

Teknoloji al listesinde

Borsa uzmanları teknoloji şirketlerinin borsa falına baktılar. Uzmanlar teknoloji şirketlerinin geleceğini parlak görüyorlar. Bu şirketlerin gelecekteki potansiyellerinin de altını çizen uzmanlar teknoloji şirketlerinin hisselerinin kendi al listelerinde yer aldığını söylediler. Borsa uzmanları İMKB'deki teknoloji hisselerine ilişkin

beklentilerini tek cümleyle özetliyorlar: "Teknoloji hisselerinin borsada satın alınan değeri onların büyüme potansiyelleridir." Klasik ekonomi şirketlerinin büyüme potansiyellerinin artık çok az olduğu ve az olan bu potansiyelin de boyutlarının belli olduğu belirtiliyor. Uzmanlar, teknoloji şirketlerinde ise potansiyelin çok

fazla olduğu ve büyümenin sınırlarının henüz çizilmediği düşüncesindedir. "Sınırlan çizilmeyen bu potansiyel aynı zamanda riski de beraberinde taşıyor. Ancak yeni dünyada risk almazsanız büyüme şansınız zaten yok" diyen uzmanlar yaşanan gelişmelerin bu şirketler için çeşitli avantajlar sağlayacağını ifade ediyorlar.

İMKB'de işlem gören teknoloji şirketleri arasında Netaş, Alcatel, Aselsan, Türk Pirelli Kablo, Logo, Escort ve Turkcell yer alıyor. Bu şirketler için avantaj oluşturacak gelişmeler uzmanlar tarafından şu noktalarda özetleniyor:

- Türk Telekom'un özelleşme sürecine girmesi.
- Katma değerli hizmetlerin

liberalleştirilmesi.

- 3 ve 4'üncü GSM'in devreye girmesi ve bunun için yapılacak altyapı yatırımları.
- PC penetrasyonunun düşük olması ve kampanyalarla PC sayısının hızla artması.
- İnternet alanındaki gelişmeler ve şirketlerin bu alanda yapılanmaları.

> Sayfa 3

Eğlenceli bir işletim sistemi

Microsoft, Windows 2000'in sistem özelliklerini, çoklu ortam uygulamalarında son derece başarılı bir altyapıyla birleştirince, ortaya Windows Me çıktı.

Microsoft, Windows Millenium Edition (Windows Me), adını verdiği yeni işletim sistemini 6-10 Eylül tarihleri arasında düzenlenen Bilişim 2000'de görücüye çıkartacak.

> Sayfa 36

IBM Türk'te "e-place" yapılanması



IBM Türk İnsan Kaynakları Bölüm Müdürü Aysun Barın, IBM Türk'ün e-place ile verimliliği artıran bir yapıya geçeceğini söyledi.

> Sayfa 28

"İhracatta ilk sırada yer alacağız"

Vestel Elektronik gelecek yıl 750-800 milyon dolarlık ihracat yapmayı hedefliyor. Bu ihracatın 100 milyon doları da bilgi cihazlarından sağlanacak.

İstanbul Sanayi Odası (İSO) Türkiye'nin en büyük 500 şirketini açıkladı. Sıralamada bilişim teknolojileri alanında çalışmalar yapan ve bu alanda üretimleri olan şirketler de

> Sayfa 30

ISS'lerin geleceği içerikte

ISS'ler, 2 yıl içinde pazarın büyük ölçüde değişeceğini ve sadece katmadegerli hizmetler verebilen İnternet servis sağlayıcıların ayakta kalabileceğini belirttiler.

Her geçen gün yeni oyuncuların pazara girmesiyle İnternet daha geniş kitlelere ulaşıyor. İnternet servis sağlayıcılar ise, içerik hiz-

> Sayfa 6

- 8 Infoshop'tan Intel destekli e-ticaret
- 12 Uydu iletişimde yeni isim: e-Sat
- 34 TEB 8 fidan büyütecek
- 38 Ericsson, Linux'u evlere taşıyacak

TURKCELL'DEN HABERLER

Bilişim 2000 A CeBIT Event
Turkcell sponsorluğunda büyük buluşma.

Bilgi, iletişim ve teknolojiye her zaman destek veren Turkcell, "Bilişim 2000 A CeBIT Event" fuarının ana sponsoru. Teknolojik yeniliklerde ilkleri yaratan Turkcell, bu yenilikleri tanıtmak, ayrıntılarıyla anlatmak ve uygulamalarıyla göstermek için fuardaki standında sizleri bekliyor. Tüm Turkcell aboneleri davetlimizdir.

"Bilişim 2000 A CeBIT Event" fuarı TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi Beylikdüzü / İstanbul adresinde 6 - 10 Eylül 2000 tarihleri arasında yapılacaktır.

Turkcell Müşteri Hizmetleri
444 0 532
www.turkcell.com.tr

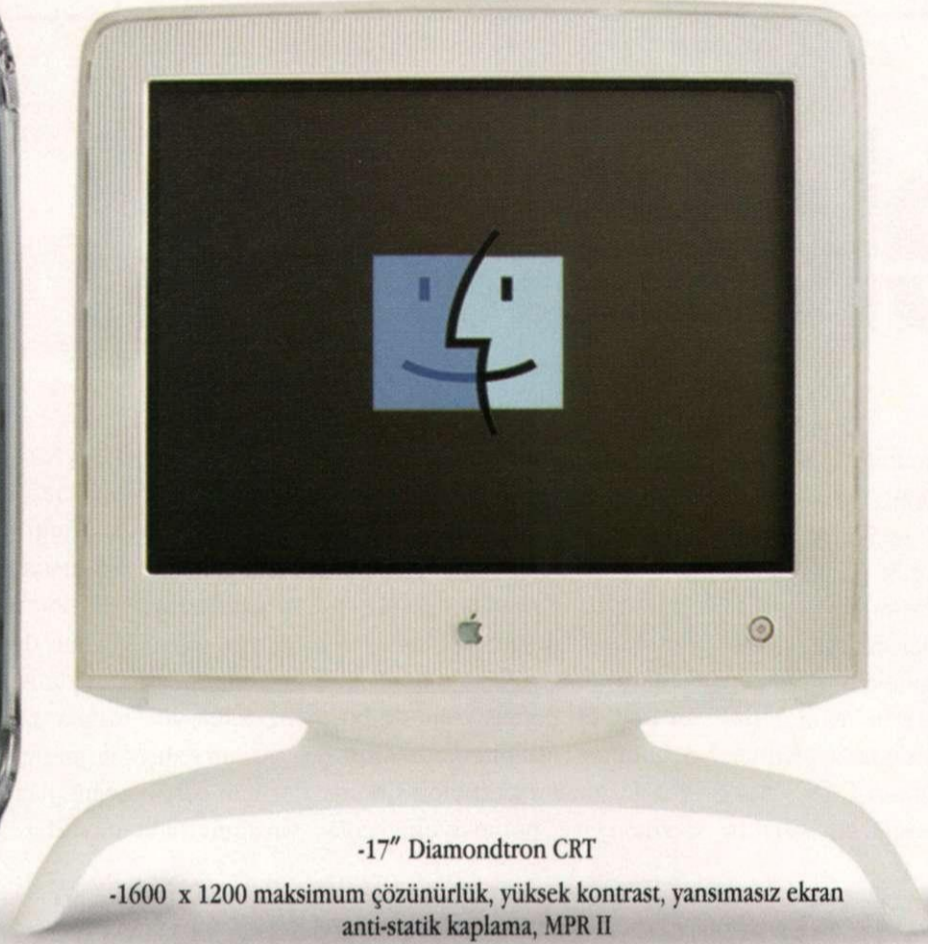


TURKCELL
Çünkü iletişim çok şeyi değiştirir



Think different.™

G4'üm...



-17" Diamondtron CRT

-1600 x 1200 maksimum çözünürlük, yüksek kontrast, yansısız ekran anti-statik kaplama, MPR II

...hediye

Macintosh G4 450 veya G4 500 modellerini alan herkese 647 \$'lık 17" (inch) Apple Studio Display monitörü hediye ediyoruz.

G4 450

3,460\$ + KDV

450 MHz
128 MB SDRAM
1MB; L2 cache
20 GB Ultra ATA/66
DVD video playback
özelliliği ile DVD-ROM
Zip sürücü
Üç 400 Kbps FireWire kablosu
İki 12 Mbps USB kablosu
Airport desteği
56K modem
EPA Energy Star uyumu

G4 500

4,826\$ + KDV

500 MHz
256 MB SDRAM
1MB; L2 cache
27 GB Ultra ATA/66
DVD video playback
özelliliği ile 5.2 GB DVD-RAM
Zip sürücü
Üç 400 Kbps FireWire kablosu
İki 12 Mbps USB kablosu
Airport desteği
EPA Energy Star uyumu

Kampanya 01-31 Ağustos 2000 tarihleri arasında verilen siparişler için geçerlidir. Stoklarımız sınırlıdır.

Tel: (212) 293 39 40 Faks: (212) 293 39 70 www.bilkom.com.tr info@bilkom.com.tr

BILKOM
Apple Türkiye
Yetkili Distribütörü

Bilkom Yetkili Dağıtıcısı: İSTANBUL Okmeydanı Boyut (212) 222 78 85
Bilkom Çözüm Ortakları: ANKARA Kavaklıdere Ante (312) 466 31 11 - Kolej Servis Bilişim - (312) 450 12 25 - İSTANBUL Şişli Artı (212) 240 12 19 - Mecidiyeköy Ask (212) 274 64 05 - Beşiktaş Çözüm - Medya (212) 274 78 77 - (212) 279 99 55
Mecidiyeköy Digimedia (212) 211 69 95 - Okmeydanı Dönüşüm (212) 210 51 89 - Beyoğlu Elma (212) 243 42 45 - Mecidiyeköy Komedy (212) 274 74 95 - Zincirlikuyu Point (212) 266 55 05 - İZMİR Alsancak Fekom (232) 465 49 46
Bilkom Yetkili Satıcıları: ADANA Bilmak (322) 458 21 05 - Çizgi (322) 457 75 07 - ANTALYA Intercom (242) 248 17 40 - BURSA Bilset (224) 224 81 92 - Ozar (224) 220 26 79 - ERZURUM Doğunet (442) 255 04 40 - ESKİŞEHİR Etam MacShop (222) 221 46 28 - İSTANBUL Mecidiyeköy 3P (212) 212 36 57 - Erenköy Akademi (216) 302 87 00 - Bayrampaşa Bilgisay (212) 576 87 97 - Şişli Dinosar (212) 252 78 02 - Mahmutbey İntegre (212) 659 11 38 - Mecidiyeköy Kök (212) 275 82 92 - Kadıköy Macmarket (216) 337 37 96 - Şişli Matris (212) 222 58 59 - Kızıltoprak / Mecidiyeköy Paykom (216) 347 85 34 (212) 216 18 80 - Kağıthane Piramit (212) 210 17 60 - KAYSERİ Mega (352) 251 77 01 - KONYA - Misket (332) 352 67 51 - SAMSUN Kar-Tel (362) 234 58 12 - TRABZON Datamac (462) 326 14 47

Apple

Teknoloji al listesinde

GÜNEŞ KAZDAĞLI

Sayfa 1 >

Borsa uzmanları İMKB'de işlem gören teknoloji şirketlerini şöyle değerlendiriyorlar:

Garanti Yatırım Başak Engin

Altyapıların önünde büyük fırsatlar var

Ekipman sağlayan Alcatel ve Netaş'ın önünde 2 önemli fırsat var. Bu fırsatlardan biri Internet diğeri GSM. İki şirketin de hedefi bu alanlarda satışlarını artırmak. Çünkü ikisi de şu dönem ağırlıklı olarak TT'ye altyapı sağlayıcı konumundalar. TT'ye de satışlarını bırakmak istemiyorlar. Biraz daha düşük ama çok daha önemli 2 pazar haline geldiklerini umdukları Internet ve GSM sektörlerine iş yapmayı da hedefliyorlar. Özellikle Netaş'ın Internet konusunda çok ciddi bir atılımı var. Alcatel'in de Turkcell'le imzalayacağı bir anlaşma gündemde. Bu konuda ön anlaşma imzalandı. Bu anlaşmayla Turkcell'e GSM konusunda ekipman sağlamayı düşünüyor.

Ayrıca bu 2 şirket Türkiye'yi merkez olarak kullanarak Türki Cumhuriyetleri'ne ihracat yapmayı da düşünüyorlar. Önlerinde satışlarını ve karlılıklarını artırma konu-

sunda önemli bir potansiyel var.

Escort ve Logo'ya gelince. Escort'un Türkiye PC pazarında ciddi aşamalar kaydetmesi bekleniyor. PC sayısının yıl sonunda 2.4 milyon olması öngörülüyor. Logo da özellikle KOBİTere yazılım satan bir şirket. Yurtdışına yönelik de çeşitli planlar var ve iyi yönetilen bir şirket. Önümüzdeki günlerde satışlarını ciddi oranda artırmabileceklerini düşünüyorum.

Turkcell'in ise durumu çok ayrı. Türkiye'nin lider GSM operatörü, Turkcell'in halka arzında oluşturulan konsorsiyumda olduğumuz için bir tavsiyede bulunamıyorum. Ancak 17 milyar dolarlık bir şirket değeriyle birçok şirketin piyasa değerini katlamış durumda.

Yıl sonuna kadar ne olacak sorusuna gelince; Logo halka arz edildikten sonra çok hızlı gitti, yıl sonuna kadar böyle gideceğini sanmıyorum. TT'nin özelleştirmesi ve yeni GSM Ter nedeniyle Alcatel ve Netaş bizim "al" listemizde. Biz bu şirketlerin dolar bazında yüzde 50 yukarı çıkma potansiyelleri olduğunu düşünüyoruz. Sonuç olarak Nasdaq'daki son gelişmelerle insanlar daha temkinli olmaya başladılar. Ancak bir potansiyel var ve bu potansiyel risklerine rağmen devam edecek.

Alan Yatırım Menkul Değerler Tuncay Turşucu TT'nin özelleştirilmesi önemli

Türk Telekom'un özelleştirilmesi ile teknoloji altyapısı şirketleri için önemli bir süreç başlamış oldu. Söz konusu süreçte başta GSM altyapısının hazırlanması telekomun gereksinim duyacağı yatırımların yapılması, Internet teknolojilerine yatırımların başlaması gibi büyük projeler Türkiye'de faaliyet gösteren telekomünikasyon şirketleri için büyük önem taşıyor. Başta GSM altyapısı hazırlanmasında ekipmanların yarısı yurtdışından, diğer yarısı ise yurtiçinden sağlanacak. Bunda en büyük neden olarak, dünyada hiç bir şirketin tek bir lokasyonda her şeyi aynı anda üretmemesi gösterilebilir. Bu durumda ekipmanın tamamının yurtdışından gelmesi imkansız olarak gösteriliyor.

TT'nin en iyi müşterisi olması ve satışlarının yüzde 75-80 gibi büyük bir bölümünü Telekom'a gerçekleştiren Alcatel'in Türkiye'de yakın gelecekte yaşanacak teknoloji altyapısının hazırlanmasında en büyük fayda sağlayacak şirket olacağını düşünüyoruz. Telekom ile ilişkilerinin yüksek düzeyde olması ve özelleştirme sonrasında yüzde 51 oranında payın yine devlette kalacak olması önemli bir avantaj. Bunun yanında 2000 yılı net

kar beklentilerine yönelik olarak en düşük F/K ile işlem gören Alcatel'de geleceğe yönelik beklentilerin hızlı şekilde alınacağını düşünüyoruz. İkinci büyük faydayı sağlayacak olan şirketin Netaş ve sonrasında Aselsan olacağını öngörüyoruz.

Alcatel:

- 2000 yılında 200 milyon dolar ciro hedefliyor.

- Internet altyapı çalışmalarını fırsat olarak görüyor, 2 yeni GSM altyapısında oldukça önemli bir pay almayı hedefliyor.

- Çin'de telekomünikasyon sektöründe yüzde 20-25 pazar payına sahip.

- Cep telefonlarında yüzde 8-10 pazar payını yüzde 15-20 seviyesine çıkarmayı planlıyor.

- TT'nin özelleştirilmesi sonrasında altyapı yatırımlarında büyük fayda sağlamayı bekliyor.

- 2000 yılında 9.8 trilyon lira net kar bekliyoruz.

Netaş:

- 2000 yılında 14.4 trilyon

lira net kar bekliyoruz.

- GSM altyapısının hazırlanmasıyla yakından ilgileniyor.

- Her yıl ortalama yüzde 20 büyümeye hedefliyor.

- Şirket geçen günlerde Rumeli Holding'e ait RTNET ile 3.2 milyon dolar değerinde Türkiye altyapısının kurulması için anlaşma imzaladı.

- Ayrıca optik iletişim alanına 15 milyon dolar, IP alanına 20 milyon dolar ve GSM teknolojilerine 6 milyon dolar yatırım yapma kararı aldı.

Aselsan:

- 2000 yılında 8.3 trilyon lira net kar bekliyoruz.

- Şirket ilk 5 ayda 28.3 trilyon lira satış gerçekleştirdi. Bunun yüzde 14.5'i ihracat.

- 2000 yılı cirosunu lira bazında yüzde 100 artırarak 167.8 trilyon lira düzeyine çıkarmayı planlıyor.

- İngiliz Mata British Aerospace şirketi ile Rapier MK2 füzelerinin üretimi için anlaşma imzaladı. Projeyi 6 yılda tamamlamayı hedefliyor.

> Sayfa 4

Köşe Yazıları

4 *Düşler düşer mi?IKemal Balcı*

6 *Ayın karanlık yüzü.. .1*

Akın Evren

8 *Chat' in sonu mu ?/Şeref Oğuz*

16 *Vatandaş BT pasaport alıyor/Yalçın Gerek*

28 *Domino teorisi, yeniden/Hakkı Sevand*

32 *Internet reklam tarihi I Uğur Ergün*

34 *Taksitle e-kitap Edip Emil Öymen*

36 *3. kuşak hücrelerden sonra?/Ali Akurgal*

40 *Akıllı Kartlar: Otomatik Geçiş Sistemi (OGS)İşevki Can*

Avrupa Amerika Holding:

@net ile ISS pazarında

HABER MERKEZİ

Avrupa Amerika Holding de bir Internet servis sağlayıcı şirket ile Internet dünyasına adım attı. Kuruluşu tamamlama aşamasında olan @net şirketi, çok yakında hizmet vermeye başlayacak.

Şirketin başında 1,5 yıl aradan sonra tekrar Internet dünyasına dönüş yapan Burak Yel var. Daha önce uzun bir süre Superonline'ın genel müdürlüğünü yapan Yel, In-



Avrupa Amerika Holding tarafından kurulmakta olan @net'in genel müdürlüğünü Burak Yel üstleniyor.

ternet deneyimlerini yeni şirkette uygulamayı amaçlıyor. Internet servis sağlayıcılık sektörüne geç giren Holding,

arayı kapamak için sağlam ve hızlı hareket etmek gerektiğinin farkında.

Şirketin, hem kurumsal hem bireysel kullanıcıya hizmet vereceği öğrenildi. Ancak asıl ağırlık bireysel tarafa olacak.

Holding, Internet dünyasına bir Internet şirketini satın alarak girdi. Boğaziçi Bilgisayar'ın Internet şirketi ANet'i bünyesine katan şirket, erişimin yanı sıra içerik tarafında da hummalı bir çalışma yürütüyor. •

bthaber@interpro.com.tr

Teknoloji al listesinde

Sayfa 3 >

Projenin toplam değeri 1.6 milyon sterlin düzeyinde.

Escort:

• 1998 yılında 4.5 milyon dolar zarar gerçekleştiren Escort 1999 yılında karını 2.1 milyon dolar düzeyine çıkarmayı başardı. 2000 yılında şirketin net satışlarının dolar bazında yüzde 99 artışla 68 milyon dolar dü-

zeyine çıkması bekleniyor. Net karının ise yüzde 246 artışla 7.3 milyon dolar seviyesinde gerçekleşmesi tahmin ediliyor.

Ata yatırım Nihat Narin Sektörün henüz başındayız

Ben teknoloji sektörüne oldukça pozitif bakıyorum. Alcatel ve Netaş'ın özel bir durumu var. Bunlar 1999 yılı or-

tarından itibaren çok ciddi bir fiyat artışı yaşadılar ve piyasa değerlerini etkiledi. Netaş şimdi neredeyse 750 milyon dolar gibi değerle işlem görürken Alcatel'in değeri yaklaşık 400-450 milyon dolar seviyelerinde. Beklentilerin kısmen satın alındığını bu iki şirket için söyleyebilirim. Ama bu bittiği anlamına gelmiyor, çünkü sektör henüz başındayız.

TT'nin tekelinin kırılması önemli bir gelişme olacak, çünkü bütün katma değerli işler onun altında yatıyor. İnternet ve GSM örneklerinde olduğu gibi artık devletin yanında özel sektör yatırımları da var. Doğal olarak bu iki şirket gibi diğer şirketlerin de -Simko gibi- büyümeleri daha hızlanacak. Bunun ötesinde TT'nin özelleştirilmesi Eylül ayı itibariyle başlayacak, eğer orada yüzde 20 gibi bir satış gerçekleşirse yatırım miktarında ciddi bir artış olacak demektir. Doğal olarak oradaki pastanın da büyüdüğünü düşünürsek, yine Netaş ve Alcatel'in iyi bir sonucu gideceğini düşünebiliriz. Bu şirketler 1999 yılını kötü geçirdiler. Netaş satış rakamı olarak 200 milyon doları zor buldu. Alcatel de yaklaşık 150 milyon dolarla yılı kapattı. Bizim tahminimiz Alcatel'in yıl sonuna kadar 200 ile 210 milyon dolar gibi bir seviyeye ulaşması yönünde. Netaş için ise 250 ile 260 milyon dolar öngörüyoruz. Bu rakamlar 1999'a göre çok ciddi büyüme gerçekleşeceğini gösteriyor.

Escort, Logo ve Turkcell'e gelince: Sektör olarak Türkiye'deki PC penetrasyonuna baktığımız zaman gerek Escort

Pirelli Kablo'daki gelişme

Borsa uzmanları İMKB'de işlem gören Türk Pirelli Kablo konusunda da yorum yaptılar. Uzmanlar Pirelli Kablo'yu ayrı bir kategoride değerlendirmek gerektiğini belirterek şu yorumu yaptılar:

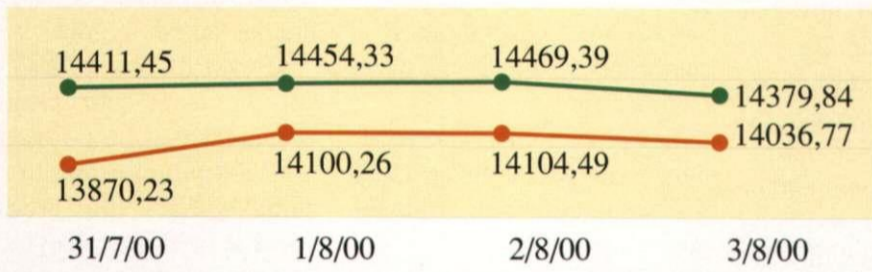
"Bildiginiz gibi Pirelli kablo üreticisi bir şirket. Onlar için fiber optik kablolardaki gelişmeler oldukça önemli. Aslında bakır telli normal telefon kablolarında Türkiye belli bir doyuma ulaşmış durumda. Artık fiber optik üzerinden yatırımların yapılması lazım. Orada da TT'nin bütçeleri sınırlı. Fiber optik kablunun Türkiye'deki yaygınlaşması katma değerli hizmetlerin ayrı şirketlere verilmesiyle gerçekleşecek ve çok büyük bir yatırım patlaması olacak. Onun dışında Pirelli Kablo Siemens'ten ayrılıp Pirelli Grubu'na satıldı. Yeni sahiplerinin dünyadaki stratejisi daha farklı. Bu strateji gereği artık Türk Pirelli istenen malı, istenen kalitede düşük maliyetle üretebilirse dünyanın her ülkesinden sipariş alabilecek. Yani bütün Pirelli grubunun alacağı işlerden para alma imkanına sahip artık." •

olsun gerekse diğer PC dağıtıcı, üretici, pazarlayıcı şirketler için pazarın büyük olduğunu görüyoruz. Bugün 2 milyona yakın PC kullanıcısı var. 65 milyonluk bir ülkede yaşıyoruz. Burada tek kriter PC Terin fiyatlarının aşağıya çekilmesi olacak. Pazarın büyümesi mutlaka Escort'u da etkileyecektir. Escort'un borçlarını, finansal yapısını düzeltmesi gerekiyor. O da sanırım halka arza gelen parayla yola girecek. Kampanyaları ile bu gelişmeleri destekleyebilirlerse Escort iyi bir şirket. Ama biz Escort'un değerlendirilmesi

ni yaklaşık yüzde 20 kontrol bulmuştuk. Escort Ta ilgili önerimiz devam ediyor. Logo için daha farklı düşüncelerimiz var. Çünkü Logo bir yazılım şirketi ancak Logo'nun biraz daha altyapısının sadece yazılımdan ziyade bir İnternet altyapısına dönüşebileceği üzerine birtakım tezlerimiz var. Logo'nun içerisinde gerçekten birtakım potansiyeller var. Uzun dönem içerisinde iyi bir şirket olacak diye tahmin ediyorum. Turkcell için hala konsorsiyumdaki sessizlik dönemimiz devam ediyor. • gunesk@interpro.com.tr

Teknoloji ve İMKB Ulusal 100 Endeksleri

—●— Teknoloji —●— İMKB Ulusal 100



Düşler düşer mi?

Düşler vardır unutulmaz. Düşler vardır akılda tutulmaz. Düşler vardır, gözkapına saplanmış kıymığa benzer. Açınca gözlerinizi acısına dayanılmaz.

İnternet Üst Kurulu, İnternet kullanıcılarına istem dışı elektronik posta gönderen ve e-posta adreslerini pazarlayan "sanal tacirlere" karşı savaş açmış. Yayınlaştığı bildiride "Özgür iletişim ortamına zarar vermeden, bu özgürlüklerin kişilere zarar vermesini de engelleyecek yöntemlerin geliştirilmesi" gereğini vurgulamış. İçinden çıkılması zor bir bilmece.

Bildiride, "Bireylerin özgür iradesine müdahale edici, bireysel ve ulusal kaynak israfına yol açıcı olması nedenleri ile, İnternet Üst Kurulu SPAM 'in bir kamu suçu oluşturduğunu düşünmektedir. SPAM'in oluşturduğu sakıncaların en aza indirilmesi ve gelişmekte olan İnternet kültürüne bu konuda bir etik değer kazandırmak için yapılmakta olan ve yapılacak çalışmalar kurulumuzca desteklenmektedir" deniliyor.

Doğrusu, pencerenizi açtığınızda mis gibi bahar havası yerine leş gibi çöp kokusu solumaya başlarsanız, çevre temizliğinin zamanı çoktan geldi de geçti demektir. Çevre temizliği bir kültür sorunu olduğu kadar, bireysel etikle de içiçedir. Sadece ceza,

yasaklama, engelleme ile önlenemediğine hepimiz tanığız. Konu iletişim özgürlüğünün kötüye kullanılmasından kaynaklanıyorsa işimiz daha zordur.

İnternet'in özgür ortamını zedeledikten, bu özgürlüğü kötüye kullananlardan kurtulmanın yolu yasaklama ve cezalandırma olamaz. Bu yöntem



eninde sonunda yeni bir kötüye kullanmayla sonuçlanır. Üst Kurul, Adalet Bakanlığı'na danışarak bir çözüm bulmaya yöneldiği için bu saptamayı yapma gereği duydum. Evet ben de çok rahatsızım, "istenmeyen misafirlerden. Adresimin CD'lere yüklenerek satışa sunulmasından. Ama neyin reklam, neyin bilgi olduğuna kim karar verecek. Böyle bir yasaklama gelirse, ticari çıkar uğruna etik değerleri arsızca yok sayanlar, reklamlarına "bilgi" maskesi geçirmenin bir yolunu da kolaylıkla bulacaklardır.

İnternet'in özgür ortamı, bir gelecek düşü gibiydi. Şimdi gözümüzün kenarına ilişmiş küçük kıymıklar gibi acı vermeye başladı. Gözümüzü açıp gerçek dünyaya bakacak canımız yanıyor, gözümüzü kapatıp düş görmeye devam etmek de mümkün olmuyor.

Dedimya zor bir bilmece. Böyle giderse korkarım bir gün düşler de gözden düşecek.

kbalci@tr-net.net.tr

Kasım'da numaralandırılıyor

Yirmi altı yıl önce başlayan MERNİS Projesi nihayet geçtiğimiz hafta Bakanlar Kurulu'nda alınan bir kararla uygulamaya geçecek. Geçtiğimiz haftaki Bakanlar Kurulu toplantısında MERNİS Projesi tartışıldı. Kasım ayından itibaren 11 haneli vatandaşlık numaralarının dağıtılmasına ve 5 yıl içinde de nüfus cüzdanlarının yenilenmesine karar verilen toplantıda İçişleri Bakanı Saadettin Tantan yeni nüfus cüzdanlarından din, kan gru-

bu ve medeni hal bölümlerinin çıkarılmasını istediklerini açıkladı.

Adalet, sağlık, askerlik, emniyet gibi alanlardaki işlemlerde hız ve etkinlik sağlayacak vatandaşlık numarası uygulamasının ardından optik okuyuculu yeni nüfus cüzdanı uygulamasına geçilecek. Üzerinde parmak izi bulunan yeni cüzdanlarda bulunan fotoğraflar, bilgisayar ortamında basılacak. Baskı ve yazı karakteri aracılığıyla alınan güvenlik önlemleri ile yeni nüfus cüzdanında tahrif, tahrif

ve sahtekarlık yapılması önlenmiş olacak. Yapı-şirket-devret modeli ile üretilecek nüfus cüzdanlarının Avrupa Birliği standartlarına uygun olması öngörülüyor.

Nüfus işlemlerinin bilgisayar ortamında yapılmasını sağlayacak olan MERNİS Projesinin yaygınlaştırma ayağı çalışmalarına geçtiğimiz aylarda başlanmıştı. 923 ilçeye yaygınlaştırılan proje için bugüne dek Dünya Bankası'ndan alınan 5,5 milyon doların 3,5 milyon doları kullanıldı. •

Türkçe konuşan ilk 'sunucu'



Microsoft, Türkçe konuşan ilk platformu sunuyor!

Şirketinizin büyümesine yardımcı olan, size Internet dünyasının kapılarını açan ve dijital ekonominin tüm ihtiyaçlarına cevap veren Microsoft Windows 2000 Platformu, şimdi Türkçe.

Onunla bir an önce tanışın; sizinle aynı dili konuşan bir sunucu (Windows 2000 Server) ve masaüstü platformuyla (Windows 2000 Professional) çalışmanın rahatlığını yaşayın.

Microsoft

Ayrıntılı bilgi için **Microsoft İletişim Hattı: (0212) 33 66 999**

www.microsoft.com/turkiye/windows2000/

Nereye ulaşmak istiyorsanız, oraya...

ISS'lerin geleceği içerikte

ÖZGÜR KARAGÖZ

Sayfa 1 >

metlerine daha çok ağırlık vermeye ve müşterilerine nasıl daha farklı hizmet vereceklerinin yollarını aramaya başladılar. Öte yandan büyük ISS Terin küçük ISS veya Internet şirketlerini satın almaya ve incubator şirketler kurmaya başlamaları son günlerin en çok konuşulan ve tartışılan konuları oldu.

