



'Dijital Dönüşüm' odağında projeler bekleniyor

TÜBİTAK, Ar-Ge ekosistemine destek sağlayacak öncelikli alanlara ilişkin yol haritalarını paylaştı.



Kamu Bulut Bilişim Stratejisi için geri sayım

Vodafone Business Cloud Day etkinliğinde bulut teknolojileri ve trendleri konuşuldu.



Ne kadar güvendesiniz?

Vision Solutions 2023'e yeni güvenlik ve blockchain temelli çözümleri ile hazırlanıyor.

BThaber

1995'ten beri...

HAFTALIK BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ VE EKONOMİSİ GAZETESİ

Teknoloji Kaptanları Ödülleri, sahiplerini buldu

Şirketlerin farklı iş süreçleri için geliştirdikleri proje ve uygulamalar ile bu projeleri hayata geçirenlerin değerlendirildiği "Teknoloji Kaptanları Ödülleri" 5. kez sahiplerini buldu. Ödül kazanan projeler, Bilişim Zirvesi'22 finalinde gerçekleştirilen törende açıklandı. Yılın Teknoloji Kaptanı, AS'lı Görüntüden Hasar Tespiti Projesi'yle Mehmet Abacı oldu.



MEHMET ABACI

AS'lı GÖRÜNTÜDEN HASAR TESPİTİ

TRABİS ile yeni pazarlar oluşturularak uygun rekabet ortamı sağlanacak

'İnternet Alan Adları Yetki Belgesi Takdim Töreni' düzenlendi. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı tarafından hazırlanan 'İnternet Alan Adları Yönetmeliği' ile ".tr" uzantılı alan adlarının tahsisine ilişkin iş ve işlemlerin yürütülmesi yetkisi ODTÜ'den BTK'ya geçti.

Türkiye, 'Yapay Zekâ Küresel Ortaklığı'nın üyesi oldu

Yapay zekâ çalışmalarında önemli bir referans noktası olan Yapay Zekâ Küresel Ortaklığı için Türkiye'nin GPAI'ya üyelik başvurusu, 22 Kasım 2022'de Tokyo'da düzenlenen GPAI Bakanlar Konseyi Toplantısı'nda görüşülerek onaylandı.



'Veri merkezli güvenle iş inovasyonunu hızlandırın' başlıklı etkinlik ComPro sponsorluğunda düzenlendi.

'Veri merkezli güvenle iş inovasyonunu hızlandırın'

Hayalinizdeki Alan Adını Kaydedin!

Sh* Sadece Hosting

İnternetteki Yerinizi Hemen Alın!

Dünyanın En Çok Tercih Edilen Alan Adı Uzantıları, En İyi Fiyatlarla Ve Hızlı Şekilde Sizin Olabilir.

<https://www.sh.com.tr>



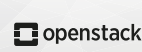
Türkiye'nin

Operatör Bağımsız

Veri Merkezi



www.premierdc.com.tr



Hybrid Exchange

Uzman Posta ve Microsoft Exchange'in gücü bir arada!

- ✓ Aynı Alan adı altında
- ✓ 100 GB'a varan E-posta Hesapları
- ✓ Hem Uzman Posta Hem MS Exchange



<https://uzmanposta.com>

VESTEL

Proje Ortađım

KURUMSAL İHTİYAÇLARINIZA UYGUN ELEKTRİKLİ ARAÇ ŞARJ İSTASYONLARI VESTEL'DE

Uzaktan yönetim imkanı, farklı ağ bağlantı seçenekleri ve ayarlanabilir çıkış gücü ile tüm projelerinize uygun elektrikli araç şarj alanlarını yaratabilirsiniz.



Sınıfının En İyisi Alev Geciktirici
5VA Plastik Gövde



Uzaktan Kontrol
(Drive Green uygulaması)



Uzaktan Yazılım Güncelleme
(USB veya OCPP)



Uzaktan Teşhis
(OCPP ile)



Dinamik Yük Yönetimi
(Ethernet, Wi-Fi, RS485 veya
OCPP ile)



Teknoloji Kaptanları Ödülleri, sahiplerini buldu



Şirketlerin farklı iş süreçleri için geliştirdikleri proje ve uygulamalar ile bu projeleri hayata geçirenlerin değerlendirildiği "Teknoloji Kaptanları Ödülleri" 5. kez sahiplerini buldu. Hem bağımsız bir jüri hem de sosyal medya üzerinden halk tarafından verilen oylar sonucunda belirlenen ödül kazanan projeler, Bilişim Zirvesi'22 finalinde 24 Kasım Perşembe günü Fişekhane'de gerçekleştirilen törende açıklandı. Yılın Teknoloji Kaptanı, AS'lı Görüntüden Hasar Tespiti Projesi'yle Mehmet Abacı oldu.

Kurum ve şirketlerin dijital dönüşüm konusunda yol arkadaşı olan BT Şirketler Grubu'nun bu yıl beşincisini düzenlediği "Teknoloji Kaptanları Ödülleri"ni kazanan isimler ve projeler belli oldu. Toplam 6 kategori için başvuran projeler halk oylamasının ardından iş-akademi dünyasının saygın isimlerinden oluşan jüri tarafından değerlendirildi. Tören sponsorluğunu E-Data, Megisty Technology ve XPODA'nın üstlendiği ödüller için 68 proje yarıştı.

Ödül töreni açılış konuşmasını yapan BTHABER Şirketler Grubu Başkanı Murat Göçe, "Teknoloji Kaptanları Ödülleri"ne başvuran projeler önce bağımsız jüri tarafından değerlendirildi, ardından sosyal medya üzerinden

halk tarafından oylandı ve sonucunda kazanan projeler belirlendi. Bu da ödül alan projelerin hiçbir müdahale olmadan, bağımsız ve tarafsız olarak belirlendiğinin kanıtıdır." dedi.

Murat Göçe'nin açılış konuşmasının ardından tören bilişim sektöründe katma değerli distribütör olarak çalışan E-Data Teknoloji'nin Ürün Grup Müdürü İlker Saltoğlu söz aldı. Saltoğlu, konuşmasında uygulama güvenliği hakkında detaylı bilgiler verdi. Saltoğlu, "Biz beş aşamalı bir güvenlik süreci üzerinde çalışıyoruz. Beş aşamadan bahsedebilmemiz için bunu; hem bulutta ve uç noktalarda, hem şirketimizin içerisindeki veri merkezimizde ya da cihazlarımızda aynı anda yapmamız gerekiyor. Ancak bu şekilde bütünsel bir siber güvenlik anlayışından bahsedebiliriz." şeklinde konuştu. Xpoda No Code Platform CEO'su Şenol Balo, ülkemizdeki uluslararası rekabette teknolojik dönüşüm yapan BT departmanlarının çok değerli olduğu vurgusunu yaparak dijital dönüşüm projelerinde zorlandığımızı dile getirdi. Şenol Balo, "Dünyaya baktığımızda bu konuda çeşitli çözümler ortaya çıkmaya başladı.



Yazılım geliştirme platformları, aslında satır satır yazdığımız kodların daha kolay bir şekilde yazılabileceğini ortaya çıkardı. Xpoda da bu tip platformlardan bir tanesi." diyerek iş uygulamaları pazarında kodlama yapmadan da uygulamaların geliştirebildiğini paylaştı.

BT Şirketler Grubu'nun iletişim çalışmalarını uzun yıldır yürüten Eti Danışmanlık'ın Ajans Başkanı Dilber Müge Uygur, "Bugün Bilişim Zirvesi'22 de oraya çıkan görüş, teknolojinin dünyayı değiştirebilecek potansiyele sahip olduğu yönündeydi. Bu değişim sürecinde teknolojiye iletişim de eşlik edecek. Bilinmeyen, farkında olunmayan, faydanın ortaya konmadığı bir dünyayı değiştirme çabası eksik kalacaktır. Bu nedenle teknoloji ile iletişimin birbirini destekleyerek dünyanın geleceğini değiştirebileceğine inanıyorum" dedi. 2022 yılı itibarıyla girişim vadisi Ar-Ge ofisini açtıklarını belirten Megisty Teknoloji Kurucusu Adem Bilgen, şirketin Ar-Ge firması olmasıyla birlikte iki tane Ar-Ge projesine start verdiklerini söyleyerek yarışmaya giren, projeye emek veren her bir ekip üyesini ayrı ayrı tebrik ettiğini ifade etti.

Yılın Teknoloji Kaptanı: Mehmet Abacı

Dijital Dönüşüm Projesi, İnovasyon Projesi, Maliyet İyileştirme Projesi, Müşteri ile Etkileşim Projesi, Operasyonel Yetkinlik Projesi ve Sosyal Sorumluluk Projesi kategorilerinde ödülleri sahiplerini bulduğu törende, "YILIN TEKNOLOJİ KAPTANI" AS'lı Görüntüden Hasar Tespiti Projesi'yle Mehmet Abacı oldu. Mehmet Abacı ayrıca, yılın "İnovasyon Projesi" birincisi, "Dijital Dönüşüm Projesi" üçüncüsü ve "Maliyet İyileştirme

Projesi" üçüncüsü oldu.

Üretim Tesisi Uçtan Uca Robotik Üretim Takip ve IoT Endüstri 4.0 Projesi ile Fatih Kaytancı "Dijital Dönüşüm Projesi" birincisi olurken "İnovasyon Projesi" kategorisinde de ikincilik ödülünün sahibi oldu. DDD Tabanlı Mikro Servis Stratejisi ve Dönüşümü Projesi'yle A. Fahri Arkan "Dijital Dönüşüm Projesi" ikinciliği, Fenerbahçe SK Super App Projesi'yle Nurdoğan Aydoğdu "İnovasyon Projesi" üçüncülüğü ödüllerini aldı. Maliyet İyileştirme Projesi birinciliğine E-Arşiv Faturaların Karşılaştırması-İşlenmesi RPA Projesi ile Doğan Topkaya, ikinciliğe ise EÜAŞ RFID Akıllı Depo ve Demirbaş Projesi ile Aydoğan Çakmak layık görüldü. Müşteri ile Etkileşim Projesi birinciliğini Artırılmış Gerçeklik Tabanlı E-Ticaret Çözümü Projesi ile Ali İlker Yüceer, ikinciliği Müşteri Yolculuğu Bazında Deneyim Ölçümü Projesi ile İlker Altıntaş, üçüncülüğü Legalmatic Projesi ile Sertel Şıracı aldı. Operasyonel Yetkinlik Projesi kategorisinde; Mobil PDKS Sistemi Projesi'yle Cihat Yediyıldız birinci, Sağlık Tesisleri Denetim ve İzleme Sistemi (Den-İz) Projesi'yle Prof. Dr. Ahmet Tekin ikinci, 1 Milyon İstihdam Projesi ile Cebrail Taşkın üçüncülük ödülünün sahibi oldu. Sosyal Sorumluluk Projesi kapsamında; 1 Milyon İstihdam Projesi ile Cebrail Taşkın birinciliği, TEV Tablet Projesi ile Mustafa Meral ikinciliği alırken, nlkSmartBin Akıllı Çöp Kutusu Projesi ile Nalan Kurt ve Gabari Erken Uyarı Sistemi Projesi ile Çağatay Sözer üçüncülük ödülünü paylaştı. "Teknoloji Kaptanları Ödülleri" kategorilerinde ödül alanların dışında Arda Samık ve Önder Karademir Mansiyon almaya hak kazandı.

TÜBİTAK, 'Yeşil' ve 'Dijital Dönüşüm' odağında yenilikçi projeleri bekliyor!

TÜBİTAK, Ar-Ge ekosistemine destek sağlayacak öncelikli alanlara ilişkin kapsamlı ve ayrıntılı yol haritalarını paylaştı. Güncel öncelikli konuları işleyen

'TÜBİTAK 2022-2023 Öncelikli Ar-Ge ve Yenilik Konuları' çalışması, 'yeşil' ve 'dijital' teknolojileri odağına alıyor.

TÜBİTAK'ın 2013 yılından bu yana her 2 yılda bir hazırladığı 'TÜBİTAK Öncelikli Ar-Ge ve Yenilik Konuları' yayımlandı. Güncel öncelikli konuları işleyen 'TÜBİTAK 2022-2023 Öncelikli Ar-Ge ve Yenilik Konuları' çalışması, 'yeşil' ve 'dijital' teknolojiler odağında; T.C. Cumhurbaşkanlığı Bilim, Teknoloji ve Yenilik Politikaları Kurulu (BTYPK) bünyesinde, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile TÜBİTAK'ın eşgüdümlü teknik desteğiyle hazırlanan 6 yeni Teknoloji Yol Haritası içermekte. Teknoloji Yol Haritaları; 'Yapay Zekâ', 'İleri Malzeme', 'Büyük Veri ve Bulut

Bilişim', 'Motor Teknolojileri', 'Siber Güvenlik', 'Biyoteknolojik İlaç' başlıklarında hazırlandı. Bu kapsamda belirlenen 'Öncelikli ve Kilit Teknolojilerde Ar-Ge ve Yenilik Konuları', 'Avrupa Yeşil Mutabakatı ve İklim Değişikliğine Uyuma Yönelik Ar-Ge ve Yenilik Konuları' ve 'Stratejik ve İhtiyaç Odaklı Ar-Ge ve Yenilik Konuları' olmak üzere 3 ana bölümde, toplam 264 öncelikli konu yer almakta. 'Öncelikli Ar-Ge ve Yenilik Konuları'nın her 4'ünden 1'i 'Yeşil Büyüme'ye, her 2'sinden 1'i ise 'Dijitalleşme' ana odağına hizmet etmekte.

TRABİS ile yeni pazarlar oluşturularak uygun rekabet ortamı sağlanacak

'İnternet Alan Adları Yetki Belgesi Takdim Töreni', Bilgi Teknolojileri ve İletişimi Kurumu (BTK) ev sahipliğinde, 17 Kasım tarihinde düzenlendi. Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı tarafından hazırlanan 'İnternet Alan Adları Yönetmeliği' ile ".tr" uzantılı alan adlarının tahsisine ilişkin iş ve işlemlerin yürütülmesi yetkisi ODTÜ'den BTK'ya geçti. Bu kapsamda düzenlenen etkinlikle kayıt kuruluşlarına ve uyumsuzluk hizmet sağlayıcılarına faaliyet belgeleri teslim edildi. Programa katılan Ulaştırma ve Altyapı Bakan Yardımcısı Dr. Ömer Fatih Sayan, TRABİS'in hayata geçirilmesinin ülkemiz adına önemli ve etkili bir adım olduğunu belirtti. ".tr" Ağ Bilgi Sisteminin kısaltması olan TRABİS hakkında bilgi veren Sayan, "TRABİS ile temel olarak ".tr" uzantılı alan adları tahsisi, mümkün olduğunca çevrim içi ve belgesiz yapılacaktır. Böylece ".tr" uzantılı alan adları sayısı artacak ve yeni pazarlar oluşturularak uygun bir rekabet ortamı sağlanacak. Tüm bu gelişmelerle birlikte günümüze kadar herhangi bir mevzuatı olmayan bu alan, düzenleyici bir çerçeveye kavuştu" şeklinde konuştu.

Yaşanan uyumsuzlukların çözümüne aracılık edecek bir mekanizma hayata geçirildi

Sayan, ".tr gibi ccTLD uzantılı alan adlarının sıkı kurallar altında tahsis edilmesi, alan adı ücretlerinin yüksek olması, bürokratik işlemlerin fazla olması, ikamet etme veya vatandaşlık şartı aranması gibi koşulların talep edilmesi hallerinde, alan adı almak isteyen taraflar, .tr uzantılı alan adları yerine .com, .net gibi gTLD uzantılı alan adlarını tercih ediyordu. Bu durum gTLD uzantılı alan adlarına talebi

artırıyor ve ülkelerin ekonomik açıdan kayıplar yaşamasına sebep oluyordu" açıklamasıyla bu alanda daha önce yaşanan sorunlara da değindi. TRABİS ile tüm yaşanan sorunların ortadan kalkacağını kaydeden Sayan, "Bu vesileyle işlemlerin hızlı ve kolay olması, ücretlerin makul seviyelerde tutulması sağlanacak. Böylece ".tr" uzantılı alan adlarına olan talep artacak. Daha da önemlisi alan adları için yurt dışına giden ciddi bir kaynak da ülkemizde kalmış olacak" dedi. En fazla ".com", ".net" gibi belgesiz ve hızlı alınabilen jenerik alan adlarıyla ilgili talep olduğu bilgisini paylaşan Sayan, "Bu uygulamadan dolayı binlerce kişi ".com.tr" yerine ".com" uzantılı alan adlarını satın alıyor ve milyonlarca dolar yurtdışındaki özel şirketlere gidiyordu. İşte TRABİS ile bu sorun ortadan kalkacak" diye konuştu. Sayan, TRABİS'in faaliyete geçmesiyle tüketicilerin zorunlu durumlar haricinde alan adına başvuru, yenileme gibi işlemlerini sadece BTK tarafından yetkilendirilmiş olan kayıt kuruluşlarıyla yapabileceklerini söyleyerek yaşanan uyumsuzlukların çözümüne aracılık edecek bir mekanizmayı hayata geçirdiklerini de sözlerine ekledi.

Alan adları pazarı, son yıllarda ciddi oranda bir büyüme yakaladı

BTK Başkanı Ömer Abdullah Karagözoğlu da programın açılışında alan adlarında yaşanan gelişimden söz ederek "Alan adları pazarı, son yıllarda ciddi oranda bir büyüme yakaladı. 2000'li yılların başlarında dünyadaki internet kullanıcılarının yüzde 30'u ABD'de yer alıyordu. Dolayısıyla internet protokolü için kullanılan numaraların neredeyse tamamına

yakını ABD'ye tahsis edilmişti. Bu sorun IPv6 ile aşıldı. Günümüzde, kullanıcıların yalnızca yüzde 6.4'ü Amerika'da yer alıyor. Bulduğumuz yıl itibarıyla internet kullanıcı sayısı dünyada 5 milyarı aştı. Bu sayı toplam dünya nüfusunun yüzde 69'una karşılık geliyor. İnternet kullanımında ise ilk sırada Asya kıtası yer alıyor. Bu da gösteriyor ki artık internet kullanım yoğunluğu tek bir ülkede toplanmıyor" açıklamasını yaptı.

