

Corea del Sur,
un nuevo mercado,
una nueva oportunidad.

한국, 새로운 시장,
새로운 기회

ko
&
go

linking
ends



1. Corea del Sur, un **p**aso hacia el **f**uturo.
2. Condiciones **co**merciales con **Co**rea del Sur
3. Ko&Go, **p**romotores de **o**pportunidades.
¿Qué hacemos?
4. Ko&**G**o, **prom**otores de oportunidades.
¿Cómo lo hacemos?
5. Ko&Go, **P**romotores de **o**por**t**unidades.
¿Quiénes somos?
6. Nuestros **se**r**v**icios
7. Ventajas exclu**S**ivas de **Ko**&Go.
8. Par**t**ners
9. Co**n**tacto.



Corea del Sur, un paso hacia el futuro.

1.

Corea del Sur, con 50 millones de habitantes, es una población mayor con alto poder adquisitivo y consumidores muy exigentes. La demanda de productos de consumo aumenta de manera sustancial y periódica (Un 5% aprox de media anual).

En el 2015, un 8'7% de las exportaciones españolas fueron dirigidas hacia Asia, mientras que el 73'5% fueron a Europa

¡DEBEMOS EXPORTAR MÁS A ASIA!

2.

3.

Numerosos sectores de **oportunidad de negocio**: el agroalimentario, el metal y sus manufacturas y **segmento del lujo**. energías renovables, medio ambiente, turismo, auto-componentes, **cosmética** y equipamiento médico, entre otros.

Condiciones Comerciales con Corea del Sur.



El 1 de julio de 2011 entró en vigor el **Tratado de Libre Comercio** entre la Unión Europea y Corea del Sur, que marca el inicio de una nueva era en las relaciones comerciales entre ambas partes.

Ventajas

Mejora el acceso de las empresas europeas a mercados **Dinámicos** y altamente **Competitivos**

Compromiso de ambas partes sobre transparencia en la reglamentación y nuevo enfoque sobre comercio y **Desarrollo Sostenible**.

Se **Combaten** los obstáculos comerciales.

Contratación Pública
(Generación de empleo)

Integración Regional



Ko&Go, Promotores de Oportunidades.

¿Qué Hacemos?

ESTRATEGIAS
PERSONALIZADAS
DE MARKETING

Packaging y Promoción,
Para facilitar y fortalecer
la entrada y comercialización en Corea

NEGOCIACIÓN

El dominio del idioma Coreano
y el conocimiento del
comportamiento social favorecen
la negociación entre ambas partes.

A través de la negociación el equipo de Ko&Go
se encarga del asesoramiento y
realización de los documentos necesarios
para llevar a cabo un acuerdo comercial

GESTIÓN
DOCUMENTARIA

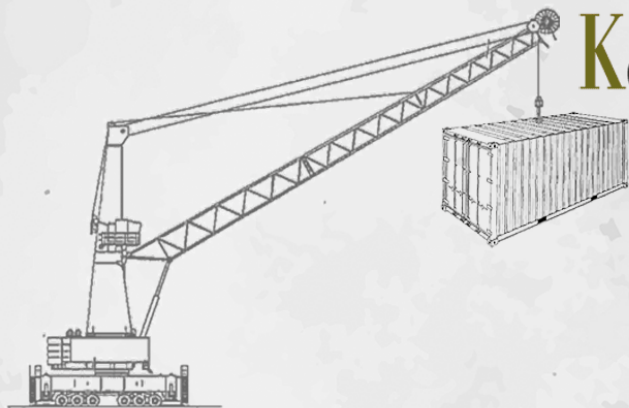
Búsqueda de nuevos clientes
para ampliar la red
de VENTAS.

Una vez en Corea, se realiza un estudio
sobre la venta del producto,
su aceptación y su posicionamiento