Internet pazarının nereye doğru gittiğini görebilmek amacıyla, ISS Terden Internet pazarının önümüzdeki 2 yılını değerlendirmelerini istedik. ISS Terden aldığımız bilgilere göre, önümüzdeki iki yılda, müşterilerine uzun vadeli hizmetler verebilen, kalıcı birtakım faydalar sağlayan şirketlerin ayakta kalacağı ve belli konularda uzmanlaşmış şirketlerin oluşacağı görüşü ortaya çıktı. ISS Terin uzmanlaşacakları bu konular ise,

içerik, elektronik ticaret ve incubator'lük olarak belirtildi. Ayrıca servis sağlayıcıların, özellikle de erişim servisinde uzmanlaşmış şirketlerin alt yapılarını büyütecekleri ve omurga işletmecilerinin pazarda etkin rol oynayacağı da kaydedildi.

4 ISS kalacak

Internet şirketlerinin hangi hizmetlere ağırlık verecekleri konusunda pazarın durumunu dikkate alarak birtakım tercihler yapmaları gerektiğini ifade eden Turk Nokta Net Genel Müdürü Ahmet Yürekli, 2002'ye girerken bireysel erişim pazarında 4 adet ISS kalacağını söyledi. Yürekli, "Turk Nokta Net'in kurulduğu yıllarda içerikten bireysel hizmetlere, kurumsal hizmetlere, elektronik ticarete ve Linux tasarımına kadar, her alanda bütün şirketler faaliyet gösteriyordu. Ama bunların her biri artık birer uzmanlık alanı olmaya başladı" dedi. Bu uzman-

lıkların artık daha da derinleşeceğini belirten Yürekli, şirketlerin iyi oldukları alanı seçip, kaynaklarını oraya yönlendirmeleri gerektiğini vurguladı.

Müşteriye yapılan yatırımlar yoğunlaşacak

Konuyla ilgili olarak görüşlerini aldığımız Vestelnet Genel Müdürü Cem Soysal ise, Türkiye'de Internet sektörünün çok sağlıklı bir şekilde büyüdüğünü vurgulayarak, pazarın bugünkü büyük oyuncularının 2 yıl sonra da yine büyük pazar paylarına sahip olacaklarını söyledi. Soysal, "Önümüzdeki yıllarda çeşitli konularda uzmanlaşmış şirketler ortaya çıkacak. Her şirket kendi alanında büyümesini sürdürecektir" dedi. Şirketlerin ağırlıklı olarak uzmanlaşacakları alanın içerik olduğunu öne süren Soysal, içerik maliyetlerinin düşeceğini, birçok içerik servisi-

nin Internet üzerinden tüketilir duruma geleceğini vurguladı. Bugün ISSler için altyapı yatırımlarının ön planda olduğunu söyleyen Soysal, "Yakında bu altyapı yatırımlarının yerini müşteriye yapılan yatırımlar alacak. Elektronik ticaret platformları üzerinden müşteriye bambaşka değerler katılacak. Internet üzerinden tüketilen servisler arttıkça müşteriye daha fazla yatırım yapılacak" dedi.

Yabancı yatırımcılar gelecek

Netone Satış ve Pazarlama Müdürü Mehmet Erkmen, 2002'ye girerken Türkiye'de birçok küçük ISS'nin büyükler tarafından satın alınacağını, yabancı yatırımcıların Türkiye pazarına girmesiyle bazı ISS Terin ayakta kalamayacağını ya da işlev değiştire-

rek farklı hizmetler vermeye başlayacaklarını vurguladı.

Erkmen, yabancı yatırımcıların pazara girmesiyle birlikte önümüzdeki 2 yıl içinde 10 ya da 15 tane ISS'nin ayakta kalabileceğini iddia etti. ISS Terin ayakta kalabilmesi için öncelikle yatırım yapmaları ve vizyonlarını çok iyi belirlemeleri gerektiğini belirten Erkmen, Internet şirketlerinin kar elde edebilmeleri için müşterilere katma değerli hizmetler sunmaları gerektiğine dikkat çekti. Erkmen, bu katma değerli hizmetleri şöyle sıraladı: VPN (Virtual Private Network), VPDN (Virtual Private Dialup Network) ve VoIP (Voice Over IP).

İhlas.net Genel Müdür Yardımcısı Ömer Demir ise, bu görüşlerden farklı yorumlar yaptı. Şirket-

lerin bütün hizmetleri birbirine paralel olarak yürütmesi gerektiğini söyleyen Demir, "Bir ISS, sadece Internet erişimi ya da içerik hizmeti vererek ayakta kalamaz. Mutlaka kurumsal hizmetlere de yer vermesi gerekiyor. Bilişim şirketi görünümündeki ISS Terin daha kolay ayakta kalacağını düşünüyorum" dedi. Demir önümüzdeki 2 yıl içinde pazarda yalnızca 4 ya da 5 tane ISS'nin ayakta kalabileceğini söyledi. Türkiye'de Internet erişimi sağlayan cihazların satın alınabilirliğinin hala yüksek olduğunu, Internet pazarının beklenen seviyeye henüz gelemediğini ifade eden Demir, tek bir alana odaklanmanın şirketler için doğru bir strateji olmadığını da sözlerine ekledi. •

ozgurk@interpro.com.tr

Ayın karanlık yüzü...

Kamu hizmetlerinde süreklilik ve eşitlik, gelişme çizgisindeki ülkelerde sorun olagelmıştır. Son günlerde çıkan bazı gazete haberleri hem bu sorunun bizde ciddi boyutlarda sürdüğünü gösteriyor hem de ayın karanlık yüzünde neler olduğu konusunda bende ciddi kaygılar uyandırıyor.

Üçüncü GSM operatör adayının lisans imzalama süreci uzayadursun tüm basın organlarını birden baz istasyonlarının ne denli sağlığa zararlı olduğu yönünde bir haber dalgası kaplayıveriyor. Baz istasyonunun önünde ardında durmak istemem ama bana kalırsa bu kampanya bazı işlerin sağlığı üzerinde etkili olmayı amaçlıyor diye düşünüyorum.

"Bir kısım medya"nın uzman görüşü olmaksızın ahkam kesme merakının geleneksel bir sorumsuzluk mu yoksa güdümlü bir mermi taarruzu mu olduğu da yine zihinleri kurcalıyor.

Kitlelere bilgi sunma "enformasyon" süreci güdümlenince "dezenformasyon" adını alıyor. Belirli amaçlarla kulaklara akıtılan güdüleme çimentolarının temizlenmesi zaman alıyor. Özellikle teknik konularda, işlenen süreçleri, kamu yararı, yasal uy-

gunluk, mali yükü vb. açılardan dikketmek hiç kuşkusuz tüm medya mensuplarının doğal görevi olmalı. Ne var ki, uzman görüşlerine olumlu olumsuz yanlarıyla geniş yer vermek koşuluyla.

Evinin damını açık artırmaya koyma liberalizminden beş dakikada eli sopalı yaptırımcılığa döndünüz mü size kimse inanmaz.

Bu konuda çok "liberal" olduğunu düşündüğünüz ülkelerde ne yapıldığına bir dikkatlice bakıp örneğin FCC kuralları bu konuda ne diyor dersanız sonuçlar şaşırtıcı olabilir. Kablo kanalları kazmak için kaldırım ve sokakları delik deşik etmek de üçbin yıllık binanın üzerine anten davulu takmak da aynı derecede abes ve sakıncalıdır.

Sağlıksız kentleşmenin onlarca sınırların üzerine yeni teknolojilerin yarar ve kolaylıkları ile gitmek yerine onları da yozlaştırmak süreci başlatılmakta. Eğer insanların bant genişliği gereksinimi ve yeni iletişim medyalarına gereksinimi varsa bu yatırımları tekeli yaptırmak gücü ile değil sağlık, çevre, tarihsel doku ve estetik kuralları gözetilerek yapmalıyız. Bunu yaparken de yorgunu yokuşa sürmemeliyiz.

akine@interpro.com.tr

Bilgisayar alt yapı sisteminiz uzman ellerle çözümlenmeli.

Yapısal Kablolama Sistemleri
Cat 5, UTP, STP
Fiber Optic Uygulamaları
Komple Sistem Kuruluşları



Lokal area ve wide area Network Sistemlerinizi, mini-main frame, Dec, IBM 3X, AS/400 Sistemlerinizi, UPS, Şebeke, Telefon altyapıları, Yükseltilmiş Döşeme, plastik kablo kanalları, yer kanalları, uygun priz sistemleri için;
UYGULAMA, PROJELENDİRME ve TEST SERTİFİKASI

EGE İletişim

Merkez: Ortaklar Cad. Cahit Yalçın Sok. Balçı Apt. No:2 D:1-2 Mecidiyeköy İSTANBUL
Tel:(0212) 212 95 50 pbx Fax:(0212) 272 64 48
E-mail:egeiletim@superonline.com

Şube: 96. Sokak No:41 Göztepe İZMİR
Tel:(0232) 232 46 66 - 231 51 31 Fax:(0232) 243 08 66

Kusursuz bağlantı.

Yapısal kablolamada, Cat 5, Cat 5E, Cat 5E/350, Cat 6, Cat 7 ve Fiber Optic Evrensel Kablolama çözümleri.



ALCATEL TÜRKİYE DİSTRİBÜTÖRÜ

BEYAZ İLETİŞİM SİSTEMLERİ DİŞ TİC. ve SAN. LTD. ŞTİ.
Musa Dayı Sk. Can İş Merkezi No:4 Kat:3 D: 5-6 Mecidiyeköy/İSTANBUL
Telefon: +90 212 356 65 65 Fax: +90 212 356 52 62
E-mail: beyaz@beyaz.com.tr Web: http://www.beyaz.com.tr

▼ Lütfen bu bölümü doldurup bize gönderin

Yetkili Uygulayıcılar oluşturulacaktır! (Register Installer)

Firma adı: _____ Tel/Fax: _____
Adres: _____
E.mail: _____ İlgili kişi: _____

Daha detaylı bilgi için bizi arayabilirsiniz.

Infoshop'tan Intel destekli e-ticaret

BELİZ KUDAT

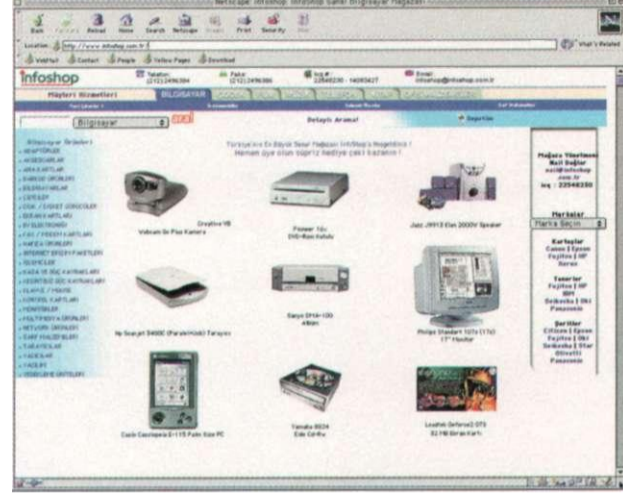
Web sitesinden bilişim teknolojileri ürünlerinin satışını gerçekleştiren Infoshop (www.infoshop.com.tr), Intel desteğiyle satışlarını artırmayı hedefliyor. Sitesinin altyapısında Intel Pentium III Xeon işlemci tabanlı Compaq sunucular kullanmaya başlayan Infoshop, bu teknoloji yatırımla yeni bir pazarlama faaliyetine hazırlanmış olduğunu açıkladı. Yaklaşık 1 ay sonra agresif bir reklam kampanyasına başlayacak olan Infoshop, bu kampanyayla günlük sipariş alma sayısını 500 adede

çıkartmayı planlıyor.

Şu an günde 25-30 adetlik sipariş aldıklarını kaydeden Infoshop Teknoloji Müdürü Kaan Dönmez, 500 adetlik bu hedefe an çok 1 ay içerisinde ulaşmak istediklerini belirtti. Gerek www.infoshop.com.tr sitesinin, gerekse kurumsal teknoloji altyapılarının Intel mimarisine dayalı olarak yapılandırıldığını vurgulayan Dönmez, sipariş adetlerinde planladıkları rakama ulaşmadan önce gerekli altyapıyı hazırlamak amacıyla yola çıktıklarını ifade etti. Windows 2000 işletim sistemi üzerinde çalışan sitenin Intel tabanlı altyapısıyla günde 200 binin üzerinde ziyaretçiyi ve 500'den

fazla alışveriş işlemini destekleyebildiği öğrenildi.

Infoshop ve Intel'in işbirliği sadece altyapı yenileme çalışmalarıyla sınırlı kalmıyor. Eylül ayı içerisinde Infoshop sitesinde Intel'e özel bir bölüm açılacak. Bu bölüm aracılığıyla Intel ve ürünleri hakkında hem bilgi verilecek hem de ürün satışı gerçekleştirilecek. Bu uygulamayla Infoshop, Intel'in küresel olarak e-ticaret şirketleri için uyguladığı Retailers Programı'nın da bir üyesi olacak. Bu program dahilindeki e-ticaret şirketlerinin sağladığı hizmetlerin kalitesi ve güvenliği Intel tarafından onaylanmış oluyor.



gerçekleştirildiğini belirtti. Hayward, "Bizim vizyonumuz Internet ekonomisinin yapı taşlarını inşa etmek. Bu da aslında Intel tabanlı sunucular aracılığıyla oluyor. Infoshop, Avru-

pa'da Intel mimarisine sitelerini kurmuş şirketlerden bir tanesi. Bu program ile e-ticarete olan desteğimizi sürdürdüğümüzü de bir kez daha belirtmiş oluyoruz" dedi. Avrupa'daki e-tica-

ret hacminin 2000 yılı sonuna kadar 69 milyar, 2003 yılı sonuna ise 500 milyar euro'ya ulaşacağını altını çizen Hayward, sözlerine şöyle devam etti: "E-ticaret pazarının potansiyeli her gün büyüyor. Dolayısıyla Türk e-ticaret şirketleri de dahil olmak üzere birçok şirket web'deki varlıklarını korumak zorundalar. Özellikle perakende alanında sitenizi 24 saat ayakta tutmanız gerekiyor. Infoshop da bu alandaki potansiyelin farkında ve altyapısını güçlendirmeye yönelik olarak yatırım yapıyor". •

belizk@interpro.com.tr

E-ticaret sitesine gelen günlük sipariş adedini 500'e çıkarmayı planlayan Infoshop, altyapı yatırımını Intel ürünleriyle yaptı.

Intel vizyonu e-ticareti destekliyor
Konuyla ilgili olarak bilgi veren Intel'in Retailers Programı Sorumlusu Peter Hayward, programın Intel'in yeni Internet vizyonu doğrultusunda

Chat'in sonu mu?

Kültür boyutunda, özellikle iletişim kurma tarzlarındaki değişim, her ne kadar tüm toplumu kapsamasa da, çok dramatik farklılaştırma yaratabiliyor.

Internet'in bilgisayarların tekeline çıkıp, TV ve benzeri cihazlara indirgenmesi de yeni bir vadi araladı bizlere.

İletişimde, daha önce varolmayan bir yöntem de chat. Yani bilgisayar aracılığıyla karşılıklı yazışma. Bu, daha önce yoktu. Belki, iş ve haberleşme odaklı teleks, bunun atası sayılabilir. Ancak chat, karşınızdakinin kim olduğunu bilmeden, bizlere sosyalleşme ve iletişim imkanı getirdi.

Teknoloji, oluşan gelişmelere paralel tarzda, daha doğuş aşamasındaki chat kavramını, yeniden şekillendiriyor. Aslında her yeni alet, kendi kültürünü yarattığından, bilgisayarın doğurduğu chat kavramı, webcam dediğimiz yeni cihazlarla belki de tarih olacak.

Chat ortamında, ekranınızda, kimliklerinden asla emin olmadığınız nick'ler (lakap) ve onlara yüklediğiniz anlamların etkisinde gelişen sohbetler söz konusu. Şimdilerde yaygınlaşmaya başlayan webcam, chat'in bu kendine has "güvenli ve özgür" iletişim rengini silecek gibi görünüyor.

Örneğin nick'lerin artık anlamı kalmayacak. Zira karşınızdakinin gördükten sora, lakaba gereksinim duyamayacaksınız. Artı, chat'te sohbet et-

tiğinizin, yaşından ya da cinsiyetinden, o beyan etmedikçe (ki beyanı doğru ise tabii) emin değilsiniz. Webcam, insanların bu, nick Terin arkasında kendilerine oluşturdukları güvenli sırça köşkleri tuzla buz edeceğe benziyor.

Görüntülü sohbet için gerek teknoloji, gerek cihazlar ve gerekse iletişim altyapısı hazır. Ancak insanlar buna hazır değil. Genel davranış, görüntülü chat'i, sohbet ya da "bedensiz özgürlük odaklı" sosyalleşme aracı olarak değil, görüntülü telefon tarzında kullanmaktan yana şekilleniyor.

Zira insanlar, bedenlerini geride bırakarak var oldukları sanal alemde, ikinci kimlik gereksinimini nickleri ile karşıyorlar. Webcam ise bu nick Terin teflonunu söküyor, bir bakıma lakapların arkasındaki insanı açığa çıkarıyor. Bu da sanal dünyada gerçek insan olmanın getirdiği "bedensiz özgürlük" kavramını tehdit ediyor.

e-Kültür, gerek varoluş biçimi ve gereke değişim süreçleri itibarıyla, yeni dünyanın dinamiklerini anlamak isteyenlerin ilgi odağı olmak zorunda. Yenibin Yıl'ın @ekonomi sayfasında, nasıl ki Yeni Ekonomi'yi sayfalaştırdık, galiba sanal kültür konusunda da yeni açılımlar sağlamanın zamanı gelmiş bulunuyor.

15 yıldır içinde ve oluşumunda bulunduğum sanal kültürle ilgili, tespit ve bilgileri aktarmaya devam edeceğim.

seref@oguz.net

SİZİ KORUYAN GÜÇ

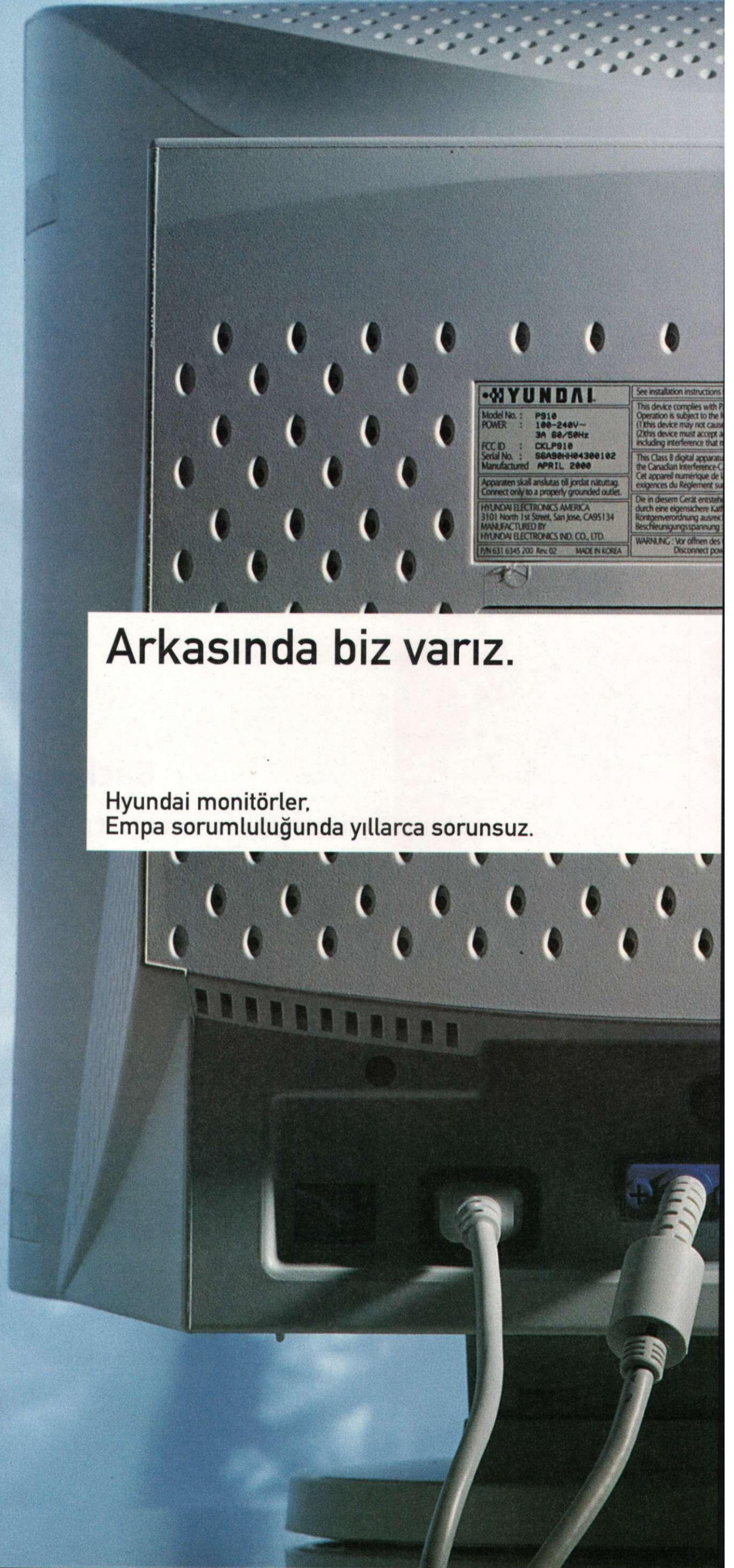
TASARIMDA YÜKSEK TEKNOLOJİ İMALATTA ÜSTÜN KALİTE SERVİSTE MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ

GESS®

**KESİNTİSİZ GÜÇ KAYNAKLARI
GENEL ÖZELLİKLERİ**
ON-LINE Çift Çevirim Sistem
Programlanabilen AKÜ Testi
Yüksek Frekans IGBT Invertör PWM
MICROPROCESSOR Kontrollü Denetim
Çift Yönlü STATIC ve MANUAL By-Pass
Enerji Tasarrufu İçin STAND-BY Çalışma
Güç Artırımı İçin Paralel Çalışma (Opsiyon)
Modem Üzerinden Servis ve Bakım Desteği
Akıllı Fan Kontrol Sistemi ile DÜŞÜK SES Seviyesi
Non-Sinusoidal Yükler İçin 3:1'den Büyük CREST FACTOR'u
RS-232 Arabirimi ile Tüm Network Sistemlerinde Haberleşme

OES ORTADOĞU ELEKTRONİK TİCARET LTD. ŞTİ.
İstanbul Yolu 13. km. Gersan Sanayi Sitesi 658. Sok. No: 92 Ergazi/ANKARA
Ankara Tel: 0 312 256 77 55 (pbx) Faks: 0 312 256 19 39
İstanbul Tel: 0 216 384 29 55 - 384 58 59 Faks: 0 216 384 29 55
<http://www.gess.com.tr>

AROS
Türkiye Yetkili Satıcısı ve Servisi



Arkasında biz varız.

Hyundai monitörler,
Empa sorumluluğunda yıllarca sorunsuz.

connecting to the supply.
of the FCC Rules.
ing two conditions:
ful interference, and
erference received,
use undesired operation.
its all requirements of
Equipment Regulations.
e & respecte toutes les
interiel brouilleur du Canada.
kontgenstrahlung ist
strahlrohre nach Anlage III
abgeschirmt.
27.5kV
es Netzstecker ziehen.
fore opening.

Product Complies with DHHS Radiation
Performance Standard 21 CFR Subchapter J



HYUNDAI

19"

Model İsmi	P910
Max. Çözünürlük	1792x1344
Dot Pitch (mm)	0.26
Yatay Tarama Sıklığı	30-107 kHz
Düşey Tarama Sıklığı	50-150 Hz
Kullanıcı Kontrolleri	Dijital OSC
MAC Uyumluluğu	Evet
Düşük Radyasyon	TCO 92/95/99
Plug-and-Play	DDC 1/2B
Güç Yönetimi	EPA & VESA
Gösterilebilen Renk	DPMS
Garanti Süresi	Sınırsız
	3 yıl



empa ::: sorumluluk

pcomponents

HYUNDAI

Bilişim 2000
A CoBIT Event

6-9 Eylül 2000
tarihleri arasında
Bilişim 2000'deyiz.
Stand: 5-221

www.empa.com.tr

Uydu iletişimde yeni isim: e-Sat

PINAR UYLUM DİKİCİ

Uydu haberleşme sektöründe yıllarca hizmet görmüş kişilerin biraraya

gelerek kurdukları e-Sat Satellite Communications, Temmuz 2000 tarihi itibarıyla faaliyete geçti. Uydu haberleşme alanında toplam çözüm sunmak amacıyla yola çıkan

şirketin Genel Müdürlük görevini ise Ahmet Hamarat yapıyor.

E-Sat Satellite Communications Genel Müdürü Ahmet Hamarat, şirketin temel faaliyet

alanını "Ulusal ve uluslararası kurumsal müşterilere ve Internet servisi sağlayıcılara uydu haberleşme temelli iletişim çözümleri sunmak" olarak tanımladı.

e-Sat, IP/NET hizmeti ile ABD ve Avrupa'daki Internet omurgalarından 256 Kbps'den 155 Mbps'e kadar olan aralıkta Internet omurgalarına sürekli bağlantı su-



nuyor. Hamarat, ISS ve kurumsal Internet kullanıcılarının devamlı artan bant genişliği gereksinimlerini karşılamak için hızlı ve ekonomik bir altyapı sağladıklarını belirtti.

e-Sat'ın diğer faaliyeti ise Türkiye içerisindeki şirketlere noktadan noktaya uydu üzerinden kesintisiz iletişim sağlamak. e-Sat'ın SCPC (Single Channel per Carrier) çözümü SCPC/NET, yurtiçinde noktadan noktaya ya da noktadan çok noktaya uydu üzerinden veri iletişimi altyapısını sağlıyor. SCPC/NET ile iki nokta arasında 64 Kbps'den 2 Mbps'e kadar 64 Kbps'lik artımlarda hizmet almanın mümkün olduğunu söyleyen Hamarat, bu yelpaze içinde veri hizmeti, IP veri dağılımı ve uydu üzerinden iletişim sunduklarını belirtti. Bu hizmeti özellikle bankalara, kurumsal şirketlere ve özel şirketlere verdiklerini sözlerine ekledi.

e-Sat'ın üçüncü faaliyet konusu hakkında bilgi veren Hamarat, SAT/WORKS hizmetleri ile 1.8 metreden 13 metre çapına kadar büyüklükte olan uydu antenlerine montaj, işletim ve yerel bakım hizmeti sunduklarını belirtti.

Diğer taraftan Hamarat, Türk Telekom ile işbirliği içinde çalıştıklarını ifade ederek TURKSAT 1C ve TURKSAT 1B uydularını kullandıklarını da sözlerine ekledi.

Ahmet Hamarat, AT&T ve British Telecom gibi büyük telekomünikasyon şirketleri ile işbirliğine devam ederek 2001 yılı sonlarına doğru Türkiye uydu haberleşme pazarının yaklaşık yüzde 65'ini elde etmeyi hedeflediklerini söyledi. •

pinaru@interpro.com.tr

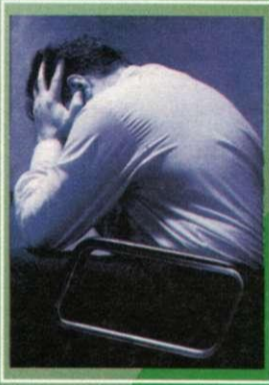


Call Center Yatırımcıları

Amacınız, Satış ve Serviste fark yaratmak ise;

Telrad

ACD (Automatic Call Distribution)



Gelen çağrılar, (satış, servis veya anket amaçlı) herhangi bir kuruluşun candamandır ve işleme nasıl alındıkları çok önemlidir. Çağrılar, hızlı ve profesyonelle cevaplandırıldığında müşterilerin memnuniyetinden emin olabilirsiniz. Size ilave masraf yaratacak unsurlardan kaçınabilmek için Telrad Call Center imkanları ile elamanlarınızı daha verimli ve etkin kullanın.

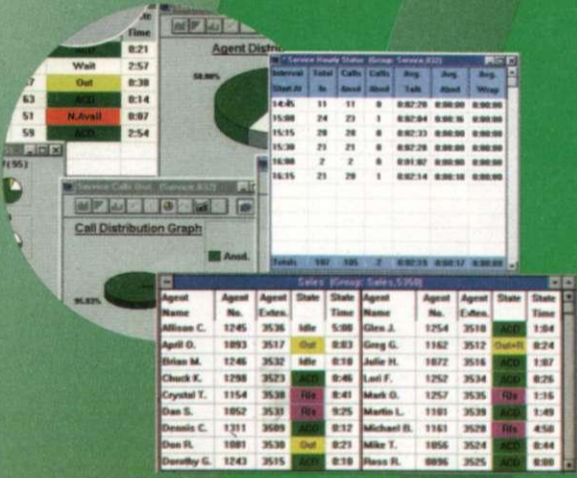
ACD, kaynakların daha etkin kullanımını sağlayarak yoğun telefon trafiği yaşayan kuruluşların verimini artırır. Bu, telefonla iş yapan kuruluşlar için (sipariş hattı, servis merkezleri, seyahat, banka ve sigorta şirketleri, enformasyon merkezleri) çok önemlidir.

• ACD SYSTEM FUNCTIONS

- Call Routing,
- Call Priority
- Overflows
- Predictive Overflow
- Interflow
- Recorded Announcement

• SUPERVISOR KEYPHONES

- Monitor
- Advise
- Conference
- Overview ACD Group Information
- Detailed Queue Information per ACD Group
- Agent Information per Station



• ACD - IQ REAL TIME MONITORING

- Graphic Agent Status
- Agent Status
- Agent Distribution
- Calls Distribution Graph
- Detailed Group Status Screen
- Wallboard Control
- ACD Group Queues
- Hourly Status

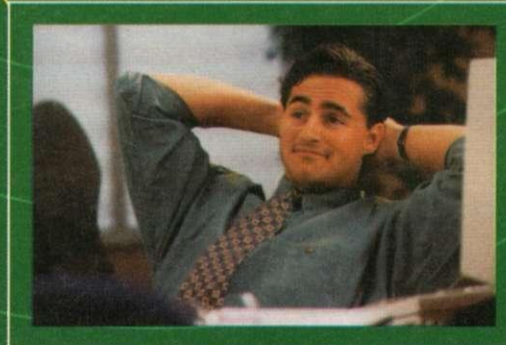
• ACD AGENT FUNCTIONS

- ACD Queue
- Wrap Up
- Free Flow / Force - Feeding Headsets
- Not Available
- Forced Busy
- Help Request
- Call Record

Bilişim 2000

A CeBIT Event

6-10 Eylül STAND No. 4-130



Cevap: Telrad 'in sunduğu çözümlerdedir.

Bulgurlu Cad. No: 44 K. Çamlıca - İSTANBUL Tel: (0216) 428 61 80 Fax (0216) 327 63 07
e-mail: telrad@tesas.com web: <http://www.telrad.com>

2 YENİ İSKİR ÇIKTI

PAZARTESİ, SALI, ÇARŞAMBA,
PERŞEMBE, CUMA AVANTAJLI
SINIRSIZ İNTERNET



CUMARTESİ, PAZAR AVANTAJLI
SINIRSIZ İNTERNET



SINIRSIZ
İNTERNET



SABAH 8 AKŞAM 18 ARASI AVANTAJLI
SINIRSIZ İNTERNET



GECE 23 SABAH 7 ARASI AVANTAJLI
SINIRSIZ İNTERNET



KONTÖRLÜ
100 SAATLİK İNTERNET



KONTÖRLÜ
500 SAATLİK İNTERNET



KONTÖRLÜ
1000 SAATLİK İNTERNET



ÇOCUKLAR İÇİN KONTÖRLÜ
10 SAATLİK İNTERNET



Telefonla anında+hemen abonelik için:

(0 2 1 6) 4 5 8 4 0 4 0

- İxir'den 2 yeni ürün daha geldi: Hafta İçi ve Hafta Sonu. ● Kredi kartınız olmasa da, tüm İxir ürünleriyle internete bağlanabiliyorsunuz. ● 1 dolara ömür boyu internet abonesi oluyorsunuz. ● Ne kadar kullanırsanız o kadar ödüyorsunuz, avantajlı saatlerde/günlerde her ay ilk 50 saati ödüyorsunuz sonrasını ödemiyorsunuz. ● Önce kullanıyorsunuz sonra ödüyorsunuz, ödemeleri 1 ay sonra yapıyorsunuz. ● K100, K500, K1000 ve çocuK ise İxir'in kullan-at tipleri, yani kontrollüleri. Kullanıyorsunuz, atıyorsunuz. ● İxir'e ayrıca bir telefonla da anında+hemen abone olabiliyorsunuz.



