



# NAUTICUS

**1 coin voor zes globale  
bankiers- en eCommerce  
oplossingen**

•  
•

Versie 1.0.2  
1/03/2018

**ICO**

# DISCLAIMER

## Overzicht

Deze Engelstalige whitepaper is de primaire officiële bron van info over de Nauticus Coin (“NTS”). Nauticus behoudt het recht om, indien nodig, veranderingen en aanpassingen toe te brengen aan dit document. Gelieve er voor te zorgen dat je de meest recente versie van de whitepaper hebt gelezen en begrepen.

Het doel van deze whitepaper is om de Nautica Group (“Nauticus”) voor te stellen, en zijn gerelateerde product oplossingen voor potentiële toekomstige gebruikers in verband met de vooropgestelde token verkoop. De informatie die in dit document zal volgen, is niet exhaustief en impliceert geen enkel element van een contractuele relatie. Het enige doel van dit document is om te voorzien in relevante en redelijke informatie voor potentiële gebruikers, zodat ze kunnen bepalen of ze grondige analyse moeten ondernemen en mee doen aan de dienstverrichting van het bedrijf en NTS gebruik.

## Nauticus Coins

NTS is een nuttig, utiliteitstoken en is geen digitale valuta, veiligheid, koopwaar, of eender welk ander soort van financieel instrument en het is niet geregistreerd onder de effectenwetgeving binnen het Gemenebest in Australië of een andere jurisdictie. NTS kan niet gebruikt worden voor andere doeleinden, buiten deze gespecificeerd in de whitepaper, inclusief maar niet gelimiteerd tot, elke investering, speculatie of andere financiële doelen. Nauticus zal niet verantwoordelijk worden gehouden voor eender welk verlies als gevolg van financiële handelingen door de gebruiker.

NTS is niet bedoeld voor verkoop of gebruik in jurisdicties waar verkoop of gebruik van digitale tokens verboden is. NTS verleent geen ander recht in eender welke vorm met respect tot Nauticus, inclusief maar niet gelimiteerd tot eender welk eigendom, distributie (inclusief maar niet gelimiteerd tot winst), terugkopen, liquidatie, patent (inclusief elke vorm van intellectueel eigendom), of andere financiële of legale rechten, ander dan deze specifiek beschreven in de whitepaper.

NAUTICUS COIN IS GEEN FINANCIËEL PRODUCT. DEZE ICO IS IN GEEN ENKELE MANIER OF VORM EEN GEMANAGED BELEGGINGSPLAN of FINANCIËLE SERVICE, NOCH IS HET EEN AANBOD VAN AANDELEN.

HET IS EEN SOFTWARE PRODUCT DAT GECREËERD IS VOOR DE VOORDELEN IN DE HANDEL EN DETAILHANDEL. NTS IS PUUR EEN METHODE VAN HET UITVOEREN VAN TRANSACTIES EN HET TOEGANG VERLENEN TOT EXTRA KORTINGSVOORDELEN OP HET NAUTICUS PLATFORM. ZE ZOULDEN NIET MOGEN VERHANDELD WORDEN VOOR ANDERE ITEMS VAN WAARDE IN HET GELOOF, DE AANNAME OF MOGELIJKHEID DAT ZE IN WAARDE KUNNEN STIJGEN. GELIEVE ZELF VOLDOENDE OP ONDERZOEK TE GAAN ALVORENS EEN BESLISSING TE NEMEN.

### Waarschuwing in verband met verklaringen over toekomstperspectieven

Bepaalde uitspraken, schattingen en financiële informatie binnenin deze whitepaper worden beschouwd als vooruitziende verklaringen. Zulke verklaringen hebben betrekking op Nauticus's actuele verwachtingen en opvattingen van toekomstige gebeurtenissen, gebaseerd op actuele verwachtingen en projecties, financiële trends en marktcondities.

Alle verklaringen en informatie in deze whitepaper met betrekking tot toekomstige zakelijke activiteiten, prestaties of winstgevendheid van Nauticus of NTS worden beschouwd als toekomst-gerichte verklaringen, tenzij anders vermeld.

Deze toekomst-gerichte verklaringen zijn verklaringen enkel en alleen vanuit Nauticus's doelstellingen, en zijn geen voorspelling of prognose van toekomstige resultaten. Hoewel de toekomst-gerichte verklaringen in deze whitepaper gebaseerd zijn op wat Nauticus geloofd redelijke veronderstellingen te zijn, geeft Nauticus geen garantie dat deze toekomst-gerichte verklaringen accuraat zijn. Resultaten die gerelateerd zijn met deze toekomst-gerichte verklaringen kunnen verschillen van oorspronkelijke verwachten door factoren buiten de directe controle van Nauticus waaronder het niveau van succes van de ICO, veranderingen binnen de markt en/of legale en regelgeving veranderingen dat Nauticus's werking kunnen beïnvloeden.

# Inhoudstabel

Samenvatting.....	1
Visie.....	3
SUCCES ROADMAP.....	4
MARKT.....	6
ICO EED.....	8
ICO Atributen.....	8
Tijdslijn van verkoop en bonussen.....	9
ICO Toewijzing.....	10
TOKENS EN GEBRUIKERSVOORDELEN.....	11
Wat we doen.....	12
Crypto- en Fiat Currency Exchange.....	12
Beveiliging en Nauticus Wallet.....	13
Ultra lage kosten en slimme interface.....	14
Concurrenten.....	15
Toekomstige groei.....	16
Blockchain Mining.....	17
Duurzaam en maatschappelijk verantwoord.....	18
Illustratieve kosten en Opbrengsten.....	18
eCommerce.....	19
Lage listing en finale waarde kosten.....	20
Dynamische reviews en ratings.....	21
Handelaars betalingsplatform.....	22
Handelaars accepteren eender welke valuta.....	22
Ken Je Klant (KYC).....	23
ICO Gateway.....	26
REGULATIES EN NALEVING.....	26
ONZE ADVISEURS.....	27
KERNTEAM LEDEN.....	34

# SAMENVATTING



Deze whitepaper voorziet een uitgebreid inzicht in de Nauticus Initial Coin Offering (ICO) dat loopt van 31 maart tot 18 mei 2018.

Eén coin voor zes innovatieve oplossingen, gericht op elk type van gebruiker, van individuen tot bedrijven, en elk niveau van regering.

Nauticus voorziet gebruiksvriendelijk, efficiënt en veilig crypto-bankieren, betalingen en eCommerce oplossingen die blockchain technologie gebruiken, ondersteund door de Nauticus Coin.

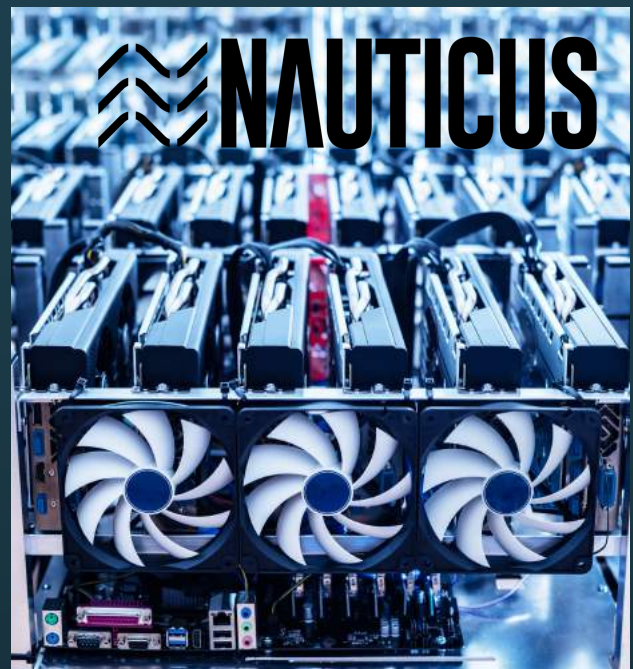
De Nauticus crypto en fiat exchange is momenteel in ontwikkeling en verwacht om te starten mid-2018. Het zal mogelijk zijn te handelen in 100 cryptocurrencies bij de launch, en meer dan 300 cryptocurrencies binnen de eerste 12 maanden waaronder Bitcoin, Ethereum, Ripple, Nauticus Coin en vele anderen. Nauticus Coin gebruikers zullen een 50 procent korting krijgen op alle kosten om te handelen in het eerste jaar, wat het adoptie- en gebruiksproces van de coin zal aanmoedigen en zijn waarde zal ondersteunen.

BY CHRISTOPHER HENDERSON

Nauticus zal ook een duurzaam blockchain mining centrum tot stand brengen in 2019 om te voorzien in inkomsten, samen met aanzienlijke server capaciteiten, en om gebruikers van de Nauticus services te verzekeren van extreem-snelle verwerkingstijden. Winst van zowel de exchange als het minen zullen in het bedrijf geherinvesteerd worden om volgende ontwikkelingen van een lage-kost eCommerce te ondersteunen, samen met handelaars- en peer-to-peer betalingsopties. Het bedrijf zal ook een 'één en gedaan' Ken Je Klant (KYC) verificatie service ontwikkelen, met een wijde bereik aan middelen en services voor nieuwe ICOs samen met een kwaliteitsvol verificatie systeem.

De Nauticus coin zal al deze bestaande oplossingen ondersteunen

Binnen de 12 maanden nadat deze zijn gevestigd, met het gebruik van onze meest conservatieve schattingen, wordt verwacht dat de Nauticus Exchange en het blockchain mining een winst van ongeveer \$17,7 miljoen zal genereren, verder groeiend tot \$74,8 in het volgende jaar.



Vroege ondersteuners van de Nauticus ICO zullen een BONUS TOT EEN EXTRA VAN 30 PROCENT GRATIS ONTVANGEN. Er zijn nog vele andere opkomende coins die gratis aangeboden zullen worden door ons doorverwijzingsprogramma.

