

CUENTAS NACIONALES DE CHILE

Evolución de la actividad económica primer trimestre de 2019





ÍNDICE

CAPÍTULO 1: CUENTAS NACIONALES DE CHILE	3
1. RESUMEN	3
2. ANÁLISIS DE CUENTAS NACIONALES TRIMESTRALES, PRIMER TRIMESTRE 2019	5
2.1 ANÁLISIS DEL PIB POR ACTIVIDAD,	5
2.2 ANÁLISIS DEL PIB POR COMPONENTES DEL GASTO	10
CAPÍTULO 2: CUADROS ESTADÍSTICOS	
PIB, INGRESO Y GASTO	
CAPÍTULO 3: CONCEPTOS Y DEFINICIONES BÁSICAS	
DE CUENTAS NACIONALES	12
CONCEPTOS Y DEFINICIONES BÁSICAS DE CUENTAS NACIONALES	12

GRÁFICO 1
Producto interno bruto (PIB) y demanda interna
(variación porcentual respecto al mismo período año anterior)

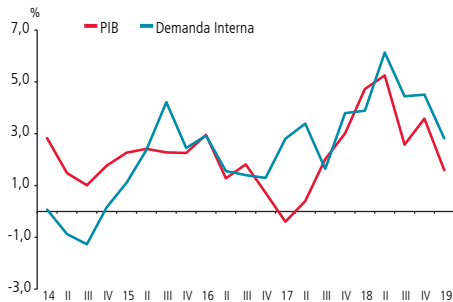
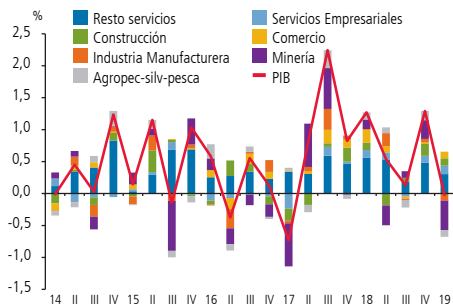


GRÁFICO 2
Contribución de las actividades económicas al crecimiento del PIB
(desestacionalizado; contribución porcentual respecto al trimestre anterior)



CUENTAS NACIONALES

Evolución de la actividad económica en el primer trimestre 2019

1. RESUMEN

En el primer trimestre del año 2019, la actividad económica creció 1,6% con respecto a igual período de 2018 (gráfico 1). Por su parte, la demanda interna creció 2,8%, por sobre el crecimiento del producto interno bruto (PIB).

Con los mismos días hábiles que el año anterior, el efecto calendario fue nulo en el primer trimestre de 2019.

Desde la perspectiva del origen, si bien la mayor parte de las actividades presentaron cifras positivas, la contracción de las actividades minera y agropecuaria-silvícola compensó en parte este resultado. Cabe destacar el crecimiento observado durante este trimestre de las actividades de servicios, en especial empresariales, financieros y personales.

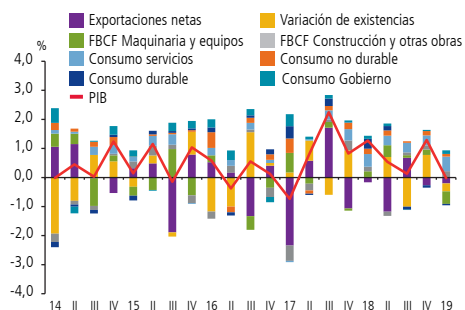
Por su parte, el resultado del PIB ajustado estacionalmente^{1/} no mostró variación con respecto al trimestre anterior. La mayor incidencia negativa provino de minería, actividad que anotó también la mayor caída trimestral. En tanto, la actividad no minera creció 0,5%, donde destacaron las incidencias positivas de servicios empresariales y personales y las negativas de la industria manufacturera y agropecuario-silvícola-pesca (gráfico 2 y tabla 1).

Desde la perspectiva del gasto, el PIB se vio impulsado por una mayor demanda interna, efecto que fue parcialmente compensando por una caída en las exportaciones netas. La demanda interna creció 2,8% (gráfico 1), incidida principalmente por el consumo, en particular, de hogares. La inversión también contribuyó al resultado, tras el alza de la formación bruta de capital fijo (FBCF) y, en menor medida, de una mayor acumulación de existencias, que alcanzó un ratio de 1,5% del PIB, a precios del año anterior.

^{1/} Estas cifras corresponden a series corregidas de los efectos estacional y calendario.



GRÁFICO 3
Contribución de los componentes del gasto al crecimiento del PIB
(desestacionalizado; contribución porcentual respecto al trimestre anterior)



Respecto del comercio exterior de bienes y servicios, las exportaciones cayeron 1,8% y las importaciones crecieron 2,3%, ambas reflejo del desempeño del componente de bienes. En el caso de las exportaciones, el resultado se explica por una caída en los envíos mineros. En el caso de las importaciones, aumentó tanto el componente de bienes como el de servicios.

En términos desestacionalizados, la demanda interna creció 0,2% con respecto al trimestre anterior. Destacó en este resultado la contribución del consumo, en particular del gasto en servicios por parte de los hogares. En contraste, las mayores incidencias negativas se registraron en la inversión en maquinaria y equipos y en la variación de existencias. En resumen, el efecto del gasto interno determinó el aumento del PIB, en tanto las exportaciones netas incidieron de forma marginal a la baja (gráfico 3).

El ingreso nacional bruto disponible real (INBDR) creció 1,8%, tras hacerlo en 1,2% el trimestre anterior. En el resultado incidieron principalmente las rentas del exterior, donde aumentaron tanto las pagadas como las recibidas, predominando el efecto de estas últimas; en tanto los términos de intercambio no presentaron una variación significativa.

El ahorro bruto total ascendió a 23,6% del PIB en términos nominales, compuesto por una tasa de ahorro nacional de 22,2% del PIB y un ahorro externo de 1,4% del PIB, correspondiente al déficit en cuenta corriente de la Balanza de Pagos.

En la tabla 1, se presenta la evolución trimestral de los principales agregados macroeconómicos durante el primer trimestre del año 2018.

TABLA 1
Evolución principales agregados macroeconómicos

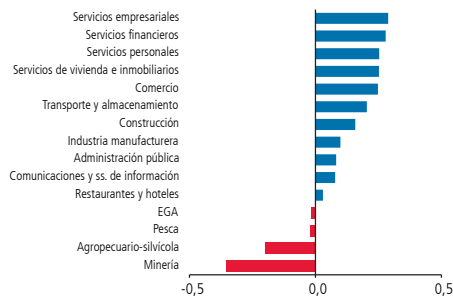
	2018				2019
	I	II	III	IV	I
	(variación porcentual anual, en términos reales)				
Producto interno bruto (PIB)	4,7	5,3	2,6	3,6	1,6
Minero	19,2	4,9	-1,9	1,3	-3,6
Resto	3,7	5,3	2,9	3,7	2,2
PIB desestacionalizado (1)	1,3	0,5	0,1	1,3	0,0
Minería (1)	0,4	-3,1	1,1	3,0	-4,7
Resto (1)	1,3	0,9	0,0	1,1	0,5
Ingreso nacional bruto disponible real	6,0	5,7	2,4	1,2	1,8
Demanda interna	3,9	6,1	4,4	4,5	2,8
Demanda interna desestacionalizada (1)	1,5	1,7	-0,6	1,6	0,2
Consumo total	3,5	4,6	3,7	3,1	2,9
Consumo de hogares e IPSFL (2)	3,7	4,9	4,1	3,6	3,2
Consumo gobierno	2,7	3,1	1,9	1,3	1,7
Formación bruta capital fijo	2,5	5,3	4,9	5,6	2,9
Construcción y otras obras	3,0	2,9	3,0	2,1	2,7
Maquinaria y equipos	1,9	9,7	8,4	12,1	3,3
Exportaciones de bienes y servicios	8,2	7,2	1,3	3,3	-1,8
Importaciones de bienes y servicios	5,6	10,4	8,0	6,6	2,3
Variación de existencias (3)	0,7	1,0	1,2	1,3	1,5
	(porcentaje del PIB, en términos reales)				
Inversión en capital fijo	19,7	20,3	21,1	23,5	20,0
	(porcentaje del PIB, en términos nominales)				
Inversión en capital fijo	19,1	20,3	21,5	24,1	19,8
Inversión total	22,8	22,4	22,7	22,9	23,6
Ahorro externo	0,4	3,0	4,2	4,9	1,4
Ahorro nacional	22,4	19,4	18,5	18,0	22,2

(1) La tasa corresponde a la variación respecto del periodo inmediatamente anterior.