Ülkelerin tek başlarına yapacakları düzenlemeler çözüm değil

Alan adları hususunda düzenleme yapılmasının kaçınılmaz olduğunu vurgulayan Karagözoğlu, bu konuda ülkelerin tek başlarına yapacakları düzenlemelerin çözüm olmayacağını dile getirdi. Alan adlarının düzenlenmesi hususunda mevzuatın, internetin hızlı gelişimine ayak uyduracak bir şekilde esnek olarak tasarlanmasını hedeflediklerine dikkat çeken Karagözoğlu, "Tüm bu çalışmalarla birlikte alan adları ile ilgili işlemler daha güvenli bir zemine oturdu. Biliyorsunuz ki üstlendiğimiz görevler gereği bizim için en önemli şey dijital dünyadaki güvenliğimiz. Sayısallaşmanın etkilerini her an hissettiğimiz bir ortamda, siber güvenliğimizi göz ardı edemeyiz. TRABİS'in açılışı ile birlikte itibarımızı korumak adına önemli bir adım daha atmış olacağız. Milli uzantımızın adını daha çok duyurmuş olacağız ve ülkemiz adına önemli bir kazanç elde edeceğiz" dedi. Açılış konuşmalarının ardından kayıt kuruluşlarına ve uyumsuzluk çözüm hizmet sağlayıcılarına faaliyet belgeleri, protokol üyeleri tarafından verildi.

Kamu Bulut Bilişim Stratejisi için geri sayım

Vodafone Business'ın, MEXT Teknoloji Merkezi'nde gerçekleştirdiği Vodafone Business Cloud Day etkinliğinde farklı sektörlerde faaliyet gösteren şirketlerin bilgi teknolojileri yöneticileri bulut bilişim teknolojileri ve trendlerini konuştu. Etkinliğin açılış konuşmalarını Cumhurbaşkanlığı Dijital Dönüşüm Ofisi Başkanı Ali Taha Koç ve Vodafone Türkiye İcra Kurulu Başkan Yardımcısı Özlem Kestioğlu gerçekleştirdi. Ali Taha Koç şunları söyledi:

“Dijital teknolojileri etkin şekilde kullanma ve bu teknolojilerin üretiminde yerli kabiliyetleri geliştirme ülkemizin kalkınma gündemi ve ulusal güvenliği açısından büyük önem arz ediyor. Bu bağlamda, bulut bilişimi de ekonominin tüm sektörlerinde etkin şekilde kullanmamız ve üretim kabiliyetlerimizi geliştirmemiz gereken bir teknoloji ve iş modeli olarak görüyoruz. Kamuya açık bulut hizmetleri pazarının 2023 yılında 600 milyar dolar seviyesine ulaşması bekleniyor. Yerel pazarın ihtiyaçlarını karşılayacak ancak uzun vadede de küresel ölçekte rekabetçi olabilecek bir bulut ekosisteminin ülkemizde oluşturulmasını önemli görüyoruz. Çalışmalarını yaklaşık 1,5 yıldır yürüttüğümüz ve yakın zamanda

tamamlamayı öngördüğümüz Kamu Bulut Bilişim Stratejisi ile kamu kurumlarımızın bilgi teknolojisi altyapı ihtiyaçlarının ticari bulut hizmet sağlayıcılardan sağlanmasını ana ilke olarak belirleyeceğiz. Artık kamu kurumlarımız kendi veri merkezlerini ve bilgi teknolojisi altyapılarını kurmayacak, bu ihtiyaçlarını bulut hizmeti olarak piyasadaki hizmet sağlayıcılardan temin edecekler. Kamuya hizmet sunacak bulut firmalarının uyması gereken teknik ve idari kriterleri de bu kapsamda belirliyor olacağız. Veri merkezi altyapısı bulut hizmetlerinin temel altlıklarından birini oluşturuyor ve bu sektöre yönelik teşvikler düşen hizmet maliyetleri olarak bulut hizmet sağlayıcılara yansıtacak ve rekabet güçlerini artıracak. Buna ilave olarak, bulut hizmetlerinin teminine yönelik talep yönlü finansal teşvik de vereceğiz. Birbirini tamamlayan bu mekanizmalarla yerel bulut ekosistemimizin rekabet gücünü artırıp Türkiye'yi bulut hizmetleri için bölgesel bir merkez haline getirmek istiyoruz.”

Hedef; kendi kendini yöneten bulut sistemlerine geçiş
Vodafone Türkiye İcra Kurulu Başkan Yardımcısı Özlem Kestioğlu ise şu açıklamalarda bulundu:



“Bulut teknolojileri, işletmelere maliyet tasarrufu, esneklik, çeviklik sağlayan bir altyapı hizmeti olmanın yanı sıra artık 5G, yapay zeka ve nesnelerin interneti gibi gelişmekte olan teknolojilerden en etkin şekilde yararlanmaya çalışan her kurum için temel bir rol oynuyor. Vodafone Business olarak Türkiye'de bulunan son teknoloji veri merkezlerimiz üzerinden yedekli altyapımızla sağladığımız bulut ve yönetilen hizmetlerimiz sayesinde işletmelerin daha esnek şekilde çalışmasını sağlıyor, kritik uygulamalarını kesintisiz, güvenli ve verimli şekilde yönetiyoruz. En üst seviyede güvenlik altyapısı sunuyoruz. Yurt dışı sistemleriyle omurgamızı yedekleyerek kritik seviyelerde bu altyapıyı sağlayabiliyoruz. Her alanda uzmanlaşmış binlerce kişilik bir BT ordusuna sahibiz. Müşterilerimize ihtiyaçlarına uygun ‘kullandığın kadar öde’ modeliyle yedekleme, kesintisizlik ve güvenlik hizmetleri sunuyor ve avantaj sağlıyor. Müşterilerimizin kendi ihtiyaçlarını self servis modelinde

yönetebilecekleri bir platform sunuyoruz. Bu platform üzerinden müşterilerimiz sadece 30 dakika içinde sunucu kurulumu yapabiliyorlar. Hedefimiz kendi kendini yöneten bulut sistemlerine geçiş yapmak. Bu hedefle, otomasyon sistemlerine yatırıma devam edeceğiz.”

Tüm gün süren etkinlikte dayanıklı tüketim, finans, gıda, hızlı tüketim, perakende ve enerji sektöründen BT liderleri ve bilişim dünyasında öne çıkan teknoloji sağlayıcılar, bulut teknolojilerinin geleceğini, iş sürekliliği, bulut güvenliği, bulutta uygulama dönüşümü, DevOps odakları ile gelişen teknolojiler ve kuruluşların bulut dönüşümlerine öncülük edecek stratejilerini aktardı. Next Academy Kurucusu ve Akademisyen Levent Erden geleceğe yön veren teknoloji trendlerini ve bulut bilişimin yeni dünyada sağlayacağı faydaları, Basketbol Koçu, TÜBAD Başkanı Çetin Yılmaz ise değişim yönetimi ve zor zamanlarda dayanıklı ekipler yaratmanın inceliklerini katılımcılarla paylaştı.

Türkiye, ‘Yapay Zekâ Küresel Ortaklığı’nın üyesi oldu

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank, 24 Kasım tarihinde, Türkiye'nin Yapay Zekâ Küresel Ortaklığı'na (Global Partnership on AI - GPAI) üye olduğunu açıkladı. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığının bütçesi üzerinde TBMM Plan ve Bütçe Komisyonu'nda sunum yapan Varank, “Bugün itibarıyla yapay zekâ çalışmalarında önemli bir referans noktası olan Yapay Zekâ Küresel Ortaklığı'nın üyesi olduk” dedi. Türkiye'nin GPAI'ya üyelik başvurusu, 22 Kasım 2022'de Tokyo'da düzenlenen GPAI Bakanlar Konseyi Toplantısı'nda görüşülerek

onaylandı. GPAI, yapay zekâyla ilgili öncelikli araştırmaları ve uygulamalı faaliyetleri destekleyerek yapay zekâ çalışmalarında teori ve uygulama arasındaki boşluğu kapatmayı hedefliyor. Sekreteryasını; Türkiye'nin kurucu üyesi olduğu OECD'nin yaptığı GPAI, kamu, özel sektör, akademi ve sivil toplum temsilcilerini bir araya getiriyor. Çok disiplinli araştırmaların geliştirilmesinde ve yapay zekâ uygulamalarındaki odak noktalarının belirlenmesinde yönlendirici bir mekanizma olan GPAI'da Türkiye ile birlikte 29 ülke üye olarak yer alıyor.

Türkiye, güvenilir yapay zekâ çalışmalarının paydaşı olacak Anlaşmasına taraf olunması ve yeşil kalkınma devrimi olarak tanımlanan net sıfır emisyon hedefinin açıklanmasıyla Türkiye, GPAI üyeliği ile yapay zekânın sorumlu bir şekilde geliştirilmesi ve kullanılmasına yönelik sürdürülen uluslararası iş birliğine katma değer sağlayacak. Güvenilir yapay zekâ, veri yönetimi, mesleklerin geleceği, yenilik ve ticarileştirme alanlarında gerçekleştirilen çalışmaların bir paydaşı olarak yer alacak.



Devrim Zimba
devrimzimba@yahoo.com

Kıssalar

Arada eleştiriyi alıyorum; “yazıların uzun”, “bak dünya mesajı kısa veren uygulamalara koşuyor sen hala eski moda uzun uzun yazıyorsun” vb. Peki tamam madem öyle o zaman haydi bu yazı kıssadan hisseler şeklinde olsun. Siz istediniz ☺. (Yazarın notu: Bu yazıyı böyle yazıyım ama bu tarzı sevmezsem diğer yazıları istediğim gibi yazarım sevgili okurum şimdiden bu konuda anlaşalım ☺).

8 Dakika

Yapılan bir araştırma göstermiş ki; insanlar başka insanların yaşadıkları ile ilgili en fazla 8 dakika düşünüyor. Yani sevgili okurum senin “aman elalem ne der” diye kendine dert ettiğin konular esasında bahsi geçen elalemin en fazla 8 dakikasını meşgul ediyor. 8 dakika için kendini heba etmeye değer mi? Bak hayat hızla akıp geçiyor, nice dertli insan şu an toprak altında ve biz onların dertlerini bilmiyoruz bile. Kendine yapma bunu, sıkıştırma kendini, kendi içine sinecek şekilde yaşa başkasının içine sinecek şekilde değil.

Kim Yaptı?

Sevgili okurum; demiş ki Eleanor Roosevelt “Küçük insanlar kişileri, orta halliler olayları büyük insanlar ise fikirleri konuşur” ne de güzel söylemiş. Aramızdaki küçükler (yaş olarak değil) için tavsiyem büyüydünüz. Bir hata yapıldığında parmağınızı birilerinin gözüne sokmak yerine o hatanın neden yapıldığı bir daha nasıl yapılmayacağını konuşalım. Bizim ana sorumuz hep “kim yaptı?” oysa asıl sorumuz “nasıl düzeltiriz” olması gerekir. Bundan kurtulmanın basit bir yolu var sevgili okurum ☺. Bundan sonra kimin şirketinde, kimin işinde bir hata olursa ve her kim ki “kim yaptı” diye sorarsa “Devrim Zimba yaptı” demeniz yeterli. Kimin yaptığını soran bünye rahatlayacaktır, deneyin işe yarar ☺.

İşiniz İç Çamaşırınızdır

Eski bir yöneticim demişti ki bir toplantıda “insan temiz iş yapmalı bunu şirketi için değil kendisine saygısı için yapmalı. İnsanın işi iç çamaşırı gibidir, iç çamaşırınızı kimse görmez ama kendiniz için temiz tutarsınız, kendinize özeninizi gösterir”. Yeni mühendisim o zaman bana bu benzetme çok garip gelmişti demek dedim iş yerlerinde insanlar iç çamaşırından örnek verebiliyor ☺. Sonradan öğrendim aslında bu örnek ayıpmış ☺. Ayıp ama haklı bir örnek. Bu şekilde olmasa da çok benzer başka bir örnek Steve Jobs’ın babası için verilmiş, okumuşsanız bilirsiniz, Steve Jobs’ın ürünlerin paketlenmesine çok özen göstermesinin asıl nedeninin babası ile yaşadığı bir anıdan geldiği anlatılıyor. Kabaca hikaye şöyle “Jobs’ın babası marangoz ve mobilyalar yapıyor. Mobilyaların görünen yüzüne özendiği kadar arkası yani görünmeyecek tarafı için de ağacın en iyisini seçmesi, işçiliğine özenmesinin ardındaki ders müşteri o tarafı görmeyecek bile olsa o senin işin ve her yerine özenmen gerekiyor”. Bu önemli bir ders çünkü gerçekten bizler önce çalıştığımız yerler için değil kendimize öz saygımız için iş yaparız ve yapmalıyız. Özetle; kendi beğenmeyeceğin işi yapma!

(Yazarın Notu: Yok yahu ben kısa yazamıyorum güya kısa olacaktı yine uzuna döndüm. Bundan sonrakileri kısa tutmaya çalışacağım ☺). Buyurunuz sevgili okurum devam edelim)

Beyaz Yaka Bekleme Yapma

Benzetmeler sert oluyor bu yazıda ☺ ama hani polisler der ya trafiki açmak için “ticari bekleme yapma” bazen çalışırken takıldığımız noktalarda böyle söylemek geliyor içimden “Beyaz Yaka Bekleme Yapma”. Artık sebebi ne tam olarak bilemiyorum ama belki de parmağımızı kim yaptı diye gözlerine soktuğumuz arkadaşlar karar alamıyorlar ya da inisiyatif alamadığımız için kendilerine bir karar gelene kadar beklemeye geçiyorlar.

Sağ Ol

Takdir etmek, teşekkür etmek bir yerlerde para ile mi satılıyor da benim haberim yok? Bedava bunlar yahu ne zor telaffuz ediyoruz.

Çok basit; bir arkadaşımız iyi bir şey yaptığında teşekkür ediyoruz hepsi bu. Söylenmesi de basit “Teşekkür ederim”, “çok iyi iş çıkardın” bunlar uzun geldiyse “sağ ol” var. Öte yandan, o kadar uzağız ki teşekkür almaya birisi “sağ ol” dediğinde yapıtıyoruz cevabı “sen sağ ol” ☺. Yani aslında bana kötü bir şey dediyse “sensin o” refleksi bu, başka da bir şey değil, yazık bilmiyor ki teşekkür ne demek. Teşekkür edin, iyidir teşekkür etmek.

Dünya Nüfusu 1 Değil

Şu an dünya nüfusu 7.974.166.487 ve her saniye artıyor yani dünya nüfusu 1 değil. Sadece sen yoksun bu dünyada hesaba göre yaklaşık 8 milyar kadar daha insan var. Hepsini bir şeyler istiyor, hepsinin bir şeylere ihtiyacı var, hepsinin hayali var. Tek başınaymış gibi, her şey senin içinmiş gibi yaşayamazsın ki. En basitinden birlikte çalıştığın insanlar da var çevrende. Hadi bir kez olsun “o” ol. Yani karşıdaki ol. Kendini onun yerine koy. Ne istiyor? Neye ihtiyacı var? Almak istiyorsan önce vermen gerekir unutma.

Çok Şanssızım

Hep başkaları başarıyor, takdir ediliyor, terfi ediyor ve şans size hiç gülmüyor mu? Aslında azıcık şanslı olsanız neler neler mi yapacaksınız? Müjdeler olsun şans dediğimiz şeyi bir filozof çözdü (filozof olmayabilir de ☺). Der ki filozofumuz; şans yağmura benzer ve herkese eşit yağar ancak sadece kapısı büyük olanların kapılarına daha fazla yağmur damlası (şans) çarpar. Peki, kapı nasıl daha büyük yapılır? Çalıştın mı? Heves ettin mi? İstedin mi? İşini iyi yaptın mı? Bunları yaptıysan kapın büyük demektir, bekle illa o şans seni bulur.

Aslında Var Ya

Aslında var ya sana imkan verilecekti var ya uzaya giderdin. Aslında var ya azıcık daha paran olsaydı var ya dünyanın en zengini olurdu. Aslında var ya yaşadığın yer bu kadar vizyonsuz olmasaydı var ya sen çoktan dünyaca ünlü bir mucit olurdu. Bana göre de “aslında var ya bunlar olmuş olsaydı da sen bir şey olamazdın” çünkü topu taca atmaya alışmışsın, geçmiş olsun. Yapamadığın her şey için diğerlerini suçlamaya devam edersen aslında var ya neyi yanlış yaptığını asla bulamayacaksın.

Alıcılarının Ayarı

Yıllarca çatıya çıkıp antenlerimizle oynadık görüntü daha iyi gelsin diye. Azıcık sağa, azıcık sola, olmadı azıcık sağa, biraz yukarı, hah oldu bozma (olonca bitmiyor ki sabitlemen lazım), yine bozulduuu. Fakat fark ettiniz mi büyüklerimiz bu işe el attı seneler sonra ve şu cümleyi duyar olduk “Lütfen alıcılarının ayarları ile oynamayınız”. Neden? Çünkü biz vericinin ayarları ile oynuyoruz ☺. Biz yıllarca alıcının ayarına takıldık aslında ayarlamamız gereken vericinin ayarıydı. Bulduk rahatladık ama iş dünyasında hala bunu bulamadık. Biz hala bizi dinleyenlerin ayarlarını değiştirmeye çalışıyoruz ve yanlış yapıyoruz. Biz neyi, nasıl söylemek istiyoruz buna odaklanalım.

