



**JOBBA JOBBA
JOBBA**

MedUansett

MedUansett

MedUansett

Jobba på!

MedUansett

INFORMASJON FRA **SANDNES ULF 2017**



Store drømmer. **Bli med oss på laget!**



*For vår del er det enkelt – jobba på.
Gi lyd, kom frem, bli med!*

Nytt år, nye muligheter og ny sesong. Vi går inn i 2017 med optimisme og tro på at hard jobbing skal ta oss dit vi ønsker å være. Drømmene og målene, de er fortsatt de samme - spill i Eliteserien og egen storstue her i Sandnes.

Sandnes Ulf drømmer om Eliteseriespill og enda tøffere motstand. Fjorårets sesong var et steg i riktig retning, og vi er optimistiske på mulighetene det nye året bringer. Med knallhard jobbing, et brennende ønske om å lykkes, og med hjelp fra våre trofaste samarbeidspartnere, tror vi at drømmer fort kan bli til virkelighet.

Vi er en voksende klubb i en region i utvikling, avhengig av støtte fra eksisterende samarbeidspartnere, samt å knytte til oss nye. Vi trenger støtte fra samarbeidspartnere som ser verdien av å være i vårt nettverk, og å bli assosiert med våre verdier og motto; knallhard jobbing.

Det er i Sandnes det skjer. En by i utvikling. En klubb som stadig vokser. En fotballklubb som knytter sammen en hel region. Vi er Sandnes Ulf, og vi vil ha med dere inn i fremtiden nå!

Gi lyd, kom fram, bli med.

Hilsen oss i Sandnes Ulf

KOMMERSIELL LEDER
Einar Auestad
930 61 078
einar@sandnesulf.no

PRIVATMARKED
Morten Wiik Larsen
980 69 293
morten@sandnesulf.no

DAGLIG LEDER
Tom Rune Espedal
51 66 79 75
tom.espedal@sandnesulf.no



Nettverks- muligheter



Derfor er vi #MedUansett

“Det er positivt for oss som bedrift å bli assosiert med Sandnes Ulf og klubbens verdier”

Helge Nærland, Masiv Bygg



Masiv
BYGG
Helge Nærland

“Det er positivt for oss som bedrift å bli assosiert med Sandnes Ulf og klubbens verdier. Vi ønsker å være med å hjelpe klubben, slik at den vokser i takt med Sandnes-regionens vekst. Vi har tro på klubbens partnernetverk, og vi har tro på det sportslige som skjer i klubben.”



Bjørns
TRAFIKKSKOLE
Tøm Rune Stokka

“Vi er med som samarbeidspartner fordi vi ønsker å støtte vår lokale fotballklubb. I tillegg ønsker vi å vise oss frem i lokalmiljøet.”

Hetland
SPORT
Jarle Retland

“Vi har nå vært med i over 15 år som samarbeidspartner hos Sandnes Ulf. Dette fortsetter vi med, da vi føler at samarbeidet med klubben gir oss gode eksponeringsmuligheter i lokalmiljøet. Samarbeidet når også ut til breddeidretten, noe vi synes er viktig for oss som multisortimentsbutikk.”



Ålgård
LANDBRUKSSENTER
Anniken Øgreid

“Klubben og regionens stadige vekst er en av hovedgrunnene til at vi nå styrker posisjonen vår og går inn som hovedsamarbeidspartner hos Sandnes Ulf, i det som allerede er en sterk landbrukskommune. Det er også viktig for oss at vi har sterk tro på klubbens sportslige ambisjoner, samt det nye arenaprosjektet.”



Lura
TURISTHEIM
Christian Waage

“Det er kjekt å være med å støtte en viktig institusjon i Sandnes som det Sandnes Ulf er. Vi ønsker at vårt engasjement skal bidra til at andre bedrifter i området får opp øynene for Sandnes Ulf. Vi håper også at vår og supporternes støtte skal hjelpe klubben ta steget opp i Eliteserien igjen.”



Sagland
BILVERKSTED
Tørulf Østrått

“Vi er stolt samarbeidspartner hos Sandnes Ulf for å eksponere navnet og virksomheten vår gjennom en lokal idrettsklubb.”



**JOBBA JOBBA
JOBBA**



VI BYGGER STADION!

Vi skal bygge Sandnes nye storstue og trenger DIN hjelp!

BEDRIFT - VIP SPONSOR

Vi selger tre VIP-bokser som gir rettighet til 3 års bruk både til kamp og annen møtevirksomhet

VIP BOKS PREMIUM

- VIP boks til 8-12 personer
- Egen profilering av boks
- Rettigheter ved andre arr.

