

E-kent fay hattında

Bir yıl ne çabuk geçti. 17 Ağustos depreminde ülkece yaşadığımız acılar, çaresizlikler hala belleklerimizde. Gördüğümüz manzaralar korkunçtu. Hayatını kaybeden insanlar, iskambil kağıdı gibi yıkılan evler, enkazda kurtarılmayı bekleyenlerin çığlıkları...

Depremde hemen hepimiz insani olarak üzerimize düşen sorumluluğu yerine getirdik. Kurumlar acil olarak yardım

ekipleri oluşturup deprem bölgesine gittiler ve ellerinden gelen her türlü yardımı yapmakta hiç tereddüt etmediler.

Bilişim sektörü de gerek bireysel gerekse kuruluşlar olarak deprem felaketinin yaralarını sarmaya çalıştı, acil durum projeleri geliştirdi ve bunları uygulamaya koydu. Deprem sonrası evlerin, sokakların, kentlerin, şehirlerin kısacası ülkenin yeniden inşasında bili-

şim sektörünün katkısı çok açık olarak ortaya çıktı.

Bunların da ötesinde deprem hepimize acı da olsa bir gerçeği gösterdi. Ülke olarak ulaştırmadan iletişime, sağlığa, imar planlarına kadar hemen her alanda bir altyapı eksikliği olduğunu somut bir şekilde gördük.

BTHaber olarak tüm bu eksikliklerin giderilebileceği

> Sayfa 3



Ulaştırma'dan baz'a son nokta

Ulaştırma Bakanlığı, yayınladığı bir yönetmelikle baz istasyonlarının nasıl kurulacağına ve var olanlar için nasıl uygulamalar yapılacağına açıklık getirdi.

Yaklaşık 1.5 ay önce Yargıtay'ın, çatılarındaki GSM baz istasyonunun beş kişinin kanserden ölümüne yol açtığı gerekçesiyle Başbakanlık'a başvurmasıyla başlayan baz istasyonu krizine son noktayı Ulaştırma Bakanlığı koydu.

> Sayfa 6

Koç.net yeni yapıyla hedefini büyüttü



Koç.net A.Ş. Genel Müdürü Bülent Yıldırım, artan altyapı yatırımlarının kurumsal bağlantılarda çeşitlenen hizmetler ve daha fazla müşteri memnuniyeti anlamına geldiğini söyledi. Koç.net 2001 yılında mevcut müşteri sayısını yüzde 200 artırmayı da hedefliyor.

> Sayfa 26

WAP'a yeni 8 model

WAP telefonlarının sayısı hızla artıyor. Son 7 ayda WAP özelliği taşıyan, çeşitli markalarda 9 model pazara sunuldu. Yıl sonuna kadar ise 8 yeni modelin daha tüketiciye sunulacağı belirtiliyor.

Dünyada olduğu gibi ülkemizde de WAP telefonlarına olan ilgi her geçen gün artıyor. Bu ilgiyle birlikte GSM üreticileri de WAP modellerini çeşitlendirip yeni telefonları piyasaya sürüyorlar.

> Sayfa 13

Bilişim çalışanı aranıyor

Türkiye'de birçok mühendislik bölümü mezunu iş bulma sıkıntısı yaşayıp büyük oranda açıkta kalırken bilgisayar mühendislerine gereksinim duyan sektör büyük bir arayış içinde.

Bu yıl ÖSS sınavı ile üniversiteye girecek olan bilişim çalışanı adayı sayısı öğretmenlik, iki yıllık bilgisayar programcılığı ve mühendislik bölümleri ile birlikte 10 bin 678.

> Sayfa 4

- 11 Sağlık Bakanlığı'nın tartışmalı alımını DMO yapacak
- 16 Apple/Bilkom, 2000 yılından umutlu
- 28 İnternet vizyonu ile Microsoft ".net"
- 36 AMD ve Transmeta treni kaçırıyorlar mı?

TURKCELL'DEN HABERLER

Tüm Turkcell aboneleri, Bilişim Fuarı'na davetlimizsiniz.

Mobil iletişimin lideri Turkcell, ana sponsoru olduğu "Bilişim 2000 A CeBIT Event" fuarına tüm abonelerini davet ediyor. Türkiye'nin en kapsamlı bilişim fuarında, geleceğin bilgi / iletişim araçlarını ve teknolojik yeniliklerini yakından görme fırsatını kaçırmayın. Turkcell standına gelin, yepyeni iletişim teknolojilerini ayrıntılı ve uygulamalı bir şekilde görün, geleceğe dokunun.

"Bilişim 2000 A CeBIT Event" fuarı TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi Beylikdüzü / İstanbul adresinde 6 - 10 Eylül 2000 tarihleri arasında yapılacaktır.

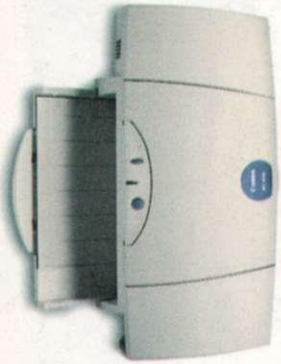
Turkcell Müşteri Hizmetleri
444 0 532
www.turkcell.com.tr

TURKCELL
Çünkü iletişim çok şeyi değiştirir

Canon



En sevdiğiniz rengi bitirince diğerlerini atar mısınız?



**BASKIDA
İLERİ TEKNOLOJİ,
ÜSTÜN KALİTE**

Diğer bir çok yazıcının aksine Canon BJC 3000 serisi size, tek kartuş yerine 4 ayrı renk mürekkep tankını sunuyor. Böylece bir renk bitince diğerlerini daha yarısındanayken atmak zorunda kalmıyorsunuz, Canon BJC 3000, Canon'un yeni BJC serisinin ürünü. 1440 dpi laser kalitesiyle yazı ve resim baskısında mürekkebi son damlasına kadar kullanarak zaman, para ve mürekkep kaybını ortadan kaldırıyor. Her bütçeye uyan tek üniteye ayrı mürekkep tankları teknolojiyle üretilmiş Canon BJC 3000 için daha fazla bilgiyi www.canon.com.tr sitesinden alabilirsiniz.



4 ayrı renk mürekkep tankı

Canon
Imaging across networks

hesmak
BÜRO MAKİNELERİ TİCARET A.Ş.
Mahir İz Cad. No: 15/A
81190 Altunizade / İstanbul
Tel : (0216) 391 88 00
Fax: (0216) 391 87 50

E-kent fay hattında

Nuray Şuman

Sayfa 1 >

uzun vadeli projeler üretmek için sektöre çağrıda bulunduk. Çağrımız üzerine biraraya gelen sektör yetkilileri, bilişim teknolojileri ile ayağa kalkan örnek bir kent, e-kent yaratma projesini geliştirdiler. Depremden en çok etkilenen beldelerden biri olan Değirmendere'de bir e-kent inşa edilmesine karar verildi. Değirmendere Bilişim Projesi'ni başlatmak için oluşturulan komite son olarak 1999'un Ekim ayında toplanarak projeyi yürütmek için Değirmendere Bilişim Vakfı'nın kurulmasına karar verdi. Turgut Oğuz'un başkanlığını üstlendiği kurulun üyeleri arasında şu şirketlerin yetkilileri yer aldı: Koç Grubu, Lucent, Empa, Pampa, Türkiye Bilişim Vakfı, Image, Tepum, Bilkom, İformatik, VİS, Odel, Interpro. Ayrıca IBM, Turkcell ve Ericsson'un da kurula katılımı gündeme geldi.

Deprem sonrasında oluşturulan ve çok doğru bir noktaya getirilen projede o günden bu-

Akalın: "Türkiye'nin ilk e-kentini Değirmendere'de kurmak istiyoruz"

17 Ağustos depreminin yıldönümünde Değirmendere Belediye Başkanı Ertuğrul Akalın ile deprem sonrasını, yeniden yapılanmada bilişimin katkısını ve e-kent hayalini konuştuk. Akalın'ın isteği, bilişim destekli bir e-kenti Değirmendere'de yaratmak. Bilişim sektöründen de bir isteği var: Değirmendere'ye 'e' yapmak için topyekün destek. Ama beklentisi maddi temellerin ötesinde daha çok şirketlerin bilgi birikimini beldeye aktarmaları, danışmanlık yapmaları, yol gösterici olmaları yönünde. Desteği tek tek şirketlerden almak yerine oluşturulan bir ortak komite ile birlikte hareket etmeyi tercih ettiklerini de sözlerine ekliyor Akalın.

Akalın, e-kent hayalini ger-



çekleştirmek istediğini belirterek "Bunun için Değirmendere'nin altyapısı da hazır. Türkiye'de bu yoğunlukta başka Internet cafe'nin olduğu ve bu kadar çok çalıştığı bir yer yok. Üstelik burada fiber optik-kablo TV altyapısı da var. Bu parametreler kullanılarak her evde bir bilgisayar olması ve kentin yönetiminin bilişim destekli yapılması sağlanabilir. Altyapıdan yararlan-

arak belediye orijinli bilgisayar kursları oluşturup bu insanların kendi evlerinden belediye ile bilgisayar aracılığıyla bağlantı kurmalarını sağlamak istiyoruz. Belediye aracılığıyla bütün semtlerde, evlerden anketler yapıp onların taleplerini almak, yönetime katmak istiyoruz" diyor.

"Değirmendere'de kurulan bilişim karavanlarında çocuklar ve gençler bilgisayarla haşır neşir. Değirmendere'de yapılan projelerden en çok bunu anlatırken heyecan duyuyorum. Çünkü bu işi çok önemsiyorum. Bilgisayarı herkese yaymak gerek" diyen Akalın, bilişim şirketlerinden beklentilerini de aktardı:

"Siemens'in bize başvurusu var. İlk kablo TV altyapısını oluşturan şirket, bunun hayata geçmesi ve kullanılması için

yardım etmek istedi. Bu şirket ile temasa geçilip deprem sonrası kablo TV altyapısının hangi durumda olduğu tespit edilebilir. Ve bu yapının düşündüğümüz şekildeki bir organizasyona nasıl uyumlu hale getirileceği tartışılarak birtakım projeler geliştirilebilir".

Akalın son olarak şu mesajı veriyor:

"Değirmendere bilişim projesini oluştururken toplam kalite çalışmasının ana ilkelerini de uygulamak fikri vardı. Kente ve insana yönelik çok önemli bir çalışmaydı bu. Burada biraz tek başımıza kaldık gibi geliyor. Yeterli elaman ve donanımımız yok. Bilişim kenti projesi, toplumun her kesimi için çok önemli. Bu örneği Değirmendere'de oluşturalım. Diğerlerine örnek olsun." •

güne ne yazık ki fazla bir yol alınamadı. Şimdi bilişim sektörünün deprem sonrası yarattığı en önemli bilişim projesi, hayata geçmeyi bekliyor. Değirmendere Bilişim projesi ile

belde, bilişim teknolojilerinin desteğiyle hem yeniden yapılanmanın en modern örneklerinin başında gelecek hem de bu çalışma sektörün bir laboratuvar görevini görecek.

Bilişim sektörü, 17 Ağustos anma törenlerine e-kent projesini gerçek anlamda hayata geçirerek katkıda bulunabilir. Burada tek tek çabalar pek yarar getirmiyor. Biraraya gel-

meli, güçlerimizi birleştirmeli ve topyekün hareket etmeliyiz.

Haydi bilişim sektörü! Elele vererek e-kentimizi fay hattından kurtaralım. •

nurays@interpro.com.tr

Bilişim karavanı gençleri eğitiyor

Interpro A.Ş. tarafından başlatılan Bilişim Karavanı Projesi, deprem bölgesindeki çocuk ve gençlerin eğitimleri için gerçekleştirildi. Bu kampanya ile aynı amaçla başlatılan TBD kampanyası birleştirildi ve bu kampanyanın amacına yönelik çalışma yapması kararlaştırıldı.

Daha sonra Tübisad ve Türkiye Bilişim Vakfı desteği ve bilişim şirketlerinin bağışlarıyla oluşturulan karavanlarda PC'ler, TV ve uydu bağlantı cihazları, Internet bağlantısı, ofis ve oyun yazılımları yer aldı.

İlki Değirmendere Mehmetçik Çadır Kenti'ne teslim edilen Bilişim Karavanları'ndan ikincisi ise yine Değirmendere'de birkaç çadır kentin ortasında yer alan Cengiz Topel İlkokulu'nun bahçesine yerleştirildi. Üçüncü Bilişim Karavanı da 12 Kasım depremini en yoğun yaşayan yerlerden biri olan Düzce'ye gönderildi, Düzce

Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi bahçesine yerleştirildi.

Görüştüğümüz Düzce Teknik ve Endüstri Meslek Lisesi öğretmenleri karavandan öğretim yılı boyunca öğrencilerin yararlandığını özellikle bilgisayar derslerinin bu karavanda yapıldığını söylediler. Bilgisayarların öğrenciler tarafından aynı zamanda ders dışında da kullanıldığını belirten öğretmenler sponsor olan şirketlere bir kez daha teşekkür ettiler.

Değirmendere Belediye Başkanı Ertuğrul Akalın, Değirmendere'deki karavanların amacına uygun kullanıldığını belirterek en büyük sıkıntıyı karavanı ilk şekliyle korumakta çektiklerini söylüyor. Cihazları, kişisel kullanımı için almak isteyenlere karşı mücadele verdiklerini de hatırlatan Akalın, o yüzden ilk karavanı kentin kütüphanesine kurmak zorunda kaldıklarını açıklıyor. İlkokulun bahçesindeki karavan ise

okulun kapanmasıyla birlikte olası tehlikelere karşı kentin merkezine taşınmış durumda. Akalın, "Sektörün önderliğinde birkaç eğitimcinin beldemize gelip buradaki birkaç kişiyi eğitmesini ve böylelikle yaygınlaşmayı sağlamak istiyoruz" dedi. Akalın, şu anda çadırdaki halkı yerleşik düzene geçmek için kente çekmeye çalıştıklarını söyleyerek bu yaklaşıma uygun olarak Bilişim Karavanı'nın da adının Bilişim Mekanı ya da Bilişim Odası şeklinde değişmesinin uygun olacağı görüşünü belirtti.

Bilişim Karavanı'na sponsor olan şirketler:

Beko, Dimage, Empa Elektronik, GlobalOne, ITD İletişim, Interpro, KoçSistem, Logo Business Solutions, Microsoft Türkiye, Odel Elektronik, Pen Akademiler, Philips, TOYO Information System (Tokyo, Japonya). •

Köşe Yazıları

- 4 *Depremi Kemal Balcı*
- 6 *Uzun ve sıcak yaz.. ./ Akın Evren*
- 8 *Cep telefonu/Sağlık/ Ali Akurgal*
- 10 *Türkçe ve İT/ Şeref Oğuz*
- 12 *jimihendrix.com ?!*
- Edip Emil Oymen*
- 26 *Bilişim e yaklaşırken! Zafer Kurdakul*
- 34 *Çanlar kime?/ Edip Emil Oymen*
- 38 *Tekrar merhaba/Önder Eker*
- 40 *içeriğinizi kaçaya satıyorsunuz?/Volkan Gazioğlu*

Bilişim çalışanı aranıyor

Asli Evren

Sayfa 1 >

2 bin 646 kişilik bilgisayar mühendisliği kontenjanının yanı sıra İstatistik ve Bilgisayar Bilimleri, Yönetim Bilişim Sistemleri, Bilgisayar, Matematik-Bilgisayar, Bilgisayar ve Enformasyon Sistemleri, Enformasyon Teknolojileri ve Enformatik gibi çoğu yeni olan dört yıllık bölümlere de toplam 906 kişi alınacak. İki yıllık bilgisayar donanımı ve bilgisayar programcılığı bölümlerinin toplam kontenjanı ise 5 bin 786.

Akademisyenler, bu sayının hepsinin nitelikli işgücü olarak sayıldığı taktirde bile umut verici bir sayı olduğunu ancak bir elin parmaklarını geçmeyen okullar dışında verilen eğitimlerin öğretim üyesi açığı sebebiyle son derece yetersiz olduğunu söylüyorlar. Geçtiğimiz yıl TBV adına "Bilgisayar Mühendisliği Bölümlerinde Öğretim

Üyesi Açığı" konulu bir araştırma yapan ODTÜ Rektör Danışmanı Fatoş Yarman Vural, araştırma döneminde belirlenen 70 bin bilgisayar mühendisi açığının günümüzde 100 binlere yaklaştığının tahmin edildiğini ve nitelikli öğretim üyesi açığı kapatılmadıkça bu açığın gün geçtikçe büyüyeceğini söyleyerek şöyle devam etti:

"Avrupa ve Amerika 'bilgisayar mühendisi açığım var' diye bağıyor ama Türkiye'deki durum çok daha vahim. 2 bin 500 öğrencinin en fazla 500'ü gerçek anlamıyla mühendislik eğitimi alabiliyor. 500 sayısının da en az yüzde 15'ini yurtdışına kaptırıyoruz. Bu yıl ODTÜ'den mezun olan 80 kişinin 15'i yurtdışına çalışmaya gitti. Doktorasını yapmış, uzman öğretim üyelerine gereksinim var, ancak doktorasını yapmış olan bir bilgisayar mühendisi yurtdışında en az 5 bin dolar alırken biz burada ona 500 dolar vermekten

söz ediyoruz. Devletin maaş politikası bu yönde değişmedikçe birşey olacağını sanmıyorum."

Öğretim üyeliği cazip kılınmalı

Bilkent Üniversitesi Bilgisayar Mühendisliği Öğretim Üyesi Prof.Dr. Mustafa Akgül de konuyla ilgili alınması gereken en önemli tedbirin öğretim üyeliğinin cazip hale getirilmesi olduğunu söyledi, Akgül, sorun giderilme mekanizmasının üç aşamaya bağlı olduğunu, ilk aşamanın da öğretim üyeliği mesleğinin cazip hale gelmesi olduğunu kaydetti. "Bütün iyi beyinleri çıkarıyoruz, kimse üniversitede kalmak istemiyor" diyen Akgül sözlerine şöyle devam etti: "İkinci aşama üniversitelerin yeniden yapılanma gereği. Talep edilmeyen ve piyasada iş imkanı bulamayan bölümlerin azaltılıp insanların kendilerini yenileyebileceği, yeni iş alanlarına kolayca adapte olacağı, esnek ve bilişim

teknolojileri ağırlıklı yeni bölümlerin açılması lazım. En büyük darboğazımız öğretim üyesi. Gerekirse onlar da yeniden eğitilmeli, çünkü eğitimin kalitesiyle ilgili olarak da ciddi sorunlarımız var".

Akgül, üçüncü çözümler de çeşitli teknik bölümlerden mezun olup da iş bulamayan kesimi yeniden eğiterek bu kesimi bilişim sektörüne kazandırmak olarak açıkladı.

Öte yandan bu yıl bilgisayar mühendisi toplam kontenjanı 2 bin 646 iken, eleman açığı kalmadığı ve yeni mezunların büyük çoğunlukla açıkta kalacağı belirtilen inşaat mühendisliği bölümlerine toplam 3 bin 78, aynı zorluğu yaşayan maden mühendisliği bölümlerine 884, iş alanı bulması şans sayılan ziraat mühendislikleri bölümlerine ise 3 bin 337 kişi alınacak. •

aslie@interpro.com.tr

Devşirme bilişimci modeli

Bilişim çalışanı açığını kapatmaya yönelik önemli modellerden biri farklı meslek sahiplerini bilişim konusunda yetiştirerek sektöre kazandırmak.

Devşirme bilişimci yetiştirme konusunda çalışmalar yürüten kuruluşlardan biri se Türkiye Bilişim Vakfı. TBV Projeler Koordinatörü Tuncer Üney, devşirme bilişimciler yetiştirmek için özel sektör, üniversiteler ve sivil toplum örgütlerinin birlikte hareket etmeleri gerektiğini belirtti. Üney, "Bu kuruluşların birarada çalışması gerekli ancak yeterli değil. Özel bir şirket ya da üniversiteyle birlikte vereceğiniz eğitimlerle her sınıfa ancak 20-30 kişi alabilirsiniz. Sektörümüzdeki eleman açığının büyüklüğü düşünül-

düğünde sadece bu eğitimlerle bir yere varılmayacağı görülüyor" dedi.

Üney, TBV olarak amaçlarının bir "Bilişim Enstitüsü" açmak olduğunu kaydetti. Üney, sözlerine şöyle devam etti: "Bu enstitü çeşitli kuruluşlarla işbirliği yaparak uluslararası standartlarda eğitim verecek. Eğitimin geniş kapsamlı olarak verilebilmesi için uzaktan eğitim modelinin uygulanması gerektiğini düşünüyoruz. Ancak bunun maliyetleri çok yüksek. Sermayeye gereksinimimiz var".

Bu projeye finansal kaynak bulabilmek için Avrupa Birliği'ne başvurduklarını söyleyen Üney, AB'nin, projenin bölgesel bir proje olarak destek verebileceğini bildirdiğini belirtti. •

Deprem

Ocağı kapatmış mıydın? Ya şofbeni? Birşey unutmadın değil mi? Kapıyı iki kez kilitledin mi peki? Ütü çekilmiş miydi fişten? Lambaları söndürdün mü? Altın bilezikleri sebzeliğe mi sakladın? Balkon kapısını kilitlemiş miydin? Açık musluk kalmadı değil mi?

Hiçbişey olmaz korkma abi. Lebiderya, denize nazır. Duvarlar mermer, balkon barbekülü. Yüzme havuzlu, güneş enerjili. Salonda klima, mutfak abiye.

Fay hattı, zemin etüdü, kolon-kiriş sağlamlığı, beton kalitesi gereksiz ayrıntıdan ibaretti. Gece gelen deprem herşeyi yerle bir etti. Koca koca kentler vefat etti. Sorumlu; mevsimlerden yaz. Bu kadar vurdumduymaza bu kadarı bile az.

Ne çabuk unutuverdük 17 Ağustos gecesini? Ve de sonraki çaresiz yalnızlığımızı. Kesilen elektrikler, çalışmayan telefonlar, akmayan sular, yanmayan ocaklar, enkaz altında saklı kalan altın bilezikler. Kilitli kapının bir işe yaramadığı, iğne deliği kadar küçük boşluktan sızan havanın canlar kurtardığı ne çabuk silindi hafızalardan?

Sivil dayanışmanın önemini tam

yeniden keşfetmiştik ki birden silini-verdi herşey. AKUT oldu sakıt. Bilgisayar sohbetleri düşman çatlatırcasına çalışmaktan çatlıyor ama; en yakın kazma kürek, birkaç cesur yürek nerede bilen yok. Çadırlar yine sahil kenarlarına taşındı. Evleri enkaza dönenleri hatırlayan bile yok. Hani nerede kalıcı konutlar? Kaç kişi daha geçecek?



Başucunda acil yardım çantasıyla yatanlar, korkusundan evini barkını satanlar, Kandilli'yi mesken tutanlar, TV'lerde ortalığı birbirine katanlar, birkaç gün daha görünüp kaybolurlar şimdi. Birinci yıldönümü diye depremin. Sonra hep birlikte unuturuz yine. Toplumsal bellek kaybı başlar yeniden. Hatta birkaç yıl daha büyük acılar yaşanmazsa eğer, davullu zurnalı kutlamalara bile değer. Hele bir de, parçalıysa fay hattı, İstanbul'lu boşuna korkmuş meğer.

Bahçesinde ebruli hanımcıları açan yazlık uğruna, yarab ne güneşler batıyor. İnternet ağlarıyla örülü dünyada, örgütsüz insanlar yan gelip yatıyor.

Ya yıldızlar altında, ya toprağın altında.

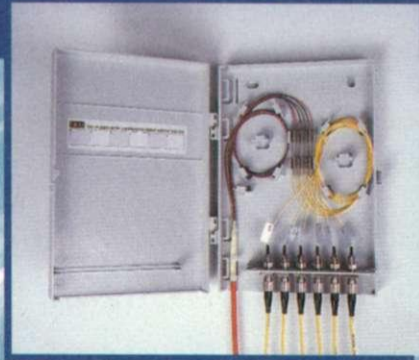
kbalci@tr-net.net.tr

Kesintisiz, hızlı iletişimde Fiber Optik Market

LAN, WAN, SCADA, CATV, CCTV Proje sonlandırmalarında;

TRC-1P (Duvar tipi) Fiber Optik Terminasyon Birimi

- Modüler yapılı
- Fonksiyonel
- Kullanım alanı ve projelere özel, özgün tasarımlar



TRC-1P (Duvar tipi) ' de FOM güvencesi.

Stok satış avantajıyla, hemen teslim.



Mükemmelleştirilen imza

FIBER OPTİK MARKET
Çetin Emeç Bulvarı 8. Cadde No. 44/6 Öveçler - Ankara
Tel: (0 312) 478 28 36 • Faks: (0 312) 478 38 43
e-posta: fom@fom.com.tr • http://www.fom.com.tr

ATLANTIS

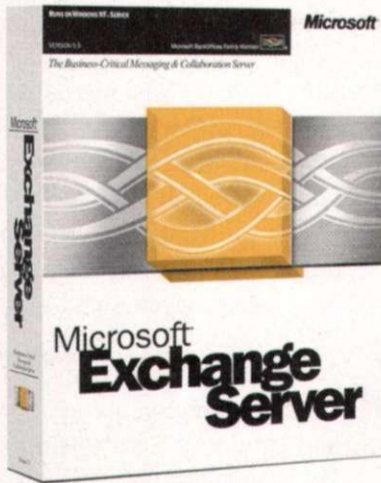
AT&T, British Telecom, Compaq, Ericsson,
Deutsche Telecom, Northern Telecom, Turkcell

İletişim devleri nasıl iletişim kuruyor?

Onlar Microsoft Exchange Server kullanıyor.

Yalnızca onlar da değil. **General Electric'ten Siemens'e, Boeing'den Garanti Bankası'na, BP'den Marshall'a, Türkiye İş Bankası'ndan Rumeli Telekom'a, Hürriyet gazetesinden Koç Holding'e**

Türkiye ve dünyanın en büyük şirketleri, iç ve dış iletişimlerini **Microsoft Exchange Server**'la kuruyorlar. Dünyanın en yaygın iletişim yazılımı Exchange Server tam bir uzman. Bilgi alışverişinizi hızlandırarak veriminizi artırmak istiyorsanız, **Microsoft Platformu**'nun iletişim altyapısını oluşturan **Exchange Server** tam size göre.



Ayrıntılı bilgi için **Microsoft İletişim Hattı: (0212) 33 66 999**

Microsoft
Exchange Server

Microsoft®

Nereye ulaşmak istiyorsanız, oraya...

www.microsoft.com/turkiye/exchange/

Ulaştırma'dan baza son nokta

ASLI EVREN

Sayfa 1 >

Milli Eğitim ve Çevre Bakanlarıyla Ulaştırma Bakanı'nı karşı karşıya getiren baz istasyonlarının kuruluş yerleri, ölçümleri, işletilmesi ve denetlenmesi hakkında bir yönetmelik çıkaran Bakanlık, baz istasyonlarının kuruluş yerlerine sınırlamalar getirirken meskun mahal adı verilen bölgelerde de ölçümün üstüne çıkan istasyonların kurulmasını yasakladı. 4 Ağustos 2000 tarihli Resmi Gazete'de yayın-

lanan yönetmeliğe göre baz istasyonları, sağlık kurumları ile okul öncesi eğitim, temel eğitim ve orta öğretim kurumlarına ait alanlara ancak kurumun yetkilisi ve söz konusu il veya ilçenin mülki amirinden izin almak şartıyla kurulabilecek.