SEGUIMIENTO

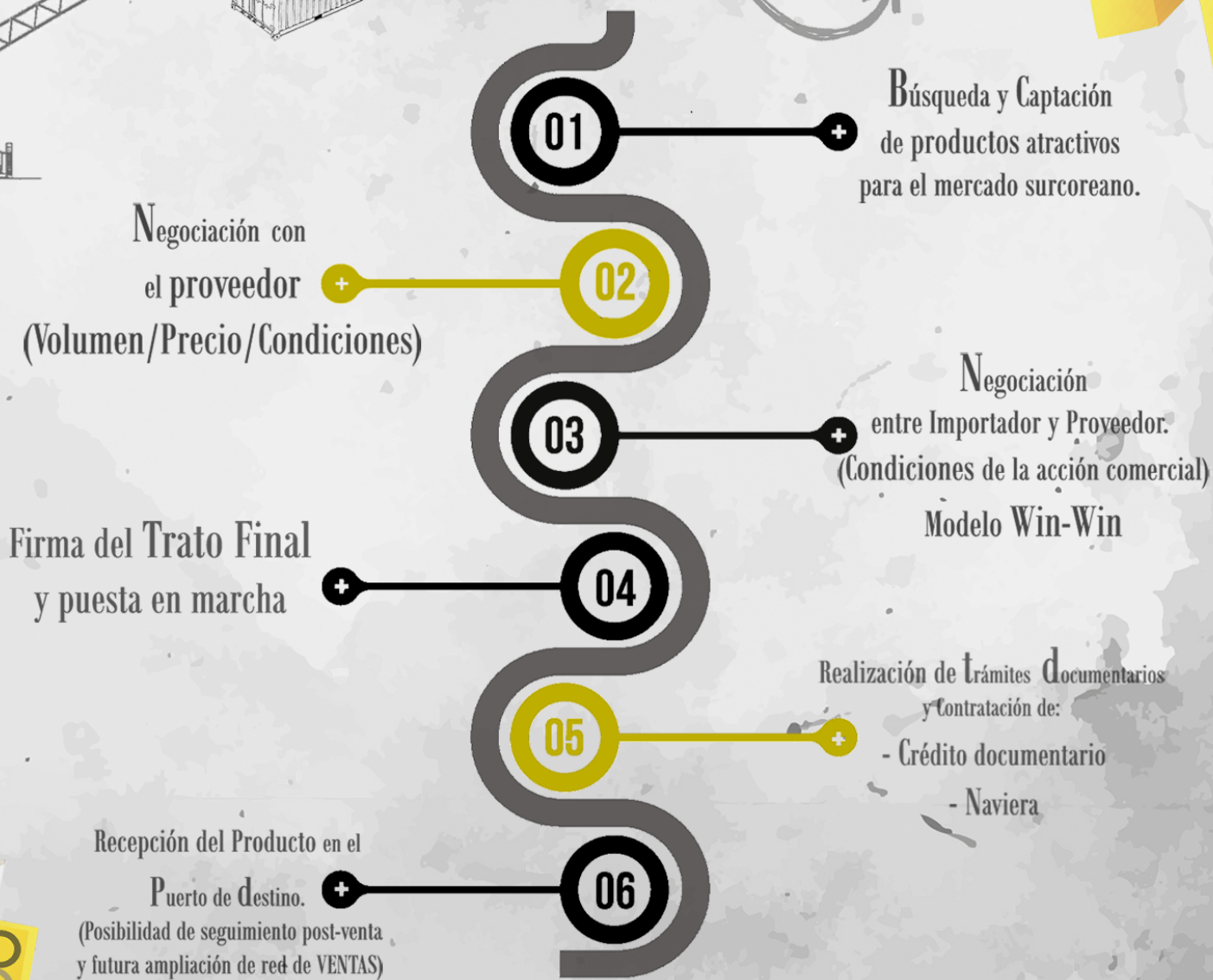
BÚSQUEDA
DE NUEVAS
OPORTUNIDADES





Ko&Go, Promotores de Oportunidades.

¿Cómo lo Hacemos?



Ko&Go, Promotores de Oportunidades.

¿Quiénes Somos?

Ko&Go lo forman 4 socios trabajadores expertos en el territorio surcoreano (Economía, comercio, cultura, comportamiento del consumidor y tendencia estética)

Equipo **P**rofesional, **J**oven y **D**inámico.

La **versatilidad** del equipo lleva a una complementación ejemplar en el desarrollo de tareas.

Las relaciones Comerciales establecidas están basadas en la **confianza** y el respeto mutuo, cubriendo los intereses y **n**ecesidades de todas las partes

Desempeñamos nuestras funciones con **pasión** para ser una empresa ganadora, líder en el mercado mundial a través del buen trabajo.

Apostamos por una constante **I**nnovación.

Apuntamos a un constante, continuo - y sostenible crecimiento para llegar a una mayor amplitud de oferta de servicios relacionados ya no sólo con el comercio, sino con prestaciones extras que favorezcan una relación de interculturalidad fructífera

La Empresa **Ko&Go** cuenta con un equipo altamente **calificado y experimentado** en la realización de estudios basados en la adaptación de los productos andaluces dentro de mercados con mayor **d**emanda y posibilidad de éxito.

BUSINESS TEAM



Nuestros Servicios.

-Exportación-

1.

Localización de Importadores.

Buscamos un comprador a través de nuestra red de contactos y a través de la colaboración con entidades como ICEX.

2.

Negociación Mercantil entre los proveedores y el

Importador:

- Incoterm (CIF)
- Crédito documental
- Precio y cantidad
- Fecha

3.

Contratación transitario, naviera y Seguro

4.

Servicios de Marketing:

- Readaptación del producto al mercado surcoreano (Packaging).
- Adaptación al mercado español
- Video promocional subtulado al Coreano para facilitar información del producto al importador.

5.

Servicios Post-Venta

- Seguimiento
- Posicionamiento
- Crecimiento



Ventajas Exclusivas de Ko&Go

100% GUARANTEED

→ Contacto directo con **importadores COREANOS**
(en territorio e idioma)

→ Modelo de **negocio**: Establecemos una relación **Win&Win**, es decir, el éxito de Ko&Go es directamente proporcional al **éxito** de la empresa **española**.

→ Estrategias **personalizadas** para cada **Cliente**.

→ **Asistencia, Asesoramiento y Acompañamiento** durante **todo** el proceso

→ **Presencia** en **ambos países**

→ **Asistentes Surcoreanos** colaboran **activamente** con Ko&Go en la actualidad.

→ **Equipo joven y dinámico**, con alta versatilidad, que potencia la **innovación**, la constante **mejora** y la **adaptación** a las nuevas tecnologías.

Partners.



Contacto



www.koandgo.com



info@koandgo.com

