

المواطن يستفيد من الغلاء والحكومة تعد بتحقيق الرخاء



**طارق عامر: الدعم السياسي
دافع لاستكمال
الإصلاح الاقتصادي**



**وزير المالية: خلق فرص
العمل ورفع معدلات الاستثمار
أولوياتنا الفترة المقبلة**



**محمد ماهر : ٨٠ مليار جنيهه
عوائد الدولة من برنامج طرح
شركاتها في البورصة**



**وزيرة السياحة : ٣٠٪ نمو في
السياحة الوافدة لمصر خلال
الربع الأول من العام**

هيئة الرقابة المالية تطلق الاستراتيجية القومية للأنشطة المالية غير المصرفية

برنامج رويال لرعاية الأسرة Royal Family & Friends

هنتعالج طول السنه عند أفضل أطباء ومستشفيات
في جميع محافظات مصر
السن من 19 سنه وحتى 59 سنه
إشترك فوراً وأستلم بطاقة العلاج الطبي
عندنا مزاي كثير وأسعار تناسب كل احتياجاتك العلاجية

Virgin A1 +2 022 474 2209

معمل المختبر	مستشفى الحياة الكوربه	مستشفى كليوباترا	أمثلة لبعض الجهات العلاجية
معمل البرج	مستشفى فريد حبيب	مستشفى النزهة الدولي	
معمل ألفا لوب	مستشفى النيل بدراوى	مستشفى دار الفؤاد	
مركز النيل للأشعة	مستشفى أندلسية النخيل	مستشفى السلام المهندسين	
مركز ألفا سكان	مستشفى الإيطالي	مستشفى السلام الدولي بالمعاى	
مركز كايرو سكان	مستشفى اليونانى	مستشفى مصر الدولي	

مجموعة ضخمة
تصل إلى 1200
أستاذ دكتور
واستشارى
بمختلف
التخصصات



ROYAL CARE INTERNATIONAL



شركة رويال كير العالمية

للاستفسار : الاتصال بقسم المبيعات ٠١٢٢ ١٣٣ ٢٢ ٧٠ - ٠١٢٧ ١٩٧ ٤٩ ٧٤

أو عن طريق البريد الإلكتروني sales@royalcareintl.com www.royalcareintl.com

تمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة أكبر الإنجازات دائماً ما تبدأ بقرار المحاولية

- برامج تمويلية متعددة تناسب مع كافة الأنشطة
- سعر العائد 5% (فائدة بسيطة متناقصة)*
- أيسر الشروط والإجراءات

* تطبيق هذه الميزة طبقاً لشروط وأحكام
مبادرة البنك المركزي المصري

بنك مصر
BANQUE MISR
نعمل معاً للخير بلدينا

Phone 19888
www.banquemisr.com
Banque Misr 1920

الحكومة بين مطرقة الرفض الشعبي و سندان صندوق النقد الدولي

المواطن يستغيث من رفع الأسعار

تقرير : عبد الله محمد أحمد عمر

تتنظر الأوساط الاقتصادية في مصر خلال الفترة المقبلة نتائج البعثة الفنية لصندوق النقد الدولي وذلك تمهيداً للحصول على دفعة جديدة من القرض تقدر قيمتها بملياري دولار .

يأتي ذلك في الوقت الذي يناقش فيه البرلمان الموازنة الجديدة التي أرسلتها الحكومة إليه لاعتمادها لبدء العمل بها بداية شهر يوليو المقبل.

وفي هذا الاطار من المتوقع أن تشهد الأيام القليلة المقبلة إجراءات اقتصادية صعبة سيكون لها تأثيرات كبيرة على المواطن المصري بداية من رفع الدعم عن المحروقات والكهرباء والمياه وخفض الدعم السلمي مروراً برفع أسعار بعض السلع والخدمات الحكومية، والتي بدأتها وزارة النقل برفع أسعار تذكرة مترو الأنفاق والتي واجهت اعتراضات كبيرة من قبل المواطنين.

استطلعت "البوصلة" آراء مجموعة من الخبراء الاقتصاديين للتعرف على الخطوات القادمة للحكومة، وأيضاً ما يجب أن تتخذه من إجراءات لتخفيف شدة تلك القرارات على المواطن البسيط والذي أصبح لا يستطيع الوفاء باحتياجاته اليومية.

وقال المتحدث باسم صندوق النقد الدولي، أليستر طومسون، إن البعثة الفنية للصندوق، برئاسة "سوبيير لال"، والتي زارت مصر مؤخراً، ستعلن النتائج التي توصلت إليها، رسمياً، في نهاية مهمتها الخاصة بمراجعة برنامج الإصلاح الاقتصادي المصري خلال أيام قليلة.

وواصلت بعثة الصندوق أعمالها بالقاهرة علي مدار إسبوعين، حيث زارت وزارة المالية للاطلاع على أحدث التقارير ومؤشرات النمو الاقتصادي، والموازنة الجديدة للعام المالي المقبل، ومن المقرر أن يشمل برنامجها زيارة البنك المركزي، وعدداً من وزارات المجموعة الاقتصادية، ووزارة التضامن الاجتماعي.

ومن المتوقع حصول مصر على شريحة جديدة من قرض الصندوق بقيمة ٢ مليار دولار، خلال شهر يونيو المقبل، عقب عرض نتائج الزيارة والمراجعة.

واقترحت بعثة الصندوق إجراءات جديدة على مصر، للحصول على الشريحة الجديدة

من القرض، منها رفع الدعم عن الوقود والسلع التموينية، وخفض التضخم، وخصخصة الشركات الحكومية والقطاع العام، والبنوك، وطرح أسهمها في البورصة، والتحول من الدعم السلمي إلى النقدي، ورفع الحصيلة الضريبية، من خلال دمج اقتصاد "بير السلم" مع الاقتصاد الرسمي، فضلاً عن تطبيق ضريبة الأغنياء بنسبة ٥٪، ورفع السقف الضريبي للحد من التهرب.

وتعرفت بعثة الصندوق، من مسئولو البنك المركزي، ووزارة المالية، علي كل التفاصيل والتقارير الخاصة بأوضاع الاقتصاد المصري ومؤشرات الاقتصاد الكلي، المتمثلة في توقعات مستوى التضخم، ومعدل النمو في الناتج المحلي الإجمالي المتوقع خلال السنوات المقبلة، ومؤشرات عجز الموازنة العامة، ومعدل الدين العام إلى الناتج المحلي الإجمالي وتوقعاته، وبرنامج هيكلية الدعم، والسياسة النقدية وتطورات سعر صرف الجنيه أمام العملات الرئيسية.

وقال الدكتور وائل النحاس، الخبير الاقتصادي، إن الحكومة تطالب في مفاوضاتها المستمرة مع صندوق النقد بالتمسك بحماية الطبقات الأكثر فقراً، من خلال إجراءات الحماية الاجتماعية لحماية الفقراء ومحدودي الدخل، بما في ذلك زيادة الإنفاق الاجتماعي، ودعم إجراءات خفض الأسعار خلال الفترة المقبلة.

وأشار إلى ضرورة أن يصاحب الرفع المتكرر في أسعار السلع والخدمات زيادة في الأجور والمرتبآت حتي يتمكن المواطن من تلبية احتياجاته اليومية، محذراً من حدوث انفجار داخلي، في إشارة منه إلى الغضب الشعبي والرفض المستمر للإجراءات الاقتصادية، ولا يصب ذلك في مصلحة الدولة المصرية.

وكانت الحكومة قد نفت أكثر من مرة تسريع عمالة أو موظفين للقطاع العام، وأن طرح الشركات في البورصة ليس بهدف البيع أو الخصخصة، ولكن لاستغلال أصول تلك الشركات وتشغيلها بدلاً من توظيفها وخسارتها، فضلاً عن ضخ استثمارات جديدة لتشغيل خطوط الإنتاج المتوقفة، واستقطاب رأس مال أجنبي وعربي، وتسريع حركة التداول في البورصة، وأن إجراءات صرف



اقتصاديون: رفع الدعم عن المحروقات يجب أن يصاحبه زيادة في الدخل

خبير: قرارات زيادة الأسعار تأثيرها مؤقت.. وسيتلانى بنهاية ٢٠١٨

نواب: القرار يفتقر للتوقيت المناسب.. والحكومة تعتمد وضع المجلس في حرج مع المواطن

شراخ قرض الصندوق تسير وفق المخطط والجدول الزمني الذي وضعتة السياسة النقدية في وزارة المالية والبنك المركزي.

وبدأت الحكومة خطة إصلاحية تدريجية تهدف إلى توافر موارد جديدة لتغطية تكلفة الإنفاق على البرامج الاجتماعية المختلفة، وتشمل الترشيد التدريجي لدعم الطاقة، وتوسيع القاعدة الضريبية، مشيراً إلى أنه من التحديات أيضاً زيادة أعباء الدين العام، وفوائد الديون وزيادة الأجور والمعاشات، وتمويل الاستحقاقات الدستورية بزيادة الإنفاق على الصحة والتعليم.

وقال الدكتور مختار الشريف، أستاذ الاقتصاد بجامعة المنصورة والخبير الاقتصادي، إن خطة الإصلاح الاقتصادي المتبعة من قبل الحكومة المصرية تتضمن رفع الدعم عن المحروقات وزيادة أسعار بعض الخدمات الحكومية، بما فيها رفع أسعار تذكرة مترو الأنفاق تم الإعلان عنها مسبقاً، ولم تتخذ الحكومة قرارها بشأن رفع سعر التذكرة بشكل مفاجئ.

وأضاف في تصريحات خاصة لـ"البوصلة"، أن القرار يهدف لإصلاح المرفق الحيوي للنقل وعدم توقفه، لافتاً إلى أن الديون التي تحققت بحسب تصريحات وزير النقل بلغت نصف مليار جنيه، فيما بلغت خسائره السنوية ٢٠٠ مليون جنيه، في إشارة منه أن رفع سعر التذكرة قراراً يصب في مصلحة المرفق لضمان استمراريته.

وأشار الخبير الاقتصادي إلى ضرورة تتبع الآثار الناتجة خشية أن يتسبب رفع سعر



مختار الشريف



د. محمد يونس

التضخم، لافتاً إلى أن هذا التأثير سيتلاشى في نهاية العام الجاري.

وأردف أن التأثير الإيجابي يبدو في استمرار الدولة بتنفيذ خطوات الإصلاح الاقتصادي بنسبة ٨٥٪ مثلت الشق الأصعب على المصريين خلال الفترة السابقة، ما أدى إلى خفض عجز الموازنة لتتحول

لنفاض أولي قدره ٢٪ من الناتج المحلي الإجمالي في الموازنة العامة مستهدفين الانخفاض إلى ٨,٤٪ من عجز الموازنة إلى جانب خفض الدين العام كنسبة من الناتج المحلي.

وأضاف الدكتور محمد يونس، أستاذ الاقتصاد وعميد كلية التجارة جامعة الأزهر، مراعات التدرج والبعد الاجتماعي أحد أهم البنود التي يجب أن تتبعها الحكومة خلال تنفيذ خطوات الإصلاح الاقتصادي، والتي بات وشيكاً أن نحصد ثمارها.

وقال إن القرارات الصعبة تمثل أملاً في عودة وتعافي الاقتصاد المصري مجدداً بشرط أن يتم الحصول علي الموافقة الشعبية عليها حتي لا تؤدي الي اضطرابات داخلية .

فيما انتقد عدداً من نواب البرلمان قرار الزيادة وأيده آخرون حيث قال خالد عبدالمولى، أمين سر لجنة النقل والمواصلات بالبرلمان، في تصريحات صحفية، إن الحكومة اعتادت وضع

المجلس في موقف محرج مع المواطنين عبر تعمد تجاهل الحكومة للبرلمان واصفاً القرار بافتقاره للتوقيت المناسب في ظل ظروف اقتصادية صعبة يعيشها المواطن.

تذاكر المرفق في إعادة رسم خريطة الإسكان بالقاهرة الكبرى والجيزة، إذا ما زحف سكان المناطق السكنية على جنبات خطوط المترو، والتي تعد وسيلة النقل الأولى فيه مترو الأنفاق، إلى تركهم لمساحتهم والبحث عن بدائل قريبة من أماكن العمل بالعاصمة خاصة في ظل تقارب تكلفة الإسكان بتلك المناطق مع القيم الإيجارية في إسكانهم السابق على أشرطة المترو إلى جانب كلفة الانتقالات.

وتوقع ألا يعقب رفع قيم التذاكر موجات تضخمية بشكل مؤقت إلى أن يتم رفع أسعار المحروقات يلي ذلك موجة من الارتفاعات في بعض السلع ولكن سرعان ما ستزول آثارها.

ومن جانبه أكد الدكتور معتصم الشهيد، نائب رئيس مجلس إدارة هوريزون لتداول الأوراق المالية وخبير أسواق المال، أن رفع قيم تذاكر المترو وخفض الدعم عن المحروقات سيؤدي إلى ارتفاع معدل

خلال فعاليات مؤتمر "النمو الشامل وخلق فرص العمل" بمشاركة وفد رفيع المستوى لصندوق النقد الدولي

رئيس الوزراء: مستثمرون في الإصلاح الاقتصادي.. ولا مجال للمسكنات

أكد المهندس شريف إسماعيل رئيس مجلس الوزراء، أن "الحكومة المصرية مهتمة بتحقيق نمو اقتصادي قوى لا تقف معالمه عند التقارير المالية والمؤشرات الكلية، وإنما يمتد تأثيره ليصل إلى كافة المواطنين وينعكس بوضوح على تحسن حياتهم، وذلك عبر برنامج طموح يستفيد من التجارب الاقتصادية الدولية الناجحة بما يتلائم مع رؤيتنا الوطنية".

قال المهندس شريف إسماعيل، رئيس مجلس الوزراء، إن الحكومة تمهد لبدء انطلاقة اقتصادية قوية تليق بمصر، وقمنا بالعديد من الإصلاحات الاقتصادية والاجتماعية في سبيل ذلك، منها إيجاد شبكة حماية اجتماعية كبيرة، وإيجاد فرص عمل، وإيجاد برامج تدريبية وتنموية. وأضاف رئيس الوزراء، في كلمته خلال مؤتمر «النمو الشامل وخلق فرص العمل»، الذي نظمه البنك



الإصلاح.

وقال رئيس الوزراء إن «الحكومة تسعى خلال الفترة الحالية إلى تحقيق الاقتصاد المصري نمو احتوائي مرتفع، وهو ما يتطلب الشراكة القوية مع القطاع الخاص لزيادة الاستثمارات وتحقيق معدلات نمو مرتفعة».

وأضاف أن تحقيق معدلات نمو مرتفعة يتطلب ضمن بنية تشريعية ثابتة، بالإضافة إلى نمو المعروض من الطاقة، وزيادة التنافسية للاقتصاد المصري لجذب المزيد من الاستثمار المحلية والأجنبية .

وأشار إلى أن الحكومة قد بدأت خلال الفترة الماضية في تحديث البنية التشريعية لمصر، بالإضافة إلى منح حوافز للقطاع الخاص، وهو ما يمهد بانطلاقة اقتصادية قوية، لافتا إلى أن الحكومة قامت خلال الفترة الماضية بتحرير سوق الطاقة

، ووزارة المالية، وصندوق النقد الدولي، أن المركزي أدار السياسة النقدية باحتراف بشهادة المؤسسات العالمية، كما حسن صندوق النقد الدولي توقعاته لمعدلات النمو والبطالة والتضخم، وهي بناء على حقائق السوق.

وأوضح أن المؤشرات الاقتصادية شهدت تحسنا ملحوظا، ولا توجد عملية إصلاح بدون تحديات، وتجاوزنا المرحلة الأصعب.

وأكد رئيس الوزراء التزام حكومته بالاستمرار في الإصلاح الاقتصادي رغم تحدياته، ولا مجال للمسكنات للانطلاق نحو غد أفضل نصبو إليه معا حكومة وقيادة وشعبا.

ووجه «إسماعيل»، خلال كلمته، الشكر لشركاء التنمية الدوليين لمساندة مصر في برنامجها

تحت رعاية السيد المهندس / شريف إسماعيل - رئيس مجلس الوزراء
Under the auspices of Prime Minister of Egypt, H.E. Engineer Sherif Ismail
مؤتمر النمو الشامل وخلق فرص العمل
INCLUSIVE GROWTH AND JOB CREATION CONFERENCE



لاستكمال الإصلاح الاقتصادي خلال الفترة المقبلة. وأضاف عامر، أن رغبة الدولة في استكمال الإصلاح زادت بعدما رأيت المرحلة الأولى منه "فالنجاح يؤدي إلى نجاح".

وأكد محافظ البنك المركزي، عزم الدولة استكمال برنامج الإصلاح المتفق عليه مع صندوق النقد الدولي خلال الفترة المتبقية والتي تصل إلى نحو عام ونصف للوصول إلى نتائج مرضية لهذا الإصلاح.

وزير المالية: خلق فرص العمل ورفع معدلات

الاستثمار أولوياتنا الفترة المقبلة

وأكد عمرو الجارحي وزير المالية أن الهدف الرئيسي من برنامج الإصلاح الاقتصادي هو تحقيق نمو مرتفع وشامل ومستدام من خلال ترسيخ استقرار الاقتصاد الكلي وبناء الثقة في الاقتصاد المصري وما يتطلبه من خفض معدلات الدين وخدمة الدين العام إلى مستويات مستدامة وتعزيز تنافسية الاقتصاد المصري وكذلك تهيئة المناخ الملائم للاستثمار. وقال وزير المالية خلال فعاليات مؤتمر "النمو الشامل وخلق فرص العمل" الذي ينظمه البنك المركزي ووزارة المالية إن أولويتنا سترتكز في الفترة القادمة على تنفيذ الاجراءات الهيكلية المطلوبة لتحقيق معدلات النمو الشامل والمستدام الذي يخلق فرص عمل للشباب ويشجع القطاع الخاص ويرفع معدلات الاستثمارات المحلية والأجنبية".

تقرير: إبراهيم عيد

وقطاع المواصلات والنقل، بالإضافة إلى إيجاد شبكة حماية اجتماعية من خلال التوسع في برنامج الدعم النقدي، وإيجاد فرص عمل خاصة للشباب.

محافظ البنك المركزي: السياسات النقدية نجحت في إحداث تحولات جذرية في النمو الاقتصادي

طارق عامر: الدعم السياسي دافع لاستكمال الإصلاح الاقتصادي

وقال طارق عامر محافظ البنك المركزي إن لجنة السياسات النقدية نجحت في إحداث تحولات جذرية في هيكل النمو الاقتصادي، وذلك من خلال مجموعة اجراءات حاسمة تهدف لضمان استدامة برنامج الإصلاح الهيكلي، والتي جاء في مقدمتها تحرير سعر الصرف، وهذا التغيير المحوري في السياسة النقدية للبنك المركزي أطلق شرارة الانتعاش الإقتصادي، مما أدى إلى ارتفاع قياسي غير مسبوق في مستوى الاحتياطي النقدي.

وأشار أن التغييرات في ميزان المدفوعات تشير إلى وجود تحول هيكلي في الاقتصاد، وانخفاض مستوى التضخم الذي عزز جهود البنك المركزي لتحقيق استقرار الأسعار، ومهد الطريق نحو التحول إلى نظام استهداف التضخم في المستقبل، فكل هذه العوامل ستساهم في الوصول للنمو الشامل غير التضخمي، وتعزيز الثقة في مناخ الاستثمار، وخلق المزيد من فرص العمل".

وأضاف عامر أن الدعم السياسي ورغبة الحكومة والمؤسسات الاقتصادية في مصر سيكونا دافعين

رانيا المنتنات وزيرة السياحة في حوار ل "البوصلة" : نخطط لتنويع الأسواق والاستفادة من التقنيات الحديثة في الترويج لمصر

أجري الحوار في دبي - مصطفى عبد العظيم

وأوضحت الوزيرة في حوار خاص مع مجلة البوصلة على هامس مشاركتها في معرض سوق السفر العربي الذي عقد مؤخرا في دبي، أن خطة الوزارة لجذب المزيد من السياح إلى مصر خلال الفترة المقبلة سوف تركز على التوسع في تنوع الأسواق المصدرة للسياحة إلى مصر وعدم الاعتماد فقط على الأسواق التقليدية، مشيرة إلى أن الجهود تنصب على افتتاح أسواق جديدة كالأسواق الاسكندنافية وأسواق أوروبا الشرقية مثل بولندا والتشيك وسلوفاكيا وبعض الأسواق في بلدان الأخرى مثل أوكرانيا وكازخستان، لافتة إلى وجود اهتمام كبير من السياح في هذه الأسواق بالسفر إلى مصر، مشيرة إلى أن تنويع الأسواق وزيادتها يعزز من فرص نمو القطاع السياحي من جهة ويحمه من تقلبات الأسواق ومن جهة أخرى.

