

Jerséis de Erizo



Un juego de diario en solitario
sobre prendas de punto de cruz



Sobre el juego:

Eres una pequeña persona-erizo intentando vender sus pequeños jerséis en su tiendecita de pueblo. Este juego consiste en llevar un registro de tus clientes más interesantes.

Preparación:

Primero da una descripción corta sobre tu personaje, tu tienda y tu pueblecito ¿Cuál es el nombre de tu erizo?, ¿Qué pinta tiene tu tienda por dentro?, ¿Has tenido la tienda desde hace tiempo o acabas de abrir?, ¿Es una tienda típica del pueblo o hay algo que la distingue del resto?

Una vez que estés listo divide tu baraja por palos. Lanza una moneda para determinar si el primer Comodín va en el mazo de Corazones o Diamantes.

Lanza otra moneda para Tréboles y Picas. Baraja los cuatro mazos por separado (dos de ellos llevarán un Comodín) y ponlos frente a ti.

Juego:

A partir de ahora levanta una carta de cada mazo (4 en total) que representarán a un cliente del día. Siéntete libre de describir tantos clientes como quieras por cada día. ¿Es un día tranquilo? describe 2 clientes, ¿Se trata de un día de mucho trabajo? Describe a 13. Sigue las reglas de cada carta (o no, es tu juego).

Clientes:

Corazones representan el tipo de criatura.

Diamantes representan algo sobre su interacción contigo.

Picas representan lo que el cliente buscaba.

Tréboles representan el color o el estilo de jersey que buscaban.

Tipo de criatura



- A **Ratón**
- 2 **Topo**
- 3 **Erizo (¿quizá un pariente?)**
- 4 **Mapache**
- 5 **Ardilla**
- 6 **Conejo**
- 7 **Pájaro**
- 8 **Lagarto**
- 9 **Murciélago**
- 10 **Zarigüeya**
- J **Comadreja**
- Q **Tejón**
- K **Zorro**

Comodín La cabeza de un oso aparece de repente en tu tienda, el resto de él es demasiado grande para caber. Ha escuchado lo buenos que son tus jerséis y quiere hacer una reserva especial de su talla.

Interacción



- A** Pasó varias veces por delante de la tienda y se paró a mirar el escaparate antes de entrar, ¿por qué dudó?
- 2** Es un respetado miembro del pueblo, ¿qué hizo para tener tan buena reputación?
- 3** Es algo así como una celebridad, ¿de qué la conoces?
- 4** Trae varias crías consigo, ¿de qué forma están relacionadas con este cliente?
- 5** Parece mirar constantemente a fuera a través del escaparate, ¿por qué parece tan nervioso?
- 6** Tiene bastante prisa, ¿a qué se debe tanta urgencia?
- 7** Es lento e indeciso, constantemente reclamando tu atención mientras estás con otros clientes, ¿haces algo para que se decida?
- 8** Intenta proponerte una rebaja, ¿se la haces?
- 9** Es un viejo amigo, ¿Cuánto tiempo hace que no lo veías?
- 10** Es alguien con quien nunca te llevaste demasiado bien, ¿Puede ser un momento para la reconciliación?
- J** Este cliente todavía recuerda la tienda que solía estar aquí, ¿qué era?
- Q** Este cliente no para de sugerirle a otros cosas que comprar, ¿Cómo parece que se lo estén tomando?
- K** Es un extranjero en este lugar, ¿desde dónde ha venido?

Comodín No recuerda haber entrado en la tienda o quién es, ¿Cómo podrías ayudarle a recordar algo sobre sí mismo?

¿Qué está buscando?



- A** Algo mullido y acogedor para andar por casa. ¿Cómo le gusta pasar sus perezosos fines de semana?, ¿Qué bebida caliente disfruta?
- 2** Un jersey duradero para trabajar en exteriores. ¿Qué trabajo tiene?
- 3** El jersey no es para él, sino para su nieto. Se ha fijado en uno un poco soso, ¿Cómo le orientas hacia un estilo ligeramente más moderno?
- 4** Sin adornos, la menor cantidad posible de adornos que puedas encontrar, ¿por qué busca un diseño tan sobrio?
- 5** Un regalo para su primera cita. ¿De qué forma habla sobre ello?, ¿está intentando impresionarla con algo especial o siendo cauto?
- 6** Algo llamativo y atrevido, quiere ser el centro de atención en el festival del pueblo de la semana que viene, ¿qué tipo de fiesta es?
- 7** Quiere saber si tienes algo rebajado, probablemente algo que nadie más quiera. ¿Por qué a nadie le interesa ese jersey?
- 8** Es nuevo en el pueblo y quiere encajar, ¿cuál es tu top ventas?, ¿te ha contado por qué ha venido al pueblo o por qué quiere integrarse?
- 9** Se va de ruta y necesita algo resistente, ¿a dónde se dirige?, ¿ha hecho esa ruta con anterioridad?
- 10** Un jersey del color de su equipo, parece que hay un evento importante mañana pero el tiempo será frío. ¿De qué equipo es fan?, ¿es local o visitante?
- J** Asistirá a un evento elegante y necesita algo cálido pero que no distraiga de su ropa de gala. ¿Cuál es el evento?, ¿Cómo se vestirá?
- Q** Algo que le haga parecer muy profesional, da mucha importancia a ir conjuntado, ¿Qué tipo de trabajo tiene para valorar tanto esto?
- K** La mejor calidad, el jersey más lujoso que puedas hacer, el dinero no es un problema, ¿por qué no?

Comodín "Realmente no venía a por un jersey, ¿podrías hacer algo especial para mí?" Y bien... ¿Podrías?

Color/Estilo



- A Rojo
- 2 Naranja
- 3 Amarillo
- 4 Verde
- 5 Azul
- 6 Morado
- 7 Rosa
- 8 Blanco
- 9 Negro
- 10 Gris
- J Con rombos
- Q Con franjas
- K Estampado

Comodín Bordado, ¿qué tipo de patrón?, ¿por qué es algo que el cliente pidió específicamente?, ¿tiene algún significado para ti?