

IT's like you.

APOLLO FOR MICROSOFT DYNAMICS 365 BUSINESS CENTRAL

Standard-Planungslösung für effektive & effiziente Unternehmenssteuerung
(ehemals Microsoft Dynamics NAV bzw. Microsoft Navision)

Analytics-Plattformen: Absolute Must-haves

Sie denken schon lange über die Implementierung einer Softwarelösung zur **effizienten Unternehmensplanung** nach? Sie schreckten aber bisher vor zu **hohen Kosten** und zu **langen Projektlaufzeiten** zurück?

Wir haben die Lösung für Sie! Mit dem neuen APOLLO Planungs-Standard für Ihr Microsoft Dynamics 365 Business Central System bieten wir Ihnen die Möglichkeit eines **schnellen und kosteneffizienten Einstiegs** in eine **professionelle Unternehmensplanung**.

APOLLO for Business Central: Planung aus einem Guss

In Zusammenarbeit mit der Virtivity GmbH, Hamburg, bietet Ihnen die SIEVERS-GROUP mit APOLLO for Business Central eine **innovative Softwarelösung für die Unternehmenssteuerung** auf Grundlage Ihrer Daten aus Microsoft Dynamics 365 Business Central.



APOLLO: Die Basis

Durch die Kombination verschiedener Standardmodule – basierend auf IBM Planning Analytics with Watson – schafft APOLLO die Möglichkeit, den individuellen Bedürfnissen Ihrer Unternehmensplanung mithilfe anpassbarer Module gerecht zu werden. Die aus Best Practices in über 100 Projekten gewonnenen Erfahrungswerte halfen bei der Entwicklung der einzelnen Module, die für Ihre spezifische Kundenumgebung individuell konfiguriert werden können.

Sofortige Business-Mehrwerte durch Vertriebs- und Kostenstellenplanung

Starten Sie mit den **Standardmodulen Sales Control und Cost Control** auf Basis Ihres Business Central Systems in Ihre individuelle Vertriebs- und Kostenstellenplanung. Mit der Anbindung von Business Central über ein **standardisiertes Data Warehouse** lässt sich schon im ersten Schritt die Projektlaufzeit deutlich senken.

Ihre Vorteile auf einen Blick

- + Schnelle Anbindung an Ihre Business Central-Datenbank durch standardisierte Data-Warehouse-Strukturen
- + Schneller und kosteneffizienter Einstieg in die analytische Unternehmenssteuerung
- + Effizienzsteigerung im Vertrieb durch eine ganzheitliche Vertriebsplanung
- + Optimierung der Kostenstrukturen mithilfe einer dedizierten Kostenstellenplanung
- + Bis zu 60 % verkürzte Projektlaufzeit durch standardisiertes Vorgehen
- + Möglichkeit der Nutzung in einer Managed-Services-Umgebung
- + Think Big – Start Small:
 - + Modularisierte Planung: Start mit Vertrieb – Ende mit ganzheitlicher Unternehmensplanung
 - + Flexible Anlage neuer Benutzer und Module
- + Fehleranfälligkeit minimieren – bis nahezu Null!

Ihre Module für eine professionelle Unternehmensplanung

Mit den individuellen Modulen aus dem Standard-Baukastensystem von APOLLO vereinen Sie **das Beste aus zwei Welten**: die individuelle **Anpassbarkeit** von Modulen an Ihre Unternehmensstrukturen und die kostengünstige, schnelle **Implementierung** von Standardlösungen.

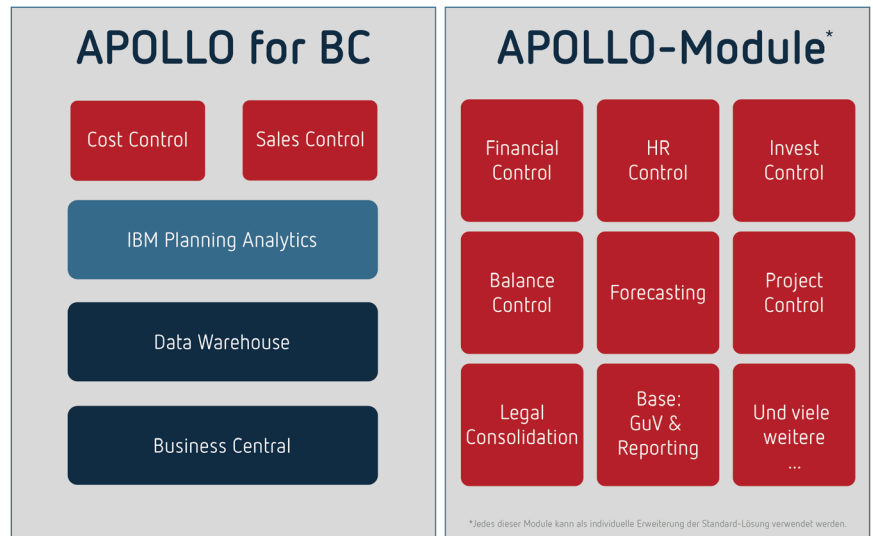
Steuern Sie Ihren Vertrieb und Ihre Kostenstellen ganzheitlich und kennzahlenbezogen:

COST CONTROL

- + Vorschlagswerte, interne Leistungsverrechnung und Innenaufträge
- + Effizienzsteigerung Ihrer Kostenstellen

SALES CONTROL

- + Mengen- und Preisplanung, Konditionen und Simulationen
- + Reduzierung der Zeitverschwendung im Vertrieb



Lizenzierungsmöglichkeiten

Sie entscheiden, welche Lizenzierungsform die für Sie passende Lösung ist. Sie können wählen zwischen:

- + Managed-Services-Umgebung der SIEVERS-GROUP
- + On-Premises-Lizenzierung über APOLLO

EFFIZIENTE
UNTERNEHMENS-
PLANUNG IST
DER ERSTE STEP
IN EINE ERFOLG-
REICHE ZUKUNFT.



Sie wünschen
weitere Informationen
zum Thema
professionelle Unter-
nehmenssteuerung?
Ich berate Sie gern!

Maurice Janotta
Sales Consultant
Business Solutions BA
Tel: 0541 9493-4402
mjanotta@sievers-
group.com