İnternet Adresi: www.ixir.net
E-Posta: destek@ixir.net

Pamukbank'tan teknoloji atağı

HABER MERKEZİ

Pamukbank, rakiplerinden farklı bir konuma yükselmek amacıyla, elindeki mevcut verileri IBM'in "business intelligence" uygulamalarıyla bilgiye dönüştürmeye başladı.

Daha önce çağrı merkezi hizmetlerine de birlikte imza atan Pamukbank ve IBM Türk'ün ortak çalışması sonucu geliştirilen business intelligence projesi, doğru ve etkin bilgi kullanımıyla müşterilere özel finansal hizmetler sunarak, onların bankaya olan bağlılığını arttırmayı amaçlıyor.

Pamukbank'ın yeni projesinin tanıtıldığı toplantıda konuşan Pamukbank Genel Müdürü Orhan Emirdağ, Türkiye'de bankacılık sektöründe, özellikle 1980 sonrası teknolojik alanda ve müşteri ilişkilerinde yeni bakış açılarının ortaya çıktığını belirtti. Emirdağ, Avrupa Birliği'ne giriş



Pamukbank ve IBM Türk yetkilileri verileri bilgiye dönüştürmenin önemini vurguladılar.

süreci ve enflasyonun düşmesiyle birlikte rekabetin iyice artacağı bankacılık sektöründe, komisyonlarını aşağı çekmeye zorlanan bankaların maliyeti çok iyi kontrol altında tutması gerektiğini söyledi. Rastgele pazarlama çözümleri yerine müşterilerin davranış özelliklerini ve beklentilerini kavramanın, giderek önem kazandığını vurgulayan Emirdağ, gelecekte müşteri karlılığına bir bütün olarak bakmak gerekeceğini ifade etti ve "Pamukbank olarak Türk bankacılığını ileri taşıyacak olan bu projede öncü olmaktan çok memnunuz" dedi. Toplantıda söz alan IBM Türk Genel Müdürü Hüseyin Kızıltay da, şirketlerinin business intelligence konusunda geniş kadrosuyla dünya çapında hizmet verdiğini, ayrıca çözümler için yazılım ve donanım teknolojilerine de yatırım yaptıklarını kaydetti. Pamukbank'ın hazır altyapısının, bu proje için büyük bir avantaj oluşturduğunu söyleyen Kızıltay, "Biz bu projede Pamukbank'la çalışmaktan mutluluk duyuyoruz" dedi.

Müşteri segmentasyonu, karlılık ve risk analizi, müşteri bağlılığını artırma, çapraz satış, analize yönelik hızlı raporlama, müşteri odaklı çalışma gibi alanlara yönelik çözümlerden oluşan bu projeye Pamukbank, müşterilerini tanıyıp tercihlerini anlamayı, onların ilgi alanlarına yönelik hizmetler sunmayı hedefliyor.

Geliştirilen projelerde müşterilerin bilgileriyle kapsamlı bir segmentasyon modeli oluşturulması, bankanın müşteri ilişkileri yönetimi, risk yönetimi gibi stratejilerinin belirlenmesi sonucunda, müşteriler daha iyi tanıyarak yeni pazarlama stratejileri yaratılabiliyor.

Öte yandan Pamukbank bu projenin yanında, veritabanı pazarlaması için de bir bölüm kurdu.

bthaber@interpro.com.tr

Doküman Yönetiminde

Anahtar Teslimi Çözümler

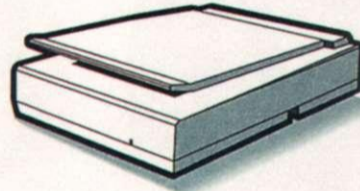


Tanıma

- * Kredi kartı başvuru formları
- * Sigorta kartları
- * Banka makbuzları
- * Faks

Tarayıcılar

- * Model 5030
- * Model 5045
- * Değişik kapasite ve modeller



Arşiv

- * Doküman arşivi
- * Resim arşivi
- * E-posta arşivi
- * Ses ve görüntü
- * Faks
- * COLD
- * Web bağlantısı
- * SAP R/3 bağlantısı
- * Tera cache



Serbest Metin Tanıma

- * Gazete kupürleri
- * Kitap ve dergiler
- * Ofis içi yazışmalar
- * Her türlü belge



Workflow

- * Kağıtlarla uğraşma derdine son
- * LAN/WAN
- * MS-Exchange, Netscape, Lotus Notes bağlantısı
- * Tanımlanan bilgilere göre otomatik iş akışı

Jukebox

- * MO Jukeboxes 5.2GB..2.6TB
- * DVD/CD Jukeboxes 120..480 disk
- * Teyp
- * WORM drives



İzmir: 1201 Sok. 11/C Halkapınar 35110 İzmir **Tel:** 0(232) 4574300 (pbx) **Fax:** 0(232) 4336813
İstanbul: Tel: 0(212) 2668830 **Fax:** 0(212) 2668683
Ankara: Tel: 0(312) 4782224 **Fax:** 0(312) 4782225
E-mail: info@sertas.com.tr - **Internet:** www.sertas.com.tr

-bu, bir **SERVER** ilanı **DEĞİLDİR!**



650
MHz

max.
512MB
Ram

max.
75GB
HDD

8X
DVD

15" SXGA
Ekran

Özelliklerine bakıp da onu server zannetmeyin. O sadece süper bir notebook.

Ama siz de haklısınız, **mobile Intel® Pentium® III işlemci 650 MHz** hızı, **512 MB*** Ram'i, **75 GB*** harddiski ve **15" dev ekranı** ile DELL™ Inspiron™ 7500'ü bir server'dan ayırt etmek gerçekten de çok zor.

Öncü olmak, bir adım önde olmayı gerekiyor her zaman...

Sentim® Destek A.Ş. servis güvencesiyle.

* Opsiyonel

SENTİM İLETİŞİM HATTI

0212 288 14 26

www.sentim.com.tr

The Intel Inside Logo and Pentium are registered trademarks of Intel Corporation. Dell is a registered trademark of Dell Computer Corporation. Inspiron is a registered trademark of Dell Computer Corporation.



INSPIRON™ 7500

**Yeni
Ürün**

Mobile Intel® Pentium® III işlemci 650 MHz

Mobile Intel® Pentium® III işlemci 650 MHz • Intel® 440 BX Chipset • 256 KB on die cache • 15" SXGA aktif matris TFT Ekran (1400x1050) • 128 MB RAM (Maximum 512) • 8 MB ATI Rage 3D with OpenGL ekran kartı (Çift monitör desteği) • Entegre 16 bit ESS Maestro 2E 3D ses kartı Hoparlör ve Mikrofon • 12 GB Harddisk (Maximum 75 GB) • LI-ION smart battery (4 saat pil ömrü) • 24X CD-ROM (Opsiyonel 8X DVD-ROM) 3,5" 1,44 MB FDD • S Video Connector • Out Port Express charge ara birimi • 2 adet PCM CIA kart yuvası • USB port • INFRA red port Entegre touchpod • Q keyboard • Strike Zone® • Hyper Cool® Microsoft® Windows® 98 Türkçe veya Microsoft® Windows® NT 4.0 İngilizce Opsiyonel Port Replicator • Deluxe taşıma çantası • 328x267x63.5 mm. 4,1 kg. ağırlık

peşin 3,799\$

Peşin fiyatlarda KDV hariçtir.

Lütfen banka tüketici kredisi ve taksit seçenekleri için arayınız. Sentim, bu ilanda yer alan ürün konfigürasyonu ve fiyatlarını, tüketici lehine değiştirme hakkını saklı tutar. Ürün fotoğrafı bilgi içindir.

SENTİM®

SENTİM BİLGİSAYAR TEKNOLOJİ İLETİŞİM SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.
Samandıra Yolu 2. Bölge 7. Esenşehir Kürkçüler Cad. Yukarı Dudullu
81260 İstanbul Tel: 0216 528 33 33 (Pbx) 466 08 50 (3 Hat) Faks: 0216 420 56 32

DELL® COM™

KURALKAN

Cep telefonlarının radyasyon miktarı açıklanacak

Derleyen:

MAHIR B. AŞUT

Artık cep telefonunuzun radyasyon miktarı hakkında bilgi alma ve karar verme şansınız olabilir. ABD mobil telefon endüstrisi, cep telefonlarından kullanıcılara aktarılan radyasyon miktarlarını tespit etmek ve yayınlamak üzere harekete geçti.

CNN'in bildirdiğine göre CTIA (Cellular Telecommunications Industry Association Hücresel İletişim Endüstrisi Birliği), mobil telefon üreticilerinden ürettikleri cihazlara ait SAR (Specific Absorbed Radiation - Spesifik Soğurulmuş Radyasyon)

CTIA tarafından onay almak isteyen üreticiler cep telefonlarından aktarılan radyasyon miktarını bildirecekler.

bilgilerini Ağustos 2000'den başlamak üzere yayınlamalarını istedi.

CTIA tarafından onay almak isteyen üreticiler bu bilgileri CTIA'ya göndermek durumundalar. Bu bilginin, kullanıcıların satın aldığı cep telefonlarının kutularına girilmesi ise 3 ila 6 aylık bir süre alacak.

Teknik niteliği yüksek olan bu verilerin son kullanıcı tarafından ne şekilde kullanılabileceği yeterli kadar açık olmamakla birlikte en azından bir telefonu bir diğeri ile kı-

yaslama olanağı yaratması ve bu durumun da üreticileri daha tedbirli hareket etmeye götüreceği bekleniyor.

Bugüne dek endüstrinin büyük bir bölümünün neden bu bilgileri yayınlamaktan kaçındığı ise bir bilmece. CTIA, bundan önce basın mensuplarından ve diğer kesimlerden SAR bilgilerini yayınlama yönünde gelen taleplere bunun gereksiz bir "Güzellik Yarışması" yaratacağı gerekçesi ile karşı çıkıyordu. CTIA, üretilen tüm

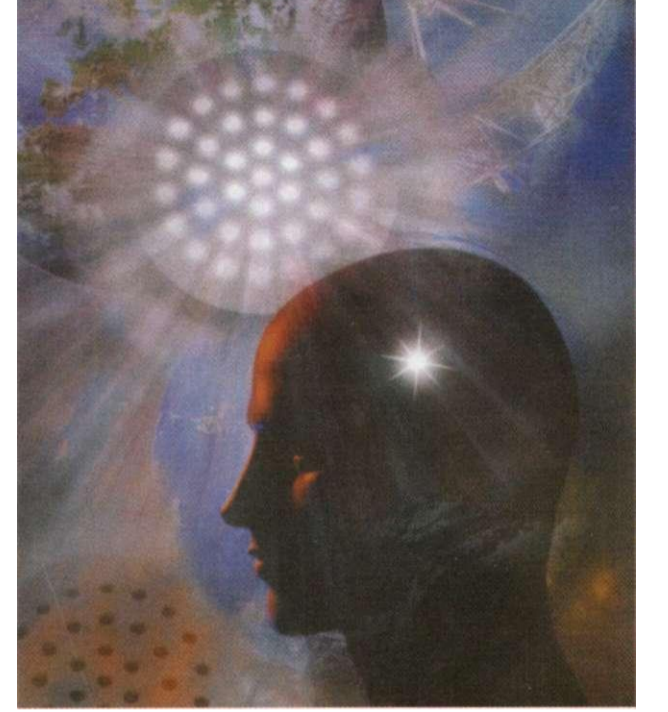
telefonların ABD'nin bu yöndeki yasalarına ve teknik limitlerine uygun olduğunu vurgulamakla yetiniyordu.

Sigara endüstrisi modeli

Konu hakkında, uluslararası yayınlarda yüzlerce okuyucu ve analist yorumu yer alıyor. Yorum yapanların büyük bir kısmı cep telefonlarının gerçekten bir miktar zararlı olduğuna inandıklarını ancak kullanmayı bırakmanın mümkün olmadığı vurguluyorlar.

Mobil telefon endüstrisini sigara endüstrisine benzeten bir Slashdot okuyucusu şu yorumu yapıyor: "...Cep telefonlarından yayılan radyasyonun kanser yapacak miktarda olduğu kanıtlanırsa gerçek sorun bunun değil de sigaranın kanser yapıcı etkisini çok iyi bildiği halde bunu çok uzun yıllar boyunca kabul etmedi ve önleyici bir çalışma yapmaya asla yanaşmadı..."

Cep telefonu endüstrisini, sigara endüstrisi ile benzeştiren yaklaşım endüstri analistlerinden de destek görüyor. Pruden-



tial Securities Analystlerinden Chris Larsen mobilcilerin, sigara endüstrisinden öğrenecek çok şeyleri olduğunu vurguluyor: "Bugüne kadar neden öne çıkıp da şunları söylemediler: İşte, istediğiniz bilgi buradadır lütfen kararınızı verin. Bunun iyi veya kötü olduğunu bilmiyoruz ama bilgi burada. Sigara şirketleri açık davranmamakla çok ciddi biçimde yaralandılar biz böyle olmayacağız."

Bilindiği gibi sigara şirketleri, geçtiğimiz günlerde ürünlerinin kansere yol açtığı ve bu konuda tiryakilere hiç bir

uyarı yapmadıkları gerekçesi ile kendileri aleyhine açılan davalardan toplam 145 milyar dolarlık tazminat ödemeye mahkum edilmişlerdi.

Ericsson ve Motorola gibi şirketler, ürettikleri telefonlara ait SAR değerlerini yayınlamak ve bu cihazlardan yayılan radyasyonun etkileri hakkındaki deneyleri aktarmak konusunda çok açık davranıyorlar. Web sitesinde bu konuda detaylı bilgi veren Ericsson, dileyen herkese bu konuda hazırlanmış özel bir dökümanı posta yoluyla da gönderiyor. •

mahir@netgaleri.com

Vatandaş BT pasaport alıyor

BT İngiltere'de düzenlenecek telekomünikasyon seminerine katılmak için bir davet alır. Ancak İngiltere'ye gidebilmek için vize alması ve pasaportunda boş vize sayfası kalması için yeni pasaport çıkartması gerekmektedir. Bu işlem için nüfusa bağlı olduğu ildeki yetkili merciye başvurması gerekmektedir.

İşleri çok yoğun olmasına rağmen o günün akşamında yola koyulur. Ertesi sabah merciinin kapısında. Kendisi hiç beklenmedik bir ilgiyle karşılaşır ve öğle saatlerinde yeni pasaportunu alır. Ertesi gün İngiltere Başkonsolosluğu'nda vize sırasında beklemektedir. 4 saat bekledikten sonra içeri alınır. Yetkili pasaportundaki doğum tarihinin yanlış olduğunu ve vize veremeyeceklerini söyler. Başından aşağıya kaynar sular dökülmüştür. Hemen diğer ildeki merciide bulunan yetkiliyi arar. Yetkili, pasaportu gönderdiği takdirde yanlışlığı düzeltereklerini söyler. Akşamüstü pasaportu kargoyla gönderir.

İki gün sonra pasaport tekrar elindedir. Konsolosluga tekrar gider, başvurusunu yapar. Ancak bu sefer de pasaportun doğum tarihi hanesinde tahrifat olduğu gerekçesiyle vizeyi veremeyeceklerini söylerler. Pasaportu tekrar geri gönderir. Yakın bir akrabasından da bu işi takip etmesini rica eder.

Dört gün sonra, akrabası telefonda

kendisinin bizzat oraya gelip tekrar merciye başvurması gerektiğini söylemektedir. Yetkiliyi telefonla arayıp, hatayı yapanların düzeltilmesi gerektiğini söyler. Yetkiliden aldığı cevap "Kardeşim sen haklısın ancak biz senden 180 kat daha haklıyız çünkü



her gün 180 pasaport başvurusuyla ilgileniyoruz. Eğer pasaportunu değiştirmek istiyorsan bizzat kendin gel yoksa biz bir şey yapamayız." şeklindedir.

Pasaportunu geri aldırır. Bağlı bulunduğu kaymakamlık bu işi kendilerinin yapabileceğini söylediği için oraya başvurur. Ertesi gün yerel merciiden kendisini arayan yetkili pasaportta tahrifat olduğunu ve bu tahrifatın kimin tarafından yapıldığını kendisinin bilemeyeceğini bu nedenle merkeze başvurması gerektiğini söyler.

Son olarak merkeze gider ve başvurur. Nihayet derdinden anlayan bir amir bulur. İki saat kuyrukta bekledikten sonra, yakın arkadaşının bankacı dostunun başvurusu için hiçbir belgeyi kontrol etmek istemeyen başka bir memur, söylene söylene, evrakları didik didik ederek başvuruyu kabul eder. Vatandaş BT tam 25 gün sonra yeni pasaportunu alma mutluluğunu yaşamaktadır. Vatandaş BT, ülkesine Bilgi Teknolojilerini (BT) getiremeyenleri her gün üzüntüyle düşünerek, uzmanı olduğu BT konusunda ülkesine hizmet etmeye devam etmektedir.

geroky@fit.com.tr

Napster benzeri sitelere rağbet

Dünya çapında 21 milyon üzeri Napster kullanıcısı ünsüz kalacak diye düşünülürken yavaş yavaş Napigator, Agry Coffee ve GigaBeat gibi diğer müzik paylaşım sitelerine taşınmaya başladı. Normal trafiklerinin iki

üç katına çıkan bu siteler ise gelen talepleri karşılamakta zorlanıyor.

Aslında kullanım kolaylığının Napster'e getirdiği başarıyı yeni paylaşım sitelerinin yakalaması zor gibi görünüyor.

Dava sonucu Napster'a ilgiyi her zamankinden daha fazla artırarak Inter-

net'teki eğlence sitelerinin en çok ziyaret edilenlerinden biri konumuna getirdi. Tüm bu gelişmeler yaşanırken, MP3.com ise EMİ, Warner Music Group ve BMG Entertainment gibi müzik devleriyle anlaşma yaptı ve bu şirketlerin yayınladığı şarkıların dağıtımını üstlendi. •

Yüksek Askeri Şura'da bilgisayarlı seçim

Türk Silahlı Kuvvetleri bünyesindeki yeni atamaları karara bağlamak üzere geçtiğimiz hafta Başbakan Bülent Ecevit başkanlığında toplanan Yüksek Askeri Şura yeni bin yılın ilk toplantısını

çağa yaraşır şekilde yaptı. Yüksek Askeri Şura, toplantılarında bir ilke imza atarak toplantı boyunca tüm çalışmalarını bilgisayarla yürüttü. İki üyenin bir bilgisayar kullanıldığı toplantıda Yüksek Askeri Şura üyeleri gündemi, tüm görüşme-

leri, sunumları, emekliliği, ihracı ya da terfisi gündeme gelen Türk Silahlı Kuvvetleri mensuplarının dosyalarını kristal ekranlı bilgisayarlardan takip ettiler. Toplantı sonunda atamalarla ilgili seçim de bilgisayarlarla yapıldı. •

WAP=Superonline

Tüm E-mail işlemleri

Cep telefonundan e-mail alma ve gönderme imkanı.



Telefon ayarlarını ve WAP'la ilgili diğer bilgileri
www.superonline.com/wap adresinden öğrenebilirsiniz.

SUPERONLINE

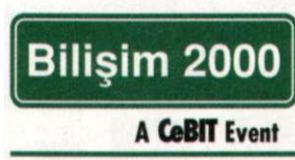
Fuara geniş kapsamlı bilişim altyapısı

Bilişim 2000 A CeBIT Event fuar organizasyonunun düzenlendiği Beylikdüzü Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'ne çok geniş kapsamlı bir bilişim altyapısı hazırlandı. İletişim sponsoru Türk Telekom ve HİFAŞ tarafından 140Mbit/s kapasiteli fiber transmision sistemi üzerinden 600 hat kapasiteli analog, sayısal ve ISDN telefon servisleri ile 19.2 Kbit/s hızından 2 Mbit/s hızına kadar her türlü veri iletişimi servisi hizmete hazırlandı. Bu yıl daha gelişmiş sistemlerle hizmet verecek olan bilgi sistemi sayesinde, katılımcı şirketler teknik anlamda bir sorunla karşılaşmayacaklar.

Bilgi sisteminde her türlü ses ve veri bağlantısı ile uçtan uca erişim için ge-

reken yerel ve uzak bağlantılarda, HİFAŞ gereken desteği verecek.

"Bilişim 2000 A CeBIT Event" fuar etkinlikleriyle ilgili her türlü bilgi, elektronik ortamda web sitesine ve tüm fuar alanlarında yer alan kioskara yerleştiriliyor. Gerek fuar alanındaki yönlendirmeler gerekse elektronik ortamdaki bilgi dağılımı son derece profesyonel bir şekilde hazırlanıyor. Bilgi sisteminin donanımı Compaq, ağ sistemleri Probil tarafından karşılanıyor. Sistemin arayüz tasarımı ise E-Dizayn tarafından gerçekleştirildi. •



Bilişim 2000 sitesinde Evreka teknolojisi

Bilişim 2000 A CeBIT Event web sitesi (www.bilisim2000.com.tr), tüm fuar ve diğer etkinliklerle ilgili güncel bilgileri içeriyor. Web sitesinde bu yıl ilk olarak, her tür-

lü ayrıntılı bilgiye ulaşılmasına olanak sağlayan Bilişim 2000 Türkçe Arama Servisi yer alıyor.

İnterprobis'in Evreka akıllı arama teknolojileriyle oluşturulan Bilişim 2000 Türkçe Arama Servisi sayesinde, fuara katılan şirketler ve bu şirketlerin ürünleriyle ilgili ayrıntılı bilgilere erişilebiliyor.

Web sitesini ziyaret edenler ziyaretçi katılım koşulları, fuara katılacak şirketler, tanıtım seminerleri ve sosyal etkinlikler hakkında ayrıntılı bilgiye erişebiliyorlar. Superonline'in sponsorluğu ile desteklenen web sitesinde, bu yıl fuarın uluslararası bir boyutta olacağı yansıtılarak, uluslararası katılımcı şirketlere ve ziyaretçilere de ağırlık veriliyor. •

Avrasya bilişim pazarında fırsatlar

Yabancı konuşmacıların katılımıyla, uluslararası bir boyutta bilgi ve iletişim teknolojilerinin tartışılacağı IFonICT 2000 - Uluslararası Bilgi ve İletişim Teknolojileri Forumu, ilk defa bu yıl düzenleniyor.

Forum, bilgi ve iletişim teknolojileri alanında Avrasya bölgesindeki pazarın durumu, iş dünyası ve kamu sektörü politikaları ve işbirliği olanaklarını tartışmak, uluslararası uzmanların, iş adamlarının görüş ve bil-

gi birikimlerini meslektaşları ile paylaşmalarına olanak sağlamak amacıyla gerçekleştirilecek.

8-9 Eylül tarihlerinde, Topkapı B Salonu'nda İngilizce olarak gerçekleştirilecek olan IFonICT 2000, 'Türkiye Gelişen Bilişim Pazarı', 'Uluslararası Bilişim Firmalarının Avrasya Vizyonu', 'Ortak Bilişim Projelerinin Finansmanı', 'Avrasya Bilişim Pazarı', 'Avrasya Bilişim Pazarı için Teknolojiler' ve 'Bilişimde Türk-Yunan İşbirliği' başlıklı toplantıları içeriyor. •

Sponsorlar artıyor

Bilişim 2000 A CeBIT Event de olduğu gibi "Bilişim 2000 Etkinlikler" in de ana sponsoru Turkcell. Her iki organizasyonun açılış sponsorluğunu ise Siemens üstleniyor.

Ayrıca "Bilişim 2000 Etkinlikler" de her günün ayrı sponsorları var. Et-

kinliklerin ilk günü olan 6 Eylül'ün sponsorları VestelNet-Dexar, 7 Eylül'ün sponsoru Meteksan Sistem, 8 Eylül'ün sponsoru Microsoft, 9 Eylül'de gerçekleştirilecek etkinliklerin sponsoru ise İhlas/Acer.

"Bilişim 2000 Etkinlikler" basın sponsorları: BThaber, Computerlife,

InformationWeek, IT-Business Weekly, Milliyet Gazetesi İş Yaşamı, NTV Görsel Medya, PC Week ve Sabah Gazetesi İşte İnsan.

Resmi sponsorlukları, Başak Hayat, BTnet, Cisco Systems, Dimage, E-B Group, Eko Basım Yayın Dağıtım, İnterpro Pazar Araştırma Merke-



zi (PAM), KoçSistem-IBM, ve Neteks üstlendi. Altınıyıldız Network, Doluca, Efes Pilsen, KoçSistem, LinkSistem, MBS, Microsoft, Profilo Telra, Superonline ve Trio Çözümüne ise, hizmet sponsorları olarak yer alacak. •

Web sitesinden kayıt olanağı

Bilişim 2000 Etkinlikler'e kayıt yaptırmak için katılım formunu doldurup, 0212-212 31 21 numara-ya fakslamak gerekiyor.

Katılım formuna www.bilisim2000.com.tr adresinden de erişilebiliyor. Ayrıca çevrimiçi olarak yapılan kayıtlarda yüzde 10 indirim uygulanıyor.

Etkinliklerle ilgili ayrıntılı bilgi almak için ise, 0212- 212 31 22 numaralı telefonda İnterpro A.Ş. Organizasyon Departmanı'na başvurmak gerekiyor. •



Risk sermayesi tartışılacak

TUBISAD ve Sabancı Üniversitesi işbirliği ile hazırlanan "Risk Sermayesi Forumu" da birçok farklı ülkelerden konuşmacıların katılımıyla gerçekleştirilecek.

Forumda risk sermayesinin bugünü ve gele-

ceği tartışılarak, konuyla ilgili dünyadan örnekler verilecek.

7 Eylül'de Topkapı B Salonu'nda gerçekleştirilecek olan forumda yer alan toplantıların başlıkları şöyle:

"Bilişim Sektöründe Risk Sermayesinin Rolü ve Önemi", "Dijital

Devrim ve Girişimci Ekonomi", "Risk Sermayesi Sektörü ve Dünyadan Örnekler", "Türkiye'de Risk Sermayesinin Bugünü ve Geleceği", "Risk Sermaye Firmaları Gelecekte Hangi Bilişim Projelerine Yatırım Yapacaklar?" •

Saklamaya Değerse...

Nashua
Media Products

Nashua
Media Products

ekip

İstanbul Tel: (212) 216 07 00 (pbx) 275 55 02 (pbx)
Ankara Tel: (312) 466 45 35-36
İzmir Tel: (232) 483 80 10-483 75 88

Nerede olursanız olun
işinizle aranızda güçlü bir bağ var:

Hızlı Mobil Data

Kablosuz
İnternet
erişimi.

3 kat
daha hızlı
veri
iletimi.



Hızlı Mobil Data ile ofis dışındayken, ofisinizle her türlü veri alışverişini normalden 3 kat daha hızlı yapabileceksiniz. Nerede olursanız olun, hiç bir kablo bağlantısına ihtiyaç duymaksızın! Sadece bir kablosuz modem ile şirketinize sağlanacak özel bir GSM numarasını kullanarak, diz üstü bilgisayarınızdan şirketinizin intranetine ulaşabilecek, İnternet'e her zamankinden daha hızlı bağlanacaksınız. Faks, veri ve SMS alışverişi yapabilecek, dilediğiniz görüntüleri transfer edebileceksiniz. Üstelik bütün bunları yapmak için cep telefonunuza bile ihtiyacınız olmayacak. Sonuç: Hem zamandan hem de maliyetten tasarruf!

Ve çok daha fazla özgürlük! Hızlı Mobil Data işinizle aranızdaki en güçlü ve güvenilir bağ olacak.

CORBUSS Bilgi Hattı: (0212) 313 0 313

Turkcell Hızlı Mobil Data Özel Paketi: Servis aboneliği

• Nokia Card Phone • Turkcell Uni-Mesaj aboneliği • Superonline aboneliği

SUPERONLINE **KV.K.** **NOKIA**

CORBUSS BİR  **TURKCELL** KURULUŞUDUR.

CORBUSS

HIZLI, GÜVENLİ, VERİMLİ İLETİŞİM

Etkinlik Haberleri

Dexar'dan 3 ana uydu yer istasyonu

HABER MERKEZİ

Türk Telekom ile 'TURK SAT Sayısal Uydu Platformu' servisi anlaşmasını imzalayan Dexar, Avcılar'da Digital Teleport'u kurdu. Dexar'ın, aralarında Hughes Network Systems (HNS)'ın da bulunduğu birçok şirketin teknoloji ortaklığıyla kurulmasını gerçekleştirdiği Dexar Digital Teleport, TUR-VTV-001, 002 ve 003 olmak üzere 3 ana yer uydu istasyonu ile çeşitli servislerin verilmesi için kullanılacak olan sistemlerden oluşuyor. Bu yer istasyonlarından TUR-VTV-001 TURKSAT 1B'ye, TUR-VTV-002 ve TUR-VTV-003 ise New Skies Uluslararası Uydu Organizasyonu'na kayıtlı.

TUR-VTV-001 ile kapsama alanındaki ülkelere Internet, çokluortam ve birçok telekomünikasyon hizmeti verilebilecek. Dexar, Barracuda Speedware, IP Multicast, Webcast, Newscast



Dexar Genel Müdürü Sinan Terek, veri, ses ve görüntü aktarımı altyapısını hazırladıklarını söyledi.

ve paket gönderimi gibi hizmetlerin bulunduğunu bildirdi.

Öte yandan, "Noktadan noktaya" ya da "noktadan çok noktaya" veri, ses ve görüntü iletimi, uzaktan eğitim ve videokonferans gibi hizmetlerin de daha yüksek kaliteyle kullanıcılara ulaştırılacağı öğrenildi.

TUR-VTV-003, kendi görüş ve hareket alanındaki uydu sistemleri ile çalışabildiği için kısa süreli ya da geçici servis taleplerini karşılarken, TUR-VTV-002 ise New Skies'a ait NSS K101 uydusu üzerinden yüksek kapasiteli Internet

bağlantısı sağlayacak.

Dexar Genel Müdürü Sinan Terek, TT ile yaptıkları anlaşmanın TV yayıncılığı haricinde tüm hizmetleri içerdiğini belirtti. Dexar'ın çözüm şirketi değil, bir teknoloji şirketi olduğunu vurgulayan Terek, uydu üzerinden sayısal veri, ses ve görüntü aktarımı altyapısını hazırlayarak, bireysel ve kurumsal müşterilerine gereksinimleri doğrultusunda hizmetler vermeyi hedeflediklerini söyledi.

Digital Teleport'ta yer alan 3 ana uydu yer istasyonunun 7.6 metre çapında antenleri bulunuyor. Konuyla ilgili olarak bilgi veren yetkililer, Digital Teleport'un yurtiçi TNet Internet omurgasına ve TDM sayısal veri iletişim ağına bağlantılarının yüksek kapasiteli fiber bağlantıyla gerçekleştirildiğini kaydettiler. Diğer taraftan, ABD AGIS ve DIGES Internet omurgalarına bağlantılar da yüksek kapasiteli uydu linkleri aracılığıyla yapılıyor. •

bthaber@interpro.com.tr

Matrox, Türkiye'de dağıtım kanalı oluşturuyor

HABER MERKEZİ

Ekran kartı üreticilerinden Matrox, 1 Nisan 2000 tarihinden itibaren aldığı yeni organizasyon kararını şimdi de Türkiye dağıtıcısı Turanlı Elektronik ile Türkiye'de uygulayacak.