وأشارت المشاط إلى النمو الكبير في حركة التدفقات السياحية إلى مصر من الأسواق الآسيوية وخاصة السوقين الصيني والهندي، بالتزامن مع نمو ملحوظ للسياح القادمين من أميركا في الفترة الأخيرة والذين أبدوا شغفاً كبيراً بالسياحة النيلية في الأقصر وأسوان، مشيرة إلى أنه يجري العمل على دعم هذه الجهات لاستقطاب أفواج أكبر من السياح، منوهة في الوقت ذاته بالتنوع الكبير الذي تشهده البنية التحتية ومشاريع الطرق والجسور التي تخدم القطاع السياحي وتسهل عمليات التنقل بين المحافظات.

وقالت المشاط أن الخطط تتضمن كذلك تنويع عمليات الترويج للمنتج السياحي المصري وتطوير آلياته بحيث تتضمن الاستفادة من التكنولوجيا الحديثة ووسائل التواصل الاجتماعي في الترويج، مشيرة إلى أهمية الاستفادة من

أكدت الدكتورة رانيا المشاط وزيرة السياحة، حرص القطاع السياحي على جذب السياح العرب الذين يشكلون نحو ٣٠٪ من السياحة الوافدة لمصر، لاسيما من دول مجلس التعاون الخليجي، متوقعة أن يشهد العام الحالي ارتفاعاً كبيراً في الحركة السياحية، بفضل أجواء الأمن والاستقرار التي تتمتع بها مصر حالياً والتطورات الكبيرة في مشاريع البنية التحتية التي تخدم صناعة السياحة.

وقالت وزيرة السياحة المصرية أن مؤشرات الربع الأول من العام الجاري تبشر بعام إيجابي للسياحة المصرية، بعد أن ارتفع أعداد السياح القادمين إلى مصر خلال الأشهر الثلاثة الأولى بنسبة ٣٠٪ مقارنة بالربع ذاته من العام الماضي.



٣٠٪ نمو في
السياحة الوافدة لمصر
خلال الربع الأول من
العام

نستهدف الاستحواذ
علي ١٪ من السياحة
العالمية عبر تنويع
المقاصد السياحية

العام، وأن يعزز من قدرة القطاع على استدامة النمو خلال الأعوام المقبلة وذلك بعد النمو الكبير الذي تحقق في العام ٢٠١٧ والذي عكس استعادة الثقة في الوجهات السياحية المصرية وفي الأمن والأمان والاستقرار الذي تشهده مصر.

وأشارت الوزيرة إلى أهمية السياحة المصرية في معرض سوق السفر العربي ٢٠١٨ لتعريف كبار منظمي الرحلات السياحية ووكلاء السفر وشركات الطيران المشاركة، بالتطورات الكبيرة التي تشهدها السياحة المصرية وخاصة فيما يتعلق بمناطق الجذب الجديدة في على البحر المتوسط والساحل الشمالي والتي تقدم خيارات أوسع للسياح الخليجين، لافتة إلى أنه بالإضافة إلى مناطق الجذب الشاطئية الأساسية في البحر الأحمر وشم الشيخ، فإنه يجري تطوير مدينة العلمين الجديدة لتكون وجهة إضافية على البحر المتوسط بالإضافة إلى مدينة الإسكندرية العريقة وامتداد شريط الساحل الشمالي.

وقالت ان مصر تتمتع بروابط قوية وطويلة الأمد مع الاشقاء العرب ونحن نستهدف تعزيز هذه العلاقة التاريخية، مشيرة إلى أن مصر اتخذت الخطوات اللازمة لتصبح مقصداً يتمتع فيه الزوار بالأمن والأمان وبحيث يمكن للشركات العمل بكل ثقة.

هذه الأدوات
الجديدة وكذلك
المؤثرين الناشطين على

هذه الوسائل وخاصة في الأسواق التي تتفاعل بشكل كبير مع السوشيال ميديا كالسوق الإماراتي والسوق السعودي، من أجل عكس الصورة السياحية في مصر مباشرة إلى الأسواق المستهدفة.

وفيما يتعلق بالتسهيلات التي تقدمها مصر للسياحة الخليجية من جهة وللمقيمين في هذه الدول من جهة أخرى، أكدت وزيرة السياحة المصرية أن الحكومة المصرية حريصة على تذليل كافة العقبات أمام السياح العرب والخليجين على وجه الخصوص، وتسهيل إجراءات حصول المرافقين لهم من جنسيات أخرى على تأشيرات دخول مصر خلال الزيارة.

وفيما يتعلق بتوقعاتها للعام ٢٠١٨، توقعت وزيرة السياحة المصرية أن يشهد العام الجاري قفزات كبيرة في نمو الحركة السياحية في مصر، مرجعة ذلك التفاؤل إلى مؤشرات الربع الأول التي عكست النمو الذي يتواصل منذ العام ٢٠١٧، بالإضافة إلى تحسن الأوضاع الاقتصادية العالمية والقدرة الشرائية للمسافرين، مؤكدة سعي مصر لاستعادة حصتها من حركة السياحة العالمية كما كانت عليه في السابق والتي كانت تشكل نحو ١٪ من إجمالي السياحة العالمية.

ومن المتوقع أن يمنح استئناف رحلات الطيران بين مصر وروسيا، زخماً جديداً لنمو الحركة السياحية في مصر هذا

AHLY net

مع خدمة الأهلي نت
وفرنا عليك مشوار البنك



- إمكانية الاطلاع على كافة انواع الحسابات وشهادات الاستثمار والأوعية الادخارية وطاقات الائتمان.
- التحويل بين حساباتك المختلفة بساى عملية.
- تحويل الحسابات الغير داخل البنك أو خارجها محليا بالخارج.
- إمكانية تنفيذ التحويلات المنكوزة والمستقبلية أيضا.
- كشف حساب مفصل / سداد مستحقات بطاقات الائتمان.
- إمكانية التواصل المباشر مع خدمة العملاء عن طريق البريد الخاص بخدمة الأهلي نت.
- يتم استلام جهاز رموز الأمان عند الاشتراك في خدمة التحويلات المحلية خارج حساباتك الشخصية داخل البنك أو خارجه.
- برجاى زيارة أقرب فرع للإشتراك في الخدمة.

19623

www.nbe.com.eg

البنك الأهلي المصري
NATIONAL BANK OF EGYPT
بنك أهل مصر

تطبق كافة الشروط والأحكام

علي هامش مناقشات موازنة ٢٠١٨-٢٠١٩

مصلحة الضرائب و الكوادر التي تعمل به و كذلك جهاز الجمارك حتى يمكن تحقيق المستهدف من الإيرادات بقدر الامكان و لتهذين الاجرائين فائدة اخرى بالتخلص من التهريب الضريبي و الجمركي و تحقيق اصلاح مؤسسي عميق تحتاجه البلاد .

* ضرورة تنوع مصادر التمويل التي تستخدمها وزارة المالية حاليا من خلال ادخال ادوات مالية جديدة تلقي اقبالا عالميا في التمويل مثل الصكوك السيادية كما انه يترتب عليها انخفاض في اعباء خدمة الدين الحكومي لكونها تعتبر مشاركة في العوائد مع التوسع في زيادة نسبة السندات متوسطة و طويلة الاجل الاجمالي هيكل الدين العام لتخفيف الضغوط المالية قصيرة الاجل و دراسة التوسع في استخدام ادوات مالية مستحدثة مثل سندات المشاركة في الإيرادات كجزء من الادوات

التمويلية خاصة بالنسبة لمشروعات الموازنة الاستثمارية للدولة بما يخفض من اعباء خدمة الدين .

* دراسة التوسع في تطبيق نظام الدفعات الضريبية المقدمة بدلا من نظام سداد الضرائب دفعة واحدة سنويا مما سيوفر سيولة و موارد نقدية تخفف نسبيا من الحاجة للجوء الي الاقتراض في حدود السيولة التي ستوافر من هذا التطبيق .

تتماشي تلك الرؤية المستقبلية مع استراتيجيات تنمية الاقتصاد المصري الحالي و التي تستدعي تطويرا مؤسسيا في عدة نواحي كما يستدعي الامر الاستمرار في إعادة هيكلة التشريعات الاقتصادية و المكمله و المعوقة لها مع استمرار رفع معدلات الانفاق علي البنية التحتية و الصحة و التعليم كاساس لعملية التنمية ، و ربط كافة الإيرادات السيادية بمنظومه الكترونية للتحويل و ميكنتها كما تحتاج هذه الاليات الي ضرورة وضع برنامج للحد من النمو السكاني كهدف استراتيجي و قومي مع التوسع في المعاشات الموجهه و ادخال معاشات جديدة تساهم في التمكين الاقتصادي و تطوير شبكات النقل الجماعي .

بدأت منذ ايام مناقشات جادة بمجلس النواب حول مؤشرات الموازنة العامة للدولة لعام ٢٠١٨-٢٠١٩ و هو ما حظي باهتمام شعبي و اقتصادي غير مسبوق حول ما تحتويه هذه الموازنة من تأثيرات و رؤي و طموحات تستدعي دعمها بقوة بافكار و مقترحات جديدة منها علي سبيل المقال :

* من المقترح تشجيع القطاع الخاص على التعاون مع الحكومة في الاستثمارات المطلوبة في مجالي الصحة و التعليم بافكار خارج الصندوق و ذلك لاستكمال الاستحقاقات الدستورية التي لا تهدف الي الضغط على الحكومة و لكن الي التركيز على المجالين اللذين يحققان اسس التنمية الحقيقية (الصحة و التعليم) .

* العمل على إنهاء التشابكات المالية بين وحدات الجهاز الاداري للدولة بصورة سريعة و عاجله .

* تكتيف الجهود اللازمة لتحصيل المتأخرات لاسيما متأخرات مصالح الإيرادات الضريبية، واتخاذ المزيد من الإجراءات الاقتصادية الإصلاحية لتحسين أداء بعض القطاعات الحكومية بتحويلها إلى هيئات اقتصادية ربحية .

* إجراء دراسات موضوعية وجادة لكل هيئة من الهيئات الاقتصادية للوصول إلى الأسباب الحقيقية لظاهرة تزايد العجز ببعض هذه الهيئات، وضرورة تصحيح المسار الاقتصادي لبعض الهيئات الاقتصادية وإجراء التصويب اللازم لھاكلها الفنية والإدارية والمالية.

* دراسة فرض ضريبة مقطوعة علي المنشآت الصغيرة و متناهية الصغر كبديل عن الضريبة النسبية علي الإيراد او الارباح لتشجيع عمليات الاستثمار في هذا النوع من المشروعات كنموذج تنموي و زيادة الحصيلة المحققة و تفعيل عملية دمج الاقتصاد غير الرسمي .

* توسيع القاعدة الضريبية الحالية خاصة بالنسبة للضرائب علي ارباح المهنيين كالأطباء و المحامين بصورة تحقق زيادة العوائد منها و نوصي ان يتم ذلك من خلال تطبيق الزامية تقديم الفواتير الضريبية للوصول الي جهات التهريب الضريبي .

* حصر الاصول غير المستغلة و المتقادمة الموجودة بالجهاز الحكومي و بدء التصرف فيها اما بالبيع او بالدخول بها في مشروعات مشاركة مع جهات اخرى لتحقيق عوائد او بيع المخزونات غير المستخدمة او التي تقادمت بما يحقق عوائد اضافية .

* الاسراع في دراسة اوضاع الصناديق الخاصة بصورة شاملة و اتخاذ اجراء قانوني حاسم لضم من يثبت حق الدولة في امواله و ليس فقط الاكتفاء بضم جزء من عوائدها سنويا .

* وضع برامج تفصيلية بجداول زمنية محددة لاصلاح هيكل

خطوة جديدة من وزارة الآثار والبنك الأهلي المصري للتوعية

وتوجيه الانظار نحو المعالم التاريخية والأثرية في مصر

كافة مؤسسات الدولة فيه بشكل فعال . ومن جانبه صرح هشام عكاشه رئيس مجلس إدارة البنك الأهلي المصري أن البنك هو الداعم الرئيسي للدولة في كافة المجالات ومن أهمها الحفاظ على التراث التاريخي والحضاري ، لذا فقد بادر البنك برعاية مشروعات تطوير بعض المعالم الأثرية بالتعاون مع وزارة الآثار وذلك بالمساهمة في إتمام وإنجاز تلك المشروعات في كل من منطقة أهرامات الجيزة ، معبد فيله وأبي سمبل بأسوان ومعبد الكرنك بالأقصر وهي المعالم التي تتمتع بشهرة



وقع الدكتور مصطفى وزيرى الأمين العام للمجلس الأعلى للآثار وهشام عكاشه رئيس مجلس إدارة البنك الأهلي المصري عقد تعاون للمشاركة في مشروعات تطوير بعض المواقع الأثرية السياحية بهدف إعادة الوجه الحضاري والمظهر الجمالي لأهم تلك المعالم التاريخية . حضر التوقيع الدكتور خالد

العناني وزير الآثار وترمين شهاب الدين رئيس التسويق والاتصال المؤسسي وبرامج دعم المجتمع بالبنك الأهلي المصري وقيادات وزارة الآثار والبنك الأهلي.

وعقب التوقيع صرح الدكتور خالد العناني أن مشروعات التطوير تأتي رغبة في إعادة توجيه الأنظار للمعالم التاريخية التي تشكل عاملا أساسيا في صناعة السياحة في مصر خاصة في ضوء ما تتمتع به مصر من حضارة عظيمة وارث تاريخي حيث تضم ما يقرب من ثلث آثار العالم دوما ما تجذب السائحين من مختلف انحاء العالم ، حيث تتمتع تلك الآثار بشهرة واسعة حتى خارج مصر ، لذا كان من الضروري إعادة جذب الانتباه لزيارة معالم الحضارة المصرية ليس فقط للسائحين الأجانب وإنما يمتد ذلك الاهتمام أيضا الى السياحة الداخلية من خلال توعية المواطنين خاصة الشباب بأهمية هذا التراث كونه يؤرخ للحضارة المصرية الرائدة على مر عصورها بما سينعكس بشكل كبير على تنشيط حركة السياحة وتحقيق ازدهارها المرجو وبما سيؤهل كافة المصريين لان يكونوا سفراء ومروجين لمعالم وطنهم السياحية ، وأكد العناني على أن الحفاظ على تلك الآثار والمعالم التاريخية هي مسئولية كل مواطن مصري وهو الأمر الذي يستلزم ان تشارك

عالمية حيث يقصدها السائحون من كافة بقاع الأرض للتعرف على معالم تلك الحضارة الأم التي تجاوزت الألاف من سنوات عمر البشرية والتي تضاهي بل وتتميز في كثير من الأحيان على معالم الحضارات العالمية الأخرى بما يستوجب ان تنال تلك المعالم ما يليق بها من توعية واهتمام يرقى بها الى مكانتها المستحقة في مصاف المعالم السياحية الاكثر اهمية وارتيادا في العالم ، ومن أجل ذلك كان حرص البنك على المشاركة في عمليات التطوير التي تنبأها وزارة الآثار من أجل ظهور معالم مصر السياحية بمكانتها المتميزة والفريدة والتي ستعكس بشكل كبير على دفع حركة السياحة وانعاش الاقتصاد القومي بعوائد تلك الصناعة الهامة ، مضيفا أن التعاون يتضمن تزويد تلك المعالم بكافة التسهيلات والخدمات ووسائل الراحة والأمان التي تقدم لروادها لضمان افضل تجربة يتمتع بها الزائرين من المصريين والاجانب كم سيتم أيضا تزويد المناطق المطورة بماكينات صراف آلي POS لخدمة الزائرين ورواد المنطقة .

على حياة موظفي وعملاء كبرى البنوك الحاصلين على قروض شخصية؛ بالإضافة إلى التامين على حياة موظفي البنوك. وتجدر الإشارة إلى أن شركة مصر لتأمينات الحياة إحدى الشركات التابعة لمجموعة مصر القابضة للتأمين؛ اكتسبت ثقة كبار البنوك المصرية؛ نظراً لتمتع الشركة بالكفاءة الفنية والملاءة المالية العالية؛ بالإضافة إلى أننا تقدمنا بالعرض الفني والمالي الذي يضي بجميع التغطيات التي طلبها البنك العربي بأقل الأسعار وأفضل الشروط.

ومن جانبه قال محيي الدين فياض مدير عام إعادة التامين بشركة مصر لتأمينات الحياة؛ إن إدارة إعادة التامين بالشركة قامت بدراسة متطلبات البنوك طبقاً لشروط المناقصات والاتفاق مع معبدي التامين من الدرجة الأولى من ذوى الملاءة المالية العالية؛ حيث تم الحصول على أفضل الشروط والأسعار لتغطية متطلبات البنوك؛ بالإضافة إلى الدراسة الفنية اللازمة؛ حرصاً على التعاون مع أكبر البنوك المصرية والمؤسسات المالية في مصر؛ ليثمر هذا التعاون عن أكبر شركة تأمين على الحياة في مصر والشرق الأوسط وأفريقيا.



"مصر لتأمينات الحياة"

تقتلص وثيقة الحياة على

موظفي "البنك العربي"

كتب: وليد السيد

في إطار حرصها الدائم على مساندة القطاع المصرفي وعملائه والعاملين فيه ومساعدة الدولة في تحقيق "الشمول المالي"، وبكونها الملاذ الآمن لتأمين محافظ البنوك الكبرى في السوق المصرية؛ نجحت شركة مصر لتأمينات الحياة؛ في الفوز بإصدار وثيقة التامين على حياة جميع موظفي البنك العربي.

صرح بذلك محمد مصطفى عبد العال رئيس قطاع الشئون الإكتوارية وإعادة التامين بشركة مصر لتأمينات الحياة؛ مؤكداً أنه تم تجديد عقود التامين

خبراء: ارتفاع احتياطي النقد الأجنبي

ناتج عن إصدار السندات الدولية باليورو

وتوقعات بمزيد من الانخفاض في سعر الفائدة بنهاية العام الحالي

تقرير: منى صلاح

الأجنبي إلى عدة عوامل؛ أهمها: الانتعاش الذي شهده قطاع السياحة مؤخراً، والتحسين في الصادرات، بجانب زيادة الاستثمارات في البورصة. وعن توقعاته لسعر الفائدة علق "الألفي" أنه من الصعب توقع انخفاضها قبل نهاية العام الجاري، لكن من الممكن القول بثباتها موضعاً أن ذلك يتوقف بشكل كبير على مستوى التضخم الذي شهدت معدلاته ارتفاعاً مطرداً في السنوات الأخيرة بخاصة بعد قرار رفع الدعم. وفي السياق ذاته، يرى أحمد أبو السعود، رئيس مجلس إدارة شركة رسملة مصر لإدارة الصناديق وعضو مجلس إدارة البورصة المصرية ،

أن ارتفاع الاحتياطي يشير الي الأداء الجيد لسياسات البنك كما أن الرقم المعلن سيعزز من الموقف الخارجي لمصر وقدرتها علي الوفاء بالتزاماتها من الديون الخارجية . تجدر الإشارة إلى أن "أبو السعود" أرجع ذلك الارتفاع إلى طرح السندات الدولارية. وتابع "أبو السعود"

أنه يستبعد مزيداً من الانخفاض في سعر الفائدة خلال الأشهر القليلة القادمة مشيراً إلى أنه في حالة حدوث ذلك لن يكون قبل الربع الأخير من العام المالي الجاري. وعلى الناحية الأخرى، انتقد د. صالح سالم، الخبير المالي، إعلان البنك المركزي زيادة الاحتياطي النقدي واصفا إياه بأنه تصريح ترويجي لا يرقى للحقيقة؛ مشيراً الي تلك الزيادة في احتياطي النقد إلى حصيلة الاقتراض من



أحمد أبو السعود

أثار إعلان البنك المركزي عن ارتفاع حجم أرصدة احتياطي النقد الأجنبي لمستويات تاريخية غير مسبوقه مسجلا نحو ٤٤,٠٢٩ مليار دولار بنهاية شهر أبريل الكثير من الجدل للتعرف علي أسباب تلك الزيادة وهل هي زيادة حقيقية أم عبر مزيد من الاقتراض

البوصله استطلعت آراء العديد من المصرفيون والخبراء الاقتصاديين للتعرف عن ذلك إضافة الي استيضاح توقعاتهم لسعر الفائدة المتوقع خلال الفترة القادمة من العام في ظل الخفض المتتالي من قبل البنك المركزي للفائدة منذ بداية العام



ميرفت سلطان

ويري بعض الاقتصاديون بأن زيادة الاحتياطي خادعة نظراً لانها ناتجة عن ديون جديدة رأى البعض الآخر أن ذلك يعد مؤشر علي تعافي الاقتصاد المصري وأن إجراءات الإصلاح الاقتصادي تسير في طريقها الصحيح. وقالت ميرفت سلطان رئيس مجلس ادارة بنك تنمية الصادرات ، أن تلك الزيادة نتيجة للاصدار الأخير للبنك المركزي من السندات بعملية اليورو ، بجانب السياسة الرشيدة التي يتبعها البنك المركزي والرامية إلى تعظيم قيمة الاحتياطي النقدي والحفاظ عليه على مستوى مرتفع من العملات الاجنبية مع المحافظة على ثبات العملة.

و لفتت "سلطان" إلى أن تلك السياسة المتبعة من البنك ترمي إلى تحفيز الاستثمار الأجنبي؛ حيث أن ذلك الارتفاع سيعطي طمانينة للمستثمرين الأجانب للاستثمار داخل مصر.