Bakanlık onaylarsa ölçümü şebeke işleticileri yapabilecek

Yönetmelikte ilk olarak ölçümü yapacak yetkili kuruluşlar şu şekilde sıralanıyor:

Bakanlık ve/veya gö-

revlendireceği kurum ve kuruluşlar, TÜBİTAK'a ait ölçüm merkezleri, bakanlıkça tespit edilecek üniversitelere ait ölçüm merkezleri, uluslararası akreditasyon belgesi olan gerçek veya tüzel kişiliğe sahip bağımsız elektromanyetik alan ölçüm laboratuvarları, akredite laboratuvarlar tarafından ölçüm cihazları kalibre edilmiş olan ve bakanlıkça onaylanan ölçüm kurum veya kuruluşlar ve bakanlık denetiminde yapılmak kaydıyla; mobil telekomünikasyon şebekesi işletmecileri.

Yönetmeliğin bundan sonraki bölümünde ölçüm cihazlarının ne gibi özellikler taşıması gerektiği anlatılıyor. Ölçüm sırasında yapılacak işlemler bölümünde ise ölçümlerin, ölçümü yapılacak hücrelerin konuşma yükünün en yoğun olduğu saatlerde yapılacağı belirtiliyor.

Yapılan ölçümlere göre baz istasyonunun limit değerleri aştığı tespit edilirse işletmeciye istasyonu normal değerlere getirmesi için yedi günlük süre verilecek. Bu süre içinde belirlenen değerlere indirilmeyen baz istasyonları kapatılacak ya da söktürülecek. İstasyonun ölçüm değerleri limit değerlerinin altında kalırsa da bu istasyonun standartlara uygun olduğuna dair bir belge Bakanlık tarafından ölçüm yapan kuruluşa ya da iş-

Baz istasyonu tartışmasının geçmişi

Yargıtay'ın kurumlarında çalışan beş kişinin baz istasyonu kurulduktan sonra kansere yakalanarak öldüğü gerekçeyle Başbakanlık'a bir tedbir alınması için başvurmasından hemen sonra Milli Eğitim Bakanlığı okullardaki baz istasyonlarının kaldırılmasına karar vermiş, Çevre Bakanı da bir genelge yayınlamak baz istasyonlarına kısıtlamalar getirmişti. Türk Telekom Genel Müdürü İbrahim Hakkı Alptürk, baz istasyonlarının zararlı olduğuna dair bilimsel kanıt bulunmadığını ve bunun GSM 1800 lisansları öncesinde öne sürülen kasıtlı bir iddia olduğunu söylerken, Ulaştırma Bakanı Enis Öksüz de önce iddiaları reddederek diğer bakanlarla ciddi tartışmalara girmişti. Bakan Öksüz sonradan baz istasyonlarıyla ilgili iddialara hak vermek yönetmeliği çıkardı. •

Compaq, bilgi cihazları üretecek

PC pazarının önemli oyuncularından Compaq Computer, Internet'e erişim sağlayan bilgi cihazlarının üretimine soyunuyor. Bu hafta içinde ABD'nin New York şehrinde bir toplantı düzenleyerek yeni stratejisini anlatacak olan şirket, burada ayrıca yeni bilgi cihazlarının tanıtımını gerçekleştirecek. Yeni ürünler arasında iPaq MP3 çalar, Microsoft'un MSN hizmeti için bir Internet terminali ve gelecek nesil bilgi cihazları yer alacak.

Konuyla ilgili olarak bir açıklama yapan Compaq Masaüstü PC Bölümü Başkanı Jerry Meer-

katz, kısa süre sonra iPaq markasının el bilgisayarları, cep telefonları ve diğer cihazlara da yaygınlaştırılacağını belirtti.

Öte yandan, bilgi teknolojileri endüstrisine yönelik araştırmalar yapan ABD merkezli ARS şirketi analistlerinden Matt Sergent, PC ve tüketici elektroniği pazarlarının birleşmeye başladığını, Compaq'ın bu yeni girişiminin pazardaki bu gelişmenin önemli bir sonucu olduğunu kaydetti. Sergent, "Internet erişimi sağlayan cihazlar üreten şirketler tek başına ayakta kalamıyorlar. Ancak Compaq gibi PC üreticileri pazardaki isimlerine, pazarlama

ilişkilerine, geniş dağıtım ve satış kanallarına güveniyorlar. Bu nedenle tüketici elektroniği ya da bilgi cihazları işine girmekten çekinmiyorlar" dedi.

Konuyla ilgili yorum yapan diğer uzmanlar da MP3 çalar benzeri cihazların tek başına pazarlamasının yapılmasının zorluğuna dikkat çekerek, bu ürünlerin ancak yazıcı, tarayıcı gibi PC çevrebirimleriyle birlikte satılabileceğini ifade ettiler.

Dell Computer ve Gateway gibi şirketlerin de bilgi cihazları üretimine hazırlandıkları ve Compaq'ı takip edecekleri bildiriliyor. •

Uzun ve sıcak yaz...

Düşen faiz oranlarına karşın kendini bir türlü toparlayamayan, dibe vurmuş borsa, hükümet komiserleri marifetiyle bastırılmaya çalışılan tüketim eğilimleri, nereye yönleneceğini şaşırılmış tasarruflar sıcak Ağustos'un dayanılmazlığını biraz daha artırıyor.

İş sahiplerinin de paralarıyla birlikte tatil yaptıkları bu ayı işbaşı yapacakları bir Eylül izleyecek.

Başta kamu yatırımları olmak üzere kamu harcamalarının azaltılması esasına dayanan enflasyon düşürme reçetelerinin sınırlı bir başarı kazandığı, yakınması gerekenlerin yakınmalarından anlaşılıyor.

Böyle bir ortamda bilişim sektörü ne yapıyor? Geleneksel bilgi teknolojisi şirketleri durgunluğu ve düşen dayanım fiyatlarını, giderek orta ve küçük ölçekli şirketleri bilgisayar destekli üretim, pazarlama ve müşteri yönetimi becerileri ile tanıştıran yazılım ve yönetim uzmanlık desteği ağırlıklı çözümlerle dengelemeye çalışmaktalar.

Kişisel bilgisayar üretici, ithalatçı ve satıcıları, sayısal hedeflerine erişmek için Internet'in dayanılmaz cazibesini kullanmaya ve gelecekteki gelirlerine karşılık giderlerini şimdiden yapmaya devam ediyorlar. Zaten çok

letmeciye verilecek.

Yönetmelikte bu konuların dışında istasyonlarla ilgili aylık raporların hazırlanıp bakanlığa sunulması gerektiği, limit değerlerin aşıldığı takdirde

meskun mahallere baz istasyonu kurulmayacağı, baz istasyonlarında yapılacak değişikliklerin bakanlığa rapor edileceği de belirtiliyor. •

aslie@interpro.com.tr

düşük kazanç kremasının uçup giden kısmını, düşen kredi faizleriyle ucuca getirerek ayakta kalmaya çalışıyorlar.

Katma değeri yüksek uygulama yazılım projesi ile uğraşanlar mevcut işlerini sürdürürken gelecek işleri yakalayıp sürdürebilecek kalite ve sayıda

bir iş gücünü nasıl elde tutabileceklerinin kaygılarını yaşıyorlar. Daralan kamu projelerinin kısıtı ile yeni yatırımlara yönelmeyi bekleyen atıl paranın cazibesi arasında gidip gelen piyasa dengelerinden nasıl yararlanacaklarının ince hesaplarını da yapmaktan vazgeçmiyorlar.

İş/aile imparatorluklarının ikinci kuşakları yeni bir iş anlayışının koşullarını mevcut yöneticilerine kabul ettirmeye çabılıyor. Patron gözüyle riskler ve olanaklar değerlendirmesi, profesyonel yöneticinin perspektifleri ile her zaman örtüşmüyor. Yorganın kısa kaldığı noktada sırtı açıkta kalan ve yeni bir yorgan arayan doğal ki profesyonel yöneticiler oluyor. Şu sırada yeni yorgan arayan epey kişi var. Bunların çoğu ne hikmetse yorganı tatil kentlerinde, yurtdışında ve Ege kıyılarında arıyor.

Sektör doludizgin son çeyreğe doğru koşarken sorunlar da çözümler de tükenmiyor. Her zaman bir ihtimal daha varoluyor.

akine@interpro.com.tr

Saklamaya Değerse...

Nashua
Media Products



Nashua
Media Products

ekip

İstanbul Tel: (212) 216 07 00 (pbx) 275 55 02 (pbx)
Ankara Tel: (312) 466 45 35-36
İzmir Tel: (232) 483 80 10-483 75 88

PHILIPS

Official Sponsor



Çememimi hızlı,
kahvemimi hazır, kendi CD'mi ise
kendim yazmayı severim.

- Süper hızlı CD Rewriter
- Yazma - yeniden yazma - okuma
- Yüksek uyumluluk
- Yüksek veri depolama
- Kullanımı kolay yazılım



Farkı yaratan PC'nizin Çevre Birimleridir, PC'niz değil !

Boğaziçi Bilgisayar Tic. ve San. A.Ş. Tel: (0 212) 217 29 29 Faks: (0 212) 217 29 24 - 25
Arena Bilgisayar A.Ş. Tel: (0 212) 233 30 30 Faks: (0 212) 296 18 29

PHILIPS TÜKETİCİ DANIŞMA: 0800 261 33 02 (pbx) www.pcstuff.philips.com
Ürünlerimiz, satış ve servis noktalarımız hakkında daha ayrıntılı bilgi için Türkiye'nin her yerinden ÜCRETSİZ arayabilirsiniz.



PHILIPS

Birlikte, hep daha iyiye.

GSM istasyonları sağlığımızı tehdit ediyor mu?

VOLKAN GAZIOĞLU

GSM istasyonları (radyo baz istasyonları) son günlerde kamuoyunun gündemini sürekli meşgul eden bir konu. İnsanlarımız bu istasyonların sağlığımızı tehdit ettiği yolunda çıkan haberlerle huzursuz olmuş durumda. Peki radyo baz istasyonları gerçekten sağlığımızı tehdit ediyor mu?

Konuyla ilgili olarak Dünya Sağlık Örgütü (WHO) (www.who.int) Medical College of Wisconsin'den Radyasyon Onkolojisi Profesörü John E. Moulder'ın Sıkça Sorulan Sorular (FAQ)'ını kapsamlı ve yetkin bir belge olarak referans gösteriyor. Prof. Moulder'ın soru ve cevaplarından bazılarını aşağıda bilgimize sunuyorum. Hemen belirtelim, spesifik teknik ve

regülasyon konuları ABD kaynaklı olsa da, temel mühendislik ve biyoloji konularının tüm ülkeler için aynı olduğu raporda yer alıyor.

Soru: Bir istasyon yakınında yaşamak, çalışmak, oynamak ya da okula gitmekten kaynaklanan rahatsızlıklar var mıdır?

Cevap: Hayır. İnsanlar antenlerle doğrudan temas etmedikçe sorun yok. Zira bu istasyonların yaydığı enerji çok düşük. Dünya bilim camiası bu konuda uzlaşmış durumda.

Soru: Kullanılan mobil iletişim teknolojisinin farklılığının önemi var mı? (bizde GSM, ABD'de PCS örneğin)

Cevap: Hayır. Kullanılan bu teknolojilerin konu açısından aralarındaki tek fark değişik frekanslarda çalışmalarıdır.

Soru: İstasyonlar radyasyon yayar mı?

Cevap: Evet. Bu istasyonlar RF (radyofrekans)

radyasyonu yayarlar. Bu radyasyon iyonize değildir ve biyolojik etkileri, x-ışını cihazlarının ürettiği radyasyondan temelden farklıdır.

Soru: İstasyonlar için güvenlik standartları var mı?

Cevap: Evet. En geniş kabul görmüş olanlar ANSI/IEEE, ICNIRP ve NCRP tarafından geliştirilmiş olanlardır.

Soru: Bu standartların bilimsel bir temeli var mı?

Cevap: Evet. Radyo dalgaları konusunda yapılmış araştırmalar güvenlik standartları geliştirmek için yeterli yoğunluktadır.

Soru: Tüm bu güvenlik standartları aynı mı?

Cevap: Hayır. Fakat bu standartlar arasındaki farklılıklar herhangi bir biyolojik farklılığa neden olacak derece değildir.

Soru: İstasyonların güvenlik standartlarına uymadığı durumlar var mı?

Cevap: Evet. Düzgün olarak tasarlanmamış istasyonların güvenlik standartlarının dışına çıktığı durumlar vardır.

Soru: İstasyon antenlerinin güvenlik standartlarına uygun olarak kurulmaları için gereken kriterler nelerdir?

Cevap: Özel bir öneri için; mekan, anten ve bina yapısı ile ilgili detaylı teknik bilgilere ihtiyaç duyulmasına rağmen, genel kriterler mevcuttur. Bu kriterlerle uyulup uyulmadığı ile ilgili şüpheler varsa, antenler çalışmaya başladıktan sonra yapılacak ölçümlerle bu şüpheler giderilebilir.

Soru: Çatısında istasyon kurulu bir evin son katında oturmak güvenli mi?

Cevap: Genel olarak güvenlidir.

1) Antenler doğrudan aşağıya çok enerji yaymazlar.

2) Evin tavanı RF enerjisinin büyük miktarını absorbe edecektir.

Soru: Mevcut RF güvenlik standartları herkes tarafından kabul görmüş mü?

Cevap: Herkes değil. Bilimadamlarının arasında bile düşük düzeyli radyo dalgalarına maruz kalmanın zararlı olduğunu açık olduğunu iddia edenler var. Bununla birlikte, bu bilimadamları genel olarak düzgün olarak kurulmuş istasyonlar etrafındaki düşük değerlerin zararlı olduğunu iddia etmiyorlar.

Soru: İstasyon antenleri kalp cihazlarını etkiler mi?

Cevap: Hayır. Kontrolsüz maruz kalma sınırları ANSI standartları içerisinde kalmak suretiyle antenlerin kalp cihazları ve benzeri tıbbi cihazları etkilediğine dair bir kanıt yoktur.

(Cihazın üzerine doğrudan konulan bir mobil aygıtın etki yaratması muhtemeldir. Bu durum sadece belirli tip cihazlar ve mobil aygıtlar için ra-

por edilmiştir).

Soru: İstasyonlar baş ağrısına neden olur mu?

Cevap: Böyle düşünmek için neden yok. Bu konuda yapılmış ciddi bir araştırma olmamakla beraber, konuyla bir bağlantı kurulabilecek biyofiziksel ya da psikolojik temel bulunmamaktadır.

Rapor çok detaylı. Anlaşılan o ki, ülkemizde radyo baz istasyonlarının kuruluşunda temel alınan standartların ne olduğu ve bunlara uygulamada ne kadar bağlı kalındığının açıklanması gerekiyor. Ancak o zaman bir "oh" çekebileceğiz, kimbilir? •

volkang@interpro.com.tr

*Yazıda ele alınan rapora <http://www.who.int/lepeh-emf/faq/q&ama-in.htm> adresinden ulaşılabilir. Bu yazı tamamen bilgilendirme amacıyla yazılmıştır. Yazarımız, raporda yer alan herhangi bir ifadeden kaynaklanabilecek olumsuz bir durumdan sorumlu tutulamaz.

Cep telefonu / Sağlık

Cep telefonu baz istasyonlarının yaydığı enerjinin toplum sağlığı üzerine etkileri tartışılmaya devam ediyor. Tartışmalar bir süre daha süreceğe benzer. İlgili ve bilgili olanların belki de yanıt vermeye değer bulmadıkları için suskun kalmaları, toplumun gerçeklere değil de inanmak istediklerine inanasına ortam hazırladı.

Evet doğrudur, cep telefonu baz istasyonları, fazlasıyla insan sağlığına olumsuz etki edecek bir enerji yaymaktadır.

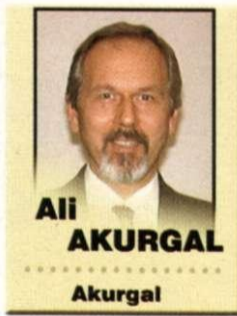
Ama; bir kullanıcı, baz istasyonundan aldığı enerjinin on binlerce katını kendi kullandığı cep telefonundan almaktadır.

Kullanmayanların ortamdaki enerjiden etkilenebilecekleri de doğrudur. Bu nedenle insan sağlığı için belirlenmiş olan sınır değerlerin geçilmemesi sıkı bir şekilde denetlenmelidir.

Beri yanda, toplum sağlığına olumsuz etki açısından elimizde henüz yeterli istatistik bilgi yoktur. Bu nedenle söz konusu sınır değerlerin bile güvenli olduğu kesin değildir.

Üstelik, insan sağlığına olumsuz etkileri olan tek enerji kaynağı cep telefonu değildir ki? Belki en büyük

kaynak evlerde sabahdan akşama açık duran televizyon alıcılarıdır. Bunların yaydığı enerjinin sağlığa olumsuz etkileri yönünde elimizde daha tutarlı bilgi mevcuttur. Ama kimseler çıkıp TV alıcıları şehir dışına taşınsin da demiyor!



Ali AKURGAL
Akurgal

Konunun olumlu yanlarına bakalım: GSM'in enerji kontrolü var. Baz istasyonu yakınsa, enerjiyi azaltıyor. Bu nedenle daha sık baz istasyonu kurulması toplum sağlığı açısından yararlı. Yakın zamanda kullanmaya başlayacağımız DCS,

GSM'e göre on kat daha az enerji yayıyor. Bir süre sonra bu nedenle sorun oldukça azalacak. (UMTS) üçüncü kuşakta da enerji DCS düzeyinde.

Girişimcilere bir çağrı: "International Commission on Non-Ionizing Radiation Protection Guidelines'a göre GSM için 42 V/m, DCS için 59 V/m olan sınır değerlere göre bir radyasyon birikimi ölçer cihaz yapınlar. Meraklı olan da alsın cebinde taşısın, ne dozda enerji aldığını ölçsün.

Eğer toplumun çoğunluğu sınır değer düzeyinde enerji alıyorsa, fırtınayı o zaman koparalım.

akurgal@netas.com.tr

Kültür Bakanlığı: İnternet'te Türk dilini korumalıyız

HABER MERKEZİ

Kültür Bakanlığı, İnternet'te Türk Dili'nin korunması için Türkiye Bilişim Derneği ile işbirliği yaptığını duyurdu. Türkçe'nin teknoloji alanında da korunması gerektiğini vurgulayan Kültür Bakanı İstemihan Talay, bu duyurunun yapılması için sembolik olarak Harf Devrimi'nin yıldönümü olan 8 Ağustos tarihini seçtiklerini belirtti. Talay, İnternet ve WAP kullanıcılarını Türk diline sahip çıkmaya çağırdı.

TBD ve Kültür Bakanlığı'nın bu konudaki çalışmalarını birlikte yürüttüklerini söyleyen Talay, İnternet ve WAP araçları üreticileri ve ithalatçıları artıktık Türkçe karakterleri kullanmaları gerektiğini kaydetti. Talay, bu şirketlerin kendilerini Türkçe karakterlere adapte etme-

leri için 1 yıl süre tanıncasını da sözlerine ekledi.

Bu uygulamanın başlamasıyla şirketlere bazı yasal yaptırımlar getirdiklerini söyleyen Talay, "Şirketlere sunduğumuz bu isteklerimizi yasal olarak Kültür Bakanlığı kanalıyla duyuruyoruz. Bize yanıt vermeyen şirketlerin engelleyeceğiz. İsteklerimize cevap veren şirketlere de kolaylık sağlayacağız" dedi.

TBD Yönetim Kurulu Üyesi Prof.Dr. Ümit Karakaş ise "Türkçe'ye sahip çıkmak amacıyla İnternet'te ve WAP uygulamalarında dilin eksiksiz ve tam kullanılması misyonunu üstlenmiş bulunuyoruz" dedi. Bilgi cihazlarında Türkçe karakterlerin kullanımının 10 yıldır mümkün olduğunu belirten Karakaş, sözleriyle şöyle devam etti: "Bu konuda meslek birlikleri

ile de işbirliği içindeyiz. Biz şirketlere Türkçe karakter kullanımını ile ilgili uyarının yakın zamanda devletten geleceğine ilişkin ön mesajları vermiştik" dedi. Talay, "İnternet'te ve Dünyada Türk Alfabe Devrimi, Yeniden" sloganını kullandıklarını, Türkiye'nin kendi alfabesinin kullanımını tüm dünyada desteklemesi gerektiğini kaydetti. Talay, alfabetik bilgi içeren her yeni teknolojiyle birlikte Türkiye'nin Türkçe alfabeyle korumak adına savaş vermesi gerektiği de ifade etti.

Talay, WAP standartlarının Avrupa'nın önemli dillerini dışlamayacak biçimde oluşturulmasını sağlamak amacıyla Türk şirketleri, ülke delegasyonları ve Türkiye'de bulunan uluslararası şirketlerle de işbirliği yapılacağını belirtti. •

bthaber@interpro.com.tr



TURKCELL

***Cep telefonu
başka nereden alınabilir ki...***

K.V.K.

www.kvk.com

Kurum mühendise 300 milyon lira verecek

ASLI EVREN

Telekomünikasyon Kurulu Başkan ve Üyelerinin, Ücret ve Diğer Mali Haklarının Tespiti ve Telekomünikasyon Kurumu Kadrolarında Çalıştırılacakların Unvan, Sayı ve Nitelikleri, Hizmet Sözleşmesi ve Sözleşme Usul ve Esasları", 5 Ağustos tarihli Resmi Gazete'de yayınlandı. Buna göre, Bakanlar Kurulu tarafından yeni bir düzenleme yapıncaya kadar Kurul Başkanı'na aylık net 2 milyar lira, Kurul üyelerine de 1 milyar 700 milyon lira ödenecek.

Daha önce önerilen temsil giderlerinin kaldırılması, harcırahların devletteki esaslara göre belirlenmesi gibi konuları Telekomünikasyon Kurulu'nun önerdiği şekilde düzenleme yapan Bakanlar Kurulu'nun aldığı karara göre Kurum'un merkez teşkilatına 357, taşra teşkilatına da 185 kişilik kadro tah-

Telekomünikasyon Kurumu'nda çalışacaklarla ilgili çalışma esaslarını içeren Bakanlar Kurulu kararı 5 Ağustos tarihli Resmi Gazete'de yer aldı. Kurumda kariyer uzmanı, yardımcısı, daire başkanı ve üstü kadroları haricindeki çalışanlar 657 sayılı kanuna bağlı olacak. Bu duruma göre bir mühendise 300 milyon lira maaş verebilecek olan kurum, şimdi kara kara bu şartlarda kimi çalıştırabileceğini düşünüyor.

sis edilecek.

Konu ile ilgili olarak görüştüğümüz Telekomünikasyon Kurulu Başkanı Fatih Mehmet Yurdal, çıkan karara göre özerkliklerine dokunulmadığı için mutlu olduklarını, ancak personele ödeyecekleri maaşların öngördüklerinin üçte biri olduğunu belirterek şunları söyledi:

"Personele ödeyeceğimiz ücretler konusunda büyük sıkıntıdayız. Biz bütün personele sözleş-

me yapma inisiyatifinin bize bırakılmasını istiyorduk. Bu inisiyatif çerçevesinde devleti korumak açısından en iyisini yaparız diye söz verdik, ama maalesef kariyer uzmanı, yardımcısı, daire başkanı ve üstü olarak çalışacaklar sözleşmeli personel olarak belirtilirken diğerleri sözleşme dışında bırakıldı. Bu bizi çok rahatsız ediyor, çünkü görevimiz gereği burada işini çok iyi bilen insanlar çalıştırmak

durumdayız. Turkcell ya da Telsim'de 2 milyar lira maaş alanlar burada 1 milyar 200 milyon gibi maaşlarla çalışabileceklerini söylemişlerdi, biz onlara 300 milyon lira verebileceğiz, gelmeleri mümkün değil. Bu şekilde ancak yeni mezunları buluruz, onlar da işi öğrendikten sonra kaçar. Yine de mevcut imkanlar çerçevesinde elimizden geleni yapacağız."

Kim kimin emsali?

Bakanlar Kurulu kararına göre kurum personeline ödenecek ücretlerin ek ödemelerle birlikte toplamı, Başbakanlık'ta çalışan emsal unvanlı personele ödenecek ücret ile 657 sayılı Devlet Memurları Kanunu'na göre çalışan emsal unvanlı personele ödenen aylık maaş toplamının yüzde 20 fazlasını geçmeyecek. Emsal unvan

bulunmaması halinde, Devlet Personel Başkanlığına Başbakanlıktaki unvanlar arasından tespit edilecek emsal unvan esas alınacak.

Başbakanlık maaşlarının vergilerinin diğer kurum vergilerinden düşük olduğunu da dile getiren Yurdal, bu şekilde yüzde 20'lik fazlanın da eriyeceğini söyledi.

Kurul Başkanı Yurdal, maaş konusundaki bu olumsuzluğa rağmen kurumun tamamen özerk bir yapılanma olacağı için sevindiklerini de kaydetti. Yurdal sözlerine şöyle devam etti:

"Dünya Bankası'yla bir görüşme yapacağız, onların da kaygısı özerk bir yapıda olup olamayacağımızdı. Böylece sorun kalmamış oldu. Tasarruf tedbirleri dahilinde kalmadığımız belli oldu. Hiçbirşeyi olmayan

bir kurumun tasarruf tedbirlerinde birşey alamayacağı, kiralayamayacağı ve harcamayacağı düşünülürse bu konunun kaldırılmış olması da son derece mantıklı. Harcırımızın ayrı belirlenecek, temsil giderlerimiz kaldırılmadı. Bunların hepsi olumlu şeyler."

Yurdal, gazetemiz yayına hazırlandığı sırada Resmi Gazete'de çıkması beklenen kurumun resmen kurulmuş olmasıyla ilgili ilandan sonra birçok yönetmeliği sırayla çıkaracaklarını da anlattı. Disiplin, sicil ve çalışma esasları ile ilgili yönetmelikleri sevkettiklerini söyleyen Yurdal, katma değerli telekomünikasyon hizmetlerinde lisans almak için başvuran şirketlere bir an önce cevap vermek gerektiğini vurguladı. •

aslie@interpro.com.tr

Türkçe ve IT

Yakın gelecekte eşyalarıyla konuşan insan, kendi dilini, aletlere öğretmek zorunda. Bunu İngilizce, İspanyolca ve diğer bazı çok kullanılan lisanlarda yaptılar bile.

Ancak Türkçe için bu çalışma, "henüz" ortada yok. Henüz diyoruz zira bazı projeler başlatıldı bile. Ancak bu, teknolojinin değil, Türkçe'nin bilim adamları ve kullanıcılarının sorunu. Biz yapmazsak, bir başkası bunu bizim için yapmayacak. Ve yapılmayınca da, bilgisayar veya bilgi eşyalarla iletişimde, etrafımızı kuşatan teknolojiye "Fransız" kalacağız.

Kültür Bakanı İstemihan Talay, önemli bir noktaya temas ediyor.

Bir dilin korunması ve geliştirilmesinin, konuşulması ve yazılmasına bağlıdır. Türk dili kendi alfabesiyle bu teknolojilerde yer almaktadır. Bunu istemek bizim hakkımızdır. İnternet ve WAP kullanıcılarının bu bilinç içerisinde Türkçemize sahip çıkmaları gerekmektedir."

Meclis Bilgi Grubu Başkanı ve DSP Milletvekili Prof.Dr. Ziya Aktaş'tan sonra bir siyasinin Türk diline sahip çıktığını görmek, büyük mutluluk. Geçtiğimiz ay Meclis'te on-line çeviri konusunda bir sunum yapmama fırsatı tamam Aktaş, bilgi teknolojilerinin artık, Türk Dili'ni okuyup yazması gerektiği-

ni, grup üyesi milletvekillerine anlatmıştı. Ortaya çıkan şu oldu: Meclis'teki grup üyeleri, Türk Dili'nin bilgi teknolojilerine entegre edilmesi için ellerinden gelen tüm desteği vermede kararlı gözüktüler.