Türkiye pazarı hakkında bilgi almak amacıyla Türkiye'ye gelen Matrox Yunanistan, İtalya ve Türkiye Satış Müdürü Maurizio Vacca, Turanlı ile birlikte yerli PC üreticileri ile görüşmeler yaptıklarını belirttiler. Matrox, Türkiye'de yeni bir dağıtım kanalı oluşturmayı hedefliyor. Öte yandan şirket, yeni organizasyon



yapısı çerçevesinde pazarlama faaliyetlerine de ağırlık vereceğini kaydetti.

Konuyla ilgili olarak bir açıklama yapan Turanlı Elektronik Genel Müdürü Ömer Turanlı, bundan böyle Matrox ürünleri ile ilgili tüm yenilikleri reklam ve haberler yoluyla kamuoyuna duyuracaklarını ifade etti. PC üreticileri Vestel, Datateknik ve Yıldız Elektronik ile Matrox ürünlerinin kullanılmasına yönelik olarak görüş-

meler yaptıklarını söyleyen Turanlı, "Diğer taraftan dağıtım kanalı oluşturma çalışmaları çerçevesinde ise Çizgi Elektronik, Arena ve Enter şirketleriyle görüşmelerimiz sürüyor" dedi.

Öte yandan Matrox Millennium G 450 serisinin Eylül ayı içinde Türkiye'de tanıtılacağı belirtildi. Ürünün çift kafa özelliğinin bulunduğu ve bir bilgisayara iki ekran bağlama olanağı sunduğu kaydedildi.

Matrox'taki yeni gelişmeler doğrultusunda ayrıca, Türkiye'de 1 Nisan 2000 tarihinden önce alınan Matrox ekran kartlarına da 3 yıl garanti verileceği öğrenildi. •

bthaber@interpro.com.tr

Progress ve Armada yeni ürünlerini tanıttı

Progress Yazılım ve Armada, tümüyle JMS uyumlu, yeni bir Java mesajlaşma çözümü olan Progress SonicMQ ve her tür uygulamanın

her tür bağlantıyla ve her türlü donanım üzerinde çalıştırılabilmesini sağlayan Citrix Meta Frame yazılımlarını tanıttı.

Armada şirket merkezinde düzenlenen tanı-

tım toplantılarına çok sayıda yazılım şirketi yetkilisi ve kendi bünyelerinde uygulama geliştiren şirketlerin bilgi işlem bölüm yöneticileri katıldı. •

Etkinlikler Etkinlikler Etkinlikler Etkinlikler Etkinlikler Etkinlikler

10-12 Ağustos
• **KOBİ'lere yönelik satış semineri**
YER: HP Ofisi/09:00-18:00
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: HP Akademi/0212-236 69 09

18-19 Ağustos
• **Müşteri ilişkileri semineri**
YER: HP Ofisi/09:00-18:00
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: HP Akademi/0212-236 69 09

6-11 Eylül
• **Bilişim 2000 A Cebit Event Bilgi ve İletişim Teknolojileri Fuarı**
YER: Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi/Beylikdüzü
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için fuar girişinde bilet satın almak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: HİFAŞ-Hannover Fairs İnterpro Uluslararası Fuarçılık A.Ş. / 0212-212 31 22

6-10 Eylül
• **Bilişim 2000 Etkinlikleri**
YER: Lütfi Kırdar Kongre ve Sergi Sarayı
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: İnterpro Organizasyon/0212-212 31 22

11-12 Eylül
• **Mobile E-Business**
YER: Princesa Sofia Hotel, Barcelona, İspanya
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Gantek Türkiye/0212-236 55 56

18-19 Eylül
• **Man Machine Interface For Mobile**
KONU: Mobil uygulamaların gelişimi
YER: Roma-Cavalieri Hilton
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Wendy Sutton/44 0 207-453 5495 veya www.handsettech.com

4-8 Ekim
• **Compex 2000**
YER: İstanbul Lütfi Kırdar Rumeli Fuar Merkezi
KATILIM KOŞULLARI: İlgili olan herkes katılabilir.
AYRINTILI BİLGİ: Marjinal/0212-233 52 51

11-13 Ekim
• **umts2000**
KONU: Mobilitede yeni nesil uygulamalar
YER: Barcelona-Catalonia Palace of Congresses
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Wendy Sutton/44 0 20 7453 5495 veya www.umtscongress.com

20-21 Ekim
• **Kariyer 2000 Fuarı**
KONU: İnsan kaynakları zirvesi
YER: Lütfi Kırdar Uluslararası Kongre ve Sergi Merkezi
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor
AYRINTILI BİLGİ: Eventus/0212-261 55 06

Bu köşede yayınlanmasını istediğiniz etkinlikleriniz ile ilgili bilgileri dileka@interpro.com.tr adresine gönderebilirsiniz. Etkinliklerdeki değişiklikler ve yeni etkinlikler için www.btinet.com.tr adresine bakabilirsiniz.

hızlı çalışan... çok kazanır!



CORBUSS

**İnternet'e KİEP ile bağlanmak şirketinizin verimliliğini artırır;
WAP telefonu kazandırır!**

Corbuss, İnternet'ten GSM'e, veri aktarımından uydu teknolojisine tüm iletişim teknolojilerini kullanarak şirketlerin ihtiyaçlarına ve çalışma biçimlerine en uygun çözümleri sunuyor.

Corbuss'un, şirketinizin ihtiyaçları doğrultusunda önerdiği

Superonline Kurumsal İnternet Erişim Paketlerinden (KİEP)

herhangi birini aldığınızda, İnterneye Superonline'in kurumlara özel network'ü üzerinden, 24 saat kesintisiz ve yüksek hızda ulaşırsınız. Aralıksız hizmet veren destek hattı her zaman yanınızdadır.

Üstelik satın aldığınız paketin hızına göre, 10 adede kadar

Ericsson R320 WAP telefonu kazanırsınız.

CORBUSS Bilgi Hattı: 0212 313 0 313

SUPERONLINE
KURUMSAL

CORBUSS

A blue sky with white clouds. In the center, there is a large, faint, circular graphic element consisting of several concentric rings, resembling a target or a stylized eye. The text is overlaid on the lower part of the image.

Sınırsız ufuklara açılırken...

'Akılsızlar kimseden bir şey öğrenemezler ama akıllılar akılsızlardan bile çok şey öğrenirler.'

Konfüçyüs

Zirvede tek başına...

Zirvede tek başına olan kişi genel müdürdür. O artık yalnızdır. Şirkette herkesin üzerindedir, herkesten yetkilidir, herkesten çok sorumluluk sahibidir. Kariyeri boyunca savaşarak geldiği diğer departmanlar adındaki yeldeğirmenleri, sorumluluk alanı içinde yer alıvermiştir. Tüm departmanların sorumluluğu üzerindedir. Bu "zirvedeki yalnız" için alışılabilir bir durum değildir. Özellikle belirli bir alanda yükselip, başarılarından dolayı genel müdürlüğe yükselmiş kişiler için...

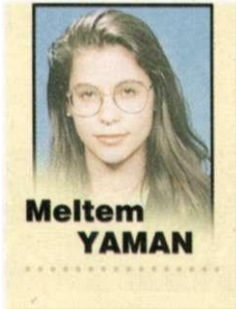
Eski günleri zaman zaman özlemler. Özlemin ötesinde çoğu kez, zamanlarının bir bölümünü eski işlerini yaparak geçirirler. Satıştan yükselenler satışın çok içindedirler. Finanstan yükselenler finansın, üretimden gelenler üretimin... Bunu gereksizce, çoğu zaman da farkında olmaksızın yaparlar. Pek çok insanın otomatikman el alışkanlığı ile sigaraya davranması gibi... Hatta bu da onun gibi sağlığa zararlıdır. Hem kendi sağlığına, hem şirketin sağlığına...

Zirvedeki yalnız, çalışma arkadaşları ile arasındaki ilişkileri dengede tutmak durumundadır. Sınırlar önemlidir. İşle dostluğunun yeri, karıştırılmamalıdır. Onun bir yönetici olduğu unutulmamalıdır. Zaten bu yüzden yalnızdır. İşyerinde bağlantılı olmadığı kimse kalmamıştır; herkes hiyerarşi içinde de olsa, O'na bağlıdır.

Çoğu kez kendi bakış açısıyla bakan, empatiyi nadiren başarabilen departmanlar yine birbiri ile çatışma halindeyken genel müdür artık taraf tutamaz. Çünkü tüm departmanların üzerindedir. Departmanların hepsi ona lazımdır. Dengeleri tutturmak durumundadır. Satınalma hesaplı alım anlaşmaları, kaliteli teslim alma yapmalıdır. Satış satmalıdır. Ama bütçenin-muhasebenin-finansın peşinde koştuğu her türlü maliyet de

önemlidir. Üretim önemlidir. Lojistik de...Kapıdaki güvenlik de önemlidir, santral görevlisi de... Ancak genel müdür, genel müdür olalı beri herkesin ve herşeyin önemli olduğunu anladığı halde, diğer departmanlarda böyle bir bilinç değişimi yaşanmamıştır. Onlar hala kendi bakış açılarıyla, sadece kendi departmanlarını düşünmeye devam ederler. Maliyet ve lojistik kaygısız satış, satış ve maliyet kaygısız üretim, satış ve lojistik kaygısız finans ve diğerleri. Birbirinden habersiz ve kaygısız departmanlar... Hepsini kendi düşünmek için eğitilmiş, kendini düşünerek bugünlere gelmiş. Hala doğru sandığını sürdürmekte.

Bu ortamda genel müdürün ciddi bir ortağı, yine de vardır. Farkına varmışsa ve bu kişiler kendilerini iyi



Meltem YAMAN

yetiştirmişse, şirketin bütün olarak iyileştirilmesi yolunda genel müdür sandığı kadar tek başına değildir. Özlük işleri ve kayıt kuyutun ötesine geçebilmiş, hukuktan maliyetlere, şirket içi iletişimden kurumsal imaja, insanların geliştirilmesi ve eğitiminin performanslarının ölçümüne kadar pek çok alanda genel müdüre, şirketin bütünsel yararı için, departmanlararası ayırım yapmaksızın çalışabilecek stratejik insan kaynakları yönetimi vardır. İnsan kaynakları yöneticileri şirketin bütünüyle ilgilenir, genel müdürün bakış açısını paylaşırlar. Doğrudan genel müdürlüğe bağlı olduğu için kurmay bir bölüm olarak diğer departmanlarla görünürde eşit, ama özde bütünsellik nedeniyle bir parça daha ileridedirler. Böyle bir desteği genel müdür ancak danışmanlardan alabilir. Doğru ve işe yarar olanlarından... İyi yetişmiş genel müdürler ve insan kaynakları yöneticileri, ihtiyacın farkına vardıkları takdirde bu anlamda iyi bir ekip ve model oluşturabilirler. Ne dersiniz?

meltemy@altavista.com

Microsoft sertifika programında bir "ilk"

ÖZGÜR KARAGÖZ

Bilişim sektörüne işgücü sağlamak amacıyla başlatılan sertifika programı Microsoft Sistem Mühendisliği Akademisi'ni programını başarıyla bitiren Cemşit Behmenyar, bir "ilk"i gerçekleştirerek, 1 gün içerisinde 6 sınava girip, sınavların hepsini geçerek Microsoft Sistem Mühendisi (MCSE) oldu. İstanbul Teknik Üniversitesi İletişim ve Haberleşme Bölümü mezunu olan Behmenyar, Siemens'in bilgi teknolojileri bölümünde çalışıyor. Kursta gösterdiği başarıyla ilgili olarak görüştüğümüz Behmenyar, Microsoft Sistem Mühendisi olmayı uzun süreden beri kendine amaç edindiğini söyledi. Microsoft Sistem Mühendisliği Akademisi gibi sertifika programlarının bilişim sektöründe çalışanlar için çok önemli olduğunu vurgulayan Behmenyar, "Sertifika programları her türlü konuyla ilgili ayrıntılı bilgi sahibi olunmasına olanak sağlıyor. İş hayatında her konunun ayrıntılarını öğrenmek çoğu zaman mümkün olmuyor" dedi. Behmenyar, bu sertifikaların şirketler için de çok büyük önemi olduğuna dikkat çekerek, "Bu sertifikalarla bilginizi kanıtlamış oluyorsunuz. Şirketler de bu bilgilere sahip olan elemanlara öncelik veriyorlar" dedi. Behmenyar, Siemens'teki görevine devam edeceğini ama sertifika programlarına katılmayı bırakmayacağını da ekledi.

Microsoft Sistem Mühendisliği Akademisi'nde ilk defa bir öğrenci 6 sınava birden girip, sınavların hepsini 1 gün içerisinde geçerek Microsoft Sistem Mühendisi oldu.



KoçSistem Eğitim Hizmetleri Uzmanı Taner Ültanır (solda) ve sertifika programını başarıyla bitiren Cemşit Behmenyar.

Hedef eleman açığını kapatmak

Microsoft Sistem Mühendisliği Akademisi'nin 69 kişinin katılımıyla gerçekleştiğini belirten KoçSistem Eğitim Hizmetleri Yöneticisi Dilek Günçer, başarı oranının çok yüksek olduğunu ifade etti. Eylül ayında sertifika programının tekrarlanacağını belirten Günçer, "Microsoft'un verilerine göre bilişim sektöründe 65 bin civarında eleman açığı var. Bizim hedefimiz, Microsoft'la birlikte bu açığı kapatmak" dedi. Programa katılmak için bilişim kökenli olmak gerekmiyor. Günçer, proje sonunda Microsoft'un katılımcılara çeşitli olanaklar da sağlayacağından bahsederek, "MCSE sertifikası alan ve çalışmayan kişilere, Microsoft kendi çalıştığı bir şirket aracılığıyla bilişim sektöründeki şirketlerde ya da diğer şirketlerin bilişim mer-

kezlerinde 3 aylık staj olanağı tanıyor" dedi.

Bu eğitimin kendileri için çok farklı bir deneyim olduğunu belirten Günçer, "Bugüne kadar hep kurumsal hizmetler verdik. İlk defa bu kurs sayesinde bireylere indik ve Koç Finans Tüketici Kredisi olanlara bu olanağı sağladık" dedi.

KoçSistem Eğitim Hizmetleri Uzmanı Taner Ültanır'dan aldığımız bilgilere göre, bu sertifikaya katılmaya katılmaya ilk şartı İngilizce bilmek; çünkü kullanılan eğitim dokümanlarının hepsi İngilizce. Derslerin bir kısmında laboratuvarlarda, programlara yönelik işlemler yapılıyor. Öğrencilerin en fazla terimler konusunda zorlandığından bahseden Ültanır, ilk derste kavramlar ve terimlere yönelik bir eğitim verildiğini, daha sonra da Microsoft yazılımları eğitimi verildiğini söyledi. •

ozgurk@interpro.com.tr



Meridyen Bilgisayar'ın yeni yapılanması çerçevesinde sizleri göreve çağırıyoruz

REF: S.Y.

IT sektöründe en az iki yıl Satış ve Pazarlama yöneticiliği yapmış, İngilizce bilen, Bilgisayar ve Ağ iletişim sistemlerini bilen ve kendi ekibini oluşturacak yöneticiler

REF: T.E.

MCP ve MCSC sertifikası olan Unix ve Novell işletim sistemlerine yabancı olmayan, İngilizce bilen, satış öncesi ve satış sonrası Teknik destek uzmanları

REF: A.E.

Elektronik Arşiv konusunda deneyimi olan ve İngilizce bilen, mikrofilm, tarama, internet ve elektronik fax belgeleri arşivleme konularında uzman elemanlar

REF: S.E.

Satış ve Pazarlama departmanında görev alacak İngilizce bilen, takım çalışmasına uyumlu, Kurumsal pazarlama ve Kurumsal firmaların yapıları ile ilgili deneyimli olan satış uzmanları

REF: V.B.

Özel entegrasyonlar için uygulama geliştirebilecek ve Visual Basic programlama dilini iyi derecede bilen yazılımcı

REF: Y.S.

Bilgisayar ve MS Office uygulamalarında tecrübeli Bayan Sekreter

Tüm erkek adayların askerliklerini yapmış olması veya en az 3 yıl tecilli olmaları gerekmektedir.

Tüm adayların özgeçmişlerini Aynur Doğan Dikkatine **0212 356 62 77** no'lu fax'a veya **meridyen@meridyen.com.tr** 'ye e-mail göndermeleri gerekmektedir.



Network sektöründe tecrübesi ile kendini kanıtlamış **BEYAZ İLETİŞİM** Müşteri Temsilcisi arıyor.

Network sektöründe teknik bilgiye sahip, kendini yetiştirmek isteyen, pozitif enerjiye yapıcı, yaratıcı karaktere sahip, kanal geliştirebilecek,

- Üniversitelerin ilgili bölümlerinden mezun,
- Tercihen İngilizce bilen,
- Network sektöründe satış ve kanal deneyimi olan,
- Yurtiçi ve yurtdışı seyahat engeli olmayan,
- Askerlikle ilişkisi bulunmayan,
- 30 yaşını aşmamış,

bay, bayan müşteri temsilcileri aranıyor.

Bütün başvurular gizli tutulacaktır. Detaylı özgeçmişlerinizi 15 Ağustos 2000 tarihine kadar **0212-356 52 62** numaralı faksya veya **neslihan@beyaz.com.tr** adresine gönderebilirsiniz.

Musa Dayı Sok. Can İş Merkezi No: 4 Kat: 3 Mecidiyeköy
Tel: 0212-356 65 65

E-ticaret konusunda büyük projelere birlikte imza atabileceğimiz takım arkadaşları arıyoruz.

Satış ve Müşteri Temsilcisi-İstanbul Ref: ST

4 yıllık işletme, İktisat bölümü mezunu
Satış ve pazarlama konularına vakıf
Bilgisayar kullanımı konusunda tecrübeli
Takım çalışmasına yatkın
Prezentabl bay veya bayan

Network Mühendisi-Ankara Ref: NM

Routing
Switching
Lan/Wan
TCP/IP
Frame Relay
konularında bilgi sahibi ve uygulama tecrübesi olan

Sistem Yöneticisi-Ankara Ref: SY

UNIX işletim sistemi türevleri
Kabuk Programlama
PHP
E-posta, Web, DNS ve diğer internet hizmetleri
konularında bilgi sahibi ve uygulama tecrübesi olan

Veritabanı Yöneticisi-Ankara Ref: VY

İlişkisel veritabanı tasarımına vakıf
Oracle ve Sybase VT'lerinin yönetimlerinden sorumlu
VT kurulumu, işletimi ve bakımı
konularında bilgi sahibi ve uygulama tecrübesi olan

Tüm adayların İngilizce bilmeleri ve en az 2 yıllık tecrübe sahibi olması tercih nedenidir. İsteklilerin özgeçmişlerini **serapu@yimpas.net.tr** adresine ya da Serap Hn.'ın dikkatine 0 (216) 347 69 08 no.lu faksımıza yollamalarını rica ederiz.



İnternet İletişim Teknoloji San. Ve Tic. A.Ş.
Kayışdağı cad. Poyraz sok. No: 4/18 Kadıköy/İST.



ŞAHLAN
BİLİŞİM HİZMETLERİ

SİSTEM DESTEK UZMANLARI
NETWORKING UZMANLARI

- ▷ Client/Server mimarisi içerisinde; LAN ve WAN'da **Donanım** (PC, Server, HUB, Switch, Router, Modem) ve **Sistem Yazılımları** (Windows NT 4.0/Windows 2000 Server, Exchange 5.5, Proxy, IIS, SQL, ...,vb.) konularında çok iyi **kurulum ve yönetim** tecrübelerine sahip
- ▷ TCP/IP ve Leased Line konularına tamamen hakim
- ▷ İyi düzeyde İngilizce okuma, anlama ve yazma bilgisine sahip
- ▷ Dürüst, azimli ve sorumluluk sahibi
- ▷ Mevcut veya kurulacak takım ruhu içerisinde uyumlu çalışabilecek

İstanbul'un Anadolu yakasında oturanlar tercih edileceklerdir. Randevu almak isteyenlerin öncelikle **isbasvuru@sahlan.com** adresimize e-posta veya faksımıza CV'lerini göndermeleri gerekmektedir.

ŞAHLAN Bilişim Hizmetleri
Tel: 0216 - 384 5056 Faks: 0216 - 445 5132
e-mail: **isbasvuru@sahlan.com**



BILGISAYAR EGITIMI VE DANIŞMANI İGİ

Eğitim adı	Eğitim Süresi	Eğitim Tarihi
Implementing Microsoft Windows 2000 Network Infrastructure Course No.2153	30	14-18 Ağustos 2000 09.30-16.30
Implementing and Administering Microsoft Windows 2000 Directory Services Course No.2154	30	21-25 Ağustos 2000 09.30-16.30
MS Exchange Server 5.5 Series Design & Implementation Course No.973	30	21-25 Ağustos 2000 09.30-16.30
Planing, Implementing and Supporting MS Systems Management Server 2.0 Course No.827	30	21-25 Ağustos 2000 09.30-16.30
Supporting MS Windows NT 4.0 Core Technologies Course No.922	30	14-18 Ağustos 2000 09.30-16.30
Mastering MS Access 97 Development Course No.1200	30	14-18 Ağustos 2000 09.30-16.30

Eğitim adı	Eğitim Süresi	Eğitim Tarihi
MS Word 97/2000 Temel	12	10-11 Ağustos 2000
MS Word 97/2000 İleri	12	17-18 Ağustos 2000
MS Excel 97/2000 Temel	12	15-16 Ağustos 2000
MS Excel 97/2000 İleri	12	22-23 Ağustos 2000
MS Powerpoint 2000	12	28-29 Ağustos 2000
MS Access 97 Temel	20	23-25 Ağustos 2000



Tel: 0216 349 45 95
http://www.bilginc.com
info@bilginc.com



BThaber

Bilişim sektörünün lider yayını BThaber'in,

İNSAN KAYNAKLARI

sayfaları aradığınız bilişim teknolojileri

uzmanlarına ulaşabilmeniz için

en doğru adres...

8.000 abonesi, ortalama 7 kişi tarafından okunurluğu, % 97'si

bilgisayar kullanan ve % 65'i Internet'e bağlı okur profili,

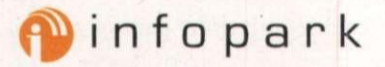
34 yaş ortalaması ile aradığınız doğru insan kaynağına

ulaşabileceğiniz uygun fiyatlı etkin yayın, BThaber

Sütun/santim fiyatı
12 \$ + KDV

BThaber insan kaynakları sayfasında yayınlanmasını istediğiniz eleman ilanı ya da eğitim semineri duyurularınız için 0212-212 31 22 no'lu telefondan (dahili 181) Eylem Yılmaz'ı arayarak veya eylemy@interpro.com.tr adresine e-posta göndererek salı akşamına kadar rezervasyon yaptırabilirsiniz.

www.infopark.com.tr



31 Tem.-4 Ağus. 2000	#2152	Implementing MS Windows 2000 Professional & Server	5 gün/30 saat
31 Tem.-4 Ağus. 2000	#1015	Mastering MFC Dev. Using MS Visual C++ 6	5 gün/30 saat
31 Tem.-4 Ağus. 2000	#983	Acc. Training for MS Win.NT 4.0 Özel*	5 gün/30 saat
7-8-9 Ağustos 2000	G302	MS Project 98	3 gün/18 saat
07-11 Ağustos 2000	#1009	Mastering Web Site Fundamentals / Front Page 98	5 gün/30 saat
07-11 Ağustos 2000	#832	System Administration for MS SQL Server 7.0	5 gün/30 saat
07-11 Ağustos 2000	ACRC	Advanced Cisco Router Configuration (Özel)	5 gün/30 saat
07-11 Ağustos 2000	#1557	Installing & Configuring MS Windows 2000	5 gün/30 saat
10-11 Ağustos 2000	G301	Outlook Eğitimi	2 gün/12 saat
14-18 Ağustos 2000	#2013	Optimizing Microsoft SQL Server 7.0	3 gün/18 saat
14-18 Ağustos 2000	#688	Internetworking MS TCP/IP on Microsoft Windows NT 4.0	5 gün/30 saat
16-18 Ağustos 2000	#2151	MS Windows 2000 Network & Operating System Essentials	3 gün/18 saat
14-18 Ağustos 2000	#689	Supporting MS Windows NT Server 4.0-Enterprise	5 gün/30 saat
21-25 Ağustos 2000	#245ÿ	SCO Unixware 7 Admin I & II (Yer: İstanbul)	5 gün/30 saat
21-22 Ağustos 2000	#836	MS Proxy Server 2.0	2 gün/12 saat
28-29-31 Ağustos 2000	#2153	Implementing a MS Windows 2000 Network Infrastructure	3 gün/18 saat
04-08 Eylül 2000	G202	Rapid Java Application Development Using JBuilder 3	5 gün/30 saat
04-08 Eylül 2000	#1016	Mastering Enterprise Dev. Using MS Visual Basic 6	5 gün/30 saat
04-06 Eylül 2000		Creating and Managing a Web Server Using MS II 4.0	3 gün/18 saat
04-08 Eylül 2000	#1561	Designing a MS Windows 2000 Directory Services Infrastructure	5 gün/30 saat
11-15 Eylül 2000	DPH	Delphi Eğitimi	5 gün/30 saat
18-22 Eylül 2000	#1017	Mastering Web Site Development Using MS Visual Interdev 6	5 gün/30 saat
18-22 Eylül 2000	#2150	Preliminary Course Syllabus Designing a Secure MS Windows 2000 Network	5 gün/30 saat
25-29 Eylül 2000	#1017	Mastering Web Site Development Using MS Visual Interdev 6	5 gün/30 saat
02-06 Ekim 2000	#2154	Implementing&Administering MS Windows 2000 Directory Service	5 gün/30 saat
02-06 Ekim 2000	#1200	Mastering Web Site Access 97 Development	5 gün/30 saat
09-13 Ekim 2000	#1009	Mastering Web Site Fundamentals / Front Page 98	5 gün/30 saat
16-20 Ekim 2000	#1009	Mastering Web Site Fundamentals / Front Page 98	5 gün/30 saat
23-27 Ekim 2000	SYB	Power Builder	5 gün/30 saat

Ayrıntılı bilgi için arayın.

Çetin Emec Bulvarı 8. Cad. 14/12, 06460 Öveçler / ANKARA
Tel: (0.312) 478 15 40 (pbx) Fax: (0.312) 478 15 44
E-mail: info@infopark.com.tr http://www.infopark.com.tr



Bilişim uzmanlığına ilk adım: Artifikasyon 2000

HABER MERKEZİ

Verdiği eğitimlerle sektördeki eğitimli eleman eksikliğini gidermeyi hedefleyen Global Vision, şimdi de bu sektörde çalışmaya hevesli kişilerin de kolayca katılabileceği bir sistem hazırladı.

Artifikasyon 2000 adı verilen bu projede amaç, Microsoft, Novell, Cisco gibi kuruluşların üst düzey eğitimle-

rine bir altyapı hazırlamak.

Temelde A+ ve Network + eğitimleri üzerine kurulmuş olan bu eğitim ve sertifikasyon sistemi şöyle: 48 saatten oluşan bir eğitim programı haftanın 4 günü (Pazartesi-Perşembe) 19:00 - 22:15 saatleri arasında yapılacak. 4 haftalık bu süreçte katılımcılar CompTIA'nın PC ve çevre birimleri teknolojilerini inceleyen A+, ağ teknolojilerini



inceleyen Network + ve Microsoft Networking Essentials sınavlarına girebilecek becerileri kazanmış olacaklar.

İlk iki hafta, günümüz mikrobilgisayarları tanıtılacak. Kullanılan ürünlerin kuruluş, konfigürasyon ve arıza tespit konuları incelenecek. Böylelikle 2 hafta içerisinde teknisyenliğe adım atılmış olacak. Son iki hafta ise kablolu teknolojilerinden başlayıp uzaktan erişim

teknolojilerine uzanan ağ teknolojisi konu başlıkları mevcut. Bu içerikte özellikle TCP/IP tabanlı Windows NT ve 9x ağlarının kuruluşu, hata tespiti gibi çalışmalar var. Kursu bitiren katılımcı A+ sınavları ve Microsoft Networking Essentials veya Network+ sınavlarından birini alabilir.

Global Vision yetkilileri, bu eğitimi bitiren kişinin ayrıca TCP/IP ağı kullanan ve/veya RAS erişimleri olan LAN/WAN konfigürasyonlu bir şirkette rahatlıkla destek elemanı gö-

revini yerine getirebileceğini, hemen hemen her türlü PC kuruluş ve onarım işlerini yapabileceğini belirtiyor.

Özellikle çalışma saatleri dışında verilecek olan bu program ile katılımcı kişi, tüm dünyanın kabul etmiş olduğu sertifikalar ile kendini çok daha iyi ifade edebileceği gibi, kendini geliştirmek isteği doğrultusunda altyapısını da hazırlamış olacak.

Kasım ayından itibaren kendilerini daha fazla geliştirmek isteyen fakat buna vakit ayıramayan kişiler için ise



yine akşam saatlerinde 1 haftalık Server + (server teknolojileri) ve 2 Haftalık I-Net + (Internet Teknolojileri) eğitimleri de verilmeye başlanacak.

1. grubu 12 Eylül Pazartesi akşamı başlayacak olan Artifikasyon 2000 programı için daha detaylı bilgi ve içerikleri www.globalvision.com.tr adresinden veya 270 55 00 no.lu telefondan alabilirsiniz. • bthaber@interpro.com.tr



Turkcell yöneticilerine sertifika

Turkcell'in Boğaziçi Üniversitesi Vakfı işbirliğiyle hazırladığı Yönetim Geliştirme Programı devam ediyor. Müdür, koordinatör ve şef düzeyindeki Turkcell yöneticilerinin katıldığı modüller ve kredi bazında hazırlanan eğitimde, yöneticilere finansal yönetim, pazarlama, ekonomi, organizasyon yönetimi, psikoloji ve istatistik konularında değişik bakış açıları kazandırılması hedefleniyor.

Her yönetici grubu için iki hafta süren prog-

ram yöneticilere, yönetsel bilgi ve beceriler kazandırmanın yanı sıra, birlikte tartışma ortamları da sunuyor. Bu program ortamı, yöneticilere iletişim ve ekip çalışması açısından da destek oluyor.

Turkcell İletişim Hizmetleri A.Ş. Kurumsal İletişim Direktörü Okşan Atilla Sanön, eğitime, yöneticilerin yanı sıra yönetici adaylarını da katıldığını belirtti. Programda alınan sonuçlar Turkcell yöneticilerinin kariyer planlamalarını doğrudan etkiliyor. •

Logomotif bayilerinin Rusya gezisi



Çocuklara yönelik eğitim programları üreten Logomotif Multimedya, ikinci bayi gezisini Rusya'ya gerçekleştirdi. Logomotif Multimedya'nın ana dağıtım merkezi Motif Bilgisayar'la birlikte düzenledi-

ği Rusya gezisine 23 başarılı bayi temsilcisi katıldı. Bayi temsilcileri, 3 günlük gezi sonunda motivasyonları artarak Türkiye'ye döndüler. Logomotif Multimedya geçen yıl da Uzakdoğu'da bir bayi gezisi düzenlemişti. •

ODTÜ sanal öğrencilerini bekliyor

Ortadoğu Teknik Üniversitesi, 1998 yılında başlattığı Internet'e Dayalı Asenkron Eğitim Uygulaması (IDE_A) ile Bilgi Teknolojileri Sertifika Programı'nın 4. grup eğitimini 2 Ekim 2000 tarihinde başlatıyor.