Pris kr. 1.200.000,- eks. mva

Mat og drikke er ikke inkludert



BEDRIFT - VIP SPONSOR

Vi selger et begrenset antall «business-class» seter som gir egne rettigheter til alle kamper i 10 år fra åpningen.

BUSINESS CLASS PREMIUM

- Sete med navn i skinn, 10 år
 - VIP adgang
 - Supporter pakke
- Navn på Business Class plakett

Pris kr. 99.000,- eks. mva

Mat og drikke er ikke inkludert



SESONGKORT PRIVAT

Vi selger sesongkort til private der du allerede nå kan sikre deg og dine fast plass på nye Sandnes Stadion

SESONGKORT

- Forhåndsvelge sete
- Navn på plakett på stadion
- Supporterpakke

Pris kr. 5.000,- inkl. mva



Ta kontakt med **Einar Auestad** på **930 61 078** (einar@sandnesulf.no),
Tom Rune Espedal på **415 06 890** (tre@sandnesulf.no) eller sjekk ut
sandnesstadion.no for mer informasjon



BUSINESS CLASS PREMIUM

Vi selger et begrenset antall «business-class» seter som gir egne rettigheter til alle kamper i 10 år fra åpningen.

PAKKEN INNEHOLDER

- Sete med navn i skinn, 10 år
 - VIP adgang
 - Supporter pakke
- Navn på Business Class plakett

Pris kr. 99.000,- eks. mva

Mat og drikke er ikke inkludert

Ta kontakt med **Einar Auestad** på **930 61 078** (einar@sandnesulf.no),
Tom Rune Espedal på **415 06 890** (tre@sandnesulf.no) eller sjekk ut
sandnesstadion.no for mer informasjon



VIP BOKS PREMIUM

Vi selger tre VIP-bokser som gir rettighet til 3 års bruk både til kamp og annen møtevirksomhet.

PAKKEN INNEHOLDER

- VIP boks til 8-12 personer
- Egen profilering av boks
- Rettigheter ved andre arr.

Pris kr. 1.200.000,- eks. mva

Mat og drikke er ikke inkludert

Ta kontakt med **Einar Auestad** på **930 61 078** (einar@sandnesulf.no),
Tom Rune Espedal på **415 06 890** (tre@sandnesulf.no) eller sjekk ut
sandnesstadion.no for mer informasjon



“I ÅR SKAL VI PRESTERE

JEVNERE”

Nytt år, ny sesong og nye muligheter. Bengt Sæternes er klar på at laget må prestere jevnere og bedre over enn hel sesong, enn hva som ble tilfellet i fjor.

– Før årets sesong ligger det an til å bli en del utskiftninger i spillertroppen. Den utfordringen tar vi på strak arm. Vi tror at vi skal klare å hente inn spillere som tar med seg masse ny energi, og ikke minst et ønske om å spille for Sandnes Ulf.

Han forteller at de unge, lokale spillerne har også blitt ett år eldre, større og sterkere, og ikke minst fulle av motivasjon i treningshverdagen.

– I år har vi lagt vekt på å komplimentere troppen i enda større grad, slik at vi har flere strenger å spille på.

Et av Sæternes sine mål etter at han kom til klubben, var evnen til å håndtere det å spille flere forskjellige formasjoner.

– Vi føler vi er bedre enn mye av det vi fikk vist i fjor, spesielt hvis vi ser på første halvdel av sesongen. Derfor har vi nå et enda større fokus på å få maks ut av hver enkelt spiller.

– Alt i alt var det flere gode kamper i fjor som vi kan bygge videre på.

Bengt Sæternes

Flere spennende spillere i troppen

EN TROPP MED FLERE LOKALE SPILLERE
– BÅDE RUTINERTE OG UNGE FREMADSTORMENDE

Nye ansikter inn i 2017

- GJENNOMSNITTSALDER: 24 år
- ANTALL FRA SANDNES: 5
- ANTALL FRA ROGALAND: 9
- YNGSTE SPILLER: 18 år
- ELDESTE SPILLER: 36 år
- ALDERSGRUPPEN MED FLEST SPILLERE: 18-22 år (totalt 7)



Andreas
DYBEVIK (18 år)

Yngstemann i troppen sikter høyt, og Lura-gutten har allerede rukket å spille flere aldersbestemte landskamper. Viktig bidragsyter de siste årene på juniorlaget som har gjort flere gode bragder, deriblant semifinale i junior-NM i 2016. Sandnesgauken signerte proffkontrakt foran 2016-sesongen.