Leden van het grote publiek hebben nu reeds toegang tot 100 GRATIS COINS door simpelweg te registreren op [www.nauticus.io](http://www.nauticus.io)

Fondsen die opgehaald worden door de ICO zullen de ontwikkeling en launch van het Nauticus Exchange platform prioritair ondersteunen. Hierdoor zal er een platform voorzien worden waarin we onze strategie kunnen implementeren om de waarde van de Nauticus Coin te laten aangroeien. Fondsen zullen ook gebruikt worden om een blockchain mining centrum te bouwen en zo inkomsten te genereren voor verdere uitbreiding, alsook een grote hoeveelheid van server capaciteit voor de Nauticus gebruikers.

Het ICO doel is \$68 miljoen en zal lopen tot de hard cap van \$88 miljoen behaald is, of tot het einde van de ICO periode aanbreekt (18 mei 2018). Aankopen die gemaakt worden nadat de hard cap behaald is, worden niet meer geaccepteerd. De soft cap is \$8 miljoen.



# VISIE

Onze visie is om bruikbaar, efficiënt en duurzaam globaal bankieren, eCommerce en veiligheidsoplossingen te creëren, gebaseerd op innovatieve blockchain technologie.

We willen iedereen aanmoedigen om deel te nemen in de FinTech revolutie, dat ons gebracht wordt door de blockchain technologie. Onze oplossingen zijn gericht op dagelijkse gebruikers, bedrijven van alle groottes, alsook lokale-, staats- en federale regeringen.

Op hetzelfde moment willen we ook een betere wereld voor iedereen creëren, en zeker voor de minderbedeelden. We leggen een sterke focus op maatschappelijke verantwoordelijkheid en filantropie.

Nauticus behoudt de hoogste ethische en legale standaard en beschouwt de bescherming van gebruikersactiva zijn belangrijkste missie.



# Succes Roadmap

**Mid-2018**

## Een groen blockchain mining centrum tot stand brengen

Nauticus zal een milieuvriendelijk mining centrum openen dat goedkopere en snellere transacties voorziet voor Nauticus gebruikers. Het centrum zal inkomsten genereren om onze operatie verder uit te breiden. Het gebruik van hernieuwbare energie en zeer efficiënt gebruiksmateriaal zal de kosten laag houden en zal een sociaal voordeel helpen bezorgen aan ontwikkelende economieën, waardoor hiermee voorzien wordt in tewerkstelling en een toenemende levensstandaard. Een deel van de winst zal worden teruggegeven aan lokale gemeenschappen om ze te helpen met onderwijs en gezondheidszorg. Samenwerkingsverbanden zullen worden gesmeed met regeringen om duurzame projecten en economische groei te creëren. De mijn zal fondsen genereren om de volgende bedrijfsexpansie te ondersteunen.

**Internationale crypto en fiat currency uitwisselingen**

Valuta exchange aan hoge snelheid, zorgt ervoor dat de ICO backers hun Nauticus Coin onmiddellijk kunnen verhandelen met 100 crypto en 6 fiat currencies (USD, EUR, JPY, HKD, AUD en ZAR). Dit zal uitbreiden tot 300 crypto en 16 fiat currencies binnen de eerste 12 maanden. Extra beveiligd en met lage exchange tarieven en kosten, zal het platform in de mogelijkheid zijn om een miljoen transacties per seconde te ondersteunen. In combinatie met onze Nauticus Wallet mobiele app, zullen gebruikers van eender welk apparaat en in eender welk land kunnen genieten van snel en gemakkelijke toegang tot hun fondsen. De Nauticus Exchange zal het fundament platform zijn voor de andere Nauticus bankiers- en eCommerce oplossingen. De exchange is momenteel in ontwikkeling en gepland voor midden 2018.

**2019**

## eCommerce platform

Globale marktplaats met gemakkelijk te gebruiken mobiele interface die onmiddellijke betalingen in elke munteenheid, crypto of fiat - bekrachtigd door de Nauticus munt. Bedrijven van eender welke grootte, en individuen (kopers en verkopers) kunnen het platform gebruiken met hun Nauticus Exchange Wallet en Nauticus Coins. Ultra lage lijsthonoraria, uiteindelijke waarde en betaling verwerkingskosten (zo weinig als 0,1 procent) gecombineerd met hoge veiligheid en een reeks maatregelen om voor vertrouwen te zorgen en te beschermen tegen fraude. Inclusief blockchain verificatie van de bevoorradingsketen om ervoor te zorgen dat klanten genoeg informatie hebben om meer ethische en duurzame producten te kiezen.

**2020**



## Verkopers betaalplatform

Geïntegreerd met globale betalingssoftware POS, Big Data Analytics en Artificial Intelligence bekrachtigd met de Nauticus Coin om een doordachte zakelijke oplossing te creëren met analytische ondersteuning voor bedrijven en overheden. Lage honoraria (tot 0,1 procent) die Nauticus Coin gebruiken en onmiddellijke vrijwaring van het handelsfonds. Hoge snelheid touch-to-go mobiele betalingen en peer-to-peer fondsen transfers.

2021

## Globale KYC verificatie

Nauticus zal een globale partner worden in Ken Je Klant (KYC), een identiteitsverificatie systeem dat beschermt tegen diefstal, geld witwassen en de financiering van terrorisme. Gebruikers moeten enkel geverifieerd worden door Nauticus, en het bedrijf zal enkel de relevante informatie en data aan andere zakelijke partners of organisaties doorgeven. Het delen van data zal gecontroleerd worden en geautoriseerd door de gebruikers doormiddel van biometrische identificatie, wat hen toelaat om goed te keuren welke gevoelige informatie door derde partijen kan gezien worden. Deze service zal gratis zijn voor gebruikers met meer dan 10.000 Nauticus Coins onder Nauticus Beloningen. Geen enkele gebruikersgegevens zullen verkocht of gegeven worden aan derde partijen zonder autorisatie.

2022

## ICO Toegangspunt

Bronnen uitbouwen voor nieuwe ICO's inclusief IT templates en codes, financiële en legale begeleiding, en consultants gespecialiseerd in marketing, media en HR. Lancering van een ICO register en een kwaliteitszegel ter goedkeuring, gebaseerd op nieuwe ICOs voldoen aan uitgebreide gedragscodes. Dit zal zowel de blockchain gemeenschap ondersteunen, als de investeerders helpen beschermen.

2023

## Licentie met banken en overheden wanneer elke oplossing wordt geïmplementeerd

Registratie met internationale AML/CTF regulators, globale kredietinformatie bureaus, en het verzekeren van een internationale bank licentie. Tot stand brengen van fondsen voor de volgende stap in de uitbreiding en ontwikkeling. Hier zijn we momenteel al mee bezig en dit blijft een doorlopend proces. De totale kost van alle zes oplossingen wordt rond de \$380 miljoen Amerikaanse Dollar geschat.

doorlopend

# Markt

We staan aan het begin van een nieuw tijdperk in de globale markt.

*Jonathan Chang  
COO, Mede-oprichter*

We staan aan het begin van een nieuw tijdperk binnen globale markten. De wereld is constant in verandering met innovaties in blockchain technologie dat ons brengt naar een volledige digitale economie dat kopers en verkopers direct met elkaar kan verbinden, zonder intermediären die een deel van het bedrag voor zich nemen. Transacties kunnen nu op een veilige en beveiligde manier worden uitgevoerd, sneller dan ooit tevoren, en aan een fractie van de kost dat banken of actuele online marktplaatsen bieden. eCommerce ervaart een dubbele-cijfers jaarlijkse groei. De industrie wordt geschat rond een waarde van \$4,48 triljoen Amerikaanse Dollars, en globale verkoop wordt geprojecteerd om \$21 triljoen te halen tegen 2020.

Elke dag passeert er rond de \$5 triljoen op de buitenlandse handelsmarkt, met de meeste verhandelingen tussen ongeveer 23.000 banken. Het dagelijkse transactie volume van cryptocurrencies zijn geëxplodeerd van \$100 miljoen een jaar geleden , naar \$30 biljoen de dag van vandaag. Dit zal alleen nog maar stijgen - en toch zijn er maar enkel rond de 170 actieve cryptocurrency handel platformen die van deze explosieve groei wereldwijd gebruik maken. In januari van 2018 werden er elke dag meer dan 100.000 nieuwe gebruikers geregistreerd op verscheidene exchanges.

We zijn niet langer inwoners van een land, maar inwoners van een globale economie dat interactie hebben met elkaar online. Met dat meer gebruikers blockchain technologie beginnen over te nemen, zal de cryptocurrency markt blijven groeien, en zal het met de tijd het marktaandeel van het globale FX volume overnemen. Nauticus bekijkt dit als een enorme kans.

Dagelijkse transacties in cryptocurrencies zijn in groeivolume geëxplodeerd van \$100 miljoen een jaar geleden, naar bijna \$30 biljoen de dag van vandaag.

Blockchain is goed op weg om snel mainstream te worden en is momenteel al goedgekeurd en in gebruik bij een aantal grote spelers en financiële instituties. In april van 2017 heeft Japan bitcoin legaal gemaakt wat leidde tot een enorme piek in de prijs ervan. Rusland, China, Zweden en Israël zijn aan het experimenteren om hun valuta te digitaliseren door middel van het gebruik van Ethereum. De Chicago Mercantile Exchange (CME) en de Australische Stock Exchange (ASX) hebben aangekondigd dat ze op blockchain zijn overgeschakeld wegens veiligheidsredenen. In december 2017, keurde de Commodities Futures Trading Commissie in de Verenigde Staten van Amerika een termijnmarkt voor bitcoin goed, en in januari 2018 kondigde XBT Investerings aan dat het het eerste bitcoin investeringsbedrijf wordt op de ASX.

De mogelijkheden voor zakelijke - en sociale toepassingen van blockchain technologie zijn eindeloos, en we werken onvermoeibaar voort om in de voorhoede van deze industrie te blijven.

”

Bewegingen over de hele wereld om ICOs en cryptocurrencies beter te reguleren zijn welkom, want dat is een teken dat de blockchain technologie meer betrouwbaar is, wijder verspreid wordt en serieus wordt genomen door overheden.