Alo, Selamlar

Bugün bir telefon görüşmesi yaptım gerçekten eşine ender rastlanır cinstendi. Telefonum çaldı numarası kayıtlı uzaktan bir arkadaş, açtım “Alo” dedim “Alo” dedi ve konuşmaya başladı. Öyle çok konuşuyor ki araya giremedim, dinlemeye devam ettim ama bitmedi. Araya girip bir şey söylemek istedim duymadı. Devam etti, gözlerim kırmızı kırmızı parladı ve bir deney yapmak istedim ve başladım konuşmaya. O konuşuyor, ben konuşuyorum, o konuşuyor ben konuşuyorum bitmiyor. Baya içimi döktüm, açıldım, iyi geldi. Onun ne anlattığını hiç bilmiyorum o da kesip “abi ne diyorsun hiç anlamadım” demedi. Sadece kapatırken “Selamlar” dedik birbirimize onu hatırlıyorum. Bir çeşit terapi oldu ☺. Arada iş hayatı bunalttıka bu arkadaş aramayı düşünüyorum. Selamlar sevgili okurum ☺

Yapılan bir araştırma göstermiş ki; insanlar başka insanların yaşadıkları ile ilgili en fazla 8 dakika düşünüyor. Yani sevgili okurum senin “aman elalem ne der” diye kendine dert ettiğin konular esasında bahsi geçen elalemin en fazla 8 dakikasını meşgul ediyor.

Kurumlar için Logi Bolt teknolojisi ile güçlü ve güvenli kablosuz bağlantılar mümkün oluyor

Gelişen teknolojiler kurumların daha güçlü ve güvenli bağlantılara eğilimlerini artırıyor. Çalışma ortamlarının farklılaştığı günümüzde, istenilen her ortamdan güvenli şekilde bağlantılar kurulup iş süreçlerinin kesintisiz olarak gerçekleşmesi gerekiyor. Logitech tarafından kurumsal profesyoneller için geliştirilen Logi Bolt teknolojisi, Logitech'in yeni nesil kablosuz bağlantı protokolü olarak öne çıkıyor. Güvenlik endişeleri, gürültülü ve sıkışık ortamlardaki performans ve artan maliyetlerin önüne geçilmesi adına geliştirilen Logi Bolt, kurumların çevre birimlerine yönelik olan ihtiyaçlarını karşılıyor. Logitech mühendisleri tarafından geliştirilen teknoloji, geliştirilmiş ve kablosuz güvenlik sunmanın yanı sıra birden fazla işletim sisteminde kolaylıkla çalışabilmeyi mümkün kılıyor. Logi Bolt, güvenlik haricinde verimli bir iş deneyimi yaşanmasını da sağlıyor.

Logi Bolt ile güvenlik açığı riskleri en aza iniyor

Kullanıcı deneyimini geliştiren Logi Bolt, Bluetooth Düşük Enerji kablosuz teknolojisine dayanıyor. Ofis veya evden çalışan profesyonellerin güvenlik açığı risklerini minimum seviyeye indiren Logi Bolt, birden fazla güvenlik önlemini içeriyor. Protokol mimarisinin desteklenmesini temel alan bir teknoloji ile avantaj sunmak için geliştirilen Logi Bolt, basit ve güvenli bağlantılar sağlayarak kurumların iş süreçlerinde bir adım önde olmalarını sağlıyor. Logitech'in üyesi olduğu Bluetooth SIG, Inc. kuruluşunun geliştirdiği en son teknoloji niteliği taşıyan Logi Bolt, MX Keys ve MX Anywhere 3 gibi ürünlerin işletmeler için tasarlanan versiyonları ile kurumların yüksek güvenlik ve verim elde etmelerine olanak tanıyor.

Kablosuz ortamlarda güçlü bağlantı

Diğer teknolojilerin aksine Logi Bolt, kullanımı son derece basit ve güvenilir bir teknoloji olarak öne çıkıyor. Ortam gürültüsünden güç alan ve istenmeyen seslerin üstesinden gelmek için RF bağlantı özelliğiyle çalışan Logi Bolt, iş birliklerinin verimli bir şekilde sürdürülmesini sağlıyor. Frekans verimliliğini artırmaya yardımcı olan tescilli bir algoritmadan yararlanan teknoloji, gecikmede 8 milisaniyenin altında hız sunuyor. Kurum profesyonellerinin verimliliğini artıran teknoloji, kablosuz mouse ve klavyeler için gecikmesiz bir kullanıcı deneyimi için 2 Mbit/sn.lik gelişmiş veri hızı ve minimum 7,5 ms'lik bağlantı aralığı sunarak optimize edilmiş bir performansı mümkün kılıyor.

Logi Bolt teknolojisi birden fazla cihazla eşleştirilerek performans artırıyor

Logi Bolt teknolojisi, aynı anda üç etkin bağlantının tek bir USB ile eşleştirilmesine olanak tanıyor. Üç aktif bağlantıya sahip tek bir Logi Bolt alıcısıyla altı âdete kadar cihazı eşleştirme, özelliklerine göre ayrı kablosuz cihaz düzenleme mümkün oluyor. Logi Bolt alıcısı ile daha fazla işlevsel özelliğe sahip olmak istendiği durumlarda ise Logitech yazılımı olan Logi Options+ hizmetinden ücretsiz olarak yararlanılabiliyor.

Siber saldırı riski Logi Bolt teknolojisi ile ortadan kalkıyor

Tamamen şifreli ve Federal Bilgi İşleme Standartları (FIPS) uyumlu olan Logi Bolt, artan mobil iş gücü (evden çalışma vb) çalışma ortamlarındaki



güvenlik endişelerini en aza indiriyor. Potansiyel siber saldırı risklerini ortadan kaldırmaya yardımcı olmak için tasarlanan teknoloji, FIPS ile uyumlu Bluetooth güvenlik modu 1, seviye 4 (Yalnızca Güvenli Bağlantı modu olarak da bilinir) özellikleri sunuyor. Seviye 4; özellikle Elliptic Curve Diffie Hellman P-256 (ECDH) ve AES-128-

CCM şifrelemesi olmak üzere Onaylı LE Güvenli Bağlantılar (LESC) şifreli eşleştirmesi için kullanılıyor. Bu sayede bir Logi Bolt kablosuz ürün ile Logi Bolt USB alıcının yalnızca birbirleriyle iletişime geçebilmesi sağlanıyor.

Kurumsal iş süreçlerinin güvenliği Logi Bolt ile emin ellerde

Logi Bolt teknolojisi sayesinde kablosuz mouse ve klavyeler USB alıcı ile şifreli bir şekilde iletişim kuruyor. Kutudan çıkar çıkmaz kullanılabilen ürünler, fabrika hazırlık sürecinde önceden Logi Bolt USB alıcılarıyla şifreleniyor. Logi Bolt USB alıcılar, yalnızca güvenli bağlantı modunu zorunlu kılıyor. Eşleştirme; iki cihazın kimliğini doğrulamayı, bağlantıyı şifrelemeyi ve güvenliğin bağlantı/yeniden bağlantı sırasında kurulmasına, yeniden kurulmasına izin vermek için şifreleme anahtarlarının programlanmasını içeriyor. Geçiş anahtarı kullanım yöntemi, karşılaşılabilecek saldırılara karşı direnci artırdığı için LE Legacy bağlantılardan daha üstü olarak kabul ediliyor. IT iş süreçlerinin kolay ve güvenli bir şekilde sürdürülmesine olanak suna Logi Bolt, ilgili birim yöneticilerinin kurumsal düzeyde üst düzey güvenliği sürdürebilmelerini sağlıyor. Başka bir cihaz ile eşleştirme yapılmak istendiği takdirde kullanıcı yeni cihaz için bir uyarı alıyor. Ürün yazılım güncellemelerinin ihtiyaç duyulmaması halinde kaldırılabilmesi mümkün olurken, güvenlik ile ilgili güncellemeler ise kaldırılmıyor ve geri alınmıyor.



OBJEKTİFİME TAKILANLAR

Cem Kıvırcık
Instagram | Twitter | Facebook
@cemkivircik



KIRMIZI BAŞLIKLİ KIZ

Çocukluğumun masallarından biriydi. Kırmızı başlıklı kızın biri, ormanda bir kulübede yaşayan yaşlı ninesine bir sepet yemek götürmek için yola çıkar. Masal bu ya, kurdun bir tanesine rastlamış yolda.

Kurt sorar kıza,

- "Yolculuk nereye?"

Kız yanıtlar:

- "Ormanda yaşayan ninem hasta. Annem ona yemek gönderdi. Ben de götürüyorum."

Ormancının yakında olduğunu bilen kurt kıza saldırmaz ama önden koşa koşa ninenin kulübesine giderek, onu hooop diye yutar. Ama üzerine tatlı niyetine yemek istediği kıza beklerken de ninenin giysilerini üzerine geçirir.

Kız gelir kapıyı çalar, ninesinin yatağına yaklaşır. Ancak sormadan edemez,

- "Nine neden gözlerin bu kadar büyük?"

- "Seni daha iyi görebilmek için..." der kurt.

- "Peki kulakların niye bu kadar kocaman?"

- "Seni daha iyi duyabilmek için..."

- "Peki ya ağzın?.."

- "Seni daha iyi yiyecek için..." diyen kurt, kıza da bir hamlede yutar.

Yemeğin üzerine uykusu gelen kurt horlamaya başlayınca, ormanda gezen ormancı bu sesi duyar, kurdu öldürür ve kırmızı başlıklı kızla ninesini kurtarır...

Peki bu fotoğraftaki kırmızı başlıklı Suriyeli göçmen kız çocuğunu kim kurtaracak?



Yatırımlar yapay zeka ile yönetilecek

Bağımsız özel sermaye fonu SOS Investment, Amerika merkezli teknoloji şirketi Sir Unique'in desteğiyle yapay zeka teknolojilerini yatırım yaptığı şirketlerin iş süreçlerine dahil etmeye başlayacak. Yatırım yapılacak şirketlerde büyük veri analizi, pazarlama, markalaşma, raporlama, portföy yönetimi ve durum tespiti gibi aşamalarda yapay zekanın kullanılacağı yapı, uluslararası yatırımcıların desteğiyle Türkiye'de kuruldu. ECP, Vita Nova Capital, Hong Kong China Turkey Investment ile Axxess Capital'in de aralarında bulunduğu Eurasia Capital Partners'in destekli SOS Investment, milyonlarca avroyu yapay zeka desteğiyle yönetecek. SOS Investment Kurucusu ve Türkiye Temsilcisi Oktay Kemal Özdemir, şu bilgileri paylaştı: "Bu belirsizlik döneminde Türkiye'de

büyüme potansiyeli olan şirketlerin yanında olacak, yapay zekanın gücüyle stratejik yatırımlara imza atacağız. Büyüme için yalnızca finansmanla destekleme yaklaşımının ötesine geçerek, stratejik, operasyonel ve idari deneyimimizi yapay zeka teknolojisi vizyonu ile bir araya getiriyoruz. Önümüzdeki 2-3 yıl içinde sektörlerinde güçlü bir konum edinen Türk şirketlerine 200 milyon avroyu aşkın yatırım yapmayı planlıyoruz. Hedefimiz, Türk şirketleri belirli bir zaman dilimi içinde, üretim, Ar-Ge ve finansman geliştirme alanlarındaki başarılarıyla uluslararası fonların ilgi odağı haline dönüştürmek. Bunu yaparken dünyanın en büyük finansman kuruluşlarından güç alıyoruz. Sermaye yatırımının yanı sıra kredilendirme seçeneklerine de olanak tanıyan geniş bir finansman

yelpazesi sunabiliyoruz. Portföyümüze birlikte büyüebileceğimiz Türk şirketlerini dahil ederek, ülkemizin bu potansiyelini dünyaya duyurmasında kolaylaştırıcı rol üstlenmeyi amaçlıyoruz. Bunu yaparken, organizasyon yapımızda yeni nesil yapay zekayı yönetici olarak konumlandırarak, önümüzdeki beş yıllık dönemde dünyanın lider, yenilikçi özel sermaye şirketleri arasına girmeyi ve uluslararası pazarlardaki rekabet gücümüzü artırmayı öngörüyoruz. Türkiye'de uyguladığımız bu modelle sermaye fonlarını ilgili 'finansal destek' algısından kurtarıp operasyonel süreçlerin son teknoloji yapay zeka ile yönetilmesi konusunda yatırım yaptığımız şirketlere rehberlik edeceğiz. Başarısı ispatlanmış modellerle Avrupa ve Amerika'da yatırımlarımızı çeşitlendireceğiz."

CxO

YUVARLAK MASA



Sponsor



'Veri merkezli güvenlikle iş inovasyonunu hızlandırın'

Şirketler, farklı kanallardan elde ettikleri tüm verileri, yeni iş fırsatları için kullanmak istiyorlar. KVKK, GDPR gibi düzenlemeler ise şirketlerin müşterilerine, çalışanlarına ve iş ortaklarına ait bu verilerin belirli standartlarda kullanımını ve güvenliğinin sağlanmasını zorunlu kılıyor. Etkin olarak yönetilemeyen, güvenliği ve mahremiyeti sağlanamayan veriler, şirketlere önemli oranlarda ceza kesilmesine neden olurken aynı zamanda prestij kaybına yol açabiliyor. Bu doğrultuda yeni vizyonları ve stratejileri konuşmak üzere gerçekleştirilen "Veri Merkezli Güvenlikle İş İnovasyonunu Hızlandırın" başlıklı Yuvarlak Masa Toplantı, BThaber Yayın Koordinatörü Ayhan Sevgi'nin moderatörlüğünde 20 Ekim günü gerçekleştirildi. İstanbul'un tarihi ve turistik mekanlarından Mahkeme Lokantası'nda gerçekleştirilen etkinliğin sponsorları ComForte ve ComPro firmaları oldular.

Katılımcı CxO'lar

- Amru Kotb - ComForte Başkan Yardımcısı
- Erhan İyidiker - Emaar Türkiye IT Müdürü
- Ethem Topgül - Intercity IT Direktörü
- Kemal Noyan - ComPro Çözüm Mimarı
- Köksal Dabanlı - Can Holding IT Müdürü
- Mert Çakar - Yaşar Factoring CIO'su
- Mustafa Dağ - Acibadem Sağlık Grubu Bilgi Güvenliği Müdürü
- Nuh Coşkun Yağmur - AlbarakaTech Global Proje ve İş Geliştirme Müdürü
- Nurdağın Aydoğdu - Fenerbahçe Spor Kulübü Bilgi Güvenliği Müdürü
- Okan Erin - Pazarama (Türkiye İş Bankası E-Ticaret Kuruluşu), Bilgi Güvenliği Direktörü
- Önder Göğebakan - TAV Holding CTO'su
- Taner Turan - Madame Coco IT Müdürü
- Yavuz Cengiz - Pharmavision CIO'su.



CXO

Yuvarlak Masa

“Teknoloji Şirketlerinden Regülasyona Uyumlu Çözümler Bekliyoruz”



Köksal Dabanlı
Can Holding IT Müdürü

“Can Holding başta akaryakıt dağıtım şirketi olmak üzere 6-7 ana sektörde faaliyet gösteriyor. Bunlar eğitim, sağlık, turizm, elektronik gibi çeşitli sektörlerle ayrılıyor. 2022’de Doğa Kolejlerini satın aldık. 4 sene önce de Bilgi Üniversitesini bünyeye kattık. Elektronik ve küçük aletlerde varız, 2023’te beyaz eşya alanına gireceğiz, akaryakıt dağıtımda varız. Bizde sektörler çok farklı olduğu için farklı kaynaklardan veri üretiliyor. Çok farklı kaynaklardan ambara veri geliyor. Bunların konsolidasyonu, sınıflandırılması gibi konular 2023’te gündemimize oturacak.

Sektör özelinde birtakım çalışmalar yapıyoruz. Üniversite kendi veri güvenliğini kendi ekiplerine yazdırıyor. Doğa kolejleri dışardan alınan destekle yürüyor. Can Holding’teki diğer kurumlar farklı farklı yöntemlerle bunu sağlıyoruz. Ama 2023’te bunları toplu halde tek bir noktadan yürütmeyi planlıyoruz. Bu anlamda teknoloji şirketlerinden de Türkiye’deki regülasyonlara uygun şekilde çözümler üretmelerini bekliyoruz. Çünkü KVKK hayatımıza hızla girdi. Bizim sektörlerde, eğitim tarafında YÖK olsun, Milli Eğitim Bakanlığı olsun, birtakım

regülasyonları var. EPDK, TAPKY’ya bağlı şirketimiz var, Sağlık Bakanlığına bağlı şirketimiz var. Hepsinin kendine ait regülasyonları var. Bu sebeplerden bulutla yurtdışına çıkmıyorduk. Ama yeni yeni bazı şirketlerin Türkiye’de bulut hizmeti sağlamasından dolayı Türkiye’de yavaş yavaş geçişe başladık. 2023’te bu geçişi hızlandıracağız. Önümüzdeki yıl bulutta veri güvenliği konusuna odaklanacağız. Hibrit bir yapı oluşturacağız. Buluta tamamen çıkmayacağız, geçişimiz parça parça olacak.”

“Dubai’den Gelen Şirket Politikalarını Türkiye’ye Uyarlıyoruz



Erhan İyidiker
Emaar Türkiye IT Müdürü

“Tüm şirketlerin güvenli bir şekilde büyümesi için belirli güvenlik yapılarına ihtiyaçları vardır. Biz Emaar Türkiye olarak güvenliğin ilk adımı olan personel farkındalığını ön plana çıkarıyoruz. Öncelik mottomuz kullanıcı farkındalığıdır. Bu yüzden düzenli olarak şirket çalışanlarımıza ISO 27001 Bilgi Güvenliği Farkındalık eğitimi aldırıyoruz. Sonrasında bilgisayar kullanım politikası, aydınlatma metni, DLP tarafından izlenen bilgiler için çalışanlarımızdan açık rıza metni onayı alıyoruz.