Kjell Rune
SELLIN (27 år)

Trønderen rykket opp til Tippeligaen med Sandefjord i 2016-sesongen hvor han ble lagets toppscorer med 14 mål. Angrepsspilleren valgte likevel Sandnes Ulf, og Tippeliga-erfaringen til den hardtarbeidende spilleren kommer godt med. - Jeg tror klubben kommer til å være med oppi der. Sandnes Ulf er en toppklubb som senest i fjor kjempet i toppen av OBOS-ligaen, og som også har flere år i Tippeligaen i nyere tid, sier Sellin om sin nye klubb.



Kenneth
SOLA (31 år)

Tjelta-karen Kenneth Sola er den rutinerte og erfarne bautaen i troppen. "Yes man" har vært i troppen siden 2010, og har med sine 135 obligatoriske kamper bidratt mye for de lyseblå: -Det er veldig spennende å være en del av Sandnes Ulf for tiden, sier Sola.



Roy
MILJETEIG (28 år)

Den løpsvillige midtbanespilleren kom fra Tippeliga-opphold i FK Haugesund, og spilte senest i 2016 18 Tippeliga-kamper. Nå gleder han seg til å sette sitt preg på sin nye klubb litt lengre sør i fylket. -Sandnes Ulf trigget meg noe voldsomt, og jeg synes klubben har et spennende prosjekt på gang, forteller Miljeteig.

VI SKRYDDERSYR AVTALEN SLIK DU VIL HA DEN!



VELG DINE PRODUKTER HER

PROFILERINGSPRODUKTER		NETTVERKS- PRODUKTER	KUNDE- PRODUKTER	ANSATTE- PRODUKTER
SKILT TV SOME	PROFILERING PÅ BANNER	KICK OFF	KAMPSPONSOR	SESONCKORT
PROFILERING PÅ STORSKJERM	ANNONSE I KAMPBLAD	VIP BILLETT	LANGBORD M/BEVERTNING	SPONSORPAKKE
SKILT LØKAL SOME	WEB- ANNONSERING	NETTVERKS- TILGANG		SIGNERT DRAKT
SKILT KUNSTGRESS	PROFILERING PÅ TRENINGSTØY			
PROFILERING PÅ DRAKT	PROFILERING SANDNES TALENT			
SOSIALE MEDIER				

PARTNERTRAPPEN



*Grunnmuren er inkludert i alle trinn. Alle priser er eks. mva.
Vi har også støttepartneravtale fra 15.000 eks mva og oppover

Trinn
6

Generalpartner



Sandnes Sparebank

Støttepartnere

Aase drift AS
Adria
Annabelle
Bjørns Trafikkskole
Capo
Kvernlandsveien 56DA
Marens Blomster
Rios Premier
Rogaland Taxi
Hå Element

Trinn
5

Hovedpartner

MASIV



SANDNESPOSTEN

HITEC PRODUCTS

LURA TURISTHEIM

Sig. Halvorsen

Trinn
4

Premiepartner

PLANK
ARKITEKTER

TMB
MALERSERVICE AS

DNF

Trinn
3

KOLIBRI MEDICAL

Toyota Sørvest AS

joker
Julebygda/Sandved



Trinn
2



Alfa Safe Uten

Bil og Anleggstekk a.s



SATS ELIXIA

allkopi

prosjektil

modern design

VOLD REGNSKAP

HETLAND SPORT AS

tide

SANDNES KIROPRAKTOR KLINIK

waterlogic

MYHRE

Trinn
1

auto 2000



ENSIØN



EiendomsMegler 1

Megleren 01 & Vintue

JOBIM BIERK



travel&event



Lyse Prømt

STANGELAND

Winkel & Høy

KIWI mini pris

Seland Optikk



EVENTI

SANDNES

**Grunn-
muren**

VA

α-sign

JKK.no

DATAPLAN

TANKESETTET



Scandic

Lars Gaute Sport

AKADEMIET



SAGLAND

SINUS

THE BØLGEN & MOI

T.A. Elektronikk AS

SABI SUSHI

Grotteland as

buytec



BOHN

GRAND

DESTINO

GANN BLIKK

nordialog

KEBABEN



MATRICULA

MATRICULA

MATRICULA

MARKEDSAVDELINGEN

KOMMERSIELL LEDER
Einar Auestad
930 61 078
einar@sandnesulf.no

PRIVATMARKED
Morten Wiik Larsen
980 69 293
morten@sandnesulf.no

DAGLIC LEDER
Tom Rune Espedal
51 66 79 75
tom.espedal@sandnesulf.no

sandnesulf.no



Deler winner for livet