De toekomst hoort overduidelijk toe aan blockchain; de sector staat echter nog steeds in kinderschoenen en biedt vroege investeerders de kans op immense aanwinsten terwijl de technologie blijft groeien en betere oplossingen blijft voorzien voor vele ruil- en transactiegevallen. Bitcoin is meer dan 1000 procent toegenomen in volume in 2017, en diegenen die er iets van kennen zullen je vertellen dat het verre van de meest bruikbare cryptocurrency oplossing is.



# ICO EED



De ICO zal gebruikt worden om onze operationele plannen te implementeren, en om nieuw talent van over de hele wereld te vinden. Nauticus is geavanceerd blockchain bankieren en eCommerce oplossingen aan het ontwikkelen; fondsen die opgehaald worden zullen zowel de lancering van de Nauticus Exchange in midden 2018 ondersteunen, als de oprichting van het Nauticus Blockchain mining centrum. Inkomsten die gegenereerd worden via deze faciliteiten zullen gebruikt worden om de ontwikkeling van komende zakelijke oplossingen ondersteunen. De soft cap voor de ICO is \$8 miljoen Amerikaanse Dollar, waarop de Nauticus Exchange zal doorgaan zoals voorzien, maar de tijdslijn voor de blockchain zal aangepast worden. De hard cap is \$88 miljoen.

Nauticus ICO is beschikbaar van 31 maart 2018 tot 30 april 2018. Een voorverkoop zal lopen van 18 maart tot 20 maart 2018. 1 Nauticus coin (NTS) is 0.00001 BTC waard. Er zullen bonussen worden aangeboden tot 30 procent gedurende de ICO periode.

## ICO Attributen

Start datum	18-03-2018 / 00:00 GMT
Verkoopstermijn	44 dagen
Einde van ICO	18-5-2018 / 00:00 GMT
Nauticus Coin prijs	0,00001 BTC elk
Totale Token voorraad	2.500.000.000
Vroegtijdige stop ICO	Wanneer uitverkocht
Aanpasbare uitstoot	Overschot NTS wordt vernietigd, gebaseerd op publieke tokens ratio, waarde verzekerd voor bijdragers
Tokens geleverd post ICO	NIL
Soft Cap	\$ 8.000.000,00 USD
ICO doel	\$ 68.000.000,00 USD
Hard Cap	\$ 88.000.000,00 USD
Als ICO doel niet wordt gehaald	Project gaat door zoals voorzien, met schaal en functionaliteit aangepast



# NAUTICUS

## ICO PLEDGE

### Verkoopstijdlijn en bonussen

#### AANKOOPBONUS



VROEGE REGISTRATIE: 09/02-17/03  
 (30%) VOORVERKOOP: 18/03-30/03  
 BEPERKTE BONUS: 31/03/2018-18/05/2018  
 (20%) 31/03/2018-07/04/2018  
 (15%) 08/04/2018-14/04/2018  
 (10%) 15/04/2018-21/04/2018  
 (5%) 22/04/2018-18/05/2018

EXTRA BONussen VOOR BULK AANKOOP. ONGEACHT PROMOTIONELE PERIODE  
 ALLE AANKOPEN VAN 100.000 NTS OF MEER ONTVANGEN +2% BONUS  
 ALLE AANKOPEN VAN 250.000 NTS OF MEER ONTVANGEN +5% BONUS

Vroege registratie en website lancering 9 februari 2018

Voorverkoop 18 maart

Bonus Premium: 30%  
 Minimum aankoop: 500 NTS

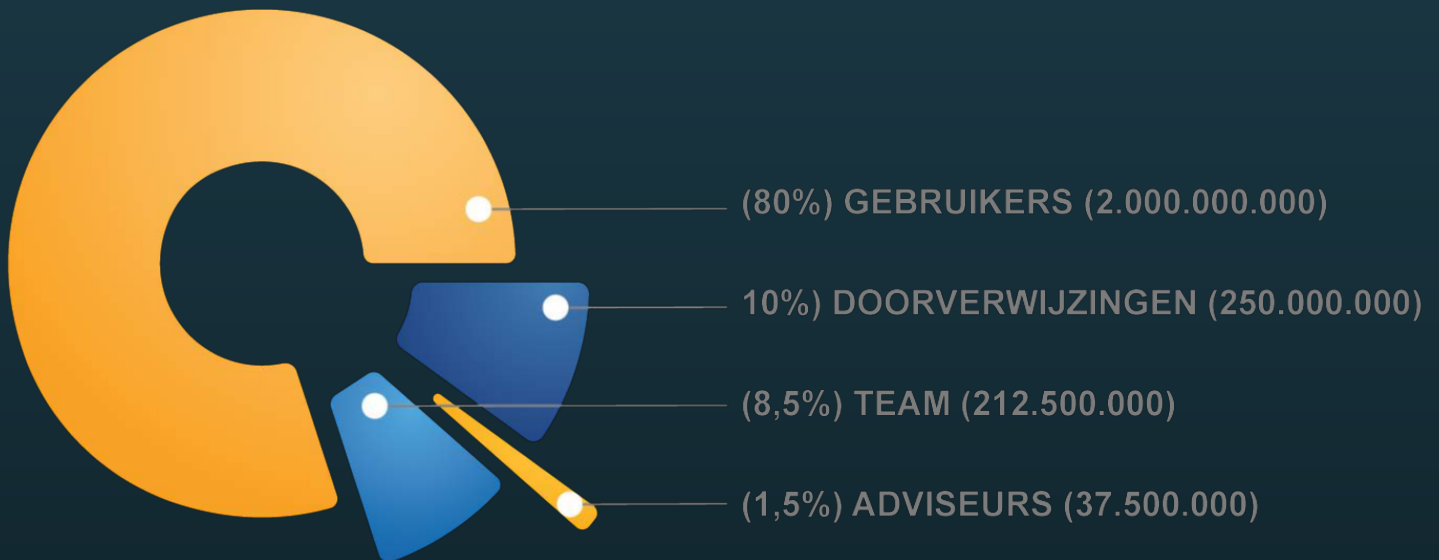
18 maart 2018 - 31 maart 2018 ICO verkoopperiode

Datum:	31/04 - 7/04	08/4 - 14/4	15/4 - 21/4	22/4 - 18/5
Bonus Premium:	+20%	+15%	+10%	+5%
Minimum aankoop:	500	500	500	500

Bulk aankoop extra premium bonus: Huidige bonus +2%      Huidige bonus +5%  
 Minimum aankoop: 100,000+ NTS      250,000+ NTS  
 Bulk aankoop extra bonus blijft geldig

## ICO Allocatie

### TOKEN STRUCTUUR



\* Cijfers die hier toegewezen zijn refereren naar de totale voorraad van tokens. De percentages toegewezen naar team, adviseurs en doorverwijzingen zullen proportioneel en relatief zijn tot het aantal tokens verkocht aan gebruikers. Onverkochte voorraad overschot zal worden vernietigd.

Totale ICO toegewezen aan:	Unit (NTS)	(%)
- Gebruikers aankoop	2.000.000.000	80 %
- Team	212.500.000	8,5%
- Adviseurs	37.500.000	1,5%
- Doorverwijzingen en registratie bonussen	250.000.000	10%

ICO toewijzing zal niet later dan 25/05/2018 gebeuren.

# TOKEN EN GEBRUIKERS VOORDELEN



Nauticus Coin (NTS) ondersteunt onze zes bedrijfs- en bankiersoplossingen, waardoor een ultra-beveiligd medium van handelen wordt gecreëerd tussen gebruikers. Nauticus is toegewijd aan de continue ontwikkeling van innovatieve en nieuwe technologie dat ondersteunt zal worden door NTS met lage transactiekosten. De eerste tokens voor gebruik op de Nauticus Exchange zullen worden gecreëerd worden door gebruik van het Ethereum netwerk ERC 20 richtlijnen, maar Nauticus zal een nieuw grootboekstelsel onderzoeken, ontwikkelen en implementeren dat grotere transactievolumes kan ondersteunen door de meest efficiënte en schaalbare blockchain technologie beschikbaar te gebruiken (Nauticus is hiervoor NEM of Ardor in detail aan het bekijken). Elk bezit van Nauticus Coin zal gespiegeld worden door het nieuwe medium van handelen.