(2) Instituciones privadas sin fines de lucro.

(3) Corresponde a la razón de la variación de existencias a PIB, a precios promedio del año anterior, porcentaje últimos 12 meses.

GRÁFICO 4
Contribución de las actividades económicas al crecimiento del PIB, I-2019
(contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)



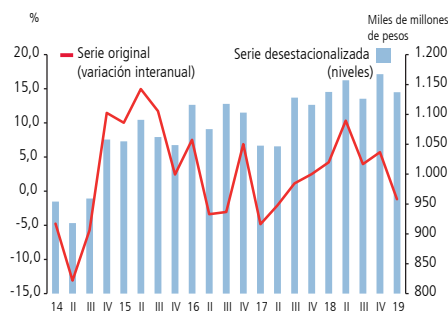
2. ANÁLISIS DE CUENTAS NACIONALES TRIMESTRALES, PRIMER TRIMESTRE 2019

A continuación, se examina en mayor detalle el desempeño de la actividad económica durante el primer trimestre de 2019, desde las perspectivas de origen y gasto.

2.1 Análisis del PIB por actividad

El incremento del PIB de 1,6% en el primer trimestre del año, fue reflejo de un crecimiento en la mayoría de las actividades económicas, que fue parcialmente compensado por las caídas registradas en la actividad minera y agropecuario-silvícola. Las mayores contribuciones se observaron en los servicios empresariales, financieros y personales (gráfico 4).

GRÁFICO 5
Agropecuario-silvícola

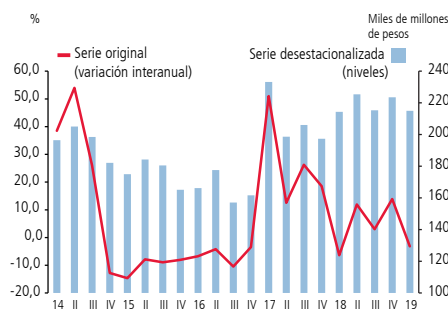


La actividad agropecuario-silvícola cayó reflejo de una menor producción agrícola

La actividad agropecuario-silvícola disminuyó 1,2% en el primer trimestre, en línea con el desempeño de la agricultura, seguido de la silvicultura. Por otro lado, la fruticultura y la ganadería crecieron, compensando parcialmente el resultado anterior (gráfico 5). De acuerdo a cifras ajustadas estacionalmente, la actividad cayó respecto del trimestre anterior.

La caída observada en la actividad agrícola respondió a una menor superficie sembrada de cultivos anuales, principalmente de raps, avena y trigo. La producción de hortalizas también contribuyó al resultado de la actividad, destacando la caída en los cultivos destinados a consumo fresco.

GRÁFICO 6
Pesca



La actividad silvícola presentó una menor producción de trozas destinadas a la industria de la celulosa, en especial las de pino. En contraste, la producción de trozas con destino aserrío aumentó.

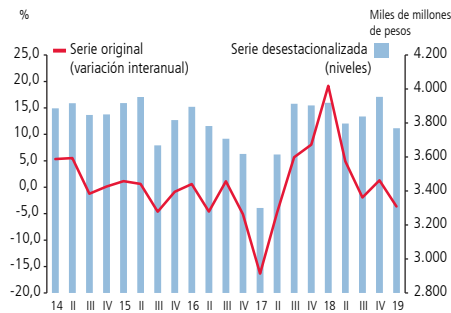
Por su parte, el crecimiento observado en la actividad frutícola fue liderado por la producción de cerezas, en especial con destino exportación. En cambio, el cultivo de uva de mesa y vinífera cayó en el período; explicaron este resultado menores exportaciones y una alta base de comparación debido a factores climáticos favorables en el año anterior, respectivamente.

La ganadería registró cifras positivas en todos sus componentes, con excepción de la producción de ovinos. Las mayores incidencias se observaron en la producción de bovinos, aves y leche.



GRÁFICO 7

Minería

**La actividad pesquera cayó, explicada por la pesca extractiva**

En el primer trimestre, la actividad pesquera revirtió el dinamismo de la última mitad del año anterior, cayendo 3,1%. Si bien la acuicultura aumentó en el período, la caída en la pesca extractiva más que compensó este resultado. Asimismo, cifras desestacionalizadas dieron cuenta de una caída en la producción respecto del trimestre anterior (gráfico 6).

Una menor captura de anchovetas y sardinas explicó el resultado de la pesca extractiva; compensó lo anterior la extracción de jurel, la cual presentó el mayor dinamismo de la agrupación.

Por su parte, el crecimiento de la acuicultura obedeció a la producción de salmónidos; tanto el aumento de las cosechas como de la biomasa explicaron el resultado.

La actividad minera se contrajo por menor producción de cobre

Luego de cerrar el año 2018 con cifras positivas, la actividad minera cayó 3,6% el primer trimestre. La mayor incidencia negativa se observó en la extracción de cobre, seguida por la minería del hierro. Respecto del trimestre anterior, los datos desestacionalizados también mostraron una disminución (gráfico 7).

El resultado en la minería del cobre obedeció tanto a menores leyes del mineral, como a mantenciones realizadas en grandes yacimientos. Adicionalmente, se registraron factores climáticos adversos durante febrero que mermaron la producción de yacimientos ubicados en el norte del país.

El resto de la actividad también disminuyó, en particular por la menor extracción de hierro; en contraste, aumentó la producción de minerales no metálicos, incida principalmente por el carbonato de litio y cloruro de sodio.

La industria manufacturera creció 0,9% en línea con los resultados de sus principales actividades componentes

La industria manufacturera presentó una variación de 0,9%. Se observaron resultados mixtos al interior de la industria, destacando el aumento en la elaboración de combustibles y la fabricación de productos metálicos, maquinaria y equipos y la reducción en la producción de maderas y muebles y textiles, vestuario, cuero y calzado (gráfico 8). Las cifras ajustadas estacionalmente dieron cuenta de una contracción en la producción manufacturera, respecto del trimestre anterior.

En relación a la elaboración de combustibles, destacó la mayor producción de gasolinas y de diésel y, en menor medida, la elaboración de kerosene, que tuvo un alto dinamismo en el período. Por su parte, se registró una mayor fabricación de productos metálicos, maquinaria y equipos con destino construcción y minería.

GRÁFICO 8

Contribución de los componentes al resultado de Industria Manufacturera

(contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)

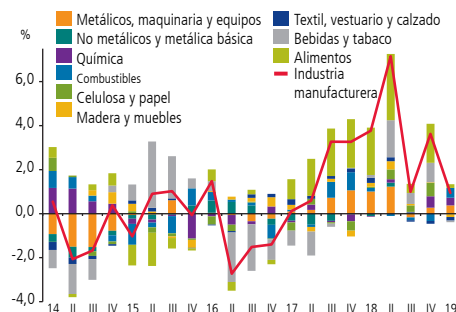


GRÁFICO 9

Suministro de electricidad, gas, agua y gestión de desechos

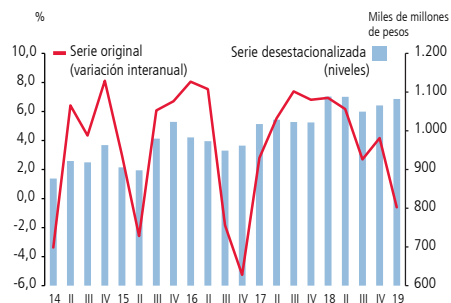
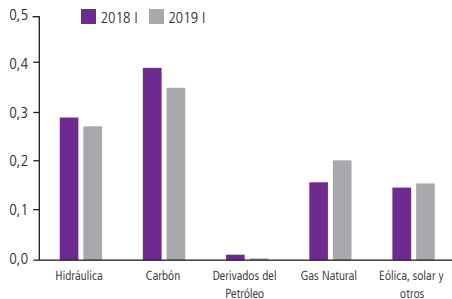


GRÁFICO 10
Composición de la generación eléctrica por tipo de combustible



Fuente: Coordinador Eléctrico Nacional.