Peki devlet bu konuda ne katkı sağlayabilir?

Bakan Talay'ın bir sözünü kayda geçirmekte fayda var: "Özellikle WAP kullanımıyla ilgili olarak üreticiler ve ithalatçılardan beklentilerimiz yasal çerçevede gündeme gelecektir ve önümüzdeki 1 yıllık dönemde bu aletleri üreten, satan, ithal eden tüm firma ve kuruluşların Türkçe kullanımını gerçekleştirmeleri konusunda hükümet nezdinde bugünden itibaren girişimde bulunacağız. Buna dönüşmeyen, bu konudaki beklentilere yanıt vermeyen firmaların satış, ithal gibi kolaylıklarını engellemek veya bizim istediğimiz doğrultuda görev yapanlara kolaylık sağlamak gibi bir amaca yöneleceğiz."

Bu noktada bir önerim var. Bakan Talay, madem ki devletin e-Türkçe konusundaki desteğini vaadediyor. Bunun yöntemi hakkında Atatürk'ün izinden gidebilir. Atatürk, Türk Dil Kurumu'nu bu amaçla tasarladı ve TDK bugün, elindeki onca kaynağa rağmen, hiç bir iş yapmıyor. Acaba TDK'nın, gelişen ihtiyaçlar doğrultusunda, e-Türkçe için çalışması ve elinde tuttuğu kaynakları bu alanda kullanması sağlanamaz mı?

seref@oguz.net

Bilgi toplumunun geleceğine katkıda bulunmak için:



TBV'nin, maddi durumu yeterli olmayan, başarılı Bilgisayar Mühendisliği Öğrencilerine verdiği bursa destek verin.

Unutmayın! Bilgi çağında en büyük darboğazlardan biri yetişmiş insan gücüdür.



Bilgi için: <http://tbv.org.tr> e-posta: info@tbv.org.tr
Tel: 90 212 296 81 46-47 Faks: 90 212 296 81 48

Sağlık Bakanlığının tartışmalı alımını DMO yapacak

ASLI EVREN
GAMZE GÖKER

Sağlık Bakanlığı Bilişim Derneği'nin bir süre önce donanım şirketlerine gönderdiği bir yazıyla iki yıl içinde 249 hastanede kurulacak hastane bilgi sistemi (HBS) için teklif istemesi sektörde hoşnutsuzluk yarattı. Bir derneğin Bakanlık adına koşulları belli olmayan bir alım yapacak olmasından rahatsız olduklarını ifade eden sektör temsilcilerine karşılık olarak Sağlık Bakanlığı Bilgi İşlem Daire Başkanı ve Sağlık Bakanlığı Bilişim Derneği Başkanı Suat Duranay, gönderilen yazıdan haberi olmadığını, bunun bir araştırma süreci olduğunu, alımın 2886 sayılı Devlet İhaleler Genelgesi'nin M/6 maddesi uyarınca DMO tarafından yapılacağını açıklayarak şirketlere yeni bir yazı gönderildiğini bildirdi.

"Amacımız yalnızca piyasa araştırması"

Sağlık Bakanlığı Bilgi İşlem Daire Başkanı Suat Duranay olan Bilişim Derneği'nin şirketler tarafından tepki gören yazısında Hastane Bilgi Sistemleri projesi kapsamında bir yıllık süreç içinde 38 hastaneye, ikinci yılın sonunda ise toplam 211 hastaneye bilgi sistemleri kurulacağı ve bununla ilgili donanım cihazlarının tespitine başlandığı yazıyor. Yazıda en çok dikkati çeken ifade ise şöyle:

Önerilerinizi, nasıl bir çalışma ortamı, imkanı, fiyat ve destek imkanları sağlayabileceğinizi, bir defa daha pazarlık edilmeyeceği de düşünülerek, yazılı olarak aşağıda belirtilen adrese 10/08/2000 saat 18.00'e kadar gönderilmesini önemle rica ederim."

Şirketleri harekete ge-

çiren bu yazı karşısında Sağlık Bakanlığı Bilgi İşlem Daire Başkanı, Sağlık Bakanlığı Bilişim Derneği Başkanı ve SB Bilişim Ltd. Şti. kurucu ortağı Suat Duranay, yazıdaki bu ifadede şirketler sayesinde haberdar olduğunu söyleyerek derneğin amacının yalnızca piyasa araştırması olduğunu ifade eden yeni bir yazının şirketlere gönderildiğini belirtti. Derneğin ihale yapmayacağını, ihalenin yapılaş şeklini Başbakanlığın belirlediğini de kaydeden Duranay, "Yazıdaki ifadenin karşılık olarak Sağlık Bakanlığı Bilgi İşlem Daire Başkanı ve Sağlık Bakanlığı Bilişim Derneği Başkanı Suat Duranay, gönderilen yazıdan haberi olmadığını, bunun bir araştırma süreci olduğunu, alımın 2886 sayılı Devlet İhaleler Genelgesi'nin M/6 maddesi uyarınca DMO tarafından yapılacağını açıklayarak şirketlere yeni bir yazı gönderildiğini bildirdi.

Her hastanenin gereksinimine ve büyüklüğüne göre değişecek ancak hastane başına ortalama 200 istemci, ağ altyapısı ve sunucu baz alındığında 249 hastane için 100 milyon dolarlık bir donanım alınacağı tahmin ediliyor. İhale açıldığında her hastane bütçesini kendi döner sermayesinden karşılayacak.

Yeni şirket:

SB Bilişim Ltd. Şti

Sağlık sektörünü biraraya getirmeyi amaçlayan bir sivil toplum örgütü olarak kurulan Sağlık Bakanlığı Bilişim Derneği, donanım şirketlerine yazılar göndererek Hastane Bilgi Sistemleri tekliflerini isterken diğer taraftan da SB Bilişim Ltd. Şti. adıyla kurulan şirket hastanelere yazı göndererek Internet bağlantılarını kendisinin yapacağını duyurdu.

Uzun ismi "SB Bilişim Elektronik Bilgi Sistemleri Turizm ve Sağlık İşletmesi Sanayi ve Ticaret Limited Şirketi" olan şirket, hastanelere gönderdiği "Internet Bağlantısı Referans Ücreti" başlıklı yazıda hesap numaralan verilirken "Sağlık Bakanlığı Bilişim Ltd." olarak geçiyor. Ankara Ticaret Oda-

sı'na 5 Mayıs 2000 tarihiyle kayıt olan şirketin ticaret sicil gazetesindeki kaydında yüzde 97,5 hissesi Sağlık Bakanlığı Bilişim Derneği'ne, yüzde 2,5 hissesi de Suat Duranay'a ait olarak belirtiliyor.

Internet referans ücreti 500 dolar

Sağlık Bakanlığı 81 il valiliğine tüm devlet hastanelerinde HBS veya bilgisayar sistemi olup olmadığına bakılmaksızın Internet altyapısı kurulacağını belirten bir yazı gönderdi. Bu yazının ekinde kurumların Internet hizmeti alabilmeleri için 500 dolar referans ücreti ödemeleri gerektiği, bu ücretin aylık giderler dışında bir defaya mahsus ödeneceği bildirildi. Ödemenin şirketin hesap numarasına yapılması gerektiği de kaydedildi.

Suat Duranay, bu şirketin Internet servis sağlayıcılığı yapmak amacıyla kurulduğunu ve şu anda aylık 1 milyon 300 bin dolar bulan Internet masraflarında 1 milyon dolara yakın bir tasarruf sağlayacaklarını söyleyerek şirketin HBS ile ilgili hiçbir işe girmeyeceğini söyledi. Ancak konu üzerine görüştüğümüz Ege Üniversitesi Uluslararası Bilgisayar Enstitüsü Müdürü Mehmet Cudi Okur, hastane bilgi sistemleri projesinin yazılım ayağını üniversite ile SB Bilişim Ltd.'nin birlikte götüreceğini söyledi.

Ege Üniversitesi-Sağlık Bakanlığı ilişkisi arapsaçı

İşin yazılım ayağında ki tüm tepkilere rağmen sessiz sedasız yazılımlarını üretilip uygulamaya başlatan Ege Üniversitesi ve onun bir vakıf şirketi olan Ünipa, Sağlık Bakanlığı ile çelişkili ifadeler kullanmaya devam ediyor. İlk etapta 38 hastane için yazılım hizmetini vermeyi planladıkları-

Sağlık Bakanlığı Bilişim Derneği'nin hastane otomasyonu için donanım şirketlerinden teklif istemesine sektörün tepkisi sürerken Sağlık Bakanlığı, alımın DMO tarafından yapılacağını açıkladı.

nı belirten Okur, Sağlık Bakanlığı Bilişim Ltd. ile de bu projede ortak çalışacaklarını kaydetti.

Okur, "Proje, Bakanlığın belirleyeceği hastanelerde Eylül ayı başında doğrudan başlayacak. Pilot uygulama falan olmayacak. İstanbul Üniversitesi Cenahpaşa Fakültesi projesini bitirdik. Buradan Çapa'ya geçiyoruz. İstanbul Üniversitesi ile Ege Üniversitesi sözleşme imzaladı. Sağlık Bakanlığı da bu çalışmaya bir şekilde bir ihale formülü bulacak. 249 hasta-

nede iyi çalışırsa Türkiye çapına yayılacak" dedi.

Suat Duranay ise Ege Üniversitesi ve Ünipa'nın açıklamalarının kendilerini rahatsız ettiğini ve bu yüzden kendi içlerinde 12 kişilik bir yazılım grubu kurarak çalışmalara başladıklarını anlattı. Ege Üniversitesi'yle herhangi bir anlaşma yapılmadığını, 38 hastanenin yazılımı için bir söz verilmediğini vurgulayan Duranay, pilot proje gerçekleşmemesinin mümkün olmadığını söyleyerek "Ege Üniver-

sitesi ile anlaşmazlığa düştüğümüz anda yazılım işini kurduğumuz grup üstlenecek" dedi.

Sağlık Bakanlığı'nın yaklaşık 8 ay önce yayımladığı bir kararla ikinci bir emre kadar tüm hastanelerin alım yapmasını yasaklamasına rağmen 26 Temmuz 2000 tarihinde Kayseri Devlet Hastanesinde bir ihale yapıldığı öğrenildi. Hasta sıralama, yönlendirme ve bilgilendirme sistemi alımı içeren ihalenin tahmini bedelinin 40 milyar lira olduğu, bakım ve destek hizmetleri ile birlikte yaklaşık 140 milyar liraya çıktığı bildirildi. Sağlık Bakanlığı Bilgi İşlem Daire Başkanı Suat Duranay konuyla ilgili araştırma yapılacağını ve gerekenin yerine getirileceğini açıkladı. •

asl@interpro.com.tr
gamzeg@interpro.com.tr

Kim kimdir?

4 502 sayılı yasa gereği kurulması gereken Telekomünikasyon Kurumu'nun Bakanlar Kurulu tarafından bekletilmesi fazlasıyla olumsuz bir gelişme. Üstelik meselenin bu Kurum'da çalışacak olan uzmanların maaşlarıyla ilgili olması anlaşılır gibi değil.

Regülasyon ortada olmadığı için kimse sağlıklı olarak önünü göremiyor. Yatırımcılar elleri ceplerinde beklemekte. Internet'in bütün dengeleri değiştirmesi sonucunda hem kamu hem de özel sektör ortama ayak uydurmaya çalışmakta.

Yıllardır Telekom Operatörü tekeli yaşanan ülkemizde, Internet sayesinde birçok şirket kendisini Alternatif Operatör'lük işinde buldu. Durumu düzeltmek amacıyla dernekler, çalışma grupları, kurullar ve üst kurullar kuruldu. Kişiler bu işe kafa patlatmaya devam ettikçe, insanlık tarihinde yüzyılda bir ortaya çıkan bir olayla karşı karşıya olduklarının farkına vardılar.

Bizim gibi ülkeler, her zaman olduğu gibi, gelişmiş ülkeler ne yaparsa benzerine yapmaya devam ettiler. Ancak birçok şeyde olduğu gibi maalesef Internet ve Telekomünikasyon olayında da sınıfta kaldılar.

Bakınız bir tarafta ISS'ler regülasyon anlamında hiçbir şekilde kimlikleri belli olmamasına rağmen, kurdukları dernek vasıtasıyla, Kablo üzerinde bile hakları olduğunu söylerken, diğer tarafta O.D.T.Ü. "Deli Dumrul" misali DNS'in hamiliğini

eline almış kendi belirlediği kuralları uygulamaya devam ediyor. Türk Telekom A.Ş. (TT) ise başka bir alem, başlık parasını arttırmak için giydiriliyor da giydiriliyor. Ancak TTNet gibi giyecekler kaliteli seçilmediği için bizce gelin kızımızın değeri herkesi dü-

şündürmeye devam ediyor. Kısaca herkes kimlik bunalımı yaşamakta.

Regülasyon çok önemli; çünkü bu sayede herkes kim olduğunu anlayacak ve belirtilen kurallar uyacak. Kananu bunu bir nebze olsun sağlıyor ancak arkasını dolduracak yönetmelikler ve uygulayacak Kurum olmadığı için maalesef daha uygulanmaya başlanmış değil.

Yeri gelmişken hiç mi hiç anlamadığımız bir olay daha var; ortada regülasyon yokken TT'nin özelleştirilmesiyle ilgili Eylül ayındaki ihaleye şirketler hangi güvencelerle girecekler?

gereky@fit.com.tr

GSM 1800 yıl sonunda "alo" dedirtecek

HABER MERKEZİ

Lisans devir sözleşmesini paraf eden İş Bankası-Telecom Italia konsorsiyumu yd sonunda GSM 1800 abonelerine "alo" dedirtmeyi planlıyor.

Konsorsiyumun şebekesi kurmak üzere Ericsson ve Siemens ile bir iyi niyet anlaşması yapıldığı belirtildi. Şartnamesini şirketlere dağıtarak 17 gün içerisinde paket tekliflerini beklediklerini açıklayan konsorsiyumun, altyapı için yaklaşık 3 milyar dolar yatırım yapacağı tahmin ediliyor. İş Bankası Genel Müdürü Ersin Özince daha önceki açıklamalarında altyapı için 5 milyar dolar yatırım yapılacağını açıklamıştı.

Ön protokolün imzalanmasının ardından Rekabet Kurumu'nun onayına giden sözleşme da-

ha sonra da Danıştay vizisini bekleyecek.

Türk Telekom'un kendi GSM şebekesi için Ericsson, Netaş, Teletaş, Siemens ve Nokia'ya davetiye gönderdiğini ve görüş beklediğini açıklayan Türk Telekom Genel Müdürü İbrahim Alptürk bundan sonra ihale sürecini başlatacaklarını belirtti.

Özelleştirme süreci krize mi girecek?

Ankara'da Türk Telekom'un yüzde 20'lik bölümünün özelleştirilmesi



Türk Telekom Genel Müdürü İbrahim Alptürk.

sürecini krize sokan bir takım gelişmeler yaşanıyor. Türk Telekom'un satışı ile ilgilenen dünyanın önde gelen telekomünikasyon şirketlerinin satışa sunulacak payın yüzde 20'nin üzerine çıkarılması ve yönetimde daha çok temsil hakkı istedikleri yolundaki açıklamalar tarafların karşılıklı gerilmesine yol açtı.

Kendilerine henüz şirketlerden bu doğrultuda resmi bir istek gelmediğini, yapılan açıklamaların İhale Komisyonu Başkanı Hakkı Sürel'in kişisel görüşü olduğunu ancak kimsenin bu süreci krize sokmaya, spekülasyon yaratmaya hakkı olmadığını belirten Türk Telekom Genel Müdürü İbrahim Alptürk "İhale komisyonunun görevi Türk Telekom'un yüzde 20'lik bölümünün satışının ihalesini yapmaktır. İhale komisyonunu Bakanlar Kurulu yani hükümet görevlendirir. Bizim görevimiz ise satışı yapmak için gerekli şartları hazırlamaktır" şeklinde konuştu.

Bu tür açıklamaların ortalığı bulandırmaktan başka bir işe yaramadığı yorumunu yapan Alptürk, "Şirketler henüz tekliflerini sunmadı. Yönetimsel haklar konusunda da normal neyse onu ya-

pacağız. Onlar istiyor diye hemen kararları değiştirip verecek değiliz. Türkiye bağımsız bir ülkedir" dedi.

Beş şirket şartname aldı

France Telecom, Vivendi, Bell Kanada, SBC, Telecom Italia, Deutsche Telecom gibi büyük telekomünikasyon

şirketlerinin henüz şartname almadığı, süreci uzaktan izlemekle yetindikleri aktarıldı.

Buna karşın Koç Holding, Sabancı Holding, Doğuş Holding, Cingilli Holding, Turkcell'in sahibi Çukurova Holding ve Sakarya Telekom'un şartname aldığı belirtildi. •

bthaber@interpro.com.tr

Superonline artık Fintur bünyesinde

Superonline'ın hisseleri, Turkcell, Sonera, Çukurova Holding ve Yapı Kredi bankası ortaklığıyla kurulan Fintur Şirketi'ne geçiyor. Hollanda'da kurulan 260 milyon dolar sermayeli Fintur öte yandan DigiTurk, Topaz, Mobicom, Verinet ve Turkcell'in Türkiye Cumhuriyetleri'deki iştiraklerini de çatısı altında topluyor. Çukurova Holding'in bu yeni yapılanmasında amacın, yeni ekonomiyi ve ileri teknolojiyi temsil eden şirketlerini tek çatı altında toplayarak daha dina-



Superonline Genel Müdürü Savaş Ünsal

mik ve sinerji yaratacak bir yapıya kavuşturmak olduğu belirtiliyor.

Superonline Genel Müdürü Savaş Ünsal, yeni ekonominin tüm unsurlarını bünyesinde barındı-

ran Fintur içerisinde bundan böyle stratejik ve teknolojik atılımlarını çok daha dinamik ve grup sinerjisinden yararlanarak gerçekleştireceklerini belirtti. Ünsal, bu yeni yapıda Superonline'ın özellikle elektronik ticaret alanında çok daha hızlı ilerleyeceğini kaydetti. Superonline'ın Ağustos'un ilk haftası ulaştığı abone sayısının ise 455 bin olduğu açıklandı.

Superonline Türkçe konuşan dünyanın portalı olma iddiasıyla Almanya'da attığı adımı, Azerbaycan ve KKTC'de sürdürmeyi planlıyor. •

jimihendrix.com?

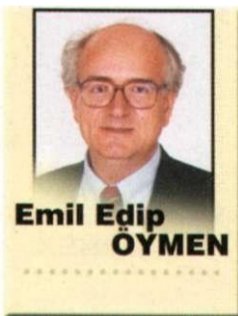
Ünlü yayıncı Penguin, bir kitabına isim olarak, birine ait bir Internet adresini seçince ortaya hukuki bir tartışma çıktı. Katie Jones adlı İngiliz kadın, kendisine ait katie.com adresini, Penguin'in, kitap ismi olarak kullanmasını itiraz etti.

Katie Jones, ismini taşıyan adresi 1996'dan beri kullanıyormuş. Adaşı Katie Tarbox ise, başından geçen bir cinsel taciz olayını romanlaştırmış. Penguin de bunu katie.com ismiyle yayınlamış. Bu isimde bir adres var mı diye araştırmadan.

Katie Jones'un web sitesine, cinsel tacizle ilgili bir sürü posta gelmeye başlamış. Kadının huzuru kaçmış. Penguin'e bir şikayet mektubu yazmış. Ama Penguin, bu konuda hukuki bir açıklık olmadığını savunmuş. Basılıp dağıtılmış bir kitaba yeni bir isim verip yeniden basıp dağıtmanın söz konusu olmadığını bildirmiş. Katie Jones, şimdi kendi web sitesinde hem Penguin hem de adaşı Katie Tarbox'a "bu işi halledin" diye rica ediyor.

Penguin eğer bu ricaya makul bir yanıt vermezse belki de cybersquatting (siber işgal) konusunda ilk kez

böylesi bir örneğe hukuki bir çözüm aranacak. Bugüne kadar cybersquatting şöyle işliyordu: Önemli ve medyatik bir isim için birisi adres alıyor, sonra bunu o kişiye çok yüksek bir paraya satıyordu. Katie olayında durum farklı.



Emil Edip ÖYMEN

Cybersquatting o kadar çok sorun yaratan bir konu olmuştu ki, Birleşmiş Milletler, çözüm olarak Dünya Fikri Mülkiyet Örgütü'nü kurdu. Örgüt, bir uzlaşma kurulu gibi görev yapıyor. Tarafları dinleyip biri lehine hüküm veriyor. Daha geçen hafta, 1970'lerin pop gitar ustası Jimi Hendrix adına açılmış ve 1 milyon dolara satışa sunulmuş bir adresin geçersiz olduğuna hükmetti. Adresi, Jimi Hendrix'in üvey kızkardeşine verdi. Bu işin ticaretine meraklı davalının elinde ise halen vispresley.net, jethrothull.com, mickjagger.com ve paulmccartney.com adresleri duruyormuş!

Katie ve Katie'nin sorununda ise hukuki bir boşluk olduğu belli. İngiliz yargıçların kararı, siber hukukta örnek oluşturacak.

21. yüzyıla, daha önce örneği olmayan hukuki sorunlarla girmiş bulunuyoruz.

eeoymen@hotmail.com

Alcatel Teletaş yine Gürcistan'da

Telekomünikasyon ve Internet teknolojileri ve uygulamaları konusunda hizmet gösteren Alcatel Teletaş, Gürcistan'ın GSM operatörlerinden Geotell'le bir radyo link sözleşmesi imzaladı. 520 bin Euro değerindeki proje çerçevesinde Gürcistan'ın çeşitli şehirlerine şehirlerarası otoyollarına Alcatel

teknolojisiyle üretilen radyo link sistemleri yerleştirilecek. Böylece Geocell'in çeşitli merkezlerdeki baz istasyonlarıyla merkez santralleri arasında iletişim sağlanacak.

Mevcut kaplama alanının genişletilmesiyle GSM kullanıcılarının kesintisiz haberleşmesini sağlayacak proje kapsamında Alcatel Teletaş,

söz konusu radyo link sistemlerini sözleşme tarihinden itibaren 3 ay içinde hizmete sunacak.

Alcatel Teletaş, daha önce Batum-Tiflis arasında Gürcistan Telekom'a ait ilk radyo link transmisyon altyapısını kurmuş, Batum merkez telefon santralının uluslararası çıkışlarının Tiflis'e taşınmasını sağlamıştı. •

HP ve Softbank'tan Japon e-ticarete katkı

Hewlett Packard ve Softbank E-Commerce, Japon tüketicileri için bilgi teknolojileri ve çözümlerine yönelik bir e-ticaret şirketi kurmayı planlıyor. Ortak bir isim altında kurulacak olan yeni şirket, HP'nin

Japon pazarındaki tüketicilerine yönelik BT ürünlerinin ana e-ticaret ortağı olacak.

HP'ye ait HP Pavilion PC'lerin, DeskJet yazıcıların, sarf malzemelerinin, sayısal görüntüleme çözümlerinin ve el bilgisayarlarının ana te-

darikçisi olarak Japon piyasasına girecek şirketin yeni e-ticaret operasyonu için uzmanlık, donanım, yazılım ve danışmanlık hizmetlerini HP, yeni sitenin geliştirme ve yönetim işlerini de Softbank E-Commerce üstlenecek. •

WAP'a yeni 8 model

HABER MERKEZİ

Cep telefonlarının yüzde 48'i WAP'h

Sayfa 1 >

Ülkemizde son 7 ayda WAP özelliği taşıyan 9 ayrı model cep telefonu satışa sunuldu. Yıl sonuna kadar ise yine WAP özelliği taşıyan 8 yeni modelin daha pazara sunulacağı öğrenildi. Konu hakkında görüştüğümüz üretici şirketler Türk insanının yaşamını kolaylaştıran teknolojiye karşı son derece duyarlı olduğunu belirtirken WAP telefonlarına olan ilgiden de son derece memnun olduklarını ifade ettiler.

Bilindiği gibi bu yılın başında Nokia'nın 7110 modeli ile Türkiye'de satışa sunduğu WAP uyumlu cep telefonunu diğer cep telefonu üreticileri Ericsson, Siemens, Alcatel ve Motorola'nın yeni modelleri izledi.

Şu anda satılan WAP uyumlu cep telefonu modelleri Ericsson R320, Nokia 7110, Siemens S35i, M35i, C35i, Alcatel OneTouch View db, Motorola T2288, V.2288 ve P7389.

Ericsson'un Eylül ayı içerisinde pazara sunacağı WAP uyumlu cep telefonu modeli R serisinin R380 modeli. Bu arada Ericsson, piyasaya sunacağı tüm yeni telefonlarının WAP uyumlu olacağını belirtiyor. Nokia iki yeni WAP uyumlu modeli olan 6250 ve 6210 ile pazara girmeyi hedefliyor. Alcatel'in ise gelecek modellerinden OneTouch 302 ve 303 modelinin Eylül ayında, 501 modelinin Ekim ayında ve hem WAP hem de GPRS teknolojilerini destekleyen 701 modelinin ise Kasım ya da Aralık ayı içinde Türkiye pazarında olması bekleniyor. Panasonic'in WAP uyumlu GD93 modeli de Eylül-Ekim ayları içinde Türkiye pazarına sunulacak. 80 gr. ağırlığında olacağı belirtilen bu telefonun WAP telefonları arasında en hafif olma özelliği taşıyacağı da iddia ediliyor.

Uzmanlar, 1980'li yılların ortalarında kişisel bilgisayarların yaptığı devrim gibi WAP teknolojisinin de şirketlerin geleneksel yöntemlerinde ve BT stratejilerinde önemli değişikliklere neden olacağını belirtiyorlar. Ayrıca WAP uygulamalarının kapsamının daha da genişletilmesi ve farklı fiyat seçenekleriyle piyasaya sunulması sonucunda sistemin daha yaygın kullanımı ve pazarda WAP uyumlu telefonların tercih edilme oranı artıyor.

Yakında mobil telefonların hızının saniyede 2 MGBit'e çıkması ile bu tür cihazlar üzerinden telekonferans yapılabilecek. Yeni teknolojiler ve standartlar ile masaüstü PC'lerde yapılan günlük işlerin bir bölümünün de WAP'h mobil telefonda yapılması mümkün olacaktır.

Financial Times'da yayınlanan bir habere göre bugün dünyada kullanılan mobil telefonların ve PC'lerin sayıları sırasıyla 300 ve 400 milyon dolayında. Önümüzdeki üç yıl içinde PC'lerin sayısı 500 milyona çıkarken web tarayıcılı WAP telefonlarının sayısının 1 milyara yaklaşması bekleniyor.

Öte yandan 'NPD Intelect' adlı şirket tarafından yapılan piyasa araştırmasının sonuçlarına göre ise, 2000 yılının ikinci üç aylık döneminde satılan cep telefonlarının yüzde 48'inde WAP özelliği bulunuyor. Bu oranın, geçen yıl yüzde 5 olduğu belirtiliyor. WAP uyumlu cep telefonlarının, normal cep telefonlarına oranla yüzde 30-35 daha pahalı satıldığı da kaydedilirken geçen yıl ortalama 211 dolara satılan Internet bağlantılı cep telefonları fiyatlarının bu yıl 164 do-

lara kadar gerilediği de söyleniyor.

Ücretlendirme nasıl olacak?