أما فيما يتعلق بتوقعاتها لسعر الصرف، فتالت "سلطان" أنها تتوقع أن يشهد سعر الصرف مزيد من الانخفاض بنهاية العام الجاري.

وهو ما أكده د.عمرو حسين الألفي، مدير قطاع البحوث بشركة مباشر، والذي أرجع ارتفاع احتياطي النقد

قال عبدالمجيد محيي الدين، رئيس مجلس إدارة شركة الأهلي للصرافة التابعة للبنك الأهلي المصري، إن الشركة تستهدف زيادة عدد الأفرع على مستوى الجمهورية بنهاية ٢٠١٨ إلى ٢٠ فرع في إطار خطة التوسع التي تنتهجها الشركة بالسوق المحلية.

وأوضح محيي الدين في حوار خاص مع "البوصلة الاقتصادية"، أن الأهلي للصرافة تأسست برأسمال مدفوع يقدر بـ ٥٠ مليون جنيه، ورأسمال مصدر ٢٠٠ مليون جنيه لافتاً أن استراتيجية التوسع تعتمد على توفير خدمة متميزة وتغطية مثالية لقطاعات الجمهورية طولا وعرضا للعمل على الخطة التوسعية المستهدفة فيها زيادة عدد الأفرع على مستوى الجمهورية لـ ٥٠ فرع خلال ٣ سنوات والى نص الحوار.



رئيس شركة الأهلي للصرافة في حوار لـ "البوصلة":

٥٠ فرع مستهدف انتناؤها بحلول ٢٠٢١.. ومدراء كافة الأفرع حالياً من كوادر البنك الأهلي المصري

أجرى الحوار: محمد أبو أحمد

■ بداية متى توليت رئاسة شركة الأهلي للصرافة التابعة للبنك الأهلي المصري؟

■ توليت المسؤولية في فبراير ٢٠١٨، تم تعييني كرئيساً لمجلس الإدارة في ٦ فبراير، وكان لدى الشركة ٤ أفرع في ذلك الوقت منهم ٣ في القاهرة الكبرى فرع واحد في المهندسين و٢ في مدينة نصر وواحد في المنصورة الذي افتتح في يناير، وبدأنا خطة كبيرة للتوسع والانتشار للعمل على الارتقاء بمستوى الشركة في أقل فترة زمنية ممكنة فمصادر العملة لا تقتصر فقط على السياحة وإنما ترتفع مصادر العملة الأجنبية من خلال التحويلات المصريين في الخارج، وهناك انتشار للمغربيين

خارج مصر في محافظات الوجه القبلي لذلك سوف ينصب تركيز خدماتنا بشكل سريع في محافظات مصر على العموم.

■ عدد الأفرع الحالية؟

■ تم افتتاح الفرع الأول في النصف الثاني من أغسطس ٢٠١٧، ولدينا حالياً خمسة أفرع لعل آخر فروعنا افتتاحاً تمثل في فرع أحمد عرابي، الذي تم افتتاحه في أبريل.

■ وما هو المستهدف لعدد الأفرع في العام الجاري؟

■ المستهدف في ٢٠١٨ الوصول إلى ٢٠ فرع.

■ الخطوات التنفيذية؟

■ قمنا بزيارات لمنطقة الصعيد أسوان والأقصر وقنا وأسيوط وسوهاج ونجهاز حالياً فرع في أسوان وهناك فرعان سيتم افتتاحهما قبل حلول شهر رمضان أحدهم في المقطم بميدان النافورة والآخر ببني مزار في المنيا كما سيتم افتتاح فرعان جدد بالمنيا والفيوم ونتوقع أن يتم افتتاحهما قبل ٦/٣٠، ونقوم حالياً بالبحث في مدينة السادس من أكتوبر والأسكندرية وسنقوم بزيارة مدينة الزقازيق وشبين الكوم.

■ هل يمكن أن تستخدم الأفرع في الأنشطة البنكية؟

■ لن يتم ذلك فالقانون لا يسمح بذلك، وأقرب شئ لهذه الشركات يتمثل في نشاط التحويلات حيث أن أقرب شئ لتحويل العملة التحويلات من الخارج، ونراعي جيداً مستوى الأداء والخدمة لكونها شركة تابعة للبنك الأهلي المصري.

■ ماذا عن مستوى الأداء من مقدمين الخدمات بالفرع؟

■ نحن نستهدف الارتقاء بمستوى أداء العاملين بالأفرع من خلال تدريب مقدميها بالبنك الأهلي المصري على خدمات البنوك والعملات والتطبيق على السيستم الخاص بالشركة، وحتى الآن كل مدراء الفروع من كوادر البنك الأهلي المصري هذا بالإضافة

■ الوجه القبلي والدلتا وجهتنا المقبلة..

وتحويلات المصريين في الخارج

أقوى من دخل السياحة من العملة الصعبة

■ الطلب على العملة لا يزال في مستواه الطبيعي وأتوقع

صعوده بحلول شهر رمضان

■ سعر الفائدة سينخفض..

وأتوقع ٢٪ انخفاض بنهاية العام الجاري

■ لن يقبل المصريين على الادخار عبر العملات الأجنبية

طالما توفرت العملة في البنوك والمنافذ

العملة؟

■ يحق للمواطن أن يطلب الكميات التي يحتاج إليها عبر ملء نموذج وتقديم صورة البطاقة، هذا على الكميات التي يحتاجها الأفراد حيث أن شركات الصرافة غير مختصة بتدبير المبالغ الكبيرة وإنما خصصت لتوفير المبالغ المحدودة للعلاج وما شابه ذلك.

■ رأس المال المدفوع ٥٠ مليون جنيه، والمصدر ٢٠٠ مليون جنيه وسنطلب زيادة لأننا مع إنشاء الأفرع فلها تكاليف الإنشاء والتأسيس إلى جانب الرصيد الذي سيتم العمل من خلاله والذي يبلغ حده الأدنى مليون جنيه وهناك أفرع تحتاج إلى حد أدنى ٣ مليون جنيه.

■ هل يتم طلب قروض أو تسهيلات من البنك الأهلي؟

■ نحن لا نطلب من البنك قروضاً وفي حال احتياجنا نقوم بإنشاء أفرع جديدة ثم يتم استدعاء مبالغ من رأس المال المصدر لنقوم بسد احتياجاتنا.

■ ما هو الاتجاه المتوقع لسعر الفائدة خلال الفترة المقبلة؟

■ أتوقع أن يكون الاتجاه نزولي قبل نهاية ٢٠١٨ انخفاض متوقع يصل نسبته لـ ٢٪ ولا أعتقد اتجاه شرطي للعملات الأجنبية من قبل الأفراد بغرض الادخار، بسبب استقرار سوق الصرافة وتلبية احتياجات السوق والدور الذي يقوم به البنوك في هذا السياق.

لتوفر تأمين كامل للفروع من خلال كاميرات المراقبة وأفراد الأمن حيث تم التعاقد مع شركة للعمل على تأمين الأفرع.

■ توقعاتك لسعر الدولار في الفترة المقبلة؟

■ أعتقد أن يكون هناك استقرار نوعي غير مصحوب بزيادة سريعة.

■ ماذا عن مساحات الأفرع؟

■ تتراوح مساحات الأفرع ما بين ٧٥ متر، و١٠٠ متر وهناك مساحات ٦٠ متر.

■ ما ترتيبيكم بالسوق حالياً؟

■ شركة الأهلي للصرافة ترتيبيها وقت الافتتاح كان ٣١، ولكن نتقدم بشكل ملحوظ حيث وصلنا الشهر الماضي ترتيب رقم ١٣ فالترتيب طبقاً للحصيلة، مع الأخذ في الاعتبار أن هناك شركات قديمة في السوق ونستهدف أن نحصل المرتبة الأولى خلال الفترة المقبلة، والترتيب سيكون بناءً على معرفة ودراية الناس بنا في السوق.

■ تقديرك لمستوى الطلب على العملة في السوق المصرية؟

■ أرى أن الطلب على العملة لا يزال في المستوى الطبيعي وأتوقع زيادة الطلب بحلول شهر رمضان.

■ هل هناك قواعد تحكم الطلب على

الدكتور فرجينيا يوسف رئيس شركة "رويال كير العالمية" لِلرعاية الصحية :



قانون التأمين الصحى الجديد

يعمل على فرز لشركات الرعاية الطبية الجادة

خاص البوصلة

أكدت الدكتورة فرجينيا يوسف رئيس مجلس إدارة شركة "رويال كير العالمية" لإدارة برامج الرعاية الصحية على أن شركتها تتمتع بشبكة رعاية طبية متميزة تغطي جميع محافظات مصر من الإسكندرية مروراً بمرسى مطروح وحتى أسوان لافتة إلى أن شركتها توفر العناية المستحقة لجميع أعضائها في مختلف القطاعات كقطاع الصناعة والبتترول والمؤسسات الاقتصادية الكبرى من خلال مجموعة من الأطباء والموظفين ذوي الخبرة ومقدمى الخدمات بمستوى عالٍ - على حد وصفها.

وأضافت فرجينيا من خلال حوارها مع مجلة "البوصلة" الاقتصادية أن شركتها تدير عقود رعاية طبية لعملاء كثيرين من كبرى الكيانات والمؤسسات العاملة بالسوق المصرية وذلك عن طريق تقديم برامج طبية متخصصة للعاملين بها ولأسرهم وبرامج الإدارة الطبية وعن طريق كروت الخصم

وترى رئيس «رويال كير العالمية» أن قطاع التأمين الطبي بالرغم من التحديات الكبيرة التي يواجهها لم يفقد جاذبيته وذلك لأنه فرس الرهان الرابع لمتلقى الخدمة نفسه قائلة أنه لا إنتاج بدون صحة أو توافر خدمات طبية للمواطنين خاصة وأن ٧٥% من نفقات المواطن على بند الصحة تكون من ماله الخاص ..

وأشارت الدكتورة فرجينيا يوسف إلى أن قطاع التأمين الطبي المصرى له جاذبية كبيرة لارتفاع عدد السكان وإقبال المواطنين على الحصول على تغطيات

تأمينية متعددة لهم ولذويهم بالإضافة إلى تبارى شركات الرعاية الصحية وشركات التأمين التي تزاول نشاط الطبى فى تقديم خدمة جيدة للحفاظ على عملائها واستقطاب عملاء جدد

وأكدت بأن شركات الرعاية الطبية الأفضل فى تقديم الخدمات التأمينية لعملائها خاصة وأنها قادرة على تقديم تغطيات تأمينية أكبر لما لها من علاقات كبيرة وقديمة بمقدمى الخدمة الطبية والحصول على خصومات معينة بالإضافة إلى سرعة اتخاذ القرار بشركات الرعاية عن شركات التأمين التي يأخذ القرار فيها دورة أطول ..

ونوهت بإعتراف الشركة تقديم طلب لهيئة الرقابة المالية للحصول على رخصة مزاولة كشركة تأمين متخصصة فى مجال الإدارة الطبية فور إقرار مشروع قانون التأمين الجديد بالبرلمان للعمل به والشركة دائماً تحرص كل الحرص على توافر الكفاءات الفنية وتدريبها وتواجد

القيادات المؤهلة .

وأكدت أن قانون التأمين الصحى الإجتماعى الجديد سيعمل على فرز شركات الرعاية الطبية الجادة وذات المصداقية والملاءة المالية والفنية وذلك بإعتباره الملزم للشركات التي تخضع لرقابته بإتباع القواعد التي تحكم عمل الشركات

وأضافت أن تكوين شركات الرعاية لمخصصات مالية وفنية تضمن حقوق المشتركين بها مراقبة من الهيئة يجعل المنافسة بين كافة الشركات فى ذلك الوقت متكافئة علاوة على وجود ظهير استراتيجى قوى مثل شركات إعادة التأمين التي ستلتزم شركات الرعاية الطبية المتخصصة فى تحمل الخطر بالتعامل معها من خلال القائمة المعتمدة من الرقيب وكذلك وجود خبراء إكتواريين لضبط التسعير بالتعاون مع إدارات الاككتاب

وأشارت إلى وجود عدد من العوامل تساهم فى تحسين عملية الاككتاب والحد من خسائر فرع التأمين الطبى الذى اشتهر به طيلة السنوات الماضية ابرزها اسناد محفظة الطبى لشركة التأمين لشركة رعاية طبية متخصصة فى مجال الادارة «TPA» بالإضافة الى ضرورة انشاء قاعدة بيانات متخصصة للحد من التعامل مع العملاء المعروفين بسوء استخدام التأمين الطبى بالشركة المتعاقدين معها او الانتقال بخسائهم من شركة لشركة او ممارسة الغش فى التأمين وأستطردت حديثها عن شركة رويال كير العالمية للرعاية الصحية قائلاً : أننا فى الشركة نتعامل مع كافة شركات التأمين لإدارة البرامج الصحية الخاصة بعملائهم بالإضافة الى أننا لدينا عملاء من شركات أخرى يأتون إلينا مباشرة لإدارة برامجهم الصحية الخاصة بالعاملين طرفهم

وأفصحت الدكتورة فرجينيا يوسف عن خطة الشركة المستقبلية والتي تستهدف التوسع الجغرافى فى منطقة الوجه بحرى نظراً لأنها تحتاج بشكل كبير لقطاع الرعاية الصحية وهى تفتقده بالفعل ونقوم الآن بعمل الدراسات للوقوف على المنطقة التي يتم إفتتاح فرع جديد بها فى الوجه البحرى

ونجحت شركة رويال كير العالمية للرعاية الصحية فى تحقيق حجم أقساط بلغ نحو ٣٠ مليون جنيه خلال العام الماضى وكان معدل النمو وقتها يستهدف أكثر من ذلك ولكن حجم النشاط تأثر كثيراً بعملية التضخم فشركة رويال كير العالمية كانت تستهدف معدل نمو يبلغ نحو ٢٠% ولكن بسبب التضخم حققنا معدل

نقوم بتدريب الكوادر البنترية بالشركة وتأهيلهم للوصول لأفضل أداء

نطالب بإنشاء قاعدة بيانات متخصصة للحد من عمليات الغش فى التأمين

لدينا لشبكة مقدمى خدمة تغطي كافة أنحاء محافظات الجمهورية وبأعلى مستوى



بالمشاركة فى الدورات والبرامج المتخصصة فى الرعاية الصحية التي يعقدها معهد التأمين بمصر لرفع كفاءات ومستوى العاملين بالشركة .. كما نقوم نحن بعمل دورات لوسطاء التأمين الذين يعملون فى فرع التأمين الطبى لرفع ادائهم ومستوياتهم الفنية والشركة تضم نخبة كبيرة من الموظفين والفنيين الذين يتمتعون بخبرات وكفاءة عالية تمتد الى أعوام كثيرة ..

وتعتبر شركة رويال كير العالمية عضو فى الجمعية المصرية لإدارة الرعاية الصحية وأيضاً عضو فى غرفة مقدمى الخدمات الصحية بإتحاد الصناعات المصرية ونحن نرحب بالتعاون مع أى جهة تفيد قطاع الرعاية الصحية

أما بالنسبة للجمعية المصرية لإدارة الرعاية الصحية فهى لها نشاط وإيجابيات كبيرة وتقوم بخدمة الشركات والقطاع وتفتح لنا طريق الى التعاقدات والتواصل مع جهات كثيرة فالجمعية لها الفضل فى عمل تعاقدات مع مستشفى عين شمس التخصصى وجميع المستشفيات الجامعية الأخرى

نمو ١٥% فقط خلال العام الماضى .

وقالت فرجينيا يوسف أن هناك خطة تستهدف الوصول بحجم الأقساط خلال العام الجارى ٢٠١٨ الى ٤٥ مليون جنيه ونتخطى حاجز ٤٠ مليون جنيه

كما نقوم بالتعامل مع كافة مقدمى الخدمات الصحية والرعاية الطبية من الذين يقدمون خدمة علاجية جيدة ومناسبة ومستوى عالى ولا نتعامل مع من يقدم خدمة متدنية حفاظاً على سمعة الشركة والثقة الكبيرة التي إكتسبناها خلال السنوات الماضية ...

وعن تدريب الكوادر البشرية وتأهيلهم بشركة " رويال كير العالمية " لإدارة برامج الرعاية الصحية فنحن نقوم دائماً

الدكتورة رتنا الباروني نائب المدير العام للشركة لـ "البوصلة":

نستعد في " DMS " للرعاية الطبية للحصول

على تلهادة الجودة - الأيزو " ٩٠٠١ "

وبصدد طرح منتج تأمين طبي جديد في السوق المصرية يضم جميع أفراد الأسرة



انتهت شركة " DMS " للرعاية الطبية من مرحلة الإعداد للحصول على شهادة الجودة الأيزو " ٩٠٠١ "، وهي الآن بصدد الحصول عليها خلال الفترة المقبلة؛ وجاء ذلك نظراً لتطبيقها نظم الجودة الفائقة والخدمات عالية الجودة التي تقدمها إلى عملائها؛ كما تخطط لافتتاح ثلاثة فروع جديدة بمحافظات السويس والإسكندرية وبورسعيد، وذلك ضمن خطتها الطموحة نحو التوسع الجغرافي ولخدمة مدن القناة والمنطقة الاقتصادية. كما تخطط الشركة لتعزيز القاعدة الرأسمالية لها وزيادة رأس المال بمبلغ ٤٥ مليون جنيه، ليصل إلى ١٠٠ مليون جنيه.

هذا ما كشفت عنه الدكتورة رشا الباروني نائب المدير العام لشركة " DMS " للرعاية الطبية من خلال حوارها مع مجلة "البوصلة" مؤكداً أن عدد المستفيدين من البرامج والخدمات الطبية التي تقدمها الشركة بلغ نحو ٢١٠ آلاف مشترك وعدد الشركات بلغ ١٩٠ شركة ومؤسسة من كبرى الكيانات العاملة بالسوق المصرية؛ أبرزها شركة عافية العالمية، وصافولا فودز للأغذية، والشركة المصرية للمطارات وشركاتها التابعة والعاملين بالميناء الجوي؛ الذين بلغ عددهم نحو ١٥ ألف مستفيد، ولذلك قمنا بإنشاء هيئة طبية متكاملة في كل مطار وميناء لخدمة الشركة المصرية للمطارات والعاملين بها. بالإضافة إلى أننا نقوم بإدارة برنامج التأمين الطبي للعاملين بالهيئة القومية للبريد والذي يصل عددهم إلى حوالي ٥٥ ألف موظف، كما قمنا بإنشاء شبكة أون لاين للربط والتواصل مع جميع العاملين بالهيئة في نجوع ومحافظات الجمهورية، وهناك شركات من قطاعات مختلفة؛ منها شركات متخصصة في صناعة الورق عملاء لدينا، وشركات تعمل في قطاع الأدوية

وأكدت الباروني أن " DMS " للرعاية

حوار: وليد السيد

الطبية تعمل بنظام TPA وهو المعروف بنظام إدارة برامج الرعاية الطبية لصالح الغير؛ سواء عملاء أو شركات التأمين؛ بنظام "الطرف الثالث" أيضاً نعمل بنظام الـ "HMO" وهو تحمل المخاطر وإصدار برامج طبية خاصة بالشركة. وأضافت الباروني نائب المدير العام لـ " DMS " للرعاية الطبية أن شركتها بصدد طرح منتج تأمين طبي جديد، باسم "Family Insurance" وهو منتج طبي يجمع أفراد الأسرة في برنامج واحد بمبلغ تأمين، وسقف واحد للتغطية مع اختلاف قيمة القسط لكل فرد وذلك من الأسرة، وحسب العمر والحالة الصحية لكل فرد، ونستهدف الوصول بهذا المنتج الطبي الجديد في العام الأول إلى استقطاب ١٠٠٠ أسرة بعد طرح المنتج في السوق المصرية.

ومن جانبه قال كامل عطية المدير المالي لشركة " DMS " للرعاية الطبية إن حجم إيرادات نشاط الشركة بلغ نحو ١٨٠ مليون جنيه بنهاية العام الماضي، ونستهدف تحقيق

معدل نمو بنسبة ٢٥ ٪ في حجم إيرادات النشاط بنهاية العام الحالي ٢٠١٨. ولفت إلى أن شبكة مقدمي الخدمات التي تتعامل معها تضم قائمة كبيرة تتجاوز عدد ٢٠٠٠ مقدمي خدمة من كبرى المعامل والمرافق والمستشفيات الموجودة بالسوق وأيضاً الصيدليات الكبرى.

يذكر أن شركة " DMS " للرعاية الطبية تأسست عام ٢٠٠٢ والمؤسسين يتمتعون بخبرة كبيرة في مجال الرعاية الطبية خصوصاً وأنهم هم المؤسسون لإدارة التأمين الطبي والرعاية الصحية في شركة " أليكو " لتأمينات الحياة، وانفصلوا عن الشركة؛ ليقوموا بتأسيس ذلك الكيان المتخصص في الرعاية الطبية، وقد قامت خلال الفترة القليلة الماضية بتأسيس مقر رئيسي جديد للشركة بلغ حجم استثماراته نحو ٦٠ مليون جنيه، وجاء ذلك خلال برنامج التوسعات وضح رؤوس أموال جديدة للشركة، كما تضم " DMS " للرعاية الطبية نخبة كبيرة من الكوادر المؤهلة يصل عددهم لنحو ١٥٠ موظفاً، والعديد من الإدارات المختلفة لخدمة عملاء الشركة.