La industria textil, vestuario, cuero y calzado cayó debido a una menor elaboración en prácticamente todos sus productos. Por otro lado, la actividad maderas y muebles disminuyó por causa de una reducción en la fabricación de paneles de madera.

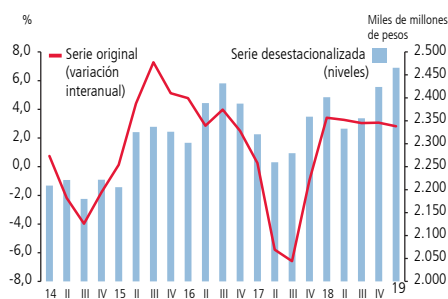
La actividad EGA cayó por una menor generación eléctrica

La actividad EGA cayó 0,6%, su primera contracción en dos años. El sector de mayor impacto fue la generación eléctrica, cuyo descenso fue parcialmente compensado por una mayor distribución eléctrica y suministro de gas. En contraste, la actividad aumentó respecto del trimestre anterior según cifras desestacionalizadas (gráfico 9).

Si bien la producción bruta aumentó en la generación eléctrica, una menor disponibilidad de recursos hídricos y una menor intensidad en el uso de energías renovables redujeron el valor agregado del sector. Adicionalmente, en la generación térmica, se registró un mayor uso de diésel y gas natural, insumos de mayor costo, en desmedro del carbón (gráfico 10).

Por otro lado, tanto la distribución eléctrica como el suministro de gas aumentaron gracias a una mayor demanda, principalmente, de empresas.

GRÁFICO 11
Construcción

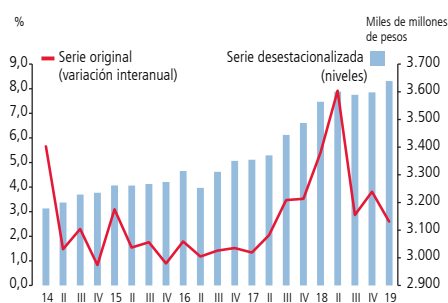


Construcción creció liderado por las obras de ingeniería

La actividad construcción creció 2,8%, explicado principalmente por obras de ingeniería y actividades especializadas. Contrarrestó el resultado una menor edificación. De acuerdo a cifras ajustadas estacionalmente, la actividad aumentó respecto del trimestre anterior (gráfico 11).

El incremento de las obras de ingeniería fue reflejo de mayores obras mineras y eléctricas. Por su parte, el resultado de las actividades especializadas estuvo en línea con sus principales demandantes.

GRÁFICO 12
Comercio



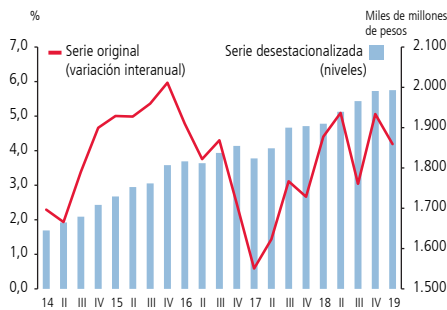
En contraste, la edificación tanto habitacional como no habitacional cayó. La primera se asocia a una menor construcción de casas, que fue compensada parcialmente por una mayor construcción de edificios. Respecto de la edificación no habitacional, su caída fue incida principalmente por una baja en la construcción de oficinas.

La actividad comercial creció impulsada por las ventas mayoristas

El comercio aumentó 2,6% el primer trimestre; todos sus componentes aportaron al resultado, destacando el comercio mayorista y, en menor medida, el comercio automotor y el minorista. Las cifras ajustadas estacionalmente dieron cuenta de una mayor actividad comercial respecto del trimestre anterior (gráfico 12).



GRÁFICO 13
Transportes



El comercio mayorista fue impulsado por todas sus actividades. La mayor incidencia provino de la venta de maquinaria y equipos, en línea con mayores importaciones de éstas. Las ventas de materias primas, alimentos, bebidas y tabaco y de materiales de la construcción, también explicaron el resultado.

Por otro lado, el comercio automotor presentó un crecimiento menor al de trimestres previos, como consecuencia de una caída marginal en la venta de automóviles, que fue compensada por mayores servicios de mantención y venta de repuestos.

Las ventas minoristas presentaron un crecimiento acotado, que se explicó por un bajo desempeño de supermercados y grandes tiendas. En tanto, se observaron crecimientos en el resto del comercio minorista.

El servicio aéreo de pasajeros impulsó la expansión del transporte

Los servicios de transporte crecieron 4,2% liderado por el transporte aéreo, seguido por los servicios conexos y el transporte terrestre de carga. Según cifras desestacionalizadas, la actividad aumentó respecto del trimestre anterior (gráfico 13).

Un mayor número de pasajeros en rutas nacionales incidió principalmente en el transporte aéreo. Cabe destacar también el repunte en el número de pasajeros en rutas internacionales, el cual remontó luego de caer por tres trimestres consecutivos.

Respecto de los servicios conexos, los servicios de agencias de naves y de almacenamiento explicaron el resultado de la agrupación. Finalmente, el transporte terrestre de carga creció en línea con sus principales demandantes.

Los servicios de comunicaciones crecieron, mientras que los servicios de información no presentaron variación significativa

La actividad de comunicaciones y servicios de la información se expandió 2,6%, por debajo de lo observado en el año anterior. Destacó en la agrupación la actividad comunicaciones, mientras que los servicios de información no presentaron una variación significativa. De acuerdo a cifras desestacionalizadas, la actividad cayó respecto del trimestre anterior (gráfico 14).

La actividad comunicaciones fue liderada por la telefonía móvil, donde aumentaron los servicios de voz y de internet, aunque estos últimos mostraron un menor crecimiento que en trimestres anteriores. Por su parte, la telefonía fija y de larga distancia continuó cayendo.

Un resultado similar se observó en las actividades de servicios de información; datos, hosting, actividades conexas y portales web redujeron su dinamismo.

GRÁFICO 14
Comunicaciones y servicios de información

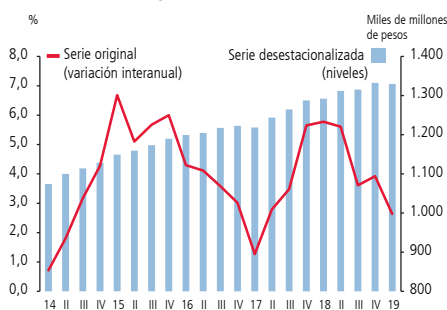
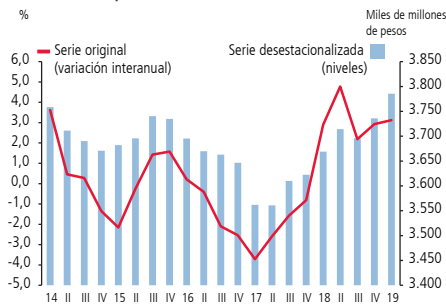


GRÁFICO 15
Servicios Empresariales



Tanto los servicios empresariales como los personales se expandieron

La actividad de servicios empresariales creció 3,1%, debido al dinamismo de todos sus componentes. La expansión de las actividades profesionales obedeció al crecimiento de la mayor parte de las líneas que forman esta agrupación, destacando las actividades de arquitectura e ingeniería y consultoría. De acuerdo a cifras desestacionalizadas, la actividad aumentó respecto del trimestre anterior (gráfico 15).