WAP teknolojisine sahip telefonların pazara sunulmasıyla birlikte WAP servislerinin ücretlendirilmesi de önem kazandı. Ücretlendirme konusunda Turkcell ve Telsim de kendi yaklaşımlarını ortaya koydular. Üretici şirketlerin WAP servislerinin ücretlendirilmesi konusunda çok büyük bir rolü olmadığı da görülüyor. 2003 yılı itibariyle tüm dünyadaki mobil operatörlerdeki veri trafiğinin ses trafiğinden çok daha fazla olacağı tahmin ediliyor. Dolayısıyla ücretlendirme konusunda verilecek stratejik kararlar ope-

Telsim'den Telsim'i aradıklarında yüzde 25 indirim avantajından yararlanacaklar. Aboneler ayrıca yüzde 30'luk özel data hattı indirimine de sahip olacaklar. Telsim Cep-WAP servisine bağlanmak için gereksinim duyulan data servisinin hat tesisi de ücretsiz olarak sunuluyor.

Hizmetler artıyor

Turkcell, WAP servislerinin ilk aşamasında, SMS bilgi ve katma değerli servislerinin WAP uyarlamalarının yanı sıra, hava ve trafik durumu, borsa, döviz bilgileri, nöbetçi eczane, restoran adresleri, milli piyango/spor loto sonuçları ve vizyondaki filmler gibi günlük hayatta sık sık gereksinim

duyulan bilgilere cep telefonundan doğrudan ulaşma olanağı bulunuyordu. Bugün Turkcell aboneleri, bu bilgilerin yanı sıra çeşitli bankacılık, haber-medya servisleri, borsa bilgileri, çevrimiçi Türkçe, İngilizce, Fransızca, Almanca sözlük, elektronik posta gönderimi ve erişimi, oyun ve şehir rehberi gibi uygulamaları da kullanabiliyorlar.

Telsim'den Telsim'i aradıklarında yüzde 25 indirim avantajından yararlanacaklar. Aboneler ayrıca yüzde 30'luk özel data hattı indirimine de sahip olacaklar. Telsim Cep-WAP servisine bağlanmak için gereksinim duyulan data servisinin hat tesisi de ücretsiz olarak sunuluyor.

Kişisel menüsü içinde Fatura Bilgileri ve Telsim Bilinmeyen Numaralar; Finans menüsünde Merkez Bankası ve Serbest Piyasa döviz fiyatları, altın piyasası bilgileri ile İMKB kapanış endeksi ve günlük en çok işlem gören 10 hisse senedine ait bilgiler yer alıyor.

Eğlence menüsünden günlük fal, günün bulmacası ve adam asmaca oyununa, Talih Oyunları menüsünden Milli Piyango, Sayısal Loto çekiliş sonuçları ve kazanılan ikramiyelerin tutarına, At Yansı bölümünden ise günlük koşu bilgileri ve ertesi günün yarış tüyoları, üçlü ve altılı ganyan sonuçlarına ulaşılıyor.

Kullanıcılar, sinema menüsünden film ve sinema salonuna göre arama yapabiliyor, haberler menüsünden ekonomi, politika, sanat, magazin, dış haberler, spor, gündem, flaş haber konularında en güncel bilgileri alabiliyor.

Spora meraklı olan aboneler ise Spor menüsünden Türkiye 1. Futbol Ligi, 1. Basketbol Ligi, 1. Voleybol Ligi maç sonuç-

lan ve puan cetveli bilgilerine ulaşabiliyor. Ayrıca Genel bölümünden Türkiye'deki tüm illere ait hava durumu, İstanbul Deniz Otobüsü Tarifesi, İç Hatlar Uçak Tarifeleri konusunda bilgiye erişiliyor.

CepWAP kullanıcıları, Yeni Adres bölümüne girip WAP teknolojisi ile hazırlanmış başka bir sitenin adresini yazarak bu siteye bağlantı da yapabiliyorlar.

Ericsson tarafından kurulan Ericsson Cep Net servisi de WAP uygulamalarına bir örnek teşkil ediyor. Ericsson, Cep Net sayesinde WAP protokollünden beklenebilecek tüm servislerin yakın gelecekte Türkiye'de uygulanabileceğini söylüyor.

Ericsson Cep Net sisteminin içeriğinde; son dakika haberleri, hava durumu, hastane ve eczane bilgileri, taksi, sinema bileti alma, borsa ve finans hizmetleri, şans oyunları ve WAP üzerinden oyunlar gibi etkileşimli hizmetler yer alıyor. Ericsson, WAP uygulamalarında hastane, eczane, restoran, sinema bilgileri ile ilgili çalışmalarını da sürdürüyor.

WAP bankacılığı

Gelişen tüm teknolojileri müşterilerine sunmak amacıyla bankalar da WAP hizmetleri vermeye başladılar. Türkiye'de WAP bankacılığı kavramını ilk olarak gündeme getiren bankalar İş Bankası ve KoçBank oldu. Bu bankaların ardından İktisat Bankası, Garanti Bankası, Türk Ekonomi Bankası, Yapı Kredi Bankası, Vakıfbank geldi. WAP Bankacılığında amaç, bütün hizmetleri cebe taşımak olarak özetleniyor. Bankalar, müşterilerinin zaman ve yer sınırı olmadan onlara ulaşabilmesi için hiçbir erişim cihazından ve erişim platformundan uzak kalmayacaklarını söylüyorlar. WAP bankacılığı sayesinde müşteriler yatırımlarını yönlendirebiliyor ve hesap bakiyesini öğrenebiliyor. •

bthaber@interpro.com.tr



ratörlerin önümüzdeki yıllarda içinde bulunacakları pozisyonlarını çok ciddi bir şekilde etkileyecek.

1999 yılının Aralık ayı itibariyle WAP altyapısını hazırlayan Turkcell, WAP uygulamalarını Mart ayında devreye soktu. WAP'a 1 Ağustos 2000 tarihine kadar ücretsiz olarak bağlanabilen Turkcell aboneleri, 1 Ağustos 2000'den itibaren WAP kullanımı için, Turkcell'in data hattı kullanım bedeli olan 100 bin lira/dakika ödeyecekler.

WAP erişimli cep telefonuna sahip Telsim aboneleri ise, İntemet'e bağlı kaldıkları süre boyunca,

ERICSSON VE TEKNOLOJİNİN SON YENİLİĞİ: WAP.

WAP NEDİR?

WAP (Kablosuz Uygulama Protokolü), mobil cihazlar üzerinden internete erişim sağlayan ve yeni geliştirilen kablosuz iletişim standardıdır. Ericsson, 1997 yılında WAP Forum'un kurulmasında önderlik ederek, WAP teknolojisinin dünyaya gelmesini sağlayan lider marka olmuştur. Kablolara bağlı olmadan, internetin gücünü yanınızda hissetmenizi sağlayan WAP, bu sisteme uyumlu cep telefonu ve el bilgisayarlarıyla çalışır.

WAP teknolojisinin öncüsü Ericsson, bu alanda gerek kullanıcılar gerekse uygulayıcılara yönelik birçok çözümü bir arada sunuyor. WAP standartlarının belirlenmesinde lider marka olan Ericsson, uygulamaların geliştirilmesi, teknik altyapı ürünleri ve profesyonel hizmetler alanlarında somut çözümler üreterek, WAP teknolojisinin hayata geçmesinde önemli bir rol oynuyor. Üstün teknoloji ürünü Ericsson'un WAP uyumlu cep telefonları ile isterseniz Türkiye'deki özel WAP hizmetlerine, isterseniz dünyadaki medya ve diğer uygulamalara kolayca ulaşabileceksiniz.

Şehirdeki en popüler restoranların numaralarına cep telefonunuzla anında ulaşabileceksiniz.

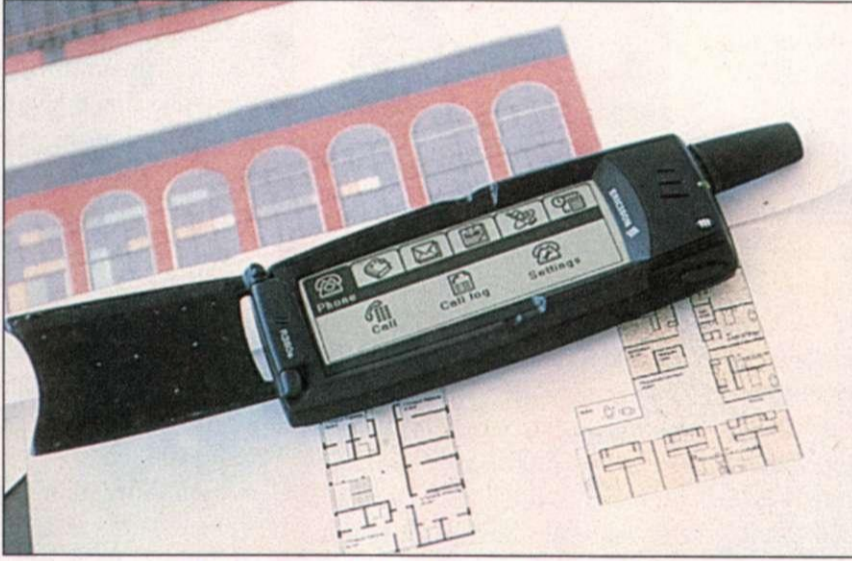
Acil durumlarda en yakın eczaneye cep telefonunuzdan ulaşabileceksiniz.



ERICSSON'DAN "ERICSSON CEP.NET"!

Ericsson'un, Türkiye'de sunacağı "Ericsson Cep.Net" hizmeti, WAP uygulamalarında yeni bir dönem başlatıyor.

Cep net



Bilgisayar ve telefon bir arada; Ericsson R 380

"Ericsson Cep.Net" sayesinde WAP teknolojisinin sunabileceği birçok



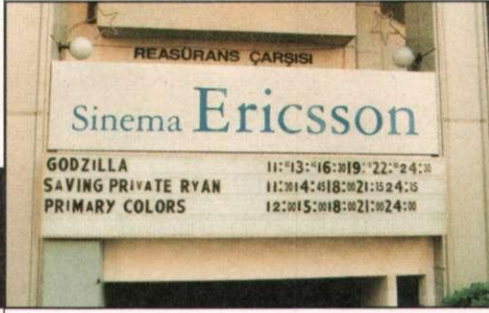
Dünyanın ilk WAP ürünü Ericsson MC 218

servis, yakın gelecekte Türkiye'de hizmete girecek.



Maç sonuçlarını anında öğrenebilirsiniz.

ECZANE Mİ ARADINIZ, RESTORAN MI?



Rezervasyon için telefonunuza başvurun.

"Ericsson Cep.Net" hizmetinin içeriğinde; son

dakika haberleri, hava durumu, hastane, eczane, taksi, sinema, gece kulübü, maç sonucu bilgileri, acil numaralar gibi bilgi hizmetlerinin yanında; sinema bileti alma, borsa ve finans hizmetleri, piyango ve WAP üzerinden oyunlar gibi interaktif hizmetler olması planlanıyor. Ericsson bu servisle sizler için hayatı daha da kolaylaştırıyor. Artık internet dünyasına WAP teknolojisi ve Ericsson ürünleriyle istediğiniz anda, istediğiniz yerden ulaşabilirsiniz.



Ericsson'dan WAP barikası ürünler

Çok yakında piyasaya sunulacak Ericsson R 320 ve Ericsson R 380 cep telefonları da WAP teknolojisini kullanıyor. R 320'de dabili infrared modem, ajanda, elektronik kartvizit değişim olanağı, sesli memo kaydı özellikleri; bilgisayar ve telefon birleşimi R 380'de de EPOC işletim sistemi, PC senkronizasyonu, faks ve e-mail gönderimi, dokunmatik ekran özellikleri bulunuyor.



Acil bir durumda hastane bilgileri cebinizde.

Türkiye Ericsson ile WAP* dünyasına giriyor... Hazır mısınız?

* Yukarıdaki hizmetler değişiklik gösterebilir ve operatör desteklidir.

ERICSSON

Apple/Bilkom, 2000 yılından umutlu

HABER MERKEZİ

Apple/Bilkom, 2000 yılı ilk 6 ayında, 1999 yılının aynı dönemine oranla ciro bazında yüzde 80 büyümeye gösterdiğini bildirdi. Bilkom sattığı ürün adedi bazında ise geçen yıla oranla yüzde 200 oranında büyüdü. Ürün bazındaki bu büyümede iMac'lerin büyük payı olduğunu bildiren Apple/Bilkom, 2000 yılı sonunda pazar payını yüzde 2.7'ye yükseltmeyi hedefliyor.

Konuyla ilgili olarak görüşlerini aldığımız Apple/Bilkom Genel Müdürü Tijen Mergen, 1999 yılında sektörün yüzde 17, kendilerinin ise yüzde 18 büyümeye gösterdiğini belirterek, Türkiye'deki pazar paylarının şu anda yüzde 1.7 civarında olduğunu kaydetti. Mergen, sözlerine şöyle devam etti: "1998 yılının son aylarında

Apple/Bilkom, 1999'da 11 milyon dolar olan cirosunu 2000 yılında 18 milyon dolara yükseltmeyi hedefliyor.

Apple/Bilkom Genel Müdürü Tijen Mergen, birkaç yıl içinde 45-50 milyon dolarlık bir şirket olacaklarını söyledi.

pazara sunulan iMac ile 1999 yılında ürün adedi bazında sektörün üzerinde büyümeye göstermemize rağmen ciro bazında beklenen büyümeyi kaydedemedik. Ancak ağırlıklı hizmet verdiğimiz yayıncılık ve eğitim pazarlarının gelişmesiyle 2000 yılının ilk altı ayında olumlu bir gelişme gösterdik. Hedefimiz pazar payımızı her sene en az yüzde bir oranında yükseltmek".

2000 yılında Apple'ın kuvvetli olduğu alanlarda, sunucu satışlarının ve gerçekleştirdikleri proje sayısının arttığını da kaydeden Mergen, "PC'lere

kaptırdığımız pazar payını geri kazanmayı hedefliyoruz. PC kullanan bazı reklam ajanslarını şimdiden Mac platformuna döndürmeyi başardık" dedi.

Mergen, önümüzdeki dönemlerde farklı şirketlerle iş ortaklığına girerek projeler gerçekleştireceklerini ve bu sayede tüketici pazarında daha agresif olacaklarını belirtti.

Profesyonel pazara yönelik olan kanal yapılarını yeniden yapılandırdıklarını da söyleyen Mergen, 11 çözüm ortağına ve 110 bayiye ulaştıklarını bildirdi. Sene sonuna kadar bayi sayısını 150'ye çıkarmayı



Apple/Bilkom Genel Müdürü Tijen Mergen, hedeflerinin Apple'ın Japonya'daki yüzde 11 olan pazar payına Türkiye'de ulaşmak olduğunu söyledi.

planladıklarını ifade etti.

Turkport ile Turkport'un eğitim portalı projesi için anlaşma yaptıklarını belirten Mergen, Eylül ayında yapılacak tanıtımla devreye girecek portalda ilkokuldan üniversite seviyesine kadar tüm öğrencileri, velileri, öğretmenleri ve

idarecileri kapsayan bir hedef kitleye hitap edeceklerini söyleyen Mergen, hazırladıkları içerik sayesinde eğlenceli bir eğitim ve öğretim programı sunacaklarını belirtti.

Internet üzerinden radyo ve TV yayıncılığı konusunda çalışmaları olduğunu dile getiren Mergen, "WAP teknolojileriyle ilgili çalışmalarımız da var. Internet üzerinden uygulamaların geliştirilmesine yönelik olarak pazara sunduğumuz WebObjects yazılımının da pazarlanmasına ağırlık vereceğiz. Profesyonel, perakende ve hizmet pazarlarındaki kanalların geliştirilmesi ve desteklenmesi yönünde çalışmalarımız sürüyor" dedi.

Apple/Bilkom, 1999 yılında 11 milyon dolar olan cirosunu bu çalışmalarla 2000 yılında 18 milyon dolara çıkarmayı planlıyor. •

bthaber@interpro.com.tr

Gökkuşaağı'nın altında masmavi bir tatil...

*Marmaris'in cennet koylarından Turunç'ta
muhteşem bir tatile davetlisiniz!
Deniz kıyısında tümü klimalı, telefonlu bungalovları,
özel plajı, yüzme havuzu, restoranı, baru ve
güleryüzlü personeliyle Rainbow sizi bekliyor.*

Turunç
Rainbow

Rainbow hakkında detaylı bilgi için bizi arayabilirsiniz. Tel: (0252) 476 71 90, 476 71 91 Faks: (0252) 476 70 07
Turunç Koyu Marmaris

POS A.Ş.'nin hedefi 2003'te 50 milyon dolar

Perakendecilik sektöründe gözle görülür bir canlanma olduğuna dikkat çeken POS A.Ş. 2003 yılında 50 milyon dolarlık ciro hedefliyor

ÖZGÜR KARAGÖZ

Perakendecilik sektörüne hizmet veren POS A.Ş., 2000 yılı sonunda 20 milyon dolar, 2003 yılı sonunda ise 50 milyon dolarlık ciro hedeflediğini açıkladı. Kurulduğu 1994 yılından bu yana, 5 bin 700 yazar kasa satışı gerçekleştirdiğini kaydeden POS A.Ş., makinelerinin akıllı kartlara uyumlu hale getirilmesine yönelik de çalışmalar yapıyor.

Konuyla ilgili olarak bilgi aldığımız POS A.Ş. Genel Müdürü Feridun Yuğaç, yazar kasaların sadece para toplaması yönündeki genel anlayışın artık değiştiğini, kullanılan verilerin artık işleme noktasına geldiğini kaydetti.

Yuğaç, "Hizmet verdiğimiz pazar her geçen gün daha da hareketleniyor. Bugün Türkiye perakende pazarının yüzde 6'sı yazar kasa, kiosk ve POS'lan kullanıyor. İnsanlar 3 yıl önce market açarken bu cihazları kullanmayı düşünmüyorlardı. Artık bu konuda talepler gelmeye başladı. Yeni ürünlerin gelmesiyle pazarın büyümesi daha da ivme kazanacak" dedi.

Önümüzdeki yıllarda kioskların yaygınlaşacağını ve işletmeler açısından önem kazanacağını belirten Yuğaç, kioskların dünyada 25-26 yıldır mevcut olduğunu, Türkiye'de ise henüz 5 yıldır kullanıldığına dikkat çekti. Yuğaç, gelecek yılların en önemli aracının akıllı kartlar olacağını da öne sürerek, "Şu anda kullanılan bütün kartların akıllı

lı kartlar ile değiştirilmesi konusunda yatırımlar yapılıyor. Bu doğrultuda bizim makinelerimiz de akıllı kartlara uyumlu olacak" dedi.

Ürünler konusunda en son yenilikleri de anlatan Yuğaç, banka POS'larını oltadan kaldıracak bir yazılım geliştirdiklerini söyledi. Yuğaç, "Bu yazılım

sayesinde kart yazar kasadan geçtiğinde doğrudan bankaya bağlanılacak. Kullanıcılar, tüm kasaların yanına 4-5 tane POS cihazı koymak zorunda

kalmayacaklar. Bankalar ise POS cihazlarının bakımını için harcanan masraflardan kurtulacaklar" dedi. Diğer bir yeni ürünlerinin de kablosuz yazar ka-

sa olduğuna dikkat çeken Yuğaç, bu yeniliğin kullanıcıları ara kablo ve artı kablo maliyetinden de kurtaracağını belirtti. • ozgurk@interpro.com.tr



Call Center Yatırımcıları

Amacınız, Satış ve Serviste fark yaratmak ise;

Telrad

ACD (Automatic Call Distribution)

Gelen çağrılar, (satış, servis veya anket amaçlı) herhangi bir kuruluşun candamandır ve işleme nasıl alındıkları çok önemlidir. Çağrılar, hızlı ve profesyonelce cevaplandırıldığında müşterilerin memnuniyetinden emin olabilirsiniz. Size ilave masraf yaratacak unsurlardan kaçınabilmek için Telrad Call Center imkanları ile elamanlarınızı daha verimli ve etkin kullanın.

ACD, kaynakların daha etkin kullanımını sağlayarak yoğun telefon trafiği yaşayan kuruluşların verimini artırır. Bu, telefonla iş yapan kuruluşlar için (sipariş hattı, servis merkezleri, seyahat, banka ve sigorta şirketleri, enformasyon merkezleri) çok önemlidir.

• ACD SYSTEM FUNCTIONS

- Call Routing,
- Call Priority
- Overflows
- Predictive Overflow
- Interflow
- Recorded Announcement

• SUPERVISOR KEYPHONES

- Monitor
- Advise
- Conference
- Overview ACD Group Information
- Detailed Queue Information per ACD Group
- Agent Information per Station



• ACD - IQ REAL TIME MONITORING

- Graphic Agent Status
- Agent Status
- Agent Distribution
- Calls Distribution Graph
- Detailed Group Status Screen
- Wallboard Control
- ACD Group Queues
- Hourly Status

• ACD AGENT FUNCTIONS

- ACD Queue
- Wrap Up
- Free Flow / Force - Feeding Headsets
- Not Available
- Forced Busy
- Help Request
- Call Record

Bilişim 2000

A CeBIT Event

6-10 Eylül STAND No. 4-130

Cevap : Telrad 'in sunduğu çözümlerdedir.

Bulgurlu Cad. No: 44 K. Çamlıca - İSTANBUL Tel.: (0216) 428 61 80 Fax (0216) 327 63 07
e-mail : telrad@tesas.com web : http://www.telrad.com

HYUNDAI		See installation instructions be
Model No. :	PS10	This device complies with Part
POWER :	100-240V~	Operation is subject to the follo
	3A 60/50Hz	(1) this device may not cause h
FCC ID :	CKLP810	(2) this device must accept any
Serial No. :	S6A90HH04300102	including interference that ma
Manufactured	APRIL 2000	
Apparaten skall anslutas till jordat nätuttag. Connect only to a properly grounded outlet.		This Class B digital apparatus
HYUNDAI ELECTRONICS AMERICA 3101 North 1st Street, San Jose, CA 95134		the Canadian Interference-Cau
MANUFACTURED BY HYUNDAI ELECTRONICS IND. CO., LTD.		Cet appareil numérique de la
P/N 631 6345 200 Rev. 02 MADE IN KOREA		exigences du Règlement sur l
		Die in diesem Gerät entstehen
		durch eine eigensichere Katho
		Röntgenverordnung ausreich
		Beschleunigungsspannung: 1
		WARNING: Vor öffnen des Ge
		Disconnect power

Arkasında biz varız.

Hyundai monitörler,
Empa sorumluluğunda yıllarca sorunsuz.

connecting to the supply.
of the FCC Rules.
ing two conditions:
ful interference, and
erference received,
use undesired operation.
ets all requirements of
g Equipment Regulations.
se. Il respecte toutes les
aternel brouilleur du Canada.
Röntgenstrahlung ist
strahlrohre nach Anlage III
abgeschirmt.
27.5kV
es Netzstecker ziehen.
fore opening.

Product Complies with DHHS Radiation
Performance Standard 21 CFR Subchapter J



E143408
LISTED
I.T.E.
6X83



GS



LF 65701



MATERIAL: PE PRINTED ID: 0125

HYUNDAI

19"

Model İsmi	P910
Max. Çözünürlük	1792x1344
Dot Pitch (mm)	0.26
Yatay Tarama Sıklığı	30-107 kHz
Düşey Tarama Sıklığı	50-150 Hz
Kullanıcı Kontrolleri	Dijital OSC
MAC Uyumluluğu	Evet
Düşük Radyasyon	TCO 92/95/99
Plug-and-Play	DDC 1/2B EPA & VESA
Güç Yönetimi	DPMS
Gösterilebilen Renk	Sınırsız
Garanti Süresi	3 yıl



empa ::: sorumluluk

pcomponents

HYUNDAI

Bilişim 2000
A CeBIT Event

6-10 Eylül 2000
tarihleri arasında
Bilişim 2000'deyiz.
Stand: 5-221

www.empa.com.tr

Bilişim'e Doğru

Bilişim 2000

Etkinlikler

TBD 17. Bilişim Kurultayı'nda e-Türkiye

Bilişim 2000 Etkinlikler kapsamında düzenlenecek olan TBD 17. Bilişim Kurultayı, her yıl olduğu gibi bu yıl da bilgi ve iletişim teknolojilerinin önemli uzmanlarını, yöneticilerini bilim adamlarını, profesyonelleri ve akademisyenleri biraraya getiren bir tartışma platformu olacak. TBD 17. Bilişim Kurultayının amacı, bilişim profesyonellerini biraraya getirerek sektörün gelişimine katkıda bulunmak ve küresel bilgi toplumu yaratma konusunda stratejiler geliştirmek.

Bilişim 2000 Etkinlikler'in ana teması olan "**e-Türkiye**", TBD 17. Bilişim Kurultayı'nda aşağıdaki konular çerçevesinde ele alınacak. Her gün bu konulardan biri ayrıntılı olarak işlenecek: e-iş, e-birey, e-toplum, e-iletişim.

TBD 17. Bilişim Kurultayı'nda **Bildiriler, Çalışma Grupları ve Oturumlar** yer alacak. Bildiriler'de, bilişimin her dalındaki gelişmeler, çözümler ve özgün çalışmalar tanıtılacak ve tartışılacak. Ayrıca işletme ve yönetim sorunları da dile getirilecek.

Çalışma Grupları'nda, bilişimcilere yönelik olarak teknik konular, mesleki ve ulusal sorunlar, bir oturma yöneticisinin yönlendirilmesiyle katılımcılarla birlikte ele alınarak tartışılacak.

Açık oturumlarda ise, belirlenecek tartışma konularını çerçevesinde konuşmacılar, bir yöneticinin başkanlığında görüşlerini dile getirecekler.

Etkinlik Kayıt Kabul Bilişim 2000 Etkinlikler'de katılımcılar için yazılımı İnterpro Bilgi

Sistemleri tarafından hazırlanan Etkinlik Kayıt Kabul Sistemi hizmet verecek. Etkinlik katılımcılarının yaka kartları Microsoft tarafından hazırlanıyor.

Sunular

Sunu sahiplerinin tüm görsel ve işitsel gereksinimleri için kullanılacak teknik ekipmanlar **Bilişim 2000 Etkinlikler** süresince MBS sponsorluğunda temin ediliyor. •

**Bilişim çalışanlarına TBV Eğitim Seminerleri**

Bilgi toplumu na giden yolda bilişim çalışanlarının da önemli bir rolü olduğunu düşünen TBV, bu düşünceden yola çıkarak, sektörel eğitim seminerleri ve uluslararası toplantılarla **Bilişim**

2000 Etkinliklere destek olacak. TBV bu seminerler ile, bilişim çalışanlarının **Bilişim 2000 Etkinliklerde** en geniş biçimde bilgi, görüş ve deneyimlerini paylaşabilmelerini, dünyadaki en son gelişmeleri anlayıp öğrene-

bilmelerini amaçlıyor.

Sektörel Eğitim Seminerleri çerçevesinde, mesleki bilgilerini güncelleme olanağı sağlamak amacıyla önemli görülen konularda eğitim seminerleri verilecek.