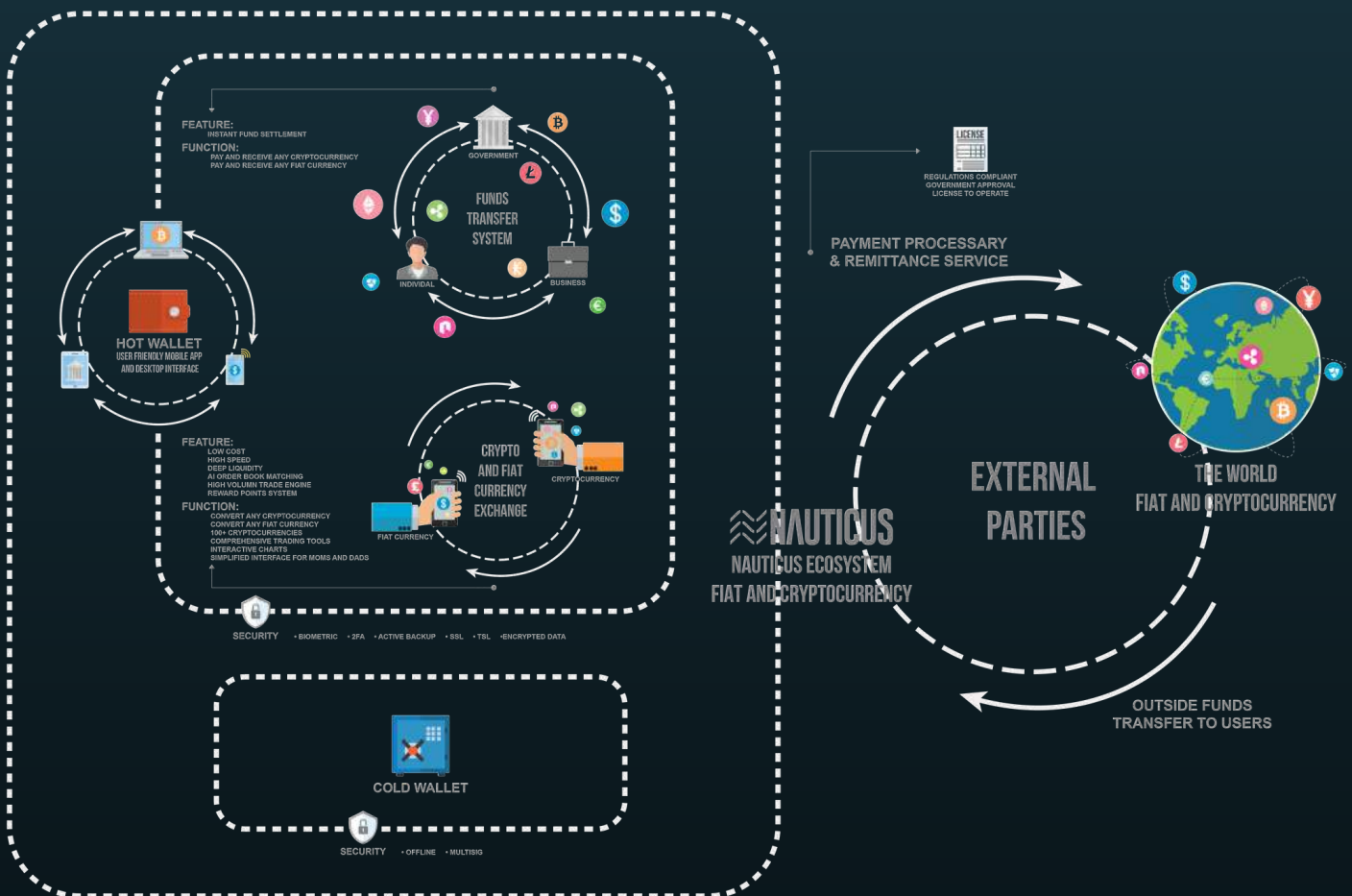
Er is een maximum van 2.500.000.000 Nauticus Coin beschikbaar. Tokens die verkocht worden aan gebruikers zullen 80 procent uitmaken van de totale voorraad; 8,5 procent van de token voorraad zal toegewezen worden naar het kernteam en 1,5 procent zal naar adviseurs gaan (het percentage van toegewezen tokens zal in proportie zijn tot het aantal aan gebruikers verkochte tokens). Tien procent van de totale voorraad zal gebruikt worden in het doorverwijzing programma. Op het einde van de ICO periode zullen alle onverkochte of niet-toegewezen Nauticus Coins vernietigd worden. Alle tokens zullen worden uitbetaald op het einde van de ICO, en toegewezen worden aan aangewezen portefeuille van de gebruikers op ons platform. Aangekochte tokens kunnen meteen gebruikt worden; tokens verkregen door doorverwijzingen of tokens die geschonken zijn, zullen beperkt zijn tot gebruik op enkel ons platform (bijvoorbeeld om te betalen voor transactiekosten) voor een periode tot twee jaar na het einde van de ICO. Na deze periode kunnen ze vrij verhandeld worden voor andere crypto of fiat currencies. De groep van coins van het team zullen gelimiteerd worden tot een maximum van 20 procent van hun voorraad in het eerste jaar, en 40 procent in elk van de volgende twee jaren.

**Registreren en doorverwijzing programma :** Iedereen die zich registreert ontvangt 100 gratis coins. Daarnaast krijgt iedere persoon die zich registreert voor het einde van de ICO een doorverwijzing link. Iedereen die op deze link klikt en een minimum van 500 coins koopt, zal een extra 100 coins gratis krijgen en zo ook de persoon met de doorverwijzing. Hoe meer mensen je doorverwijst, hoe meer gratis coins je kan ontvangen. Er is geen limiet op het aantal gratis tokens dat iemand kan ontvangen voor elke bijkomende doorverwijzing.

# Crypto en Fiat Currency Exchange



De Nauticus Crypto en Fiat Currency exchange is in ontwikkeling en zal openen midden 2018. De exchange zal het funderingsplatform vormen voor komend Nauticus bankieren, betalingen en eCommerce oplossingen. De Nauticus Exchange zal het voor mensen die de ICO hebben gesteund mogelijk maken om onmiddellijk in Nauticus Coins te handelen met meerdere andere cryptocurrencies zoals Bitcoin, Ethereum, Ripple en meer. Exchange gebruikers zullen van toegang kunnen genieten over meerdere platformen, inclusief smartphones, tablets en laptops. Het zal initieel 100 cryptocurrencies aanbieden, met een geschatte projectie om te groeien tot meer dan 300 binnen de eerste 12 maanden - exponentieel meer dan de meeste exchanges waardoor Nauticus naast de top 10 in de wereld komt te staan. Bij de lancering zullen zes grote buitenlandse valuta worden ondersteund: USD, EUR, JPY, HKD, AUD en ZAR, wat zal uitbreiden tot 16 fiat currencies.





Gereduceerd honoraria strategie om de waarde van Nauticus Coin te versterken.

Bitcoin, Ethereum en de Nauticus Coin zijn de drie kern cryptocurrencies op de exchange en ze zullen handelsparen worden aangeboden met de meeste van de 100 cryptocurrencies die aangeboden worden. Nauticus Coin ondersteuners nemen hiervan best mee dat dit een geloofwaardig mechanisme aanbiedt om waarde en adoptie van het token te vergroten.

Als een gebruiker bijvoorbeeld TRON voor ZCash wil verhandelen, zullen ze eerst hun TRON moeten handelen voor een van de drie kern cryptocurrencies, en daarna deze intermediaire valuta gebruiken op ZCash te kopen. Gebruikers zullen bijgevolg de Nauticus Coin aankopen als intermediaire valuta, omdat het een 50 procent kortingshonorarium aanbiedt ten opzichte van de andere opties. Hierdoor zal de voorkeur uitgaan naar deze coin als medium van exchange.

Binance nam een gelijkaardige strategie over waardoor de waarde van de Binance Coin de hoogte in schoot met 22.000 procent in de eerste 6 maanden door de stijgende vraag.

### Beveiliging en Nauticus Wallet

Onze portefeuille technologie staat consumenten, bedrijven en overheden gemakkelijke exchanges, betalingen en regelingen toe. Het platform omvat de allernieuwste veiligheid maatregelen waaronder twee-factor identificatie en biometrische authenticatie door het gebruik van vingerafdruk sensoren van smartphones, gezichts- en gelaatsherkenning. We bieden ook gecompartmenteerde portefeuilles (cold en hot portefeuille) beschermd door meerdere encryptie lagen. Het bedrijf is protocollen aan het implementeren voor Nauticus personeel om afzonderlijke menselijke verantwoordelijkheid, goedkeuring en audits te verzekeren. We zullen onze beveiligingssuite van opties verder ontwikkelen om meer biometrische (met het gebruik van Voiceit), multi-handtekening voor koppels, partners of teams (Bitgo) en actieve backup van alle transacties die een hyper-grootboek gebruiken, opties te implementeren.

Ongeveer 90 tot 95 procent van de gebruikersfondsen zullen offline gestockeerd worden in extreem beveiligde, geografisch verspreide cold portefeuilles om te beschermen tegen eender welk verlies van fondsen.

## Ultra lage honoraria

De Nauticus Exchange biedt veel lagere honoraria aan dan traditionele banken, omdat het kopers en verkopers direct met elkaar verbindt. De honoraria kunnen tot 0,1 procent gaan, met zelfs nog lagere honoraria voorspeld in de toekomst.

Exchange kan makkelijk meer dan 1 miljoen transacties per seconde aan.



Om het directe gebruik van de Nauticus Coins aan te moedigen, zullen gebruikers hun voordeel halen door 50 procent korting te krijgen in handelskosten voor de eerste 12 maanden. Nauticus zal na deze periode desbetreffende korting herbekijken.

## Interface en hulpmiddelen

De Nauticus Exchange biedt een vereenvoudigde versie van de interface aan voor de 'mama en papa' investeerders die op zoek zijn om ook te starten in het handelen van cryptocurrency. Het biedt ook een gesofisticeerde interface aan met high-end handels hulpmiddelen dat op maat gemaakt kunnen worden voor de specifieke noden van handelaars, bedrijven, overheden of individuele gebruikers. Deze omvatten een waaier aan interactieve Tradeview grafieken (Japanse candlesticks, gemiddelden in beweging, etc) met voorkeuren in gebruik voor elke gebruiker op zijn eigen desktop met de mogelijkheid om de instellingen op te slaan. Metatrader tools zullen actieve handelaars in staat stellen om hun eigen robots te ontwikkelen voor geautomatiseerd handelen.

We zullen bots die helpen ook gebruiken, alsook een hoog responsief klanten ondersteuning team om gebruikers te helpen met eender welke vragen ze zouden hebben. Voor altcoins zullen geïmplementeerd worden, zal Nauticus een uitgebreide selectie en screening proces gebruiken dat zowel het legitieme gebruik van de token zal onderzoeken, alsook de grootte van de gebruikersgroep en de vraag naar de coin. De kost om elke applicatie aan boord te krijgen zal extra inkomsten genereren.

## Concurrenten

Er zijn ongeveer 170 concurrenten binnen deze markt. Elke dag proberen er ongeveer 100.000 nieuwe gebruikers zich te registreren en ze ervaren allemaal lange wachttijden bij het geverifieerd te worden in de registratie bij exchanges. In januari 2018, hebben verschillende Amerikaanse exchanges een tijdelijke halt ingeroepen omdat het aannemen van nieuwe klanten hun systemen overspoelden.

Door verschillende nieuw opgerichte exchanges te vergelijken (tot 8 februari 2018, en berekend met een gemiddelde transactiekost van 0,2 procent), zien we dat het slechts acht maanden oude Binance zeer snel 's werelds grootste exchange is geworden met een volume van \$730 biljoen Amerikaans Dollars per jaar, omgerekend naar geschatte inkomsten van \$1,5 biljoen. De BTC markt handelt in \$11,5b crypto per jaar voor geschatte inkomsten van \$23m. De Chinese exchange Huobi heeft een jaarlijks transactie volume van ongeveer \$ 474,5 biljoen, omgerekend naar een \$949m inkomsten, bij Hong Kong's Kucoin komt het op \$29.4b/\$54.9m en Wex in Nieuw-Zeeland heeft \$32,9B/\$65,9m.