Biliyoruz ki şirketlerin kişisel veri işlenmesi alanında bir envanter çıkarmaları gerekmektedir. Bizlerde bu envanteri Dubai’nin bizlere ilettiği olduğu şirket politikaları ile işlemekteyiz. Firma içerisinde kimler, kimlere ait hangi kişisel verileri işliyor, erişiyor, saklıyor veya bu kişisel verileri başka üçüncü kişilere aktarıyor. Bunların

takiplerini yapıyoruz. Bu konuyu çalışanlarımız bildiğinden dolayı gerek PC lerimizde, gerek ortak alanlarımızda kişisel olacak herhangi bir veri bulunmamaktadır. Gözden kaçan durumlarda ise DLP çözümlerimiz bu dosyaları analiz edip gerekli aksiyonları almaktadır. Bu bahsetmiş olduğum çalışanlarımıza ait olan kısım. Diğer bir kısım ise müşterilere ait kişisel veriler. Biz Emaar Türkiye olarak AVM de dolaşan, alışveriş yapan müşterilerimize free internet sağlamaktayız. Bu free internet’te sadece kullanıcıların telefon bilgilerini istiyor ve açık rıza metnini onaylatıyoruz. Ayrıca AVM nin eğlence alanları olarak adlandıracağımız Akvaryum ve Skyview Seyir terası için de kullanıcı üyelik bilgileri almaktayız. Tüm bu verileri Emaar Türkiye üzerinde değil bir CRM uygulamasında tutmaktayız. Bu verilere

erişimi de şirket içerisinde kısıtlamaktayız. Ayrıca yeni bir iş ortağımız ile görüşmeye başlamadan önce Dubai Genel Merkezinin bizlere ilettiği olduğu politikadaki NDA sözleşmesini iş yapacağımız firma ile paylaşıyoruz. Hukuk departmanımız gerekli incelemeleri yaptıktan sonra firma ile karşılıklı imzalanan sözleşme sonrasında gerekli bilgileri paylaşıyoruz. Bu nedenle tüm bu güvenlik politikaları KVKK/ GDPR, ISO27001 regülasyonlarındaki içerdiği için bizler açısından çok önemlidir. Bu kapsamlar doğrultusunda teknoloji şirketlerinden beklentim bir projeyi hemen yapmak için işe koyulmadan, gerekli standart ve yasal düzenlemelerin şirketler açısından önemini de vurgulamaları gerekmektedir. Bu konu şirketlerin ceza almamaları için büyük önem taşımaktadır.”

CXO

Yuvarlak Masa

“Güvenlik Şirketlerinden Beklentimiz Global Çözümlere Sahip Olması”

Önder Gögebakan
TAV Holding CTO'su



“TAV Holding 8 ülkede 15 havalimanı işletiyor. Bunun dışında da JFK gibi Amerika dahil onlarca ülkede farklı havalimanlarında bizim holding şirketlerimiz var. Onlar da farklı farklı işler yapıyorlar. İşletmeden restaurant ve lounch işletmeciliğine, fiziksel güvenliğe kadar. Onun dışında çok farklı işlere holding bünyesinde şirketler dokunuyor. Bir havalimanına kapıdan girdiğinizde çok farkına varmadığımız Edge kameralar var. O kameralarla biz havalimanı içerisindeki yoğunlukları ölçüyoruz. Onlarla birlikte CCTV kameraları var, otomatik kapılar, self check-in kiosklar var. İlk girişteki güvenlikten sonra gördüğünüz ekranlar bulutta DA çalışabiliyor, on

premise DE çalışabiliyor. Bizde hem B2B hem B2C tarafında üretilen veri var, hem de yolculara dokunan bazı veriler var, havalimanı personel verileri var. Bu veriyi korumamız lazım. Türkiye’de KVKK, İspanya, Amerika farklı ülkelerde farklı regülasyonlar uygulanıyor. Mesela Panama’ya ilk defa girdik, Güney Amerika’da farklı regülasyonlar var. Girmeden önce her ülkenin regülasyonunu öğrenip ona göre hareket etmeniz gerekiyor. Bu nedenle çalıştığımız güvenlik şirketlerinden beklentimiz global çözümlerinin olması. Sadece Türkiye, sadece Almanya değil, Panama’da, Sri Lanka’da, Malezya’da aynı çözümü oradaki

regülasyonlara uygun bir şekilde çalıştırabilmemiz gerekiyor. TAV’ın global bir şirket olmasından dolayı genelde globale iş yapıyoruz. Kazakistan’a girdiğimizde Rusya coğrafyasında neler oluyor bilip, ona göre hareket etmemiz gerekiyor. Tüm güvenlik şirketlerinin bizi bilmediğimiz noktalarda eğitmesi ve yol göstermesi, bildiğimiz noktalarda da iş zekası, makine öğrenmesi gibi teknolojilerle yönlendirmesini bekliyoruz. Kendi içinde kapalı havalimanı ağları da var. ERP, CRM, yolcu verisi gibi belli veriler merkezi sisteme akıyor. Bazıları buluttan, bazıları hibrit buluttan doğrudan bizim merkeze geliyor. Tüm bunların regülasyonlarına uygun olması gerekiyor.”

“Siber Güvenlik Kurum Kültürü Haline Gelmeli”

Mustafa Dağ

Acıbadem Sağlık Grubu Bilgi Güvenliği Müdürü



“Siber Güvenliğin ilk yıllarında, güvenlik dediğimizde bir firewall alırdık, bir Proxy cihazı konumlandırırdık, son kullanıcı cihazlarına bir Antivirüs sistemi kurardık ve bütün güvenliği çözmüş olurduk, ya da öyle düşündük. Artık günümüzde sağlam bir güvenlik altyapısını sunmak, veriyi korumak ancak uçtan uca çalışan, yedeklenen, denetlenen, sürekli iyileştirilen entegrasyon sistemleriyle mümkün. Dahası bu yatırımların yanında kullanıcılarımızın da farkındalıklarını artıracak çalışmaları devamlı suretle yapmak, takip etmek, sonuçlarını değerlendirmek zorundayız. Bizler, siber güvenlik profesyonelleri olarak her zaman yeni tehdit yüzeylerine karşı önlemler alıyoruz, geliştirilmiş tehditlere karşı ek entegrasyonlar yapıyoruz, sistemler oluşturuyoruz,

insan kaynakları konumlandırıyoruz. Çoğu zaman bunların yanına danışmanlık veren kurumlarımızdan ek güvenlik testleri ile dışarıdan/içeriden kurumumuzun zayıf noktalarını sürekli görmek, belirlemek istiyoruz; buradaki zayıflıkları gidermeye çalışıyoruz. Bu çalışmalarımızı yaparken kurumun siber güvenlik duruşunu artırmadaki en belirleyici nokta bütçeler oluyor. Bütçelerimizde yeteri kadar paya sahip olmanın yolu ise tüm kurum çalışanlarının farkındalıklarını artırmaktan geçiyor. Sektörel olarak her kurumun bağlı olduğu regülasyonlar var. Bu regülasyonlar kurumların topyekün olarak siber güvenlik anlamında belirli bir güvenlik seviyesinde tutulmasını sağlıyor. Belirli zamanlarda yapılan denetimlerle de aslında bu

standartlar belirginleştiriliyor, geliştiriliyor. Kurumlar da bu şekilde olası siber ataklardan belirli ölçüde korunmuş veya etkileri en aza indirilmiş oluyor. Aslında, kurum kültürü haline gelmiş bir siber güvenlik anlayışı yapılacak yatırımların en ucuzu. Kurumlar ancak bu şekilde ilk saldırı noktasından itibaren olası atak yüzeylerinin büyük kısmını henüz daha kendilerine tehdit haline gelmeden önleyebilirler. Ancak tabii ki bunun yanında yukarıda da bahsettiğim ek önlemleri de almamız gerekiyor. Siber güvenliğin en önemli noktalarından bir diğeri ise danışman kurumlarımız. Bu noktada danışman kurumlarımızdan beklentilerimiz üçüncü bir göz olarak kurumun yapısını da göz önünde bulundurarak doğru çözümleri uygulanabilir yatırım maliyetleri ile bizlerle buluşturmaları diyebiliriz.”

CXO

Yuvarlak Masa

"Yurtdışında yereldeki kadar güçlü olmayı hedeflerken, müşteriye tanımak kıymetli"

Taner Turan

Madame Coco IT Müdürü



"Madame Coco'da veri olarak neden bahsediyoruz, öncelikle onu tanımlamalıyız. Ürün tasarımlarımız, çalışan ve tedarikçi bilgilerimiz çok kıymetli. Onları olabildiğince güvenli ortamlarda muhafaza etmeye çalışıyoruz. Bir diğer kıymetli veri de müşterilerimizin bilgileri. Çünkü müşterinin verisini korumak hem markanın algısı ve güvenilirliği açısından çok önemli, hem de bu veriyi iyi yorumlayıp müşteriye doğru şekilde ulaştırmamız için gerekli. Artık müşterilere dokunurken standart kampanyalarla, indirimlerle ilerlemiyoruz. Kişiselleştirilmiş kampanyalar

gerekiyor. Segmente göre çalışmalar yapıyoruz. Bu amaçla yaklaşık bir yıldır Microsoft Dynamics CRM ile Azure platformu üzerinde müşteri verisi toplamaya, o veriyi muhafaza etmeye çalışıyoruz. Bu yapı sayesinde Bulut çözümlerinin, şirket içerisinde nasıl kullanabileceğimizi görmüş olduk, iyi bir deneyim yakaladık. Şirketin marka olarak yurt içinde olduğu kadar yurtdışında da yaygınlaşmak gibi bir hedefi var. Madame Coco'nun yüksek olan popülerlik algısı, kısa sürede aldığı yol bu hedeflerdeki en büyük motivasyonumuz.

Bu hedefleri gerçekleştirirken de Türkiye'de KVKK, yurtdışında GDPR yada benzeri birçok regülasyona tabiyiz. Hem ekonomik anlamda, hem hukuksal anlamda o regülasyonlara ayak uydurmak bizim için önemli. Burada teknoloji şirketlerinden beklentimiz genelde şu oluyor; Türkiye'de döviz endeksi, çok yüksek dalgalanmalara sebebiyet verdiği için bizim gibi şirketlerin döviz yatırımını özellikle bulut tabanlı bir çözümde uygulaması kolay olmuyor. Bu nedenle hibrit çözümler çok daha fazla ilgimizi çekiyor."

"Regülasyonlar Verilerin Korunmasında Bize Güç Katıyor"

Okan Erin

Pazarama (Türkiye İş Bankası E-Ticaret Kuruluşu), Bilgi Güvenliği Direktörü



"Biz şirketin güvenli büyümesi için, Bilgi Sistemleriyle ilgili olsun veya olmasın iş' in merkezine Bilgi Güvenliğini koyuyoruz. Gelişen teknolojiyle ivmelenen iş ihtiyaçlarına eş güdümlü olarak bilgi güvenliği süreçlerini işletmek, geriye dönüp iş' leri revize etmek yerine çok daha makul, ayrıca hız ve esneklik sağlıyor. Aynı zamanda risklerden ve tuzaklardan da endişe etmemizi gerektirmiyor.

Regülasyonlar Teknoloji ve Veri odaklı çalışmada bize güç katıyor, süreçlerimizi daha da sağlamlştırıyor. Eski ve hantal sistemleri kurgulamak, yönetmek ve güvenliğini sağlamak sektör rekabeti açısından da, gelişen dünyayı

ve teknolojiyi yakalamak açısından da oldukça zorlayıcı ve kısıtlı bir seçim. Konteyner, kubernetes ve bulut platformlarının güvenliğini işletirken regülasyonlardan yararlanmak hem hız ve teknoloji hem de güvenlik ve sürdürülebilirlik açısından fark yaratmaktadır. Biz bu sayede İş teknolojisi süreçlerinde dinamizmi bozmadan Bilgi Güvenliği stratejisini kurguluyor ve işletiyoruz. Ben regülasyonların işi aksatmayacak şekilde işletilmesinden ve güven merkezli yaşam döngüsünden uzak kalınmamasından yanayım. Regülasyonlar, politikalar ve süreçler güvenli alanda çalışırken bize ve iş ortaklarımıza güç katıyor. Mümkün oldukça regülasyonlar,

politikalar, yerel ve global standartlara uyarak iş süreçlerimizi sıkılaştırıyor, verinin saklanması kadar, güvenli alanda, güvenlik odaklı çalışıyoruz. Teknoloji şirketlerinden eski ve atıl sistemlerden daha çok, bulut platformlarında iş geliştirmeleri, bu konularda profesyonelleşmeleri, mevcut deneyimlerini yapay zeka ve makine öğrenme sistemlerinden verebilecek şekilde evrilmeleri, Sundukları hizmet ve servislerin odak noktasında regülasyon, güvenlik ve yeni nesil teknolojiye dikkat etmeleri, insan gücü yönelimini buraya vermelerini, danışmanlık ihtiyaçlarımızda da bize bu bilgiler ışığında yön vermelerini bekliyoruz."

CXO

Yuvarlak Masa

“Müşteri Taleplerine Yerel Hizmet Sağlayıcılar İle Çözümler Bulmak Zorundayız”



Mert Çakar

Yaşar Factoring CIO'su

“Sektörel düzenleyicimiz ve denetleyicimiz olan BDDK'nın inanılmaz detaylı bir Bilgi Sistemleri düzenlemesi mevcut. Güvenlik organizasyonumuzun nasıl yapılacağı, güvenlik yöneticisinin kime bağlı olacağı gibi tüm gerekli detaylar için yapısal düzenlemesi var. Çalışma hayatımdaki 20 yılın yaklaşık son 5-6 yılı güvenlik konusunda oldukça yoğun geçiyor. Finansal ekosistemde özelinde son dönemdeki birlikte çalışma kültürü neticesinde gerek API'lerle, gerek müşterilere sağladığımız uzaktan erişim metodlarıyla dış dünyaya sunduğumuz önemli servisler/hizmetler var. Bunların güvenliği bizim için oldukça kritik. Önce hassas verimizi keşfediyoruz, hassas veri neredeyse oraya odaklanıyoruz. Servis mimarilerine odaklandıktan sonra klasik BT dünyasına doğru göçümüz başlıyor. Ama bizim için öncelikli olan, dış dünya ile iletişime geçtiğimiz servisler diyebilirim. Orada sürekli gerekli olan verileri nasıl konumlandıracağız, erişimi nasıl sağlayacağız ve en önemlisi ne şekilde koruyacağız konularına oldukça fazla kafa yoruyoruz.

Bulut kullanımı finansal hizmetler ekosisteminde, kritik hizmet sektörü olmasından ve kritik müşteri verisi barındırılmasından ötürü doğal olarak biraz sınırlı. Bunun en güzel örneğini yakın

zamanda olası savaş vb. durumlarda birtakım ülkelerde bir silah gibi kullanılarak ülkenin finans ekosisteminin hareket edemez hale getirilebilmesi bu konunun ne kadar önemli olduğunun majör bir çıktısı aslında. BDDK'nın bu hususta çok net tanımları ve kuralları mevcut. Bankacılıkta kullanılan müşteri verileri kritik olduğu için Türkiye dışına çıkmaması oldukça elzem. Bu gibi hususları ülkemizde sonlanan veri merkezlerinde karşılamamız ve yine bu veri merkezlerinden odaklanarak mümkün olduğunca yerli ürünler geliştirerek yapmamız çok hassas bir konu. Türkiye'deki çözümleri hizmet sağlayıcılardan sektörel özel bulut ortamlarında temin edebilmemizin önü 2020 yılındaki çıkan düzenlemeyle geldi. Sektöre özgü çok net bir özel bulut tanımımız bulunmakta olup, bu durum sektörümüze hizmet veren dış hizmet firmalarımıza bir olgunluk yarattığı için karşılıklı çalışma ortamında işimizi kolaylaştırıyor. Çünkü biz ne istediğimizi biliyoruz, onlar nasıl hizmet sunabileceğini çok iyi biliyor. Müşterimiz neredeyse tüm hizmet kanallarından bizimle iletişime geçip, isterlerini çok hızlı iletip yine aynı kanallardan çok hızlı hizmet almak istiyor. Merkezi bir sistemle bir veri yumağı kurup, iletişim kanalı mimarisi üzerinde kafa yorup güvenlik kıstaslarını merkeze alarak müşteriye en hızlı nereden hizmet verebiliriz sürekli

araştırıyoruz. Omnichannel iletişim son dönemdeki en fazla zamanımızı harcadığımız husus haliyle.

Bizim kritik ve hassas veri hikayemiz çok öncesinden tanımlı. Türkiye'de istisnasız en çok hedefte olan sektörlerin başında geliyoruz. Artık bunu inkâr etmek yerine bu durum ile nasıl yaşayabiliriz diye düşünerek konumlandırıyoruz servislerimizi. Mümkün olduğunca çok uygulanabilir tedbir alıp, güvenlik testleri ve tatbikatları yapıyoruz.

Bizim hayatımız gelişen teknoloji odağında iş kollarından talepler henüz oluşmadan stratejik hamleleri iş hedefleri ile uyumlandırarak bir yönetim sergilemek ile geçiyor diyebiliriz. İşin doğası gereği satış kanallarının önemli bir baskısı oluyor müşterinin sahibi olarak. Tabi bu isterleri gerçekleştirirken bir veri kaybına ya da veri ifşasına uğramamak adına 5 düşünüp 1 hareket etmemiz yani temkinli olmamız gereken zamanlar oluyor. Bunun tam aksi, bir risk görmediğimiz durumlarda ise çok hızlı uygulanabilirlik safhalarına geçtiğimiz uygulamalar da oluyor. Sonuçta bu bir satranç gibi, hamleleri bir disiplin içerisinde planlamalı ve dengeyi çok iyi yönetmelisiniz.”



Haluk Tekin
Red Hat Türkiye



Açık kaynak dünyası başarı hikayeleri ile büyüyor

Red Hat Day Türkiye, açık kaynağın önemini ve Red Hat çözümlerinin her sektörde nasıl faydalar sağladığını ortaya koydu.