الدكتور أحمد نوح
العضو المنتدب للشركة " ميد نت " مصر - للرعاية الطبية:

حصلنا على أفضل منتغل وأحسن مدير للمطالبات في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

وأشار العضو المنتدب لشركة " ميد نت " مصر- لإدارة الرعاية الطبية أن حجم رأس مال الشركة المدفوع حالياً ٥ مليون جنيه وهناك نية لضخ وزيادة رأس المال قريباً وصولاً إلى ٤٠ مليون جنيه لاستيعاب الزيادة في عدد العملاء المتزايد والحفاظ على جودة الخدمة المقدمة إلى عملائنا خاصة وأن الشركة تتعامل مع كافة عملائها على أنه عميل مميز ومتفرد. وأضاف لدينا الآن ١٢٠ موظف وفني هناك خطة طموحة لزيادة عدد الكوادر البشرية وتخطى حاجز ٢٠٠ موظف .. وأكد نوح على أن عدد المستفيدين بلغ نحو ١٢٠ ألف مستفيد جماعي موضحاً أنه ليس هناك حتى الآن منتج فردي تديره لصالح عملائنا وعن شركات قائمة لشركات التأمين التي نتعامل معها فهمي تضم مصر

هذا ما أكده الدكتور أحمد نوح العضو المنتدب لشركة " ميد نت " مصر- للرعاية الطبية خلال حوار مع مجلة " البوصلة " الاقتصادية قائلًا أن شركته مملوكة بالكامل للشركة الألمانية " ميونخ ري " وهي أكبر شركات إعادة التأمين في العالم ومطروحة في العديد من البورصات على مستوى العالم كما تمتلك عدد من شركات التأمين على الحياة والممتلكات والتأمين الطبي ومساهمة في شركة " ضمان " بالامارات العربية المتحدة وتمتلك مجموعة " ميد نت " لإدارة الرعاية الطبية وهي موجودة في ١٢ دولة حول العالم منها ٩ دول في الخليج و ٣ دول في أوروبا ومنها مصر والأردن وكردستان وقبرص واليونان ورومانيا .. وليس هناك مساهمين أفراد ولا مؤسسات في " ميد نت " مصر سوى ميونخ ري التي تلتزم بكل معايير الحوكمة والشفافية على مستوى العالم وبدأت " ميد نت " مصر للرعاية الطبية مزاوله نشاطها الفعلي في عام ٢٠١٥ وهي تعتبر مدير الخطر لشركات التأمين ومدير التكلفة لحاملي الوثائق

٢٥٠ مليون جنيه

حجم الأقساط ..

وقريبا " ٣٦ مليون جنيه

زيادة في رأس المال

" ميد نت " مصر - ذراع

ميونخ ري العالمية في

إدارة المحفظة الطبية

لعملائها

لتأمينات الحياة والمهندس للتأمين وأورينت للتأمين التكافلي وتضرب لتأمينات الحياة وهناك مفاوضات تتم حالياً لضم شركتين جديدتين إلى القائمة واقتربت الاتفاق النهائي معهم

واستطرد حديثه قائلًا : أن الشركة نجحت في تحقيق ٢٥٠ مليون جنيه حجم الأقساط المحققة لصالح شركات التأمين التي تدير محفظتها الطبية بنهاية عام ٢٠١٧ لافتًا إلى أن قائمة مقدمي الخدمة تضم أكبر مستشفيات ومرافق ومعامل وصيدليات موجودة في كافة أنحاء الجمهورية .

وقال نوح أن الشركة نجحت في تجديد عقود إدارة الوثائق الطبية مع العملاء بنسبة تجاوزت ٩٧٪ وذلك دليل على كسب ثقتهم فينا وجوده خدمتنا ..

وحصلت مجموعة " ميد نت " العالمية للرعاية الطبية على أفضل مشغل وأحسن مدير للمطالبات في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لمدة ثلاثة أعوام متتالية وهذا التقييم له شروط ومواصفات ويمنح للجهة الفائزة على أساس قوتها وتأثيرها على السوق التي تعمل فيه ونسب النمو وطرق التشغيل وحكومتها والشفافية ..

واخيراً فإن شركة " ميد نت " مصر- لإدارة البرامج الطبية عضو في الجمعية المصرية لإدارة الرعاية الصحية وأيضاً عضو في غرفة التجارة الألمانية بالقاهرة وبحسب "نوح" فإن عضوية الشركة في جمعية الرعاية الطبية جاء من أجل متابعة أحوال السوق وما يستجد فيه وأيضاً للمشاركة والمساهمة معنا في إعادة هيكلة وتنظيم قطاع الرعاية الصحية في مصر وتقديم كافة الخدمات للسوق بقدر الممكن المستطاع

كما تقوم شركة " ميونخ ري " العالمية دائماً بدعم سوق التأمين التي تعمل فيه وهي الآن بصدد صرح منتجات تأمين طبي جديدة لعملائها يخص أصحاب المشروعات الصغيرة ومتناهية الصغر والأفراد أيضاً

محمد أبو خضرة مدير قطاع تسويق شركة "Bee" :

حجم عملائنا وصل إلي ٢٨ مليون عميل ونستوعب إتمام ألف عملية في نفس اللحظة

حوار: وليد السيد

تولي الشركة إهتمام طبير بإقليم الصعيد ومحافظات الوجه القبلي

واضاف نحن في شركة "Bee" نقط قوتنا وتميزنا مع شركاؤنا في النجاح ومقدمى الخدمات مثل شركات المحمول هي أن شبكة التوزيع الخاصة بنا قوية جدا" خارج القاهرة في الصعيد والدلتا ومدن القناة .

كما تخطط شركة "Bee" لزيادة حجم استثماراتها في مصر خلال الفترة المقبلة والتوسع أكثر نحو الشمول المالى وذلك توافقا مع اتجاهات وخطة الدولة والمساهمة منها فى تحقيقه حيث تعتبر الشركة جزء مهم فى المنظومة المالية الاليكترونية التي ستسهم فى تطبيق ونشر ثقافة الشمول المالى فى المجتمع ..واضاف لدينا أقوى نظام مدفوعات إلكترونى وذلك بشهادة الجميع فى الحكومة المصرية والقطاع الخاص والتجار والعملاء والبنوك وكافة الشركات ومقدمى الخدمة ونستطيع أتمام أكثر من ألف عملية فى نفس اللحظة لأن نظامنا مبنى على ذلك وهو أستيعاب عدد كبير من العمليات لقوة النظام الإليكترونى الخاص بالشركة وقوة شبكتنا .

وأشار " أبو خضرة " نحن نرى أن عملية الدفع والتحويل الإليكترونى إذا استغرقت أكثر من ثلاثة ثوانى تعتبر ليست مدفوعات إلكترونية فتحن نعمل على سرعة الأداء ..

وأشار محمد أبو خضرة إلي أن شركة "Bee" تعتبر أولى الشركات فى مصر التى أمتدت خدماتها إلى القطاع التعليمى و تعاقدت مع ٨ جامعات حكومية لدفع

المدفوعات الخاصة بخدمات الشركة تجاوزت ٤٠ ألف نقطة ونستهدف الوصول الى ٦٥ ألف نقطة قبل نهاية العام الجارى ٢٠١٨ . ونحن متواجدين منذ بداية مزاولة النشاط فى السوق المصرية فى كافة محافظات ونجوع وقرى الجمهورية بما فيها شمال وجنوب سيناء لأننا فى الشركة نحمل فكر وفلسفة أن مصر ليست القاهرة فقط ولا الاسكندرية وإنما مصر هى كافة أنحاء الجمهورية

بالكامل بما فيها من قرى ومدن كما

قال محمد أبو خضرة مدير قطاع تسويق شركة "Bee" المتخصصة فى تقديم خدمات السداد وحلول الدفع الإليكترونى أن الشركة حققت طفرة كبيرة فى حجم أعمالها فى السوق المصرية خلال العام الماضى ليصل عدد العملاء إلى نحو ٢٨ مليون عميل بنهاية ٢٠١٧ .

مؤكدًا فى حوار خاص لمجلة " البوصلة الاقتصادية " أن الشركة أستطاعت تقديم محفظة كبيرة ومتنوعة من الخدمات التى تخدم العملاء المهتمين بوسائل الدفع والتحويل المتطورة ووصلت لأكثر من ٣٠٠ خدمة فى قطاعات مختلفة منها قطاع المحمول بالكامل والإنترنت

والصدقات والزكاة والخدمات العامة مثل سداد فواتير الكهرباء والغاز والمياه وقطاع الطيران والسياحة وحجز تذاكر السينما وأيضا الخدمات الترفيهية مثل ألعاب الأون لاين وخدمات الأون لاين تقالآت العامة والقطاع التعليمى والنقابات .

وأشار أبو خضرة إلي أن عدد نقاط

وتحصيل المصاريف الدراسية عن طريق ماكينات "Bee" وذلك تسهيلا على الطلاب وأولياء الأمور والجامعات فى عملية التحصيل والسداد .

وبلغ رأس مال شركة "Bee" نحو ١٠٠ مليون جنيه ومن المقرر تعزيز قوة الشركة المالية وضح ٣٥ مليون جنيه لزيادة القاعدة الرأسمالية للشركة والوصول بحجم رأس المال إلى ١٣٥ مليون جنيه بنهاية العام الجارى .

وذكر ابو خضرة ان "Bee" تعتبر الشركة الوحيدة فى مصر التى لها تطبيق إلكترونى قوى ومفعل بشكل جيد وهو تطبيق "Bee" موبايل أبلكيشين والذى حصل على تصنيف رقم واحد من جوجل فى جمهورية مصر العربية فى الخدمات المالية الإليكترونية وهى الشركة الوحيدة التى تحمل تطبيق بتلك القوة والتصنيف حصلنا عليه من حيث عدد المستخدمين وتقييمهم ونسب تحميل التطبيق والتنزيلات التى تمت للتطبيق .ويعتبر تطبيق "Bee" موبايل هو تطبيق العصر حيث أنه سهل جدا" فى التحميل والأستخدام ايضا" .

أما عن الفروع المستقلة والإدارية الخاصة بشركة "Bee" فلدينا المقر الرئيسى للشركة ومركز آخر فى القاهرة والجيزة والأسكندرية وفرع فى الدلتا وفرع آخر فى مدن القناة وأسيوط وفرع إدارة فى محافظة الأقصر ونخطط للتوسع الجغرافى لأن قطاع المدفوعات الاليكترونية قطاع واعد ولديه عوامل نجاح وفرص نمو واعدة



البنك التجاري الدولي يقدم حلولاً مبتكرة عبر ماكينات الصراف الآلي لكارفور فى مصر

فى إطار التزام البنك التجاري الدولي-مصر بالابتكار والريادة المصرفية، كدشفت البنك عن تقديم ماكينات صراف آلي توفر خدمة إعادة تدوير النقدية والتي تم تصميمها خصيصاً لتوفير خدمات نقدية أكثر كفاءة لسلسلة كارفور مصر وهو واحد من أكبر عملاء البنك.

وفى ظل سعي البنك لتقديم أفضل الخدمات لعملائه، قام البنك بوضع ٢٥ ماكينة صراف آلي للمعاملات النقدية وخدمات إيداع النقود فى كل فروع "كارفور سوبر ماركيتس" فى جميع أنحاء الجمهورية. وتساهم تلك الماكينات المتطورة فى تحقيق خفضاً ضخماً فى عدد زيارات الـ Cash in Transit لإعادة التعبئة النقدية مما يؤدي بدوره إلى تعزيز التجربة التسويقية للبنك التجاري الدولي وكارفور وكذلك منح العملاء خدمات بنكية أكثر أماناً وكفاءة ويسراً.

ويكرس البنك التجاري الدولي-مصر مثل تلك الجهود بهدف تلبية متطلبات عملائه وخفض تكاليف ومخاطر التعامل النقدي وتعزيز التوافر النقدي بماكينات الصراف الآلي لكل من البنك وأكبر عملائه من قطاع التجزئة.

وصرح الأستاذ محمد فرج -الرئيس التنفيذي للخدمات البنكية الإلكترونية ورئيس قطاع المعاملات المصرفية الدولية بالبنك التجاري الدولي-مصر "إن تبني واعتماد ماكينات إعادة التدوير النقدية كجزء من التزامنا بالتنمية المستدامة لمساعدة النظام البيئي قد قام بإحداث تغييراً جذرياً بالسوق المصرفي. فلقد ساهمت فى تبسيط الدورة النقدية ومنحت البنك التجاري الدولي (CIB) وعملائنا من الشركات إمكانية الوصول إلى استخ دامالتكنولوجيا المالية الرقمية فى تطوير العمليات النقدية مما يدعم ويبسط ويطور الطرق التي نخدم بها عملائنا بسلاسة فى ظل مواصلة تعزيز جودة خدماتنا."

ولقد ساهم هذا الحل الرقمي المبتكر فى ربط المعاملات النقدية الخاصة بكارفور بالقنوات الرقمية، كما أنه برهن أيضاً على العلاقات المشتركة للبنك مع كارفور ومدى التزام البنك بدعم متطلبات عملائه.

ومن جانبه قال الأستاذ جان لوك غرارياتو -مدير كارفور مصر- مجموعة ماجد الفطيم للتجزئة- "نحن فى مجموعة ماجد الفطيم ننظر دائماً إلى الطرق المبتكرة والرقمية لتحسين التميز التشغيلي الذي يحررنا بدوره للتركيز على عملائنا." وأوضح أن هذا التعاون لا يساعد على تبسيط عملياتنا التجارية فحسب، بل أنه يوفر أيضاً ماكينات الصراف الآلي فى كل متاجرنا مما يساهم فى تعزيز خدماتنا التي نقدمها لعملائنا من خلال الحلول المبتكرة لكي نضمن لهم أسعد اللحظات كل يوم."

وأضاف أستاذ محمد فرج: "بعد نجاح تطبيق هذه الحلول المصرفية، يواصل البنك التركيز على التوسع وتطوير شبكة ماكينات الصراف الآلي الخاصة بنا وكذلك إضافة المزيد من الخدمات والحلول المبتكرة بهدف توفير تجربة بنكية يومية أكثر سهولة وراحة لعملائنا."



When all Pieces fit in harmony

- Investment Banking
- Securities Brokerage
- Private Equity

- Asset Management
- Investment Research
- Funds Administration

Contact Us

www.primegroup.org



معهد الخدمات المالية يناقش دور الأدوات المالية غير المصرفية

في تنمية المشروعات المتوسطة والصغيرة ومتناهية الصغر

في عملية التنمية وكيفية النفاذ إلى تمويل جميع فئات المجتمع بما يساهم في عملية التمكين الاقتصادي للمرأة المعيلة وأهمية إنشاء سجل الضمانات المنقولة للمشروعات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر وكذا أهمية إنشاء صناديق استثمار متخصصة في تمويل نشاط التمويل متناهي الصغر بالإضافة إلى دور التأمين متناهي الصغر في حماية الفئات الأكثر احتياجا

وأكدت رشاد على أهمية قطاع التاجير التمويلي في تمويل الأصول الاستثمارية وإمكانية إنشاء صناديق استثمار متخصصة في تمويل التاجير التمويلي والتخصيم وصناديق لتمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر، وكذا دور التمويل العقاري في حل مشكلة الإسكان لمتوسطي ومحدودي الدخل وكيفية مساهمة نشاط التخصيم في تمويل راس المال العامل. كما سيناقش المؤتمر أهمية التثقيف المالي والتكنولوجيا المالية في دعم منظومة الشمول المالي وأهمية إدارة المخاطر ودور الاستعلام الائتماني في إدارة المخاطر ودور التكنولوجيا المالية في تحقيق الاستفادة للقطاع المالي.

وأضافت الدكتورة شاهيناز رشاد بأن معهد الخدمات المالية سيعقد ثلاث ورش عمل متخصصة على هامش المؤتمر حيث تتناول ورشة العمل الأولى مناقشة دور سجل الضمانات المنقولة في القطاع المالي غير المصرفي، ورشة عمل الثانية لمناقشة أهمية إدارة المخاطر في القطاع المالي غير المصرفي ورشة عمل الثالثة لمناقشة أهمية التأمين متناهي الصغر لقطاع التمويل متناهي الصغر لتحقيق منظومة الشمول المالي وذلك بهدف إصدار توصيات يتم مناقشتها وتفعيلها بما يحقق التكامل بين القطاعات المالية المختلفة لتعزيز دور الشمول المالي بالقطاع المالي غير المصرفي

المالية تسعى إلى تغيير مفهوم القطاع المالي غير المصرفي، إلى قطاع يركز على التنمية المستدامة وتحقيق العدالة الاجتماعية، قطاع يشمل كافة الكيانات ويدعم أكثر المشروعات الصغيرة والمتوسطة، بما يجعلها المحفز الرئيسي للإنتاج والتشغيل. والتي تستهدف وضع مصر ضمن أفضل ٤٠ دولة في مجال الابتكار وضمن أفضل ٢٠ دولة في معدل تحسين المساواة بين الجنسين في العمل وزيادة درجة تنافسية الاقتصاد المصري دوليا وتحقيق متوسط معدل نمو اقتصادي يصل إلى ٧٪ وزيادة مساهمة الخدمات المالية غير المصرفية في الناتج المحلي الإجمالي إلى ٧٠٪.

كما تم الحديث عن أحدث التعديلات التشريعية والتنظيمية الصادرة عن الهيئة العامة للرقابة المالية وتطوير الأنشطة المالية غير المصرفية وكذا أهم التعديلات المطلوب إجرائها لتوفير أدوات مالية جديدة مما يعمل على زيادة عمق الأسواق المالية وما يتطلبه القطاع المالي بشكل عام هذا بالإضافة إلى المبادرة قومية للشمول المالي ودوره في تنمية الاقتصاد والمجتمع التكامل بين الجهات الحكومية والخاصة لتحقيق الشمول المالي، كما سيتم تسليط الضوء على تسويق منتجات شركات التأمين عن طريق البنوك المرخص لها من البنك المركزي (bank insurance) في إطار التكامل بين القطاع المالي مما يزيد من عدد العملاء وحجم الأقساط التي تزيد من مساهمة قطاع التأمين والصناديق التأمين الخاصة كأدع استثمارية وتمويلية بالإضافة إلى دور السندات والصكوك في تمويل المشروعات والقطاع المالي غير المصرفي

بالإضافة إلى تفعيل دور مبادرات البنك المركزي المصري للمشروعات الصغيرة وكذا أهمية التمويل متناهي الصغر ومساهمته

كتب: أحمد فرج - أحمد عمر
عقد معهد الخدمات المالية - الذراع التدريبي لهيئة الرقابة المالية - مؤتمر عن الشمول المالي ناقش دور الأدوات المالية غير المصرفية في تنمية المشروعات المتوسطة والصغيرة ومتناهية الصغر

إقيم المؤتمر تحت رعاية الدكتور محمد عمران رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية وبحضور كلا من نائب رئيس هيئة الرقابة المالية وممثلي ومتحدثي البنك المركزي ووزارة الصناعة والتجارة وجهاز المشروعات الصغيرة والمتوسطة ومتحدث من البنك الأوروبي ومنظمة المرأة العربية وعدد من قيادات المؤسسات المالية المصرفية وغير المصرفية من الشركات العاملة في سوق المال والتأمين والتمويل العقاري والتاجير التمويلي والتخصيم والتمويل متناهي الصغر وعدد من قيادات البنوك المصرية وشركات التكنولوجيا المالية.

خلال جلسات المؤتمر قالت الدكتورة شاهيناز رشاد، المدير التنفيذي لمعهد الخدمات المالية بأن هذا الحدث يأتي في إطار تفعيل استراتيجية الهيئة العامة للرقابة المالية، والتي تشمل تعزيز دور الشمول المالي بالقطاع المالي غير المصرفي من خلال التكامل بين الأدوات المالية غير المصرفية (التأمين-التاجير التمويلي-التمويل العقاري-التخصيم-سوق المال-الضمانات المنقولة).