Nauticus exchange verwacht om een minimum van 100.000 gebruikers aan te trekken tijdens de ICO periode. Als we aannemen dat 20 procent van alle gebruikers actieve handelaars worden, zullen hun activiteiten alleen al voorzien in \$7,3 biljoen aan transacties per jaar, omgerekend tot een \$14,6 miljoen in inkomsten. Gebruikersaantallen worden voorspeld om te groeien tot 300.000 in de eerste 12 maanden. Als 20 procent hiervan actief is, zal Nauticus een jaarlijkse omzet draaien van \$21,9 biljoen transactie volume en \$43,8 miljoen inkomsten.

- Alle cijfers werden berekend met behulp van 0,2 procent honoraria, \$8.145 BTC prijs, en actuele transactievolumes gebruikt op 07/02/2018. Dit zal helpen om ook rekening te houden met fluctuaties op de markt, die veel lager zijn dan de recente marktuitschieters. Casi zijn enkel van illustratieve aard en hangen af van het resultaat van de ICO.

Bijkomende inkomsten om de lagere honoraria te kunnen ondersteunen en toestaan zullen gegenereerd worden door een licentie voor het Nauticus Exchange platform en bijbehorende technologie met een wit label service.

De Nauticus Exchange zal blijven doorgaan met private fondsen ongeacht van het ICO resultaat. Echter, de functionaliteit, aangeboden diensten en aantal valuta aangeboden zal gelimiteerd worden en afhangen afhankelijk van de herziene begroting.

### Toekomstige groei

De Nauticus Exchange is het funderende, onderliggende platform voor alle volgende Nauticus bankiers- en financiële oplossingen. We verwachten een betalingssysteem aan te bieden binnen de eerste 12 maanden dat toelaat om gebruikers fondsen onder elkaar over te dragen, of om betalingen te maken naar externe partijen. Dit zal verder ontwikkelen in een uitgebreid betalings- en eCommerce ecosysteem. Nauticus heeft reeds een licentie voor overdracht ingediend dat zal toelaten om fondsen ook buiten het platform over te maken.

De technologieën en systemen die we aan het ontwikkelen zijn zullen de toekomst leiden van de crypto economie. Dit bevat een Artificiële Intelligentie (AI) prijsafstemming systeem om ingewikkelde multi-book handelingen te synchroniseren. Wanneer de exchange in de toekomst verder blijft ontwikkelen, zijn we van plan om financiële hulpmiddelen en investeringsproducten te introduceren volledig in lijn met de passende regelgeving.

Zie onze opkomende Nauticus Exchange whitepaper voor verdere details.

### Blockchain mining

Het Nauticus Blockchain mining centrum zal starten opereren met het gebruik van het Antminer S9 model (het meest efficiënte mijn model dat commercieel beschikbaar is op het moment van constructie) en het wordt verder ontworpen rond de principes van een maximum aan energie en efficiëntie van verwerking. Ons team zal ook werken met halfgeleider fabrikanten in Singapore en Taiwan, om ons eigen op bestelling gemaakte mining bord met ASIC processors te gebruiken, om de efficiëntie te verbeteren. Efficiëntere machines dragen bij tot lagere economische- en milieukosten.



Het centrum zal ook voorzien zijn in noodzakelijke server capaciteit om de Nauticus oplossingen verder te ondersteunen, en te verzekeren in een kost- en tijdseffectieve ervaring voor Nauticus gebruikers. Het ontwerp en plannen hiervan zal meteen starten na het afronden van de ICO, en we verwachten dat het centrum volledig operationeel zal zijn in 2019.

## Duurzaam en maatschappelijk verantwoord

Nauticus hecht veel waarde aan ecologische duurzaamheid en sociale. Waar mogelijk, zijn de oprichters van plan om goedkope groene energie te gebruiken - wind, zon of hydro - om de tienduizenden machines die Nauticus gebruikt voor het minen van cryptocurrencies, van energie te voorzien. De exacte locatie van de Nauticus blockchain mining plaatsen zullen gekozen worden om een maximum aan economische en sociale voordelen te brengen aan gemeenschappen in ontwikkelingslanden. We zijn momenteel een aantal plaatsen aan het bekijken in Maleisië. We zullen jobs creëren en lokale bewoners voorrang geven als werknemer in de centra. Ons bedrijf heeft als doel dus ook om mensen door middel van jobs uit de armoede te helpen.

Een deel van de inkomsten en winsten aan de mijn zullen gebruikt worden om het creëren van de broodnodige water en sanitaire infrastructuur en om gezondheids- en onderwijsinitiatieven te ondersteunen.

Het bedrijf heeft een energiekostendoelstelling gezet van 3 tot 8 cent per KW / uur, wat gemakkelijk haalbaar is op basis van bestaand marktonderzoek. Om dat in perspectief te plaatsen, een enkele Antminer verbruikt \$ 1,375 KW / uur, wat betekent dat hij een uur lang ongeveer kan werken voor ongeveer 5 cent.

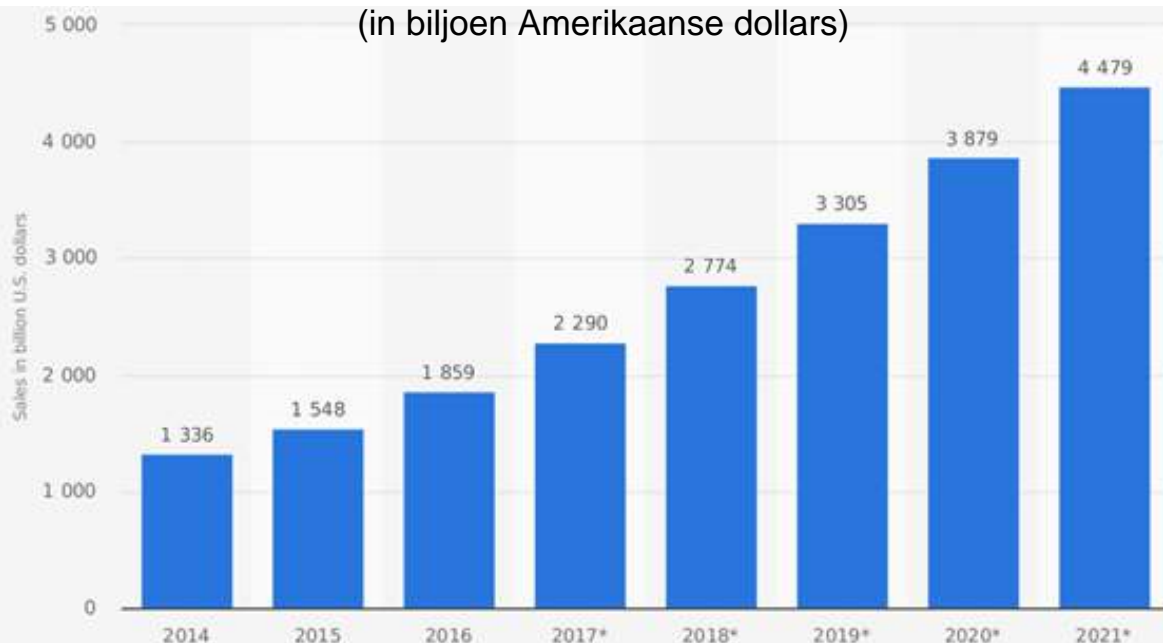
## Illustratieve kosten en inkomsten

De omvang van de faciliteit en bijbehorende bouwkosten zullen afhankelijk zijn van de resultaten van de ICO, maar voor illustratieve doeleinden kost een kleine faciliteit met 1500 Antminer-machines ongeveer \$ 6,8 miljoen Amerikaanse Dollar voor de bouw. De lopende kosten, inclusief elektriciteit en personeel, zullen naar verwachting rond de \$ 2,2 miljoen zijn. De totale omzet in de eerste 12 maanden zou \$ 3,1 miljoen zijn (tegen een Bitcoin-waarde van \$ 8145, mogelijk nog aanzienlijk meer in de toekomst). Een faciliteit met 15.000 machines zou een omzet van \$ 31 miljoen genereren. Deze inkomsten zullen de uitbreiding van de Nauticus-activiteiten ondersteunen.

Een deel van het budget wordt ook besteed aan verder onderzoek naar en ontwikkeling van efficiëntere mijnmachines, samen met efficiëntere oplossingen voor hernieuwbare energie. Andere opbrengsten zullen de ontwikkeling van onze betalingen en eCommerce-oplossingen bevorderen, of teruggestuurd worden naar onze gebruikers via lagere kosten.

## Retail eCommerce globale verkoopscijfers vanaf 2014 met inschatting tot 2021

(in biljoen Amerikaanse dollars)



Source:  
eMarketer

Additional Information:  
Worldwide; eMarketer; 2014 to 2017

### eCommerce

Bij Nauticus voorzien we een toekomst waarbij door versturende blockchain technologie, we grote spelers zoals eBay en Amazon gedwongen gaan zien om hun bedrijfsmodel drastisch aan te passen. Het Nauticus eCommerce platform zal toegang geven tot een marktplaats voor verkopers en kopers, waardoor een breed scala aan goederen en diensten aangeboden kan worden, en waar alle grote crypto en fiat valuta aanvaard worden. Het zal worden aangedreven door de Nauticus Exchange, onze veilige en online betalingssystemen en portefeuille.

Momenteel gebruiken kopers en verkopers grote marktplaatsen omdat hun beleid bijdraagt om veiligheid en beveiliging bij te brengen. Gratis alternatieven zoals Craigslist en Gumtree zitten vol met oplichters en fraudeurs, wat de handelaars dwingt om naar grote bedrijven te gaan zoals eBay, ondanks de hoge honoraria van 10,9 procent, waardoor er hard in de winst wordt gesneden.