Açık kaynak dünyasındaki gelişmelerin, Red Hat portföyündeki iyileştirmelerin ele alındığı ve Red Hat'in müşterileriyle gerçekleştirdiği başarılı projelerin katılımcılarla paylaşıldığı Red Hat Day Türkiye, 16 Kasım 2022 tarihinde gerçekleştirildi. Açılış konuşmalarını Red Hat Türkiye Genel Müdürü Haluk Tekin ve Red Hat EMEA Kurumsal Strateji Başkanı Will Watkins yaparken, açık kaynak dünyasının ulaştığı nokta ve potansiyeli, detayları ile ele alındı. Küresel pandemi dalgası ve sonrasında tüm dünyada yeni bir başlık açan 'yeni normal' konseptinde Red Hat çözümlerinin sunduğu avantajlar aktarıldı.

Açık kaynak dünyası büyüme hızı ile öne çıkıyor

Pandemi dönemi ile hız kazanan kurumsal dijitalleşme süreci, şirketlerin de var olan uygulamalarını modernize etmesini gerekli kılıyor. Bu vurguyu yaparak Red Hat Day Türkiye etkinliğinin açılışını yapan Red Hat Türkiye

Genel Müdürü Haluk Tekin'in dikkat çektiği gibi, bu gereklilik açık kaynak ekosisteminde hızlı bir büyümeyi beraberinde getiriyor. Red Hat'in de bu noktada büyüme hızının önemli ölçüde arttığına işaret eden Haluk Tekin, dijitalleşme hızı paralelinde her sektörde farklı markalarla önemli projelere imza attıklarını söyledi. Tekin, bu noktada odaklandıkları ana başlığı da OpenShift olarak gösterdi. OpenShift'i "geleceğin platformu" olarak tanımlayan Haluk Tekin, büyük güncellemelerin de artık OpenShift üzerinde çalıştığı bilgisini paylaştı. Bunun bir sonucu olarak markaların OpenShift platformuna aktardığı kritik uygulama sayısı da günden güne artıyor. "Bunun bir sonucu olarak, ilişkilerimizin kuvvetli olduğu lider firmalarla bağımızı daha da güçlendirmek için çalışıyor ve OpenShift'in müşterilerimizin sistemindeki kullanımını artırmaya odaklanıyoruz" vurgusunu yapan Haluk Tekin, sınır bilişim konseptindeki büyümeyi ise şu sözlerle değerlendirdi:



Red Hat

Genel Müdürü

Red Hat Türkiye Genel Müdürü Haluk Tekin: “2023 yılında yüzde 50 büyümeye hedefliyoruz”

- Açık kaynak hızlı bir şekilde büyüyor. OpenShift'in birlikte çalıştığımız şirketlerin farklı departmanlarındaki kullanımını artırmayı hedefliyoruz. OpenShift'in daha fazla kritik uygulamada kullanılması bizim için önemli.
- OpenShift kesintisiz geliştirmelerle hızlı büyüyor. Sınır bilişim de bu noktada öne çıkıyor. Sınır teknolojileri önem taşıyor. Çünkü veriye hızlı ulaşım esas olacak. 5G sayesinde merkezi yapıdan dağıtık yapıya dönülüyor. Sınır bilişimde gecikme en aza inerse bu başlıkta büyüme de sınır tanımaz.
- OpenShift orkestrasyon sağlıyor. Red Hat portföyündeki her yenilik, topluluğun inovasyonlarına dayanıyor. Kurumsal dijital dönüşümde de OpenShift öne çıkıyor.
- 5G ve sınır bilişim birbiri için gerekli teknolojiler. Bunun sonucunda yepyeni inovasyonlar gelecek. Hepsinin rehberliğini ise OpenShift üstlenecek.
- 2023 yılında açık kaynak ve Red Hat yüzde 50 büyüyecek. Şirketlerle birlikte çalışırken stratejik departmanlarda kilit rol oynamaya bu dönemde öncelik veriyoruz. İK ve iş süreçleri bu noktada yeni yazılımlarla bizim için önemini pekiştiriyor. İş ortaklarımız sayesinde orta ölçekteki müşterilere de ulaşacağız.
- Bölgede 8 ülke daha Türkiye'ye bağlandı. Türkiye'de ve söz konusu bölgelerde 2023'te de önemli hedeflerimiz arasında yer alan kamu sektörü öne çıkacak. Kamuda Red Hat'e konteyner mimarisine ve bu başlıktaki çözümlere ilgi büyük. Onlar için OpenShift entegrasyonu giderek önem kazanıyor.

Sınır bilişim ve 5G, yepyeni bir ekosistem oluşturacak

“Sınır bilişim, şirketlerin kullanıcılarına sağlamak istediği hizmetlerin gerçeğe dönüşmesine yardımcı oluyor. Sınır bilişimle birlikte merkezi yerine dağıtık bir yapıya da geçiliyor. Burada sınır bilişime güç veren konu ise 5G. Bu iki teknolojinin bir araya gelmesiyle ülke veya dünya çapında küçük veri merkezlerini neredeyse sıfır gecikme süresiyle birbirine bağlamak mümkün oluyor. İlerleyen günlerde bu veri merkezlerinde OpenShift'in çalıştığını görebiliriz. Red Hat'in MicroShift adıyla çıkardığı OpenShift'in çok hafif (lightweight) versiyonu da sınır bilişimi destekleyen pek çok adımdan birisi. OpenShift üzerinde çalışan ve bu alanda bir diğer örneğimiz olan Red Hat OpenShift Data Science'ı kullanarak birlikte çalıştığımız markalarla pilot projeler gerçekleştiriyoruz. Bu hizmetimizle firmalar farklı araçları kullanarak geliştirdiği yapay zeka modelini hızlı bir şekilde OpenShift'e aktarabiliyor. Bu sayede yapay zeka modellerinin OpenShift üzerinden ulaştırılma imkanına sahip olabiliyorlar.”

Her sektörde OpenShift etkisi hakim

Red Hat EMEA Kurumsal Strateji Başkanı Will Watkins, açık kaynak dünyasının büyümesini anlattığı konuşmasında, küresel ve dinamik bir açık kaynak ekosisteminin sağladığı faydalara değindi. Sabancı

Üniversitesi Finans Kürsü Başkanı Prof. Dr. Özgür Demirtaş'ın uluslararası ve ulusal ekonomik gündemi paylaştığı sunumun ardından Red Hat Day Türkiye, “OpenShift ile Dijital Dönüşüm Deneyimleri” paneliyle devam etti.

Red Hat Türkiye Genel Müdürü Haluk Tekin'in moderatörlüğünü üstlendiği “OpenShift ile Dijital Dönüşüm Deneyimleri” panelinde farklı sektörlerden isimler bir araya geldi. sahibinden.com CTO'su Gökhan Ergül, İş Bankası CTO'su Emrah Gökçe Aygün ve Türk Telekom IT Grup Direktörü İrfan Uğur'un konuşmacı olduğu panelde farklı sektörlerde OpenShift mimarisinin sağladığı avantajlara odaklanıldı.

Panelin ardından Red Hat Day Türkiye, müşteri başarı öykülerinin katılımcılarla paylaşıldığı oturumlarla devam etti. Bu bölümde Konsalt, Yapı Kredi Bankası, Odine, Turkcell, Sekom, ING, SoftwareONE, Vakıf Katılım Bankası, Couchbase, HPE, NGINX, F5, PureStorage, Supermicro, Türk Telekom ve sahibinden.com gibi alanlarının öncüsü şirketlerin yöneticileri, Red Hat'le birlikte elde ettikleri başarıları anlattı. Red Hat'in EMEA bölgesindeki ve Türkiye'deki mühendisleri de Red Hat çözümlerindeki yenilikleri katılımcılarla paylaştı.

CXO

Yuvarlak Masa

“Günümüzün En Değerli İşi Verileri Kullanmak Ama Güvenli Bir Şekilde”



Nuh Coşkun Yağmur

AlbarakaTech Global Proje ve İş Geliştirme Müdürü

“Ekonomistlerin ortak bir fikri var. Nasıl ki 20. Yüzyılın en değerli metası petrol ise 21. Yüzyılın en değerli ve para kazandıracak metasının da veri olduğunu söylüyorlar. Bu anlamda, tüm kuruluşlar ve özellikle bankalar için veri çok önemli ve kritik bir öneme sahip. Baktığımız zaman ortalama bir bankada düzenli düzensiz terabaytlarca veri bulunur. Bu verileri analiz etmek ve anlamlı hale getirmek çalışanların kabiliyetlerine kalıyor. Bankalar, hem mevcuttaki müşterilerin hem de potansiyel müşterilerin verilerini etkin bir şekilde kullanmaya çalışır. Bunu birtakım iş zekası araçlarıyla ve daha teknik yöntemlerle gerçekleştirirler. Günün sonunda, pazarlama ve CRM ekiplerinden saha satış ekibinin kullanması için önlerine hazır veriler konur. Ancak son 4-5 yıldır bu verilerin ilgili paydaşlarca kullanılması ve işlenmesi gibi konular doğrudan KVKK'nın alanına girmeye başladı. İstesek de istemesek de sadece bankaların değil, müşteri verilerini özgürce kullanmayı düşünen tüm kurumsal şirketlerin çalışmalarına bir anlamda set çekmiş oldu. Bu vesileyle, şirketlerde ve bankalarda Bilgi Güvenliği ve Veri Yönetimi gibi denetleyici departmanlar daha güçlü hale gelmeye başladı. Çünkü verilerin kontrollü bir şekilde işlenmesi ve yönetilmesi çok önemli ve kritik

hale gelmeye başladı. Bunun yanı sıra bu verileri tuttukları sunucuların güvenliğini sağlamak da ayrıca önemli.

AlbarakaTech Global olarak sektöre ve ekosisteme sağladığımız finansal yazılım çözümleri için de veri bizim için büyük bir öneme sahip. Özellikle geliştirdiğimiz yapay zeka çözümlerinde makine öğrenmesi yöntemiyle data train etmek(verileri eğitmek) şart. Verilen niteliği kadar niceliği de önemli. Diğer bir ifadeyle, her ne kadar sağlıklı verileri işliyor ve kullanıyor olsak da veri büyüklüğünün de önemi bir hayli fazla. Bu sebeple, orijinal verinin yetmediği yerde orijinal verilerden üretilen sentetik veriler de kullanıyoruz. Örneğin, bankacılık için geliştirilen bir fraud tespit ürünü için müşterinin olağan tüm hareketlerini alacaksın, sistemi bununla eğiteceksin ki olağandışı bir hareketini gördüğü anda suistimal alarmını tetikleyebilesin. Bu da mümkün olduğunca çok veriyle çalışmayı gerektiriyor ki sonuç sağlıklı olsun. Bunların yanısıra on premise ve bulutta geliştirilen yazılımlar için de verileri etkin yönetebilmek çok önemli. B2B şirketi olarak özellikle bulut tipindeki verilerde güvenliği üst düzeyde sağlamak zorundasınız ki çalıştığınız üçüncü

parti şirketlerle yapılan veri transferlerinde hiç bir problem olmasın.

Öte yandan, içerisinde yer aldığımız Teknopark İstanbul'da, bir girişim merkezi olan Cube Incubation'la aynı binayı paylaşıyoruz. İşimiz gereği zaman zaman girişimcilerle görüşmeler sağlıyoruz. Gerek işbirlikleri, gerek mentorluk noktasında sürekli kendileriyle ve Cube yönetimiyle dirsek temasındayız. Girişimcilerin birçoğunun büyüme safhasında ve pazar penetrasyonunu artırma noktasında KVKK ve GDPR konularına pek değinmiyorlar. Bir kısmı halen o noktada değilken bir kısmının da yeterli bilgisi olmadığı kanaatindeyim. Bu riski bertaraf etmek için girişimlere KVKK ve veri güvenliği konularında bir seminer verilmesi oldukça uygun olacaktır. Veya kendilerinin yerine bu konuları düşünen uygun maliyetli bir paket program çok fayda sağlayacaktır. Olası cezalardan kaçınmak da sermayesi sınırlı girişimler için maliyet optimizasyonu anlamında bir kazanç olacaktır. Nitekim, kurumsal şirketler KVKK konusunda gelecek cezaları bir şekilde koordine edebilir ama girişimci ve start-uplar zaten kısıtlı sermayeleriyle bunu kolay kolay yapamazlar.”

CXO

Yuvarlak Masa

“Bilgi Teknolojileri ve Bilgi Güvenliği Dirsek Temasıyla Çalışmalı”



Nurdağın Aydoğdu

Fenerbahçe Spor Kulübü Bilgi Güvenliği Müdürü

“Fenerbahçe Spor Kulübü bünyesinde, Dijital Dönüşüm Direktörlüğü’ne bağlı Bilgi Teknolojileri Departmanı’nda Bilgi Güvenliği Müdürü olarak 4 aydır görev alıyorum. Şirketlerin bilgi güvenliğini sağlayarak büyümesindeki ana temel rolleri üçe bölüyorum. Günümüzde pandeminin getirdiği bir etkiyle daha çok dijitalleştik. Daha çok teknolojiye bağımlı olduk. Bu nedenle güvenlik daha ön plana çıktı. Burada çok karmaşık, çok fonksiyonel çözümler var ama benim bakış açımına göre bunlar üç temel alana ayrılıyor. Birincisi temel hatlarıyla envanterdeki bütün yapınızı önünüze koyarak dijitalde neyin var, cihazları ve sinyal alan her şeyi envantere ekleyerek kayda almak ve burada bir güvenlik projesi nasıl oluşturabiliriz diyerek en temelden bilgi güvenliği çatısını kurgulamak. Birinci koşulda bunu sağlayınca zaten ürünlerin güvenliği ne durumda, uygulamaların zafiyetleri nedir, buralarda nasıl kendimi korumaya alırım, güvenliğini nasıl artırırım gibi sonuçlara varabiliyoruz.

İkinci konu, bilgi teknolojileri ve bilgi güvenliği dirsek temasıyla çalışan iki ekiptir. Bir uygulama satın alındığında, bir sistem entegre olduğunda bilgi işlemin paralelinde güvenlik

de gelmeli. Çünkü bilgi işlem daha çok kendi işine ve operasyonun çıktılara odaklanıyor ve sürecin paralelinde ise güvenlik olarak biz devreye giriyoruz. Bir projenin en başından başlayarak şekillenmesini, neyin nasıl olacağını planlayarak, bilgi işlem operasyonunun paralelinde çepeçevre güvenlik sağlayarak nasıl daha sağlam bir yapı kurabiliriz, mevzuatların gereklerini nasıl karşılarız, güvenliği işimizle nasıl bütünleştiririz konusunu ele alıyoruz. Ben bunu yumurtayla açıklıyorum. Bilgi teknolojileri ekibiyle çalışırken mevzuat olsun ya da kural veya güvenlik olsun, ekibi çok sıkarsanız yumurtayı kırarsınız. Gevşek bırakırsanız bu sefer yumurta düşer yine kırılır.

Üçüncü konu, iç güvenliği sağladık, yapımızı biliyoruz. Ama bir de çalıştığımız hizmet sağlayıcıların, tedarikçilerin güvenliği çok sıkı kontrol etmemiz lazım. Bizim itibarımızın belirli bir kısmı da dış tedarikçiyle korunuyor. Onların ne kadar güvenli olduğu bizi de etkiliyor. Hatta bir adım öteye giderek tedarikçimizin de tedarikçisi olan dördüncü partilerin güvenliği de bir şekilde kontrol etmemiz lazım. Çepeçevre güvenlik sağlamak l azım.

Mevzuatlarla ilgili herkesin baktığı taraftan daha farklı bakacağım. Mevzuat normalde çok sıkılaştırır, çok fazla yorar, çok fazla kural getirir, çalışmayı zorlaştırır. Benim bakış açımıyla kolaylaştıran tarafı da var. Şirketler genelinde bilindiği üzere güvenlik konuları ile ilgili üst yönetimden bütçe almak, bir şeylerin hakikaten gerekli olduğunu anlatmak önem arz ediyor. Ama mevzuat bu konuların önemini anlatmamızı kolaylaştırıyor. Çünkü kural esnek değil. Diyor ki bunu yaparsanız böyle olur, yapmazsanız ihlal olduğu için ceza ödersiniz. Hatalarınız şeffaflık ilkesi gereği her yerde yayınlanıyor, itibarınız zedeleniyor. Şirketler bunu istemez. Bu nedenle artık üst yönetim bu konularda bizi daha da fazla destekliyor.

Bilgi güvenliği hizmet sağlayıcılarımızdan beklentimiz de şu; coğrafyamızın gereği dışa bağımlı bir ürün alırken yabancı para birimi etkisiyle oluşan yüksek fiyatlardan ötürü birçok kez düşünüyoruz. Yerli ve milli ürünlerimizin güvenliği sağladığı takdirde ve yerli para birimimizle hatta uygun bir maliyetle hizmetimize sunulur ise benim de yüzüm gülüyor, gurur duyuyorum. Bu gibi servis ve hizmetler dışa bağımlı değil de içerde geliştirilse bizi daha da gururlandıracak.”