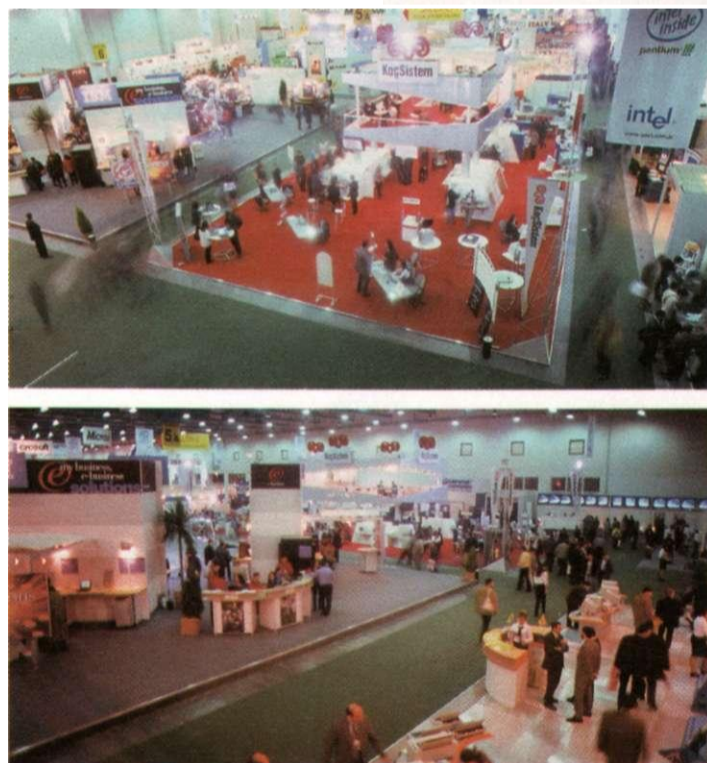
Uluslararası Toplantılar ise, çeşitli ülkelerle ve uluslararası topluluklarla bilişim alanında iletişimi artırmak ve işbirliği olanaklarını geliştirmek amacıyla uluslararası bilgi forumları şeklinde düzenlenecek. •

Rakamlarla Bilişim

Yeni giriş sistemi ve yeni salonları ile 130 binden fazla ziyaretçiyi karşılamaya hazırlanan **Bilişim 2000 A CeBIT Event**, 44 bin metrekare kapalı, 3 bin metrekare açık alanda yaklaşık 26 bin metrekare sergileme alanına sahip olacak. Bilişim fuarı son 5 yılda, katılan ziyaretçiler, şirketler ve fuar alanı olarak ciddi bir büyüme gösterdi. 1995 yılında 21 bin olan ziyaretçi sayısı, 1997 yılında 52 bine, 1998 yılında ise 100 bine ulaştı. 1995 yılında bin 200 metrekare olan fuar alanı, 1997 yılında 10 bin metrekareye, 1998 yılında 14 bin metrekareye çıktı. Bilişim'e 1995 yılında 71 şirket katılırken, 1997 yılında 458, 1998 yılında 612 şirket katıldı.

Bilişim'99 ise, 113 bin ziyaretçi ve 745 şirketin katılımıyla 17 bin 500 metrekare net alanda gerçekleştirildi.

Daha ayrıntılı ve güncel bilgilere www.bilisim2000.com.tr adresinden ulaşılabilir. •

**Şirketlerden tanıtım seminerleri**

Şirket Tanıtım Seminerleri TÜYAP Beylikdüzü Fuar ve Kongre Merkezi'ndeki üç salonda düzenlenecek. Her üç salon da fuar alanında,

zemin katta bulunuyor: Ege Salonu, Karadeniz Salonu, Sedef Salonu.

Tanıtım Seminerleri'nde şirketler çeşitli teknolojilerini tanıyacak, yeni ürünleriyle ilgili

ayrıntılı bilgiler verecekler.

Fuarın ilk gününden itibaren başlayacak olan tanıtım seminerlerinde ayrıca, ISS Altyapısı, Tedarik Zinciri Yöne-

tim Altyapısı, Sektörel İnternet Çözümleri, Doküman Yönetimi gibi başlıklarla genel anlamda bilgilendirici seminerler de gerçekleştirilecek. •

Konaklama Semor'dan

Bilişim 2000 A CeBIT Event ve **Bilişim 2000 Etkinlikler**'e katılacak ziyaretçiler için konaklama olanakları Semor tarafından sağlanıyor. Bu hizmetlerle ilgili ayrıntılı bilgi, kongre@semor.com.tr adresinden alınabiliyor. Ayrıca, www.semor.com.tr adresinden çevrimiçi rezervasyon da yapılabilir.

Bilişim 2000 A CeBIT Event'e İstanbul dışından katılımlar için Semor'un sunduğu seçenekler şöyle:

- Holiday Inn Crowne Plaza (Ataköy)
- Holiday Inn Hotel (Ataköy)
- İstanbul Klassis Resort Hotel (Silivri)
- Kumburgaz Princess Hotel (Kumburgaz)
- The Radison SAS Hotel (Sefaköy)

Bilişim 2000 Etkinlikler için ise anlaşmalı oteller şöyle:

- Hyatt Regency Hotel (İstanbul)
- İstanbul Hilton Hotel
- The Marmara İstanbul
- Lion Hotel
- Feronya Hotel

Bilgi için: Semor A.Ş.

Ankara adresi: Atatürk Bulvarı No: 127 Kat: 3
No: 302-311 Kızılay/Ankara Tel: 0312- 418 04 41
Faks: 0312-417 55 97

İstanbul adresi:

Uzunçayır Cad. Kadıköy Yapı Merk., D 1 Bl. D.26
Hasanpaşa Kadıköy / İstanbul
Tel: 0216-428 31 46
Faks: 0216-428 08 35

E-posta: turizm@semor.com.tr veya info@semor.com.tr

Etkinlik Haberleri

Telsim GPRS hizmetini başlattı

GSM operatörü Telsim, Motorola Türkiye ve Cisco Systems Türkiye ile birlikte gerçekleştirdiği çalışmalarla, WAP'tan sonra en ileri veri iletişimi teknolojisi olan GPRS'i (General Packet Radio Service) hizmete sundu. Telsim'in GPRS hizmeti, ilk olarak Okmeydanı ve çevresinde devreye sokuldu.



Telsim Pazarlama Müdürü Murat Aktaş.

GPRS teknolojisinin tanıtıldığı toplantıda bir konuşma yapan Telsim Pazarlama Müdürü Murat Aktaş, abonelerinin belli bir mekana bağlı kalmadan daha özgürce yaşamasını sağlayan GPRS uygulamalarının, gelecekte evlerdeki elektronik eşyalara komut vermeyi, etkileşimli

çoklu ortam ve görüntülü telefon hizmetlerinden yararlanmayı da mümkün kılacağını ifade etti.

GPRS teknolojisinin İngiltere ve Almanya'dan sonra üçüncü olarak Türkiye'de uygulamaya konduğunu iddia eden Telsim, daha yüksek veri erişim hızı sağlayan bu teknolojiyle farklı birçok veri hizmet-

inin sunulabileceğini belirtti. Bu teknoloji, WAP hizmetlerinin daha hızlı ve verimli kullanımına ve kullanıcıların ofis dışındayken de dizüstü bilgisayarlar ve GPRS uyumlu cep telefonları aracılığıyla şirket intranetlerine bağlanarak çalışmalarına olanak sağlıyor. Üçüncü kuşak cep telefonu olarak bilinen 3G (Third Generation) ağlarının başlangıcı sayılan GPRS teknolojisi mobil alışveriş, mobil bankacılık Internet'e hızlı erişim ve telemetri gibi birçok hizmet sunacak.

Konuyla ilgili olarak Telsim yetkilileri, GPRS teknolojisiyle kullanıcıların telefonlarını açık tuttukları sürece kesintisiz olarak Internet'e bağlı kalabildikleri-

ni belirttiler. GPRS platformunun en önemli özelliklerinden biri de, WAP teknolojisine oranla daha ekonomik olması. Telsim yetkilileri, bilgilerin paketler halinde hazır bulunması sonucunda, GPRS abonelerinin bağlantı süresi için değil, sadece gerçekleştirdikleri veri transferi kadar ücret ödeyeceklerini ifade ettiler. GPRS teknolojisiyle ayrıca, Internet'e bağlanmak için özel bir hat tahsisine de gerek kalmadığı belirtildi.

Telsim, bu uygulama için ilk etapta 100 milyon dolar yatırım yaptığını açıkladı. Yıl sonuna kadar tüm Türkiye'de yaygınlaştırılması amaçlanan GPRS için toplam harcamanın 300 milyon dolar bulması bekleniyor. •

Bakır işlemciler IBM'in pazar payını büyüttü

IBM Türk Çözüm Ortakları Yönetimi Müdürü Ali Güven, IBM'in orta boy Unix sunucu pazarında lider konumda olduğunu açıkladı. International Data Corp.'un (IDC) verilerine dayanarak açıklama yapan Güven, IBM'in 2000 yılının ilk üç ayında orta boy Unix sunucu pazarında birinciliğe yükseldiğini belirtti. IDC, orta boy sunucuları 100 bin ile 1 milyon dolar arasındaki sistemler olarak tanımlıyor. Güven, IBM'in büyümesinde, RS/6000 Unix sunucu dizisine büyük performans artışı sağlayan bakır işlemcilerle donatılmış sunucuların katılmasının önemli rol oynadığını ifade etti. IDC'nin 2000 yılı ilk çeyreğine ilişkin raporunda IBM'in orta boy Unix sunucular pazarındaki payının son yıllarda yüzde 8.2'den yüzde 16.4'e ve bu yıl da yüzde 24.6'ya doğru hızla büyüdüğü görülüyor. Rapor, pazardaki en güçlü sunucusu olduğu iddia edilen RS/6000 S80'in dönem içinde 982 adet satıldığını gösteriyor.

IBM Türk Kurumsal Sistemler Satış Müdürü İhsan Tunçer, IBM'in yeni RS/6000 sunucusu M80'in de, bakır mikro işlemcileri sayesinde orta boy sunucular alanında hareket işlem rekoru kırdığının IDC'nin raporunda belirtildiğini ekledi. M80'in sahip olduğu bakır telleme teknolojisine sahip mikro işlemcilerin, elektrik iletimini çok daha güçlü bir şekilde gerçekleştirdiğini belirten Tunçer, böylece mikro işlemcilerin hızı arttırıp fiyatı düşürdüğünü dile getirdi. Tunçer, bakır teknolojisine sahip mikro işlemcilerin bu sayede geleneksel alüminyum tellerin kullanıldığı işlemcilere göre daha yüksek performans sağladığını kaydetti.

Tunçer, IBM'in Unix pazarıyla ilgilenmediğine dair yanlış bir kanı olduğunu, bundan böyle bu pazarda iddialı olduklarını kaydetti. İhsan Tunçer ayrıca, IBM'in tüm ürünlerini bir aile haline getirecek ve bir arada çalışmalarını sağlayacak Freeway adındaki yeni ürünlerini piyasaya sunmaya hazırlandığını da açıkladı. •

"Değişim" in yeni adı, Panasonic GD92

Tekofaks Panasonic, GD serisine bir yenisini ekleyerek GD92 modelini Türkiye pazarına sundu. Türkiye tanıtımının yapıldığı gecede, GD92'nin tüketiciye sağlayacağı fayda ve günlük hayatı kolaylaştırıcı özellikleri çeşitli dans ve Tekofaks Show teknesinin yaptığı gösterilerle anla-

tıldı. Tekofaks Panasonic Pazarlama ve Satış Direktörü Tula Emre Balcı, "Değişim" sloganı ile piyasaya sundukları GD92'nin satış fiyatının 189 milyon olduğunu belirtti. Balcı, ayda 20- 25 bin adet GD92 satmayı hedeflediklerini söyleyerek, yakın gelecekte sunacakları GD52 modeli ile ayda 50 bin adet satış yap-

mayı hedeflediklerini dile getirdi. Panasonic'in WAP uyumlu telefonu olan GD93 modelinin ise önümüzdeki aylarda Türkiye pazarına sunulması bekleniyor.

GD92, "kişiyeye özel kaydedilebilir- zil sesi" ve birden fazla konuşmacının telefon görüşmesine dahil olma özellikleri taşıyor. •



Etkinlikler Etkinlikler Etkinlikler Etkinlikler Etkinlikler Etkinlikler Etkinlikler

18-19 Ağustos
• **Müşteri ilişkileri semineri**
YER: HP Ofisi/09:00-18:00
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: HP Akademi/0212- 236 69 09

18-20 Ağustos
• **EXPO 2000 Dünya Fuarı Türkiye Ulusal Günü**
YER: EXPO2000 Dünya Fuarı-Hannover
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: 0216- 492 72 90

6-10 Eylül
• **Bilişim 2000 Etkinlikleri**
YER: Lütfi Kırdar Kongre ve Sergi Sarayı
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: İnterpro Organizasyon/0212- 212 31 22

6-10 Eylül
• **Bilişim 2000 A Cebit Event Bilgi ve İletişim Teknolojileri Fuarı**
YER: Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi/Beylikdüzü
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için fuar girişinde bilet satın almak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: HİFAŞ-Hannover Fairs İnterpro Uluslararası Fuarçılık A.Ş. /0212-212 31 22

10-13 Eylül
• **Exchange 2000-Progress Software Avrupa Kullanıcılar Konferansı**
YER: Plau de congressos de Catalunya-Barcelona-Spain
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Progress Software Türkiye/0212-217 79 33

11-12 Eylül
• **Mobile E-Business**
YER: Princesa Sofia Hotel, Barcelona, İspanya
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Gantek Türkiye/0212-236 55 56

18-19 Eylül
• **Man Machine Interface For Mobile**
KONU: Mobil uygulamaların gelişimi
YER: Roma-Cavalieri Hilton
KATILIM KOŞULLARI: Katılım için kayıt yaptırmak gerekiyor.
AYRINTILI BİLGİ: Wendy Sutton/44 0 207-453 5495 veya www.handsettech.com

4-8 Ekim
• **Compex 2000**
YER: İstanbul Lütfi Kırdar Rumeli Fuar Merkezi
KATILIM KOŞULLARI: İlgili olan herkes katılabilir.
AYRINTILI BİLGİ: Marjinal, 0212-233 52 51/

Bu köşede yayınlanmasını istediğiniz etkinlikleriniz ile ilgili bilgileri dileka@interpro.com.tr adresine gönderebilirsiniz. Etkinliklerdeki değişiklikler ve yeni etkinlikler için www.btnet.com.tr adresine bakabilirsiniz.

A blue sky with white clouds. In the center, there is a large, faint, circular graphic element consisting of several concentric rings, resembling a target or a stylized eye. The text is overlaid on the lower part of the image.

Sınırsız ufuklara açılırken...

"Ölçmediğiniz bir şeyi geliştiremezsiniz."

Tom Peters

Teknik işlerde çalışmak

Teknik olumluluk ya da olumsuzluk içermeyen nötr bir ifade. İçinde ne estetik var, ne sanat, ne duygu, ne mana. Sadece fonksiyonellik ve fayda. Makine gibi... Bilgisayarların memnuniyeti bizi ilgilendirmiyor. Güzelliği, nezaketi, olumlu ya da olumsuz tutumları yok. Aslında genelde yüzyılımız böyle. Odaların kapılarını kapatmamız gerekmiyor. Onlar kendileri kapanıyorlar. Hamburger yerken çatal bıçak kullanamıyoruz. Bilgisayarların komutları, hemen ve hatasız yerine getirmesini bekliyoruz. Sorun çıkaramı değiştiriyoruz. Makineler sayesinde bol üretim var ve biz tükettikçe tüketiyoruz. Yeni bir cep telefonu, daha yeni bir cep telefonu, ve daha yenisi... Sabır kayıp, vefa yok, nezaket gereksiz. Önemli olan hız, fonksiyonellik, yenilik... Maalesef beyaz adamın durumu da aynıydı. Hızla daha büyük, çok daha büyük çiftlikler kurmaya çalışıyordu. Karşısına çıkan yerlileri yok edip, zencileri köle ederken sadece fonksiyonellik ve fayda peşinde koşuyordu. Nezakete vakti yoktu.

Teknokratlığın ve başdöndürücü bir hızla ilerleyen teknolojinin en fazla etkisinde olanlar bilgisayar sektöründekiler. Mühendislik eğitiminin insanı nasıl analitik, fonksiyonellik ve fayda odaklı hale getirdiğini hepimizin bildiğini sanıyorum. Doğa nasıl bu kadar tahrip edildi sanıyoruz? Fonksiyonel olmadığı düşünülen canlı ve cansızların ortadan kaldırılmasıyla... Bir barajın çevreye en az zararlı olabileceği yerin seçilmesi gerektiği düşünülmedi bile.. Çünkü baraj yararlıydı. 50 yıl için! Orada binlerce yıldır varolmuş kurdun kuşun, börtü böceğin, toprağın, çamurun ne yaran vardı? Kuş sesinin güzelliğini, doğa manzarasının, temiz havanın iç açıcılığını kimse umursamadı. Sadece biz değil, dünya bu hatayı yaptı. Binlerce yıllık tarihi kültürel arkeolojik bölgeler, enkaz gibi algılandı. Ve bu hala böyle sürüyor. Bir yenisi asla oluşturulamayacak değerler tek tek elden gidiyor; kısa vadeli fayda ve fonksiyonellik adına.

Bu yüzyılda yaşıyor olmakla ve teknik alanda bulunmakla tehdit altındayız. Sezgilerimizi, estetik değerlerimizi yitirme tehdidi altında. Analitik kafalarımız, bizlerle aynı yüzyılda yaşayan pek çok kişiden de ileri. Bu, zihinlerimizi belirli bir alanda derinleştiriyor. Makineleşmemek için ve dengeleri korumak için teknik dışı alanlara da kaymamız gerekiyor. Renkler, şekiller, müzik, spor, doğa, kültür, arkeoloji, tarih, insanlarla iletişim kurmak bizler için gerekli. Bir çiçek ekip onun gelişmesini izlemek, hem ne kadar yavaş, hem de ne kadar hızlı olduğunu görmek, bir şiirdeki anlamı içi- vermek, doğanın mükemmelliğini ve estetiğini gözlemlemek bizler için çok önemli. Tarih bilmek, çok kültürlü düşünceyi geliştirmek, sevgiyi, saygıyı, nezaketi, yıllar içinden süzülerek gelmiş toplumsal kuralları öğrenmek önemli. Olumlu ve yapıcı olmak, eğitici ve geliştirici olmak gibi gönüllü

model-antrenör-öğretmen davranışları, incelmemiz için çok önemli. Toplumsal kural derken kadınların dövülmesini, putlaştırılmış anlamsız adetlerin tabu gibi uygulanmasını, sahtekarların uydurma tedavi yöntemlerinden yararlanılmasını kastedmiyorum.

Gerçek, güzel ve anlamlı toplumsal kurallardan söz ediyoruz. Toplumsal bağları kuvvetlendiren, olumluluk üreten...

Fonksiyonellik, fayda ve kolaylaştırma tabii ki olacak, ama inceleme yolundaysak makineleşmeden bunu başarabileceğiz. Makinelerin dünyasında makineleşmeden insanlıkta derinleşebilmek için birşeyler yapmamız gerekiyor. Olumluluk, güzellik, incelik peşinde koşmanın bizi inceltince zayıflatacağını da sanmayalım. Mühendis olarak biliyoruz ki ince, hassas olup da, esnekliği de, dayanıklılığı da çok yüksek olan maddeler vardır. Fikrimizi, zihnimizi ince, hassas ama güçlü, dayanıklı ve esnek hale getirmek bizi zayıflatmaz, ancak yüceltir. Bu düşünceleri çevremize aşlamak da yalnız kalmamızı engelleyecektir.

meltemy@altavista.com



Meltem
YAMAN

insan kaynaklarında: Kimin projesi en iyi?

NURAY ŞUMAN

8yıldır Türkiye'de de insan kaynakları alanında eğitim ve seminerleriyle, şirketlere özel çözümleriyle faaliyet gösteren Management Centre Türkiye, ülkemizde bir ilki başlatıyor. Kurumsallaşmış şirketlerin insan kaynakları projelerini belirleyerek ödüllendiriyor.

Yabancı sermayeli bir şirket olan Management Centre Türkiye, temelini 1999 yılında attığı insan kaynakları ödülleri etkinliğini 2001 yılında düzenleyecek.

Şirketin Türkiye Yönetici Ortağı ve Genel Müdürü Alper Utku projesi, yeni bir iletişim kanalı yaratmak, müşterilerini daha yakından tanımak için yarattığı bir araç olarak tanımlıyor ve bunun çok daha ötesinde farklı amaçlara hizmet etmeye çalıştıklarını da sözlerine ekliyor:

"Bizim yaşama nedenimiz, suyumuz, toprağımız olan konu; insan kaynakları. Türkiye'de bu konu daha da gelişsin, ileriye gitsin, hak ettiği yeri bulsun diye amaçlıyoruz. Bundan yola çıkarak insan kaynakları ödüllü projesini başlattık."

Management Centre Türkiye, "Türkiye nin en iyi insan kaynakları uygulamaları için sloganıyla insan kaynakları maratonuna start veriyor. Türkiye'nin en başarılı insan kaynakları projeleri seçilerek ödülleri, Şubat 2000'de sahiplerine veriliyor.



Management Centre
Türkiye Yönetici Ortağı
ve Genel Müdürü Alper
Utku.

Ödül danışma kurulu ise kavramsal ve modele ilişkin danışmanlık, yönlendirici ve geliştirici geri bildirim konularında destek veriyor. Bu kurulda hepsi konusunun uzmanı ve dünya çapında tanınmış kişiler görev alıyor.

Projenin modelini belirleyen ve seçim yapan kuruluş, Linkage. MCT, bu konuda uluslararası düzeyde çalışan üç şirketle görüşüyor ve sonunda Linkage ile birlikte yol almayı seçiyor.

Proje seçimi ise Linkage'de oluşturulan denetçi grubun önerileri doğrultusunda yapılıyor. Danışma Kurulu, bir jüri işlevi görmüyor. Danışma Kurulu daha çok yön gösterici, yönlendirici bir rol oynuyor.

Objektif olmanın buradaki en önemli kriter olduğuna işaret eden Utku, belirledikleri diğer kriterleri de şöyle sıralıyor: Uygulamaya yönelik olma, iş hedeflerine uygunluk, özgün olma, sonuç odaklılık.

Proje seçimi ise Linkage'de oluşturulan denetçi grubun önerileri doğrultusunda yapılıyor. Danışma Kurulu, bir jüri işlevi görmüyor. Danışma Kurulu daha çok yön gösterici, yönlendirici bir rol oynuyor.

Proje seçimi ise Linkage'de oluşturulan denetçi grubun önerileri doğrultusunda yapılıyor. Danışma Kurulu, bir jüri işlevi görmüyor. Danışma Kurulu daha çok yön gösterici, yönlendirici bir rol oynuyor.

Proje seçimi ise Linkage'de oluşturulan denetçi grubun önerileri doğrultusunda yapılıyor. Danışma Kurulu, bir jüri işlevi görmüyor. Danışma Kurulu daha çok yön gösterici, yönlendirici bir rol oynuyor.

Proje seçimi ise Linkage'de oluşturulan denetçi grubun önerileri doğrultusunda yapılıyor. Danışma Kurulu, bir jüri işlevi görmüyor. Danışma Kurulu daha çok yön gösterici, yönlendirici bir rol oynuyor.

Proje seçimi ise Linkage'de oluşturulan denetçi grubun önerileri doğrultusunda yapılıyor. Danışma Kurulu, bir jüri işlevi görmüyor. Danışma Kurulu daha çok yön gösterici, yönlendirici bir rol oynuyor.

Proje seçimi ise Linkage'de oluşturulan denetçi grubun önerileri doğrultusunda yapılıyor. Danışma Kurulu, bir jüri işlevi görmüyor. Danışma Kurulu daha çok yön gösterici, yönlendirici bir rol oynuyor.

L | i | k | o | m |

1984 yılından bu yana, İş Yönetimi Yazılımları, Ticari Uygulama Yazılımları ve Kullanıcı odaklı özel yazılımlar geliştiren Likom Yazılım, bünyesindeki üç şirketi, sayısı 230'a varan deneyimli personeli, 25.000'i aşkın müşterisi ve geniş ürün yelpazesi ile Türk Yazılım sektörünün lokomotif firmalarından biridir.

Likom, geride bıraktığımız 16 yıl içinde her zaman teknolojinin ve değişimin öncüsü olmayı hedeflemiştir. Bu süre içinde değişmeyen, "Kaliteyi, verimliliği ve rekabet gücünü artıracak bilgiyi üreten, hayatı kolaylaştıran ve insana katma değer sağlayan yazılımlar geliştirmek" olarak tanımladığımız misyonumuz ve "Ertesi gün de sizinleyiz." ilkimiz paralelinde müşterilerimize en iyi hizmeti sunmak olmuştur.

Bu misyonu bizimle paylaşabileceğinize, araştırmacı, sorumluluk ve vizyon sahibi olduğunuza inanıyorsanız Likom Ailesine katılmak üzere sizinle görüşmeyi arzu ediyoruz..

DAĞITIM KANALLARI MÜDÜRÜ (LKM - DM)

- ▲ BT sektöründe dağıtım kanalları konusunda en az iki yıl yöneticilik yapmış,
- ▲ Üniversite Mezunu
- ▲ Seyahat engeli olmayan,
- ▲ İyi derecede İngilizce bilen,

DAĞITIM KANALLARI SORUMLUSU (LKM - DS)

- ▲ Üniversite mezunu,
- ▲ Seyahat engeli olmayan,
- ▲ İyi derecede İngilizce bilen,

Özgeçmişlerin 19 Ağustos Cumartesi akşamına kadar faks veya e-mail ile iletilmesi rica olunur.

Faks: 0 212 279 70 61 E-mail: gokhans@likom.com.tr



Bilişim sektöründe 34 yıldır faaliyet gösteren Şirketimizin yazılım bölümünde artan iş hacmi sebebi ile görevlendirilmek üzere aşağıdaki elemanlar alınacaktır.

DAĞITIM KANALLARI DEPARTMANINA

- Yazılım bayi kanalında minimum 2 yıl tecrübeli
- Seyahat engeli olmayan
- Prezantabl bay / bayan
- İnsan ilişkilerinde başarılı
- Oto ehliyeti sahibi

SATIŞ DEPARTMANINA

- Üniversitelerin İşletme, İktisat vb. Bölümlerinden mezun
- IT Sektörü ve yazılım uygulamaları konusunda deneyimli
- Prezantabl bay/bayan
- İnsan ilişkilerinde başarılı
- Oto ehliyeti sahibi

EĞİTİM DESTEK DEPARTMANINA

- Üniversitelerin İşletme, İktisat vb. Bölümlerinden mezun
- IT Sektörü ve yazılım uygulamaları konusunda deneyimli
- Microsoft office programları ve işletim sistemlerinde deneyimli
- Prezantabl bay/bayan
- İnsan ilişkilerinde başarılı

Erkek adayların askerliğini yapmış olması gerekmektedir.

İlgililerin fotoğraflı özgeçmişlerini e-posta, fax ile yollamalarını veya telefon ile Derya Önal'a başvurularını rica olunur. Tüm başvurular gizli tutulacaktır.

NEBİM NEYİR BİLGİSAYAR SANAYİ ve HİZMETLERİ A.Ş.
Yıldızposta cad. Dedeman İşhanı Kat: 10 Gayrettepe-İSTANBUL
e-posta: nebim@nebim.com.tr

Fax: (0212) 274 84 56 Tel: (0212) 275 07 75 pbx

E-ticaret konusunda büyük projelere birlikte imza atabileceğimiz takım arkadaşları arıyoruz.

Satış ve Müşteri Temsilcisi-İstanbul Ref: ST

- 4 yıllık işletme, İktisat bölümü mezunu
- Satış ve pazarlama konularına vakıf
- Bilgisayar kullanımı konusunda tecrübeli
- Takım çalışmasına yatkın
- Prezantabl bay veya bayan

Network Mühendisi-Ankara Ref: NM

- Routing
- Switching
- Lan/Wan
- TCP/IP
- Frame Relay

konularında bilgi sahibi ve uygulama tecrübesi olan

Sistem Yöneticisi-Ankara Ref: SY

- UNIX işletim sistemi türevleri
- Kabuk Programlama
- PHP
- E-posta, Web, DNS ve diğer internet hizmetleri

konularında bilgi sahibi ve uygulama tecrübesi olan

Veritabanı Yöneticisi-Ankara Ref: VY

- İlişkisel veritabanı tasarımına vakıf
- Oracle ve Sybase VT'lerinin yönetimlerinden sorumlu
- VT kurulumu, işletimi ve bakımı

konularında bilgi sahibi ve uygulama tecrübesi olan

HelpDesk elemanı-Ankara Ref: HD

- İnsan ilişkilerinde sıcak, grup çalışmasına yatkın
- Analitik sorun çözme yeteneğine sahip
- İşletim sistemleri (win9x, 2000, NT, Linux) ve internet uygulamaları konusunda deneyimli
- Prezantabl bay veya bayan

Tüm adayların İngilizce bilmeleri ve en az 2 yıllık tecrübe sahibi olması tercih nedenidir. İsteklilerin özgeçmişlerini serapu@yimpas.net.tr adresine ya da Serap Hn.'ın dikkatine 0 (216) 347 69 08 no.lu faksımıza yollamalarını rica ederiz.