Por su parte, la agrupación servicios personales creció 3,3%. Una mayor demanda por servicios de salud, en especial privada, explicó principalmente este resultado. En menor medida, los servicios de educación también contribuyeron al crecimiento de la actividad. Por otro lado, la actividad aumentó según cifras ajustadas estacionalmente (gráfico 16).

GRÁFICO 16
Servicios Personales

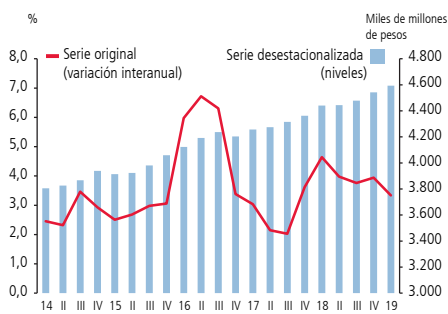




GRÁFICO 17
Contribución de los componentes del gasto al crecimiento del PIB, I-2019
(contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)

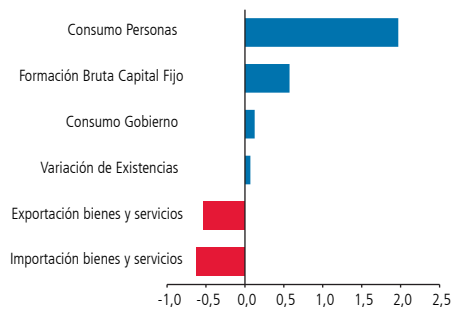


GRÁFICO 18
Contribución de los componentes del gasto al crecimiento del PIB
(contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)

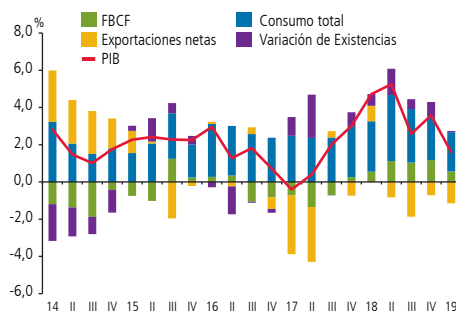
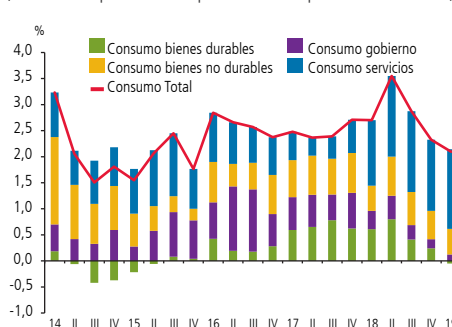


GRÁFICO 19
Contribución de los componentes del consumo al crecimiento del PIB
(contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)



2.2 Análisis del PIB por componentes del gasto

Desde la perspectiva del gasto, en el primer trimestre de 2019, el PIB creció en respuesta a una mayor demanda interna, impulsada por el consumo y, en menor medida, por la inversión (gráfico 17).

Por otro lado, un mayor nivel de compras desde el exterior en combinación con menores exportaciones en el período, contrarrestaron el resultado anterior. Con ello, las exportaciones netas cayeron por cuatro trimestres consecutivos.

El crecimiento de la demanda interna fue liderado por el consumo de hogares

El año 2019 comenzó con una demanda interna creciendo 2,8%, el primer trimestre. En términos de incidencia, el principal componente fue el consumo seguido por la FBCF (gráfico 18).

En relación al consumo, este aumentó 2,9%, exhibiendo un menor dinamismo en comparación con el año 2018. Lideró en la agrupación el consumo de hogares, en especial de servicios, seguido del gasto en bienes no durables. En contraste, el consumo de bienes durables cayó en el período (gráfico 19). El crecimiento en el consumo de servicios se explicó principalmente por salud privada y por el gasto en turismo^{2/}. Por otro lado, el resultado en bienes no durables se explicó por un mayor consumo de combustibles, y por un aumento acotado del gasto en alimentos y vestuario. Finalmente, la caída de durables se explicó por menores compras de automóviles, efecto parcialmente compensado por un mayor gasto en equipos computacionales y televisores.

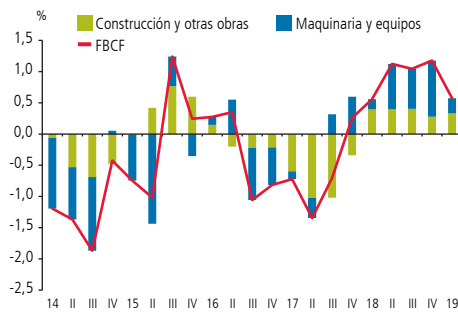
Por su parte, el consumo de gobierno creció 1,7%, en línea con la ejecución presupuestaria (gráfico 19).

El incremento de la inversión respondió tanto al aumento de su componente fija como a una mayor acumulación de existencias. En efecto, la FBCF creció 2,9% impulsada tanto por el componente construcción y otras obras como por el componente maquinaria y equipos, siendo el primero el de mayor incidencia (gráfico 20). El gasto en construcción y otras obras registró un alza de 2,7%, impulsado principalmente por las obras de ingeniería. Por su parte, la inversión en maquinaria y equipos creció 3,3%, liderada por el gasto en maquinaria de uso industrial y productos electrónicos. En tanto, la variación de existencias alcanzó un ratio acumulado en un año, de 1,5% del PIB, a precios del año anterior; el resultado reflejó, especialmente, mayores stocks de productos agrícolas y manufacturados.

Respecto del comercio exterior de bienes y servicios, las exportaciones cayeron 1,8% mientras que las importaciones crecieron 2,3%, ambas incididas por el componente de bienes.

^{2/} El consumo de servicios de turismo se mide como la diferencia entre el gasto de los residentes en el exterior y el gasto de los no residentes en el territorio nacional.

GRÁFICO 20
Contribución de los componentes la FBCF al crecimiento del PIB
(contribución porcentual respecto al mismo período año anterior)



Las exportaciones de bienes cayeron 2,4%. Menores envíos al exterior de cobre refinado, otros minerales (hierro, oro y plata) y de frutas, explicaron este resultado. Contrarrestaron lo anterior, mayores envíos de minerales de cobre y sus concentrados. Por otro lado, las exportaciones de servicios aumentaron en el período, destacando los servicios de transporte y empresariales. Compensó lo anterior una caída en las exportaciones de bienes y servicios de turismo.

En contraste, las importaciones de bienes aumentaron 1,8%, destacando los bienes industriales. Mayores importaciones de productos manufacturados de hierro y acero, y de petróleo explicaron este resultado. Por otro lado, las importaciones de servicios aumentaron 6,0%, destacando las de turismo y empresariales.

El deflactor de la demanda interna creció 2,9% (tabla 2). Por su parte, el deflactor del consumo total aumentó 2,2%, el del consumo de hogares, 1,4% y el del consumo de gobierno, 5,6%. El deflactor de la FBCF creció 5,7%, con un alza de 4,3% del componente construcción y otras obras y de 8,3% del componente maquinaria y equipos. En tanto, el precio de las exportaciones de bienes y servicios aumentó 8,7% y el de las importaciones lo hizo en 9,1%; en el primer caso, el resultado estuvo determinado por el componente de bienes y en el del segundo, tanto por los bienes como los servicios.