حيث تناول المؤتمر إطلاق الاستراتيجية القومية للأنشطة المالية غير المصرفية ٢٠٢٢-٢٠١٨ التي تهدف إلى إجراء إصلاحات هيكلية وتشريعية لقطاع الخدمات المالية غير المصرفية بما يساهم في تعزيز قدرة الفئات الفقيرة على تحسين جوانب الحياة، حيث أن استراتيجية الهيئة العامة للرقابة

لشاهيناز رشاد: إطلاق الاستراتيجية القومية للأنشطة المالية غير المصرفية ٢٠٢٢-٢٠١٨

يهدف إلى إجراء إصلاحات هيكلية وتشريعية لقطاع الخدمات المالية غير المصرفية



"برايم" تدير ٩ صناديق استثمار للقطاعين الخاص والعام ومحافظ مالية بقيمة ٦ مليارات جنيه

إيراداتنا من النشاط ارتفعت بنسبة ١٠٠٪ بنهاية عام ٢٠١٧

الإدارة وزيادة مستوى الحوكمة في الشركات، وبالتالي نتوقع أن يتحسن أدائها.. وأيضاً الطرح يوفر عوائد للدولة تقدر بنحو ٨٠ مليار جنيه وهي قيمة الحصص المطروحة، ومتوقع أنها عائد جيد للدولة يمكن استخدام جزء منه في إعادة هيكلة باقى الشركات والجزء الآخر يمكن الاستفادة منه في تغطية عجز الموازنة العامة للدولة؛ وتلك الطروحات ليست بنسبة كبيرة وإنما هي تتراوح ما بين ٣٠ و١٥٪ فقط والطروحات ليست كلها بيع ويمكن أن يكون جزء منها زيادة رؤوس أموال، وهذا جيد لأنه يشمل ضخ رؤوس أموال للشركات، وذلك يساعدها على خطة التوسع وإعادة هيكلتها وتحسين مستواها المالي، فأنا من وجهة نظري أنه اتجاه جيد وقرار صائب وأنا أعلن عن تأييده التام.

■ هل تعتقد أن البورصة تستوعب كمية الطروحات الضخمة التي تتم؟

■ ■ الطرح الحكومي له أثر إيجابي على سوق المال؛ لأن تلك الشركات الحكومية تمثل بضاعة جديدة، كانت البورصة محرومة منها منذ سنوات عديدة، خاصة أن الطروحات التي تمت خلال الأعوام السبعة الماضية كانت محدودة نسبياً، وقد شهدت البورصة تخارج بعض الشركات العملاقة منها في قطاع الاتصالات والبنوك وقطاع الأسمت، وبالتالي كنا محتاجين لبضاعة جديدة أن تدخل في البورصة، والشركات المملوكة للدولة بها شركات تأمين وشركات صناعية وتجارية وخدمية وخدمات بحرية ونقل ولوجيستية وبتروكيماويات، فتلك القطاعات وجودها إيجابي ويخدم البورصة.

أما عن استيعابها لتلك الطروحات من ناحية السيولة؛ فهي تستوعب، خصوصاً وأن السوق قد تم اختبارها أكثر من مرة ومر وقت على البورصة في التسعينيات كانت تشهد دخول شركة جديدة كل أسبوع في سوق المال والسوق كانت تستوعب ذلك بشكل جيد.

■ لو تحدثنا عن شركة "برايم القابضة" وخطتها وأهم القطاعات المستهدفة خلال الفترة المقبلة؟

■ ■ الاستثمار المباشر لدينا محدود، ولكن نحن ندرس التوسع والدخول في تقديم الخدمات المالية غير المصرفية، خاصة في مجال التأجير التمويلي وقطاع خدمات التأمين.

■ لماذا تستهدفون تلك القطاعات، وكيف ترى مستقبلها؟ وكيفية الدخول فيها والاستثمار من وجهة نظرك؟

■ ■ نحن نرى أن خدمات التأمين، خاصة "الرعاية الطبية"

كعادته دائماً يضع محمد ماهر نائب رئيس مجلس إدارة شركة "برايم القابضة" للاستثمارات المالية وإدارة الأصول؛ يده على الحقائق والمشاكل وي طرح الحلول من واقع أنه رجل اقتصاد من طراز فريد؛ ويحاول دائماً التحدث بصدق ويرى أن مصر مهية لجذب الاستثمارات من كافة أنحاء العالم، ومتفائل جداً بمستقبل البورصة المصرية وسوق المال خلال الفترة القادمة ويقترح حلولاً لتغطية عجز الموازنة العامة للدولة والوصول إلى مرحلة الاستدامة والاقتصاديات العملاقة، وأيد ماهر وبشدة برنامج الحكومة بطرح نسبة من شركاتها في البورصة، مؤكداً أنه قرار له عدة أهداف؛ ويساعد على تحسين أداء تلك الشركات وزيادة مستوى الحوكمة فيها والطرح، فيوفر عوائد للدولة تقدر بنحو ٨٠ مليار جنيه، وهي قيمة الحصص المطروحة، متوقفاً أن تكون عائداً جيداً للدولة يمكن استغلال جزء منها في إعادة هيكلة باقى الشركات، وجزء آخر نستفيد منه في تغطية عجز الموازنة العامة للدولة.

كما أوضح ماهر في الوقت نفسه متطلبات ناشد فيها الرئيس السيسي حتى يتم تنفيذها خلال فترة رئاسته الثانية للبلاد؛ أهمها إصلاح النظام الضريبي ومحاولة إدخال وضع الاقتصاد غير الرسمي إلى الاقتصاد الرسمي، والاستمرار في بناء مشروعات البنية الأساسية العملاقة والشمول المالي، وإلى نص الحوار:

■ ما رأيك في برنامج الطروحات الحكومية لشركات قطاع الأعمال العام في البورصة؟

■ ■ بالتأكيد أن برنامج الطروحات الذي أعلن عنه ويضم ٢٣ شركة، أكثر من نصف عددهم شركات مقيدة بالبورصة، والجزء الآخر شركات جديدة، يأتي في إطار خطة الدولة نحو الإصلاح الاقتصادي، والتي تشمل إعادة هيكلة للاستثمارات الحكومية في الشركات؛ فهذا شيء إيجابي فلو رجعنا تاريخياً لوجدنا أن أداء الشركات المملوكة بالكامل للدولة لا يكون دائماً على المستوى المطلوب، فبرنامج الطرح له عدة أهداف أهمها: تغيير في شكل



محمد ماهر
نائب رئيس مجلس إدارة شركة "برايم القابضة" للاستثمارات المالية؛
٨٠ مليار جنيه
عوائد الدولة
من برنامج
طرح لتلك شركاتها
في البورصة

الرئيس "السيسي" أصدر قرارات جريئة و غير مسبوقه لتحقيق الإصلاح الاقتصادي

نطالب الحكومة بدمج الاقتصاد غير الرسمي و إستكمال برنامج الإصلاح الاقتصادي

حوار: وليد السيد

جدل بين الخبراء حول الأسباب الحقيقية لإعلان ساويرس توجه للإستثمار في الذهب

خبراء: تصريحات ساويرس ليست سبباً رئيسياً وراء تراجع أداء البورصة المصرية ولكنها سرعت وتيرة الانخفاض



عقب تصريحات رجل الأعمال المصري "نجيب ساويرس" لوكالة "بلومبرج" الأمريكية بأنه وضع نصف ثروته في الذهب لأنه الملجأ الآمن حالياً لاستثمار أمواله وتحذيره لكبار المستثمرين على مستوى العالم من هبوط أسعار الأسهم في البورصات العالمية شهدت البورصة المصرية تراجعاً كبيراً في المؤشر بأكثر من ٤٦٠ نقطة؛ أي ما يعادل ٢,٥٪، خلال جلستي تداول فقط مما جعل بعض خبراء سوق المال والمتخصصين يوجهون أصعب الاتهام نحو تلك التصريحات بأنها سبب رئيسي في ذلك الهبوط، بينما استبعدت بعض الآراء ذلك تماماً وأرجعت ما حدث لطبيعة سوق المال نفسه الأخذه في الصعود والهبوط على نحو متكرر، بجانب إشارة بعضهم إلى التأثير الطفيف لتصريحات "ساويرس" واصفين إياه بالمؤقت.

وعلق "أحمد العطيبي"، أستاذ الاقتصاد وأسواق المال، على تصريحات ساويرس بأنها "ليست في محلها" كما أنها تفتقد للشفافية فيما يتعلق بأوجه تلك الاستثمارات مضيفاً أن الدافع وراء تصريحاته ليس واضحاً وكذلك التوقيت.

كما أكد على أن هناك بعض الاستثمارات بطبيعتها سريعة التأثير بتصريحات المسؤولين وكبار رجال الأعمال.

وفي السياق ذاته، أكد "العطيبي" على أن أسواق المال على مستوى العالم صعبت بقوة في الفترة الأخيرة وتنتظر أي وقت لتبدأ عملة الهبوط منهياً حديثه بالتأكيد على تأثير سيكولوجية المستثمرين سلباً ولو بشكل طفيف يمثل هذا النوع من التصريحات حتى وإن لم تكن السبب الرئيسي.

من ناحية أخرى، نفى د. صالح سالم، الخبير الاقتصادي، تأثير تلك التصريحات على أداء البورصة في الأونة الأخيرة مرجعاً ذلك إلى عدة أسباب منها طبيعة الفترة التي يمر بها العالم من قلاقل سياسية تؤثر على أداء سوق المال بجانب تحسن أسعار النفط مما دفع المستثمر العربي في توجيه استثماراته نحو البورصات المحلية كما أكد على أن الاتجاه العام للبورصة المصرية يتجه للصعود ومن الطبيعي أن يتخللها بعض الهبوط على فترات متباعدة.



أحمد العطيبي



عمرو الألفي

وهو ما أكده أحمد أبو السعود، عضو مجلس إدارة البورصة، من أن تلك التصريحات لم يكن لها تأثير كبير مثلما ضخمتها وسائل الإعلام وأن التراجع الذي شهده سوق البورصة أمراً طبيعياً خاصة مع صعودها التاريخي في الفترة الأخيرة. كما قال عمرو حسين الألفي، مدير قطاع

تقرير مني صلاح

البحوث بشركة مباشر، أن الانخفاضات الأخيرة التي منيت بها البورصة المصرية خلال الجلسات الأخيرة تمثل انخفاضات صحية بعد الارتفاعات التي شهدتها أسواق المال خلال الفترة الأخيرة والتي وصفها بعض المحللين بكونها تاريخية.

ولفت "الألفي" في تصريحات خاصة "بالبوصلة" إلى أنه ليس بالضرورة أن تكون تصريحات "ساويرس" لبعض وسائل الإعلام سبباً في الانخفاض، معللاً تصريحاته - خاصة مع رغبته في الاستثمار بالذهب - أن ورائها دوافع تتعلق برؤيته للسوق العالمية وأدائها على المدى البعيد، وليس شرطاً أن تتحقق خلال الشهور القادمة.

ويرى أن هناك فرص حقيقية تتخفى وراء ذلك الهبوط الصحي للمستثمر الحقيقي وليس "المضارب" فانخفاض المؤشرات فرصة لبدء زيادة حصص الاستثمار لدى بعض الشركات الصغيرة والمتوسطة مع انخفاض أسعار أسهم بعض الشركات.

وقال محمد فرحات خبير أسواق المال أن الهبوط الأخير كان سيحدث سواء صرح ساويرس بما قاله أو لا ولكن تلك التصريحات سرعت من وتيرة التصحيح والانخفاض في المؤشرات متوقعاً أن تحدث ارتداده في المؤشرات خلال الفترة المقبلة

ثلاثة فروع جديدة خلال العام الجاري.

■ ماهي أهم متطلباتكم من الرئيس "السيسي" خلال فترة ولايته الثانية للبلاد؟ وماهي رؤيتك للاقتصاد وتوقعاتك؟

■ ■ كلنا نعلم أن الرئيس عبد الفتاح السيسي منذ توليه المنصب من أربع سنوات أخذ قرارات جريئة نحو الإصلاح الاقتصادي لم نشهدها من قبل، وقرارات غير مسبوقه؛ أهمها تحرير سعر الصرف وتخفيض الدعم تدريجياً ووضع هدفاً أن بنهاية عام ٢٠٢٢ سيتم الانتهاء الكامل من عمليات الدعم وتحرير كامل للتسعير. وكلها قرارات كانت صائبة وخدمت الاقتصاد، لذلك نطالبه في الفترة الثانية من ولايته باستكمال جميع مراحل برنامج الإصلاح الاقتصادي والنظام الضريبي، ومحاولة إدخال وضخ الاقتصاد غير الرسمي إلى الاقتصاد الرسمي والاستمرار في بناء مشروعات البنية الأساسية العملاقة، والشمول المالي والتحرير الكامل لسعر الصرف، وأيضاً الإصلاح الهيكلي الذي يتم في شكل مساهمات الدولة وإنشاء صندوق سيادي للاستثمار، كما نطالبه بتحديث جميع القوانين الخاصة بالاقتصاد وذلك يساعد على جذب استثمارات جديدة من الخارج، خصوصاً وأنه مازال هناك بعض القوانين الاقتصادية المهمة بها بعض العراقيل والبنود التي لا تتناسب مع الوقت الحالي، والانتهاج من الروتين الحكومي الممل.



■ حدثنا عن حجم الاستثمارات التي تديرها الشركة وحجم الإيرادات المحققة؟

■ ■ بنهاية عام ٢٠١٧ الماضي إيرادات الشركة من النشاط ارتفعت بنسبة ١٠٠٪، وأرباحها زادت بنسبة ٢٥٪. والتوزيعات هذا العام كانت ضعف العام السابق لها.

أما بالنسبة لحجم الاستثمارات التي تديرها لصالح عملائنا؛ فهي عبارة عن صناديق استثمار ومحافظ استثمارية؛ فندبر عدد ٩ صناديق استثمار لصالح القطاع الحكومي والخاص، ومحافظ استثمارية تقدر قيمتها بنحو ٦ مليارات جنيه؛ منها للهيئة القومية للبريد وشركات تأمين والتأمينات والاستثمار القومي.

نخطط للدخول والتوسع في قطاع التاجير التمويلي وخدمات التأمين الطبي

نستهدف التوسع الجغرافي في شركة السمسرة وافتتاح ثلاثة فروع جديدة

وأيضاً بدء توجيه جزء كبير من الموازنة العامة للدولة في الإنفاق على مجالي الصحة والتعليم، كل هذه الأمور إذا نجح "السيسي" في تنفيذها خلال الفترة الثانية من رئاسته سنشهد نمواً غير عادي في مستوى الناتج المحلي الإجمالي وتصل بعد فترة إلى ٨٧٪ في النمو الاقتصادي السنوي، وذلك مهم جداً، لكي نصل إلى مرحلة الاستدامة

ونصل إلى مرحلة الاقتصاديات العملاقة ونقدر وقتها ندخل ضمن أكبر ٣٠ دولة اقتصادية خلال الأعوام العشرة المقبلة.

■ ماهي توقعاتك للبورصة في الفترة المقبلة؟

■ ■ إتمام عمليات الإصلاح الاقتصادي سيكون له مردود إيجابي على أداء سوق المال ويجني ثماره، وأيضاً الطروحات التي تتم من جانب الحكومة لشركاتها، سوف تجعل البورصة تشهد حالة من الانتعاش وتحقيق المزيد من الأرباح وزيادة في الاستثمارات، وأتوقع أن يكون هناك تحسن إيجابي للبورصة وسوق المال خلال الفترة المقبلة.

والتاجير التمويلي، قطاعات واعدة ولديها فرص نمو كبيرة، لاسيما مع وجود هيئة الرقابة المالية حالياً، والتي تقوم بدور الإشراف والرقابة على تلك القطاعات، وأنها تعطى قوة أكبر، كما أنها تمارس دوراً كبيراً في تمويل النشاط الاقتصادي في مصر؛ وتقديم الخدمات المالية المطلوبة للسوق، سواء في التأمين أو التاجير التمويلي أو في مجالات أخرى؛ مثل تمويل المشروعات الصغيرة ومتناهية الصغر والمتوسطة والتمويل العقاري.. كل تلك الأنشطة مهمة في الاقتصاد ومكملة للقطاع المصرفي. أما بالنسبة لقطاع التأمين الطبي؛ فهو مستهدف بالنسبة لأنه قطاع مربح وواعد ويقدم خدمات للمجتمع، خصوصاً بعد تطبيق قانون التأمين الصحي الاجتماعي الجديد. والاستثمار والدخول في تلك القطاعات المستهدفة لنا سيكون من خلال طريقتين، الطريق الأول وهو الاستحواذ على نسب من شركات قائمة بالسوق في التاجير التمويلي والتأمين الطبي. والطريق الثاني يمكن أن يكون القيام بتأسيس شركات جديدة في تلك القطاعات.

■ حدثنا عن حجم الاستثمارات التي تديرها الشركة وحجم الإيرادات المحققة؟

■ ■ بنهاية عام ٢٠١٧ الماضي إيرادات الشركة من النشاط ارتفعت بنسبة ١٠٠٪، وأرباحها زادت بنسبة ٢٥٪. والتوزيعات هذا العام كانت ضعف العام السابق لها.

أما بالنسبة لحجم الاستثمارات التي تديرها لصالح عملائنا؛ فهي عبارة عن صناديق استثمار ومحافظ استثمارية؛ فندبر عدد ٩ صناديق استثمار لصالح القطاع الحكومي والخاص، ومحافظ استثمارية تقدر قيمتها بنحو ٦ مليارات جنيه؛ منها للهيئة القومية للبريد وشركات تأمين والتأمينات والاستثمار القومي.

■ كم يبلغ حجم رأس مال الشركة وهل هناك نية للزيادة؟ وما خطة التوسع في شركة السمسرة؟

■ ■ حجم رأس مال الشركة المدفوع يقدر بنحو ٣٥٠ مليون جنيه، وهو عبارة عن ٧٠ مليون سهم قيمة السهم الواحد خمسة جنيهات، ولا نحتاج في الوقت الحالي إلى الزيادة في رأسمال الشركة، لأننا لدينا سيولة جيدة وكافية نستثمرها في المحافظ المالية والأوعية وسندات وأذون خزانة وأوراق الدين الحكومية.

أما بالنسبة لخطة التوسع في شركة السمسرة في الأوراق المالية التي نمتلكها؛ فهي تكون خطة توسع جغرافي، حيث نخطط لافتتاح

الاسكان تعلن عن «أضخم طرح للوحدات السكنية» بـ«العاصمة الادارية»

«المجتمعات العمرانية»: أسعار الوحدات تختلف وفقاً لمساحتها وموقعها.. وأنظمة متعددة للسداد

كتبت: أسماء لطفي

تستعد وزارة الإسكان للإعلان عن أضخم طرح للوحدات السكنية بمدن الجيل الرابع، وعلى رأسها العاصمة الإدارية الجديدة والعلمين، خلال الفترة المقبلة، تنفيذاً لرغبة المصريين في الحصول على وحدات سكنية، وذلك ضمن خطة هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة لطرح الأراضى والوحدات السكنية، لعام ٢٠١٨ / ٢٠١٩، والتي يتم الانتهاء منها حالياً.

وفي هذا السياق.. أكد المهندس عبد المطلب ممدوح، نائب رئيس هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة، أنه جاري تنفيذ حوالي ٢٥ ألف وحدة سكنية بالعاصمة الادارية الجديدة، مشيراً إلى أن المرحلة الأولى لطرح الوحدات سيعلن عنها قريباً، لافتاً إلى أن هناك عدد كبير من الوحدات تم الانتهاء من تشطيبها.

وفيما يخص أسعار الوحدات السكنية.. أوضح عبدالمطلب، في تصريحات خاصة لـ«مجلة البوصلة»، أنه جاري تسعير الوحدات السكنية للإعلان عنها قريباً، مشيراً إلى أن الأسعار للوحدات ستختلف طبقاً لمساحة الوحدة وموقعها، لافتاً إلى أن مساحة الوحدات بالعاصمة الإدارية الجديدة تبدأ من ١٣٠ متراً مربعاً وحتى ١٨٠ متراً.

وأكد أنه من أهم مزايا هذا المشروع، أن الوحدات ستكون جاهزة للسكن، وكاملة التشطيب، حيث ستتضمن الوحدة كافة الخدمات من عدادات كهرباء ومياه وغاز طبيعي، فضلاً عن توافر تكنولوجيا متقدمة بالعاصمة الإدارية.

وصرح أنه سيتم الانتهاء من تنفيذ أعمال الـ«لاند سكيب»، وتسليمها في أواخر شهر يوليو القادم، مؤكداً أنه بحلول شهر ديسمبر ستنتهي الهيئة من جزء كبير من المشروع.

وأشار إلى أن الهيئة تدرس توفير عدة أنظمة للدفع، كنظام سداد ٢٥٪ مقدم وتقسيط علي ٤ سنوات بدون فوائد، ونظام التمويل العقاري، فضلاً عن إتاحة فرص الدفع الكاش.

ومن جانبه.. أكد هاني يونس المتحدث الرسمي لوزارة الإسكان، أنه من المقرر طرح نحو ٢٠٠٠ وحدة بالعاصمة الإدارية الجديدة كمرحلة أولى، وسيتم طرحها فور الانتهاء من تنفيذ كافة المرافق والخدمات الخاصة بالوحدات، لتكون جاهزة للاستيلام.

وأوضح أن وزير الإسكان مصطفى مدبولي يولي أهمية شديدة لهذه المشروعات، ويتابع أعمال تشطيبات الوحدات السكنية، ويوصي بضرورة زيادة معدلات التنفيذ، ومضاعفة الجهد المبذول للانتهاء من التنفيذ في أسرع وقت ممكن.