### Lage tarieven en finale waarden honoraria

Gebaseerd op blockchain en gedistribueerde grootboek technologie, kan de Nauticus marktplaats de veiligheid van eBay of Amazon aanbieden, maar met extra lage honoraria. Verkopers zullen in de mogelijkheid zijn om goederen gratis aan te bieden, zoals ze actieve zakelijke gebruikers zijn van een Nauticus verkoopsaccount.



Standaard honoraria zullen niet meer zijn dan 3 procent, en maar slechts 0,1 procent voor gebruikers met een hoog volume / hoge vertrouwensrelatie, of volledig gecompenseerd door het Nauticus Belonings programma.

De Nauticus marktplaats biedt een gedecentraliseerde blockchain gebaseerd op een classificatiesysteem voor gebruikers, handelaars en bedrijven zodat diegene waar ze mee verhandeld hebben feedback kunnen geven om vertrouwen en betrouwbaarheid te garanderen. Er zal ook een beoordelings- en review systeem zijn voor geverifieerde kopers van producten. Het rating systeem zal gedetailleerder zijn dan traditionele platformen, waardoor beoordelingen van de gehele voorraad en de componenten van een product mogelijk zijn.

Ons doel is om een zakelijke samenwerking op te starten met grote verkopers en hun producten op de marktplaats te zetten, door gebruik te maken van blockchain verificatie van hun toeleveringsketen om transparantie te waarborgen, zodat gebruikers goederen kunnen selecteren op basis van milieuoverwegingen, of de werkcondities waaronder de goederen gemaakt werden.

We zijn van mening dat, door consumenten meer informatie en macht te geven, de markt ethische consumptie meer in de hand kan werken.



## Dynamische beoordelingen en reviews

In tegenstelling tot traditionele platformen, die vaste honoraria aanbieden, zullen betere beoordelingsscores leiden tot lagere honoraria op de Nauticus Marktplaats. Verkopers en kopers die constant goede beoordelingen krijgen - en daardoor dus het platform minder geld kosten door minder gebruik van moderatoren en werknemers - zullen beloond worden met honoraria van slechts 0,1 procent.

Dit zelfcorrigerende beoordelings- en review systeem, in combinatie met de schaalvoordelen van het delen van personeel binnen een paar Nauticus oplossingen, zullen mee helpen om de personeelskosten zo laag mogelijk te houden. We verwachten om in het eerste jaar niet meer dan 100 personeelsleden op het eCommerce platform tewerk te stellen. Met de geplande lancering in 2020 zal de marktplaats de Ken Je Klant (KYC) identificatie protocollen gebruiken. KYC vereist dat verkopers en kopers bewijzen dat ze betrouwbaar zijn door verschillende lagen van verificatie te voorzien vooraleer ze iets kunnen te koop stellen of aankopen online.

We verwachten dat 1 miljoen gebruikers van het platform een inkomstenstroom zal genereren van 55 miljoen Amerikaanse Dollar in de eerste 12 maanden.

## Handelaars Betalingsplatform

Nauticus zal een gemakkelijk te gebruiken, lage-kosten oplossing bieden voor bedrijven en organisaties van alle groottes, zodat handelaars een munteenheid naar keuze kunnen aanvaarden (crypto of fiat). Dit maakt ze toegankelijker voor nieuwe en opkomende klanten terwijl hun handelingen simpel en gemakkelijk blijven. Transacties vinden binnen een fractie van een seconde plaats en honoraria zullen verschillende keren lager liggen dan bij bestaande concurrenten.

Bedrijven kunnen deze betaalmethoden implementeren bovenop hun bestaande digitale platformen of online portalen creëren op de Nauticus Marketplace om te profiteren van nog lagere transactiehonoraria - tot wel 1%. Handelaars kunnen betalingen onmiddellijk afhandelen eerder dan wekelijks of maandelijks, en ze moeten geen rekening meer houden met afhandeltijden, wat de liquiditeit van hun zaken verzekert. Eigenaars zullen de betalingen van hun werknemers en leveranciers kunnen faciliteren via het platform, onafhankelijk van de gekozen munteenheid.

## Verkopers Kunnen Elke Munteenheid Aanvaarden

Detailhandelaars kunnen zowel fiat als crypto aanvaarden op hun verkooppunt door de Nauticus mobiele app, die contactloze betalingsopties geïntegreerd in de Nauticus exchange ondersteunt. Het platform ondersteunt ook de transfer van fondsen van gebruikers naar een brede waaier van bankinstellingen en hun familie en vrienden.

Nauticus zal zich kandidaat stellen voor licenties om te werken op de 10 grootste markten wereldwijd alsook in 10 ontwikkelende markten. Vervolgens zullen we partner worden van bedrijven en overheden om hen optimaal te laten gebruik maken van het systeem, wat verwacht wordt tegen mid-2021. Nauticus beoogt een bruto transactiehoeveelheid van \$4.7 miljard in het eerste jaar te faciliteren en \$197.1 miljoen winst te maken.

## **Know Your Customer (KYC)**

Know Your Customer is een manier voor bedrijven, instituten en overheden om de identiteit van hun klanten te verifiëren. KYC helpt diefstal, witwaspraktijken en het financieren van terrorisme te voorkomen.

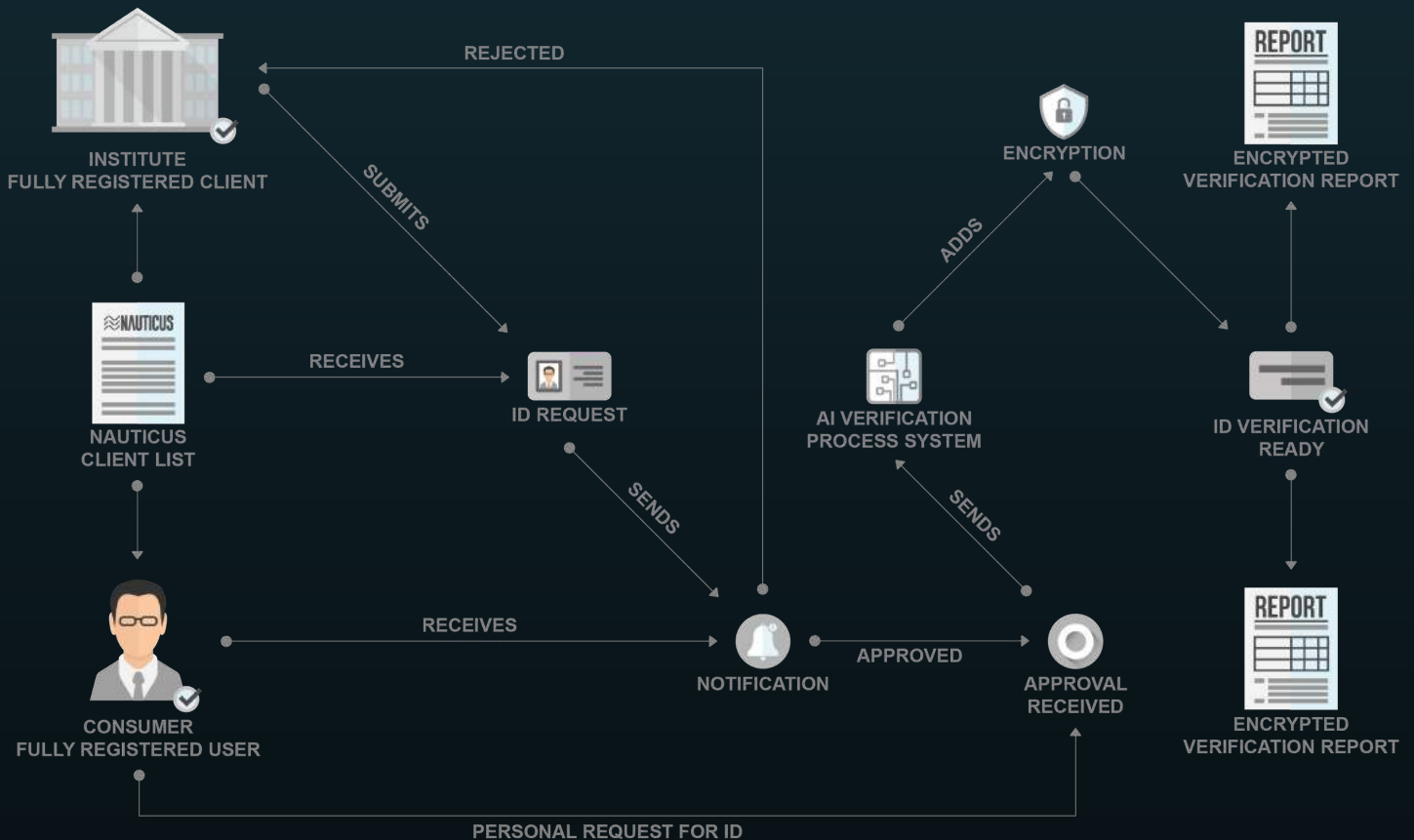
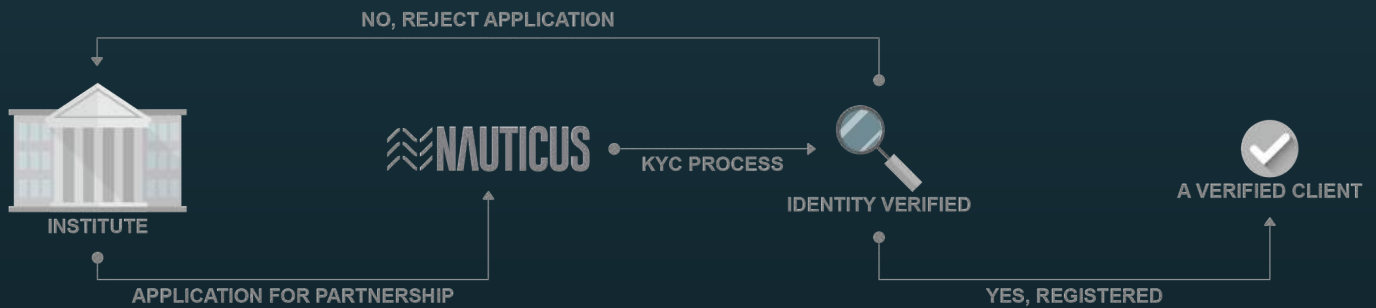
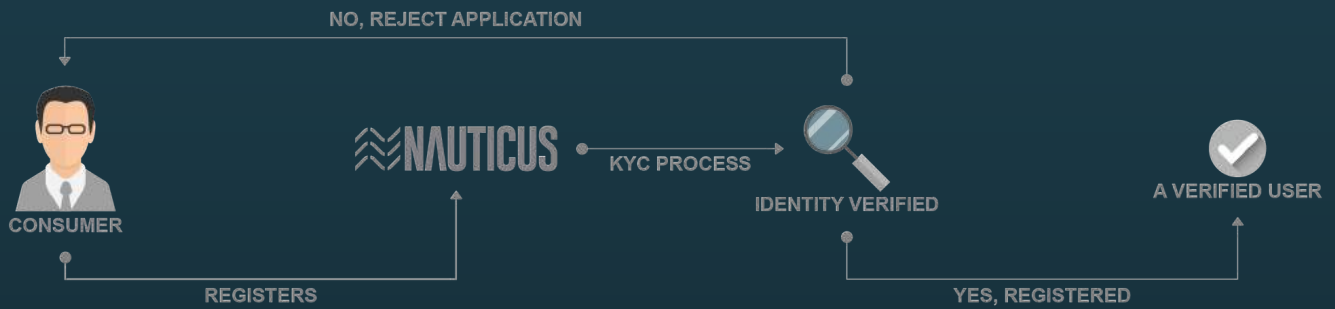
Onze visie is om een globale partner van KYC te worden, waarmee we een netwerk van bedrijven en overheden ondersteunen en we gebruikers de volledige controle geven over hun persoonlijke data. Het systeem zal volledig geïntegreerd worden in de Nauticus Wallet mobiele app en stelt gebruikers in staat om het verificatieproces slechts eenmalig uit te voeren om dan de informatie vrij te geven aan organisaties die het verwachten. Deze data zal permanent en onveranderbaar zijn wat de veilige en accurate persoonlijke informatie garandeert.