CXO

Yuvarlak Masa

“Regülasyonlar Altyapımızı İyileştirmemize Yardımcı Oluyor”

Ethem Topgül
Intercity IT Direktörü



“2000 yılında bir yazılım firmasında iş hayatına başladım. Kariyerimde farklı sektör ve firmalarda tecrübelerim oldu. Son bir senedir Intercity bünyesinde IT direktörü olarak çalışmaya devam ediyorum. Intercity, ana işi filo araç kiralama olan bir firmadır. Kurumsal firmalara uzun süreli araç kiralamaktayız. Filo kiralama sektörünün öncüsü ve yaklaşık 30.000 araç ile sektörün en büyüklerinden biriyiz. Bireysel ve günlük araç kiralama modelimiz bulunmamaktadır. Genel merkezimiz Intercity İstanbul Park lokasyonunda olmakta birlikte ve Formula1 pistinin de yönetimini yapmaktayız. Intercity tarafından yapılan filo kiralama, 4 ana süreçten oluşuyor. Bu süreçler; araç satınalma, satın alınan aracı müşteriye kiralama, kiralama süresinde bakım servis ve diğer hizmetlerin verilmesi, kiralama süresi bittiğinde aracın satılması diyebiliriz. Şirket içerisindeki tüm iş süreçlerini, yaklaşık 20 sene önce şirket bünyesinde kurulan

Oracle ERP üzerinde yönetmekteyiz. ERP sistemi o zamanın ihtiyaçları ve beklentileriyle kurulmuş, zaman içerisinde sektöre, şirket stratejilerine, satış politikalarına, teknolojik gelişmelere, regülasyonlara ve diğer etkenlere bağlı olarak gelişmiş ve güncel halini almıştır. Toplantının ana konusu olan bilgi güvenliği ve regülasyon penceresinden baktığımızda, Intercity olarak kurumsal farkındalığımız oldukça ileri seviyededir. Bu sene itibarıyla Intercity Grup şirketleri bünyesindeki altı firma için ISO 27001 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi sertifikası aldık. Ayrıca şirket olarak KVKK ve diğer kanuni regülasyonlara oldukça dikkat ediyor, tüm süreçlerimizi uygun şekilde düzenliyoruz. Kullanmış olduğumuz ERP sisteminde 20 senelik veri bulunmaktadır. Sahip olduğumuz ve yönettiğimiz veriye baktığımızda Big Data yönetiyor diyebiliriz. Bu veriler içerisinde çalışanlara ait, firmalara ait, araçlara ait, araç kullanıcılarına ait ve finansal verilerde bulunmaktadır. Bu verilerin tutulması,

saklanması, gizlenmesi ve yönetilmesi için regülasyonlar bize yol gösteriyor ve yardımcı oluyor. Hangi veriyi alacağız? Hangi veriyi almayacağız? Verileri nasıl alacağız, nasıl saklayacağız, kimlere göstereceğiz ve nasıl kullanacağız gibi konulara oldukça dikkat ediyoruz. Kendi yazılım ekibimizle, inhouse development yapıyor olmamız bu konuda hızlı aksiyon alabilmemizi ve esnek olmamızı sağlıyor. Regülasyonların diğer bir önemli kısmını ise IT altyapı ve siber güvenlik süreçleri oluşturuyor. Burada sürekli güncel ve aktif olmanız gerekiyor. Yapılacak en ufak bir hata veya gözden kaçan bir güncelleme, maalesef geri dönülemez sonuçlara sebep olabiliyor. Bu bakış açısıyla yenilikleri takip etmeye çalışıyor, altyapımızı yeniliyor ve sürekli güncel olmaya çalışıyoruz. Sonuç olarak regülasyonlar, belirlemiş olduğu kural setleri ve yöntemler ile bizlere bakış açımızı ve altyapımızı iyileştirmede yardımcı oluyor.”

“Hepimizin Verisi Birbirimizin İçinde”

Kemal Noyan
ComPro Çözüm Mimarı



“Hepinizi dinledik çok şey öğrendik. Örneğin kendi verimin hemen hemen bu masadaki herkeste bulunduğunu öğrendim. Kişisel verimin, hassas verimin Fenerbahçe’de olduğunu, sağlık konusunda, eğitimde, en çok da finans sektöründe verilerimin saklandığını anladım. Demek ki hepimizin verisi birbirinin içinde. Bizim verimiz bu konuda önemli.

Bu konuda ihtiyaca yönelik bir çözüm arayışındaydık. Bir yıldır dünya lideri, dünyanın kullandığı teknolojileri kullanan bir şirket arıyorduk. Comforte bu konuda gerçekten dünya çapında referansları olan, dünya çapındaki kolay uygulanabilir teknolojileri masanın etrafındaki her kuruma sunabilecek yapıya sahip. Compro olarak

yıllardır bu teknolojileri ortaya koyduğumuz için, bunun da Türkiye’deki çözümlere faydası olacağını düşünüyoruz. Kendileriyle yakın çalışıyoruz. Buradan gördüğüm kadarıyla en çok da finans sektöründe karşılık bulunduğunu görüyoruz. Çünkü parayla ilişkisi olan her şeyin değerinin olduğu açık.”

CXO

Yuvarlak Masa

“Çözüm Üretirken Verinin Akışına Değil Kendisine Odaklandık”



Amru Kotb

ComForte Başkan Yardımcısı

“Bugün burada bahsedilen zorlukların hepsi dünyanın diğer bölgelerinde de geçerli zorluklar. Sadece Türkiye’ye has zorluklar değil. Ama bir tek Türkiye’de buluta geçme konusunda biraz daha yavaş, biraz daha çekingen davranıldığını görüyorum. Bu konuda yeterince baskı yaparsanız, ilgili taraflara bulutun çözüm olduğunu, gelecek olduğunu söylerseniz sonuca ulaşabileceğinizi tahmin ediyorum.

Tabii ki bu bir anda olacak bir şey değil. Önce destek uygulamalarını, yedek uygulamalarını geçirerek başlıyorsunuz. Burada önemli nokta şu, verilerin buluta aktarılması konusunda, hibrit olsun veya olmasın sorumluluk tamamen sizde oluyor. Burada hizmet sağlayan taraflar hiçbir şekilde yasal sorumluluğu almıyorlar. Bu da verilerin aktarılması sırasında sorumluluğu size aktarıyor ve itibarınızı korumanız için verilerin güvenliği ve gizliliği konusunda gerekli çabayı göstermenizi gerektiriyor.

Güvenlik ve gizlilik konusunda bahsetmek istediğim bir diğer nokta iş konusu ve iş yapış şekillerindeki inovasyonlar. BT altyapılarının sınırlarına yaklaşıyoruz. Mutlaka bir noktada buluta geçmek gerekecek. Özel bulut, hibrit bulut fark etmez. Bir şekilde buraya geçiş yapılması sağlanacak. Burada çalıştığımız şirketlerin kaynakları sınırlı olabilir. Bu da

başka kaynaklarla çalışmamız ve işbirliği yapmamız gerektiği anlamına geliyor. Bu ülke içinde ya da dışında olması fark etmez.

BT altyapıları konusunda GDPR ve KVKK bize büyük baskılar oluşturuyor. Biz geleneksel çözümleri kullanmak yerine yeni bir çözüm geliştirdik. Koruma konusunda kullandığımız farklı parametreler var. Örneğin iki faktörlü doğrulama gibi, virüs, antivirüs yazılımları, firewall uygulamaları gibi. Yeni çözümlerden bahsederken biz aslında tek bir basit yöntem odaklandık. Veriye erişmek yerine verinin kendisine odaklandığımız bir çözüm, bir sistem üzerine çalıştık. Veriyi şifrelemek yerine tokenize ediyoruz. Yani verideki değerleri sahte değerlere dönüştürüyoruz. Örneğin a, b, c, d figürleri olan bir veriyi rastgele karıştırarak c, d, b, a haline dönüştürüyoruz. Veri ilk bakışta gerçek gibi görünse de, herhangi bir saldırı sonucunda birilerinin eline geçse dahi hiçbir işe yaramıyor. Bu bütün hassas verilerin korunmasında işe yarayan bir yöntem.

Bu çözümle ilgili pek çok küresel şirketle çalışıyoruz. Visa, MasterCard ve pek çok banka bunu kullanıyor. Türkiye’den de müşterimiz var. Çözüm yazılım veya donanım olarak alınabiliyor, bulutta çalışabiliyor ve her türlü sisteme entegre edilebiliyor. Sıfır

Güven yaklaşımıyla sistemde veriye sadece o anda erişmesi gereken, erişmesi mecburi olan kişilerin erişmesi sağlanıyor. Bu yerel bir şekilde ayarlanabiliyor. Singapur, New York, Türkiye fark etmiyor. O anda oranın yerel gereklilikleri neyse, orada bunu kimin kullanması gerekiyorsa o kişiler kullanabiliyor ve erişebiliyor. Çünkü farklı ülkelerde farklı standartların ve mevzuatların olduğunu biliyoruz. Avrupa Birliği’nde GDPR var, Türkiye’de KVKK var. Çözüm her ülkenin kendi gerekliliklerine göre ayarlanabiliyor. Sadece onlara uygun şekilde kullanılabilir. Sistemin entegrasyonu gayet kolay, yaygınlaştırması da çok hızlı. Sistemlerin performansına etkisi çok sınırlı, neredeyse fark edilmeyecek derecede. Bu sistemi kullanarak Visa saniyede 65 bin işlem yapabiliyor. Üstelik sistem performansı etkilemeden saniyede 1 milyona kadar işlem yapılmasına da imkan sağlıyor.

Türkiye’de çalışmalarına daha yeni başladık, 6 ay oldu. Küresel olarak birçok piyasada aktif olma stratejimiz var. Türkiye bölgesel anlamda en önemli piyasalardan birisini oluşturuyor. Fiyatlandırma konusunda da yine her ülkede aynı olamayacağının farkındayız. Almanya’da, Amerika’daki fiyatlarla Türkiye’deki fiyatlar aynı olamaz tabii ki. Bu yüzden de Compro ile birlikte çalışıyoruz. Onlardan Türkiye’deki fiyatlandırma konusunda destek alıyoruz.”

Ne kadar güvendesiniz?

Vision Solutions Genel Müdürü Barkın Gündoğdu: "2023 hedefimiz, yeni ürettiğimiz güvenlik ve blockchain temelli çözümlerimizi sunmak."



Handan Aybars

Siber güvenlik alanında en başta korunması gereken şey veri. Vision Solutions, bu anlamda kurumlara verinin ve onu korumanın önemi konusunda rehberlik yapıyor. Farkındalık sağlamak adına olan çözümleri konumlandırma hedefine işaret eden Vision Solutions Genel Müdürü Barkın Gündoğdu'nun belirttiği gibi, dijitalleşen dünyada veri çok kıymetli ve bu verileri kullanmak da önemli. "Üretim şirketi olmamızın yanı sıra Türkiye'de veriyi de uzun yıllardır birçok kurum için korumayı ilke edinmiş şirketlerden biriyiz. Bu konuda deneyimli bir ekibimiz var. Çözüm ortaklığı sunduğumuz müşterilerle bu verileri nasıl koruyacakları konusunda danışmanlık hizmeti sunuyoruz" bilgisini veren Barkın Gündoğdu'ya göre, son zamanlarda en büyük zarar fidyecilik ve bu, kötü niyetli insanlar tarafından dünyada çok fazla görülen bir kazanç haline dönüştü. "Bunun yanında, son zamanlarda Instagram hesapları çok fazla çalınıyor. Çalınan kişinin profiline göre para isteniyor. Bununla geçinen bir kitle var" detayını paylaşan Barkın Gündoğdu'nun dikkat çektiği bir gerçek var: İş bu noktaya geldiği zaman, sizin geri almış olduğunuz veri, gerçekten size ait bir veri mi diye sorgulamaya

başlıyorsunuz. "Bundan kaynaklı olarak da dünyadaki bilişim teknolojisi yönünden baktığınız zaman, büyük yatırımlar son 7 yılda güvenlik ile ilgili yapılan yatırımlar haline dönüştüler" çıkarımını yapan Barkın Gündoğdu, sorularımızı yanıtladı:

Küresel bazda yeni ofisler gündeminizde mi?
Yaklaşık olarak 15 yıl önce Ankara'da başlayan serüvenimiz İstanbul, Bahreyn ve Londra ofisleri üzere dünyanın farklı yerlerinde büyüdü. Şu an için global pazarda kilit konumlarda yer alan mevcut merkezlerimizde uzman ekiplerimizle faaliyetlerimize devam ediyoruz.

Üç Ar-Ge merkeziniz var. Bu başlıktaki stratejiniz hakkında bilgi verir misiniz?

Vision Solutions bünyesinde bulunan yenilikçilik odaklı Ar-Ge bölümümüz, profesyonel hizmet ekibi ile sürekli gelişen ve katma değerli projeler üretiyor. İhtiyaca yönelik, hızlı ve etkili yaklaşım ile farklı sektörlerde iş deneyimi ve katma değerli yaklaşıma sahibiz. Misyonumuz tüm merkezlerimiz için ortak. Şirketlerin kimliğini oluşturan verilerin korunması, veri korumada nasıl sürekliliklerini sağlayacakları, kaybedilen veriyi en kısa zamanda nasıl yerine koyacakları ile ilgili farkındalık ve bilinçlendirmeye yönelik danışmanlık hizmeti sunuyoruz.



Vision Solutions Genel Müdürü
Barkın Gündoğdu

Bünyenizdeki entegratör şirketin odaklandığı başlıklar neler?

Küresel alanda lider, 20'den fazla üreticiyle iş ortaklığı yapıyoruz. Bugüne kadar geliştirilen ilişki ve proje deneyimimizi, büyük potansiyelli projelerde kullanıyoruz. Global iş ortaklarımızla birlikte geliştirdiğimiz çözümlerle, şirketleri stratejileri doğrultusunda hedeflerine taşıyarak gelişim ihtiyaçlarına yönelik projeler yürütüyoruz.

2023 planlarınız hakkında bilgi verir misiniz?

Gelecek sene planlarımızda yeni ürettiğimiz güvenlik ve blockchain temelli çözümlerimizi sektöre arz etmek hedefimiz. Bu doğrultuda Ar-Ge yapılanmamızı yapacağımız yatırımlar ile büyütme hedefimiz var. Bu doğrultuda Türkiye operasyonumuzu farklı coğrafyalara genişletmek istiyoruz. Bu konuyla ilgili yeni ülkelerde kanal yapılanmamız hızlı şekilde devam ediyor. Umuyoruz ki bu süreci sonlandırarak, 2023 ortasında farklı coğrafyalarda operasyonumuzu genişleterek

büyüme trendimizi devam ettireceğiz.

Hangi çözümleriniz Devlet Malzeme Ofisi (DMO) kataloğunda yer alıyor? Bu katalogda yer almak size ne gibi faydalar getiriyor?

Türkiye'de merkezi satın alma hizmetlerini yürüten DMO, mal ve hizmet alımında kamu kaynaklarının daha etkin kullanılmasını sağlıyor. Ekonomi alanında en büyük mal ve hizmet alıcısı durumunda olan devletler tarafından; bölgesel kalkınmanın sağlanması, teknoloji ve yenilikçiliğin teşvik edilmesi gibi pek çok amaca ulaşmak için kamu alımlarını bir araç olarak kullanıyor. Vision Solutions olarak sunduğumuz çözümlerimizin bazıları da DMO tedarik plan ve stratejilerini desteklemek amacıyla katalog içerisinde yer alıyor. Bu katalogta yer almamız müşterilerimize ve iş ortaklarımıza güven veriyor. Devlet destekli bir konumda olduğumuz için yeni iş birlikleri kurmada da avantajlı oluyoruz.

Yeni ekonomi krallığı

Liderliğini Mehmet Emin Karamehmet'in yaptığı Çukurova Grubu yeni ekonominin krallık tahtına oturdu. Geçtiğimiz hafta Dinç Bilgin'in sahip olduğu Sabah Grubu'nun tüm medya organlarını satın alarak medyanın da en büyükleri arasına giren Çukurova, böylece yeni ekonominin bütün alanlarında liderliği ele geçirdi. Yeni ekonominin üç temel ayağı olan teknoloji, finans ve medya alanlarında artık Çukurova'nın hakimiyeti kabul ediliyor. Bu temel yapıtlardan birinin eksikliği ya da gücünün zayıflığı yeni ekonomide şirketin başarı çizgisini de belirliyor.

Çukurova Holding'in temelleri Çukurova Sanayi İşletmeleri olarak 1888 yılında atıldı. Geleneksel ekonominin devleri Koç ve Sabancı'nın kral olduğu dönemlerde ise Çukurova, Adana ile Mersin arasında sıkışmış bir halde çalışmalarını sürdürüyordu. Daha sonra Caterpillar iş makinelerinin

dağıtıcılığını alan Çukurova İstanbul'a yerleşti. Uzun süre Şişli'deki mütevazı Holding Merkezi'nde çalışmalarını yürüten Çukurova Grubu 1980'den sonra finans sektörünün önünün açılması ile parlamaya başladı.

Çukurova Yapı Kredi ve Pamukbank ile kısa sürede bankacılık sektöründe kendinden söz ettirmeye başladı. Finansla birlikte ithalat ve ihracat işlerini de yürüten Çukurova için sıçrama Turkcell ile gerçekleş-

ti. 1994 yılında daha hiç kimse mobil telefona inanmazken kendisine getirilen projeye "evet" diyerek riski göze alan Çukurova, belki de ilk kez yeni ekonominin en önemli kuralı olan "risk alma" kuralını işletti ve kazandı. Aldığı risk büyüktü kazancı da çok büyük oldu.

Oysa aynı riski alması için geleneksel ekonominin krallarına da fırsat tanınmıştı. Ama onlar yeni ekonominin kurallarıyla henüz tanışmamışlardı.

Ve risk almayı reddettiler.

GSM operatörüyle 1994'te aldığı risk, Çukurova için hızla şansa dönüştü. Daha aradan 4 yıl geçmeden "krallığa doğru giden büyük yürüyüşün ayak sesleri" duyulmaya başladı. Çukurova GSM'deki üstünlüğünü iletişimin diğer alanlarına kaydırmaya başladı. Herkesden önce özel sektörde İnternet işine girdi. ISS oldu. Ve Superonline'ı kurdu. Gerçekte Çukurova ilk medya denemesini

r> Sayfa 3

Özelleşti özelleşecek derken...

Ekonominin rahatlamasında kritik unsurlardan biri sayılan TT'nin özelleşmesinde uzun süren tartışmalar sonrasında nihayet somut bir adım atıldı.

Borsa'nm inişe geçmesiyle birlikte piyasalarda daha yoğun hissedilen panik havasının ortadan kaldırılması ve piyasaların rahatlayabilmesi için önerilen çözümlerin başında Türk Telekom'un özelleştirilmesi geliyor. Para piyasaları TT'nin özelleştirilmesiyle Hükümetin

> Sayfa 4

Dünya bilişim pazarı 2 trilyon doları aştı

Digital Planet 2000 raporuna göre dünya bilişim pazarı yüzde 9'luk büyüme oranıyla 1999 yılı sonunda 2 trilyon dolarlık hacme ulaştı.