وتطرح كراسات شروط

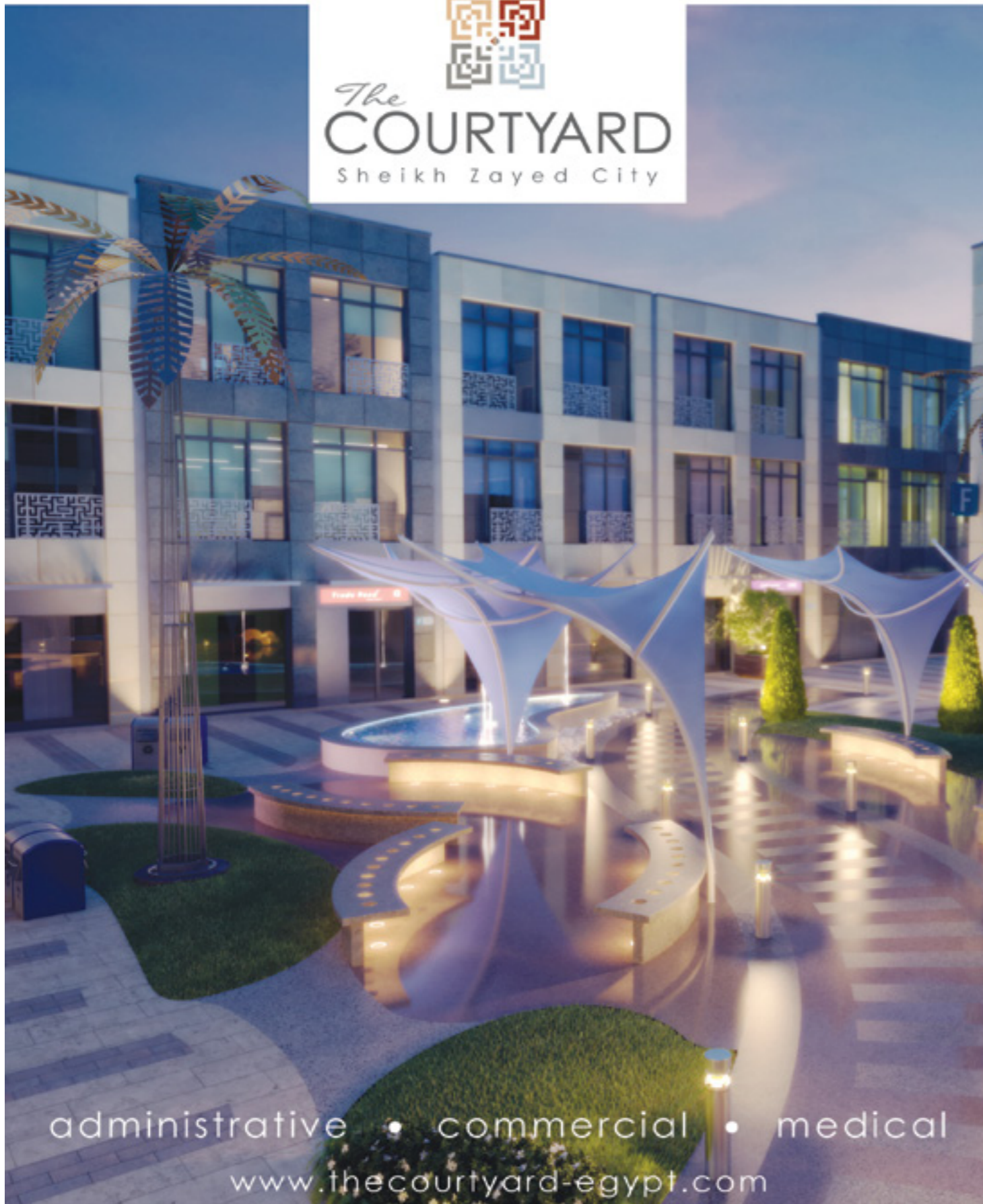
حجز المرحلة الثانية لـ

"سكن مصر" ٣ يونيو

كتب: أحمد صبري

أعلن الدكتور مصطفى مدبولي، وزير الإسكان والمرافق والمجتمعات العمرانية، أن وزارة الإسكان ممثلة في هيئة المجتمعات العمرانية الجديدة، ستطرح أكثر من ٢٠ ألف وحدة سكنية بالمرحلة الثانية بمشروع "سكن مصر"، في ٨ مدن جديدة، وهي: (القاهرة الجديدة - ٦ أكتوبر - بدر - العبور - دمياط الجديدة - المنيا الجديدة - ناصر "غرب أسيوط" - غرب قنا)، بنظام القرعة العلنية، والتسليم خلال ١٨ شهراً، مضيفاً أن كراسات الشروط والمواصفات ستكون متاحة بمقر أجهزة المدن المطروح بها الوحدات، ابتداءً من يوم الأحد الموافق ٢٠١٨/٦/٣ خلال أوقات العمل الرسمية.

وقال الدكتور مصطفى مدبولي، يبدأ الحجز اعتباراً من يوم الثلاثاء الموافق ٢٠١٨/٧/٢٤ وحتى يوم الخميس الموافق ٢٠١٨/٨/١٦، طبقاً للإجراءات الواردة تفصيلاً بكراسة الشروط، موضحاً أن الوحدات المطروحة بمساحة حوالى ١١٥ م^٢، بمستوى تشطيب متميز، ومواقع الوحدات ستكون متاحة بالموقع الإلكتروني الخاص بهيئة المجتمعات العمرانية الجديدة (www.newcities.gov.eg)، وسيحاط المشروع بسياج شجري، بجانب توافر أعمال تنسيق موقع متميزة، وخدمات تجارية، وحدائق خاصة لشقق الدور الأرضي.



administrative • commercial • medical
www.thecourtyard-egypt.com

DORRA DEVELOPMENTS

16077
/ thedorragroup

رئيس مجلس إدارة شركة "كشك للاستثمار العقاري" في حوار له "البوصلة":

عدم التلاعب بأسعار مواد البناء ضرورة لكبح الانفلات السعري للعقارات

قال الدكتور نادر جمعة، رئيس مجلس إدارة شركة كشك للاستثمار العقاري، إن الشركة تتميز بتنوع استثماري كبير في السوق العقارية المصرية. وأوضح في حوار خاص له "البوصلة"، أن ضبط أسعار مواد البناء ضرورة ملحة للسوق العقاري وزيادة الطلب على المنتجات المطروحة بالسوق وحتى لا ترتفع الأسعار بشكل يفوق القدرة الشرائية للمواطن المصري ما قد يؤدي الي حدوث تباطؤ في السوق بشكل كبير .



■ بداية.. متى تأسست شركة "كشك" للاستثمار العقاري ؟
 ■ تم إنشاء الشركة منذ ١٩٩١ بيد المهندس والخبير العقاري مصطفى كشك. ■ كيف بدأت شركة "كشك" أعمالها بالسوق ؟
 ■ بدأنا أعمالنا بالسوق المحلية من خلال المشاركة مع عدد من الشركات إلى أن قمنا بتطوير هيكل الشركة ونفذنا مشروعات خاصة بشركة كشك للاستثمار العقاري عبر شرائنا لمساحات تمكنا بها من مزاوله أعمالنا في سوق الإسكان وهو ما ساعدنا في تخطي الأزمة خلال تلك الفترة.
 ■ ماذا عن انتشاركم بالمدن الجديدة ؟
 ■ لدينا انتشار موسع بالمناطق والمدن الجديدة كالسادس من أكتوبر والتجمع الخامس ومدينة الشروق والعبور وحدائق الأهرام.
 ■ حدثنا عن المشاكل التي واجهتموها خلال العام الماضي ؟
 ■ تراجعت الأرباح لدى الكثير من الشركات العقارية نتيجة عدم وجود حجم مبيعات يغطي المنتجات المطروحة بالسوق، بعد ضعف الإقبال على شراء الشقق السكنية في الفترة ٢٠١٦-٢٠١٧، بالإضافة لعدم اعتمادنا على تمويلات بنكية لإنهاء مشروعاتنا السكنية فالشركة تمول مشروعاتها ذاتياً، فالقروض من أي جهة بنكية تؤدي بديهيًا لارتفاع تكلفة الوحدة العقارية بنسبة تتراوح من (١٥ : ٢٠) %، ما يبطئ من وتيرة المبيعات.
 ■ صف لنا مراحل النمو العقاري التي مرتكم بها خلال الـ ٢٠ سنة الماضية ؟
 ■ شهد القطاع العقاري في مصر ازدهارًا ملحوظًا مابين ٢٠٠٢-٢٠٠٥ إلى أن حدث نوع من الكساد بالقطاع في أعقاب الأزمة المالية العالمية في ٢٠٠٨، والتي قمنا بعدها بتقليص

حجم أعمال الشركة من خلال الأفرع وبدأنا استراتيجية عمل جديدة بالتوسع في الأعمال على الأرض من خلال الإنشاءات وتقليل عدد الأفرع ليتم التحديث ومتابعة الأعمال عن طريق المكتب الرئيسي لخفض تكلفة التشغيل وإبراز حجم أنشطتنا المنفذة على الأرض.

■ ما هي الأدوات التي استخدمتها شركتكم لرفع حجم المبيعات العقارية لديكم ؟
 ■ قمنا بتصميم موقع إلكتروني يتميز بتنافسية البحث مصحوب بصور ذات جودة عالية من مواقع الإنشاء، أو للمواقع التي تم تنفيذها وتشطيبها بشكل كامل ليتمكن كل من يبحث عن فرص استثمارية أو سكنية أو إدارية من رؤية الوحدات من الداخل والخارج، بالإضافة لإمكانية البحث في الأحياء والمدن بل يتمكن المستثمر من تحديد الأسعار التي يرغب في التملك بها، من خلال آليات البحث المتاحة بالموقع ومدون عليها الأسعار النقدي والتقسيم ما أمكن لننافس بهذا الموقع أكبر المواقع العالمية في هذا المجال.

■ ما الذي ينقص السوق العقارية المصرية من وجهة نظرك ؟

■ القطاع العقاري في مصر يشهد حالة رواج من فترة إلى أخرى كأي بلد بالعالم، ولكن ما ينقصه تخصيص هيئة منوطة بتداول العقارات علي مستوي الجمهورية على أن تتبع وزارة العدل، عبر تقسيم الدولة المصرية بكل محافظاتنا إلى قطاعات وتقوم أفرع الهيئة بمتابعة وحصر كل العقارات بالقطر المصري يتم فيها تنفيذ عمليات البيع والشراء من خلال موقع إلكتروني يحوي في سجلاته تاريخ كل عقار منذ إنشائها ومالكه وصولاً للمالك الأخير، وبذلك نتلافى مشاكل عدم المصادقية والتسعير غير المنضبط وبذلك يتم احتواء الجموح السعري للعقارات في مصر.

■ هل من تشريعات ترى أولوية مراجعتها وإعادة صياغتها لدعم الفكرة المقترحة ؟

■ بالتأكيد هناك كثير من التشريعات التي يجب مراجعتها والتي باتت لا تخدم القطاع العقاري ولا تلبى طموحات المستثمرين المصريين أو الأجانب.

■ وما السبب ؟

■ ربما يؤدي قصور هذه التشريعات إلى تفويت الكثير من الفرص سواء المحلية أو الأجنبية على القطاع ونشاطه.

■ وما النص التشريعي المستهدف ؟

■ القانون العيني للعقارات والذي لم يتم إقراره حتى الآن.

■ ما أبرز التحديات التي تواجه المطورين

لدينا انتشار موسع بالمدن الجديدة.. ونمول مشروعاتنا العقارية ذاتياً

٢٠٪ زيادة في أسعار المشروعات العقارية الممولة بنكيًا.. تقع تكلفتها على المواطن

صممنا موقعاً إلكترونياً متميزاً.. لتقليص عدد

ينقصنا تنظيم تداول العقارات.. ووضع قوانين مساعدة

٣٠ مليون جنيه لإنشاء مصمما للمستلزمات الطبية.. والإنتاج نهاية ٢٠٢٠

العقاريين في مصر ؟

■ تكمن المشكلة في تغير أسعار مواد البناء خلال فترات متقاربة ما يؤدي لاختلاف وتفاوت وارتفاع أسعار الوحدات مؤدياً في نهاية الأمر لتباطؤ وتيرة النمو المرغوب في زيادتها.

■ مطالبكم في هذا الصدد ؟

■ اطالب بالمراقبة للسيطرة على التلاعب، إلى أن يتم مراجعة قوانين التعدين، نظراً لأهميتها فالبحت والتنقيب يتطلب حساب جيولوجي لاحتياطي معادن الوطن ومقدراته، وحساب تكلفة الاستخراج والتصنيع بالإضافة للمراقبة على كيفية العمل بالمواقع والانتفاع بها من قبل الشركات الراغبة في الاستثمار لفترات مؤقتة، تؤدي الشركة خلال فترة عملها ما عليها من مستحقات للدولة دون مشاطرت الدولة لأرباحها ولكن يتم الارتباط بالأسعار العالمية مع تهيئة المناخ الاقتصادي لذلك.

■ كيف تقييم نظرة الدولة للمستثمر الأجنبي ؟

■ اعتقد أن التسهيلات المقدمة للمستثمر الأجنبي أكثر بكثير من المستثمر المحلي، فد"عقدة الخواجة" التي نتعامل بها مع الأجنبي من وجهة نظري هذه لن تصب في صالح الاقتصاد المحلي على المدى الطويل، لأنه يبحث عن المكسب السريع ويريد أن يرى نتائج استثماره والمكاسب التي سيتم تحقيقها على أرض الواقع في فترة حياته، ومن المؤكد استعداده لجمع أغراضه وأمواله بمكاسبها في أي وقت مغادراً بها الدولة المصرية ومتجهياً إلى بلده وهذا أمرًا طبيعي، ولن أبالغ إذا قلت أن الدولة تدعم

المستثمرين الأجانب على حساب المستثمر المصري وهو أمر غير محمود.

■ كيف يتم تصحيح الأوضاع مع المستثمر المحلي من وجهة نظرك ؟

■ يجدر بمجلس النواب أن يستصدر تشريعات جديدة وإضافة بعض البنود التي تتعلق بالمستثمر المصري وتعديل أوضاعه بما يضمن فاعليته بالسوق وتسهيل الطريق أمامه ليبرز بثقة في ساحات الاستثمار العالمية، بحيث نستهدف من وراء التشريعات الجديدة أن يبحث المستثمرين الأجانب عن فرص الاستثمار من خلال المستثمرين المحليين، ولن نأتي في الأمر بجديد فلو نظرنا مع ما يتناسب معنا من قوانين الاستثمار المعمول بها في الدول المتقدمة مع تطويع وتذليل العقبات أمام تنفيذ القوانين سوف نضع المستثمر المصري في مقدمة الصف، فخطة التطوير تبدأ في كل الدول المتطورة من مستثمريها المحليين وليسا الأجانب، وأؤكد أنه عندما تنمي الدولة مستثمريها سوف يستعين المستثمر الأجنبي بالمحليين للبحث عن فرص واعدة.

■ ما هي أبرز مشروعاتكم خلال الفترة المقبلة ؟

■ تمتلك شركة "كشك" للاستثمار تنوعاً كبيراً في أعمالها، حيث يتم إنشاء مصنع بالمنطقة الصناعية بمدينة السادس من أكتوبر للمستلزمات الطبية تحت اسم "Vena Medical Suppliers"، بتكلفة حوالي ٣٠ مليون جنيه ليصل رأس المال إلى ١٥٠ مليون جنيهًا، كما ندرس حالياً عروضاً لشراكة أجنبية.

■ كم تبلغ مساحة المصنع ؟

■ تبلغ مساحة المصنع ٣٤٥٠ مترًا، إلى جانب ١٤ ألف متر للتجهيزات المستقبلية.

■ هل تم التنفيذ على الأرض ؟

■ نعم، تم تنفيذ أعمال الخرسانات بالكامل ودفعنا ٣٠٪ من خطوط الإنتاج، وسجلنا براءة اختراع لتشغيل المصنع وسيتم الإنتاج نهاية عام ٢٠٢٠.

■ ماذا عن الإنتاج ؟

■ يتمثل إنتاج المصنع في الخيوط الطبية والبلاستر الطبي المعقم بأحجام ومقاسات مختلفة، تتشكل في ٧٦٠ منتج قمنا بإجراء تست على المنتج على أن يتم التركيز في التصنيع، والتسويق سيتم عن طريق وكلاء بواقع ٧٠٪ من الإنتاج يصدر للخارج و٣٠٪ للسوق المحلية.

حوار - أحمد عمر



NTRA

National Telecom Regulatory Authority
الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات

هل

انت مشترك فى أى
خدمة اتصالات ؟
(محمول - انترنت - تليفون ارض)

هل

واجهتك مشكلة مع
الشركة مقدمة الخدمة
وعجزت الشركة عن حلها ؟



اتصل ب 155
(مركز خدمة الجمهور
للجهاز القومي لتنظيم
الاتصالات)
وسوف نعمل على حل
المشكلة

155



اللواء مصطفى هدهود
رئيس مجلس إدارة " الشركة المصرية
للتنمية الزراعية والريفية "
الزراعة أساس نجاح أى
دولة فى العالم وهدفنا
دعم الاقتصاد المصرى

١,٣ مليار جنيه
رأسمال الشركة
و ٤٥٠ مليون جنيه
إيرادات العام الماضى

مليون جنيه بنهاية العام الماضى .
ويبلغ حجم رأسمال الشركة ١,٣ مليار
جنيه وتعتبر وكيل لكبرى الشركات
العالمية فى مصر التى تعمل على إنتاج
الجرارات الزراعية والماكينات كذلك
تسعى للاستفادة من التكنولوجيا
المتطورة فى دولة بيلا روسيا فى
هذا القطاع ونقلها الى مصر لخدمة
المزارع المصرى وأمداده بالمعدات
المتطورة والحديثة والتكنولوجيا ذات
التقنية العالية.

كما تلعب الشركة دورا كبيرا فى
تنمية المناطق الريفية حيث تعمل على
زيادة المساحات المزروعة فى تلك
المناطق اضافة الى توفير المزيد من
فرص العمل عن طريق التوسع والتحول
من مجرد شركة زراعية إلى شركة
تجارية وصناعية حيث قامت الشركة
بالتعاون مع محافظة قنا بإنشاء مركز
لصيانة الجرارات والمعدات الزراعية
بالمناطق الصناعية بالصالحات..

كذلك تطمح الشركة التوسع
فى تجارة وإنتاج بعض وسائل النقل
الصغيرة كالتروسىكلات فى المناطق
الريفية لمساعدة الفلاح فى نقل
محاصيله ومستلزمات الزراعة فى
وسائل نقل جيدة
وفى نهاية الحوار أكد " هدهود "
أن الشركة لديها هدف واضح هو
دعم الاقتصاد والدولة والوقوف بجوار
الحكومة والرئيس عبد الفتاح السيسى
رئيس الجمهورية فى تحقيق خطة
الإصلاح والنمو الاقتصادي ..

الصحراوية الجديدة وذلك تماشيا مع
خطة الدولة نحو الاتجاه إلى استخدام
الطاقة الشمسية البديلة وكذلك توليد
الطاقة الشمسية المطلوبة فى تشغيل
المولدات الكهربائية التى تستخدمها فى
الايار والإنارة لتوفير الكهرباء ...
كما تساعد الشركة المزارع المصرى
فى مجال الميكنة الزراعية والتعرف
على الإصلاح الزراعى الحديث وكيفية
استخدام المزارع الاستخدام الأمثل
للماكينات الزراعية الحديثة حتى
يواكب التطور الذى حدث مؤخرا فى
قطاع الزراعة ..

كما أشار الى ان الشركة المصرية
للتنمية الزراعية والريفية تعمل على
دعم الاقتصاد المصرى وتحقيق خطط
الدولة والحكومة وزيادة معدلات النمو
والتصنيع وتحقيق الاكتفاء الذاتى
للدولة من المحاصيل الزراعية ..
وأضاف اللواء هدهود أن قطاع الزراعة
هو أساس نجاح أى دولة فى العالم .
موضحا أن شركته تستهدف ايضا
المساهمة فى تقليل الضجوة الموجودة
فى محصول الذرة الصفراء الذى يكلف
الدولة سنويا" نحو ١,٦ مليار دولار
لاستيراد ٨ مليون طن ذرة سنويا ..
كما نجحت الشركة المصرية
للتنمية الزراعية والريفية فى تحقيق
حجم مبيعات وإيرادات بلغت نحو ٤٥٠

كتب: وليد احمد
تعمل الشركة المصرية للتنمية الزراعية
والريفية إحدى الشركات المملوكة للبنك
الزراعى المصرى على تلبية مطالب
المزارع والمستثمر المصرى على مستوى
كافة محافظات الجمهورية وذلك من
خلال تواجدها فى ١٨٠ منفذ وفرع فى
أسوان و محافظة البحر الأحمر ومرسى
مطروح والإسماعيلية وكافة القرى ماعدا
محافظات شمال وجنوب سيناء فهى غير
متواجده هناك بسبب الحالة الأمنية

وتعتبر الشركة المصرية للتنمية
الزراعية والريفية الشركة الوحيدة
المتواجده فى كل محافظات الدولة ..
هذا ما أكده اللواء مصطفى هدهود
محافظ البحيرة الأسبق ورئيس مجلس
إدارة الشركة المصرية للتنمية
الزراعية والريفية فى حوار خاص
أجرته معه مجلة " البوصلة " مؤكدا
على أن الشركة مملوكة بالكامل
للبنك الزراعى المصرى وهى تقوم
بتحقيق جميع أهدافه وخطة التى تتمثل
فى خدمة المزارع فى مكان تواجده
والانتشار أفقيا فى جميع المحافظات
وهذا هو التطور الذى حققناه هذا العام
وتواجدنا فى ٢٢ محافظة

وأضاف اللواء "هدهود" أن الشركة المصرية للتنمية
الزراعية والريفية هدفها الأساسى هو دعم الفلاح والمزارع
المصرى من خلال توفير كافة مستلزمات الزراعة من تقاوى
واسمدة ومعدات زراعية وكذلك مساعدته فى تسويق
مايزرعه عن طريق قيام الشركة بشراء المحصول منه بسعر
جيد ..