İnternet İletişim Teknoloji San. Ve Tic. A.Ş.



Network sektöründe tecrübesi ile kendini kanıtlamış BEYAZ İLETİŞİM Müşteri Temsilcisi arıyor.

Network sektöründe teknik bilgiye sahip, kendini yetiştirmek isteyen, pozitif enerjiye yapıcı, yaratıcı karaktere sahip, kanal geliştirebilecek,

- Üniversitelerin ilgili bölümlerinden mezun,
- Tercihen İngilizce bilen,
- Network sektöründe satış ve kanal deneyimi olan,
- Yurtiçi ve yurtdışı seyahat engeli olmayan,
- Askerlikle ilişkisi bulunmayan,
- 30 yaşını aşmamış,

bay, bayan müşteri temsilcileri aranıyor.

Bütün başvurular gizli tutulacaktır. Detaylı özgeçmişlerinizi 19 Ağustos 2000 tarihine kadar 0212-356 52 62 numaralı faksa veya neslihan@beyaz.com.tr adresine gönderebilirsiniz.

Musa Dayı Sok. Can İş Merkezi No: 4 Kat: 3 Mecidiyeköy
Tel: 0212-356 65 65



BILGISAYAR EGITIMI VE DANIŞMANI İGİ

Eğitim adı	Eğitim Süresi	Eğitim Tarihi
Implementing Microsoft Windows 2000 Network Infrastructure Course No.2153	30	21-25 Ağustos 2000 09.30-16.30
Implementing and Administering Microsoft Windows 2000 Directory Services Course No.2154	30	21-25 Ağustos 2000 09.30-16.30
MS Exchange Server 5.5 Series Design & Implementation Course No.973	30	21-25 Ağustos 2000 09.30-16.30
Planing, Implementing and Supporting MS Systems Management Server 2.0 Course No.827	30	21-25 Ağustos 2000 09.30-16.30
Supporting MS Windows NT 4.0 Enterprise Technologies Course No.689	30	21-25 Ağustos 2000 09.30-16.30
Mastering MS Visual Basic 6.0 Fundamentals Course No.1303	30	21-25 Ağustos 2000 09.30-16.30

Eğitim adı	Eğitim Süresi	Eğitim Tarihi
MS Word 97/2000 Temel	12	24-25 Ağustos 2000
MS Word 97/2000 İleri	12	21-22 Ağustos 2000
MS Excel 97/2000 Temel	12	21-22 Ağustos 2000
MS Excel 97/2000 İleri	12	22-23 Ağustos 2000
MS Powerpoint 2000	12	28-29 Ağustos 2000
MS Access 97- Temel	20	23-25 Ağustos 2000



Tel: 0216 349 45 95
http://www.bilginc.com
info@bilginc.com



BThaber

Bilişim sektörünün lider yayını BThaber'in,

İNSAN KAYNAKLARI

sayfaları aradığınız bilişim teknolojileri uzmanlarına ulaşabilmeniz için en doğru adres...

8.000 abonesi, ortalama 7 kişi tarafından okunurluğu, % 97'si

bilgisayar kullanan ve % 65'i Internet'e bağlı okur profili,

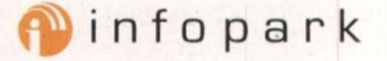
34 yaş ortalaması ile aradığınız doğru insan kaynağına

ulaşabileceğiniz uygun fiyatlı etkin yayın, BThaber

Sütun/santim fiyatı
12 \$ + KDV

BThaber insan kaynakları sayfasında yayınlanmasını istediğiniz eleman ilanı ya da eğitim semineri duyurularınız için 0212-212 31 22 no'lu telefondan (dahili 181) Eylem Yılmaz'ı arayarak veya eylemy@interpro.com.tr adresine e-posta göndererek salı akşamına kadar rezervasyon yaptırabilirsiniz.

www.infopark.com.tr



31 Tem.-4 Ağus. 2000	#2152	Implementing MS Windows 2000 Professional & Server	5 gün/30 saat
31 Tem.-4 Ağus. 2000	#1015	Mastering MFC Dev. Using MS Visual C++ 6	5 gün/30 saat
31 Tem.-4 Ağus. 2000	#983	Acc. Training for MS Win.NT 4.0 Özel*	5 gün/30 saat
7-8-9 Ağustos 2000	G302	MS Project 98	3 gün/18 saat
07-11 Ağustos 2000	#1009	Mastering Web Site Fundamentals / Front Page 98	5 gün/30 saat
07-11 Ağustos 2000	#832	System Administration for MS SQL Server 7.0	5 gün/30 saat
07-11 Ağustos 2000	ACRC	Advanced Cisco Router Configuration (Özel)	5 gün/30 saat
07-11 Ağustos 2000	#1557	Installing & Configuring MS Windows 2000	5 gün/30 saat
10-11 Ağustos 2000	G301	Outlook Eğitimi	2 gün/12 saat
14-18 Ağustos 2000	#2013	Optimizing Microsoft SQL Server 7.0	3 gün/18 saat
14-18 Ağustos 2000	#688	Internetworking MS TCP/IP on Microsoft Windows NT 4.0	5 gün/30 saat
16-18 Ağustos 2000	#2151	MS Windows 2000 Network & Operating System Essentials	3 gün/18 saat
14-18 Ağustos 2000	#689	Supporting MS Windows NT Server 4.0-Enterprise	5 gün/30 saat
21-25 Ağustos 2000	#245ÿ	SCO Unixware 7 Admin I & II (Yer: İstanbul)	5 gün/30 saat
21-22 Ağustos 2000	#836	MS Proxy Server 2.0	2 gün/12 saat
28-29-31 Ağustos 2000	#2153	Implementing a MS Windows 2000 Network Infrastructure	3 gün/18 saat
04-08 Eylül 2000	G202	Rapid Java Application Development Using JBuilder 3	5 gün/30 saat
04-08 Eylül 2000	#1016	Mastering Enterprise Dev. Using MS Visual Basic 6	5 gün/30 saat
04-06 Eylül 2000		Creating and Managing a Web Server Using MS II 4.0	3 gün/18 saat
04-08 Eylül 2000	#1561	Designing a MS Windows 2000 Directory Services Infrastructure	5 gün/30 saat
11-15 Eylül 2000	DPH	Delphi Eğitimi	5 gün/30 saat
18-22 Eylül 2000	#1017	Mastering Web Site Development Using MS Visual Interdev 6	5 gün/30 saat
18-22 Eylül 2000	#2150	Preliminary Course Syllabus Designing a Secure MS Windows 2000 Network	5 gün/30 saat
25-29 Eylül 2000	#1017	Mastering Web Site Development Using MS Visual Interdev 6	5 gün/30 saat
02-06 Ekim 2000	#2154	Implementing&Administering MS Windows 2000 Directory Service	5 gün/30 saat
02-06 Ekim 2000	#1200	Mastering Web Site Access 97 Development	5 gün/30 saat
09-13 Ekim 2000	#1009	Mastering Web Site Fundamentals / Front Page 98	5 gün/30 saat
16-20 Ekim 2000	#1009	Mastering Web Site Fundamentals / Front Page 98	5 gün/30 saat
23-27 Ekim 2000	SYB	Power Builder	5 gün/30 saat

Ayrıntılı bilgi için arayın.

Çetin Emec Bulvarı 8. Cad. 14/12, 06460 Öveçler / ANKARA
Tel: (0.312) 478 15 40 (pbx) Fax: (0.312) 478 15 44
E-mail: info@infopark.com.tr http://www.infopark.com.tr



insan kaynaklarında: Kimin projesi en iyi?

Sayfa 1 >

Bilişim sektörünün yükselen değeri ve insan kaynaklarına verdiği önem gözönünde bulunduğunda bu projeye katılacak şirketlerin ödüllere büyük katkısı olacak. Ödüllerde kurumsallaşmış şirketlerin katılımını beklediklerini açıklayan Utku, 3 kategoride başvuru yapılabilirliğini vurguluyor.

Bunlar: Çalışan sayısı 500'ün üzerinde olan ve büyük şirketlerin katıldığı büyük ödül, 500'den daha az çalışanı olan KO-Bİ'ler için büyük ödül, 100'ün üzerinde çalışanı olan şirketlerde farklı insan kaynakları yönetimi konularında 'En İyi Uygulamalar' ödülleri.

En iyi uygulamalar başlığının altında ise şunlar bulunuyor: İnsan kaynakları planlama, değişim yö-

netimi, eğitim ve geliştirme, çalışanların motivasyonu ve ödüllendirme, performans yönetimi, liderlik geliştirme, ücretlendirme, insan kaynakları bilgi sistemi. 2001 yılı ödülleri sektörel bir kategorilendirme bulunmuyor. Ancak gelecek yıllarda, otomotiv, bankacılık, bilişim gibi alanlarda bu ödülün yaygınlaştırılması planlanıyor. •

nurays@interpro.com.tr

İnsan Kaynakları Ödüllerinin amaçları

- Ülkemizde insan kaynakları yönetimi kavramının öne çıkarılması ve yaygınlaştırılması
- Başarılı insan kaynakları uygulamalarının özendirilmesi
- İnsan kaynakları uygulamaları konusunda bir 'benchmarking' fırsatı yaratılması

Katılan şirketlere sağlayacağı yararlar

- Paylaşarak gelişim
- Kurum içinde insan kaynakları konusunda bilincin artırılması
- İnsan kaynakları çalışmalarına bir dış göz yardımıyla bakabilme olanağı
- En iyilerle 'benchmarking' yapabileme fırsatı

Diyalog, şirketlere yol gösteriyor

Diyalog Bilgisayar Üretim Sistemleri, kendilerini sürekli yenilemek isteyen sanayi şirketlerine yardımcı olabilmek amacıyla www.diyalog.com adresinde iş dünyasına yönelik bölümler açtı.

"Dünya Klasında Üretim" adıyla açılan bölümde, şirketlere iş dünyasında izleyebilecekleri yöntemler, bugüne kadar yapılan çalışmalar ve izlenen yollar hakkında bilgi aktarmak üzere hazırlanmış.

"En İyi Pratikler" adı verilen bölümde ise 10 başlık altında, üretimde verimlilik, kalite yönetimi, bilgi sistemlerinin

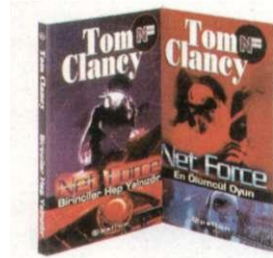
seçimi ve uygulanışı, etkin satınalma ve darboğaz yönetimi gibi alanlarda şirketlerin yapmaları ve yapmamaları gerekenler ele alınıyor. "Teknik Rapor" adlı bölümde de, bir konunun detaylı analizi yer alıyor. Bu bölümde ele alınan ilk konu "İşletmelerdeki maliyet prosedürleri niçin gözden geçirilmeli?" adlı çalışma.

Daha çok altyapı çalışmaları ve prosedürlerin iyileştirilmesine yönelik düşünce ve önerileri kapsayan sitede, hem şirketlerin hem de bu konularda öğrenim görenlerin yararlanabilmesi için daha çok teorik bilgilere yer veriliyor. •

Epsilon Türk okuyucuyu Net Force'la tanıştırıyor

Epsilon Yayınevi, Tom Clancy'nin ABC televizyonu için yazdığı Net Force dizisinden esinlenerek yazılan Net Force kitaplarını Türk okuyucusuna sundu. Bilimkurgu meraklılarına seslenen serinin "Birinciler Hep Yalnızdır" ve "En Ölümcül Oyun" adlı ilk iki kitabındaki öyküler gelecekte geçiyor.

Işık Uçkun tarafından dilimize çevrilen "En Ölümcül Oyun", sanal ortamda oynanan bir savaş oyununun giderek



gerçek dünyaya tasmasıyla yaşanan olayları kolunu alıyor. Yılmaz Özpolat'ın çevirisiyle sunulan "Birinciler Hep Yalnızdır" da ise Maj Green'in tamamladığı son simülasyonuna bir arkadaşının zarar vermesi sonucunda gelişen olayları anlatıyor. Kitaplar 3 milyon liradan piyasaya sunuldu. •

ExecuTrain'den Internet eğitim programı

Teknik ve kullanıcı bilgisayar eğitimleri veren ExecuTrain Corporation, Internet'le ilgili konularda uluslararası eğitimler düzenleyen Prosoft'la işbirliği yaparak temel ve ileri düzeylerde Internet eğitimleri sunmaya başladı. Bu eğitim çalışmalarından ilki olan temel bilgiler programı, Internet'le ilişki içinde olan herkese açık olup, 21-25 Ağustos tarihleri arasında 09:00-

17:00, 28 Ağustos-11 Eylül tarihleri arasında da 18:30-21:30 saatlerinde düzenlenecek. ExecuTrain Eğitim Merkezi'nin Şişli ofisinde gerçekleştirilecek eğitim programındaki kurslar şöyle:

- *Temel Internet çalışma programı-1 gün*
 - *Frontpage ile HTML-2 gün*
 - *İleri Internet çalışması programı-1 gün*
 - *Network-1 gün*
- Bilgi ve rezervasyon: 0212-288 02 51

ADS'den kurumlara eğitici oyunlar

ADS, üç yeni eğitici oyununu iş dünyasına sundu. Yurtdışında birçok şirketin sıkça yararlandığı eğitici oyun ve simülasyonların, Türkiye'de de örneklerini ge-

liştiren ADS'nin tasarladığı Kral ve Ben, Omuz Omuz ve Kaptanın Seyir Defteri adlı 3 oyun eğlendirerek ve yaşatarak öğretme hedefinde. Kurum kültürünün önemine dikkati çeken ADS, bu oyunlar-

Bilkom'dan tatilcilere ücretsiz Internet hizmeti

Apple Türkiye Distribütörü Bilkom, Camel Trophy çadırlarıyla dolaşan i-mac'lerle, tatil yörelerindeki ziyaretçilerine ücretsiz Internet cafe hizmeti sunuyor.

Internet kullanıcıları i-mac'ler sayesinde, Internet'te surf yapabiliyor, e-postalarını kontrol edip e-posta gönderebiliyorlar. Alanya, Kalamış Marina ve Ayvalık Sa-

rımsaklı Plajı'nın ardından i-mac'ler 10-13 Ağustos'ta Çeşme-Alaçatı'da, 17-24 Ağustos tarihleri arasında da Şile'de hizmet verecek.

Ziyaretçiler Camel çadırlarında i-mac'ler ve Internet'i yakından tanıma olanağı bulabilecekleri gibi, duvar tırmanışı ve dağ bisikletine binme yarışlarına katılıp Camel'dan çeşitli hediyeler kazanma şansını da yakalayacaklar. •

Literatür Yayıncılık'tan finansçılara destek kitabı

Literatür Yayıncılık, para ve sermaye piyasalarında en gerekli ve sık kullanılan konuların temel ve ileri düzeyde işlendiği bir finans kitabı olan "Excel ile Finans" adlı kitabını yayınladı. Matematik, istatistik ve kantitatif analiz tekniklerinin de anlatıldığı kitapta finans alanında bilginin en hızlı şekilde kullanılması gereken bu ortamda Microsoft Excel programı yar-

dımcı olarak kullanılıyor. 1. hamur kağıda basılmış 544 sayfadan oluşan "Excel ile Finans" kitabında finansal raporlama temel analiz, teknik analiz, basit iskonto, cari hesap, yatırımlar, para piyasası araçları, menkul kıymet yatırımları ve portföy kuramı gibi önemli konular ele alınıyor. Fulya Alpan, Gürman Tevfik ve Arman T. Tevfik'in birlikte kaleme aldığı kitap, 7.5 milyon liradan satışa sunuldu. •

IBM'e yeni terfiler, yeni soluk

IBM, üst düzey yönetiminde bir takım yeni düzenlemeler gerçekleştirdi.

Yeni düzenlemeler doğrultusunda IBM'in kıdemli başkan yardımcılarında Samuel J. Palmisano, şirketin tüm ürün ve hizmet operasyonlarının günlük yönetiminden sorumlu müdürlüğe getirildi. Yine şirketin kıdemli başkan yardımcılarında John M. Thompson da hızlı büyüme potansiyeli olan yeni alanlardaki gi-

rişimleri idare etmek üzere, yönetim kurulu başkan yardımcısı olarak atandı.

IBM Genel Müdürü Lou Gerstner'in yaptığı açıklamaya göre Palmisano, IBM'in günümüz e-ticaret stratejisinin yönetimini üstlenirken, yine e-ticaret dünyasına yönelik geliştirme çalışmaları Thompson'ın sorumluluğu altında olacak. IBM'de Palmisano ve Thompson'ın yanı sıra, beş üst düzey yönetici daha farklı görevlere terfi etti. •

Yeni ekonominin ufku sınırsız. Peki, sınırsızlık uzaklık mı,
erişilmezlik mi demek?

Bütünleşmiş Bilgi ve İletişim Teknolojilerini kullanan
profesyoneller için değil.

Bilişim 2000: Yeni Ekonominin Teknoloji Platformu.
Geleceğimize bugünden uzanan köprü, 6-10 Eylül
2000'de yüzünü aşkın profesyonel ziyaretçiye açılacak.

Dünya teknoloji devleri bir kez daha ürünlerle, yeni
fikirlerle, yeni bilgilerle, yeni iş fırsatlarıyla Avrasya'nın
en büyük organizasyonunda bir araya gelecek.

Göreceksiniz...

Sınırsız ufuklar size Bilişim 2000 kadar yakın.

Buluşmak üzere.

Bilişim 2000

A CeBIT Event

TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi, Beylikdüzü

6 - 10 Eylül 2000 / İstanbul

www.bilisim2000.com.tr



ANA SPONSOR



TURKCELL

RESMİ SPONSORLAR

SIEMENS
AÇILIŞ SPONSORU

YAPI KREDİ
BANKA SPONSORU

COMPAQ
DONANIM SPONSORU

Cözüm Holding A.Ş.
GİRİŞ SİSTEMİ SPONSORU

DIMAGE
DİJİTAL GÖRÜNTÜLEME
SPONSORU

İLETİŞİM SİSTEMİ
İLETİŞİM SPONSORU

Probil
BİLGİ SİSTEMİ
ALTYAPI SPONSORU

İETT
ŞEHİR İÇİ ULAŞIM
SPONSORU

İTİHETİM
BİLGİ ÇAĞI SPONSORU

Milliyet
BASIN SPONSORU

Radikal
BASIN SPONSORU

SABAH
BASIN SPONSORU

Türkiye
BASIN SPONSORU

YENİ BİNYIL
BASIN SPONSORU

BThaber
BASIN SPONSORU

BTnet
ELEKTRONİK MEDYA
SPONSORU

EVREKA
BİLİŞİM 2000
TÜRKÇE ARAMA SERVİSİ

ÜRÜN VE HİZMET SPONSORLARI

• AÇIK RADYO • BENETTON • BORUSAN LOJİSTİK
• DOLUCA • E-DİZAYN • EFES PILSEN • EKO DAĞITIM
• ENEL • GMX FREE WEB MAIL • İZLEM INTERNATIONAL
• MBS • MICROSOFT • STRATEJİ MORİ • SUPERONLINE

KATILIMCI ŞİRKETLER

09.08.2000 Tarihi itibarı ile

• İ NUMARA YAYINCILIK - HEARST • 3M • AI YAZILIMI • A.P.C. • ACSON GSM AKSESUARLARI
• ADIM/ALLTEC • AKFA BİLGİSAYAR • AKSİS • ALBİM • ALCATEL • ALTINDAĞ / BROTHUR
• ANT YAYINCILIK VE DANIŞMANLIK • ARKADAŞ YAYINEVİ • ARTEKAY
• ARTRONİK • ASELSAN • ASO / GREENMAN • AVS İLETİŞİM • BANNET İLETİŞİM SİSTEMLERİ
• BARDES • BAŞARI • BBKDATA • BESAN • BİMSAN GROUP • BİLDEN • BİLKOM/APPLE • BİLSAG
• BOĞAZIÇI BİLGİSAYAR • BOĞAZIÇI YAZILIM • BTHABER • BTNET • BÜROCOM • C2 DAĞITIM
• CADET • CASTOR&POLIUX • CISCO SYSTEMS • CMC CUSTOMER MANAGEMENT CENTER
• COLUMBUS IT PARTNER • COMP2000 • COMPAQ • COMPUTER ASSOCIATES
• COMSAT TÜRKİYE • COPTİK MÜHENDİSLİK • CORBUSS • CORNING
• CPVISION BİLGİ TEKNOLOJİLERİ • ÇÖZÜM HOLDİNG • DAS/IXOS • DATAGATE
• DATASERY • DATASET • DATATEKNİK • DEMİRBANK BİREYSEL-DEMİR YATIRIM
• DEKSAR • DEPONET • DESTEK • DIGITURK • DIMAGE • DİDİM • DOĞAN BURDA RİZOLU
• DOĞATEK • DORUKNET • DOS BİLGİSAYAR SİSTEMLERİ • EB GROUP/DAS • E-DİZAYN
• E-KOLAY • EKİN ELEKTRONİK • EKSEN YAYINCILIK • EMEK EĞİTİM • EMPA • ENEL
• ERBEN KONTROL SİST. • ERDEM HOLDİNG/GENPA • ERDEMSOFT • EREL • ERICSSON
• ERPA MONİTÖR VE PRINTER LABORATUVARI • ERSA İTHALAT • ESCORT ENERJİ • ESTAP
• EUTRON SRL • EXACT SOFTWARE • FINANSBANK • FUJITSU SIEMENS COMPUTERS
• FURKAN ELEKTRONİK • FONONLINE • GARANTİ • GEDİK YATIRIM
• GENPA COM BİLGİ İLETİŞİM • GESA • GLOBAL ONE • GLOBALSOFT
• GLOBALSTAR/TE.SA.M. T.U.R.K • GMP TEKNİK ATILIM • GOLD BİLGİSAYAR
• GORDİON BİLGİ HİZMET • GÖNPA • HÜRİYETİM • İBM TÜRK • İCS • İFOGATE-ERA
• İFS • İMS YAZILIM • İNFONET • İNTECOM • İNTELNET, TELSOFT • İNTERLINE • İNTELLECT
• İNTRAKETS • İNTERPRO • İDE YAPI • İHLAS MEDYA GRUBU • İHLASNET.NET
• İKTİSAT YATIRIM • İLAB • İLETİM YAYINCILIK • İMG BİLİŞİM YAYINLARI • İNFİNA YAZILIM
• İNFOGATE-ERA • İNFORM • İNFORMATİK/DATAGRAFİK • İNTERPROBİS • İSİL
• İSNET ELEKTRONİK • İZLEM INTERNATIONAL • KABLONET • KARE ELEKTRONİK • KAREL
• KART-SİS • KETS • KEYSOFT • KOÇ SİSTEM • KODAK-METROPOL • KOM-SİS • KOMSA
• KONT BİLGİSAYAR • KOYUNCU ELEKTRONİK • KYK • LİKOM • LOGIN
• LOGO BUSINESS SOLUTIONS • MAKELSAN • MANAS • MASCOM BİLGİSAYAR
• MASTER GUARD • MASTER REKLAM • MBS BİLGİSAYAR • MBS BİLİŞİM
• MEGA-REHEATER • MELSOFT YAZILIM • MERPA İLETİŞİM SİSTEMLERİ • MERİDYEN
• MERİT TELEKOM-3D • METEKSAN SİSTEM • MICRONET • MICROSOFT
• MİKRO YAZILIM EVİ • MİKROSAY • MİLLİYET • MİRA TELEKOM • MOSS
• MOTOROLA • MULTİMEDYA • MURANOCAM VE GSM VİTRİNLERİ • NEBİM YAZILIM
• NETPA • NETRON • NETSER KOMÜNİKASYON • NETSİS • NETSOFT • NOKIA • NOKTAKOM
• NOVELL • OSMANLI BANKASI • ÖZER YAYINLARI • ÖZKAYNAK-İTERAKTİF EĞİTİM • PAKART
• PANCOM • PANDA SOFTWARE TÜRKİYE • PASİFİK BİLGİSAYAR • PERMAK MAKİNA
• PHILIPS • PORCAN • PROBİL BİLGİ İŞLEM • PRODATA • PROFEN • PROFİLO TELRA
• PROGRESS SOFTWARE • PROMİS BİLGİ SİSTEMLERİ • PROSOFT • PRP MULTİMEDYA • QAD
• RADİKAL • RENKO • ROMAR • ROTA YAYINCILIK • RUMELİ YAZILIM • SABAH
• SANOR BİLİŞİM • SAP BİLGİ İŞLEM SİSTEMLERİ • SAYTEK • SCALA TÜRKİYE
• SEBİT • SENTEZ YAZILIM • SETKOM ŞİRKETLER GRUBU • SFS ŞİRKETLER GRUBU
• SIEMENS • SİSTEMA • SİSTEM YAYINCILIK • SITE NET • SKY BİLİŞİM ve MULTİMEDYA
• STARDİGİTAL • STARGAZETESİ • STRATEJİ MENKUL DEĞERLER • STS • SUN MICROSYSTEMS
• SUNRISE • SUPERONLINE • SÜRAT BİLGİSAYAR • SYBASE • SYS SESLİ YANIT SİSTEMLERİ
• TEB YATIRIM MENKUL DEĞERLER • TEB İLETİŞİM • TEB ŞİRKETLER GRUBU • TEKNOBİL
• TEKOFAKS • TELEKOM • TELEPATİ • TELEPATİ TELEKOMÜNİKASYON
• TELESİS • TELRAD • TELSİM • TEMPANO • TESAŞ • TEST • TİFAŞ
• TIME COMMUNICATIONS • TOFAŞ OTO • TR-NET • TSH TEKNİK SERVİS • TURCOM
• TURKCELL • TURKPORT ELEKTRONİK YAYINCILIK • TÜRKİYE GAZETESİ
• TÜRKİYE İŞ BANKASI • TÜRK TELEKOM • ULTRA KABLO TV • UNİMEDYA • ÜNİTEL
• VEGA YAZILIM • VERİ ARAŞTIRMA • VERİ MARKET • VERİTEK • VERİSOFT
• VESTEL BİLİŞİM • VESTELNET • VİOLE BİLGİSAYAR • YOGEL YAYINCILIK • VISIONS
• YENİ BİNYIL • YENİNET İLETİŞİM • YİMPAŞNET • YÜKSEK TEKNOLOJİ MERKEZİ

Sektör Haberleri

Mobil servis sağlayıcılara HP desteği

Hewlett Packard, kablo-suz servis sağlayıcılarına, uygulama geliştiricilere ve kurumsal müşterilere yönelik yeni bir program geliştirdi. Mobil e-hizmetler sunma konusunda işletmelere yardımcı olmayı amaçlayan uygulama "Mobil e-hizmetler destek programı" olarak adlandırılıyor. Konuyla ilgili olarak bir açıklama yapan HP, programın mobil servis sağlayıcılarına görev kritik uygulamalarda destek sağladığını belirtti.

