

Belief

Почему я сейчас расскажу вам об этом?
Что я хочу, чтобы люди поняли?

Какая тема презентации?
Что я дарю аудитории?

Суть решения,
которое я предлагаю...

Contrast Спикер

В чём проблема?

Какие есть альтернативы
и чем ваше решение лучше?

Как это доказать?

Contrast Слушатель

Как проблема касается аудитории?

Какие вопросы могут задать ваши слушатели?
Постарайтесь ответить на вопросы во время презентации

Какие выгоды для слушателя?

Delivery

Кто ваш слушатель?

В каком формате вы будете
проводить презентацию? Что нужно учесть?

Что нужно сделать, чтобы вам поверили?

Призыв к действию / Call to action

Cost

Какие есть ограничения и потенциальные сложности?

Какие ресурсы я могу использовать, что есть в моём распоряжении?
Сколько у меня времени на подготовку?

Profit

Что изменится после презентации?

Что слушатели должны сделать? Какие ближайшие шаги?