Dünya bilişim pazarındaki gelişimi rakamsal değerleriyle göstermek üzere ilki 1998'de yayımlanan Digital Planet araştırma raporunun 2000 sayısı, dünya bilişim pazarının 20. yüzyılın sonunda da hız kesmediğini gösteriyor.

t> Sayfa 16

Kararlılık, mücadele ve başarı



Alcatel Teletay Yönetim Kurulu Başkanı Lütfi Yenel i 5 yıldır birlikte çalıştığı mesai arkadaşları çok özette "Ne istediğini bilen biri" olarak anlatıyorlar. Yenel in 25 yıllık iş hayatının temelinde ise kararlılık, mücadele ve başarı yatıyor. Aslında başarı, kararlılık ve mücadelenin bir sonucu.

> Sayfa 48

"Doğumunuzdan sonra bulunan her şey teknolojidir"

Wired dergisi editörü Kevin Kelly, teknolojinin başarıya ulaşma ölçüsünün "görünmezliği" ile doğru orantılı olduğunu söyledi.

İstanbul'da, Lutfi Kırdar başkanlığında düzenlenen 9. Uluslararası Kongre ve Sergi Sarayı'nda yapılan 9. Uluslararası Kalite Kongresi'nin ikinci gününde

8 60 ilde kablo TV ihalesine çıkılıyor

18 Geleceğin fuarı Bilişim'01

34 TU SI AD yeni ekonomiye eğiliyor

42 Konya da örnek bir bilişim derneği: KOBİD

50 Intel'den anahtar teslim veri merkezi çözümü



Dgpays'in İnsan Kaynaklarından Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Baran oldu



Yeni nesil ödeme sistemleri Dgpays'de İnsan Kaynaklarından Sorumlu Genel Müdür Yardımcılığı görevine, farklı ülke ve sektörlerde insan kaynakları süreçlerine liderlik etmiş olan Emre Baran getirildi. İstanbul Teknik Üniversitesi Kimya Mühendisliği bölümünden mezun olan Emre Baran, eğitimine Marmara Üniversitesi İnsan Kaynakları ve Organizasyonel Gelişim Programı'nda devam etti. Profesyonel iş hayatına

1996'da başlayan Baran, İK kariyerine 1998'de katıldığı Philip Morris Sabancı'da devam etti. Çalışmalarını insan kaynaklarının yetenek yönetimi, işe alım, ücret yönetimi, eğitim ve performans yönetimi alanlarında 9 yıl boyunca Kıdemli İK Koordinatörü olarak sürdürdü. 2007-2016 arasında Yapı Kredi Bankası'nda çeşitli görevlerde bulundu. Baran 2016'da Yapı Kredi Bankası'nın ortağı UniCredit Bankası'nda görev alarak, Milano'da 5,5 yıl boyunca UniCredit'in İK süreçlerinin yeniden yapılandırılması ve İK sistemlerinin dijitalleştirilmesi projesini hayata geçirdi. Baran, 2021'in sonundan bu yana ise İK alanında danışmanlık hizmeti veriyordu. Baran'ın Dgpays'in İK ve organizasyon alanındaki gelişimine önemli katkı sağlaması bekleniyor.

Bugünün ve geleceğin iş fırsatları siber güvenlikte



Gençlerin kariyer platformu Youthall tarafından düzenlenen Cyber Security Career Summit'in beşincisi dijital ortamda gerçekleştirildi. Gençlerin kariyer yolculuklarına ve gelişmelerine katkı sağlamayı amaçlayan ve ücretsiz gerçekleştirilen etkinlikte, siber güvenlik sektörünün önemli isimleri kariyer hedeflerine dair önemli ipuçlarını gençlerle paylaştı. Zirvenin ilk oturumunda söz alan Opet Sistem, Altyapı, Ağ ve Güvenlik Teknolojileri Yöneticisi Hakan Dinç; "Kimlik hırsızlığı yaygın siber saldırı türlerinden bir tanesi. Bunun için de 'Identity Management' ve 'Identity Governance Management' gibi ürünlerin sayısı artıyor. Önümüzdeki dönemde bu konuda dünyada daha fazla yaygınlık olacağını görüyoruz" dedi. Tüpraş Siber Atak İzleme ve Savunma Uzmanı Ahmet Han, "Üniversite hayatında mutlaka

öğrenci kulüplerinde görev alın. Gönüllülük projelerine katılmak faydalı olacaktır. Bunun yanında bu alanda ilerlemek isteyenler 'web'in temel mimarilerini mutlaka öğrenmeli" dedi. Zirvenin beşinci oturumunda söz alan Yapı Kredi Teknoloji Veri ve Uç Nokta Güvenliği Müdürü Serkan Kırkkulaç, gençlerin kendilerini sınırlamamaları gerektiğini belirterek, "Ne okuduğunuzun önemi yok; ne istiyorsunuz, kendinizi nerede geliştirmek istiyorsunuz önemli olan bu" dedi. Intertech Siber Vaka Yönetimi Ekip Lideri Hüseyin Melih Soykan, beyin fırtınası yapmanın önemine dikkat çekerek mühendislik ekibi ile 7/24 koordineli çalıştıklarını söyledi. ADEO İnsan Kaynakları Direktörü Zeynep Terim ve Siber Güvenlik Çözümleri Müdürü Cihan Çelik zirvede konuşmacı olarak yer alan diğer isimler oldu.

Onur Erdinç, Fazla Gıda CCOO'su oldu



Teknoloji tabanlı bütünsel atıl ürün yönetim çözümleri geliştiren ve firmaların fazla ürünlerini en yüksek ekonomik, sosyal ve çevresel fayda ile döngüsel ekonomiye kazandıran Fazla Gıda'nın CCOO görevine Onur Erdinç atandı. 20 yıllık kurumsallık deneyiminde GlaxoSmithKline, Avon ve Farmasi gibi şirketlerde çalışan Erdinç, Fazla Gıda'da Ticari Faaliyetler ve Operasyonlar Genel Müdür Yardımcısı olarak görev alacak. Boğaziçi Üniversitesi İşletme bölümünden 2000 yılında mezun olan Onur Erdinç; profesyonel hayatına GSK'da satış ve pazarlama alanında başladı. Ardından Küresel Satış Akademisi projesinin bir parçası olarak Avon'a geçiş yapan Erdinç; 20 yıllık kurumsal kariyerinin ardından Fazla Gıda'ya Chief Commercial & Operations Officer (CCOO) yani Ticari Faaliyetler ve Operasyonlar Genel Müdür Yardımcısı olarak atandı.

Dr. Taner Göçmez, Togg'a katıldı



Mobilite çözümleri ve mühendislik hizmetleri alanında global ölçekte üst düzey yöneticilik yapan Dr. Taner Göçmez, Togg Europe Lideri ve Togg Devreye Alma Proje Direktörü olarak sorumluluk üstlenecek. 20 yıldan uzun süredir dünya çapında mobilite çözümleri ve mühendislik hizmetleri alanlarında faaliyet gösteren FEV'de görev yapan Dr. Taner Göçmez, ODTÜ Endüstri Mühendisliği Bölümü mezunu. Göçmez, yüksek lisans ve doktora derecelerini RWTH, Aachen Almanya'dan aldı, Sabancı Üniversitesi ve Columbia Üniversitesi ortak Executive MBA programını tamamladı. FEV'de ekip lideri, proje yöneticisi, iş geliştirme direktörü gibi çeşitli kademelerde görev yapan Göçmez, 2011'de FEV Türkiye Genel Müdürü olarak görev yapmaya başladı. Göçmez bu görevine ilaveten 2018'den bu yana FEV Asya'dan Sorumlu Başkan Yardımcısı ve 2020 yılından bu yana Yazılım ve Test Çözümlerinden Sorumlu Küresel Başkan Yardımcısı olarak görev yapıyor. Dr. Taner Göçmez, Togg Europe Lideri ve Togg Devreye Alma Proje Direktörü olarak göreve başladı.

Logitech'in Avrupa perakende kanalının başına Mustafa Uyar getirildi



Logitech Türkiye operasyonunun başlangıcından itibaren, 17 yılı aşkın süredir görev yapan Mustafa Uyar, Logitech Avrupa perakende kanalının başına getirildi. Türkiye operasyonu başlangıcında 3 kişilik bir ekiple yola çıkan Uyar, Logitech markasının Türkiye tüketici elektroniği pazarında kendi segmentinde öne çıkmasında ve bölge ülkeleri için örnek teşkil etmesinde önemli rol oynadı. Logitech Türkiye ve Orta Asya Ülkeleri başında geçirdiği kariyerinin ardından, 2021 itibarıyla 102 ülkeyi kapsayan Logitech Gelişmekte Olan Pazarlar Perakende Kanal Yöneticiliği

görevini üstlendi. Mustafa Uyar, 1 Aralık 2022 itibarıyla, başta Almanya, İngiltere ve Fransa gibi şirketin en büyük pazarlarının dahil olduğu ve 52 ülkeyi kapsayan, Logitech Avrupa Perakende Kanal Yöneticisi olarak çalışmalarını sürdürecektir.

İstanbul Üniversitesi Elektronik Mühendisliği bölümünden mezun olan Mustafa Uyar, aynı üniversitede Uluslararası İşletmecilik üzerine yüksek lisansını gerçekleştirdi. Executive MBA eğitimini Sabancı Üniversitesi'nde tamamladı. Amerika'da MIT Sloan School of Management ve San Jose State Üniversitelerinde liderlik, inovasyon konularında eğitimlere katılan Uyar, profesyonel kariyerine 25 yıl önce Empa Bilgi Teknolojileri'nde satış ve pazarlama alanında başladı. Ayrıca Orta Asya ve Orta Doğu pazarlarında İş Geliştirme Müdürlüğü görevini üstlendi. 2002-2005 yılları arasında Hızlı Sistem şirketine dağıtım ve perakende alanında yöneticilikler gerçekleştirdi. Bilgisayar çevre birimleri alanında dünya lideri olan Logitech'in Türkiye ofisini 2005 yılında kurdu. Yerel ve uluslararası birçok sorumluluk üstlendi. Sabancı Üniversitesi E-MBA Danışmanlık Kurulu üyesi ve Sabancı Üniversitesi Mezun Elçilik Sistemi Yönetim Kurulu Üyesi olan Uyar, kariyerini markanın Logitech Gelişmekte Olan Pazarlar Perakende Grup Başkanı olarak sürdürürken, 1 Kasım 2022 tarihi itibarıyla Logitech Avrupa Perakende Grup Başkanı görevini üstlenerek çalışmalarını İsviçre merkez ofise bağlı olarak Zürih'te sürdürecektir.

Etkinlikleriniz ile ilgili bilgileri bthabersirketleri.com/EtkinlikDuyuru adresine girebilirsiniz.

Türkiye'nin Operatör Bağımsız Veri Merkezi



Premier DC
Veri Merkezi

BThaber

ETKİNLİK TAKVİM!

ETKİNLİKLER

Aralık 2022

CxO – Beatrice Kamondo Buluşması
İstanbul
AYRINTILI BİLGİ:
www.bilismzirvesi.com.tr

Aralık 2022

CxO – Bursa, Kış Bahçesi Buluşması
Bursa
AYRINTILI BİLGİ:
www.bilismzirvesi.com.tr

16 Şubat 2023

BTvizyon Bursa 2023
Bursa
AYRINTILI BİLGİ:
www.bilismzirvesi.com.tr

21 Şubat 2023

BThaber Bowling Turnuvası
Bursa
AYRINTILI BİLGİ:
www.bilismzirvesi.com.tr

25 Mayıs 2023

BTvizyon Gaziantep 2023
Bursa
AYRINTILI BİLGİ:
www.bilismzirvesi.com.tr

9 Ağustos 2023

Bilişim 500 Ödül Töreni 2023
Bursa
AYRINTILI BİLGİ:
www.bilismzirvesi.com.tr

21 Eylül 2023

BTvizyon İzmir 2023
Bursa
AYRINTILI BİLGİ:
www.bilismzirvesi.com.tr

12 Ekim 2023

BTvizyon Kayseri 2023
Bursa
AYRINTILI BİLGİ:
www.bilismzirvesi.com.tr

23 Kasım 2023

Bilişim Zirvesi'23
Bursa
AYRINTILI BİLGİ:
www.bilismzirvesi.com.tr

23 Kasım 2023

Teknoloji Kaptanları 2023
Bursa
AYRINTILI BİLGİ:
www.bilismzirvesi.com.tr

Her şey çocuklar için!

Merhaba,

Bilişim Zirvesi '22'nin ardından, 2023 hazırlıkları için ekipçe kolları sıvadık. İlmek ilmek dokuyarak 2023'te yine zirvede olacağız. Ben de gündemime döneyim. Çalışan herkesi ilgilendiren bir acı gerçekle başlıyorum: Türkiye, iş sağlığı ve güvenliği (İSG) konusunda henüz istenilen seviyede değil. Uzmanlara göre bu noktada hem yeni düzenlemeler yapılmalı hem de bilinçlendirme faaliyetleri artırılmalı. "İşyerlerinde her zaman güvenlik ve sağlık öncelik olmalı" diyen iş sağlığı ve iş güvenliği uzmanı, TÜGİAD Genel Başkan Yardımcısı Şebnem Akman Balta, "Araştırmalara göre iş kazalarının yüzde 98'i, meslek hastalıklarının yüzde 99'u önlenebilirken, gerekli önlemler alınmadığı için her yıl iş kazaları ve meslek hastalıklarından dolayı birçok kayıp yaşanıyor. İşe alınan kişi, iş güvenliği uzmanı ile gerekli oryantasyon ve iş güvenliği eğitimlerini tamamlayarak işe başlamalı. İş güvenliği uzmanlarının yetki alanları da genişletilerek işyeri ile ilgili yaptığı uyarıların ciddiye alınması konusunda işveren ve devlet anlamında değerlendirilmesine izin veren bir sistem olmalı. İş güvenliği eğitimi zorunlu eğitim içerisine alınmalı ki gençler de bu değerleri bilerek çalışmaya başlasınlar" demiş.

Tüm dünyanın, doğal olarak Türkiye'nin derdi enerji. Başta rüzgar enerjisi olmak üzere yenilenebilir enerji kaynaklarına yönelmenin özellikle gelişmekte olan ülkelerin enerji krizinden çıkış yolu olacağını belirten Ülke

Enerji Genel Müdürü Ali Aydın, bu bağlamda yapılacak yatırımların sağlayacağı faydaları net biçimde özetlemiştir: Yatırımlar ulusal ekonomiye katkı sağlayacak, istihdam getirecek, temiz elektrik kullanımını artıracak, nihayetinde yatırımlar sayesinde tasarruf elde edilecek.

Keyifli haberlerde sıra. Süttaş, çocukların sağlıklı beslenmesinin yanı sıra duygusal ve zihinsel gelişimine de katkı sunmak amacıyla hayata geçirdiği, 7 milyon izlenmeyi geçen "Çiftlikten Masallar" serisinden sonra şimdi de "Çiftlikten Şarkılar"ı çocuklarla buluşturuyor ve bunun için de Ezo Sunal ile işbirliği yaptı. Sözleri ve müziği kendisine ait olan "Buzu ile Zıpla" şarkısını seslendiren Ezo Sunal, Süttaş'ın sevimli kahramanı Buzu ve çiftlikteki arkadaşları ile çocukların dünyasına eğlence katıyor, onların Süttaş Çiftliği'ndeki doğal hayatı tanımlarını sağlıyor. Adresimiz <https://www.youtube.com/watch?v=XGdWZ2Bzys0>.

Yine çocuklar, yine onlar için iyi haberlerim var. CK Enerji Akdeniz Elektrik, kanser tedavisi gören çocuklara destek olmak hedefiyle, Kanserli Çocuklara Umut Vakfı (KAÇUV) ile ortak bir çalışma başlatmış. Şirket, yardımseverlerin bağış yapmasını kolaylaştırmak amacıyla elektrik faturalarında KAÇUV'un QR kodu ve mesajları için özel bir yer ayırmış. Böylece yardımseverler de cep telefonları ile fatura üzerindeki QR kodu okutarak direkt bağış ekranına ulaşabilecek. CK Enerji Akdeniz Elektrik Genel Müdürü Fahrettin Tunç, görevli

tedarik şirketi olarak Antalya, Burdur ve Isparta'da 1,9 milyondan fazla aboneye hizmet verdiklerine işaret ederek, "Bundan önce faturalarda LÖSEV'e yer vermiştik. Şimdi de KAÇUV ile işbirliği çerçevesinde vatandaşlarımız faturalar üzerindeki QR kodu okutarak 3 ay boyunca kolaylıkla bağış yapabilecek. Faturalarımızda kanser hastalığı ile ilgili mesajlara da yer vererek farkındalık oluşturmaya çalışacağız" demiş. Çocuklar için atılan her adım alkışı hak eder.

Gelelim haftanın başarılarına... Çalışan bağlılığı ve deneyiminin yanı sıra çeviklik, liderlik ve yetenek odağı endekslerine göre AKLease, Kincentric tarafından düzenlenen, 'Kincentric Best Employers 2022' programı kapsamında Türkiye'de "En İyi İş Yeri" ödülünün sahibi olmuş.

Avrupa'nın önde gelen müşteri yönetimi hizmeti kurumlarının katıldığı European Call Centre & Customer Service Awards (ECCCSA) organizasyonunda Teleperformance Türkiye, gösterdiği yüksek performans ile çalışan deneyimi alanında Avrupa'nın En İyi İş Yeri kategorisinde Silver ödüle layık görülmüş. Bu yıl 22. kez düzenlenen ödül programında, dünyanın en iyileri arasına adını yazdıran Teleperformance Grup da; toplam 8 ödüle layık görülerek programda "Avrupa'nın en fazla ödül kazanan kurumu" olmuş. Bu kadar da değil... Teleperformance, dünyanın en büyük bağımsız araştırma şirketlerinden Everest Group'un dış kaynak müşteri deneyimi hizmet

sağlayıcılarını değerlendirdiği Müşteri Deneyimi Yönetimi (CXM) - Hizmet Sağlayıcıları PEAK Matrisi'nde, en yüksek puanı alarak EMEA Bölgesi'nin lideri seçilmiş.