TABLA 2
Evolución deflatores, perspectiva del gasto

	2018				2019
	I	II	III	IV	I
Producto interno bruto (PIB)	3,2	2,0	1,5	1,4	3,0
Demanda interna	1,8	1,9	3,0	3,8	2,9
Consumo total	2,3	2,3	2,5	3,2	2,2
Consumo de hogares e IPSFL	1,5	1,9	2,7	1,9	1,4
Consumo gobierno	5,7	3,8	1,2	8,8	5,6
Formación bruta capital fijo	0,2	0,6	4,0	4,5	5,7
Construcción y otras obras	2,9	3,1	4,0	3,8	4,3
Maquinaria y equipos	-4,5	-3,5	3,8	6,1	8,3
Exportaciones de bienes y servicios	2,3	0,1	3,1	3,2	8,7
Importaciones de bienes y servicios	-3,4	-0,2	8,2	12,0	9,1



CONCEPTOS Y DEFINICIONES BÁSICAS DE CUENTAS NACIONALES

Activos financieros

Los derechos financieros pueden definirse como un activo que da derecho a su propietario (el acreedor) a recibir un pago o una serie de pagos de otro agente (el deudor), en las circunstancias que se especifiquen en un contrato celebrado entre los mismos. El derecho se extingue cuando el deudor cancela el pasivo de acuerdo con el contrato. Estos activos pueden generar renta de la propiedad.

Administraciones públicas como productores de no mercado

Considera los departamentos, establecimientos y demás organismos de la administración central, regional, provincial y local, que se dedican a actividades tales como la prestación de servicios de administración, defensa, sanidad, enseñanza y otros servicios sociales, y a la promoción del desarrollo económico, y se financian con presupuesto ordinario, extraordinario o con fondos extrapresupuestarios.

Ahorro bruto

El ahorro bruto es el saldo contable de la cuenta de utilización del ingreso. Se obtiene restando el consumo final efectivo del ingreso disponible ajustado. Si es positivo, el ingreso no gastado en consumo tiene que destinarse a la adquisición de activos o a la reducción de pasivos. Por el contrario, si es negativo, se han tenido que liquidar activos o se han incrementado algunos pasivos.

Ahorro nacional bruto

Es el conjunto de saldos de ingresos y gastos corrientes de los diferentes sectores institucionales residentes.

Ahorro total bruto

Es el ahorro nacional bruto más el ahorro externo (saldo de operaciones corrientes con el exterior). Por definición, es equivalente a la inversión interna bruta total.

Ajuste por la variación de la participación neta de los hogares en los fondos de pensiones

En la cuenta de utilización de la renta disponible se registra un ajuste por la variación de la participación neta de los hogares en las reservas de los fondos de pensiones, como importe a cobrar por los hogares y a pagar por los fondos.

El valor de este ajuste es igual a las contribuciones al fondo por parte de los hogares, más las rentas de la propiedad ganadas por las inversiones representativas del fondo menos los beneficios pagados a los hogares.

Bienes transables y no transables

Los bienes transables se definen como aquellos susceptibles de ser exportados e importados. Los no transables son los bienes no comerciables internacionalmente.

Capacidad/necesidad de financiamiento

La capacidad o necesidad de financiamiento es el saldo contable de la cuenta de acumulación de capital, el cual resulta de aplicar a la acumulación bruta de un agente sus fuentes internas de financiamiento. Si es positivo, el agente pone recursos financieros a disposición de los otros agentes económicos, y si es negativo muestra su necesidad de financiamiento.

Clasificador arancelario

Esta clasificación ordena las partidas arancelarias en los registros de comercio exterior del Banco Central de Chile y en el Servicio Nacional de Aduanas. Hasta 1989, estuvo basada en la Nomenclatura Arancelaria de Bruselas (NAB). Desde 1990, el clasificador está constituido por el Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías (SA).

Clasificador Central de Productos (CCP)

La CCP es la clasificación de productos que se basa en las características físicas de los bienes o en la naturaleza de los servicios prestados. La CCP entrega un marco para la comparación internacional de distintas estadísticas relacionadas con bienes y servicios.

Clasificador Internacional Industrial Uniforme (CIIU)

Clasificador que permite la comparación internacional de las estadísticas nacionales, distribuyendo los datos económicos según categorías de actividades con tecnología e insumos de producción análogas. En las cuentas nacionales de Chile, se usa la CIIU Revisión 4 (CIIU Rev.4) elaborada por la Comisión de Estadísticas de Naciones Unidas (2009) y publicada en la Serie M, N°4, Rev.4.

**COICOP** (*Classification of Individual Consumption According to Purpose*)

Corresponde a la clasificación del gasto en consumo de los hogares por finalidad, recomendada por el Sistema de Cuentas Nacionales (SCN). Esta distingue categorías de gasto que agrupan productos con similar propósito.

El clasificador COICOP es utilizado internacionalmente para establecer la finalidad del consumo de los hogares, pues entrega un marco homogéneo de bienes y servicios, permitiendo analizar y comparar entre países el comportamiento de variables como gasto en salud, vivienda, transporte, etc.

COFOG (*Classification of the Functions of Government*)

Corresponde a la clasificación funcional del consumo del gobierno general, la cual permite identificar las finalidades u objetivos por los que dicho sector institucional incurre en gastos, o sea, distingue el tipo de necesidad que trata de satisfacer una transacción o el objetivo que persigue. Este tipo de clasificación distingue el consumo de gobierno según gasto, utilización y adquisición.

Construcción y otras obras

Comprende la realización de obras nuevas, de arrastre, ampliaciones y reparaciones mayores efectuadas por contratistas generales y/o especializados. Las otras obras incluyen las inversiones agrícolas (plantaciones forestales y frutales, implantación de praderas artificiales y ganado de capital) y las inversiones mineras (perforación de pozos petrolíferos).

Consumo de capital fijo

Valor a costo corriente de reposición, de los activos fijos reproducibles consumidos durante un período contable como resultado de su utilización en el proceso productivo, de la obsolescencia previsible y de la tasa normal de daños imprevistos.

Consumo final efectivo

El consumo final efectivo es una partida relevante para los Hogares y Gobierno general. En el caso de los hogares, se mide por el gasto en consumo final más las transferencias sociales en especie recibidas. En tanto, el gobierno general debe deducir de su gasto en consumo final las transferencias sociales en especie otorgadas.

Consumo final o total

Es el consumo privado más el consumo del Gobierno general.

Consumo intermedio

Bienes no duraderos y servicios consumidos en la producción del período, incluye, además, el mantenimiento y las reparaciones corrientes de los bienes de capital y los gastos de investigación y desarrollo; los gastos indirectos en la financiación de la formación de capital, y los costos de transferencia derivados de las compras y ventas de activos no físicos, créditos financieros y los servicios de intermediación financiera medidos indirectamente. Desde la perspectiva de la demanda, se denomina utilización o uso intermedio.

Cuentas económicas integradas

Proporcionan una visión sintética de la economía: cuentas corrientes, de acumulación y balances. En ellas se reúnen, en una misma tabla, las cuentas de los sectores institucionales, total de la economía y Resto del mundo y se equilibran los flujos de activos y pasivos.

Cuentas provisionales

Corresponden a cuentas que se elaboran con un grado menor de información; por lo tanto, están en proceso de incorporación de nuevos antecedentes.

Deflactor implícito del PIB

Índice que muestra la evolución de los precios de los componentes del PIB. El deflactor implícito tiene la siguiente expresión:

$$\text{DI PIB} = \frac{\text{PIB a precios corrientes}}{\text{PIB volumen a precios del año anterior encadenado}}$$

Derechos de importación y otros gravámenes

Pagos obligatorios que el importador realiza al Estado con fines fiscales o proteccionistas.

Efecto de la relación de términos de intercambio

Ganancia o pérdida derivada de las variaciones que experimentan los precios de los bienes y servicios transados con el exterior. Afecta el poder adquisitivo del ingreso nacional.

Empresa

Unidad institucional que participa en la producción de bienes y servicios para el mercado; las empresas pueden ser sociedades, cuasisociedades, instituciones sin fines de lucro y empresas no sociedades (unidades de producción del "sector Hogares").