İlk aşamada Avrupa

pazarına sunulacak olan programla HP, konuyla ilgili olarak 7 gün 24 saat Internet'ten ve telefonla destek sunacak. HP bu uygulamaya yönelik olarak ayrıca bir de hizmet paketi sunuyor. Bu paket, danışmanlık, finansal destek ve ortak pazarlama etkinlikleri gibi pek çok ürün ve servisi içeriyor. Şirket, daha önce de Finlandiya ve Singapur gibi kablo-suz servislerin geliştirilmesinde öncü rol oynayan ülkelerde Mobile E-services Bazaars (Mobil e-hizmet Pazarları) uygulamasını başlatmıştı. •

Acıbadem Hastanesi

Alpha Server'larını yeniledi

Acıbadem Hastanesi, BT ekibinin kendi bünyesinde gerçekleştirdiği Hastane Otomasyonu yazılımını, Compaq Alpha Server üzerinde uygulamaya aldı. Merkez ofiste kurulan Alpha Server DS20 6/500 modelinde 1 GB bellek bulunuyor.

Projenin ikinci bölümünde gerçekleştirilen geniş alan ağı kuruluşu ise, Datasistem tarafından gerçekleştirildi. WAN kuruluşunda, merkezi Acıbadem'de bulu-

nan hastane ile Türk Telekom Acıbadem santrali arasında, Türkiye'de alt yapısı yeni kurulan El Channel teknolojisi ile hat çekildi. Cisco yönlendirici ve Newbridge modemler kullanılarak, merkez ile farklı bölgelerin ağ bağlantıları sağlanmış oldu.

Carousel Hastanesi'nde de Alpha Server DS20 modelini satın alan Acıbadem Hastanesi, diğer poliniklerde ve yeni hastanelerinde Compaq Alpha Server'lar ile çalışmalarına devam edecek. •

Dünya Göz Hastanesi Internet'te

Dünya Göz Hastanesi, hastalarına daha etkili hizmet sunabilmek amacıyla Internet'te bir web sayfası açtı. www.dgh.com.tr adresinde Internet kullanıcıları, lazerle miyop-astigmat-hipermetrop tedavisi, katarakt, göz tansiyonu, kornea hastalıkları gibi göz sağlığıyla ilgili pek çok konuda sorularına yanıt bulma olanağı buluyorlar. Sayfada ayrıca hastane hakkındaki bilgilere de ulaşılabilirken, bu sayfadaki



formu dolduranlar Dünya Göz Hastanesi'nde yaptıracağı muayene ve operasyonlarda indirim sağlayan "prestij kart"a sahip olabiliyorlar. •

92. Escortland İzmir-Çiğli'de

Escort Bilişim Holding şirketlerinden biri olan Deniz Mağazacılık ve Dağıtım, İzmir Çiğli Kipa Alışveriş Merkezi'nde Escortland Store açtı. 92. Escortland mağazası, Çiğli müşterilerine yerli ve yabancı markaların yazılım ve donanımları, Internet hizmetleri, elektronik malzemeler, bilgisayar mobilyaları ve aksesuarları gibi geniş bir ürün yelpazesiyle hizmet veriyor.

Müşterilerine uygun



fiyat, ödeme kolaylıkları ve satış sonrası destek garantisi veren Escortland Store Çiğli'de, kredi kartı ve Advantage Card'la ödeme yapmak da mümkün. Escort-

land'lere önümüzdeki günlerde Mecidiyeköy Profilo Alışveriş Merkezi'nde açılacak olan Escortland Store Profilo'yla bir yenisi daha eklenecek. •

Resmi Gazete "resmen" Internet'te

T.C. Başbakanlığına bağlı Mevzuatı Geliştirme ve Yayın Genel Müdürlüğü tarafından Resmi Gazete'yi web sayfalarında yayınladığı gerekçesiyle Tam Bilgi İletişim Şirketi aleyhine Kadıköy 1. Asliye Mahkemesi'nde

açılan dava sonuçlandı. Mahkemenin reddettiği davada son sözü söyleyen Yargıtay 11. Hukuk Dairesi, Mevzuatı Geliştirme veya Yayın Genel Müdürlüğü'nün temyiz başvurusundaki mahkeme kararına itirazını reddetti. Böylelikle Türkiye'nin ilk Internet dava-

sı, Resmi Gazete'nin web sayfalarında yayınlanması için izin gerektirmeyen bir telif eser olduğunun kabul edilmesiyle sonuçlanmış oldu. Mahkeme ve Yargıtay kararlarının tam metinlerine, www.rega.com.tr adresinden ulaşılabilir. •

3Com, Internet radyosu Kerbango'yu aldı

Ağ çözümleri üreticisi 3Com dünyanın ilk Internet radyosunu kuran "Kerbango"yu satın aldı. 3Com'un bu satın alma işlemi sonucunda ev ve ofis kullanıcıları tam bir Internet işitsel çözümüne sahip olacak. Satın alma işlemi tamamen sona erdiğinde 3Com, Kerbango ürün ve servislerinin dağıtımını artırabilmek amacıyla ana distribütörlerle anlaşmalara imza atacak.

Ağ bağlantı dünyasının gelecekte en önemli kollarından birinin evler-

deki Internet uygulamaları olacağını belirten 3Com başkanı Eric Benhamou, şirketinin gelecekteki sayısal evler için düşündükleri basit ev bilgiişlem çözümlerini yönlendirdiğini kayd ediyor.

Internet radyosu ve servislerinin sektörün en basit ve kişisel Internet uygulaması örneği olduğunu anlatan Benhamou, tüketicilerin yeni bir programlama alanına bağlanmaktan memnun kalacaklarını, şirketlerin de yeni dünyanın müşterileri için yeni dağıtım ve satış kanallarına kavuşacaklarını ifade ediyor. •

Kerbango Başkanı Jon Fitch de satıştan duydukları memnuniyeti dile getiriyor ve "3Com'u tercih ettik çünkü bu iki şirket aynı amacı taşıyor: Kullanıcıların Internet uygulamalarına yönelik heyecanı besleyen, radikal anlamda basit ve zengin ağ çözümleri" diyor. 3Com'un sayısal ev düşüncesiyle aile üyelerinin birbirlerine ve evin içinde ya da dışındayken önemli bilgilere bağlanması amaçlanıyor.

Bu proje, tüketicilerin hayat tarzını basit ve güvenilir ürünlerle zenginleştirmeyi hedefliyor. •

AlphaServer GS Serisi'nin ilk sevkiyatı yapıldı

Compaq, dünyanın en güçlü iş bilgisayarı olarak tanımladığı AlphaServer GS serisinin ilk dağıtımını, Danimarka'da bulunan Lego Şirketi'ne yaptı.

Compaq, gen şifresinin de çözümünde kullanılan bu bilgisayar serisinin satış zincirinde 2000 sonunda 1 milyar dolarlık teslimat amaçlıyor. Bu teslimatın ikinci büyük partisi ise, Ağustos ayı içinde Fransız Atom Enerji Kurumu CEA'ya yapıla-

cak. CEA'ya teslim edilecek Compaq AlphaServer GS bilgisayarların, mevcut sistemden yedi kat daha güçlü olacağı belirtiliyor. AlphaServer GS serisini tek kümeleme sistemi (single cluster) ile kullanılacak olan Lego, bu seri sayesinde küresel bilişim işlemlerini tek bir noktada birleştirip yönetecek.

Şirket, satın aldığı AlphaServer GS serisini, Danimarka'nın Bil-

Ericsson iş süreçlerini otomasyona geçiriyor

Ericsson İngiltere, iş süreçlerinin otomasyonunu sağlayan Finans 2000 projesini başlattı. Verimlilik düzeyini artırmak ve müşteri odaklı bir yapıya geçmek amacını taşıyan proje, ilk aşamada satın alma bölümüne ait iş süreçlerinin otomasyonu için uygulamaya kondu. Bu proje dahilinde bu bölümdeki tüm iş akışları elektronik ortama taşınarak tam otomatik hale getirildi.

Ericsson, bu uygulama için Staffware iş akışı çözümünü kullanıyor. Bu çözüm sayesinde kağıt kullanımı terk edilirken, elektronik olarak üretilen ve saklanan tüm belgeler denetleniyor ve dağıtılıyor. Bu yeni iş akışı sistemi aynı zamanda iş programlarının uygulanması, sipariş işlemlerinin gerçekleştirilmesi gibi konularda kolaylık sağlıyor. Staffware'in Ericsson'a sağladığı bir başka olanak da, tedarikçilerle olan ilişkilerin düzenlenmesi. Ericsson İngiltere, Finans 2000 projesini şimdi işletme geneline yaymayı amaçlıyor. •

Sektör Haberleri

Teknoloji Holding'in bankacılık ödeme sistemleri Planet'te

Teknoloji Holding, bankacılık ödeme sistemleri bölümünü Yeşilköy'deki Serbest Bölge'ye taşınan Planet adlı şirketi altında topladı. Daha önce Exim Genel Müdürü olarak görev yapan Soner Çaşur, Planet'in genel müdürlüğüne getirildi. Soner Çaşur, Planet'in sadece bankacılık ödeme sistemlerinde uzmanlaşmış bir şirket olarak yurtiçi ve

yurtdışındaki müşterilerine daha iyi hizmet vereceğini belirtti.

Bankacılık ödeme terminalleri üreticisi Ingenico'nun Türkiye temsilcisi olan Planet, uluslararası pazarda Ingenico'yla ortak projelere imza atmayı hedefliyor. Şirket, bankacılık sektöründe POS sistemleri, elektronik ödeme sistemleri konusunda çözüm geliştirme, yazılım üretimi ve uygulama hizmetlerine



Soner Çaşur.

ağırlık veriyor. Şirketin yeni adresi şöyle:

İST AHL Serbest Bölgesi A Blok No:47 Yeşilköy-istanbul
Tel: 0212-465 05 95

Türk Nokta Net'ten haber atağı

Türk Nokta Net, haber kanalını Anadolu Ajansı desteğiyle hizmete soktu. Bu yeni haber kanalına www.turk.net/haber adresinden ulaşılabilir. Hızlı ve tarafsız haber vermeyi amaçlayan Türk Nokta Net'te ulaşılacak toplam 9 haber kategorisi, ekonomi, politika, dünya, güncel, yaşam, eğitim, çalışma hayatı, spor ve yerel haber başlıkları altında toplanıyor.

Ayrıca kullanıcılar, etkileşimli yorum köşesinde düşüncelerini başkalarıyla paylaşma şansına da sahip oluyor.

Türk Nokta Net sayfalarında, "Bu haberi başkasına gönder" hizmetiy-

le, ilgili herkese web üzerinden haber gönderebilir ve kullanıcıların tercih ettikleri haberleri "en çok okunanlar" listesinde bulma imkanı sağlıyor. •

Alyans'tan şirketlere kampanya

Anahtar teslim projeler konusunda çalışan Alyans Teknoloji Çözümleri, şirketlerin bilgi sistemleri

bölgelerine yönelik bir kampanya başlattı. Şirketlerin bilgi sistemlerinin sorunlarının çözülmesini sağlamak amacıyla başlatılan kampan-

ya, donanım ve yazılım ürünlerinde yüzde 40'ı aşan oranlara kadar indirim olanakları sunuyor. •

Bilgi için:
Tel: 0212-213 56 22

EXE Technologies'ten Türk şirketlere öneriler

E-iş konusunda uygulamalarda bulunan EXE Technologies'in Ortadoğu Bölgesi Genel Müdürü David Clarke, Internet üzerinden ticaret yapan yabancı şirketlerin Türk şirketleri için tehlike oluşturduğunu söyledi. Gerçekleşen değişimin farkına varamayan ve Internet'in varlığını küçümseyen her şirketin tehlike olduğunu söyleyen Clarke, Türkiye'de etkinliklerini sürdüren şirketler için en büyük tehlikenin Amerikalı ve Avrupalı şirketlerin pazara Internet sayesinde güçlü olarak girmeleri olduğunu kaydetti. Clarke, Internet üzerinde ticaretle birlikte tedarik zincirinin mutlaka doğru şekilde yapılandırılması gerektiğini belirtti. Clarke'ın Internet'le il-

gilenen şirketlere verdiği öğütler arasında kendi web sitelerini oluşturup reklam yapmaya başlamaları, Intemet'ten yararlanırken ücretsiz hizmet veren diğer şirketlerle birlikte çalışma yolları için gerekli fiziksel süreçleri göz ardı etmemeleri de bulunuyor. EXE Technologies, Türkiye'de Teknoloji Holding Şirketleri'nden Veriset A.Ş. ile kritik e-iş uygulamalarının gerçekleştirileceği tedarik zinciri otomasyonu alanında hizmet veriyor. E-iş dünyasındaki birçok önemli kişiyle çalıştıklarını söyleyen Clarke, Amerika'nın öncü şirketlerinin yaptığı hataları yapmalarını önleyerek Türkiye'deki şirketlere yardım edebileceklerini belirtiyor. •

Shell'de ATM

uygulaması

Shell akaryakıt istasyonları, müşterilerine kolaylık sağlayabilmek amacıyla ATM'leri hizmete sokuyor. Select Cafe'ler, Shell Helix Servisler ve ilk olarak Göztepe Shell akaryakıt istasyonunda hizmete giren Internet Cafe'nin ardından Shell, Osmanlı Bankası, Yapı Kredi Bankası ve İş Bankası'yla işbirliği yaptı. Shell'in büyük şehirlerde istasyonlarına yerleştirmeye başladığı ATM'ler 7 gün 24 saat hizmet verecek. Yıl sonuna kadar 50 tanesinin hizmete girmesi planlanan ATM'lerden, nakit çekme, bakiye görüntüleme, havale ve virman gibi işlemler yapılabilir. •

Telsim'den 0543 hattı

Telsim, yeni hattı 0543'ü hizmete soktu. Şirket, bu uygulamanın sayıları 3 buçuk milyonu aşan abonelerine daha iyi hizmet verebilmek amacıyla yapıldığını belirtti. Telsim'in 0543'lü abonelerinde, 0542'li abonelerin yararlandığı tüm hizmetlerden yararlanma olanığı bulacak. •

Futbolun yeni adresi

Wwww.biggllook.com, futbol bölümünü Internet meraklılarının hizmetine sundu. Bigg-futbol adı verilen bu bölümde futbolla ilgili güncel haberlere, çarpıcı röportajlara anket ve forumlara ulaşabilmek, çeşitli oyunlarla sürpriz hediyeler kazanmak mümkün.

Bigg-futbol ayrıca haftanın toplu maç sonuçlarını ve ertesi haftanın maçlarını görebilme olanığı sunuyor. Ziyaretçiler bu sitede birinci ligde haftanın en iyilerini de seçebiliyor. Bigg-futbol'da 1959'dan bugüne önemli isimlerin portrelerinin yanı sıra, ligin 42 yıllık tarihini ele alan arşiv bölümü de bulunuyor. •

İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler İhaleler

Kurum	Kapsam	Şartname Temini	Resmi Gazete	Son Başvuru
İstanbul Deniz Teknik Satın Alma Komisyonu Başkanlığı I. Satın Alma Komisyonu Başkanlığı	6 grup bilgisayar sistemleri, donanım, yazılım ve eğitim malzemeleri satın alınacak.	Şartnameler, Kasımpaşa'daki Komisyon'dan 20 milyon TL karşılığında alınabilir.	3 Ağustos 2000	21 Ağustos 2000
Türk Telekom İlk Telekom Müdürlüğü	1 adet 64 MB bellek, 2 adet 4 GB SCSI 3.5 disk, 2 adet CTRL-24 port MUX satın alınacak.	Şartnameler, İl Müdürlüğü Malzeme Müdürlüğü'nden satın alınabilir.	4 Ağustos 2000	21 Ağustos 2000
Türk Telekom Meslek Geliştirme Başmüdürlüğü	1 adet tarayıcı, 4 adet CD-R, W, RW (İnternal), 5 adet DVD-ROM sürücü, 1 adet yazıcı, 5 adet renkli yazıcı 2 adet 17 inç ekran satın alınacak.	Şartnameler, Ahlatlıbel'deki Başmüdürlüğü'nden alınabilir.	4 Ağustos 2000	22 Ağustos 2000
TEAŞ Genel Müdürlüğü	480 adet bilgisayar ve 600 adet yazıcının 1 yıllık bakım ve onarımı yapılacaktır.	Şartnameler, Ticaret Dairesi Başkanlığı İnönü Bulvarı N.27 K.15 Oda No.15085 Bahçelievler-Ankara adresinden 20 milyon TL karşılığında alınabilir.	7 Ağustos 2000	25 Ağustos 2000

İhalelerdeki değişiklikler ve yeni ihaleler için www.btnet.com.tr adresine bakabilirsiniz.

Koç.net yeni yapıyla hedefini büyüttü

GÜNEŞ KAZDAĞLI

Koç Topluluğu'na bağlı Koç Sistem'den sonra bulunduğu pazarda kendine büyük hedefler koyan Koç.net de yeniden yapılandı. Ağustos ayı itibarıyla ayrı bir şirket olarak faaliyet göstermeye başlayan Koç.net A.Ş. bu yıl sonuna kadar harcayacağı yaklaşık 15 milyon dolar tutarındaki altyapı yatırımıyla birlikte kurumsal pazarda açık farkla lider olmayı hedefliyor. Koç.net'in önümüzdeki 6 ay için hedeflediği ciro ise 11.5 milyon dolar.

Koç.net A.Ş. Genel Müdürü Bülent Yıldırım, yeni yapılanma ve bu yapılanmayla birlikte artan altyapı yatırımlarının kurumsal bağlantılarda çeşitlenen hizmetler ve artan müşteri memnuniyeti anlamına geldiğini söyle-

Koç.net yeni yapısını tamamladı. Yıl sonuna kadar 15 milyon dolar yatırım yapmayı planlayan şirketin son 6 ayda hedeflediği ciro ise 11.5 milyon dolar.

di. Yıldırım: "1996 yılında faaliyete başlayan Koç.net olarak yatırımlarımız, müşteri portföyümüz, pazar payımız ve kullandığımız teknolojilerle kurumsal pazarda lideriz. Hedefimiz yıllar geçtikçe arayı daha da açacak şekilde büyütmek. Kurumlara anahtar teslim iletişim projeleri yapmayı istiyoruz ve bu projeleri kurumların dış

üzere dış kaynak kullanımıyla gerçekleştirmeyi hedefliyor. Yukarıda sözü edilen ve yaklaşık 15 milyon dolar olarak ortaya konan ve gelecek yıl da bunun altına düşmeyeceği belirtilen altyapı yatırımının da işte bu hizmetlerde farklılığı, çeşitliliği ve kaliteyi yakalamak için yapıldığı belirtiliyor.

Bilindiği gibi Koç.net söz konusu yapılanma sürecine girdiğinde yine kurumsal alanda faaliyet gösteren Fonet'i satın almıştı. Bülent Yıldırım, şirketi güçlendirme anlamında satın almaların süreceğini ve çeşitli servis sağlayıcı şirketlerle gö-

rüşmelerin devam ettiğini söyledi. Halen satın alma görüşmeleri devam eden ISS'ler arasında İstanbul ağırlıklı çalışan şirketlerin yanısıra Anadolu'daki şirketlerin de olduğu öğrenildi.

Kanal yapımızı oluşturacağız

Koç.net'deki yeniden yapılanmayla ilgili olarak satış ve pazarlamadan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Tunç Taşman ve teknik altyapıdan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Zafer Anayurt'la da görüştük. Taşman yeni yapılanmayla birlikte Koç.net'in Haziran ayı sonunda 52 olan çalışan sayısının Fonet ekibinin de katılımıyla 75-80'e ulaştığını ve yıl sonunda çalışan sayısının yaklaşık 120 olacağını söyledi. Koç.net'e bir kanal yapısı oluşturma konusunda da çalışmaların başladığını belirten Taşman, "Koç.net olarak kendi kanal yapısını kurarak coğrafi olarak yayılmak istiyoruz. Fonet'ten devraldığımız çok iyi bir kanal yapısı var. Buradan gelen iş ortaklarımız olacak ve bunlara yenileri eklenecek.

Ancak iş ortaklarımızdan belli bir katma değer yaratmalarını isteyeceğiz" dedi.

Zafer Anayurt ise Koç.net'in hizmetlerini çeşitlendirecek ve farklılaştıracak çalışmalarda altyapı yatırımları konusunda bilgi verdi. Anayurt özetle şunları söyledi: "Öncelikle müşterinin bu alanda tüm sorumluluğunu almak istiyoruz. Temel yaklaşım müşteriye sorun yaratan, eleman tutmak zorunda bırakan ağ yönetiminin dışkaynak kullanımı yoluyla bize devredilmesi. Bu başlamış bir operasyon.

Belki data center'lara doğru ilerleyecek, bunun için oluşturduğumuz çok güçlü bir teknik destek birimimiz var. İkinci konu servislerin hızlı bir şekilde verilmesi. Şu anda verdiğimiz servislerin dışında bir dizi yeni ürün ve bunlara bağlı olarak geliştirilen servisler var. Biz artık 6 ay içerisinde yeni servis verme yeterliğinde olmayan ISS'lerin yaşayamayacağını düşünüyoruz. Servis yapımızı bu düşünceden hareket ederek oluştur-

Üçüncü konu, faturala-

ma sistemimizi bütün sistemin çalışmasının ana mantığını oluşturan bir süreç olarak meydana getirdik. Örneğin daha sonra bizim üzerimizden video konferans yapacak bir müşteri bu hizmetin bedelini sistemi kullandığı saat ölçüsünde ödeyecek. Özetle her hizmet kullandığın kadar öde mantığıyla faturalandırılacak."

Öte yandan Koç.net yetkilileri önümüzdeki günlerde şirketlerini bölgede de sözü edilen yeni projelerle göreceğimizi de söylediler. KOBİ'lere yönelik çalışmaların ve kampanyaların da gündemde olduğunu belirten şirket yetkilileri KOBİ'lere, kendi ürünlerini pazarlayabilecekleri, İnternet bağlantısı, hostinği, uygulama yazılımı, sevkiyatı, lojistiği içeren hizmetlerle anahtar teslim projeler düşündüklerini söylediler.

Ayrıca 2001 yılında mevcut müşteri sayısını yüzde 200 artırmayı da planlayan Koç.net, şu an yaklaşık 250 olan VPN (kurumsal müşteri) bağlantı sayısını bine çıkarmayı hedefliyor. •

gunesk@interpro.com.tr

Bilişim'e yaklaşırken

Bir aydan az bir süre kaldı Bilişim Haftası'na. Bu terimi kullanıyorum çünkü bu yıl iki ayrı mekanda, birbirini tamamlayan aktivitelere katılacağız

Fuar yine Beylikdüzü'nde. Sayılar büyümüş ve en önemlisi dünyanın en büyüğü CeBIT ile kolkola ve ortaklaşa.

Geçen yılların fuar içinde yer alan konferansları, açık oturumları bu yıl yeni bir yapı ve çatı altına taşındı. Mekan Lütfi Kırdar, zaman 6-9 Eylül ve yepyeni yüzü ile Bilişim 2000 Etkinlikler. Beklenen dört bin Bilişim profesyonelinin bu süre içinde tartışması, öğrenmesi, öğretmesi, yemesi, içmesi ve eğlenmesi. Genel açılıшта sürpriz bir konser var ve öncesinde önemli konuşmacılar. Katılımcılar Hindistan'ın başarısının ardındaki isimlerden Mehta'yı dinleyecekler. Etkinlikler'in ana teması e-Türkiye. Açılış ortak oturumunda ise Türk bilişim sektörünün geçmişini geleceğe bağlayan bir performans var: "Geçmişten Geleceğe eY-Türkiyem".

Etkinlikleri beş paralel kulvar olarak düşünün zaman boyutunda. Birinci kulvarda TBD 17. Bilişim Kurultayı tüm toplantıları ile yer alıyor. Dört

gün boyunca 69 konuda dinleyecek ve tartışacağız.

TBV'nin profesyonellere yönelik sürekli eğitimleri ikinci kulvarda.

Üçüncü kulvarda, Tübisad ve Sabancı Üniversitesi işbirliği ile çok önemli bir forum yer alıyor risk sermayesi üzerine. Sektörün en önemli gereksinimi olan sermaye üzerine uzman yerli ve yabancı konuşmacıları dinleme fırsatı.

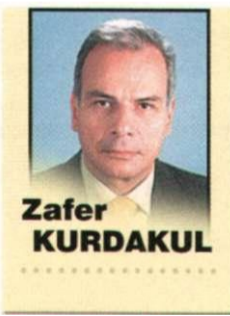
Dördüncü kulvarda uluslararası çıkacaksınız, konu: Avrasya Bilişim Pazarı. İki gün süresince, altı oturum ve çeşitli ülkelerden gelen yirmi konuşmacı İngilizce olarak Avrasya Bilişim Pazarını çeşitli yönleri ile tartışacak.

Beşinci kulvarda sektör şirketleri gündemde olanları yansıtan teknoloji toplantıları yapacaklar.

Sosyal aktiviteler diğerlerinden geride değil. Her akşam Şirket Bar var. Günün sponsoru şirketin tüm üst düzey yöneticileri barmen önlüğü giyerek içki servisi yapacak. Gelirler öğrenci burs fonlarına. Son gün Şarap Kültürü üzerine özel ve uygulamalı bir oturum var. Konserler, müzik dinleyip film izlenecek dinlenme odaları, sergiler ve diğerleri.

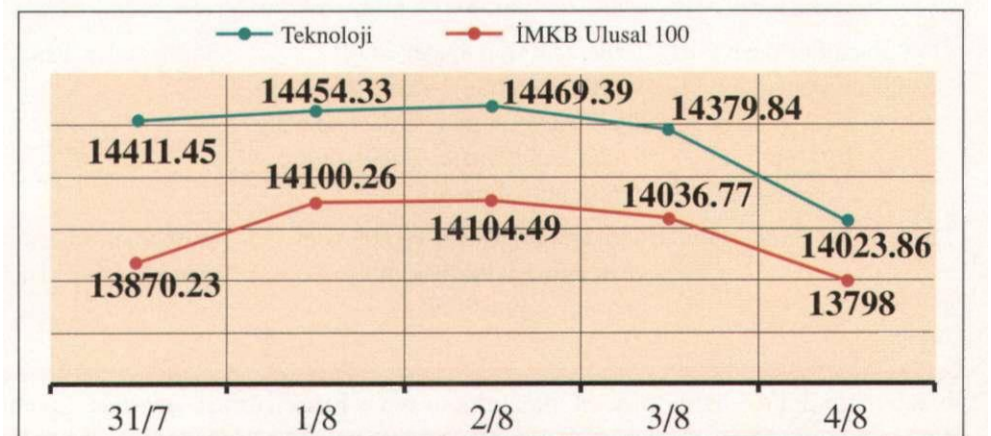
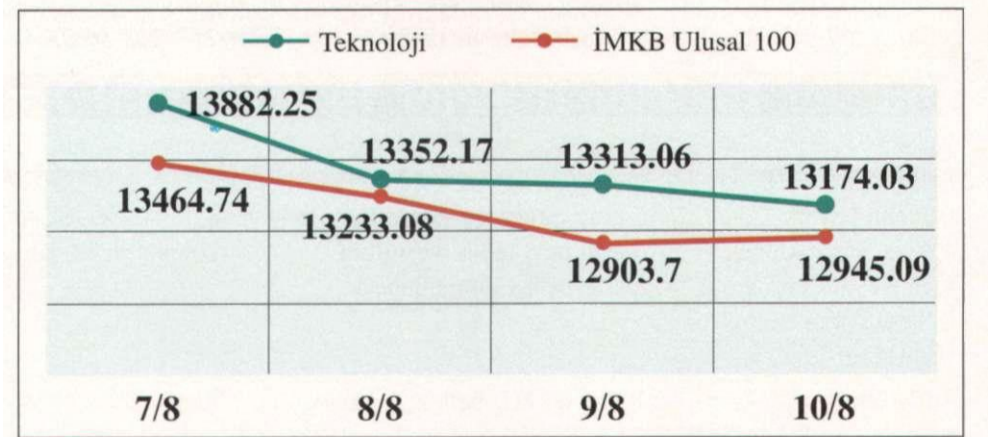
Renkli bir Eylül bizi bekliyor.

zaferk@interpro.com.tr



Zafer KURDAKUL

Teknoloji ve İMKB Ulusal 100 Endeksleri



Internet vizyonu ile Microsoft ".net"

PINAR UYULU
DİKİCİ

Microsoft, yeni Internet vizyonu ".net"i, her türlü cihazdan, her zaman, her yerden Internet'e ulaşabilmek ve Internet üzerinde her türlü işlemi yapabilmek olarak tanımlıyor.

