



Dansk- og svensktalende Account Manager - Droner.dk

Vi er Nordens største forhandler af droner, hvor vi udover salg står for specialudvikling, kurser, konsulentarbejde, servicering og reparation af droner.

Vi søger en dansk- og svensktalende Account Manager på fuldtid til vores team på Nørrebro, hvor vi har butik/showroom, kontor og servicecenter. Vi oplever stor vækst indenfor salg og servicering af droner - og søger derfor assistance til udvidelse til det svenske marked. .

Jobbet

Dine arbejdsopgaver vil omfatte salg og teknisk support af droner. Du vil samtidig skulle koordinere og styre vores tiltag i Sverige, hvor vi har oprettet og udviklet en svensk webshop. Arbejdstiden vil fortrinsvis ligge i tidsrummet mellem kl. 09.00 – 17.00, fem gange ugentligt fordelt på ugens hverdage.

Faglig profil

Vi forventer, at du har erfaring og interesse for droner og/eller foto og videoudstyr. Samtidig er det også en fordel hvis du har et dronebevis og kendskab til DJI's produkter som Spark, Mavic, Phantom, Inspire, Matrice osv. Da vi er officiel DJI Store og størstedelen af vores produkter er fra producenten DJI. Det er et internationalt brand og vi forventer derfor, at du behersker både dansk, svensk og engelsk i skrift og tale.

Personlige kompetencer

- Du er stabil, struktureret og effektiv.
- Du skal kunne arbejde selvstændigt; du er løsningsorienteret, vedholdende og besidder gode samarbejdsevner.
- Du har et stort drive og er indstillet på at gøre en stor indsats for at nå egne og fælles mål.
- Du er proaktiv og trives med et højt aktivitetsniveau, hvor salg og support er i fokus.

Vi tilbyder

Et spændende og alsidigt job med gode udviklingsmuligheder i en virksomhed og branche med kraftig vækst, og med ambitiøse målsætninger og strategier. Du tilbydes ligeledes relevant efteruddannelse, frokostordning og gode muligheder for faglig og personlig videreudvikling. CV og ansøgning sendes til:

Kontaktperson: Mads Jørgensen

E-mail: mads@droner.dk

Telefon: (+45) 7196 5491

Tiltrædelse: Efter aftale