Establecimiento

Unidad estadística productora de un bien o grupo de bienes relativamente homogéneos, en cuanto a naturaleza, estructura de costos y tecnología de producción. Sus transacciones se registran en las cuentas de producción.

Excedente de explotación bruto

Corresponde a la producción bruta a precios de productor menos el consumo intermedio, la remuneración de los empleados, el consumo de capital fijo y los impuestos indirectos netos de subvenciones. Por definición, este excedente solo pueden obtenerlo las industrias o productores de mercado, puesto que, para los productores de no mercado su producción bruta es equivalente a la suma de sus costos explícitos. El excedente de explotación bruto incluye la asignación para el consumo de capital fijo.

Exportación de bienes y servicios

Transferencias de propiedad de bienes y prestación de servicios de los residentes de un país a los no residentes.

Formación bruta de capital

La formación bruta de capital incluye formación bruta de capital fijo, variaciones de existencias y adquisiciones menos las disposiciones de objetos valiosos.

Formación bruta de capital fijo (FBCF)

Comprende los gastos que adicionan bienes nuevos duraderos a sus existencias de activos fijos, menos sus ventas netas de bienes similares de segunda mano y de desecho, efectuadas por las industrias, las administraciones públicas y los servicios privados no lucrativos que se prestan a los hogares.

Gasto de consumo final de gobierno

Valor de los bienes y servicios producidos por el gobierno para su propio uso, en cuenta corriente. Se determina restando a la producción bruta (suma del valor de su consumo intermedio de bienes y servicios, remuneración de los empleados, consumo de capital fijo e impuestos indirectos) el valor de las ventas de mercancías y no mercancías producidos por él.

Gasto de consumo final de las instituciones privadas sin fines de lucro (IPSFL).

Valor de los bienes y servicios producidos por estas instituciones para su propio

uso en cuenta corriente. Es equivalente al valor de la producción bruta menos el valor de las ventas de bienes y servicios.

Gasto de consumo final de los hogares

Gastos efectuados por los hogares residentes en bienes nuevos duraderos y no duraderos y servicios, menos las ventas netas de bienes usados.

Gasto del PIB a precios de mercado

El gasto del PIB a precios de mercado es el valor del flujo de bienes y servicios finales, medido a través de su destino o utilización:

Gasto en consumo final de hogares
Gasto en consumo final de las Instituciones privadas sin fines de lucro
Gasto en consumo final de gobierno
Variación de existencias
Formación bruta de capital fijo (FBCF)
Exportación de bienes y servicios (FOB)
Menos: Importación de bienes y servicios (CIF)
<hr/>
Gasto del PIB a precios de mercado

Gasto interno bruto

Equivale al gasto en consumo final más la formación bruta de capital.

Gobierno general

Unidades institucionales que, además de cumplir con la responsabilidades políticas y con su papel en la regulación económica, producen principalmente servicios (y posiblemente bienes) no de mercado para el consumo colectivo y redistribuyen el ingreso y la riqueza.

Hogares como productores de servicios domésticos

Servicios domésticos que un hogar presta a otro, tales como asistencia para todo servicio, cocina, cuidado de niños, jardinería, etc. Estos servicios se definen como producción de uso propio de los hogares y sus costos consisten únicamente en la remuneración de los empleados.

Importación de bienes y servicios

Transferencia de propiedad de bienes y servicios no financieros prestados por los productores no residentes a los residentes del país.



Impuestos netos sobre la producción y las importaciones

Impuestos que gravan a los productores por la producción, venta, compra o utilización de bienes y servicios, que estos cargan a los gastos de producción, incluidos los derechos de importación, menos las subvenciones.

Impuestos netos de subvenciones

Los impuestos comprenden impuestos netos sobre los productos (IVA y derechos de importación), otros impuestos netos sobre la producción (tal como patentes) e impuestos sobre la renta.

Indicador mensual de actividad económica (Imacec)

Indicador que tiene como objetivo estimar la evolución de la producción neta de bienes y servicios realizada por la economía durante un mes. Para su elaboración se emplea como referencia la Compilación de Referencia para la economía chilena 2013.

Industrias

Establecimientos residentes y unidades análogas públicas y privadas que producen bienes y servicios para su venta, a un precio que normalmente cubra su costo de producción.

Ingresos corrientes procedentes del exterior

Ingresos registrados en la cuenta de transacciones exteriores en cuenta corriente, provenientes de la exportación de bienes y servicios, ingresos de factores del Resto del mundo y transferencias corrientes del Resto del mundo.

Ingreso disponible bruto

El ingreso disponible bruto corresponde al saldo de la cuenta de distribución secundaria del ingreso. Para los sectores Hogares y Gobierno general, representa el monto del que disponen efectivamente para financiar su consumo.

Ingreso disponible bruto ajustado

El ingreso disponible bruto ajustado es el saldo contable de la cuenta de redistribución del ingreso en especie. Este resulta relevante para los sectores Gobierno general y Hogares, mientras que para los sectores Sociedades financieras, Empresas no financieras y Economía nacional no hay distinción entre ingreso disponible bruto e ingreso disponible bruto ajustado, por cuanto son iguales. En los Hogares, este saldo representa el monto máximo que pueden permitirse consumir, y siempre será mayor que su ingreso disponible bruto. En el Gobierno general, el saldo representa el valor máximo de los servicios colectivos que puede proporcionar a la comunidad, y siempre será menor que su ingreso disponible bruto.

Ingreso mixto bruto

Al igual que el excedente de explotación, es la variable residual entre la producción bruta y los insumos intermedios y resto de los componentes del valor agregado. A diferencia del excedente, este residuo se calcula para aquellas unidades de producción que no están constituidas como sociedad, y que, por tanto, forman parte del sector institucional de los Hogares. Se denomina ingreso mixto, porque considera parte de remuneraciones y parte del excedente de explotación de los propietarios y familiares que trabajan en esas unidades. Esas personas no reciben un sueldo o salario explícito y, por tanto, no se puede estimar razonablemente qué parte de sus ingresos de la producción corresponde al factor trabajo y cuál al factor capital.

Ingreso nacional bruto

Ingresos percibidos por los factores de la producción de propiedad de los residentes en el país. Comprende la remuneración al trabajo y el excedente de explotación más los ingresos netos por factores de la producción recibidos del exterior.

Ingreso nacional bruto disponible nominal a precios de mercado

Ingreso percibido por las unidades residentes, independiente de su origen, después de deducir los pagos por transferencias corrientes. Es equivalente al ingreso nacional bruto a precios de mercado, más las transferencias corrientes netas recibidas del exterior, distintas de los ingresos de la propiedad y de la empresa.

Ingreso nacional bruto disponible real

Equivale al producto interno bruto en términos reales más el ingreso neto de factores y transferencias corrientes netas con el exterior, ajustado por el efecto de la relación de los términos de intercambio. Permite medir la evolución en el poder adquisitivo del producto nacional bruto en términos reales.

Ingreso neto de factores del resto del mundo

Ingreso recibido desde el exterior menos ingresos pagados al exterior por concepto de renta de inversiones, intereses, dividendos y otros ingresos de factores obtenidos en el exterior por los residentes.

Instituciones privadas sin fines de lucro (IPSFL)

Las IPSFL son aquellas que obtienen su ingreso principalmente de transferencias y operan en algunos casos sin cubrir los costos de su actividad. Producen bienes y servicios de no mercado, y ocasionalmente pueden vender mercancías. La producción bruta es igual a sus costos y la fracción no vendida se considera consumo final de la propia IPSFL.



Ingreso empresarial

En el sector empresas no financieras, se incorpora el ingreso empresarial, concepto cercano a la utilidad de la contabilidad comercial. Este se construye por la suma de las rentas de la producción más las rentas de la propiedad netas, excluyendo el pago de dividendos y las utilidades reinvertidas.