ODTÜ Sürekli Eğitim Merkezi'nin idari ve ODTÜ Bilgi İşlem Merkezi'nin teknik desteğiyle sürdürülen program, bilgi teknolojileri ya da bilgisayar mühendisliği dersi alamamış ancak bu konuya ilgi duyan, kendisini geliştirmek isteyen ve bu alanda çalışmak isteyen kişilere katkıda bulunmayı amaçlıyor. Örgün eğitim öğrencilerine verilen derslerle aynı içeriğe sahip olan 8 temel bilgisayar mühendisliği dersinin 4 döneminde verildiği programın akademik yönü oldukça ağır basıyor. Bu nedenle öğrencilerin, ODTÜ öğ-

retim üyelerinin Türkçe olarak hazırladığı dersleri ciddi bir disiplin içinde takip etmeleri, haftada en az on saatlik bir çalışmaya hazır olmaları gerekiyor.

Zaman ve mekandan bağımsız bir eğitim anlayışı getiren bu uygulamada katılımcılar dersleri, diledikleri zamanda herhangi bir bilgisayardan Internet'e bağlanarak izliyor. Her dönem sonunda ODTÜ'de 1 günlük yüz yüze eğitimin ardından sınavlarda başarılı olan katılımcılar, bilgi teknolojileri sertifikasına hak kazanıyor. Uygulamaya katılmak isteyenlerin 8 Eylül 2000 tarihine kadar başvuruda bulunmaları gerekiyor. Konuyla ilgili ayrıntılı bilgi almak isteyenler, Internet'te <http://idea.metu.edu.tr> adresini ziyaret edebilir ya da bilgici idea.metu.edu.tr adresine e-posta ile ulaşabilirler. •

Data Sistem'den yelkene destek

Data Sistem'in sponsorluğunu üstlendiği 2000 Lazer Radyal Dünya Şampiyonası, Çeşme'de düzenlendi. Gençlerde Türk takımının dünya şampiyonluğunu elde ettiği şampiyonada, tüm altyapı hizmetlerini Data Sistem karşıladı. Kurduğu bilgisayar ağıyla yarış sonuçlarını hızlı biçimde hesaplayıp en kısa zamanda tüm dünyaya duyuran Data Sistem, kurduğu Internet cafe'yle de katılımcılara özel hizmet verdi. •

Görev Değişiklikleri...

Caner Öner emekli oldu

Caner Öner, 31 yıllık iş hayatından sonra NCR Türkiye'den emekli oldu. Ziraat Bankası'nda Genel Müdür Yardımcılığı görevinde de bulunan Öner, 6.5 yıldır NCR Türkiye'de Genel Müdür olarak görev yapıyordu. •



Porcan'a yeni soluk

Porcan Bilgisayar'ın, Tedarik Zinciri Yönetimi konusunda doğru ve kanal gruplarından sorumlu sa-

tiş grup müdürlüğüne Hasan Çiçekçi getirildi. Çiçekçi, Porcan'dan önce son olarak Biltim'de satış ve pazarlama grup müdürlüğü yaptı. •

Kart-Sis'in yeni üyesi

Kart-Sis Kart Sistemleri, pazarlama ve satış ekibine yeni bir üye daha ekledi. Kart-Sis satış ve pa-

zarlama bölümünde görev başlanan Dilek Gürbüz'ün, 1 yıllık halkla ilişkiler ve 2 yıllık satış deneyimi bulunuyor. •

Arçelik'in yeni genel müdürü Nedim Esgin

Arçelik'te 1994 yılından bu yana genel müdürlük görevini sürdüren Mehmet Ali Berkman, Koç Holding Planlama Başkanlığı'na atandı. Berkman'dan boşalan Arçelik genel müdürlüğü konumuna Nedim Esgin getirildi. 1982 yılında Ram

Dış Ticaret'te İhracat Müdürü olarak göreve başlayan Esgin, on yıl süreyle de Ram France'nin genel müdürlüğünü yürüttü. Esgin, 1998 yılından itibaren de Koç Holding Başkan Yardımcısı olarak DTG Uluslararası Pazarlama ve Satış Sorumlusu olarak görev yaptı. •

Yeni binyıla başladığımız an,
sınırsız sanılan ufuklara ulaşmaya
kararlı insanlar için sadece bir
kutlama bahanesi değildi.

Onlar,
bu anı bilinçlerini keskinleştirmenin
fırsatı kabul ettiler.

O ufuklara güvenle açılmanın
yolunun, Bütünleşmiş Bilgi ve
İletişim Teknolojilerini kullanmaktan
geçtiğini biliyorlar.

Ve hep beraber hazırlanıyorlar.

Büyük tören 6-10 Eylül 2000 de.
Orada buluşacaklar.

Siz de orada olacak mısınız?

Bilişim 2000

A CeBIT Event

TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi, Beylikdüzü

6 - 10 Eylül 2000 / İstanbul

www.bilisim2000.com.tr

HANNOVER FAIRS
INTERPRO



ANA SPONSOR



TURKCELL

RESMİ SPONSORLAR

SIEMENS
AÇILIŞ SPONSORU

Hürriyetim
BİLGİ ÇAĞI SPONSORU

YAPI KREDİ
BANKA SPONSORU

Milliyet
BASIN SPONSORU

COMPAQ
DONANIM SPONSORU

Radikal
BASIN SPONSORU

Cözüm Holding A.Ş.
GİRİŞ SİSTEMİ SPONSORU

SABA
BASIN SPONSORU

DIMAGE
DİJİTAL GÖRÜNTÜLEME
SPONSORU

Türkiye
BASIN SPONSORU

İLETİŞİM SPONSORU

YENİ BINYIL
BASIN SPONSORU

Probil
BİLGİ SİSTEMİ
ALTYAPI SPONSORU

BThaber
BASIN SPONSORU

BTnet
ELEKTRONİK MEDYA
SPONSORU

ŞEHİR İÇİ ULAŞIM
SPONSORU

EVREKA
BİLİŞİM 2000
TÜRKÇE ARAAMA SERVİSİ

ÜRÜN VE HİZMET SPONSORLARI

- AÇIK RADYO • BENETTON • BORUSAN LOJİSTİK
- DOLUCA • E-DİZAYN • EFES PİLSEN • EKO DAĞITIM
- ENEL • İZLEM INTERNATIONAL • MBS
- MICROSOFT • STRATEJİ MORİ • SUPERONLINE

KATILIMCI ŞİRKETLER

02.08.2000 Tarihi itibarı ile

- I NUMARA YAYINCILIK-HEARST • 3M • A.P.C. • ACSON GSM AKSESUARLARI
- ADIM/ALLTEC • AKFA BİLGİSAYAR • AKSİS • ALBİM • ALCATEL • ALTINDAĞ / BROTHER
- ANT YAYINCILIK VE DANIŞMANLIK • ARKADAŞ YAYINEVİ • ARSKOM • ARTEKAY
- ARTRONIC • ASELSAN • AVS İLETİŞİM • BAMNET İLETİŞİM SİSTEMLERİ • BARDES
- BAŞARI • BESAN • BİMSAN GROUP • BİCA BİLGİ İLETİŞİM • BİLDEN • BİLKOM/APPLE
- BİLSAG • BOĞAZIÇI BİLGİSAYAR • BOĞAZIÇI YAZILIM • BTHABER • BTNET
- BÜROCOM • C2İ DAĞITIM • CADET • CASTOR&POLLUX • CISCO SYSTEMS
- CMC CUSTOMER MANAGEMENT CENTER • COLUMBUS IT PARTNER • COMP2000
- COMPAQ • COMPUTER ASSOCIATES • COMSAT TÜRKİYE • COPTİK MÜHENDİSLİK
- CORBUSS • CORNING • ÇÖZÜM HOLDİNG • DAS/IXOS • DATAGATE • DATASERV
- DATASET • DATATEK • DEMİRBANK BİREYSEL-DEMİR YATIRIM • DEKSAR • DEPONET
- DESTEK • DIGITURK • DIMAGE • DIDİM • DOĞAN BURDA RİZOLLİ • DOĞATEK
- DORUKNET • DOS BİLGİSAYAR SİSTEMLERİ • E.B GROUP/DAS • E-DİZAYN • E-KOLAY
- EKİN ELEKTRONİK • EKSEN YAYINCILIK • EMEK EĞİTİM • EMPA • ENEL
- ERBEN KONTROL SİST. • ERDEM HOLDİNG/GENPA • ERDEMSOFT • EREL • ERICSSON
- ERPA MONİTÖR VE PRİNER LABORATUVARI • ERSA İTİHALAT • ESCORT ENERJİ • ESTAP
- EXACT SOFTWARE • FUJITSU SIEMENS COMPUTERS • FURKAN ELEKTRONİK
- FONONLINE • GARANTİ • GEDİK YATIRIM • GENPA COM BİLGİ İLETİŞİM • GESA
- GLOBAL ONE • GLOBALSOFT • GLOBALSTAR/TE.S.A.M.T.U.R.K • GMP TEKNİK ATILIM
- GOLD BİLGİSAYAR • GORDION BİLGİ HİZMET • GÖNPA • HÜRRIYETİM • İBM TÜRK
- İCS • İFOGATE-ERA • İFS • İMS YAZILIM • İFONET • İNTECOM • İNTELNET, TELSOFT
- İNTERLINE • INTELLECT • İNTRAKETS • İNTERPRO • İDE YAPI • İHLAS MEDYA GRUBU
- İHLASNET.NET • İLAB • İLETİM YAYINCILIK • İMG BİLİŞİM YAYINLARI • İNFİNA YAZILIM
- İNFORM • İNFORMATİK/DATAGRAFİK • İNTERPROBİS • İSİ • İZLEM INTERNATIONAL
- KABLONET • KARE ELEKTRONİK • KAREL • KART-SİS • KETS • KEYSOFT
- KOÇ SİSTEM • KODAK-METROPOL • KOM-SİS • KOMSA • KONT BİLGİSAYAR
- KOYUNCU ELEKTRONİK • KVK • LİKOM • LOGIN • LOGO BUSINESS SOLUTIONS
- MAKELSAN • MANAS • MASCOM BİLGİSAYAR • MASTER GUARD • MBS BİLGİSAYAR
- MBS BİLİŞİM • MELSOFT YAZILIM • MERİDYEN • MERİT TELEKOM-3D • METEKSAN SİSTEM
- MICROSOFT • MİKRO YAZILIM EVİ • MİKROSAĞ • MİLLİYET • MİRA TELEKOM • MOSS
- MOTOROLA • MULTIMEDYA • MURANO CAM VE GSM YİTRİMLERİ • NEBİM YAZILIM
- NETPA • NETRON • NETSİS • NETSOFT • NOKIA • NOKTAKOM • NOVELL
- OSMANLI BANKASI • ÖZER YAYINLARI • ÖZKAYNAK-İTERAKTİF EĞİTİM • PAKART
- PANCOM • PANDA SOFTWARE TÜRKİYE • PASİFİK BİLGİSAYAR • PERMAK MAKİNA
- PHILIPS • PORCAN • PROBİL BİLGİ İŞLEM • PRODAĞA • PROFEN • PROFİLO TELRA
- PROGRESS SOFTWARE • PROMİS BİLGİ SİSTEMLERİ • PROSOFT • QAD • RADKAL • ROMAR
- ROTA YAYINCILIK • SABAH • SANOR BİLİŞİM • SAP BİLGİ İŞLEM SİSTEMLERİ
- SAYTEK • SCALA TÜRKİYE • SEBİT • SENTEZ YAZILIM • SETKOM ŞİRKETLER GRUBU
- SFS ŞİRKETLER GRUBU • SIEMENS • SİSTEMA • SİSTEM YAYINCILIK • SİTE NET
- SKY BİLİŞİM ve MULTIMEDYA • STAR DIGITAL • STAR GAZETESİ • STRATEJİ MENKUL DEĞERLER
- STS • SUN MICROSYSTEMS • SUPERONLINE • SÜRAT BİLGİSAYAR • SYBASE
- SYS SESLİ YANIT SİSTEMLERİ • TEB YATIRIM MENKUL DEĞERLER • TEB İLETİŞİM
- TEB ŞİRKETLER GRUBU • TEKOFAX • TELEKOM • TELEPATİ • TELEPATİ TELEKOMÜNİKASYON
- TELESİS • TELRAD • TELSİM • TEMPA PANO • TESAŞ • TEST • TİFAŞ
- TIME COMMUNICATIONS • TR-NET • TSH TEKNİK SERVİS • TURCOM • TURKCELL
- TÜRKPORT ELEKTRONİK YAYINCILIK • TÜRKİYE GAZETESİ • TÜRKİYE İŞ BANKASI
- TÜRK TELEKOM • ULTRA KABLO TV • UNIMEDYA • ÜNİTEL • VEGA YAZILIM
- VERİ ARAŞTIRMA • VERİ MARKET • VERİTEK • VERISOFT • VESTEL BİLİŞİM
- VESTELNET • VİOLE BİLGİSAYAR • VOGEL YAYINCILIK • VISIONS • YENİ BINYIL
- YENİNET İLETİŞİM • YİMPAŞNET • YÜKSEK TEKNOLOJİ MERKEZİ

Sektör Haberleri

Epson'un
Ar-Ge
merkezi
Singapur'da
açıldı

Yazıcı ve tarayıcı üreticisi Seiko Epson, Singapur'da Araştırma ve Geliştirme Merkezi açtı.

Konuyla ilgili olarak bir açıklama yapan Epson, son birkaç yıldır tarayıcılarına olan talebin yüzde 300 oranında arttığını belirterek Ar-Ge merkezinin bu doğrultuda kurulduğunu ifade etti.

Singapur'un konumu itibarıyla stratejik bir bölge olduğunu söyleyen Seiko Epson Görüntüleme ve Bilgi Ürünleri Operasyonları Başkanı Toshio Kimura, Japonya haricindeki tek tarayıcı üretim merkezinin de Singapur'da bulunmasından ötürü merkezi burada açtıklarını vurguladı. •

İhlas/Acer ciro hedefini yeniledi

İhlas/Acer, 45 milyon dolar olan 2000 yılı ciro hedefini 70 milyon dolar olarak yeniledi. İlk altı ayda toplam 39 bin PC satışı ve 40 milyon doların üzerinde ciroya ulaştıklarını belirten İhlas/Acer Genel Müdür Yardımcısı Faik Burhanoglu, yıl sonunda PC satışlarını 60 bine çıkarmayı planladıklarını ifade etti.

Burhanoglu, İnterpro Pazar Araştırma Merkezi (PAM)'in yaptığı ara-



İhlas/Acer Genel Müdür Yardımcısı Faik Burhanoglu.

tırma ile de Türkiye'de 2000 yılının ilk çeyreğinde en çok PC satan şirketin İhlas/Acer oldu-

ğunun ortaya çıktığını belirtti.

Burhanoglu sözlerine şöyle devam etti: "Önümüzdeki dönemde de farklı pazarlama araçlarını kullanarak PC pazarında lider duruma gelmeyi hedefliyoruz. Acer, sahip olduğu geniş ürün yelpazesıyla hem bireysel, hem de kurumsal kullanıcılara hitap ediyor. Amacımız, 2000 yılında kurumsal pazara daha fazla ağırlık vermek". •

TurkcellPuan'la hediyeler kazanın

Turkcell, numaraları 0 532 ve 0 533'le başlayan abonelerinin yararlanabilecekleri yeni bir hizmet başlattı. TurkcellPuan adını taşıyan bu hizmetle, aboneler konuştuğu ve Turkcell servislerini kullandıkça hediyeler kazanma olanağı buluyorlar. Bu uygulamayla aboneler, puanlarını tamamladıkça cep telefonu, müzik seti, bilgisayar,

elektrikli ev aletleri, yurtdışı seyahatleri gibi çeşitli hediyelerin sahibi olabiliyorlar.

TurkcellPuan hediye katalogunu edinebilmek ve hediye talebinde bulunabilmek için abonelerin, başvuru formlarını doldurarak teslim etmeleri yeterli. Hediye talepleri, hediye katalogunun arkasındaki formu posta veya faksla göndererek ya da Turkcell'in www.turkcell.com.tr

Internet sitesini kullanarak yapılabiliyor.

Biriken puanları ise faturalardan takip etmek, 444 0 532 numaralı müşteri hizmetleri hattından veya www.turkcell.com.tr adresinden öğrenmek mümkün.

Ayrıca aboneler 5011'e PUAN mesajını gönderdiklerinde puanlarını yazılı mesaj olarak alabiliyorlar. •

İhlas.net kullanıcılarına
WAP hizmeti

İhlas.net, abonelerine WAP teknolojisine dayalı yeni bir hizmet sunuyor. Bu hizmetle, İhlas.net WAP telefonu olan abonelerinin sitesine ulaşarak çeşitli konularda bilgi almalarını sağlıyor. Bu uygulamayla, aboneler para piyasaları, hava durumu, kültür-sanat, nöbetçi eczaneler gibi bilgilere ulaşabiliyorlar.

Ayrıca son dakika haberlerine de buradan ulaşmak mümkün. İhlas.net yetkilileri, kısa süre sonra alışveriş rehberi, sağlık bilgileri, rezervasyon gibi uygulamaların da başlayacağını kaydettiler. Bu hizmetten yararlanmak isteyen İhlas.net aboneleri ve İnternet kullanıcıları www.ihlas.net.tr adresinden ayrıntılı bilgi alabilirler. •

InfoNet, Intrusion.com'un
Türkiye temsilcisi

İnternet güvenlik sağlayıcısı InfoNet (Information Technologies), Introsion.com'un Türkiye temsilcisi oldu.

İnternet Servis Sağlayıcılara, kamu kuruluşlarına ve kurumsal müşterilere ağ ve İnternet güvenliğine yönelik çözümler sunan Intrusion.com'un hisseleri, Haziran ayından bu yana

Nasdaq'da işlem görüyor.

Intrusion.com'un, Kane güvenlik yazılımı ve SecureCom güvenlik platformundan oluşan ödül kazanan bir ürün yelpazesi bulunuyor.

Diğer taraftan, InfoNet'in telefon numaraları da değişti. Şirkete ulaşabilmek için yeni telefon numarası şöyle:

Tel: 0212-356 55 80 m

İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler

Kurum	Kapsam	Şartname Temini	Resmi Gazete	Son Başvuru
Maliye Bakanlığı	Unix tabanlı merkezi bilgisayar sistemleri satın alınacak.	Şartnameler, Maliye Bakanlığı Merkez Saymanlık Müdürlüğü'nden 100 milyon TL karşılığında alınabilir.	25 Temmuz 2000	9 Ağustos 2000
Milli Savunma Bakanlığı İç Tedarik Dairesi Başkanlığı	Bilgisayar sistemi donanımları ve yazılımları satın alınacak.	Şartnameler, MSB.lığı İç Tedarik Bölge Başkanlığı adresinden alınabilir.	25 Temmuz 2000	9 Ağustos 2000
Eti Holding Genel Müdürlüğü	Yapısal kablolama işleri yaptırılacak.	Şartnameler, Eti Holding A.Ş. Genel Müdürlüğü Satın Alma Dairesi Başkanlığı'nın Cihan Sok. N.2 Sıhhiye-Ankara adresinden 20 milyon TL karşılığında alınabilir.	17 Temmuz 2000	9 Ağustos 2000
Eti Holding Genel Müdürlüğü	Bilgisayar donanım ve yazılımları satın alınacak.	Şartnameler, Eti Holding A.Ş. Genel Müdürlüğü Satın Alma Dairesi Başkanlığı'nın Cihan Sok. N.2 Sıhhiye-Ankara adresinden 30 milyon TL karşılığında alınabilir.	17 Temmuz 2000	9 Ağustos 2000
PETKİM Yarımca Kompleksi Başkanlığı	2 adet Pentium III işlemcili bilgisayar, 3 adet Pentium III işlemcili bilgisayar, 24 adet Pentium III işlemcili bilgisayar satın alınacak.	Şartnameler, Yarımca Kompleksi İç Alım Müdürlüğü'nden alınabilir.	25 Temmuz 2000	10 Ağustos 2000
Maliye Bakanlığı	Bilgisayar donanımları satın alınacak.	Şartnameler, Maliye Bakanlığı Merkez Saymanlık Müdürlüğü'nden 100 milyon TL karşılığında alınabilir.	25 Temmuz 2000	10 Ağustos 2000
Petkim Petrokimya Holding Anonim Şirketi Yarımca Kompleksi Bşk.	Bilgisayar satın alınacak.	Şartnameler, Yarımca Kompleksi İç Alım Müdürlüğü'nden ücret karşılığında alınabilir.	24 Temmuz 2000	10 Ağustos 2000
Maliye Bakanlığı	Bilgisayar iletişim ve işletim altyapısı ve teçhizatı satın alınacak.	Şartnameler, Maliye Bakanlığı Merkez Saymanlık Müdürlüğü'nden 100 milyon TL karşılığında alınabilir.	25 Temmuz 2000	11 Ağustos 2000

İhalelerdeki değişiklikler ve yeni ihaleler için www.btnet.com.tr adresine bakabilirsiniz.

SXGA 1280x1024

XGA 1024x768

FUJITSU



LPF-4700



- Gerçek XGA (1024x768) Çözünürlük,
- SXGA (1280x1024) Sıkıştırılmış Çözünürlük,
- 15-99 kHz. arası Yatay Tarama,
- 780 ANSI Lümen Işık Gücü,
- Motor Zoom ve Motor Focus,
- Digital Zoom ile ekranın herhangi bir yerini 4 yada 9 kez büyütme imkanı,
- 2 Bilgisayar / 1 Video aynı anda bağlantı olanağı,
- DVD uyumlu Component Video Girişi,
- Composite ve S-Video Seçenekleri,
- Pal, NTSC 3,58 / 4,43, Secam, M-Pal, N-Pal Video Sinyalleri ile uyumlu,
- Stereo Dahili Hoparlör Sistemi,
- 2000 Saat Ampul Ömrü,
- 6,6 Kg,
- Laser Pointer'lı ve Mouse kontrollü uzaktan kumanda,
- Tavana asılma ve "Back" (Arka) projeksiyon olanağı,
- Maximum 7,5 metre diagonal görüntü imkanı.

ÖZEL FİYAT

\$ 3.990

+ KDV

VISIONS
İLETİŞİM SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.
KİRALAMA / SATIŞ

YETKİLİ SATICI: VISIONS İLETİŞİM SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

Yıldız Posta Cad. Akın Sitesi No:10 Kat.1 D.46 80280 Gayrettepe-İstanbul/Türkiye Tel: (0212) 275 55 66 / 288 45 47 Faks: (0212) 272 39 16

Internet Web: www.visions.com.tr E-mail: visions@visions.com.tr

ANKARA BAYİİ: PROJEKSİYON MARKET İLETİŞİM SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

Bülten Sokak No: 64/3 Kavaklıdere-Ankara/Türkiye Tel: (0312) 467 31 91 Faks: (0312) 467 17 88

Internet Web: www.totalbilisim.com.tr E-mail: pmarket@totalbilisim.com.tr

İZMİR BAYİİ: HAMZA MERT RÜSTEM LTD. ŞTİ.

Anafartalar Caddesi No: 150 P:30 İzmir/Türkiye Tel: (0232) 484 81 37 / 425 56 75 Faks: (0232) 441 03 43

Internet Web: www.hamzarustem.com E-mail: mertrustem@superonline.com

Sektör Haberleri

Beyaz iletişim'den
Alcatel atağı

1996'dan itibaren ağ ürünleri konusunda faaliyet gösteren Beyaz İletişim, Edimax, Acer Netxus, FiberLine, Wonderful Wire Cable dağıtım zincirine son olarak Alcatel Kablolama Çözümlerini de ekledi.

Beyaz İletişim Satış ve Pazarlama Müdürü Pınar Küçük, Alcatel'i seçme sebeplerini ve kanal stratejilerini şöyle açıkladı: "Alcatel ürünlerinin özelliklerini anlatan eğitim seminerleri düzenleyip talebi yaratacağız. Alcatel kablolama çözümlerini kullanan çok sayıda büyük şirket olduğu biliyoruz. Bu sayıyı artırıcı yönde son

kullanıcılara yönelik seminerler vereceğiz. Çözüm ortaklarımızla ve Türkiye'de kablolama işini, yapan tüm bilgisayar şirketlerine yönelik üç ilde ürün tanıtım seminerleri düzenleyeceğiz. Alcatel ürünlerini satıp destek verebilecek sertifikalı yetkili kurucular seçerek iki günlük yetkili kurucu kursu vereceğiz."

Beyaz İletişim Türkiye'de evrensel kablolama konusunda hizmet edilebilecek büyük bir pazar bulunduğunu ve geliştireceği pazarlama stratejileri ile 2000 yılı sonuna kadar Alcatel kullanıcılarının sayısını artırmayı hedefliyor. •

Canon'dan hediye yağmuru

Canon, mürekkep püskürtmeli yazıcısı BJC-7100 ve lazer yazıcısı LBP ile yaptığı kampanyada Motorola M3788 cep telefonu hediye ediyor. Hat ve kartın da dahil olduğu kampanya 15 Ağustos tarihine kadar devam edecek.

BJC-7100 modelinin özelliklerinden en önemlisi sudan etkilenmeyen baskılar yapıyor olması. Kullandığı P-POP teknolojisi ile kağıt üzerine mürekkepten önce kimyasal bir madde püskürterek yazıcının kağıttan bağımsız baskı kalitesine sahip olmasını sağlıyor. Ayrıca gelişmiş yazıcı yazılımları sayesinde

sayısal kameralardan ve Internet'ten alınan düşük çözünürlüklü görüntüleri yüksek kaliteli baskı, 2 veya 4 sayfayı tek sayfaya sığdırabilme olanağı sağlıyor. Ayrıca ürün kullandığı foto kartuş sayesinde yüksek kalitede fotoğraf baskıları da yapabiliyor.

Kampanya kapsamında ürünün fiyatı 235 Euro+KDV olarak belirlenmiş.

Uzun ömürlü ve sürekli

Canon'un giriş seviyesi lazer yazıcısı LBP-800 ürünün özelliklerine gelince, en belirgin özellik tampon bellek kullanılıyor olması. Bunun dışında

başka bellek bulunmayan LBP-800, bu sayede gönderilen dosyanın bilgisayar belleğinde işlenerek yazıcıya sadece basma görevi vermesi yazıcının ömrünü ve süratini tam olarak kullanıyor.

Ayrıca üründe sesli yazdırma ve hata bildirme özellikleri de bulunuyor. Baskı süresinin verilmesi ise, ürüne de bulunan bir başka yenilik. Ürünün kampanya fiyatı ise 358 Euro+KDV. •

Bilgi için:

Canon dağıtıcıları

Arena: 0212-233 30 50

Barem: 0212-213 68 80

Penta: 0212-320 02 04

Yıldız: 0212-216 32 62

Hesmak: 0216-391 88 00

Netcini.com'a**büyük ilgi**

SAP Türkiye, IBM Türk, Microsoft Türkiye ve Alcatel Teletaş "Netcini.com" projesine ilginin büyük olduğunu kaydettiler. Proje için açılan www.netcini.com sitesinin 25 gün sonunda 20 bin kişi tarafından ziyaret edildiği öğrenildi. Proje ile Internet'te iş yapmak isteyen kişilerin teşvik edilmesi amaçlanıyor. Seçilecek "en cini fikirli proje", SAP Türkiye, IBM Türk, Microsoft Türkiye ve Alcatel Teletaş'ın donanım, yazılım ve danışmanlık desteğiyle hayata geçirilecek. Projenin son katılım tarihi ise 30 Eylül 2000. •

Gökkuşaağı'nın altında masmavi bir tatil...

Marmaris'in cennet koylarından Turunç'ta
muhteşem bir tatile davetlisiniz!
Deniz kıyısında tümü klimalı, telefonlu bungalovları,
özel plajı, yüzme havuzu, restoranı, barı ve
güleryüzlü personeliyle Rainbow sizi bekliyor.

Turunç
Rainbow

Rainbow hakkında detaylı bilgi için bizi arayabilirsiniz. Tel: (0252) 476 71 90, 476 71 91 Faks: (0252) 476 70 07
Turunç Koyu Marmaris

interneti yeterince paylaşıyor musunuz?

İnternet Kesintisiz ve Hızlı Olmalı
Çoklu erişim teknolojisi MultiTech Proxy
Server, interneti kesintisiz ve hızlı bir
şekilde paylaştırarak, çalışanlarınızdan
maksimum verim almanızı sağlar.



ProxyServer MTPSR1-100



- tek bir telefon hattını ve tek bir internet hesabını aynı anda 50 kullanıcıya paylaştırır
- küçük ve orta ölçekli firmaların yerel ağları (LAN) için ideal internet paylaştırıcısıdır
- mevcut harici modeminize bağlanabilir
- otomatik bağlanma ve hattı kapatma özelliği sayesinde, internet harcamalarınızı düşürür
- herhangi bir yazılıma ihtiyaç duymaz
- 20 kullanıcıya e-mail adresi sağlayan mail server yazılımı
- kendi web veya ftp serverinizi internete bağlamayı sağlayan virtual server mapping özelliği
- uzmanlık gerektirmeyen çok kolay kurulum
- flash memory
- 2 yıl garanti

ProxyServer MTPSR3-200



- 1 veya 3 telefon hattı ve tek bir internet hesabını aynı anda 50 kullanıcıya paylaştırır
- küçük ve orta ölçekli firmaların yerel ağları (LAN) için yüksek kapasiteli internet paylaştırıcısıdır
- üç adet dahilli 56K V.90 modem içerir
- otomatik bağlanma ve hattı kapatma özelliği sayesinde, internet harcamalarınızı düşürür
- herhangi bir yazılıma ihtiyaç duymaz
- kendi web veya ftp serverinizi internete bağlamayı sağlayan virtual server mapping özelliği
- uzmanlık gerektirmeyen çok kolay kurulum
- flash memory
- 2 yıl garanti

- yüksek performans
- seçkin kalite
- üstün servis
- koşulsuz danışmanlık
- uygun fiyat



Ergenekon C. Bilgiç S. No:1-3 Kat 5 Feriköy 80260 İstanbul
Tel.: 0.212 296 38 31 Fax: 0.212 241 38 04 e-mail: satis@dos.com.tr

MultiTech[®]
Systems 
The right answer every time.

IBM Türk'de "e-place" yapılanması

GÜNEŞ KAZDAĞLI

Sayfa 1 >

Bilişim şirketleri yeni dünya düzeninin kurallarına uygun olarak kendi yapılarını değiştiriyorlar. Artık iş süreçleri, iş yapma biçimi kısaca iç organizasyon yapısı da yeni dünyanın kurallarına göre değişime uğruyor. Bu değişimle e-ticaret, e-devlet, e-birey, e-toplum, e-medya, e-iletişimden sonra şimdi de e-place gündemde. IBM Türk de e-place olarak adlandırılan bu yeni yapılanmada çalışanın daha mutlu ve daha verimli olmasını amaçlıyor.

Öncelikle çalışanlarının altyapı gereksinimlerini çözmeye çalıştıklarını belirten IBM Türk İnsan Kaynakları Bölüm Müdürü Aysun Barın bu gereksinim çerçevesinde

elemanlarına cep telefonu, araç, dizüstü bilgisayar sağlamaya çalıştıklarını söyledi. Barın, altyapıya ilişkin çalışmaların 1998 yılında başladığını ve bu konuda tatmin edici bir noktaya ulaştıklarını kaydetti. Uygulamanın öncelikle coğrafi olarak bir bölgede başlayacağı öğrenildi. 40-50 kişiden oluşan bu grup pilot çalışmayı oluşturacak. Pilot çalışmanın Ağustos ayında başlayacağı ve Kasım ayından itibaren böyle bir çalışma ortamına geçileceği öğrenildi. IBM Türk genelinde ise proje 2000 yılı sonu ya da 2001 yılının ilk çeyreğinde fiilen uygulamaya geçecek. İstanbul'da uygulamanın belli görevleri odaklayarak değil binanın yapısı da gözönüne alınarak kat kat başlayacağı da öğrenildi.

e-place yapılanmasında önemli olan ofiste görünür olmak değil sonucu getirmek.