Het zal bewaard worden op private ledgersystemen die beheerd worden door verschillende serverlocaties. Een gedecentraliseerd institutie naar peer netwerk zijnde, is de enige plek waar de identificatiegegevens bewaard worden bij de maker en de gebruiker.

Eens geverifieerd bij Nauticus, representeren de tokens een individuele identiteit. De originele documenten zullen vernietigd worden en verslagen van succesvolle verificaties worden op de blockchain geplaatst. Elke verandering door de gebruiker van de bron van het document (bv. adreswijziging bij rijbewijsautoriteit) zal geüpdatet worden op de private ledger.

Elke zaak, financiële service of andere organisatie die toegang eist tot de gebruikersinformatie zal dit aanvragen bij Nauticus. Bijvoorbeeld, als een telefoonmaatschappij een krediethistorie opvragen zullen ze dit doen via Nauticus die een bericht sturen via de Nauticus Wallet smartphone app.

Gebruikers zullen gevraagd worden om zich te authenticeren door biometrische gegevens (vingerafdruk, gezichts- of spraakherkenning) om het vrijlaten van hun data te verifiëren. De telefoonmaatschappij krijgt dan enkel toegang tot de relevante data.



Dit zal de nood verminderen voor gebruikers om zich eindeloos aan te melden en te verifiëren bij elk nieuw bedrijf met het risico op identiteitsdiefstal als gevolg van de verspreiding van hun persoonlijke data op verschillende plaatsen.

Occasionele herverificatie zal soms nodig zijn om vervallen documenten te evrvangen en de nodige wijzigingen aan te brengen in de data.

Het systeem zal zich initieel focussen op kredietrapporten en de opslag van basisidentificatiedocumenten. Nauticus zal een partner worden van overheden in de wereld om de mogelijkheid te voorzien voor gezondheidszorg, criminele data, verkeersdata, historische applicaties en andere data.

Nauticus legt sterk de klemtoon op KYC, met lage van verificatie om hun gebruikers te beschermen alsook het merk Nauticus. We werken conform alle KYC, AML, CTF richtlijnen en regelgevingen.

De service zal gratis zijn voor alle gebruikers met meer dan 10,000 munten. Nauticus zal nooit de data verkopen voor marketingdoeleinden of informatie verschaffen aan derden zonder autorisatie. het systeem zal ook een globaal kredietrapport bevatten.

## **ICO Toegangspunt**

Nauticus zal een Initial Coin Offering (ICO) gemeenschap en een kwaliteitsverificatiesysteem uitbouwen. Dit zal een gestandaardiseerde structuur zijn om ICO eigenaars te ondersteunen en hun lancering te faciliteren. Nauticus zal bronnen uitbouwen voor elke nieuwe ICO zoals IT templates en codering, financiële en juridische steun en gespecialiseerde consultants in marketing, media en HR. We ontwikkelen een waaier aan ethische standaarden en een gedragscode die elke ICO moet uitvoeren om geverifieerd te kunnen worden door Nauticus om het kwaliteitslabel te kunnen dragen.

Dit helpt hen vertrouwen te wekken voor hun merk en verzekert ICO investeerders om niet ontevreden achter te blijven. De ICOs waarmee we in zee gaan zullen hun munt of ICO ook kunnen aanbieden op ons platform, wat bijkomstige inkomsten genereert tijdens de verkoopperiode. We leggen onze ziel in het gezamenlijk uibouwen van een blockchain gemeenschap.

## **Regelgeving en conformiteit**

Nauticus is een geregistreerd bedrijf in Australië en opereert binnen de regels en wetten van de Commonwealth van Australia. Nauticus is toegewijd aan het werken met internationale autoriteiten om illegale activiteiten te vermijden op het platform. We hebben strikte interne veiligheids en conformiteitsstandaarden en werken onder de Anti-Money Laundering en Counter-Terrorism Financing Act 2006, ADI, en bijhorende regelgevingen. Nauticus legt zich toe om te voldoen aan alle relevante licenties en registratievereisten zoals gedefinieerd in ons traject en zoals een wanneer een applicatie toegestaan wordt.

Nauticus legt sterk de klemtoon op Know Your Customer (KYC) vereisten.

# ONZE ADVISEURS



## **David Hayat**

Voormalige Globale Managing Directeur, Accenture

Exchange technologie en innovatie

Als senior manager van het 100 miljoen gebruikersplatform job.com, spendeerde Hayat bijna 20 jaar bij global Information Technology als consulent voor het bedrijf Accenture. Hij was global managing director van Accenture's Ecosystem van de toekomst, onderzocht strategieën om profijt te slaan uit het ontwrichtend potentieel van blockchain technologie.



## **Kin Wong**

Voormalig Vice President van Nomura Securities, Macquarie AI trading

Exchange design en ontwikkeling

Wong is de senior manager van algoritmische handel bij Macquarie Group. Hij is een computer wetenschapper met meer dan 20 jaar internationale ervaring voor bedrijven als Nomura Securities, Standard Chartered Bank, Majitek, ITG Australia and KBC Securities.



## **Arif Alexander Ahmad**

Stichter, Scandinavian Capital Markets

Kapitaalmarkten en exchange

Ahmad stichtte Scandinavian Capital Markets in 2011. Eén van de grootste en meest betrouwbare ECN brokers in de Noordelijke regionen, het bedrijf maakt gebruik van technologie om algoritmische en manuele toegang te verlenen naar een waaier aan inkomstenstromen. Hij werkte ook voor CNBC in London en voor Capital Trim FX.



### **Marco Mengele**

Stichter & CEO, [Crypto Trading Fund](#)

Handel en ICO fondsen

Mengele is de stichter van [Crypto Trading Fund](#), een bedrijf dat investeert in, adviseert over cryptomunten en blockchain technologie. Mengele studeerde aan de [Frankfurt School of Finance and Management](#) en was voormalig gemeenschapsmanager van [PATRON](#).



### **Dr. Stylianos Kampakis**

[onderzoekspartner, UCL Centre for Blockchain Technologies](#)

Data wetenschapper en blockchain

Kampakis is een expert data wetenschapper bij [Brandixa](#) en [Circadia](#), twee bedrijven die zich specialiseren in statistiek, machine leren, datamijnen en kwalitatieve methoden. Kampakis is een lid van het prestigieuze [Royal Statistical Society](#) en hij is onderzoekspartner bij het [UCL Centre for Blockchain Technologies](#).



### **Dr. Theodosios Mourouzis**

[Cryptologist, UCL Centre for Blockchain Technologies](#)

Data veiligheid en blockchain

Mourouzis is een cryptologist en informatie veiligheidsprofessional. Hij is een onderzoeksvennoot aan het [UCL Centre voor Blockchain Technologieën](#) en de Program Director van de [MSc in Business Intelligence and Data Analytics](#) aan het [Cyprus International Institute of Management](#).





## **Anthony Johnson**

Directeur van Business Development, Bloodstone Solutions

Merchant banking and blockchain solutions

Johnson is de directeur van zakenontwikkeling bij Bloodstone Solutions, een bedrijf dat Artificiële Mensen (robots) maakt. Hij stichtte mee het DICE fonds en heeft 30 jaar ervaring in financieën en HR zoals bij Credit Suisse, Carillion, Philos Law and HeadHunter Global.



## **Abit Ghimire**

Lid, InDax Raad van Adviseurs, Stichter, Bitsewa

Crypto exchange

Ghimire stichtte Bitsewa, Nepal's eerste Bitcoin en blockchain bedrijf, in 2016. Hij zetelt ook in de raad van advieers van India Digital Assets Exchange (InDAX), een bedrijf met als doel de grootste cryptoexchange te worden wat omzet betreft.



## **Patrick Roberts**

Stichter, ABA Technology, ex-IP Australia

Patenten en blockchain

Roberts is adviseur voor blockachain en productontwikkeling voor Intimate, die de ITM token creëerde voor de erotische industrie. Roberts werkte ook acht jaar voor IP Australia (de Australische Oveheidsinstelling voor patenten) en stichtte en leidde mede ABA Technology.