وكشف اللواء مصطفى هدهود رئيس
الشركة المصرية للتنمية الزراعية
والريفية عن خطته الطموحة و
المستقبلية التى تستهدف التحول من
نشاط تجارى فقط إلى نشاط تجارى
وصناعى أيضا حيث تخطط الشركة
للاستفادة من الأراضى المملوكة لها
وإنشاء خطوط إنتاج عليها لتصنيع ألواح
الطاقة الشمسية المطلوبة فى الأراضى

اتصالات

كشف المهندس هشام عبد الرسول الرئيس التنفيذي لشركة راية للنظم عن استراتيجية الشركة في السوقين المحلية والإقليمية موضحا أنها تركز على عدة محاور أبرزها التحول الرقمي الذي بات ضرورة ملحة في الوقت الحالي مثل انترنت الأشياء ، والبيانات الكبيرة ، فوفقا للدراسات العالمية من مؤسسة جارتنر للأبحاث فإن معدل إنفاق منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا على تقنية المعلومات سيتجاوز ١٥٦ مليار دولار خلال العام ٢٠١٧ بزيادة قدرها ٢,٤٪ عن العام ٢٠١٦ .

وأضاف في حوار مع مجلة " البوصلة " أن الشركة مستمرة في استراتيجيتها التي بدأتها منذ بداية العام الماضي ، وتتوقع تحقيق نمو يفوق ٣٥٪ في أعمال الشركة مقارنة بالعام الماضي ، حيث حققت شركة راية للنظم في عام ٢٠١٧ معدلات نمو غير مسبوقة تجاوزت ٥٠٪ مقارنة بعام ٢٠١٦ وبيجمالي مبيعات بلغت حوالي ١,٢ مليار جنيه .

وأضاف عبد الرسول ، أن التركيز على الحلول التي تخدم نظام الدفع الإلكتروني والشمول المالي ومساعدة الأفراد والمؤسسات للتحول إلى المجتمع اللانقدي ، باتت أبرز الحلول المالية المقدمة من شركة راية للنظم والموجهة في المقام الأول للقطاع المصرفي ، بالإضافة إلى باقي القطاعات الأخرى المتعلقة بمراكز البيانات ، تخطيط موارد المشاريع ERP ، وإدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات ITSM وحلول الحوسبة السحابية بالإضافة إلى تأمين الشبكات والمعلومات

ولفت الى ، تبني الشركة مبادرة الدولة في تطبيق الشمول المالي والدفع الإلكتروني لتحقيق الاستقرار المالي والنمو الاقتصادي، مشيراً إلى أن القطاع المصرفي المصري سيشهد خلال الفترة المقبلة العديد من التغيرات في مجال ماكينات الصراف الآلي والخدمات التقنية المصرفية والي نص الحوار

■ بداية ماذا عن استراتيجية الشركة خلال الفترة المقبلة ؟
■ تبنى شركة راية للنظم استراتيجيتها على النمو في السوقين المحلي والإقليمي ، من خلال الإرتكاز على عدة

٣٥٪ نمواً مستهدفاً بحجم الأعمال خلال ٢٠١٨
ندعم مبادرة الدولة لتطبيق الشمول والدفع الإلكتروني لتحقيق الاستقرار المالي والنمو الاقتصادي
٣٥٠ مليون جنيه حجم أعمال نفذتها الشركة مؤخراً
نعمل مع نحو ٥٠ شريك استراتيجي من كبرى الشركات العالمية لتقديم حلولنا التكنولوجية



حوار: حمادة على

محاور أبرزها التحول الرقمي الذي بات ضرورة ملحة في الوقت الحالي مثل انترنت الأشياء والبيانات الكبيرة ، فوفقا للدراسات العالمية من مؤسسة جارتنر للأبحاث التي أكدت أن معدل إنفاق منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا على تقنية المعلومات سيتجاوز ١٥٦ مليار دولار خلال العام ٢٠١٧ بزيادة قدرها ٢,٤٪ عن العام ٢٠١٦ .

وجاءت مشاركتنا في مؤتمر سيسكو كونكت ٢٠١٨ نتيجة حرصنا الدائم على التواجد في الأحداث والفعاليات الهامة الخاصة بتكنولوجيا المعلومات لعرض كل ما هو جديد من حلول وتقنيات تقدمها الشركة لكافة قطاعات السوق المصرية مما يساعد الشركات على مواكبة التغيرات العالمية .

■ وما هي رؤية الشركة للسوق خلال العام الحالي ؟
■ راية من الشركات العملاقة في المنطقة ومستمرة في استراتيجيتها التي بدأتها منذ بداية العام الماضي ، ونتوقع تحقيق نمو يفوق ٣٥٪ في أعمال الشركة مقارنة بالعام الماضي ، حيث حققت شركة راية للنظم في عام ٢٠١٧ معدلات نمو غير مسبوقة تجاوزت ٥٠٪ مقارنة بعام ٢٠١٦ وبيجمالي مبيعات بلغت حوالي ١,٢ مليار جنيه ، ويأتي ذلك اعتمادا على تنامي حجم استثماراتها في السوق المصرية و الأسواق الخارجية وما تمتلكه الشركة من خبرات وموارد بشرية ذات قدرة تنافسية عالية مما ساعد على إنجاز العديد من المشروعات العملاقة وتحقيق أعلى المبيعات ."

■ كيف تنظر راية للنظم لملف التحول الرقمي .. و ما أهميته للدولة ؟

■ تبنى شركة راية للنظم مبادرة الدولة المصرية نحو التحول الرقمي في كافة المجالات ، لأهميته في تحسين مستوى الخدمات وتهيئة الظروف الملائمة لجذب مزيد من الاستثمارات للسوق عن طريق توفير بنية تحتية متطورة متمثلة في مراكز البيانات العملاقة ، وبناء المنظومات المعلوماتية في العاصمة الإدارية الجديدة وغيرها من المدن

هشام عبد الرسول الرئيس التنفيذي لشركة راية للنظم في حوار مع " البوصلة " : ١,٢ مليار جنيه إجمالي مبيعات حققتها راية للنظم بنهاية عام الماضي

الذكية المزعم إنشاؤها طبقا لخطط الدولة .

■ ماهى الحلول التي تركز الشركة على تقديمها في المرحلة الراهنة ؟

■ تركز شركة راية للنظم على الحلول التي تخدم نظام الدفع الإلكتروني والشمول المالي ومساعدة الأفراد والمؤسسات للتحول إلى المجتمع اللانقدي ، باتت أبرز الحلول المالية المقدمة من شركة راية للنظم والموجهة في المقام الأول للقطاع المصرفي مثل حلول تحويل الفروع إلى فروع الكترونية والخدمة الذاتية وحلول الصراف الآلي وعروض الدفع الإلكتروني ، مع التركيز على حلول قطاع الاتصالات المتعلقة بتقنيات الجيل الرابع ، بالإضافة إلى باقي القطاعات الأخرى المتعلقة بمراكز البيانات ، تخطيط موارد المشاريع ERP ، وإدارة خدمات تكنولوجيا المعلومات ITSM وحلول الحوسبة السحابية بالإضافة إلى تأمين الشبكات والمعلومات .

■ ماهى القطاعات التي تتعامل معها الشركة .. وأبرز الحلول التكنولوجية التي تتيحها راية ؟

■ تقدم الشركة حزمة من حلول أنظمة الشمول المالي والدفع الإلكتروني وتوفير كافة حلول الأمن السيبراني، فضلا عن وتخطيطها لتقوية وجودها في السوق المصرية من خلال تقديم حلول متخصصة لكافة القطاعات وعلى رأسها القطاع المالي وقطاع الاتصالات كما تسعى الشركة إلى توسيع تواجدها في الأسواق الخليجية و الأفريقية على حد سواء ."

بالإضافة إلى بناء وتجهيز مراكز البيانات العملاقة للبنوك وشركات الاتصالات بأحدث التقنيات من أكبر مقدمي الخدمات لمواكبة المتطلبات المتزايدة للعملاء والحرص على تطوير المراكز لمواكبة توجهات الدولة نحو التحول الرقمي وتبني سياسات الشمول المالي.

كما تقدم راية أيضا مجموعة من الحلول المتخصصة في مجال التعليم الإلكتروني عن طريق تقديم المحتوى التعليمي وإيصال المهارات والمفاهيم للمتعلم عبر تقنيات المعلومات والاتصالات والوسائط المتعددة واستخدام تقنية الفيديو كونفرانس لتطوير

وتدريب المعلمين .

■ ما هي أبرز الأعمال التي نفذتها الشركة خلال العام الماضي؟

نفذت راية للنظم العديد من المشروعات العملاقة خلال عام ٢٠١٧ متفوقة على منافسيها في السوق المصرية ، كنتيجة طبيعية لحجم الشركة وإمكاناتها التنافسية وكوادرها البشرية المدربة على أعلى مستوى احترافي .

ومن أبرز المشروعات التي فازت بها شركة راية للنظم في ٢٠١٧ على سبيل المثال لا الحصر مشروع تطوير منظومة الاتصالات الرقمية والتطبيقات الصوتية في أحد البنوك الحكومية الرائدة بقيمة تتجاوز ١٠ ملايين جنيه ، بالإضافة إلى توريد وتشغيل ١٠٠٠ صراف آلي بقيمة ١٠ ملايين دولار وتطبيق جميع الحلول المتعلقة بـ Mobile Wallet, Currency

Exchange and Money transfer ، هذا بالإضافة لتطبيق حلول Oracle ERP في واحد من أكبر بنوك القطاع الخاص لتطوير ومبكرة قسم الموارد البشرية وتضمن المشروع حلول Payroll, Performance Appraisal and Core HR ."

■ هل تعاملت راية للنظم مع شركات الاتصالات الموجودة بالسوق ؟

■ بالتأكيد قامت شركة راية بتحديث البنية التحتية لواحد من مراكز البيانات لأحد مقدمي خدمات المحمول في مصر ، بالإضافة إلى تحديث البنية التحتية للمباني الإدارية بأحدث تكنولوجيا WiFi بقيمة حوالي ٣٠ مليون جنيه ، كما فازت شركة راية بمشروع IT Operations management المقدم لواحد من كبار مقدمي خدمات الاتصالات في مصر بقيمة تتجاوز ٧ ملايين دولار من خلال تقديم منصة قادرة على متابعة البنية التحتية من أجهزة شبكات وأجهزة أمن وخوادم وأنظمة التشغيل والتطبيقات وهو ما صممه شركة راية للنظم بقدر عالٍ من الاحترافية.

■ ماذا عن شركاء الاستراتيجيين في دعم مسيرة النجاح ؟

■ تعمل شركة راية للنظم بشكل دائم على تطوير شراكاتنا مع شركات التكنولوجيا العالمية لزيادة قدراتنا للتقنية ، حيث تعتبر راية للنظم شريكا استراتيجيا لكبرى الشركات العالمية في مجال تكنولوجيا المعلومات وعلى رأسها شركات " سيسكو ، إتش بي أوراكل ، مايكروسوفت ، بالو ألتو، في إم وير وغيرها ."

و شاركت راية أيضا كمتحدث رئيسي في جلسات مؤتمر سيسكو كونكت ٢٠١٨ في الفترة من ٢ الى ٣ مايو من الشهر الحالي ، وتم إستعرض عددا من الحلول والتقنيات الرائدة التي تتميز بها خاصة الحلول المتكاملة الموجهة لكافة قطاعات الدولة وبشكل خاص قطاع البنوك، قطاع الاتصالات،والقطاع الحكومي بما يتماشى مع رؤية مصر ٢٠٣٠ ، حيث تعمل شركة راية بشكل مكثف على تقديم كل ما هو جديد في مجال حلول إنترنت الأشياء IOT المقدم للمدن الذكية التي ستساهم بشكل كبير في تسهيل حياة المواطنين وهو ما تقوم بتنفيذه شركة راية في العاصمة الإدارية الجديدة ."

حجازي : ٤٤ مليار جنيه إجمالي استثمارات اتصالات مصر بالسوق المصرية



كتب- حمادة على

قال المهندس خالد حجازي الرئيس التنفيذي للقطاع المؤسسي بشركة اتصالات مصر أن قطاع الاتصالات يتأثر بالنمو مثله كبقية القطاعات الاقتصادية الأخرى، مشيراً إلى نجاح شركة اتصالات مصر بضخ إجمالي استثمارات بلغت نحو ٤٤ مليار جنيه منذ دخولها السوق المصرية، منها ١٠ مليار جنيه فقط في خدمات الجيل الرابع التي طرحتها الحكومة المصرية مؤخراً.

وأكد حجازي ، إن هذه ضخ هذا الكم من الإستثمار يأتي من إيمان مجموعة اتصالات بفرص الإستثمار الكبيرة التي يتيحها السوق المصري أمام المستثمرين .وأضاف أن اتصالات مصر تطلع إلى ضخ مزيد الإستثمار بشكل أكبر خلال الفترة المقبلة ، خاصة في مجال البنية التحتية ، حيث ننتظر طرح مزيد من فرص الإستثمار في مجالات البنية الأساسية التي مازال يحتاج إلى ضخ مزيد من الاستثمارات في مصر

دون كواك : ٢٠٠ مليون دولار حجم صادرات LG

من مصر لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا

قال دون كواك المدير التنفيذي لشركة إل جي للإلكترونيات في مصر ، عن وصول صادرات شركة إل جي من مصنعها في مصر ، لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا إلى نحو ٢٠٠ مليون دولار ، حيث تصدر منتجات الشركة لنحو ١٥ دولة بالمنطقة بمعدل ٧٠٪ من إجمالي إنتاجها في مصر .

قال دون كواك المدير التنفيذي لشركة إل جي مصر ، أن اختيار النجم حازم إمام سفيراً الشركة سيكون واجهه مشرفة وستضيف للشركة في حملتها للإعلان عن منتجاتها خاصة مع قدوم كأس العالم ٢٠١٨



وأضاف كواك ، أن المستهلك ينظر حالياً إلى شاشات إل جي " OLED ، أنها تمثل تكنولوجيا المستقبل لأجهزة التلفاز ، حيث تتجاوز منافسيها بمراحل ، خاصة تقنية أجهزة شاشات الكريستال السائل ، بنا تولد صورة متفوقة ، فضلا عن تصميمها الأنيق على مستوى العالم .

مدير هونر للهواتف الذكية: نستهدف مبيعات بقيمة

٥٠٠ مليون جنيه نهاية العام الحالي

كتب - حمادة على

قال هاوس ما مدير توتر مصر ، أن الشركة تستهدف مبيعات ٥٠٠ مليون جنيه ، توصيل أفضل خدمة للمستهلك ، نجحنا في تحقيق مبيعات خلال الساعات الأولى ٢٠ هاتف من إطلاق عائلة هونر

وأكد مدير هونر في مصر ، أن هونار تستخدم الابتكار وتكنولوجيا الذكاء الاصطناعي في تقديمها

لهواتف الخاصة بها ، إضافة إلى اهتمامها الكبير بمجال التصميم ، حيث تلتزم الشركة بمعايير جودة عالية في عمليات التصميم والتخزين .

جاء ذلك على هامش كشف هونر للهواتف الذكية "honor" ، النقاب عن عائلة ذكية من هواتفها داخل السوق المصري ، في مقدمتها honor vX ، و honor ٩ Lite ، honor vA ، honor vC ، وفي خطوة لتلبية متطلبات الشباب في عالم التكنولوجيا مستخدمة تكنولوجيا الذكاء الاصطناعي فيها .



IBrit البريطانية توقع عقد لتراكة مع وان تريدينج للإستيراد و التوزيع

قال هيثم كلاش الرئيس التنفيذي لشركة "iBrit" البريطانية ، بأن شركته وقعت شراكة استراتيجية ، وتوزيع حصري مع شركة One Trading في جمهورية مصر العربية ضمن خطة الشركة للتوسع و الإنتشار في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا .

وأضاف كلاش ان الشراكة التي وقعتها "iBrit" تهدف الي تغطية منافذ البيع بالتجزئة في جمهورية مصر العربية ، بالإضافة الي تعزيز انتشار العلامة التجارية في منطقة شمال افريقيا .

و قال أيمن الحلبي الرئيس التنفيذي لشركة One Trading ، بأن الشركة دخلت في شراكات عديدة مع علامات تجارية عالمية وأهمها الآن "iBrit" البريطانية بسبب منتجاتها التي تغطي كافة شرائح المستهلك المصري و احتياجاته.

وأكد الحلبي ان الشراكة تستهدف حصة سوقية تعادل ٥٪ من السوق المصري في خلال سنة من توقيع الشراكة،



تحنة



تتقدم مجلة " البوصلة الاقتصادية " بخالص التهاني للأستاذ أحمد عبد الحليم لاختياره لتولي منصب القائم بأعمال رئيس الهيئة القومية للتبريد اعتباراً من ٢

مايو ٢٠١٨ لحين تعيين رئيس جديد للهيئة خلفاً للأستاذ عصام الصغير الذي انقضت المدة القانونية لرئاسته



توقيع مذكرة تفاهم لتطوير التعليم الذكي والابداع التكنولوجي بين "ايتيدا" و جامعة "حمدان بن محمد الذكية" الاماراتية

وقعت هيئة تنمية صناعة تكنولوجيا المعلومات "ايتيدا" وجامعة حمدان بن محمد الذكية الاماراتية مذكرة تفاهم من شأنها تطوير منظومة للتعليم الذكي والابداع التكنولوجي لخدمة الاحتياجات الملحة في المنطقة العربية.

تأتى هذه الاتفاقية التي تصل مدتها الى ٣ سنوات بهدف ضمان الجودة في مجال التعليم والتعلم الذكي وتشمل: العمل على وضع "إطار الجودة" للقائمين على تقديم العملية التعليمية، والبرامج الأكاديمية، والبحث العلمي باستخدام تكنولوجيا المعلومات، والتعاون في إنشاء مركز اعتماد عربي للتعليم والتعلم الذكي .

و من المتوقع الاتفاق على تنفيذه خلال الأشهر الثلاثة الأولى من توقيع هذه المذكرة، وتتضمن بنود مذكرة التفاهم التعاون في إنشاء مراكز تقييم واختبار للبرامج الأكاديمية، والعمل على تيسير سبل تطبيق البرامج الأكاديمية بين جامعة حمدان بن محمد الذكية ومثيلاتها في مصر والبدء بتخصصات هندسة البرمجيات والتميز المؤسسي، وتوفير فرص تأهيل للقائمين على تقديم العملية التعليمية في مجال التعليم والتعلم الذكي باستخدام تكنولوجيا المعلومات والاتصالات.

كما تهدف مذكرة التفاهم الى تطوير المحتوى الإلكتروني الذكي من خلال إنشاء مركز تطوير المحتوى الإلكتروني الذكي لدعم الاحتياجات الأكاديمية والمهنية والتعليم المجتمعي والمستمر ويشمل إطار هذا النشاط أعمال التصميم والتطوير والتطبيق ونماذج التعلم وتوفير مصادر التعلم.

متشاركة فعالة في معرض "أهلاً رمضان" بأسعار تنافسية الشركة العامة لمخابز القاهرة الكبرى تتعاون مع جميع أجهزة الدولة ومؤسساتها



بصفة دائمة ومستمرة بعد نجاح التجربة خلال الفترة القليلة الماضية، والنجاح والإقبال غير المسبوق لارتفاع الجودة وانخفاض الأسعار بالنسبة للسوق.

ومن جانب آخر أشار مجدى رجب العضو المنتدب للشئون التجارية بالشركة العامة لمخابز القاهرة الكبرى؛ إلى أن الشركة دائماً وعلى جميع مؤسسات الدولة والأجهزة الحكومية وعرض منتجاتها في تلك الأماكن؛ حتى يستطيع العاملون في تلك الجهات الاستفادة من منتجات الشركة التي تقدمها بأسعار منخفضة ومناسبة جداً مقارنة بالمنتجات الأخرى؛ بالإضافة إلى جودة المنتجات العالية وفخامتها. ويأتى ذلك في إطار برنامج التنمية وتفعيل العمل مع جميع أجهزة الدولة ومؤسساتها وبتعليمات من وزارة التموين وتوجيهات الشركة القابضة للصناعات الغذائية. ومن ذلك المنطلق قامت الشركة العامة لمخابز القاهرة الكبرى بالاتفاق على بروتوكول تعاون؛ مع إدارة التعيينات بالجيش لعرض منتجات الشركة من المخبوزات الشرقية والحلويات الغربية بأسعار أقل من السوق.