Öte yandan yapılanmanın çalışanlar için bir engel oluşturmadığı aksine çalışanları memnun edeceği ve verimliliği artıracığı da kaydedildi.

Aysun Barın bu noktada çalışanla yönetici arasında iletişimin ve güvenin tam olması gerektiğini belirterek şunları söyledi: "Bu uygulamada söz konusu değişikliğin çalışanlar için engel değil bilakis çalışanı memnun eden, verimliliğini artıran bir yapıyı beraberinde getirdiğini görmemiz lazım. O nedenle bir bölgeyi kapsayan pilot çalışmaya karar verdik. Mobil çalışanlar ve müşterileri ilişkisi ön planda olanlar için artık sabah 8

akşam 5 kavramı söz konusu değildir. Bu yapıda görünür olmak değil sonucu getiriyor olmak önemli. Burada da çalışanla yönetici arasında iletişimin, güvenin yerleşmiş ve tam olması gerekiyor. 1997-98 yıllarında ekip çalışmasına, iç motivasyona ve sadece hedeflediği sonuçlara odaklanmaya yönelik birtakım oluşturulması ve bu kültürün yerleşmesi için çalışmalar yaptık. Bu anlamda belli bir noktaya gelmeyi hedefliyoruz o nedenle de aşamalı olarak başlayacağız. Bu projede 2000 yılının son çeyreği ya da 2001 yılının başından itibaren de fiilen uygulamayı kurup tüm çalışanları böyle bir çalışma ortamına taşımış olacağız."

Ofis içi yerleşim düzenini de değiştirecek olan IBM Türk açık ofis uygulamasına geçiyor. Bu

kararla çalışanların daha çok birbirini görebilmesi ve rahat iletişim kurabilmesi amaçlanıyor. Aysun Barın bu yapılanmada iki tip çalışan tanımladıklarını belirterek, "Bu çalışanlardan bir bölümü görevi sürekli ofiste olanlar. Diğerleri ise görevi mümkün olduğunca ofis dışında bulunmayı gerektiren elemanlar. Satış temsilcileri, bilgi teknoloji uzmanları, danışmanlar ve diğer uzmanlarımız zamanın büyük kısmını müşteride geçiren grubumuzu oluşturuyor. Bu grup için ofiste yerleşik bir düzen söz konusu olmayıp daha çok paylaşımlı düzenler düşünülüyor. Fakat bu grup için yapmaya çalıştığımız hem organizasyon, hem altyapı içerisinde işlevlerini çok rahat bir şekilde yürütebilecekleri mekanizmaları kurmak" dedi.

IBM Türk'ün genel yapısına bakıldığında çalışanlarının yüzde 70'nin mobil olarak tarif edilecek grupta yüzde 30'unun ise yerleşik düzene gerek-

sinimi olan çalışanlar olduğu görülüyor. Yani söz konusu yapı değişikliği şirketin çalışanlarının yarısından çoğunu etkiliyor. Bu yapı IBM Türk'te yönetici sayısını azaltacak mı? sorumuzu ise Aysun Barın 'şöyle' yanıtladı: "IBM organizasyonlarına baktığınızda da yönetim modeli açısından pek çok şirkette de gördüğümüz gibi tamamı ile hiyerarşik yapılardan yatay yapılara doğru bir geçiş var. Matris organizasyonlar çok yaygın, şimdi ara kademeler giderek azalıyor. İş dünyasındaki insan kaynakları konusundaki müşteri ve pazardaki değişimler, gereksinimler şirketlerin bu değişimlere ayak uydurabilecek şekilde kendilerini revize etmelerini gerektiriyor. IBM'de de bunu yaşıyoruz ve yaşamaya devam edeceğiz. Tamamı ile yatay bir yapıya doğru gidiyoruz. Bu yönetici sayısı azalacak noktasına doğrudan bağlanmayabilir ama yapısal bir değişiklik yaşadığımız gerçek." •

gunesk@interpro.com.tr

Domino teorisi, yeniden

Internet'te her şey ne çabuk değişiyor. Yakın bir süre önce yere göğe koyulmayan dünyanın ünlü e-ticaret siteleri üzerinde soğuk rüzgarlar esmekte. E-ticaret şirketlerinin piyasa fiyatları düşüyor. Yatırımcıların "parlak gelecek" öngörülerinin yerini "reel kar" talepleri almaya başlıyor.

Kara haberler üst üste gelmiş. Şimdi de pabuçları dama atıldığı söylenen klasik satıcıların "yeni yetmeleri" Internet'te alaşağı edebileceklerine ilişkin haberler ortalığa yayılmakta. Ardından, soğuk savaş döneminin ünlü "domino teorisi" hortladı. Bunun nedeni Internet şirketlerinin yatırım portföylerinde başka Internet şirketlerinin hisselerinden bol miktarda bulunması.

İşlerin iyi gittiği, yani e-şirket hisselerinin yükseldiği dönemde bu hisselerden satış yapılarak faaliyet zararları kapatılıyordu. (Biz bu öyküyü biliyoruz galiba?)

Şimdiye kadar birer can simidi olan bu hisseler birden birer el bombasına dönüşmüş durumda. Örneğin, Amazon'un portföyünde drugstore.com, ashford.com, homegrocer.com ve pets.com hisseleri olduğu belirtiliyor. Şubat ayı fiyatlarına göre bunlarda yüzde 70-90 değer kaybı söz konusu. Bir başka ifadeyle Amazon'un yatırımları son aylarda 1.4 milyar dolar değer kay-

betmiş bulunuyor. (Satın aldığı değerlere göre ise Amazon'un hala yüzde 38 artışta olduğu belirtiliyor.)

Benzeri şekilde, aralarında Dell, Intel, Microsoft'un da yer aldığı 28 şirketin 99 yılında e-şirket'lere yaptıkları yatırımın 6 milyar dolar olduğu belirtiliyor. Yatırımların değer kaybı Dell'de 600 milyon dolar, Microsoft'ta 1 milyar doları buluyor.

Şirket hesaplarını denetleyen Securities and Exchange Commission e-şirketlere uyarı yağdırmaya başlamış. Uyarının nedeni bu şirketlerin kâr gösterebilmek için olmadık makyajlara kalkışması. Öyle görülüyor ki ABD'de hızlı spekülasyon dönemi bitiyor. Fiyat oluşumlarında yeniden reel karlılık etkili olmaya başlayacak. Karlı olmayan şirketlerden kaçışın domino etkisi yaratmasından korkuluyor.

Bütün bunlardan bize ne demiyelim. Çok yakında bizi de yakından ilgilendirebilir. ABD'de denizin tükendiğini gören maceracı sermaye gruplarının kendilerine yeni ülkeler aramaya başladıkları belirtiliyor. Amaç, şişirilmiş şirket değerleri yaratıp yerel borsalardan para transfer etmek.

Umarım, sektörümüzde hızlanmaya başlayan borsaya açılma çalışmalarını maceracı sermaye gruplarının eline geçmez.

hsevand@tepum.com.tr



İhlas/Acer B2B uygulamasına başladı

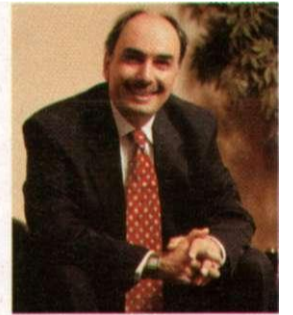
HABER MERKEZİ

İhlas/Acer, e-ticarete ilk adımını işte işe e-ticaret (B2B) uygulamasıyla attı. İlk etapta 200'ün üzerinde bayileriyle tüm iş akışlarını ve ticareti web ortamına taşıyan İhlas/Acer, 2000 sonunda bayileriyle ticaretinin yüzde 80'ini Internet ortamına taşımayı amaçlıyor. B2B uygulamasında İhlas/Acer bayileri, İhlas.net'in Internet sayfasından bir kullanıcı adı ve şifreyle bağlandıkları "Bayiweb" sitesinden ücretsiz olarak yararlanabiliyorlar. Bu sitede şirket ve ürünle ilgili tüm bilgileri görebilen bayiler, istedikleri ürünü Bayiweb'den gerçek zamanlı olarak sipariş verebiliyorlar. Bayiler, faturalarını kendileri

kesebildikleri gibi, kredi limiti ve hesap bilgileri gibi önemli ayrıntıları da anında öğrenebiliyorlar.

İhlas/Acer'in B2B uygulamasının tanıtıldığı toplantıda konuşan İhlas/Acer Genel Müdürü Murat Akgiray, uygulamayı bayilerle başlatmalarında, e-ticaretin Türkiye'de öncelikle B2B uygulamalarıyla genişleyeceğine inanmalarının etkili olduğunu söyledi.

Web sayfası hazırlama, Internet üzerinde sipariş ve destek sayfaları oluşturma gibi çalışmaların e-ticaretin sadece küçük bir parçası olduğunu vurgulayan Akgiray, önemli olanın bunların hepsinin bir arada ve şirketin temel bilgi sistemi ve otomasyonu ile entegre edilmesi olduğunu kaydetti.



İhlas/Acer Genel Müdürü Murat Akgiray.

Öte yandan İhlas/Acer, B2B uygulamasını gereksinim duyan kuruluşlara da satmayı hedefliyor. Acer ve İhlas/Acer'in artık donanım değil birer hizmet şirketi olduğunu dile getiren Akgiray, bu yıldan sonra çok iddialı olacakları kurumsal pazarda gereksinim duyulan bilgi teknolojileri konusunda sundukları çözümlerden birinin B2B olacağını söyledi. •

bt_haber@interpro.com.tr



Netron, sizi "geleceğe" hazırlıyor.

Biz, sizin başarınız için bilgiye yatırım yapıyoruz.
Teknolojinin bir yıl önünde ilerliyoruz.

- MS SQL Server 7.0 pazara çıkmadan 2 ay önce;
- MS Windows 2000 pazara çıkmadan 1 yıl önce;
- Cisco Voice Data Entegrasyonu ve IP Telephony çözümleri tamamlanmadan 6 ay önce eğitimlerini vermeye başladık.

• Bu yıl sonunda **MS Exchange Server 2000** ve **SQL Server 2000** piyasaya sürülecek.

Biz bu eğitimleri aylardır veriyoruz...

Geleceğin teknolojisine bugünden hazırlanıp,
önde olmanız için.



Netron 1999 Yılında
Microsoft'un
Yılın Teknik Eğitim Merkezi
ve Yılın Eğitmeni
Ödüllerini Kazanmıştır.

Microsoft Certified
**Technical
Education
Center**

CISCO SYSTEMS
TRAINING
PARTNER
ASSOCIATE

NETRON

BİLGİ İLETİŞİM TEKNOLOJİLERİ

Tel.: (0216) 327 98 88 pbx Fax: (0216) 327 98 90
e-mail: info@netron.com.tr http://www.netron.com.tr

Netron know-how demektir

"İhracatta ilk sırada yer alacağız"

GÜNEŞ KAZDAĞLI

Sayfa 1 >

yer aldı. Bu şirketler arasında Vestel Elektronik ilk 500 sıralamasında 298 trilyon 627 milyar lirayla yedinci, ihracat listesinde ise 441 milyon 139 bin dolarlık geliriyle Arçelik'i geçerek ikinci sırada yer aldı. Sıralamayla ilgili olarak Vestel Şirketler Grubu İcra Kurulu Başkanı Ömer Yüngül'le görüştük. Yüngül, 2000 yılı sonunda ulaşacakları hedefleriyle gelecek yıl ihracat listesinde ilk sırada yer alacaklarını kaydetti. Bu yıl ihracat hedeflerinin 750-800 milyon dolar olduğunu belirten Yüngül şunları söyledi:

"Vestel yıllardır ihracat yapan bir şirket ancak son 4 yılda ihracatımız her yıl 2'ye katlanarak devam ediyor. Bildiğiniz gibi televizyonun yanı sıra bilgi teknolojilerine yö-

nelik cihazlarımızı da ihraç ediyoruz. 2000 yılında bu ürünlerde büyük artışlar sağladık. Televizyonda Avrupa'da birinci sıradayız. 2000 yılı sonu hedefimiz ihracatta 750-800 milyon doları yakalamak. Bu hedefin yaklaşık 100 milyon dolarını BT ürünlerinden elde etmeyi planlıyoruz. BT ürünlerimiz arasında Internet TV, Internet için set-top box var, ayrıca Amerika'ya ihraç edeceğimiz yeni bir ürünümüz daha var. Bu ürünümüz Amerika'dan sonra, 2001 yılında Türkiye pazarında satışa sunulacak."

Vestel Şirketler Grubu İcra Kurulu Başkanı Ömer Yüngül söz konusu ürünün önümüzdeki haftalarda duyurusunun yapılacağını ve Eylül ayında Amerika'da pazara sunulacağını da belirtti. Başarılarında Ar-Ge yatırımlarının önemini büyük olduğunu da kaydeden Yüngül, "Bizim Ameri-



Vestel Şirketler Grubu İcra Kurulu Başkanı Ömer Yüngül Vestel Elektronik olarak üretimlerinin yüzde 93'ünü ihraç ettiklerini söyledi.

ka'da 3 yıl önce kurduğumuz araştırma geliştirme merkezi var, orada devamlı ürün geliştiriliyor. Şu anda 2002 yılının ürünleri üzerinde çalışılıyor. Avrupa'da da Ar-Ge çalışmalarımız var, ayrıca dünya şirketleriyle çok değişik konularda işbirliklerimiz devam ediyor" dedi.

Özel sektörün en büyüğü Arçelik

İstanbul Sanayi Odası'nın 500 Raporu'na göre, Türkiye'nin 1999 yılında en büyük sanayi kuruluşu bu yıl da Tüpraş oldu. Tüpraş, 1 katrilyon 313 trilyon 619 milyar 297 milyon lira tutarındaki

İlk 50'deki bilişim şirketleri

İSO 500'e göre, Türkiye'nin en büyük 50 sanayi kuruluşu arasında bilişim alanında da faaliyet gösteren şirketler şöyle:

Şirketler	Üretimden satışlar (net) (milyon TL)
Arçelik	465.757.808
Vestel Elektronik	298.627.295
Beko Elektronik	123.504.319
Profilo Telra Elekt.	99.140.161
Simko Ticaret ve San.	90.554.966
Aselsan Elektronik San.	81.523.698
Netaş Northern Elect.	76.050.091

üretimden satış geliriyle ilk sırada yer aldı. TEAŞ, 821 trilyon 754 milyar 136 milyon lira ile ikincilikteki yerini korurken, özel sektörün en büyük şirketi olan Arçelik, 465 trilyon 757 milyar 808 milyon lirayla üçüncü sırada yer aldı. Daha önce de belirttiğimiz gibi İSO 500 Raporu'nda ilk 50 şirket arasında bilişim teknolojileri alanında da faaliyet gösteren ve üretim yapan şirketler de var. Bu şirketlerden ilk 50'de yer alan Arçelik'i 298 trilyon 627 milyar 259 milyon lira ile Vestel Elektronik izliyor. Yirmi

ikinci sırada yer alan Beko Elektronik'in geliri ise 123 trilyon 504 milyar 319 milyon lira. İlk 50 sıralamasında otuz üçüncü sırada Profilo Telra Elektronik (99 trilyon 140 milyar 161 milyon lira), otuz yedinci sırada Simko Ticaret ve San. (90 trilyon 554 milyar 966 milyon lira), kırk beşinci sırada Aselsan Elektronik San. (81 trilyon 523 milyar 698 milyon lira) ve kırk sekizinci sırada Netaş Northern Electronics (76 trilyon 50 milyar 91 milyon lira) yer alıyor. •

gunesk@interpw.com.tr

Vestel Elektronik'in 2000 yılı sonunda yapmayı planladığı 750-800 milyon dolarlık ihracatın 100 milyon dolarını BT ürünleri oluşturuyor.

Bilişim dünyasının en büyükleri

Bilgisayar dünyasının en büyük şirketi olan IBM, 87.5 milyar dolar satışla Global 500'ün 16. sırasında bulunuyor.

Derleyen: AMİL KÜNT

Yıllık gelirleri itibarıyla dünyanın en büyük 500 şirketini saptayan Fortune dergisinin geleneksel araştırmasının 1999 yılına ait sonuçları açıklandı.

"Global 500" adlı listedeki şirketlerin ülkelere göre dağılımında Amerikan şirketlerinin sayısı 179 olarak başta gelirken Japonya 107, İngiltere 38, Almanya ve Fransa 37 şirketle listede yer aldılar.

Her yıl olduğu gibi General Motors 1999 yılındaki 176.6

milyar dolarlık satışı ile dünyanın en büyük şirketi unvanını korudu. Bilişim dünyasının en büyük şirketi olarak IBM ise, 87.5 milyar dolar satışla Global 500'ün 16. sırasında bulunuyor.

43 sektörü kapsayan Global 500'deki bilişim sektörü şirketlerinin sayılarının ve toplam satışlarının dağılımı tabloda görülmektedir.

1999 yılı gelirlerine göre en

yüksek kar oranı sağlayan ilk 50 şirket arasında Microsoft yüzde 39.4 ile birinci ve Intel yüzde 24.9 ile yedinci sıradalar. Global 500'de en fazla kar eden ilk 50 şirket arasında bilişim şirketlerinin başını 4. sırada yer alan 8.2 milyar dolar kar ile SBC Communications çekerken, 7.8 milyar dolarla Microsoft yedinci, 7.7 milyar dolar ile Intel sekizinci durumda bulunuyor. •

Global 500'deki bilişim sektörü şirketlerinin sayılarının ve toplam satışlarının dağılımı

Şirket adedi	Sektör	Satış (Milyar dolar)
22	Elektronik	717.8
21	Telekomünikasyon	617.3
9	Bilgisayar	313.8
3	İletişim ağları	71.8
2	Yazılım-Servis	38.2

Şirketlerin Global 500 içindeki yerleri

	Milyar dolar	Global 500 sırası
Elektronik (İlk 5)		
Siemens	75.3	21
Hitachi	71.9	23
Matsushita	65.6	24
Sony	60	30
Toshiba	51.6	38
Telekomünikasyon		
Nippon	93.6	13
AT&T	62.4	28
SBC Communications	49.5	42
Deutsche Telekom	37.8	77
Worldcom	37.1	79
Bilgisayar		
IBM	87.6	16
Hewlett Packard	48.3	44
Fujitsu	47.2	45
Compaq	38.5	70
Dell Computer	25.3	154
İletişim ağları		
Lucent Technologies	38.3	74
Nortel Networks	21.3	194
Cisco Systems	12.2	409
Yazılım-Servis		
Microsoft	19.7	216
Electronic Data Systems	18.5	235



Microsoft Certified
Professional
Systems Engineer

DÜNYADA İLK

MCSE Windows 2000 Kariyer Planı

Zorunlu Sınavlar: 4 adet

Windows NT 4.0 Sınavlarını geçmemiş olan adayların aşağıdaki 4 zorunlu sınava girmeleri gerekir.

Sınav 70-210: Installing, Configuring and Administering Microsoft Windows 2000 Professional
Kurs : 2151 Microsoft Windows 2000 Network and Operating System Essentials;
2152 Implementing Microsoft Windows 2000 Professional and Server

Sınav 70-215: Installing, Configuring and Administering Microsoft Windows 2000 Server
Kurs : 2151 Microsoft Windows 2000 Network and Operating System Essentials;
2152 Implementing Microsoft Windows 2000 Professional and Server

Sınav 70-216: Implementing and Administering a Microsoft Windows 2000 Network Infrastructure
Kurs : 2153 Implementing a Microsoft Windows 2000 Network Infrastructure

Sınav 70-217: Implementing and Administering a Microsoft Windows 2000 Directory Services Infrastructure
Kurs : 2154 Implementing and Administering Microsoft Windows 2000 Directory Services

Windows NT 4.0'nin 3 Sınavını (70-067, 70-068 ve 70-073) geçmiş olan adaylar yukarıdaki 4 zorunlu sınav yerine aşağıdaki sınavı alabilirler.

Sınav 70-240: Microsoft Windows 2000 Accelerated Exam for MCP's certified on Windows NT 4.0
Kurs : 1560 (31 Aralık 2001'de kaldırılacak olan bu sınav 70-210, 70-215, 70-216 ve 70-217 sınavlarının temel uzmanlık alanlarını kapsamaktadır.)

Zorunlu Sınavlar: 1 adet seçilecek

Ek olarak tüm adayların aşağıdaki sınavlardan birine girmeleri gerekmektedir.

Sınav 70-219: Designing a Microsoft Windows 2000 Directory Services Infrastructure
Kurs : 1561 Designing a Windows 2000 Directory Services Infrastructure

Sınav 70-220: Designing Security for a Microsoft Windows 2000 Network
Kurs : 2150 Preliminary Course Syllabus Designing a Secure Microsoft Windows 2000 Network

Sınav 70-221: Designing a Microsoft Windows 2000 Network Infrastructure
Kurs : 1562 Designing Microsoft Windows 2000 Networking Services Infrastructure

Seçmeli Sınavlar: 2 adet seçilecek

Sınav 70-219: Designing a Microsoft Windows 2000 Directory Services Infrastructure
Kurs : 1561 Designing a Windows 2000 Directory Services Infrastructure

Sınav 70-220: Designing Security for a Microsoft Windows 2000 Network
Kurs : 2150 Preliminary Course Syllabus Designing a Secure Microsoft Windows 2000 Network

Sınav 70-221: Designing a Microsoft Windows 2000 Network Infrastructure
Kurs : 1562 Designing Microsoft Windows 2000 Networking Services Infrastructure

Sınav 70-222: Upgrading from Microsoft Windows NT 4.0 to Microsoft Windows 2000
Kurs : 2010 Designing a Microsoft Windows 2000 Migration Strategy

Netron'dan Dünya Vatandaşlığı Sertifikaları

Bilişim Sektöründe Türkiye'de 65.000 açık var, Amerika'da 850.000. Bütün dünya ülkeleri en çok bu sektörde eleman arıyor.

Dünyanın en gözde kariyeri MCSE olmak:
Microsoft Certified Systems Engineer.

Bu sertifikalar tüm dünyadaki Teknik Yöneticiler tarafından bir kalite göstergesi olarak kabul ediliyor.

Bütün şirketler bu uzmanları alabilmek için yarış halindedir.

Siz de Netron'dan alacağınız sertifikalarla dünyanın aradığı uzmanlardan olabilirsiniz.

Yalnızca 10 haftada,

hem de işinize devam ederek

Vakit kaybetmeden arayın,

Sizi de dünya vatandaşı yapalım.



Netron 1999 Yılında Microsoft'un Yılın Teknik Eğitim Merkezi ve Yılın Eğitmeni Ödüllerini Kazanmıştır.

Microsoft Certified
Technical Education Center

CISCO SYSTEMS



TRAINING PARTNER ASSOCIATE

NETRON

BİLGİ İLETİŞİM TEKNOLOJİLERİ

Tel.: (0216) 327 98 88 pbx Fax: (0216) 327 98 90
e-mail:info@netron.com.tr http://www.netron.com.tr

Netron know-how demektir

Telekomünikasyon sektörünün en değerli şirketleri

Derleyen: AMİL KÜNT

Merkezi Cenevre'de bulunan Morgan Stanley International'ın yaptığı araştırma sonucunda 22 ülkede piyasa değeri en yüksek olan bin şirket belirlendi. 31 Mayıs 2000 tarihinde dünya borsalarında işlem gören hisse senetlerinin toplam değerlerine göre yapılan sıralamadaki ilk 10 şirket Tablo 1'de gösteriliyor.

Bu araştırma sonucunda telekomünikasyon sektö-

ründeki 10 şirket dünyanın en değerli ilk 25 şirketi arasında yer aldı (Tablo 2). Oysa 1999 yılındaki sıralamada ilk 25 arasına sadece 4 telekomünikasyon şirketi girmişti. Özellikle Deutsche Telekom, France Telecom, Ericsson, Nokia ve Vodafone gibi Avrupa telekomünikasyon şirketlerinin geçen yıl sıralamalarına göre bu yıl çok daha büyük çıkışta oldukları görülüyor.

Telekomünikasyon sektöründeki şirketlerin sadece Avrupa'da değil Japonya'da da büyük aşama yaptıkları bu araştırmanın

Tablo 1- Dünyanın en değerli 10 şirketi

Sıralama		Şirket	Piyasa değeri (milyar dolar)
2000	1999		
1	2	General Motors	520
2	8	Intel	417
3	9	Cisco Systems	395
4	1	Microsoft	323
5	4	Exxon Mobil	290
6	70	Vodafone AirTouch	278
7	6	Wall-Mart Stores	257
8	27	NTT DoCoMo	247
9	38	Nokia	242
10	5	Royal Dutch/Shell	214

vardığı sonuçlardan biri. Geçen yıl 27. sıradaki kablolu işletmeci DoCo-

Mo bu yıl 8. sırada yer alıyor. Bu şirketin mobil Internet bağlantısı i-mode'a

Tablo 2- Telekomünikasyon sektörünün en değerli 10 şirketi

Genel Sıralama		Şirket	Piyasa değeri (milyar dolar)
2000	1999		
3	9	Cisco Systems	395
6	70	Vodafone Air Touch	278
8	27	NTT DoCoMo	247
9	38	Nokia	242
15	13	Nippon Telegraph	189
16	23	Deutsche Telekom	187
17	16	Lucent Technologies	183
22	77	Ericsson	158
24	31	SBC Communications	149
25	43	France Telecom	148

1999 Şubat ayından bu yana bağlanan abonelerin sayısı 8 milyonu geçiyor.

Yine geçen yıl 712. sıradaki Japan Telecom bu yıl 191. sıraya yükseldi. •

E-iş şirketlerine CRM çözümleri

CRM (Müşteri İlişkileri Yönetimi) konusunda çözüm sunan Arges Danışmanlık, ABD merkezli yazılım şirketi Vignette ile bu alandaki işbirliğini sürdürüyor. Arges ve Vignette, hızlanan ortak çalışmalarını kapsamında özellikle e-iş konusunda faaliyet gösteren şir-



Vignette Yeni Teknoloji
Geliştirme Sorumlusu ve
Analist Stuart Evans

ketlere CRM çözümleri sunacaklarını belirttiler.

Konuyla ilgili olarak bilgi veren Vignette Yeni Teknoloji Geliştirme Sorumlusu ve Analist Stuart Evans, elektronik işleri detaylandırma, müşterilere gerçek yaşamda olduğundan daha yakın olup gereksinimlerini doğru çözümlerle

karşılama, elektronik işle değişen koşullara anında yanıt verme ve müşterilerin davranışlarını yakından izleme konularında çözümler sunduklarını söyledi.

Stuart Evans, "Arges

ile ortak amacımız, e-iş yapanlara başarılı bir içerik yönetimi sağlamak" dedi.

Elektronik ilişki kurmanın müşteriyle ilişkilerin kalıcılığını sağlamanın temellerini

hazırladığını söyleyen Evans, "Vignette ürünlerinin sınırsız kişiselleştirme olanaklarıyla sanal ortamda gerçek bir müşteri hizmeti sunulmasını sağlıyoruz" şeklinde konuştu. •

Internet reklam tarihi

Ilk Internet banner reklamı, ilk ticari Internet tarayıcısının piyasaya sunulması ile aynı zamanda yayınlandı. Ekim 1994'de bir teknoloji yayını olan www.hotwired.com ilk Internet reklamlarının satışını ve yayını yaptı Kasım 1994'te ise Netscape ilk ticari Internet tarayıcısı Navigator'ı piyasaya sundu. Bu noktadan sonra Internet, tarihin en hızlı reklam ortamı olarak gelişmeye başladı. Morgan Stanley Technology Research'ün yaptığı bir araştırmaya göre, radyo yeni bir teknoloji olarak piyasaya çıktıktan sonra 50 milyon kullanıcıya 38 yılda, televizyon 13 yılda ulaşırken, Internet bu sayıya 5 yıldan kısa bir sürede ulaştı.

Başlangıçta, teknoloji meraklılarına teknoloji ürünlerini tanıtmak için verilen Internet reklamları, Internet kullanıcılarının sayısındaki baş dönürücü artış ve Internet kullanıcı profiline teknoloji meraklılarından sade vatandaşa dönmesi ile kabuk değiştirdi. Artan sayıdaki insan, zamanlarından önemli bir bölümünü Internet erişimi ile değerlendiriyor. Peki bu zamanı nereden buluyorlar? Forrester Research tarafından yapılan bir araştırmaya göre yüzde 78'i

daha az televizyon seyrederek elde ettikleri zamanı Internet'te kullanıyorlar. Tüketicinin televizyondan Internet'e doğru kayması, reklamverenini de peşinde taşıyor.

Ekim 1994'de birkaç yüz dolar ile başlayan Internet reklamları, 1999 yılında 4.6 milyar dolara ulaştı. 1998'den 99'a dolar bazında yüzde 140 artış gösteren Internet reklamlarının, 2004 yılında tüm reklam pastasından yüzde 20 pay alması bekleniyor. Bu da kısa bir süre içerisinde Internet'in en önemli reklam ortamlarından biri olmasını sağlayacak.

Internet, şimdiye kadarki tüm yayın ortamlarından çok daha hızlı gelişti. Internet reklamcılığı da. Beş yıllık kısa tarihi içinde Internet reklamları, dünyanın büyük reklam verenlerinin önce ajandalarına sonra da bütçelerine girdi, daha sonra da payını artırdı. Ülkemizde Internet reklamları, şimdiye değin reklam bütçelerinin diğer kalemlerinden mütevazı kaydırmalar ile gerçekleştirildi. 2001 yılı, reklam verenlerin Internet'i kendi adı altında bütçelerine almaları ile ülkemizde Internet reklamcılığının atılım yapacağı yıl olacak.

uergun@noktakom.com

Bilgi toplumunun geleceğine katkıda bulunmak için:



TBV'nin, maddi durumu yeterli olmayan, başarılı Bilgisayar Mühendisliği Öğrencilerine verdiği bursa destek verin.

Unutmayın! Bilgi çağında en büyük darboğazlardan biri yetişmiş insan gücüdür.



TBVI
TÜRKİYE BİLİŞİM VAKFI

Bilgi için:
<http://tbv.org.tr> e-posta: info@tbv.org.tr
Tel: 90 212 296 81 46-47 Faks: 90 212 296 81 48

I-BİMSA'DAN SİZE ÖZEL ÇÖZÜMLER...

SAP @-BUSINESS

SAP sisteminizi, en verimli yöntem olan @-business olanakları ve Internet alt yapısı üzerinden iş ilişkisi içerisinde olduğunuz kurum ya da kişilere genişletmek sizin elinizde...

25
yıl

I-BİMSA

IBM VE HACI ÖMER SABANCI HOLDİNG ORTAK KURULUŞUDUR.

Merkez : Sabancı Center 80745 İstanbul Tel: 0212-280 50 11 Faks: 0212-280 61 97

Adana Şube : Atatürk Caddesi Sabancı İş Merkezi No:1 Kat:2 01160 Adana Tel: 0322-363 18 00 Faks: 0322-363 18 06

Ankara Şube : Gazi Mustafa Kemal Bulvarı Sabancı İş Merkezi No:137 Kat:5 06570 Maltepe , Ankara Tel: 0312-230 88 82/83 Faks: 0312-230 85 44

İzmit Şube : Kentsa 41220 İzmit Tel: 0262-364 70 10 Faks: 0262-364 70 19

<http://www.ibimsa.com.tr>

SA

TEB, 8 fidan büyütecek

HABER MERKEZİ

TEB İletişim bir fidanlık (incubator) şirketi olmak için çalışmalarını hızlandırdı. Şu anda 8 projeye destek veren TEB'in bunların içinden 4 projeyi finansal olarak destekleyeceği öğrenildi. 2001 yılı sonunda ise proje sayısının 20'yi bulması düşünülüyor.