Instrumentos financieros:

a) Efectivo y depósitos: El Efectivo y depósitos incluye oro monetario, derechos especiales de giro (DEG), billetes y monedas, depósitos y otros depósitos (no transferibles como los depósitos a la vista).

b) Títulos: Instrumento financiero que comprende los títulos que otorgan el derecho incondicional a recibir una cantidad de dinero en una fecha determinada, los cuales se negocian en mercados organizados con una tasa de descuento. También comprende los títulos que dan el derecho a percibir una cantidad fija o un ingreso variable de dinero contractualmente determinado (los pagos de intereses no dependen de los beneficios del deudor). Los títulos incluyen títulos de corto y largo plazo, clasificados según plazo inicial de vencimiento, y derivados financieros netos.

Los derivados financieros, incluyen instrumentos y contratos que derivan su valor de otro activo subyacente.

c) Préstamos: Incluye los créditos financieros originados en transacciones directas entre prestamista y prestatario.

Los préstamos se clasifican en corto y largo plazo. En préstamos de corto plazo se incluyen los préstamos cuyo vencimiento inicial es a un año o menos, y los préstamos exigibles a la vista incluso cuando se espera que se mantengan durante más de un año. En préstamos a largo plazo se incluyen préstamos cuyo vencimiento es a más de un año como, por ejemplo, los préstamos hipotecarios para la vivienda.

d) Acciones y otras participaciones: Instrumento financiero que comprende acciones, participación en sociedades y participación neta de los propietarios en cuasisociedades.

Las acciones y otras participaciones reconocen un derecho tanto al valor como a las rentas residuales de las sociedades, después de cubrir las obligaciones con todos los acreedores.

Las aportaciones netas de los propietarios a las cuasisociedades corresponden a las contribuciones netas que los propietarios hacen a las reservas de sus empresas, con el propósito de aumentar o reducir las inversiones de capital.

e) Participaciones emitidas por fondos de inversión: Considera las cuotas de los fondos de inversión de renta variable que se financian con aportes en dinero que hacen distintos agentes institucionales, los cuales son invertidos por las sociedades administradoras en instrumentos financieros de oferta pública, de renta fija y/o de renta variable.

f) Fondos de pensiones y seguros: Esta categoría incluye fondos de pensiones y reservas técnicas de seguros. Los Fondos de pensiones comprenden las cuotas de los aportantes a los fondos de pensiones y los bonos de reconocimiento emitidos por el Estado (principal y capitalización de intereses). Las reservas técnicas de seguros comprenden las reservas que mantienen las compañías de seguros frente a las pólizas de seguros de vida y a rentas vitalicias, y los anticipos de primas y reservas de siniestros por pagar tanto de seguros de vida como de riesgo.

g) Otras cuentas

Instrumento financiero que comprende:

- créditos comerciales y anticipos, y otras cuentas. concedido a empresas, administraciones públicas y hogares, y los anticipos por crédito comercial para bienes y servicios trabajos en curso o que se van a realizar.
- Otras cuentas: Derechos y obligaciones por cobrar y pagar que no están incluidas en otros instrumentos financieros. Por ejemplo, en relación con los impuestos, intereses, dividendos, alquileres, sueldos y salarios e indemnizaciones de seguros, que se han de percibir o pagar.

IVA neto recaudado

Impuesto al valor agregado recaudado por el Gobierno y pagado en última instancia por los compradores que no tienen derecho legal a recuperar este gravamen.

Maquinaria y equipos

Bienes duraderos que se adicionan al activo fijo (excepto los incluidos en construcción y otras obras) tales como buques, camiones, generadores de energía eléctrica, trilladoras, tractores, grúas, equipos e instrumentos para profesionales, maquinaria de uso industrial, etc. Se utilizan en procesos de producción durante más de un año.

Margen de distribución

Valor de los servicios de comercio y transporte prestados para entregar las mercancías desde los establecimientos de los productores a los compradores.

Oferta interna

Mercancías típicas de cada actividad producidas en forma principal o secundaria por los productores residentes.



Oferta total a precios de usuario

Valor bruto de producción a precios de productor más las importaciones CIF y sus respectivas tributaciones, los márgenes de distribución y el IVA no deducible.

Otros bienes y servicios

Bienes y servicios que no se venden normalmente en el mercado a un precio que cubra sus costos de producción. Es el caso de la mayor parte de la producción bruta de los productores de servicios privados no lucrativos, de la administración pública, del servicio doméstico prestado por un hogar a otro. También se incluyen las compras directas en el exterior de los hogares y administración pública, y las realizadas por los no residentes en el mercado interno (turistas y embajadas).

Prestaciones sociales netas de cotizaciones

Las contribuciones sociales son pagos efectivos o imputados a los sistemas de seguros sociales. Las prestaciones sociales son transferencias corrientes que reciben los hogares para que puedan atender a las necesidades derivadas de ciertos sucesos o circunstancias (enfermedad, desempleo y/o jubilación).

Producción bruta

Valor de mercado de los bienes y servicios generados durante un período contable, incluyendo los trabajos en curso y los productos para su utilización por cuenta propia.

Producción bruta principal y secundaria

La producción de un determinado bien o servicio se considera producción principal cuando proviene de la rama de actividad que agrupa establecimientos especializados en su elaboración, y producción secundaria a toda aquella que no sea característica de la actividad en que se encuentre clasificado el establecimiento que la produce.

Producción de mercado

Es la producción destinada a su venta en el mercado a un precio económicamente significativo. Es producción principalmente generada por empresas constituidas como sociedad y representa la parte principal de la producción bruta de la economía.

Producción de no mercado

Constituida por los bienes y servicios principalmente generados por el gobierno o instituciones privadas sin fines de lucro, destinada a ser distribuida

gratuitamente o a precios no significativos a otras unidades institucionales o a la comunidad en su conjunto. Un ejemplo típico son los servicios de educación y salud pública que se proporcionan gratuitamente o a valores muy inferiores a su costo de producción.

Producción para uso final propio

Es la producción no transada en el mercado, destinada a uso propio. Los casos más relevantes de producción de uso propio son la producción para autoconsumo agrícola, las obras de construcción efectuadas por los mismos productores que las utilizarán, los servicios que las viviendas prestan a sus propietarios y los servicios domésticos remunerados para autoconsumo de los hogares.

Producto interno bruto (PIB) a precios de mercado

Es una de las medidas de producción de bienes y servicios, neta de duplicaciones, generados en el país en un determinado período. Se valora a precios de mercado y su medición se efectúa generalmente a través del valor agregado por las diversas ramas de actividad económica, o productores, incluyendo, además, el impuesto al valor agregado (IVA recaudado) y los derechos de importación.

Valores agregados sectoriales

+ IVA neto recaudado

+ Derechos de importación

PIB a precios de mercado

Es igual al gasto del PIB, a precios de mercado o a la suma de las remuneraciones de los empleados, el consumo de capital fijo, los impuestos indirectos netos y el excedente de explotación.

Producto interno bruto regional

Valor agregado generado por los establecimientos o unidades económicas residentes en una determinada región del país. En las cifras presentadas, no se han regionalizado las variables IVA neto recaudado ni los derechos de importación, las cuales están incluidas en el PIB a escala nacional.

Producto nacional bruto

Producto interno bruto más los ingresos netos por factores de producción recibidos del resto del mundo.



Producto o ingreso per cápita

Es el cociente entre el producto o ingreso y la población total promedio para un período determinado.

Rama de actividad económica

Agrupar a los establecimientos que producen principalmente bienes y servicios de naturaleza relativamente homogénea. Sin embargo, un establecimiento puede producir secundariamente bienes y servicios que son principales o típicos de otras ramas.

Remuneración de los empleados

Es el pago de sueldos y salarios en dinero y/o en especie, efectuado por los productores residentes a sus empleados. Incluye, además, la contribución pagada o imputada a la seguridad social, cajas privadas de pensiones y regímenes análogos, y los seguros de vida tomados por los empleadores en favor de sus empleados.