Türkiye'nin en büyük ikinci havalimanı İstanbul Sabiha Gökçen (İSG), havacılık endüstrisindeki başarıyı tescilleyen Bluesky Awards 2022'nin Havacılık Başarı Ödülleri kategorisinde "Yılın Dijital Havalimanı" seçilmiş.

Bu hafta mektubumda sadece kitap bilgisi vermekle yetinmeyerek, bunu bir mekan haberi ile de destekleyeceğim. 1993 yılında kurulan Epsilon Yayın Grubu'nun, Verdura İstanbul işbirliğiyle hayata geçirdiği etkinlik merkezi Kültür 365, Suadiye'de açılmış. Hem Epsilon Yayın Grubu'nun hem tüm yayıncılık sektörünün yazar-okur buluşmalarına, imza günlerine, atölye çalışmalarına ve kitap tanıtımlarına ev sahipliği yapacak olan Kültür 365, etkinlik olmayan günlerde ise bir sosyalleşme ve çalışma alanı olarak misafirlerini ağırlayacak.

Kitap gündeminde mekan önerimi, yine kitapları içeren, her yıl Bilişim Zirvemize ek olarak heyecanla beklediğimiz bir başka etkinlikte pekiştiriyorum: Uluslararası İstanbul Kitap Fuarı. 11 Aralık'a kadar ziyaret edebileceğimiz Uluslararası İstanbul Kitap Fuarı'nda birbirinden özel yazarlar ve farklı kategorilerdeki kitaplarla buluşacağız. Beylikdüzü TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde buluşmak dileğiyle.

Haftaya yine buradayım,

BThaber

Bilişim Zirvesi Etkinlik Organizasyon Ltd. Şti. adına Sahibi ve Sorumlu Yazışmaları Müdürü
Neslihan Aksun
neslihana@bthaber.com.tr

BThaber Grubu
Yayın Koordinatörü
Ayhan Sevgi
ayhans@bthaber.com.tr

Ankara Temsilcisi
Sedef Özkan
sedefo@bthaber.com.tr

Editör
Handan Aybars
handana@bthaber.com.tr

Görsel Yönetmen
Sena Çakıroğlu
senac@bthaber.com.tr

BThaber Genel Müdürü
Özlem Unan

İş Geliştirme ve Satış Müdürü
Abdurrahman Koyuncu

Yönetim Yeri:
Bilişim Zirvesi Etkinlik Organizasyon Limited Şirketi
Workinton - İçerenköy Mah. Topçu İbrahim Sk.
Quick Tower Sit. No: 8 10 D Ataşehir - İSTANBUL
Telefon: (0216) 888 0 596
ISSN 1300-6495

Türkiye'nin en köklü bilişim teknolojileri yayını olan BThaber, 1995 yılından bu yana bilişim ve teknoloji dünyasındaki en son haberleri, yenilikleri ve bilgileri okuyucularına kesintisiz bir şekilde sunmaya devam ediyor. Her hafta yüzde 35'i BT, yüzde 65'i ise finans, otomotiv ve sağlık gibi farklı sektörlerde yer alan şirketlerin ve kamu kurumlarının yöneticilerinden oluşan 3500 kişiye ulaşmakta ve online platformlar üzerinden her hafta on binlerce kişiye erişim sağlamaktadır.

YIL 28
SAYI 1379
5 - 11 ARALIK 2022

www.bthaber.com

www.linkedin.com/groups/BThaber
twitter.com/bthaber
www.facebook.com/BThaber

Abone ve Dağıtım
btabone@bthaber.com.tr

Bültenlerinizi
bulten@bthaber.com.tr
adresine gönderebilirsiniz

Technology Captains Awards found their owners

The “Technology Captains Awards”, where the projects and applications developed by companies for different business processes and those who put these projects into practice are evaluated, found their owners for the 5th time. The award-winning projects, determined as a result of the votes cast by both an independent jury and the public on social media, were announced at the ceremony held in Fişekhane on Thursday, November 24, in the final day of ICT Summit’22. Mehmet Abacı became the Technology Captain of the Year with his Project for Damage Detection from AS Image.

The people and projects that won the “Technology Captains Awards”, organized for the 5th time this year by the BT Corporate Group, which are the companions of institutions and companies in digital transformation, have been announced. The projects that applied for a total of 6 categories were evaluated by the jury consisting of respected names of the business-academia world after the public vote. 68 projects competed for the awards, sponsored by E-Data, Megisty Technology and Xpoda.

Making the opening speech of the award ceremony, BT Corporate Group President Murat Göçe said that: “Projects applying for the Technology Captains Awards were first evaluated by the independent jury, then voted by the public on social media, and the winning projects were determined as a result. This is proof that the award-winning projects are determined independently and impartially, without any interference.”

Following Murat Göçe’s opening speech, İlker Saltoğlu, Product Group Manager of E-Data Teknoloji, who works as a value-added distributor in the informatics sector, took the floor. Saltoğlu gave detailed information about application security in his speech. Saltoğlu said: “We are working on a five-stage security process. So that we can talk about five stages; we need to do it simultaneously both in the cloud and at the edge, and in our data center or devices within our company. Only in this way we can talk about a holistic understanding of cyber security.”

Şenol Balo, CEO of Xpoda No Code Platform, emphasized that IT departments that make technological transformations in our country are very valuable in international competition, and expressed that we have difficulties in digital transformation projects. Şenol Balo said that: “When we look at the world, various solutions have started to emerge in this regard. Software development platforms have revealed that the code that we actually write line by line can be written more easily. Xpoda is one such platform.” He shared that applications can be developed without coding in the business applications market.

Dilber Müge Uygur, Agency President of Eti Consulting, who has been carrying out the communication activities of the BT Corporate Group for a long time, said that: “The opinion that came out at the IT Summit’22 was that technology has the potential to change the world. In this process of change, technology will be accompanied by communication.

An effort to change a world that is unknown, unaware and benefit is not revealed will be incomplete. For this reason, I believe that technology and communication can change the future of the world by supporting each other.” Stating that they opened the R&D office in the startup valley by 2022, Megisty Technology Founder Adem Bilgen stated that they started two R&D projects together with the company being an R&D company and congratulated each team member who entered the competition and put effort into the project.

Technology Captain of the Year: Mehmet Abacı

Mehmet Abacı became the “TECHNOLOGY CAPTAIN OF THE YEAR” with the Damage Detection Project from AS Image at the ceremony where the awards were given in the categories of Digital Transformation Project, Innovation Project, Cost Improvement Project, Customer Interaction Project, Operational Competence Project and Social Responsibility Project. Mehmet Abacı was also the winner of the “Innovation Project” of the year, the third of the “Digital Transformation Project” and the third of the “Cost Improvement Project”.

Fatih Kaytancı won the “Digital Transformation Project” and the second prize in the “Innovation Project” category with the End-to-End Robotic Production Tracking and IoT Industry 4.0 Project. A. Fahri Arkan won the “Digital Transformation Project” second place with his DDD-Based Micro Service Strategy and Transformation Project, and Nurdaoğan Aydoğdu’s “Innovation Project” third place with

Fenerbahçe SK Super App Project. Doğan Topkaya with the Comparison-Processing of E-Archive Invoices RPA Project won the first place in the Cost Improvement category, while Aydoğan Çakmak was awarded the second place with the EÜAŞ RFID Smart Warehouse and Fixture Project.

Ali İlker Yüceer took the first place in the Customer Interaction Project with the Augmented Reality Based E-Commerce Solution Project, İlker Altıntaş took the second place with the Experience Measurement Project on the Basis of Customer Journey, and Sertel Şıracı took the third place with the Legalmatic Project.

In the category of Operational Competence Project; Cihat Yediyıldız won the first place with the Mobile PDKS System Project, Prof. Dr. Ahmet Tekin won the second place with the Health Facilities Inspection and Monitoring System (Den-Track) Project, and CebraİL Taşkın won the third place with his 1 Million Employment Project.

Within the scope of the Social Responsibility Project; while CebraİL Taşkın won the first place with the 1 Million Employment Project, Mustafa Meral was the second with the TEV Tablet Project, Nalan Kurt with the nlkSmartBin Smart Trash Can Project and Çağatay Sözer shared the third place with the Gabari Early Warning System Project. Arda Samık and Önder Karademir, apart from the winners in the “Technology Captains Awards” categories, received the mention award.

Turkey becomes a member of the Artificial Intelligence Global Partnership

Industry and Technology Minister Mustafa Varank announced on November 24 that Turkey is a member of the Global Partnership on AI (GPAI). Making a presentation at the Parliamentary Plan and Budget Commission of the Ministry of Industry and Technology, Varank said: "As of today, we have become a member of the Artificial Intelligence Global Partnership, which is an important reference point in artificial intelligence studies." Turkey's application for

GPAI membership was discussed and approved at the GPAI Ministerial Council Meeting held in Tokyo on November 22, 2022. GPAI aims to bridge the gap between theory and practice in artificial intelligence studies by supporting priority research and applied activities related to artificial intelligence. The secretariat being organized by the OECD, of which Turkey is a founding member, GPAI brings together representatives of the public, private sector,

academia and civil society. 29 countries, including Turkey, are members of GPAI, which is a guiding mechanism in the development of multidisciplinary research and in determining the focal points of artificial intelligence applications.

Turkey will be a stakeholder in reliable artificial intelligence studies

By becoming a party to the agreement and announcing

the net zero emission target, defined as the green development revolution, Turkey will add value to the ongoing international cooperation for the responsible development and use of artificial intelligence through its membership in the GPAI. It will take part as a stakeholder in the work carried out in the fields of reliable artificial intelligence, data management, the future of professions, innovation and commercialization.

TÜBİTAK is waiting for innovative projects with a focus on 'Green' and 'Digital Transformation'!

TÜBİTAK shared comprehensive and detailed roadmaps on priority areas that will support the R&D ecosystem. The 'TÜBİTAK 2022-2023 Priority R&D and Innovation Issues' study, which deals with current priority issues, focuses on 'green' and 'digital' technologies. 'TÜBİTAK Priority R&D and Innovation Issues', which has been prepared by TÜBİTAK every 2 years

since 2013, has been published. The 'TÜBİTAK 2022-2023 Priority R&D and Innovation Issues' study, which deals with current priority issues, focuses on 'green' and 'digital' technologies; includes 6 new Technology Roadmaps prepared under the Presidency's Science, Technology and Innovation Policy Board (BTYPK) with the coordinated technical support of the Ministry

of Industry and Technology and TÜBİTAK. Technology Roadmap was prepared under the titles of "Artificial Intelligence", "Advanced Materials", "Big Data and Cloud Computing", "Motor Technologies", "Cyber Security", "Biotechnological Medicine". In this context, 'R&D and Innovation Issues in Priority and Key Technologies', 'European Green Consensus and R&D and

Innovation Issues for Adaptation to Climate Change' and 'Strategic and Need-Oriented R&D and Innovation Issues' are divided into three main sections. There are 264 priority topics in total. 1 out of every 4 of the 'Priority R&D and Innovation Issues' serve the main focus of 'Green Growth' and 1 out of every 2 serve the main focus of 'Digitalization'.

Investments will be managed with artificial intelligence

Independent private equity fund SOS Investment, with the support of the US-based technology company Sir Unique, will start to incorporate artificial intelligence technology into the business processes of the companies it invests in. The structure in which artificial intelligence will be used in stages such as big data analysis, marketing, branding, reporting, portfolio management and due diligence in the companies to be invested was established in Turkey with the support of international investors. Supported by Eurasia Capital Partners, including ECP, Vita Nova Capital, Hong Kong China Turkey Investment and Axxess Capital, SOS

Investment will manage millions of euros with the support of artificial intelligence. Oktay Kemal Özdemir, SOS Investment Founder and Turkey Representative, shared the following information: "In this period of uncertainty, we will stand by the companies with growth potential in Turkey and make strategic investments with the power of artificial intelligence. We go beyond the approach of supporting growth with only financing and combine our strategic, operational and administrative experience with the vision of artificial intelligence technology. In the next 2-3 years, we plan to invest more than 200 million

Euros in Turkish companies that have gained a strong position in their sectors. Our goal is to turn Turkish companies into the focus of attention of international funds, with their success in management, production, R&D and financing development within a certain period of time. In doing so, we draw strength from the world's largest financial institutions. We can offer a wide range of financing that allows for lending options as well as capital investment. By including Turkish companies that we can grow together with in our portfolio, we aim to play a facilitating role in announcing this potential of our country to the world. In doing so,

we envisage becoming one of the world's leading and innovative private equity companies in the next five years and increasing our competitiveness in international markets by positioning the new generation artificial intelligence as a manager in our organizational structure. With this model we will implement in Turkey, we will guide the companies that we invest in to save the capital funds from the perception of "financial support" and manage their operational processes with the latest technology artificial intelligence. We will diversify our investments in Europe and America with proven models."

Lenovo işletmeler için Windows 11 Pro öneriyor.

ThinkPad X1 NANO

Şimdiye kadar üretilen
en hafif ThinkPad

Lenovo™



 Windows

Windows 11: Her kullanıcı için
doğru bilgisayar

ÜCRETSİZ YÜKSELTME*  Windows 11



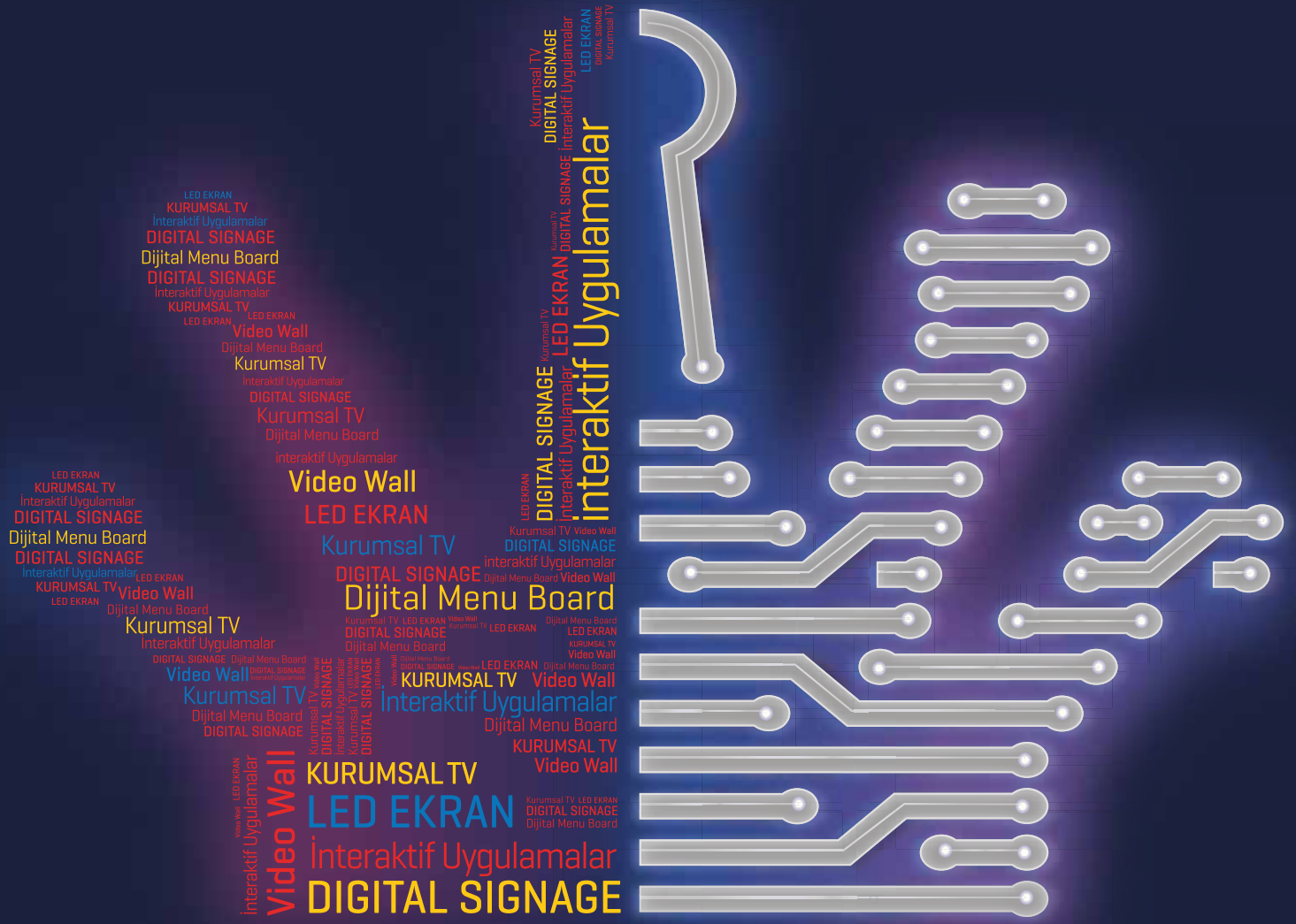
Intel® Core™ i7 işlemci

Daha fazla bilgi için;
lenovo.com.tr adresini ziyaret edin.

*Windows 11 yükseltmesi, uygun görülen cihazlara 2021 sonu ile 2022 yılı içinde kullanıma sunulacaktır. Zamanlama, cihaza göre değişiklik gösterir. Belirli özellikler için özel donanım gerekir (bkz. aka.ms/windows11-spec).

GELECEĞE TAŞIYAN DİJİTAL ÇÖZÜMLER

17 yıl önce gelecek hedeflerimizi bu slogan ile belirledik.
Bugün 22 ülkede 40.000'den fazla ekranı müşterilerimiz adına yönetiyoruz.
Türkiye'nin "digital signage" markasıyız!



Perakende | Gıda | Otel | Banka | Üretim Tesisi | Enerji | Ulaşım | Büyük İşletme
Sinema | Eğitim | Telekom | Kamu | Açık hava | Otomotiv | Sağlık



0212 691 64 00 | www.sistem9.com

@/sistem9 f/sistemDokuzMedya t/Sistem9Medya m/sistem-9-medya v/Sistem9Medya

"Geleceğe Taşıyan Dijital Çözümler"