Özellikle son yıllarda İnternet pazarının gelişip büyümesi için geliştirilen iş modellerine risk sermayesinin yanı sıra incubator denilen ve Türkçe karşılığı fidanlık ya da kuluçka merkezi olarak tanımlanan yeni bir model daha eklenmeye başladı. Bilindiği gibi fidanlık (incubator) oluşumunun özünde İnternet

dünyasındaki ilginç, çarpıcı", para kazandırıcı iş modellerinin oluşmasına ve gelişmesine her anlamda destek vermek yatıyor.

Küçük şirketlere destek şart

TEB İletişim Genel Müdürü Can Hasan Çolakoğlu, İnternet sektöründe çok sayıda küçük şirket olduğunu ve bu şirketlerin büyümesi için de desteklenmesi gerektiğini belirtti. Çolakoğlu konuyla ilgili olarak şunları söyledi: "İşlerini büyütmek için finansal desteğe, ellerinden tutacak büyük

şirketlere ihtiyaçları var. Hiçbirisi muhasebe bilmiyor. Ortak pazarlama bütçesinden bunları faydalandırabiliriz diye düşündük. Sonra onların şirketlerine ortak olmayı teklif ettik. Kendi bilgi birikimimizi stratejik olarak hem bizim servislerimize yardımcı olabilecek hem de kendine başlı başına para kazandıracak işlere yatırım yapmamız ve taşın altına bizim de elimizi koyarak geliştirmemiz gerekiyor."

Çolakoğlu, yurtdışındaki modeller ile Türkiye'deki durumun farklı

olduğunu da dikkat çekerek şu bilgileri verdi: "Yurtdışında bu işe giren 2 yıl sonra bu şirketi halka arz edebileceğini biliyor. Türkiye'de ise sermaye piyasasının durumu ortada. Bu şirketleri geliştirip bir süre sonra stratejik bir ortağa satabilirsiniz. Ya da çok kar ediyorsa devam edebilirsiniz. Uzun dönemli bakmalısınız. Yurtdışındaki sermaye piyasalarında değeri olan işler seçmelisiniz ki yurtdışındaki yatırımcılara satabilesiniz. Incubate ettiğimiz proje büyükse yabancıların da yatırım yapmasını sağlıyoruz. Daha küçükse biz onlara yatırım yapıyoruz. Sonra yabancılar bize yatırım yapıyor."

TEB İletişim'in bu konudaki farkını ise Çolakoğlu şöyle özetledi: "Çok geniş bir yetenek havuzuna erişimimiz var. Hatta biz yanımızda çalışan birkaç arkadaşımıza kendi şirketinizi kurmanız daha iyi olur deyip onlara da şirket kurdurduk. Onlara patron olarak değil, arkadaş olarak yaklaşıyoruz. Onların iyi fikirleri olması, cin gibi olmaları ve yakın bir gelecekte getirdikleri fikrin para eder olması önemli. Biz ise onlara altyapı sağlıyoruz. Pazarlama bütçemizden faydalandırıyoruz. Bizim yaptığımız bağlantılar sayesinde yeni iş geliştirme stratejilerinde bizi ciddi referans alıyor. İş geliştirme stratejileri konusunda onlara akıl, gerekirse tasarım uyulama geliştirme desteği veriyoruz."

Yurtdışında yapılan bir araştırmaya göre fidanlık projelerinin başarı oranı

Taksitle e-kitap

Korku romanları yazarı Stephen King, şimdiye kadar yapılmamış bir şey deniyor: İnternet'te taksitle e-roman yayınlamaya başladı.

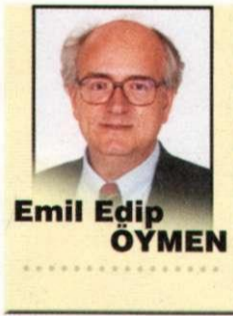
The Plant adlı romanının ilk 5 bin kelimesini 24 Temmuz günü İnternet'te 1 dolara satışa çıkarttı. İsteyen, Amazon.com'a 1 dolar yatırıp romanın ilk 5 bin kelimesini okuyabilecek. İkinci bölümü okumak isteyenlerin sayısını yazar "eğer yeterli bulursa", ikinci bölümü de 21 Ağustos'ta web sitesinde sunacak. Sonraki bölümler için talep olursa, sayfa sayısını arttırmayı vaat ediyor. Ama fiyatını da arttırarak. Bir tür e-promosyon!

Şimdiye kadar iki düzine gerilim romanına, iki düzine gerilim filmi senaryosuna imza atan "çok satan" yazar Stephen King, böylece dünya yayıncılığına yeni bir kavram da tanıtmış oldu: İnternet'te taksitle e-roman.

Stephen King, geçen Mart ayında 66 sayfalık bir "eser"ini de yine sadece İnternet'te yayınlamıştı. Okumak isteyenler 2.5 dolar ödüyordu. Bir iki gün içinde 500 bin kişi "okumak için" başvurdu. Yazdıklarını bu kadar çok kişi okumak istediği için

King, şimdi daha da ilginç bir denemeye girişmiş bulunuyor.

İnternet'te taksitle e-roman denemesi, elbette çok orijinal bir fikir. Ama, yayıncılıkta çığır açacağını düşünmek zor. Çünkü ancak çok tanınmış bir yazarın kalkışabileceği bir iş.



Emil Edip ÖYMEN

Üstelik tamamen, okuyucunun ahlak anlayışına bağlı. Okuyucu, kitap satın alırken nasıl para ödüyorsa, İnternet bölümleri için de aynen öyle para ödemek zorunda. Ama "isterse" ödemeyebilir. "Sonra ödeyeceğim!" tıklayabilir ve parasını ödemez. Bu gibilere King, "Tıpkı" diyor, "bir kitapçada kitabın sayfalarını karıştırıp, almadan çıkıp gidiyorlar".

Ayrıca, King, eserinin kopyalanmamasını, başkasına satılmamasını da talep ediyor. Bu da tamamen okuyucunun ahlakına kalmış bir şey. Örneğin Türkiye'de bir yazar böyle bir talepte bulunmanın gerçekçi olmadığını bilirdi. Örneğin, kitapları fotokopi ile çoğaltmak ahlaksızlık. Ama buna aldırın var mı? Türkiye, bir korsan yayıncılık cenneti (cehenemi) değil mi? Ayrıca, kitap satışlarının zavallılığı da malum...

e-kitap, ABD'de olur.

eeoymen@hotmail.com

TEB fidanlık projeleri:

B2B İnternet servis sağlayıcısı: Kurumlara İnternet erişimi sağlamak üzere kurulan bir şirket.

New media agency: Kurumların yeni İnternet şirketlerine, yeni ekonomiye uygun kurumsal kimlik tasarımı, uygulama tasarımı kadar her türlü servisi veren şirket.

İçerik fabrikası: Bir portale gereksinim duyanlara uçtan uca içerik sağlayan bir şirket.

Özel ürünler satan perakende zinciri: Çok özel ürünler satılan bir şirket. Hem gerçek hayatta hem sanal dünyada mağazaları var.

Akademi projesi: İnternet'e yetenek yetiştirecek bir akademi programı şirketi. İnsanların İnternet'i öğrenmeleri ve burada yeni iş modelleri geliştirmelerini sağlayacak bir ortam olacak.

Yurtdışında yaşayan Türklere yönelik site: Memleketlerinde bulacakları servisleri, buldukları ülkelerde de bulmalarını sağlayan bir şirket.

İnternet üzerinden sesli ve görüntülü haberleşme: İnternet üzerinde 3 boyutlu chat yapılmasını sağlayan bir şirket.

Oyun: Bir oyun geliştirip bunu yurtdışındaki büyük oyun şirketlerine satılması için çalışan bir şirket. •

TEB, şirketlerin hepsine yüzde 60-80 oranında ortak oluyor, yönetime karışmıyor ve bu şirketleri 2 yılda kendi başlarına para kazanır duruma getirmeyi amaçlıyor.

Başarı oranı yüksek

Daha önce de belirttiğimiz gibi İnternet projelerinde risk sermayesi de fidanlık modeli de şirketlerin büyümesi anlamında oldukça önemli. Uzmanlar fidanlık modelinin risk sermayesinden farkını ise şöyle açıklıyorlar: "Risk sermayesinde ilginç ve para getirebile-

cek bir proje yatırımcı gruba sunulur. Grup, finansal destek vermeye karar verdiğinde de proje hayata geçip gelir getirmeye başladığında da gelirden ortaklığı oranında pay alır. Fidanlık modelinde ise finans sağlayacak şirket, projeyi geliştiren şirkete bizzat ortak olur. Projeyi iki şirket her anlamda birlikte geliştirir." Yurtdışında bu konuda yapılan bir araştırmaya göre risk sermayesi projelerinin yüzde 40'ı başarıya ulaşırken fidanlık projelerinde bu oranın yüzde 80 ulaştığı belirtiliyor. •

bthaber@interpro.com.tr

Nortel Alteon'u alıyor

Nortel Networks, Alteon WebSystems'i 7.8 milyar dolara satın alacağını açıkladı. Satın almanın amacı olarak 2004 yılına kadar 4 milyar dolar olması beklenen içe-

rik anahtarlama pazarındaki konumu güçlendirmek gösteriliyor.

Satın alma ile birlikte Nortel, ürünleri arasına veri depolama, gigabit anahtarlama ve barındırma uygulama yönetimi ve dağıtım hizmetlerini

katmayı hedefliyor.

Bu değişiklikteki en önemli etkenlerden birinin ise Cisco'nun bir süre önce ArrowPoint Communications şirketini alarak pazarda daha güçlü bir yapıya kavuşması olduğu iddia ediliyor. •

Bilişim 2000 Yaklaşıyor! Standınız Hazır mı?



Nomadic  **Display**[®]

Favori Reklam Tanıtım Hizmetleri San. ve Tic. Ltd. Şti.

www.favorireklam.com

Perihan Sok. No : 40 80260 Şişli - İSTANBUL Tel : (0212) 296 99 39 - 241 77 62 - 241 53 24 Fax : (0212) 241 53 29

DETAYLI BİLGİ İÇİN LÜTFEN BİZİ ARAYIN.

Windows Me: Eğlenceli bir işletim sistemi

CEM KIVIRCIK

Sayfa 1 >

14 Eylül'de satışa sunulacak olan işletim sistemiyle ilgili yenilikleri Microsoft Ürün Müdürü Mustafa İçil'den öğrendik.

Yapılan araştırmalara göre ABD'de evlerin yüzde 29'unda iki tane bilgisayar bulunuyor. Üstelik bu bilgisayarların yüzde 90'dan fazlası İnternet'e bağlı. Bilgisayarında oyun oynayanların oranı ise yüzde 70'in üzerinde... Sayısal kameralar, film banyo işlemlerini aradan kaldırdı, artık birçok insan fotoğraf tab işlemleri için bilgisayarı kullanmayı tercih ediyor.

İşte bu yukarıda saydığımız gerçekleri göz önünde bulunduran Microsoft yetkilileri, profesyonel kullanım için paza-

ra sundukları Windows 2000'in yanında, özellikle ev kullanıcıları için yepyeni çokluortam avantajlarıyla donatılmış, güçlü sistem özelliklerine sahip bir işletim sistemi yarattılar ve adını Windows Me koydular. Bu yeni ürün piyasaya çıkmadan önce, Microsoft Ürün Müdürü Mustafa İçil'den bize Windows Me'yi anlatmasını istedik.

Kendi klibini kendin yap

"Windows Me, halkın önüne Bilişim 2000'de çıkacak..." diye sözlerine başlayan İçil, şöyle devam etti: "Windows Me'yi birkaç başlıkla özetleyecek olursak, öncelikle sayısal medyanın en iyisi dememiz gerekiyor. Üzerinde bulunan "home movie edit" programı sayesinde, çekmiş olduğunuz filmleri, programları ve sesleri bir ara-



Microsoft Ürün Müdürü Mustafa İçil Windows Me işletim sisteminin, halkın önüne 6-10 Eylül tarihlerinde düzenlenecek olan Bilişim 2000'de çıkacağını söyledi.

ya getirerek, kendi klibinizi oluşturabiliyorsunuz. Bu yazılım, sürükle bırak teknolojisiyle çalışıyor, kullanımı son derece kolay. Görüntü dosyalarını 300 kat sıkıştırabilen teknolojiyle bu tip dosyalar sabit diskinizde çok daha az yer tutuyor. Fotoğraflarınızı bilgisayarınızda saklıyor ve onları düzenleyebiliyorsunuz. Sayısal kamera ile

çektiğiniz fotoğrafları bilgisayara aktarırken, arada bir başka yazılım kullanma gereksiniminiz olmuyor. Doğrudan bilgisayarınıza resimleri iletebiliyorsunuz. Windows Me, uzantısı 'wmm' olan bu yeni dosya tipiyle görüntü işleme alanında yeni bir boyut yaratacak." Özellikle sıkıştırılmış ses dosyalarının gündemde olduğu şu günlerde bu alanda da devrim sayılabilecek bir özellik donanmış olarak geliyor. İçil, konuyla ilgili olarak da şunları söylüyor: "Aslında ses alanında Windows Me, inanılmaz yeteneklere sahip. 3 boyutlu ve çevresel ses teknolojilerini destekliyor. 'Media Player' ürünümüz bilinen tüm ses formatlarını çalabilecek yeteneğe sahip. CD kalitesinde ses dosyalarını günün bilinen MPEG teknolojisinden iki kat daha fazla sıkıştırabiliyor. Bu dosyalar da 'wma' uzantısıyla yer alıyorlar. Üstelik normal CD'lerinizi bu dosya tipine indirgemeye imkanınız da bulunuyor."

Bu sistemi bozmak imkansız

Dünya üzerindeki kullanıcıların büyük bir çoğunluğunun Windows işletim sistemi kullandığı göz önünde bulundurulduğunda, özellikle sistemin sağlam bir yapıda olması, kolay çökmemesi ve ağır iş yükü kapasitesine sahip olması, herkesin aradığı bir özellik. Mustafa İçil'in bu konuda da söyleyecek sözleri bulunuyor: "Windows 2000 işletim sistemi son derece güçlü bir altyapıya sahip. Buradaki birtakım özelliklerden neden ev kullanıcıları da yararlanmasın diye düşünülerek, Windows Me bu özelliklerle donatılmış. Bunların arasında en önemlisi System Restore (Yeniden Yükleme) özelliği. Siz ya da bilgisayarınızı kullanan bir başkası son derece kritik dosyaları silmiş, bozmuş, sisteminizin sağlıklı ça-

lışmasını engelleyecek hale getirmiş olabilir. Daha birkaç gün önce son derece sağlıklı bir biçimde çalışan sisteminiz, çalışmayacak hale gelmiştir. Yapmanız gereken çok basit. System Restore özelliğini kullanarak, ekrana gelen takvimden sisteminizin sağlıklı çalıştığı tarihi seçebilirsiniz. Bununla birlikte System File Protection özelliği de bazı kritik dosyaların üzerine kayıt yapılmasını engelleyerek sistemi koruyucu bir ortam yaratır.

Ayrıca, yardım ve destek özelliği de Windows

anlık mesajlar atabilme şansına sahip oluyorsunuz. Peki ya eğlence... İşte bu işletim sistemiyle ilgili en önemli sözcük bu. Her zaman olduğu gibi donatılar altında bulunan solitaire, freecell gibi oyunların yanında ayrıca çevrimiçi oynatabilen oyunlar da birlikte geliyor. Hearts, Checkers, Spades, Backgammon ve Reversi gibi Microsoft'un çevrimiçi oyun sitesi Zone üzerinde oynanabilen oyunlar, Windows Me'nin bir sürprizi olarak sistemle birlikte kullanıcıların hizmetine sunuluyor. Ağ özellikleri de Windows

"Windows 2000 işletim sistemi güçlü bir altyapıya sahip. Buradaki birtakım özelliklerden neden ev kullanıcıları da yararlanmasın diye düşünülerek, Windows Me bu özelliklerle donatılmış."

Me'de oldukça geliştirildi. İşletim sistemiyle ilgili yardım ve desteğe gerek yerel, gerekse İnternet üzerinden ulaşabilmeniz için merkezi bir yapı oluşturulmuş. Daha sonra bilgisayarınıza yükleyeceğiniz başka yazılımlar ve uygulamaların da yardım bölümleri, bu merkez üzerinde yer alıyor. Böylelikle tek merkezden size gereken yardıma ve desteğe ulaşma fırsatı bulabiliyorsunuz."

Zengin İnternet deneyimi

Microsoft'un sahip olduğu zengin İnternet deneyimi Windows Me'nin hemen her köşesinde kendini gösteriyor. Sistem İnternet Explorer tarayıcısının en son uyarlaması olan 5.5 ile birlikte geliyor. Bu tarayıcı çok daha hızlı ve baskı ön izleme özelliğine sahip. Türkçe desteği de bulunan MSN Instant Messenger ve video konferans imkanı sunan Net Meeting 3.1 Outlook Express'le entegre edilmiş olarak geliyor. Dolayısıyla Outlook Express içinden arkadaşlarınıza

Me'nin önemli güçleri arasında yer alıyor. Tabii burada ağ derken, bilgisayarın bir başka bilgisayarla bağlanmasından söz etmiyoruz. Çok kısa bir süre içinde bir sürü ev aletinin de bilgisayarlara bağlanacağını göz önünde bulunduran Windows Me, bu ağ için gereken altyapıyı şimdiden hazırlamış bile...

14 Eylül'de Türkiye'de pazara sunulacak olan Windows Me, bilgisayarı her hangi bir işletim sistemi olmayanlar için 185 dolarlık bir etiket taşıyacak. Bilgisayarında Windows 3.1, Windows 95 işletim sistemi olanlar ise güncelleme paketine 99 dolar ödeyerek sahip olabilecekler. Windows 98 sahiplerine ise kısıtlı bir süre için özel bir kampanya fırsatı verilmiş. Onlar da 56 dolar gibi küçük bir fark ödeyerek Windows Me'ye terfi edebilecekler. Tabii 14 Eylül'de piyasaya çıkacak olan Windows Me, İngilizce olacak... Türkçe Windows Me için de Ekim sonuna kadar sabretmek gerekiyor. •

cemk@interpro.com.tr

3. kuşak hücrelerden sonra?

Daha 2. kuşağın sonuna kadar bile gelmedik, önümüzde önce DCS, ardından koskoca bir 3. kuşak (UMTS) var, ama onun ötesine de (yıl 2020) bir göz atmakta yarar var.

Kısalan erişim uzaklıkları nedeniyle uçbirimlerin iyice küçüldüğü, işlevlerine göre bir kullanıcının üzerinde birkaç tane birden bulunduğu bir yöne gidiyoruz. Kısa erişim uzaklığı için mikrowatt düzeyinde anten enerjisi yeterli olacak. Uçbirimin enerji gereksinmesi de insan bedeninin hareketinden ya da kimyasından yararlanarak sağlanacak.

Ses iletişimi için kullanılacak uçbirimin merkezden aboneye doğru olan "konuşan" bağlantısı kulak içine yerleştirilmiş kulak tıkacı benzeri bir birim olacak. Aboneden merkeze doğru bağlantıyı sağlayan "duyan" uç birimin ise gömlek yakası iç tarafında ya da burun deliği kenarına tutturulmuş olması kimseyi yadırgatmasın.

Görüntü aktarmak için olan uçbirim yer aldığı gözlük sapından görüntüyü gözlük camına yansıtacak. Sağlık denetim bağlantısı için olan ise, bedenle sürekli temasta, yara-

bandı gibi olacak.

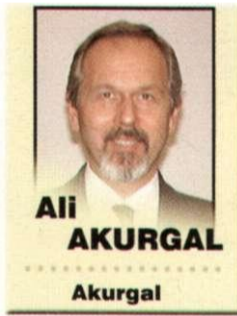
Bu birimler birbirleriyle de iletişim kurmak durumunda olacaklar. Büyük bir olasılıkla bu iş için blue tooth standardını kullanacaklar. Bu birimlerden biri, diğerlerine aktarıcılık yaparak en yakın baz istasyonu ile bağlantı kuracak.

Hücre büyüklükleri de iyice küçülecek. Bugün aydınlatma amacıyla ne kadar sık ampul var ise 3. kuşak sonrası aşamada belki ondan daha sık hücre olacak. Baz istasyonu ve anteni bir kibrit kutusu büyüklüğünde.

Yolda yürürken canınız kahve istediğinde, "En yakın kahve nerede?" diye mırıldansanız, burun deliğinizin kenarındaki duyan birimin harekete geçirdiği, ağın bir taraflarındaki yazılım (SA, software agent) gerekli taramaları yaparak gözlüğünüzün camına bir harita yansıtıp, bulunduğunuz yerden kahveye giden yolu gösterecek. Kulağınızda da bir ses sola dön; doğru git. Bir taraftan da kahvenin kokusu burun deliğinize doğru yayılıyor olacak.

Bunlar nereden mi çıktı? Işık Üniversitesi'nin çağırdığı uzmanlarla şöyle bir geleceğe uzanmıştık da...

akurgal@netas.com.tr



Ali AKURGAL
Akurgal



Bilişim Gündemini Yakalayın

www.btnet.com.tr

Bu adreste, Bilişim Dünyası anında sizinle.

Btnet, İnterpro'nun bilişim haberciliği birikiminin kullanıldığı ağ yayınıdır. Zengin içerik ve görselliğin birleştiği bu yayın size Türkiye ve Dünya boyutlarında haberi, bilgiyi ve yorumu getirir, tartışma ve arama olanaklarını sunar.

Bilişim şirketlerinin, profesyonellere ve son kullanıcılara erişecekleri en uygun ve ucuz ortam.



Güncel
Yenilikçi
Hızlı
Akıcı
Anlaşılır
Güvenilir
Tarafsız
Özgün İçerikli
Kapsamlı
Esprili
Yaratıcı
Dost



Ericsson, Linux'u evlere taşıyacak

Derleyen:

MAHIR B. AŞI T

Linux dünyasının en popüler şirketi Red Hat ve iletişim sektörünün büyük oyuncusu Ericsson, gelecek nesil, iletişim yeteneği olan "akıllı" ev cihazları konusunda çalışmak üzere bir araya geldiler.

IDC'nin araştırma raporları, 2002 yılına dek 55 milyondan fazla taşınabilir bilişim cihazının pazarda kullanım alanı bulacağını ve 2005 yılına dek bu ürünlerin PC satışlarını geçeceğini ortaya koyuyor. Her iki şirketin yaklaşımı bu pazardan mümkün olan en yüksek payı almayı hedefliyor.

Java ve Linux

Ericsson ve Red Hat'in geliştireceği tüketici ürünleri Java ve yongaya

gömülü Linux işletim sistemine dayanacak. Ürünler, bugün var olan veya tasarımı devam eden yüksek hızlı Internet ve Bluetooth gibi teknolojileri de kullanacak. Geçtiğimiz aylarda CeBIT 2000'de izleme fırsatı bulduğumuz, dokunmaya duyarlı bir ekranı, Java destekli bir web tarayıcısı ve baz istasyonu ile Bluetooth aracılığı ile haberleşen Ericsson'un kablosuz ekranlı telefonu bu işbirliğinin ilk meyvesi olarak yıl sonunda pazara sunulacak.

Ericsson ve Red Hat'in, pazarda başarılı olabilmeleri için üreticileri cihazların servis sağlayıcılar, iletişim şirketleri ve uygulama servis sağlayıcılar tarafından desteklenmesi gerekiyor. Bu grupların, kendi müşterilerine sunacağı hizmetlerin çeşitlenmesi açısından yeni nesil cihazların varlığı büyük

önem taşıyor.

Ericsson Başkan Yardımcısı ve Ev İletişimi Genel Müdürü Björn Krylander, yeni işbirliğinin şirketin vizyonunun doğal bir uzantısı olduğunu belirtiyor: "Bu büyük ve kapsamlı yaklaşım, evlerde kullanılacak Internet cihazları pazarını hedefliyor ve bizim, 'her yerde, her zaman iletişim' vizyonumuzun bir parçası."

Kylander, Red Hat'in gömülü Linux ile ev cihazları için güvenilir bir işletim sistemi gerçekleştirdiğini söylüyor. Linux'un, yeni yaklaşım içinde yalnızca gömülü sürümü ile yer almadığını vurgulayan Krylander, arka planda çalışacak Internet sunucularının işletim sistemlerinde de Linux kullanılacağını altını çiziyor: "Red Hat ile birlikte operatörlere yeni servisler sunma olanağı da bulacağız. Bunlar ev

ağları için yeni bir temel oluşturan Ericsson'un Vizion programını da destekleyecek."

Red Hat başkanı Matthew Szulik, Ericsson'un yeni nesil cihazlar konusundaki isteği ve öngörüsü ile birlikte açık kaynak çözümlerinin, gelişen ev pazarında kendine yer bulacağını söylüyor: "Anlaşmamız, endüstride bir ilk olacak. Ericsson, pazara açık kaynak mimarisine dayalı yaratıcı ürünler ve hizmetler sunmanın değerini görüyor."

Ve Ericsson açık kaynak dünyasında...

Açık kaynak dünyasının temeli GNU projesine dayanıyor. Linux, GNU projesinin çekirdek işletim sistemini oluşturuyor (ve aslında GNU/Linux olarak anılması gerekiyor). Farklı geliştirme araçlarını da içeren GNU projesine Ericsson,

yazılım geliştirme araçları ile katkı yapacak. Red Hat ile birlikte bunları geliştirecek ve www.red-hat.com adresinden dağıtacak olan Ericsson, yazılım geliştiricilere de yeni bir iş alanının kapılarını aralayacak.

Ericsson ve Red Hat öncülüğünde geliştirilen yeni strateji, yazılımcıların, operatörlerin ve kullanıcıların desteğini aldığı takdirde ev Internet pazarının en önemli oyuncusu olabilir. Ancak bununla birlikte birçok soru işaretini de birlikte getiriyor. Örneğin Java, programın bir parçası iken, Sun Microsystems tarafından taşınabilir cihazlar için geliştirilen Jini teknolojisinin adı bile anılmıyor? Ayrıca Ericsson; Motorola ve Nokia gibi diğer büyük üreticilerle birlikte mobil cihazlar için EPOC işletim sistemini geliştiren Symbian konsorsiyumunun da

bir üyesi! Bu konsorsiyumun anlaşmadan ne şekilde etkileneceği de bir soru işareti.

Bir diğer ilginç nokta Ericsson ve Microsoft işbirliği. Microsoft, Amsterdam'da düzenlediği TechEd 2000'de kablosuz iletişime dayalı ürünler ve işletim sistemleri konusundaki kararlılığının altını çizdi ve Pocket PC çevresinde geliştirilen ve geliştirilecek olan ürünleri tanıttı. Microsoft ve Ericsson arasındaki işbirliği, Red Hat anlaşmasından nasıl etkilenecek?

Tüm bunlar, Internet'e bağlı ev cihazları ve taşınabilir Internet ürünleri pazarındaki savaşın çetin ve karmaşık olacağını gösteriyor. Açık kod dünyası, web sunucu pazarındaki başarısını bu alanda da tekrarladığı takdirde rakiplerini terleteceğe benziyor. •

mahir@netgaleri.com

Casio'dan akıllı saatler

HABER MERKEZİ

Casio, iki yeni saat modelini, Türkiye yetkili satıcısı Ersal İthalat aracılığıyla Türkiye pazarına sundu. WMP-1 modeli kullanıcılara MP3 çalma olanağı sunarken, WQV-2 modeli ise sayısal kamera olarak kullanılabilir. Yeni saatler aynı zamanda klasik Casio saatlerinin tüm özelliklerine de sahip.

Casio'nun 49x54x19 mm'lik sayısal akşamlı MP3 çalan saati WMP-1, yüksek ses kalitesine sahip. 32 MB hafızasıyla WMP-1, kullanıcılara CD kalitesinde müzik dinleme olanağı sunuyor. Saat, MP3 dosyalarına kayıt yapabildiği gibi, parça ve sanatçı isimlerini görüntüleme, parça temposuna uygun dans karakterini sergileme gibi görsel özellikler de sunuyor.

Bilgisayar aracılığıyla MP3 dosyaları indirilen



WMP-1'e, bilgisayar donanımı yardımıyla CD parçaları da kaydedilebiliyor. 4 dakikalık bir parçayı 20 saniyede kaydedebilen saat, tam şarjlı kullanıldığında 4 saat kesintisiz müzik dinleme olanağı veriyor.

Casio'nun fotoğraf çeken saati WQV-1 ise, 1 MB hafızasıyla 100 karelik fotoğraf kapasitesine sahip. 20x20 mm'lik STN LCD monokrom ekranıyla net görüntüler elde edilmesini sağlayan WQV-1, veri transferine de olanak sağlıyor. 115.200 bps hızla bilgisayara aktarılan görüntüler, BMP ya da JPEG formatına dönüştürülebilir. Görüntülere yönelik

isim, telefon numarası ve tarih gibi bilgiler de saate kaydedilebiliyor. 1.1 mm'lik merceği, ve 30 santimetreden başlayan odak uzaklığıyla WQV-1, tam bir sayısal fotoğraf makinesi özelliği taşıyor.

Yeni saatlerin tanıtıldığı toplantıda bir konuşma yapan Casio Bilgisayar Limited Şirketi Türkiye Masası Başkanı Takashi Oyama, Japonya'da Mayıs ayında piyasaya çıkan saatlerin Temmuz sonuna kadar 80'er bin adet ürettiğini, talebin beklenenin üzerinde olması sonucu bu sayının yetersiz kaldığını belirtti. Gelecek iki hafta içinde Japonya'da her iki saatten de 200'er bin adet üretileceğini vurgulayan Oyama, Avrupa'da da yeni başlayan satışlara rağmen yoğun ilgiyle karşılandıklarını ifade etti. Oyama yeni saatlerin Türkiye'de de büyük ilgi göreceğini umduklarını belirtti. •

bthaber@interpro.com.tr

"Wap niş" Prosoft'tan

ASLI EVREN

Vakıflar Bankası'nın mevcut bankacılık işlemlerinin büyük bir kısmının WAP üzerinden kullanıma açma projesi Prosoft'un desteğiyle hayata geçirildi. Prosoft'un Waplite adlı yazılımı Vakıflarbank'ın sistemine uygulanmasıyla birlikte Vakıflarbank bankacılık işlemlerini WAP üzerinden vermeye başladı.

Prosoft Genel Müdürü Aydın Paykoç, Waplite adlı yazılımla birlikte bu yazılımın elektronik postayla entegre olan ve 128 bitlik enkripsiyon sağlayan modüllerini de bu projede kullandıklarını anlattı. Paykoç, modüller sayesinde kullanıcıların bilgi alışverişi sırasında güvenliğinin de sağlandığını kaydetti. Yapılan çalışmanın WAP teknolojisiyle Vakıflar Bankası'nın işlemlerini bir arada getirmek olduğunu da vurgulayan Paykoç,

"Bunlar zaten bankanın yaptığı işlemlerdi. Biz sadece kullanıcıların cep telefonundan bu bilgilere ulaşmalarını sağlayan ara yazılımı sağladık. Vakıflar Bankası'na bir iki örnek işlem gösterdik, devamını Vakıflar Bankası getirdi" dedi.