## Remigio Bongulielmi

Directeur, Trade.io, Co-stichter, Fiduchain Capital, ex-KPMG

Transactionele services en regelgevingen

Bongulielmi is de directeur van Trade.io en bracht meer dan 31 miljoen dollar op voor hun Initial Coin Offering. Hij is ook co-stichter van Fiduchain Capital AG, een Zwitserse blockchain investeringsportaal, en werkte voor KPMG. Hij adviseert verschillende blockchain startups, zoals LedLoc, Tokenza and Surchap.



## Vilma Mattila

Europese Amerikaanse handelskamer van Handel en Industrie

Juridische, beleids- en buitenlandse zaken

Mattila is het hoofd van International Business at CloutNetwork en de juridische manager voor de Europese maerikaanse handelskamer van handel en industrie. Ze is een experte in intellectuele eigendom, informatie en communicatietechnologiewetgeving en spreekt vijf talen.



## Konstantin Dimitrov

Co-stichter, DICE, ex-Hoofd van Innovatie, Orphidia

Software en blockchain ontwikkeling

Dimitrov co-stichtte DICE Money and Bloodstone Solutions (makers van Artificial People). Hij heeft meer dan tien jaar ervaring in software design, ingenieurschap en bedrijfsstrategie in functies als hoofd van innovatie bij US biotech bedrijf Orphidia en als ingenieur bij MPG Technology.



## **Aleksandar Svetski**

**Stichter, Blockchain Trainings Instituut**

Blockchain, start-ups, AI en machine leren

Svetski is de stichter van The Blockchain Training Institute, wat erop gericht is om de fundamenteën van deze nieuwe technologie bij te brengen aan het grote publiek, en is stichter van Crypto Mining Supplies. Svetski adviseerde verschillende blockchain start-ups en schrijft voor Token Magazine en Hacker Noon.



## **Dilip Chandar**

**Stichter, Iniwu Labs, ex-Cisco Systems**

Netwerk technologie, cyber veiligheid, software ontwikkeling en blockchain technologie

Chandar is een tech ondernemer die DICE in 2017 mee stichtte, litbit in 2016 en Iniwu Labs in 2015. Hij is ervaren in blockchain, productontwikkeling, netwerken en informatieveiligheid en werkte als Netwerk Consulting Ingenieur voor Cisco Systems gedurende vijf jaren..



## **Anurag Rathore**

**ICObench expert & Descrow Adviseur**

Netwerk technologie, cyberveiligheid, software ontwikkeling en blockchain technologie

Rathore is de stichter van Bitcoin and Cryptocurrency Hub en is een recensent bij ICObench. Hij was voormalig project manager bij CloutNetwork en is een gerespecteerd lid van de crypto gemeenschap, Rathore heeft verschillende ICOs geadviseerd zoals Descrow, Leelosch Group en BioCrypt Technologies, Inc.

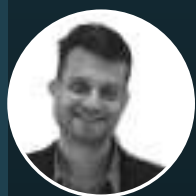


## **Denis Farnosov**

**Stichter van AlfaToken, Myrealtoken, BIGROI**

Smart contracts, investeringen en ICO

Farnosov is de stichter van AlfaToken, Myrealtoken, BIGROI Academy en BIGROI Investments. He is een raadslid en adviseur bij verschillende ICOs zoals Bitmart en Inserviss Marketplace. He heeft een masterdiploma in Management en Economie van de Belarusian State University.



## **Michael Buchbinder**

**Management partner, Scandinavian Capital Markets**

Investeringsproducten en effectenhandel

Buchbinder is een vertrouwensvolle cryptobankier en een managementspartner bij Scandinavian Capital Markets en F1Cryptos. Hij werkte wereldwijd bij Caldwell Securities, EDIM, Sharp Integrated, High Net Worth Investors and Mortgage Funds. He heeft een MBA van de Windsor universiteit.



## **Guruminder Singh Khalsa**

**Stichter, International Green Technology Institute**

Hernieuwbare energie, blockchain en digitale munten

Khalsa is de stichter en hoofd van de International Green Technology Institute en GreenEdge Global. Hij is ook de medestichter en CEO van EarthDollar Ltd, een digitale munt die duurzaamheid promoot. Daarenboven is Khalsa het bestuurslid en CEO van Nurubics Technologies.



## Raphael Roche

Hoofd Transformatie Architect, EdenLit Techlab

Artificiële Intelligentie en eCommerce

Roche is de hoofd Transformatie Architect bij EdenLit Techlab & Consultancy en is een conulent voor Santander, London Stock Exchange, Schrodgers Bank, Dixons and Barclays, en anderen.



## Reeanjou Ram

CEO, BlockBit, ex-NAB banking

KYC, blockchain en cyberveiligheid

Ram is de CEO van BlockBit Technology Solutions, het tech bedrijf achter BlockLedger. Ze heeft 17 jaar ervaring, zoals bij NAB, Pactera Technology International, eBlueprint, Equity Trustees en Yarra Valley Water. Ze is lid van het Australische Instituut voor project management.

# KERN TEAM LEDEN



## **Bryan Ng**

### **Chief Executive Officer, Co-Stichter**

Ng is de stichter en CEO van First Accountants, een CPA praktijk met afdelingen in Melbourne, Australië. Hij is een gelicentieerde belastingsagent en lid van CPA Australia hij stichtte Australian Education Connections en vervulde functies bij SalmonGiles/Davidsons, Smarts Home Finance and ResolutionsRTK



## **Jonathan Chang**

### **Chief Operating Officer, Co-stichter**

Chang is een cryptomonten ondernemer met een hoge graad aan bankierservaring bij ANZ, gespecialiseerd in KYC, AML en CTF regelgevingen alsook detailhandel bankieren, handels- en eCommerce systemen. Als vroege investeerder in bitcoin begon hij zijn carrière als een marketing en sales manager voor Playfair and Co.



## **Hong Huynh**

### **Chief Technology Officer & Kwaliteitsverzekeringsagent**

Huynh bezit en managet Advance Vision Technology (AVTech), een ICT specialisten oplossing die hij stichtte in 1992. Met afdelingen in Australië, Vietnam, China en de Filippijnen, werkt AVTech rond software, infrastructuur en ecommerce voor cliënten als ANZ, Suzuki, RMIT en TabCorp

## KERN TEAM LEDEN



### **Barry Cheng**

**Hoofd Veiligheid Officer, product specialist exchange**

Cheng heeft een hoge level aan internationale ervaring in het bankwezen en FinTech veiligheid door zijn werk bij United Bank of Switzerland en de Ka Wai Bank in Hong Kong. He bezit en leidt het Melbourne zakentechnologiebedrijf iDigi Computers en is een technologisch adviseur voor het Box Hill Institute.



### **Dr. Brendan Sai Jiao**

**Head of hardware, product specialist mining and digital wallet**

Jiao is een onderzoekspartner aan de Tohoku Universiteit en een onderzoeksvennoot aan de University of Technology Sydney. He heeft drie industriële patenten in Japan en 10 jaar ervaring in semigeleider R&D onderzoek in Europa en Azië. He heeft meegewerkt met ST Microelectronics en Sumitomo Electrical Industries.



### **Dr. Yinjun Tu**

**Hoofs van biometrische electronics, product specialist digital wallet**

Tu is een biomedische systeem design en data analysis onderzoeker bij RMIT University in Melbourne. Hij is een expert in systeem design, signal processing, geïntegreerde circuits design, en data analysis. Dankzij Tu, hartpatiënten hebben een beter kans op herstel dankzij elektrische stimulatie.



## Nadeem Shaikh

### Hoofd van application & systeem architectuur

Shaikh is een IBM gecertificeerde solution ontwikkelaar met uitgebreide ervaring in blockchain platforms zoals Hyperledger, Ethereum and R3 Corda. Een senior digitale consultant bij IBM partner eBlueprint hij is hoog opgeleid in JAVA, AWSm Spring, Mongo DB, HTML, SQL, C, C++ and Linux.



## Alex Redwood

### Hoofd van opkomende technologie en blockchain

Redwood is een codeerexpert gecertificeerd bij Cisco Systems en in staat om innovatieve blockchain infrastructuren te bouwen. Een Bitcoin investeerder sinds 2012, hij specializeert zich in javascript, Node.js, Solidity, Google Cloud Platform en Python. He heeft gedoceerd aan The Coding Club, Code Camp en Coder Dojo.



## Josh Yu

### Hoofd van wet en regelgeving

Met vijf jaar ervaring als sollicitant bij commerciële en eigendomswetgevingsbedrijf M.A. Legal, bezit Yu nu zijn eigen bedrijf, J2 Legal, wat zich richt op opkomende technologie, digitale, en internetgebaseerde zaken en de unieke juridische uitdagingen die ze tegenkomen.





## Andy Wang

### Gedeputeerde van opkomende technologie en blockchain

Wang is een software guru met meer dan tien jaar ervaring aan internationale universiteiten in onderzoek naar coderen, software, en app en web development. He is opgeleid in R, Angularjs, Html, CSS, JavaScript, Java, R, Python, C#, Node.Js, Swift, Android en SQL. Wang heeft een master in IT van de Monash University.



## Sam Liao

### Hoofd van Marketing

Liao heeft een mastersopleiding in marketing van de the University of Melbourne en managede een China- gefocused social media marketing campagne voor Western Sydney University. He stichtte ook de non-profit organisatie UniCoin die partnerede met organisaties als Melbourne Marathon, Leukemia Foundation en Foodbank Victoria.



## Andrew Fenton

### Redacteur, media team leider

Een journalist en redacteur met tien jaar ervaring voor NewsCorp, Fenton's werk verscheen in CNN, theHerald Sun, Daily Telegraph, Courier Mail, The Advertiser, Triple J, 3AW, Melbourne Weekly Magazine en The Melbourne Times.

# SUPPORT TEAM



Gabriella Munoz



James Willis



Lia Zhao



Rachel Hii



Arthur Raditya



Tai Nguyen



Chris Le



Sahil Saini



Saikiran Uppala



Kevin Lu



Bernard Peh



Ian Sima