Rentas de la producción

Las rentas de la producción comprenden el excedente bruto (ingreso de la producción generado por industrias o productores de mercado, incluyendo el consumo de capital fijo), ingreso mixto bruto (ingreso de la producción generado por unidades que no están constituidas en sociedad, incluyendo el consumo de capital fijo), remuneración de los asalariados.

En el sector Hogares, las rentas de la producción incluyen remuneraciones recibidas, ingreso mixto bruto y excedente bruto. En el sector Empresas no financieras es igual al excedente bruto. Para el Gobierno general, es igual al consumo de capital fijo, puesto que su excedente es cero. En el sector Sociedades financieras incluye excedente bruto.

Rentas de la propiedad netas

Las rentas de la propiedad son las rentas que recibe el propietario de un activo financiero o de un activo material no producido, a cambio de proporcionar fondos o de poner el activo material no producido a disposición de otra unidad institucional. Incluye: intereses, dividendos, utilidades reinvertidas, rentas por pólizas de seguros, rentas de la tierra y otras rentas. Su presentación neta refleja las rentas de la propiedad recibidas menos las pagadas.

En el sector empresas, las rentas de la propiedad netas excluyen el pago de dividendos y las utilidades reinvertidas.

Resto de la economía

Para efectos de la presentación, en algunos cuadros, pertenecen a esta clasificación los siguientes subsectores: Sociedades no financieras públicas, Sociedades anónimas no financieras abiertas y cerradas (privadas), y Hogares y resto de las empresas no financieras.

Resto del mundo

La cuenta Resto del mundo registra las transacciones efectuadas por las unidades no residentes con los agentes residentes.

Saldo de operaciones corrientes con el exterior (o ahorro externo)

Es el saldo de la cuenta de transacciones corrientes del exterior, el cual comprende las exportaciones de bienes y servicios netas de importaciones y las otras transacciones corrientes netas, las que están constituidas por los flujos de transferencias corrientes y pagos de factores.

Servicios de intermediación financiera medidos indirectamente (SIFMI)

Se denominan SIFMI a los cobros implícitos que realizan los intermediarios financieros (IF), en las operaciones de depósitos y préstamos con sus clientes. Las operaciones financieras que generan SIFMI, son los depósitos y préstamos asociados a bancos comerciales, cooperativas de ahorro y crédito, leasing, factoring, Dirección General de crédito Prendario (Dicrep) y Cajas de Compensación de asignación familiar (CCAF). Cuando se realiza una operación de depósito o préstamo, el IF paga o recibe un monto de intereses, el cual incluye implícitamente un pago por dichos servicios. Reemplaza la estimación de imputaciones bancarias utilizada anteriormente, que correspondía a la diferencia entre los intereses recibidos y los intereses pagados, producidos por las instituciones financieras.

Sociedades financieras

Son las unidades institucionales dedicadas principalmente a la intermediación financiera o a las actividades financieras auxiliares. Están constituidas por los siguientes subsectores: Banco Central de Chile, bancos comerciales y otras instituciones de depósito, otros intermediarios financieros, fondos de pensiones, compañías de seguros e isapres y auxiliares financieros.

Subvenciones

Donaciones por cuenta corriente realizadas por la administración pública a las industrias privadas y a las sociedades públicas.



Transferencia

Se define como una transacción mediante la cual una unidad institucional suministra un bien, un servicio o un activo a otra unidad sin recibir de esta ninguna contrapartida. La transferencia puede ser corriente o de capital.

Transferencias corrientes netas

Las transferencias corrientes netas corresponden a otras transferencias corrientes recibidas menos las pagadas. Estas se componen de primas netas de seguros, indemnizaciones de seguros y transferencias corrientes diversas.

Transferencias netas de capital

Las transferencias de capital son transacciones en las que se traspasa la propiedad de un activo (distinto del dinero y de las existencias) de una unidad institucional a otra, en las que se transfiere dinero para que el beneficiario pueda adquirir otro activo, o en las que se transfieren los fondos obtenidos mediante la disposición de otro activo. Su presentación neta refleja las transferencias netas de capital recibidas menos las pagadas.

Transferencia corriente neta del exterior

Desembolso corriente sin contrapartida entre agentes económicos residentes y el resto del mundo.

Transferencias sociales en especie

Las transferencias sociales en especie comprenden los bienes y servicios individuales proporcionados a los hogares como transferencias en especie por unidades de las administraciones públicas y las IPSFL, tanto si se han adquirido en el mercado, como si proceden de la producción no de mercado de las unidades de las administraciones públicas y las IPSFL. Pueden financiarse por medio de impuestos, cotizaciones de seguridad social y otros ingresos de las administradoras públicas o, en el caso de las IPSFL, por medio de donaciones o de rentas de la propiedad. Algunos ejemplos de las transferencias sociales en especie son reembolsos de organismos de seguridad social y bienes y servicios vinculados a la salud sin necesidad de realizar un reembolso.

Unidad institucional

Entidad económica con capacidad para poseer activos, contraer pasivos y realizar actividades económicas y transacciones con otras entidades. Se agrupan en sectores de acuerdo con su forma legal de organización y con sus objetivos institucionales.

Utilización final

Corresponde a la asignación de bienes y servicios al gasto de consumo final, formación bruta de capital fijo, variación de existencia y las exportaciones.

Valor agregado bruto

Producción bruta de los productores de mercado y de no mercado en valores a precios de productor, menos los valores a precio de comprador del consumo intermedio. Es equivalente a la suma de remuneraciones, impuestos indirectos netos de subvenciones, asignación para el consumo de capital fijo y excedente de operación de los establecimientos productores.

Valor a precios básicos

Corresponde a los precios del productor sin impuestos. En el caso de la producción, corresponde a los precios predio (agricultura), precios playa (pesca), precio fábrica (manufactura) o, en general, a los precios en el establecimiento del productor. En el caso de las importaciones, corresponde a los precios CIF (costo, seguros y transporte). Para conformar los precios básicos de los productos importados, se agregan los derechos de importación cuando correspondan a derechos proteccionistas.

Valor a precios de usuario o comprador

Precio de mercado de bienes y servicios en el punto de entrega al comprador o valor a precio del productor más los márgenes de distribución.

Valor a precios de productor

Corresponde a los precios básicos más los impuestos netos de subvenciones sobre los productos. En Chile, estos impuestos se refieren al impuesto al tabaco y a los combustibles, sean de origen nacional o importado.

Valoración a precios corrientes

Valoración de bienes y servicios al precio pagado efectivamente por ellos en las respectivas transacciones de compraventa.

Valoración a precios de mercado y costo de factores

Valoración a precio de mercado es el valor pagado por los compradores a los productores, incluyendo los impuestos indirectos netos de subvenciones. En cambio, a costo de factores excluye dichos impuestos indirectos netos.



Variación de existencias

Es el valor que a nivel de establecimiento y durante un período contable, tiene la variación física de las existencias de materias primas y otros materiales, suministros y los trabajos en curso (excepto los relacionados con obras de construcción). Incluye, además, los productos terminados en poder de las industrias residentes y administraciones públicas.

Variación neta en los fondos de pensiones

La variación neta en los fondos de pensiones corresponde al ajuste por la variación neta de la participación de los Hogares en los fondos de pensiones. Es igual a las contribuciones al fondo de pensiones por parte de los hogares, más las rentas de la propiedad ganadas por las inversiones representativas del fondo menos los beneficios pagados a los hogares.

Volumen a precios del año anterior encadenado

Corresponden a las mediciones de cuentas nacionales en términos reales, que a partir de la compilación de referencia 2008, reemplazan a las estimaciones construidas sobre una base de precios fija (relativa al año de referencia).

Las medidas de volumen se obtienen a partir de una base de precios móvil, que utiliza los precios del año anterior para valorar las cantidades del año en curso. Así, se elaboran índices de Laspeyres anual a precios promedio del año anterior, los que posteriormente se encadenan, a través de índices que vinculan los datos de cada período y base entre sí, para obtener mediciones con los atributos de series de tiempo.