Şu anda çalışmakta olan sistemi ise Paykoç şöyle anlattı:

"Proje yaklaşık bir buçuk aydır çalışıyor. Üç temel işlevi var. İlki cep telefonu, hava durumu ve döviz bilgileri gibi kullanıcıların ihtiyaç duyduğu bilgileri sağlamak. İkinci temel işlevi kullanıcıların cep telefonuyla e-posta alıp verme imkanını sağlamak. Kullanıcılar cep telefonu üzerinden kendi e-postalarını yollayabiliyor ve yollanmış olanları alabiliyorlar. Projenin üçüncü işlevi ise para transferi, havale ve fatura ödemeleri gibi bankacılık işlemlerinin de cep telefonu üzerinden WAPta yapılması." •

aslie@interpro.com.tr

3Com'dan LAN modem

3Com, yeni LAN modemini pazara sundu. LAN Modem, Türkiye yetkili dağıtıcısı olan Armada stoklarından ve iş ortakları üzerinden temin edilebiliyor.

Ürün aynı anda 25 kullanıcının Internet'e erişimini toplam 128 KbpsTik analog bağlantıyla gerçekleştirebiliyor. PPTP (Point-to-Point-Protokol) kullanılarak WAN üzerinde özel hat bağlantısı kurabiliyor ve bilinen güvenlik protokollerini kullanıyor.

Ürün üzerinde 4 adet de IOBaseT ethernet portu yer alıyor. Böylece, kullanıcılar istediklerinde faks gönderimi de yapabiliyorlar. Web tabanlı yonetime açık olan modemle ilgili olarak, gereksinim duyulduğunda Armada tarafından teknik destek verilecek. •

Teknoloji, doğa ve tarih,
bir arada varolabilir!

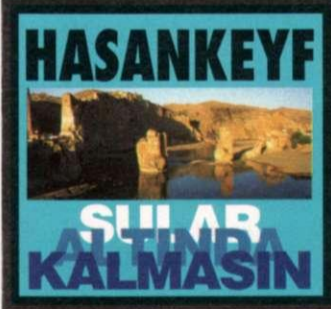


**“YALNIZ KENDİSİNİ DÜŞÜNEN İNSAN,
YUMURTASINI PIŞİRMEK İÇİN BİLE
KOMŞUSUNUN EVİNİ YAKAR...”**

Bacon

HASANKEYF SULAR ALTINDA KALMASIN!

Zengin tarihsel değerleri nedeniyle koruma altına alınan Hasankeyf, GAP bünyesinde yer alan Ilisu Hidroelektrik Santrali'nin gerçekleşmesinden sonra sular altında kalacak... 7 uygarlığa kucak olmuş bir arkeoloji cenneti, tarihiyle, bugünüyle sular altında kalacak... Kale, büyük ve küçük saray, medreseler, külliye, hamam, camiler, kiliseler, tüneller... Çoğunluğu Artuklular, Romalılar, Eyyübiler dönemine ait sayısız eserin bulunduğu Hasankeyf'te, toprak altında yatan zenginliklerin kapsamı henüz bilinmiyor. Uzmanlar bölgede Efes harabelerinin genişliğinde bir arkeolojik zenginliğin yer aldığını



söylüyorlar. Oysa, Ilisu Santrali projelendirilmeden önce gerekli önlemler alınabilir, en azından bazı yapıtlar taşınabilir ve yörede kapsamlı bir arkeolojik çalışma gerçekleştirilebilirdi... Henüz vakit varken, birşeyler yapılabileceğine inanıyoruz..

DataSET olarak, bütün tarih ve kültür tutkunlarını, Hasankeyf'in kurtarılması çalışmalarına destek vermeye çağırıyoruz...

Hemen, şimdi, daha fazla geç kalmadan birşeyler yapılmalı... Yoksa, yöredeki binlerce yıllık tarihli eserle birlikte, yerleşim kültürümüzün mirası olan mağara evler de yerleşim kültürümüzden silinip gidecek...

Hasankeyf sular altında kalmasın!

Data SET

NETWORK SİSTEMLERİNDE GELECEĞİN ÇÖZÜMLERİ

www.dataset.com.tr

ürün Haberleri

HP'nin yeni ürünü HP Digital Sender 9100C

Hewlett Packard'ın yeni ürünü HP Digital Sender 9100C, aynı bir PC kullanımını gerektirmeden, doğrudan mevcut ağ ortamını ve Internet bağlantısını kullanarak dokümanların aynı anda birçok kişiye gönderilmesini sağlıyor. Ürün, Right Fax gibi yaygın olarak kullanılan faks sunucularıyla da bütünleşik olarak çalışabiliyor.

HP Digital Sender 9100C'de bulunan Akıllı Sıkıştırma Teknolojisi (HP Smart Compression Technology), gönderilen dosya hacminin küçültülmesini sağlıyor ve ağ yükünü azaltıyor.



Ürünün diğer özellikleri şöyle sıralanabilir: Akıllı ön panel klavyesi ve arkadan aydınlatmalı LCD ekran, ağ bağlantısı (TCP/IP), 50 sayfalık otomatik doküman besleyicisi, kitaplar, normalden farklı boyuttaki nesnelere ve ince veya kırılabilir dokümanlar için cam yüzey, 5 dakikada

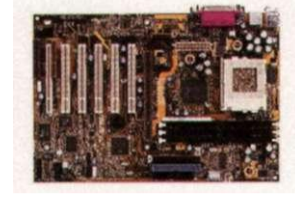
Fast Track kurulum, kağıt dokümanlarının PDF ya da TIFF dosyaları olarak gönderilebilmesi, programlanabilen otomatik tuşlar ile kullanıcı arayüzünün özelleştirilmesi, şirket ve müşteriye özel adres defteri oluşturulması ile HP JetAdmin, HP Adress Book Manager, HP Enterprise

Center, Adobe Acrobat Reader, Adobe Circulate gibi programları içeren yazılım paketi, faks numaralarına, JetSend olanaklı araçlara, masaüstü PC'lerine ve ağ yazıcılarına belge gönderimi.

HP Digital Sender 9100C Bilgi için: HP Tel: 0212-224 59 25

Asus'un yeni anakartı

Boğaziçi Bilgisayar, Asus'un yeni ürünü CUSL2 anakartı Türkiye pazarına sundu. Asus CUSL2 anakart, Intel II/III Copermine 450-933+MHz ve Celeron 333-566+MHz işlemcilerle tam destek için ATX bi-



çim faktörüyle yeni Intel 815E yonga kümesi üzerine kuruldu. Ürünün tek dokunuşla yönetim, klavye, fare gibi PC çev-

re birimleriyle uyumluluk, fazla ısınmadan korunma ve alarm gibi birçok özelliği var. Ürünün hem BIOS'u, hem de donanım öğeleri PC'99 uyumluluğu sunuyor.

Asus CUSL2 Anakart Bilgi için: Boğaziçi Bilgisayar Tel: 0212-217 29 29

Business Objects'den InfoView

Türkiye'de Dataserv tarafından temsil edilen Business Objects, business intelligence Portal'ı olarak adlandırıldığı Business Objects Info View'u duyurdu. Yeni ürün, kuruluşların business intelligence bilgilerini toplayarak birleştiriyor ve bu bilgilerin güvenlik standartları içinde kişisel profillere uygun olarak sunumunu

sağlıyor.

Business Objects InfoView; hızlı veri erişiminin yanı sıra kurum içindeki ve dışındaki çalışanlarla işbirliğini geliştirmeye yönelik özellikleri ile de çeşitli avantajlar sağlıyor. Geniş bir yelpazede business intelligence raporlarını ve masaüstü içeriklerini toplayarak merkezi olarak saklıyor. Böylece kullanıcılar, tek bir kay-

naktan değişik içerikteki bilgi aramalarını hızla gerçekleştirebiliyorlar. Ürün ayrıca, kullanıcıların raporlarını kategorize edebilmelerine, anahtar kelime ile arama yapabilmelerine ve her türlü doküman tipini saklayabilmelerine de olanak sağlıyor.

Business Objects InfoView Bilgi için: Dataserv Tel: 0216- 465 13 25

Akıllı Kartlar: Otomatik Geçiş Sistemi (OGS)

Köprülerde ve otoyollarda ödeme gişeleri önünde oluşan kuyruklarda beklemeyenimiz yoktur. Hele özel günlerde ve genel tatil günlerinde bu kuyruklar çekilmez hal alır. Ulaştırma Bakanlığı da, devletin gelir kaybına göz yumarak, yoldaki insanları bekletmemek amacı ile gişelerden geçişi ücretsiz yaptılar.

Bu çileyi aşmak teknoloji ile mümkündür. Ve bu kapsamda İstanbul'da köprülerde ikişer gişeye, yine İstanbul civarındaki otoyol giriş ve çıkış yerlerinden bazılarında Otomatik Geçiş Sistemi (OGS) monte edilmiştir. Bu otomatik ücret ödeme cihazını aracına takan, tahsis edilmiş şeritten hızla gişeye yaklaşmakta, ödemeyi otomatik olarak ve aracını durdurmadan yapmakta ve hızla yoluna devam etmektedir.

Bu kadar güzel bir imkanın yaygınlaşmamasının sebebi nedir? OGS şeritlerini neden çok az araç kullanıyor?

Sanırım bu sorulara birçok cevap verilebilir. Ancak burada kullanılan teknoloji yine bir Akıllı Kart uygulamasıdır. Araca monte edilen transponder içinde, banka hesap numarası vardır. Banka hesabındaki para, her köprü geçişinde, her otoyol giriş-çıkışında otomatik olarak azaltılır. Her ge-

çişte hesaptaki para miktarı sürücüye bildirilir ve bittiğinde banka hesabına para aktarılması istenir. Tekrar bankaya gitmek, sıralarda beklemek ayrı bir iş/zaman kaybıdır.



Şevki CAN Akıllı Köşe

Buna alternatif sistem ise, cebinizdeki kredi kartınızın kullanılacağı sistemdir. Yine bir cep telefon satıcısı veya belirlenen yerlerden alacağınız transponderi aracınızın ön camına monte edeceksiniz. Cebinizdeki kredi kartınızı(*) bu küçük cihaza takacaksınız ve köp-

rü/otoyol geçişlerinde otomatik olarak yaptığımız harcamaları, kredi kartınızın ekstresinde göreceksiniz ve diğer ödemeleriniz ile birlikte ödeyeceksiniz.

Avantajları:

1. Araca monte edilen cihaz, hiçbir kredi taşımayacağından, her yerde satılabilir.
2. Cihaza kredi yükleme gereksinimi olmadığı için bankalarda kuyruklarda beklenmeyecektir.
3. Herkes cebindeki kredi kartını(*) kullanacağından daha kolay yaygınlaştırabilecektir.
4. Ödemeler diğer kredi kartı harcamalarınızla birlikte yapılacaktır.

(*) Tüm kredi kartları 2005 yılına kadar Temaslı Akıllı Kart olarak değiştirilecektir.

scan@porcan.com.tr

Solid Edge'in yeni uyarlaması pazarda

Boğaziçi Yazılım, Unigraphics Solutions şirketinin Solid Edge Mekanik CAD (Bilgisayar Destekli Yazılım) yazılımının yeni uyarlaması Solid Edge V8'i Türkiye pazarına sundu. Windows işletim sistemi üzerinde çalışan yazılımın mühendislik verimliliğini artırdığı, eğitim masraflarında tasarruf sağladığı ve sistem

idaresini kolaylaştırdığı belirtildi. Ürünün tasarım kolaylıkları ve avantajları, saç şekillendirme, montaj, katı modelleme, tubing (borulama), 2 boyutlu görüntü (taslak) ve plastik parça tasarımı olarak sıralanıyor.

Öte yandan, geçtiğimiz günlerde başlayan kampanya dahilinde yeni uyarlama, 3 farklı paket halinde satışa sunuluyor. Solid Edge V8 Standart pake-

tinde, Solid Edge V8 Classic ve ücretsiz bakım anlaşması yer alıyor. Solid Edge V8 Power, Solid Edge Standart paketine ek olarak, 1 haftalık ürün eğitimini kapsıyor. Solid Edge V8 Pro ise, Solid Edge Power paketine ek olarak "Makine Elemanları Kütüphanesini" içeriyor.

Solid Edge V8 Bilgi için: Boğaziçi Yazılım Tel: 0216- 361 76 60

RxSpotlight Pro ve RxAutoImage Pro 2000 artık Türkçe

Rasterex şirketinin Türkiye dağıtıcısı olan Geometri Bilgisayar, 1997 yılından itibaren İngilizce olarak pazara sunduğu RxSpotlight Pro ve RxAutoImage Pro 2000 yazılımlarının yerelleştirme çalışmalarını tamamlayarak Türkiye pazarına sundu.

RxSpotlight Pro ile taranmış resimler üzerinde temizleme ve düzenleme işlemleri yapılabiliyor. Filtre seçeneklerinden herhangi biri kullanıla-

rak resim üzerindeki istenmeyen kirler temizleniyor, boşluklar dolduruluyor ve tarama sonrasında dağılan çizgiler düzleştirilebiliyor. Resmin belirli bir kısmını vektöre dönüştürmek için yarı otomatik vektöre dönüştürme araçları ve coğrafi bilgi sistemleri gibi belirli uygulamalar için tam otomatik vektöre dönüştürme araçları da mevcut.

RxAutoImage Pro 2000 yazılımı ise, AutoCAD 2000 / AutoCAD

LT 2000 uygulamalarıyla bütünleşik olarak çalışıyor. Bu yazılımda, RxSpotlight Pro'nun tüm raster düzenleme araçlarının yanı sıra, AutoCAD'in vektör çizim ve düzenleme araçları da kullanılabilir. Programın AutoCAD R14 ile çalışan uyarlaması da bulunuyor.

RxSpotlight Pro ve RxAutoImage Pro 2000 Bilgi için: Geometri Bilgisayar Tel: 0212-286 26 66

e-Türkiye

Ortak hayalimize bir adım.

**Gelin, e-geleceğimizi
hepbirlikte şekillendirelim...**

- "geçmişten geleceğe eY-TürkiyeM"
- TBD 17. Bilişim Kurultayı
- TBV Eğitim Seminerleri
- Bilgi ve İletişim Teknolojileri Uluslararası Forumu (IFonICT)
- Tübisad - Sabancı Üniversitesi Risk Sermayesi Forumu
- Teknoloji Toplantıları

→ www.bilisim2000.com.tr ←
Online k@yıtlarda %10 indirim sağlanacaktır.

Lütfi Kırdar Uluslararası
Kongre ve Sergi Sarayı
6 - 9 Eylül 2000
İstanbul / TÜRKİYE

Bilişim 2000

Etkinlikler



ANA SPONSOR



TURKCELL

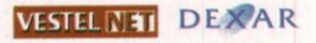
AÇILIŞ SPONSORU

SIEMENS

ETKİNLİKLER SPONSORLARI



Microsoft®



BASIN SPONSORLARI

BThaber

COMPUTERLIFE

INFORMATIONWEEK

IT-BUSINESS

İste İNSAN

İş Yaşamı

PCWEEK

RESMİ SPONSORLAR



ELEKTRONİK MEDYA
SPONSORU



SİGORTA
SIGORTA
SPONSORU



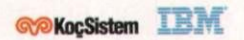
ETKİNLİKLER ÇANTA
SPONSORU



DİJİTAL GÖRÜNTÜLEME
SPONSORU



YURTIÇİ DAĞITIM
SPONSORU



AÇILIŞ OTURUMU
SPONSORLARI



AĞ SPONSORU



ARAŞTIRMA SPONSORU

ÜRÜNG-HİZMET SPONSORLARI

- ALTINYILDIZ NETWORK • DOLUCA
- EFES PİLSEN • KOÇSİSTEM • LİNKSİSTEM
- MBS • MICROSOFT • PROFILO TELRA
- SETKOMNET • SUPERONLINE • TRIO ÇÖZÜMEVİ



Merhaba,

Belki de bu sana yazdığım son mektuplardan biri olur. Neden mi? Çünkü artık web kameralara merak saldım. Eğer seni de ikna edebilirim artık Internet'ten karşılıklı konuşabiliriz, hem de birbirimizi görerek. Internet bağlantım buna ne kadar izin verir bilmiyorum ama ben şimdiden kamera ve yazılımları araştırmaya başladım.

Bu hevese video-mailler ilk çıktığında da kapılmıştım hatırlarsan. Şimdi de Internet'te yaşamlarının tümünü yada bir kısmını Internet'e açanlar sayesinde Internet'in nimetlerini tekrar hatırladım. Internet'te canlı yayın sayesinde başkalarının özel hayatına seyirci olduk. Geçenlerde bir arkadaşımın duydum ve dayanamayıp hemen www.chivi.com'a bağlandım. Bir baktım ki patron.com diye bir link. Karşımda Ixir Genel Müdürü Babür Özden'in ofisi belirdi. Mesai saatleri içinde her 20 sn'de bir güncellenen görüntü sayesinde Babür Özden'in ofisinde neler yaptığını görebiliyorsun. Ixir, Genel Müdürü ile başlayan bir şeffaflık politikasına mı başlıyor acaba diye düşünmedim değil doğrusu. Bunu gören bir arkadaşım da "Keşke konuşmaları da duyabilseydik" dedi. Haksız da değil doğrusu!

Türkiye'de bu web kameralarına ilgi gün geçtikçe büyüyor galiba. Bunun üzerine ünlüler de evlerinin çeşitli yerlerine kamera yerleştirip halkın merakını gideriyorlar. Gene aynı sitede birkaç kişinin evlerine yerleştirdiği kameralar var ve 24 saat canlı görüntüyü imkan tanıyor. Halktan kişiler bu kamera ile izlenme işini bedavaya yaparlarken, bazı ünlüler de baktım ki kullanıcı adı ve şifre istiyorlar kendilerini göstermek için. Galiba yeni bir sektör doğuyor web kameralarla.

Geçenlerde Casio'nun ürettiği MP3 çalan ve sayısal fotoğraf çeken kol saatlerinin tanıtıldığı bir toplantıya katıldım. Gidene kadar açıkçası ürün hakkında kafamda birşey şekillenmemişti. Şimdi şekillendi mi diye sorarsan hala kesin bir fikrim yok. Nedir bu saatler ne işe yarar diye merak ediyorsundur şimdi. Bu saatleri koluna takarak sayısal fotoğraf çekebiliyorsun ve MP3 müzik dinleyebiliyorsun. Acaba kim koluna kulağını saate dayayarak müzik dinlemek, yada solunu sağa sola sallayarak fotoğraf çekmek ister? Bu tür enteresan aletlerin meraklıları yok değil. Örneğin: James Bond :) Sana da bilgi olsun diye söylüyorum, bu saatler piyasaya çıktı aman hareketlerine dikkat et!

Bu arada sana güzel bir haberim var. Sen de tanırsın Telepati Telekomünikasyon dergisinin Genel Yayın Yönetmeni Merih Işın ile Reklam Müdürü Demet Zübeyiroğlu evleniyorlarmış. Ağustos'un 8'inde evlenecek olan bu dostlarımıza şimdiden mutluluklar diliyorum. Sabahlara kadar çalışarak ofisi eve çeviren çift herhalde evlendikten sonra da ofiste yaşamaya devam ederler. Bu arada tam da bilişimci bir çiftte yakışacak bir davetiye tasarlamışlar: Davet mektubunu ve çiftin bebekliğinden bu yana çekilmiş fotoğraflarını içeren bir CD.

Daha önce de dediğim gibi yaz evlilikleri bir başka oluyor...

Hoşçakal.

ONLINE

BTnet www.btnet.com.tr

Köşe yazıları

- ▶ e-startup'lar için on soru on cevap/
Ahmet Hasanbeşeoğlu
- ▶ Enformasyon çağının kazananları ve kaybedenleri/
Patrick J. Keating
- ▶ Özgürlükle beslenen etobur ve haberleşmenin dinlenmesi/
Vedat Gürer

Yasal düzenlemeler ve raporlar

BThaber'in bu ve daha önceki sayıları, online erişiminize www.bthaber.com.tr adresinde açıktır. Diğer ağ yayınlarımızda ilginizi çekecek konuları aşağıda bulacaksınız.

BİLİŞİM REHBERİ

www.bilismrehber.com.tr

White Paper

- ▶ ATM (Asynchronous Transfer Mode)
Prof.Dr. Oğuz Manas
- ▶ **Araştırma İnceleme**
- ▶ İnternet ve ekstranet teknolojileri-14/
Türker Cambazoğlu
- ▶ Ses ve veri entegrasyonu/
Bariş Aksoy

Forum

- ▶ Windows 2000

Haftanın Esprisi



Sana e-posta ile kim saldırıda bulduysa tespit etmek için iyice bak, acele etme...

BThaber

Yıl 6 • Sayı 280
7-13 Ağustos 2000

İnterpro Yayıncılık, Araştırma ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş. adına	
Sahibi	Ruşen Yaygın ruseny@interpro.com.tr
Genel Yayın Yönetmeni	Zafer Kurdakul zaferk@interpro.com.tr
Sorumlu Yazı İşleri Müdürü	Nuray Şuman nurays@interpro.com.tr
Yazı İşleri Müdürü	Didem Tünel didemt@interpro.com.tr
Haber Merkezi Müdürü	Beliz Kudat belizk@interpro.com.tr
Haber Araştırma	Güneş Kazdağlı gunesk@interpro.com.tr
Ankara Temsilcisi	Aslı Evren aslie@interpro.com.tr
Haber Merkezi	Gamze Göker gamzeg@interpro.com.tr
	Özgür Karagöz ozgurk@interpro.com.tr
	Pınar Uylum Dikici pinaru@interpro.com.tr
	Dilek Arus Ateş dileka@interpro.com.tr
Görsel Yönetmen	Saimi İpekçi saimei@interpro.com.tr
Görsel Yönetmen Yardımcısı	Emine Gökdağ emineg@interpro.com.tr
Reklam Satış Müdürü	Güldane Taşdemir guldane@interpro.com.tr
Reklam Satış Müdür Yardımcısı	Selda Aydemir seldaa@interpro.com.tr
Reklam Satış Temsilcileri	Zehra Sevimli (Ankara) zehras@interpro.com.tr
	Şule Çeliköz sulec@interpro.com.tr
	Hilal Çetinder Sakin hilalc@interpro.com.tr
Reklam Rezervasyon	Serpil Sönmez serpils@interpro.com.tr
Abone ve Dağıtım Sorumlusu	Yeşim Yılmaz yesimy@interpro.com.tr
Yayın Kurulu	Akın Evren, Aslı Evren, Erdem Özel, Güneş Kazdağlı, Nuray Şuman, Nurhan Ünal, Ruşen Yaygın, Şengül Gürtan, Zafer Kurdakul.

Interpro

Yürütme Kurulu Başkanı	Ruşen Yaygın
Yürütme Kurulu Üyesi, Genel Müdür	Zafer Kurdakul
Yürütme Kurulu Üyesi	Erdem Özel
Yürütme Kurulu Üyesi	Akın Evren
Pazarlama Grup Müdürü	Şengül Gürtan
İdari ve Mali İşler Koordinatörü	Fersun Oral

Yönetim Yeri İnterpro Yayıncılık, Araştırma ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş.
Gazeteciler Mah. Sağlam Fikir Sk. No 23 Esentepe 80300 İSTANBUL
Tel 0212- 212 31 22 Faks 0212- 212 31 21
Ankara- Tel 0312- 439 70 35-440 58 35 Faks 0312- 438 68 76
Film Çıkış ve Renk Ayırımı Dört Renk Ltd. ISSN 1300-6495
Baskı, Cilt, Poşetleme Global Ofset San. Tic. Ltd. Şti. Tel: 0212- 283 25 72
BThaber kontrollü abonelik sistemiyle dağıtılmaktadır. Fiyatı 10.000.- TL (KDV dahil)

www.bthaber.com.tr

bthaber@interpro.com.tr

BThaber Dağıtım Raporu

	adet
İstanbul	4.581
Ankara	1.329
İzmir	423
Bursa	171
Yurtdışı	55
Diğer İller	1.541
Toplam	8.100

BThaber gazetesinde çıkan yazılar, izin alınmadan ve kaynak gösterilmeden kullanılamaz.

İşyerinde kişisel bilgisayar kullanan BThaber okurlarının yüzde 68'i İnternet kullanıyor

Diğer % 31.7 İnternet kullanan % 68.03



Örneklem: 6422

Pazar Araştırma Merkezi

pam
katkılarıyla

EKO
BASIM
YAYIN
DAĞITIM
Kurum ve Kurumları
Kontrol ve Denetim
Kurumu Belirli

tarafından dağıtılmaktadır.

Tescom

Kesintisiz Güç Kaynakları

Kesintisiz ve Düzenli Enerji...

Tescom Kesintisiz Güç Kaynakları, PWM ve IGBT teknolojisiyle üretilmiş, sinüs dalga çıkışı veren, en gelişmiş haberleşme seçenekleriyle donatılmış gerçek On-Line cihazlardır.

Tescom

desen 0 232 449 70 20

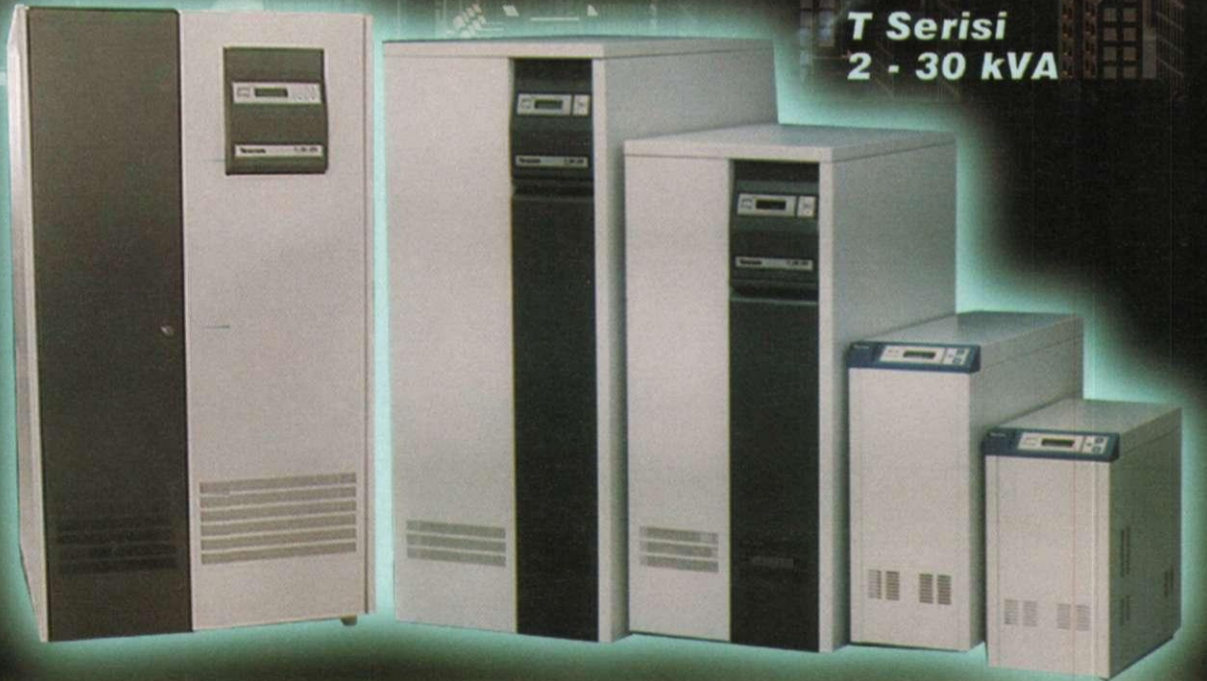
SC Serisi



400 VA

525 VA - 650 VA

T Serisi 2 - 30 kVA



Tescom
Kesintisiz Enerji Noktaları
www.tescom-ups.com

Fabrika:

TEST TÜM ELEKTRONİK SAN. ve TİC. A.Ş.
A.O.S.B. 10016 Sok. No:18 Çiğli/İZMİR
Tel: 0 232 376 84 84 Faks: 0 232 376 84 83

İstanbul Ofis:

TEST TÜM ELEKTRONİK SAN. ve TİC. A.Ş.
Perpa Ticaret Merkezi B Blok Kat: 5 No: 193
Okmeydanı/İstanbul
Tel: 0 212 210 84 06 Faks: 0 212 210 84 07

Adana

DCL BİLGİSAYAR
Tel: 0 322 458 70 21 - 459 57 50
Ankara
EDAR BİLGİSAYAR LTD. ŞTİ.
Tel: 0 312 230 46 55 - 230 50 03

Antalya

BIOMED BİLGİSAYAR LTD. ŞTİ.
Tel: 0 242 237 85 60

Bursa

AY-TECH BİLİŞİM TEKN.
Tel: 0 224 252 47 85

Denizli

DOSBİL BİLGİSAYAR LTD. ŞTİ.
Tel: 0 258 265 13 53

AKGÜN ELEKTRONİK

Tel: 0 258 242 09 42

Diyarbakır

GARLI LTD.
Tel: 0 412 221 12 85

Düzce

KILIÇ SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.
Tel: 0 374 524 32 86

Hatay (İskenderun)

EKOL LTD.
Tel: 0 326 613 82 83 - 613 62 61

İstanbul Anadolu Yakası

POWER ELEKTRONİK SAN.
Tel: 0 216 328 73 69

İstanbul Avrupa Yakası

YETA ELEKTRİK LTD. ŞTİ.
Tel: 0 212 254 59 54

Line Interactive Seriler İstanbul Ana Dağıtıcısı

ALTERNATİF ENERJİ LTD. ŞTİ.
Tel: 0 212 504 64 85 - 90

Faks: 0 212 504 64 90

METSAN BİLGİSAYAR LTD. ŞTİ.
Tel: 0 212 274 58 30-31

Faks: 0 212 274 61 32

COMTECH İLETİŞİM SİS.LTD. ŞTİ.
Tel: 0 212 222 89 89

Faks: 0212 222 88 95

AYLAN REKLAMCILIK LTD. ŞTİ.
Tel: 0 212 260 56 40 - 0 212 260 74 20

K.Maraş

AL-BA ELEKTRONİK
Tel: 0 344 214 20 39

Kastamonu

AYHAN BİLGİSAYAR
Tel: 0 366 212 65 03 - 212 65 04

Kayseri

MASTER ELK. MÜH. LTD. ŞTİ.
Tel: 0 352 222 63 11 - 222 98 16

Konya

CEMRE ELK. SAN ve TİC LTD. ŞTİ.
Tel: 0 332 238 02 99

BİOSİS BİLG. LTD. ŞTİ.
Tel: 0 332 238 43 64-66

Malatya

ÖREN BİLG. LTD. ŞTİ.
Tel: 0 422 325 16 17

Samsun

ALTUN BİLGİ İŞLEM OT.
Tel: 0 362 214 18 31-234 48 21

Tokat

PC ERMA LTD. ŞTİ.
Tel: 0 356 214 88 13

Trabzon

GÜLKOM BİLGİSAYAR
Tel: 0 462 326 61 42

Van

NÜK-ON LTD.
Tel: 0 432 214 08 47

Kıbrıs

DONANIM TİC. LTD. ŞTİ.
Tel: 0 392 228 01 44

FİX KART

YENİ
0546 Telsim'in kontörlü SIM kartı. Yani, **faturasız cep telefonu hattı.** FixKart'ta konuşma ücretini -yani kontör ücretini- önceden öder, kontörünüz kadar konuşursunuz. Kontörünüz bitince, Telsim CepShop'lardan alabileceğiniz 250, 500 ya da 750'lik Kontör Yükleyiciler size tekrar kontör yükleme imkânı verir. FixKart'la yurtdışını arayabilir, yurtdışından aranabilirsiniz. FixKart'ın fix menüsünde CepMesaj, CepMail, CepReTer, CepInfo, CepFerans, CepYön ve Cep142 vardır. Siz de hemen bir Telsim CepShop'a gelin, FixKart'ınızı alın, anında kullanmaya başlayın.