وأضاف فوزى أنه تم الاتفاق على بروتوكول تعاون بين الشركة ومركز المعلومات ودعم اتخاذ القرار بمجلس الوزراء بالمقرات الثلاث (القصر العيني - شيراتون - الهرم)، وكذلك الأمانة العامة لمجلس الوزراء على عرض منتجات الشركة من المخبوزات الشرقية والحلويات الغربية والسلع التموينية؛ بجانب تغطية كل المؤتمرات والاجتماعات

كما لفت إلى أن الشركة تحرص على المشاركة بالمعرض لأنه يعتبر بمثابة موسم مهم للصناعات الغذائية، خاصة مع النجاح الكبير الذي حققته الدورة الماضية للمعرض، لافتاً إلى أن الشركات المشاركة ستوفر المنتجات الغذائية المختلفة بكميات كبيرة وبأسعار منخفضة، خاصة المنتجات المرتبطة بشهر رمضان المبارك؛ وأهمها الحلويات التي تقدمها الشركة.

خاص: البوصلة

قال اللواء الدكتور هشام فوزى عباس رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب للشركة العامة لمخابز القاهرة الكبرى إحدى الشركات التابعة للشركة القابضة للصناعات الغذائية؛ أن شركته حريصة دائماً على التعاون مع جميع مؤسسات الدولة والأجهزة الحكومية وعرض منتجاتها في تلك الأماكن؛ حتى يستطيع العاملون في تلك الجهات الاستفادة من منتجات الشركة التي تقدمها بأسعار منخفضة ومناسبة جداً مقارنة بالمنتجات الأخرى؛ بالإضافة إلى جودة المنتجات العالية وفخامتها. ويأتى ذلك في إطار برنامج التنمية وتفعيل العمل مع جميع أجهزة الدولة ومؤسساتها وبتعليمات من وزارة التموين وتوجيهات الشركة القابضة للصناعات الغذائية. ومن ذلك المنطلق قامت الشركة العامة لمخابز القاهرة الكبرى بالاتفاق على بروتوكول تعاون؛ مع إدارة التعيينات بالجيش لعرض منتجات الشركة من المخبوزات الشرقية والحلويات الغربية بأسعار أقل من السوق.

خبراء: "أهلاً رمضان" يسهم في خفض أسعار السلع الغذائية

كتبت: منى صلاح

للعام الثاني على التوالي، افتتح المهندس شريف اسماعيل رئيس الوزراء وبرفته الدكتور علي المصيلحي وزير التموين والتجارة الداخلية معرض سوپر ماركت إكسبو "أهلاً رمضان" بمركز القاهرة الدولي للمؤتمرات بمدينة نصر تحت رعاية السيد الرئيس عبدالفتاح السيسي.

أكد أشرف حسني، عضو مجلس إدارة الشعبة العامة للمواد الغذائية، على أن الهدف من إقامة معرض للسلع الغذائية هو خلق منافسة بين التجار وكذلك زيادة المعروض من السلع بزيادة نقاط البيع والأهم التغلب على جشع بعض التجار مما يؤدي في النهاية إلى خفض أسعار السلع التي تمتاز في الأساس بانخفاض تكاليف إنتاجها.

وتابع "حسني" أن معرض "أهلاً رمضان" سيساهم فعلياً في الحد من ارتفاع الأسعار؛ فأفضل حل لتلك المشكلة هو خلق منافسة حقيقية في حدود الاقتراب من سعر التكلفة

وختم "حسني" بأن أي تاجر سيحاول زيادة أرباحه برفع أسعار السلع والمنتجات على حساب المستهلك لابد أن يثق أن الأخير سيكون لديه البديل، وأن الطريق الوحيد للمنتج لتحقيق مكاسب هو حرصه على تقديم سلعة أو خدمة جيدة بسعر مناسب.

أعرب "محمد شرف"، نائب رئيس شعبة القصابين، عن حماسه الشديد لمعرض سوپر ماركت إكسبو، وتوقع أن الياشيش والتمر بأنواعه هما أكثر السلع التي ستلقى إقبالا يليهما اللحوم والدواجن.

وعن الأسعار، علق أنها مسألة نسبية وتعلق بأذواق المستهلكين كما أنه هناك دائماً المجمعات الاستهلاكية وسيارات الجيش التي تعرض منتجاتها الغذائية.

من ناحية أخرى، قال "محمد رأفت أبو رزيقة"، عضو مجلس غرفة الصناعات، أن حركة البيع والشراء في المعارض ستلقى رواجاً لكنه لم يجزم بانخفاض الأسعار وأرجى التعليق على ذلك إلى حركة البيع والشراء نفسها.

ونصح "أبو رزيقة" لحل مشكلة ارتفاع أسعار السلع الغذائية بتشجيع تلك المعارض ولكي تكون أكثر فاعلية؛ أكد على أهمية دور الحكومة التنظيمي لها من خلال وزارة التموين والتجارة الداخلية والغرف التجارية.

معارض الشركة

* معرض وادي النيل

ش وادي النيل - ميت عقبة
*مفد بسع داخل (مجمع أحمد عباس)
*ش أحمد عباس - المهندسين
بجوار عمر الفندي

* معرض الجامعة بولاق

خلف مستشفى بولاق المكرور

* معرض ماسبيرو

٥٢ . امتداد ش رمسيس

أمام نادي السكة الحديد - القاهرة

* كنسك كهرمما السريف

العباسية

* معرض روض الفسرج

ش روض الفرج بشبرا مصر

* معرض الزاوية الحمراء

بجوار حي الزاوية الحمراء - بوابة مخيم الزاوية الحمراء

* معرض شبرا

الاش المستشفى بشبرا مصر - من ش الترعَة

* مصنع الجامعة

بين السرايات خلف مستشفى بولاق الكور

* معرض ماسبيرو

التحرير شارع ماسبيرو

* معرض سليمان جواهر

شارع سليمان جواهر - الدقى

* معرض فوزى عطاس

ش الترعَة البيلاية - شبرا

* معرض الجهاز المركزي للمحاسبات

ش صلاح سالم داخل مبنى الجهاز المركزي للمحاسبات

* معرض روض اليوسف

ش القصر العيني - جريدة روض اليوسف

وما يستجد من معارض



كايرو بيك

Cairo Bake

الإدارة: ٤٤ ش وادي النيل - المهندسين - الجيزة

ت: ٢٣٠٢٩٧٣١ - ٣٣٤٦٤٣٧١

شركة تهنئكم
بحلول شهر رمضان الكريم
وكل عام وكنتم بخير

المهندس محمد قنديل:

"رميد" تضخ ٣٠٠ مليون استثمارات في المجمع الصناعي واستحداث منتجات جديدة خلال الفترة القادمة

نبحث عن فرص
استثمارية
جديدة
ومستعدون
للاستحواذات
والاندماجات



كتب: عمر محمد

قال المهندس محمد قنديل، العضو المنتدب لشركة "رميد للصناعات الغذائية"، إحدى الشركات المصرية الرائدة في مجال الصناعات الغذائية، والمملوكة لصندوق الاستثمار الانجليزي (سلك انفست)، إن الشركة ضخت استثمارات جديدة بالسوق المصرية لتطوير وتحديث منظومة العمل الخاصة بها ضمن خطة إعادة الهيكلة المالية التي تنفذها لإنشاء مجمع صناعي جديد لها في المنطقة الصناعية بمدينة السادس من أكتوبر داخل المجمع الصناعي "سي بي سي"، لافتاً إلى أنه سيتم نقل كافة خطوط الإنتاج الخاصة بالشركة قبل نهاية العام إلى المجمع الصناعي الجديد، ما يؤدي لإضافة طاقة إنتاجية جديدة إلى الشركة للعمل على زيادة الانتاج.

وأضاف قنديل أن خطة إعادة الهيكلة اعتمدت بشكل أساسي على التطوير الشامل لخطوط الإنتاج، واستحداث منتجات جديدة بما يحقق التنوع في مزيج المنتجات، ويساعد على زيادة حجم وقيمة المبيعات التي تعد المعيار الرئيسي في تقييم الشركات العاملة بقطاع الصناعات الغذائية.

مشيراً إلى أن الشركة تمتلك حالياً تنوع في مزيج المنتجات الخاصة بها والتي تغطي عدة قطاعات رئيسية في قطاع الصناعات الغذائية، سواءً في صناعة الحلوة الطحينية أو الطحينية تحت العلامة التجارية "الأصلي"، كما تنتج بسكويت "ويفر بالحلاوة" تحت مسمى "سكلانس"، بالإضافة إلى الشيكولاتة "كويكي"، وزبدة الفول السوداني، وهو ما مكنتها من التوسع بعمليات التصدير للخارج على الرغم من الظروف التي تمر بها الأسواق المجاورة بمنطقة الشرق الأوسط، لافتاً إلى أن الشركة تقوم حالياً بتصدير منتجاتها لدول اليمن وجنوب السودان والمملكة الأردنية بالإضافة إلى بعض دول الخليج العربي، موضحةً أن هناك خطط توسعية للتصدير تشمل عدد من الدول الأوروبية ودول شمال ووسط القارة السمراء.



وأوضح ، أن الشركة تسعى لزيادة التنوع بالمنتجات من خلال دراسة احتياجات السوق خاصة من المنتجات الجديدة، مؤكداً أنها الركيزة الأساسية لأي شركة لافتاً إلى أن "رميد" بدأت في الاستثمار بمجال صناعة التمور لزيادة مبيعاتها في السوق المحلية كخطوة أولية تحت العلامة التجارية "السبع تمرات"، لتبدأ الشركة في التصدير للخارج لاحقاً، كما تسعى الشركة خلال المرحلة القادمة إلى إضافة منتجات جديدة لمزيج المنتجات الخاص بها.

وشدد على اهتمام الشركة بتطوير العنصر البشري لديها من خلال تطبيق أعلى معايير الجودة، حيث توفر الشركة فرصاً لتدريب العاملين بها والبالغ عددهم أكثر من ٢٥٠ عاملاً بمختلف القطاعات الإنتاجية والإدارية بها.

وأكد المهندس محمد قنديل، العضو المنتدب لشركة رميد للصناعات الغذائية، أن الشركة تدرس العديد من الفرص الاستثمارية، للتوسع في السوق المصرية من بينها الاستحواذ على شركات أخرى في قطاع الصناعات الغذائية، أو الاندماج لتكوين شركة عملاقة في الصناعات الغذائية، تقدم العديد من المنتجات الغذائية لافتاً إلى أن صندوق سلك انفست المساهم الرئيسي بشركة رميد يستهدف قيد "رميد" بالبورصة المصرية خلال العام المقبل، وسيتم طرح عبر بيع حصة من المساهم الرئيسي.

ويتوزع هيكل ملكية الشركة بين ٩٢% على الصندوق الإنجليزي "سلك انفست"، و٨% على مستثمرين أفراد ومؤسسات مالية.

و كشف عن أن هناك صندوق استثمار ألماني قام بتحويل قرض كان قد منحة للشركة بخيار التحويل للأسهم إلى حصة في رأسمال الشركة بنسبة ٢%.

وعن مصادر التمويل قال إن الشركة تعتمد على التمويل الذاتي لتمويل الاستثمارات متوسطة وطويلة الأجل، باستثناء تسهيلات ائتمانية لرأس المال العامل "النشاط" من البنوك .

خاص البوصلة

تستعد شركة قها للأغذية المحفوظة والمشروبات إحدى الشركات التابعة للشركة القابضة للصناعات الغذائية للمشاركة في أكثر من ١٥ معرض على مستوى الجمهورية منهم معرض سوهر ماركت " أهلاً رمضان " والذي يعتبر المعرض الرئيسي هذا الموسم نظراً للأقبال الشديد الذي يشهده المعرض من الزوار ومن ناحية حجم المبيعات التي تحققت الشركة في هذا المعرض.

كما تشارك " قها " في الشوادر الميدانية التي تقيمها الدولة بمناسبة شهر رمضان الكريم منها في محافظات الأسكندرية والقاهرة والجيزة والقلبية وكفر الشيخ .. هذا ما أكدته الدكتورة هاني مدحت رئيس مجلس إدارة شركة قها للأغذية المحفوظة مشيراً إلى أن شركته تحقق مبيعات كبيرة جداً نتيجة المشاركة في تلك المعارض وتقدم منتجاتها في معرض سوهر ماركت " أهلاً رمضان " للجمهور بتخفيض في الأسعار بنسبة ١٠% مقارنة بالأسعار في فروع الشركة . وأشار هاني مدحت أن قها لديها حوالي ٢١ منفذ بيع حالياً لبيع منتجات الشركة بجانب تواجدها

في فروع المجمعات الاستهلاكية والنيل والاهرام للمجمعات الاستهلاكية ولدى بدالين التموين وأيضاً متعاقدين مع سوهر ماركت بندا السعودية وفروع أوسكار لعرض منتجاتنا بداخلها . وأيضاً متواجدين لدى منافذ البيع التابعة لجهاز مشروعات الخدمة الوطنية وفروعها المنتشرة في مختلف المحافظات .

وكشف مدحت عن مفاجأة من العيار الثقيل وهي طرح الشركة لخمس منتجات جديدة لأول مرة هذا العام يتم طرحها بمناسبة شهر رمضان وهي أصناف من العصائر الفواولة والأناناس بالسكر

الدكتور هاني مدحت رئيس مجلس إدارة لشركة " قها " :

طرح خمسة منتجات جديدة خلال شهر " رمضان "

إعادة هيكلة وتطوير وتحديث لخطوط الإنتاج . ساعد ذلك على إنتاج أصناف جديدة لم تكن موجودة في الماضي في عهد الشركة منها شوربة العدس والفول والخضروات المجففة المعلبة والصلصة والكاتشاب وغيرها .. وأيضاً التطوير الخارجي الذي حدث في العبوات بالتعاون مع تتراباك ..

وقام مؤخراً الدكتور هاني مدحت رئيس مجلس إدارة شركة قها للأغذية المحفوظة بجلب وإدخال ٦ ماكينات جديدة للمصانع منها ثلاثة ماكينات تعبئة وثلاثة

ماكينات عمليات التغليف وجميعها تعمل أوتوماتيك في مصانع أبو كبير وقها والطابية وهو ما سوف يؤدي الي زيادة معدلات الإنتاج والطاقة الإنتاجية للشركة حيث يرفع الإنتاج من ٥ آلاف عبوة إلى ٣٥ ألف عبوة في الوردية الواحدة وهو ما يمكن الشركة من تحقيق أفضل تشغيل لوحدات الانتاج الخاصة بها حيث أنها ستمتكن في العمل بأكثر من وردية في اليوم الواحد ويتضاعف الإنتاج إذا كانت هناك طلبات كثيرة ..



وأشار مدحت أن الشركة القابضة للصناعات الغذائية دائماً تساعدنا وتمد لنا يد العون وتدعمنا بقدر المستطاع ولكنها لديها شركات أخرى تابعة ومنها من يحقق خسائر لذلك فهي تحمل على عاتقها مسؤولية كبيرة لدعم تلك الشركات ..

وتعتبر شركة قها للأغذية المحفوظة إحدى الشركات التابعة للشركة القابضة للصناعات الغذائية من كبرى الشركات التي تحقق أعلى مبيعات في السوق المصرية بجانب الجودة الفائقة في منتجاتها وبأسعارها المنخفضة ولديها قائمة كبيرة من المنتجات منها جميع أنواع العصائر والشربات والصلصة الفاخرة والكاتشاب والفول المدمس وشوربة العدس وأيضاً الأغذية المحفوظة والمجففة

" قها " تحقق أعلى
مبيعات .. ولدينا
منتجات عالية الجودة
قادرة علي المنافسة
في الأسواق



نشاركك أهلنا ونتمنى
مهنك لكاتك

مصر للتأمين

مصر للتأمين

توفر التغطيات التأمينية للممتلكات والمسئوليات والمشروعات العملاقة
(حريق - سطو - نقل - أجسام سفن - سيارات - طيران - بترول -
هندسي - حوادث متنوعة - حماية الأسرة ومسكنها - طبي)

call center 19114

www.misrins.com.eg

شركة تابعة مساهمة مصرية خاصة لأحكام القانون رقم 1 لسنة 1981 وتعديلاته وحاطة علم ترخيص رقم (أ) من الهيئة العامة للرقابة المالية



إلى متى سيتحمل المواطن ؟

بقلم: محمد أبو أحمد

ويجب علي الحكومة أن تحكم الرقابة علي الأسواق و تجد
الحلول لازمات المواطن حتي لا يجد نفسه بصفة مستمرة
أمام سعر جديد للسلع والخدمات ، ولا يملك خيارا أمامه
سوى الإذعان والشراء بالسعر الذي يستمر في الارتفاع، أو
يعود الى منزله مملوءاً بالحسرة، جراء عدم قدرته على شراء
حاجته .

وأخيراً إلى متى سيتحمل المواطن الإرتفاع الجنوني في
الأسعار؟

وماهي السياسات المتبعة من قبل الدولة للحد من هذا
الإرتفاع؟

وكيف يستطيع المواطن أن يلبي إحتياجاته الاسرية
اليومية من مأكـل ومشرب وملبس وانتقالات؟

تلك هي بعض من الأسئلة التي تدور في ذهن المواطن
ويبحث لها عن حلول .

الخلاصة :

نحن في حاجة إلى حكومة مبتكرة لديها القدرة علي إيجاد
حلول للمشاكل الاقتصادية بما لا يؤدي إلى تحميل المواطن
كل فواتير الإصلاح الاقتصادي عبر البحث عبر طرق وادوات
مبتكرة يمكن من خلالها زيادة الموارد المالية وعدم الاعتماد
بشكل كلي علي تحميل المواطن فاتورة الإصلاح الاقتصادي
وان يكون هناك مشاركة في اتخاذ القرار .

كما يجب علي الحكومة أن تعيد للمواطن إعتباره وتشرکه
معها في إتخاذ القرار حتي يكون قادراً علي تحمل تبعات
تلك القرارات خاصة ما يمس حياته اليومية عبر طرح
رؤية محددة لكافة القرارات الاقتصادية ونتائج متوقعة قابلة
للقياس بحيث يعرف المواطن ما سيصل إليه بعد تحملة كل
تلك القرارات القاسية.

منذ أكثر من نصف قرن والحكومة تعمل علي بناء الوطن
هكذا فهمنا أو أرادوا لنا ان نفهم لاننكر أن هناك بعض
الإنجازات التي تتحقق ولكن هل هي كافية ؟

و ماذا عن الاخفاقات في العديد من الملقات الهامة لاسيما
الاقتصادية منها ولماذا يتحملها دائما المواطن البسيط
وينجوا منها أصحاب تلك الاخفاقات ؟

قرارات اقتصادية تُتخذ و قوانين تعطل لمصلحة أشخاص
و اقتصاد و ثروة وطن تسير لصالح اصحاب النفوذ والمال
والمواطن يشاهد متفرج لاحول له ولا قوة وعندما تبدأ
الشدائد يكون هو اول الضحايا.

لماذا لم تسترجع الدولة الأموال المنهوبة لتتخذ موازنتها
بدلا من تحميل العجز الدائم للمواطن ؟

إلى متى أخفاقات الحكومة يتحملها المواطن البسيط ؟
المواطن أصبح يتحمل أخطاء العقود الطويلة الماضية
بمفرده، رغم إنه لم يكن له دور فاعل أدى إلى ما وصلنا
له مؤخراً، بل كان مفعولاً به وكان عليه السمع والطاعة
فالبالد في أزمة تحتاج لتكاتف الجميع حتى نعيها بسلام .

ما يجب أن يعلمه السادة الوزراء أن رواتبهم يحصلون عليها
من الموازنة العامة للدولة، وتعتبر الضرائب الممول الأول
لها، كما يجب أن نعي أن المواطن البسيط يدفع ضرائبه قبل
أن يحصل علي راتبه، وعليه فمن حقه محاسبة من يأخذون
راتبهم من أمواله، فالسادة الوزراء الجالسون فوق مقاعدهم
مطالبون بتقديم حلول عملية لأزمات المواطن التي لا
تنتهي، وبدلاً من التفكير في رفع أسعار الخدمات والسلع
وزيادة الرسوم عليهم توجيه نظرهم صوب الفاسدين الذين
يستنزفون ثروات الوطن ويستحلونها .

عليهم أن يزيدوا الحصيلة الضريبية عبر احكام الرقابة علي
المتهربين و إدماج الاقتصاد غير الرسمي الذي يحقق أرباح
طائلة دون ان يتحمل أي أعباء .





Housing & Development Bank
بنك التعمير والإسكان

متسناش

أى حد يقولك تشغل فلوسك إزاي
شهادات الإيداع ذات العائد المتغير
تصل إلى 16,0%

حقق كل أحلامك

 hdb-egy.com

 [HDBankOfficial](https://www.facebook.com/HDBankOfficial)

 19995

بنك كبير .. وخدمات مصرفية كثير