Bütün Internet'in standart programlama dilinin XML olacağına inandıklarını dile getiren Microsoft Türkiye Internet Grup Müdürü Mustafa Kılıçaslan, "Microsoft olarak bütün yatırımımızı XML üzerine yapıyoruz. Cep telefonu için ayrı dil, Internet için ayrı dil, TV için ayrı dil değil, bir ke-re yazılacak bütün cihazlardan aynı bilgiye erişilecek ve kolaylıkla her türlü işlem gerçekleştirilecek bir dil ile tüm cihazlara erişeceğiz" dedi. Mobil e-ticaret ile birlikte WML dilinin geçici

olarak gündemde olduğunu belirten Microsoft Türkiye İş Geliştirme Müdürü Yiğit Kulabaş ise "WAP bugün var ama yarın olmayabilir. Yalnız olarak şeyde XML tabanlı olacak, o yüzden şimdiden buna hazırlanıyoruz" dedi.

Kılıçaslan, Microsoft Türkiye Internet Grubu'nun Internet servis sağlayıcıları, Telekom şirketleri, ASP'ler, büyük web siteleri, portallar, Internet içerik sağlayıcılar, Internet'in üzerine ve alt yapısına yatırım yapan, hizmet veren ve bunlar için cihazlar üreten şirketlerle ilişki içinde bulunduğunu olarak söyledi. Kılıçaslan, elektronik ticaret konusunda müşterilerine Microsoft olarak çözüm sunmanın yanı sıra yine bu amaçla iş birliklerine gittiklerini dile getirdi.

Yiğit Kulabaş, elektronik ticarete, B2B, B2C ve B2E diye üç açıdan



Microsoft Türkiye Internet Grup Müdürü Mustafa Kılıçaslan ve İş Geliştirme Müdürü Yiğit Kulabaş, "5-10 sene sonra belki de hayatımızda yaptığımız işlemlerin yüzde 90'ını Internet'ten yapabiliyor hale geleceğiz" diyorlar.

baktıklarını ve bu üç ticaret şeklinin de birbirleri ile bütünleşik çalıştığına değindi. B2C ile şirketlerin müşterilerine birer ulaşarak kendi ürünlerini, servislerini satmasını kastedtiklerini söyleyen Kulabaş, Microsoft'un bu platforma çok fazla yatırım yaptığını belirtti. Elektronik Ticaret projeleri ve bunun altyapısını sağlayan iki Microsoft ürününün (ana ürün olarak Commercial Server ve veritabanı ola-

rak SQL Server) yakında 2000 uyarlamalarının çıkacağını söyledi.

B2E platformu ile şirketin çalışanlarının siparişlerini tamamen Internet üzerinden girmesinin anlaşıldığını belirten Kulabaş, yurtdışında çok yaygın olan B2E yaklaşımının Türkiye genelinde de yaygınlaşacağına inandıklarını ifade etti. Kulabaş, "Bizde satınalma departmanı var ve herşeyi onlar sipariş ederler. O değişiyor, Internet üzerinden

bütün şirket çalışanları, belirlenmiş kriterlere uygun olarak Internet üzerinden siparişler verebiliyorlar. Microsoft bu şekilde çalışıyor. MSmarket dediğimiz bir araçla, her türlü siparişimizi veriyoruz" dedi. Microsoft Türkiye B2B, B2C ve B2E alanında Türkiye'de her ürün için uzmanlaşan iş ortaklarını yetiştirmeyi hedefliyor. Şirketin bir diğer beklentisi de Microsoft'un yurtdışındaki çözüm ortaklarının Türkiye'ye gelmesi ve onlarla yeni birlikler kurmak.

Internet'e

adaptasyon şart

Mustafa Kılıçaslan, "Elektronik ticareti yapabilmek için şirketinizin boyutu önemli değil. Internet'i bilip bilmemeniz hatta bilgisayar kullanıp kullanmamanızda önemli değil. O veya bu şekilde kendi işinizi Internet'te adapte etmezseniz önümüzdeki dönemde

yaşama şansınız son derece azalır" dedi.

Kılıçaslan, şirketlerin elektronik ticaret ortamına doğru iş modeli ile girdikleri ve uygun zamanda doğru adımlar attıkları takdirde kar etmelerinin mümkün olmadığını belirtti. "Elektronik ticaret her şirketi küresel bir şirket haline getiriyor. Ticarete en önemli unsurlardan biri de müşteridir. Internet, müşteri kitlenizi sizin fiziksel sınırlarınızdan çıkarıyor. Bütün dünya sizin potansiyel müşteriniz oluyor, eğer iyi ve sabırlı bir şekilde ilerlerseniz, insanların sizi tanımaması, hizmetlerinizden faydalanmaması gibi bir şey söz konusu olamaz" dedi.

Türkiye'nin Internet pazarında inanılmaz bir büyüme potansiyeli olduğuna değinen Kılıçaslan, "Bu da elektronik ticaretin en önemli ateşleyicilerinden biri olacaktır" dedi. •

pinaru@interpro.com.tr

Komsa'da yeniden yapılanma

HABER MERKEZİ

Ericsson, Nokia, Netaş-Nortel Networks, Vestel gibi şirketlere mekanik ve hibrid devre ürünleri sağlayan bir yan sanayi kuruluşu olan Komsa Elektronik, yeniden yapılıyor. Ayrıca uluslararası standartlara sahip olabilmek için çok iyi bir altyapının gerekli olduğuna dikkat çeken şirket altyapısını geliştirmek için her yıl 3 milyon dolarlık yatırım yaptığını bildirdi. Komsa, rekabetçi pazar koşulları nedeniyle yatırımlarına devam edeceğini ve ithalata ağırlık vereceğini de belirtti.

Şirketin yan sanayi alanında öncü bir kuruluş olduğunu iddia eden Komsa Yönetim Kurulu Üyesi Cem Gür, uluslararası alanda rekabet ettiklerini, bu nedenle maliyetlerini uluslararası

Mekanik ve hibrid devre üretimi alanında çalışan Komsa, uluslararası standartlara sahip olmak amacıyla yeniden yapılanma çalışmalarına başladı.

standartlarda tutmaya çalıştıklarını kaydetti.

Yeniden yapılanma çalışmalarıyla ilgili olarak bilgi aldığımız Komsa Planlama ve Bilgi Sistemleri Müdürü Bülent Ömerderelioğlu ise, müşterilerine hızlı çözümler üretebilmek ve stok seviyesini her zaman aşağıda tutabilmek için ERP (Kurumsal Kaynak Planlama) uygulamalarına önem verdiklerini söyledi. Şirketin bu uygulama doğrultusunda yönetilmesi gerektiğini düşündüklerini vurgulayan Ömerderelioğlu, "Komsa'nın yöneticisi ERP olacak, bizler de bu ERP'nin mühendisleri olacağız"

dedi. Ömerderelioğlu, ERP uygulamalarının kriterlerini, parametrelerini ve stok analizlerini doğru değerlendireceklerini, böylece ERP'nin hem şirketi hem de müşterileri ilişkilerini yönetmesini sağlayacaklarını anlattı.

Komsa'nın 1965 yılında "PTT-ARLA" araştırma laboratuvarı olarak kurulduğunu, özelleşip Teletaş adını aldıktan sonra Alcatel tarafından satın alındığını hatırlatan Gür, "1996 yılında Alcatel bünyesinden ayrıldık. Ama biz Alcatel-Teletaş'tan geçen bir MRP mantığı var. Bu nedenle ERP uygulamasında son derece

başarılı olduğumuzu düşünüyoruz" dedi.

Diğer taraftan yeniden yapılanma çalışmaları kapsamında elektronik veri transferi projesine de başlamayı düşündüklerini söyleyen Ömerderelioğlu, "Bu projeye müşterilerimizle çok hızlı ve doğru bilgi akışı sağlamayı planlıyoruz. Bu uygulama stok seviyelerimizi de dengeleyecek" şeklinde konuştu. Ömerderelioğlu, henüz düşünce aşamasında olan bu projenin altyapı çalışmalarına başladıklarını söyledi. •

bthaber@interpro.com.tr

Sağlık alanında EMC-General Electric takımı

General Electric ve veri depolama alanında faaliyet gösteren EMC, tıbbi bilgi arşivleme çözümleri geliştirmek amacıyla işbirliği yaptılar. GE'nin Medikal Sistemler bölü-

Sniffer Technologies-Concorde Communications işbirliği

E-ticaret alanında ağ ve uygulama yönetim çözümleri sunan Sniffer Technologies, e-iş ve servis sağlayıcılarına maksimum güvenilirlik ve yüksek hızda ağlar ve uygulamalar sağlamak amacıyla aynı alanda altyapı performansının artırılması için çözümler sunan Concorde Communications'la stratejik ortaklık kurdu. 19 Temmuz 2000'de imzalanan anlaşmayla Sniffer Technologies, Fortune 500 Şirketleri'nin yüzde

90'ından fazlası tarafından kullanılan Sniffer ağ analiz ve uygulama yönetim cihazlarını, Concorde'un endüstriye dayanan eHealth çözümleriyle 24x7 uçtan uca kontrol, yönetim, analiz ve raporlama çözümleriyle sağlanması amacıyla birleştirdi.

Bu yeni çözüm, kurumların ve servis sağlayıcıların masraflarını azaltmasının yanı sıra evrensel bir tabanda proaktif olarak ağ ve uygulama problemlerinin bulunmasını sağlayarak servis kalitesini arttırdı. •

mü ve EMC, bu işbirliğinde birlikte çalışmak amacıyla ortak bir takım oluşturdu.

Bu yeni ürünle, bilgi kayıt merkezlerindeki tıbbi görüntüler arşivleniyor ve web tabanlı olarak dağıtımları yapı-

lıyor. Bu çözümün bilgi altyapısını ise EMS sağlarken, GE de Internet üzerinden kullanım başına ücretlendirecek, tıbbi koruma uygulamaları sunacak ve yönetimini gerçekleştirecek. •

ATLAS ON-LINE

Bilgilerinizi Netleştirin

Kiralık Hatlar neden dial-up erişiminden daha verimli ve ekonomiktir ?

*İnternette en iyi ve en kolay nasıl faydalanılır ?
İnterneti en verimli ve ekonomik şekilde nasıl kullanabiliriz ?
Bilgi ve iletişim teknolojilerinin sağlayacağı prestij ve avantaj nelerdir ?*

Türkiye'deki internet altyapısı ve işlevselliği hakkında neler biliyorsunuz ?
Kurumsal internet bağlantılarınızda, band genişliği hangi kriterlere göre tesbit edilmelidir ?
Maximum verime ulaşabilmek için hangi altyapıda hangi sistem elemanları kullanılmalıdır ?
Kullanılan sistem elemanlarının muhakkak bilinmesi gereken özellikleri, kurulumu
Network'ünüzü tanıyor musunuz ? Güvenli bir network'e sahip olduğunuzdan emin misiniz ?
Aşağıdaki terim ve teknolojileri ve sağlayacağı kolaylıkları biliyor musunuz ?

-ATM Abone Nodu
-Fiber Optik Altyapı
-Kanallı E1 ve E3 teknolojileri
-ISDN/PRI & ISDN/BRI
-Port Tanımlaması

-TTNet Frame Relay Network'ü
-DSL, ADSL ve HDSL bağlantılar
-Analog ve Digital Network Farkları
-TDM Altyapı teknolojisinin üstünlüğü
-Time Slot

- * Şirketinizin web sayfalarını ve elektronik postalarını kendi bünyenizde barındırmanın gerçek avantajları, bilinmeyen yönleri ve server'ların yönetiminden doğacak güvenlik unsurları nelerdir ?
- * Analog şebekelerin digitallere kıyasla avantajlı olduğu durumlar olabilir mi ?
- * ATM nodları ile kanallı E1 ve E3 altyapısı en optimal nasıl kullanılır ?
- * Kullandığınız kiralık devre'nin kapasitesi kadar data akışı sağlayıp sağlamadığınızı nasıl anlarsınız ?
- * Leased Line kiralık devrelerin sınırlarını belirleyebilir misiniz ?

WAN CONNECTION

BROADCAST

MAIL HOSTING

WEB HOSTING

E-COMMERCE

E-BUSINESS

ÜCRETSİZ EĞİTİM SEMİNERLERİMİZE KATILABİLİRSİNİZ

TEL: +90 212 293 80 55 (Dahili 121) SİBEL ERGÜL'e KAYDINIZI YAPTIRIN
Necatibey Cad. Hacı Mahmut İş Hanı No:90/6 80030 Karaköy / İstanbul

750MHz hızın size hissettirecekleri...



SENTİM®

SENTİM BİLGİSAYAR TEKNOLOJİ İLETİŞİM SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.
Sarıyer Yolu 2. Bölge 7. Esentepe Kurkçüler Cad. Yukarı Dudullu
81260 İstanbul Tel: 0216 328 33 33 (Pbx) 466 08 50 (3 Hat) Faks: 0216 420 56 32

• Bu kampanya Sentim Bilgisayar tarafından düzenlenmektedir. • T. C. Sanayi ve Ticaret Bakanlığı'na 25.05.1994 tarihli Resmi Gazetede ilan edilen TRKGM-94/2-3 sayılı tebliğ hükümlerine uygundur. • Teslimatlar, kredi işlemlerinizin tamamlanmasını takiben kredi onay sırasına göre stoklar dahilinde on iş günü içerisinde yapılacaktır. • Gerekli belgeler: nüfus cüzdanınızın önlü arkalı fotokopisini ve gelir belgesi. • Vadeli fiyatta RDV dahil, peşin fiyatta haricidir. • Kampanyamız 31 Ağustos 2000 tarihine kadar geçerlidir. • İlandaki ürün fotoğrafları örnek olması amacı ile konulmuştur. • Sentim Bilgisayar bu kampanyada geçerli ürün konfigürasyon ve fiyatlarını değiştirme hakkın saklı tutar.

The Intel Inside Logo and Pentium are registered trademarks of Intel Corporation. Dell is a registered trademark of Dell Computer Corporation. Latitude is a registered trademarks of Dell Computer Corporation.

EN HIZLI NOTEBOOK EN İYİ FİYATA

DELL™ LATITUDE™ CPx MM SADECE 3499\$

Yeni Dell™ Latitude™'nin Mobil Intel® Pentium® III işlemci ile güçlendirilen 750 MHz'lik hızını merak ediyorsunuz... Eğer bir Sentim® yetkili satış noktasına uzaksanız lütfen paraşütsüz 5000 metreden atlayın, neden bahsettiğimizi çok iyi anlayacaksınız.



750MHZ
DVD
128MB SDRAM
18 GB HDD
FAX MODEM

**MICROSOFT®
OFFICE
2000®
SMALL BUSINESS
EDITION
(TÜRKÇE)**
(Sadece Ağustos Ayı için geçerlidir.)



LATITUDE™ CPx MULTIMEDYA

Mobile Intel® Pentium® III işlemci 750 MHz

Intel® 440 BX Chipset • 256 KB on die L2 cache • 14,1" XGA TFT aktif matris Ekran (1024 X 768) • 18 GB HDD • 128 MB RAM • 256 bit 8 MB Ati Rage Mobility AGP ekran kartı • 56 K Psion Faks Modem • Entegre 16 bit ses kartı • Hoparlör ve mikrofon • LI-ION smart battery (4 saat pil ömrü) • Modüler 6X DVD sürücü • S Video bağlantısı • Out Port Express charge ara birimi • Modüler 1,44 MB floppy sürücü • 2 adet PCMCIA kart yuvası • USB port • Infra red port • Dual pointing device (Track Stick + Touch Pad) • Q Türkçe klavye • Strike Zone® • Hyper Cool® • Microsoft® Windows® 98 Türkçe • 2.93 kg. ağırlık • Deluxe taşıma çantası • Opsiyonel PCI docking çözümleri • Microsoft® Office 2000® Small Business Edition Türkçe • Bir yıl garanti

Peşinat	12 Ay	24 Ay	36 Ay	48 Ay
182\$	333\$	179\$	129\$	103\$

Peşinata ve taksitlere KDV dahildir.

KAMPANYA İLETİŞİM HATTI

0216 528 33 33
0212 288 14 26

www.sentim.com.tr

Banka tüketici kredisi seçenekleri için lütfen iletişim hattımızı arayın.



Nebim dağıtım kanalını genişletiyor

ÖZGÜR KARAGÖZ

Windows tabanlı yazılım geliştirme projesine 1997 yılında başlayan Nebim Yazılım, bu proje sonucunda iki yeni ürün geliştirdi. Bu ürünlerden mağazacılık sektörüne yönelik olan Winner Mağazacılık Yazılımı, 8 ay önce pazara sunulmuştu. Bu ürünle tekstil, konfeksiyon, beyaz eşya, market gibi alanlarda yoğun olarak hizmet vermeye başlayan Nebim, şimdi de ticari bir yazılım olan Partner'ı pazara sunmaya hazırlanıyor.

Konuyla ilgili olarak görüşüğümüz Nebim Genel Müdür Yardımcısı Jef Sisa, Partner ürününün iki farklı uyarlamasının duyurusunu "Bilişim

Ürün yelpazesini genişleten Nebim Yazılım, yeni ürünlerine yönelik eğitimlere ağırlık vererek dağıtım kanalını genişletiyor.

2000 A CeBIT Event"de yapacaklarını belirtti. Sisa, 5 kullanıcının üzerinde ve 1-5 kullanıcı arasında olmak üzere iki farklı uyarlaması olan Partner yazılımının tüm ticari kuruluşlara yönelik olduğunu söyledi. Bilişim 2000'de ayrıca, Winner yazılımının da yeni uyarlamasını tanıttıklarından bahseden Sisa, "Bu yıl Bilişim'e katılma amacımız, hem yeni ürünlerimizi tanıtmak hem de dağıtım kanallarımıza ekleyebileceğimiz yeni bayilerle tanışmak. Bu nedenle standımızda, yeni ürünlerimizin tanıtımını içeren çeşitli semi-

nerler düzenleyeceğiz" dedi.

Sisa, Nebim'in ürünlerinin dağıtım kanalları ve müşteriler tarafından çok iyi tanınması amacıyla yaklaşık 1 aydan beri bayilerine eğitimler vermeye başladıklarını söyledi. Ayda 3-4 defa yapılan eğitimlerin dağıtım kanalı için çok büyük önemi olduğuna dikkat çeken Sisa, bu eğitimler sayesinde pazarda Nebim ürünlerinin bilinirliğinin arttığını ifade etti.

Yüzde 40 büyüdük

Bu yılın ilk 6 ayının beklentileri doğrultusunda geçtiğini anlatan Sisa,



Sektörde Windows tabanlı yazılımlara çok fazla gereksinim duyulduğunu söyleyen Nebim Yazılım Genel Müdür Yardımcısı Jef Sisa, Winner ve Partner yazılımları ile pazar paylarını yükselteceklerini belirtti.

geçen yılın ilk 6 ay rakamlarına göre yüzde 40 oranında bir büyüme gerçekleştirdiklerini söyledi. Sisa, "Bu yıl sonu için hedeflediğimiz ciro 3 milyon dolar. Bu hedefi çok rahat bir şekilde yakalayacağız" dedi. Yeni ürünleri Winner ve Partner ile pazar paylarını yükselteceklerini belirten Sisa, pazarda Win-

dows tabanlı yazılımlara çok fazla gereksinim duyulduğunu söyledi.

Sisa'dan aldığımız bilgilere göre, Nebim'in bundan sonraki hedeflerinden biri de, pazara elektronik ticarete yönelik çözümler sunabilmek. İnternet uygulamaları için her türlü altyapının mevcut olduğunu vurgulayan Sisa, İnternet'ten

sipariş alabilme konusunda projeler üzerinde çalıştıklarını söyledi.

Winner'la "En iyi Proje" ödülü

Nebim Yazılım, Winner mağazacılık otomasyonu ile katıldığı Microsoft Türkiye tarafından Fethiye'de düzenlenen "Hedef 2001" toplantısında "En iyi Proje" dalında birincilik ödülünü aldı. Winner Mağazacılık Yazılımı ile işletme bünyesinde bilginin hızlı ve istenen formatta alınarak stratejik kararların alınmasında çok önemli bir rol oynadığını belirten Nebim Yazılım Pazarlama Müdürü Gülay Coşkun, Nebim'in teknolojiyi yakından takip ettiğini ve son kullanıcılar için en iyi çözümü hedeflediklerini söyledi. •

ozgurk@interpro.com.tr

BusinessObjects, Dataserv desteği ile Philip Morris'te

PINAR UYLUM
DİKİCİ

Philip Morris Sabancı İzmir Torbalı Fabrikası SAP Fabrika Bakım Projesinde, raporlama aracı olarak Türkiye yetkili satıcılığını Dataserv'in yaptığı BusinessObjects kullanılmaya başlandı. Philip Morris Sabancı SAP Proje grubu üyesi SAP Geliştirme Lideri Murat Özkan, bu proje ile kullanıcı raporlarının Business Objects kullanılarak hazırlandığını, analizlerin kolaylıkla yapılmasına, raporların istenilen şekillerde alınmasına olanak sağlandığını belirtti.

Business Objects çalışmalarının rapor hazırlama ve Universe denen iki ayrı süreçten geçtiğini belirten Özkan, bu iki sürecin tasarımında Dataserv ile ilişkilerinin çok yoğun olduğunu söyledi.

Business Objects'in kendileri için yeni bir araç olduğunu vurgulayan Özkan, çalışmalarını sırasında Dataserv'den



Philip Morris Sabancı SAP Geliştirme Lideri Murat Özkan.

sürekli destek aldıklarını söyledi.

Uygulamaya soktukları SAP ile bütünleşik BusinessObjects projesinin Türkiye'de ilk ve dünyada sayılı projelerden biri olduğunu öne süren Özkan, sözlerine şöyle devam etti: "SAP'nin kendi programlama dili olan ABAP/4 ve PMIS denen Fabrika Bakım Bilgi Sistemleri kullanıcı isteklerine tam cevap veremiyordu. SAP'nin dışında BusinessObjects'in ismini diğer Philip Morris fabrikalarında kullanılmamasından dolayı duymuştuk. Business Objects'in avantajları ve dezavantajları konusunda bir araştır-

ma raporu düzenledik. Business Objects'i öncelikle İstanbul ofisinde kendi geliştirdiğimiz bir paket ile kullanmaya başladık. SAP Fabrika Bakım Modülü içindeki raporları Business Objects ile geliştirebileceğimiz kanısına vardık".

Ocak ayında çalışmalara başladıklarını ve Mart ayında kullanıma geçtiklerini belirten Özkan, bu çalışmayı Philip Morris Sabancı SAP Fabrika Bakım Projesi Lideri Ayşen Kartal ile gerçekleştirdiklerini vurguladı.

Universe'in Business Objects raporları üzerinde çalışan bir veritabanı olduğunu belirten Özkan, projenin en fazla zaman harcanan bölümünün Universe süreci olduğunu da belirtti.

Özkan, Business Objects ile sağladıkları yararı şöyle dile getirdi: "Yapılan çalışmalar sonucunda kullanıcıların tam olarak gereksinimlerini karşılayan, onlara kullanım kolaylığı sağlayan, çeşitli bakış açılarına göre bilgiyi sunabilen

ve kullanıcıların en üst seviyeden başlayarak en alt seviyeye kadar bilgiye tek rapor içinde ulaşabileceği altı büyük ana rapor ortaya çıktı. Bu altı raporun, her birinin içinde de beş tane alt rapor ortaya çıktı. SAP Fabrika Bakım Modülü için toplam olarak 30 tane rapor hazırladık." Toplam kullanıcı sayısının 35 olduğunu vurgulayan Özkan, kullanıcılara iki günlük Business Objects eğitimi verdiklerini söyledi.

Fabrika Bakım Modülünden sonra diğer bölümlerden de Business Objects'i kullanmak için istekler geldiğini söyleyen Özkan, bu aracın kullanıcılara esneklik sağladığını, istedikleri gibi bir raporun kolonlarını değiştirebildiklerini ve fontlarla istedikleri gibi oynayabildiklerini belirtti. Veriyi Business Objects'in dışına Microsoft Excel biçiminde çekebildiklerini, ufak bir kullanıcı isteği için yazılımcıların uğraşmasının gerekmediğini söyledi. •

pinaru@interpro.com.tr

M-ticarette Motorola-MasterCard işbirliği

Motorola Inc. ve MasterCard International, mobil ticareti geliştirmek amacıyla gerekli kaynakların sağlanması konusunda ortak çaba göstereceklerini açıkladılar. Mastercard'ın elektronik ödeme sistemleri ve Motorola'nın kablosuz İnternet cihaz ve platformları arasında operasyonel etkileşim sağlama amacını güden işbirliği çerçevesinde iki şirket araştırma ve geliştirme projelerine birlikte imza atacak. Anlaşmaya göre iki şirket, ortak pazarlama etkinlikleri yoluyla m-ticaretin avantajlarını tüketicilere anlatacak bir dizi ayrıcalıklar üzerinde işbirliği yapacak. Şirketler aynı zamanda çip tabanlı bütünleşik kredi sistemi MasterCard M/Chip ve MasterCard'ın çip tabanlı elektronik nakit ödeme sistemi Mondex'i de kapsayan mevcut akıllı ödeme sistemlerini mobil çevreye uyarlamak üzere de birlikte çalışacak. Motorola ve MasterCard ayrıca birbirlerinden uzmanlık, liderlik ve marka bilinirliği konularında da yararlanacak. •

Beko ekranlar Index bayilerinde

Index Bilgisayar A.Ş., Beko ekranlarının Türkiye'deki tek dağıtıcısı oldu. Bugüne kadar PC'lerle birlikte sattığı ekranları bundan böyle artık yalnızca Index üzerinden bayi kanalına sunacak olan Beko, böylece üstün teknolojisi ve yaygın teknik hizmet ağıyla pazarda söz sahibi olmayı amaçlıyor.

Index Beko Ürün Müdürü Belma Özkömürücü, üstün üretim teknolojisi, özgün tasarımı ve en iyi fiyat performans ilişkisiyle Beko'nun ekran pazarına hızlı bir giriş yapacağını belirtti. Index Bilgisayar ilk olarak BM 1500 15 inç ve BM 1700 17 inç modellerini bayileri aracılığıyla piyasaya sürdü. •

PRINTRONIX®

YAZICILARI ÜÇ TEKNOLOJİDE GENİŞ SEÇENEKLER SUNUYOR...



MATRIX SATIR YAZICILAR

P 5005B - P 5205B 500 Satır/dakika

P 5010 - P 5210 1000 Satır/dakika

P 5215 1500 Satır/dakika

- Ethernet LAN bağlantısı. • İnternet üzerinden yazıcıya direkt ulaşabilme.
- Otomatik seçimli çift arabirim. • Windows sürücüleri.
- Her türlü bilgisayar sistemine Türkçe olarak sorunsuz bağlanabilme olanağı.

SÜREKLİ FORM LASER YAZICILAR

L 1024 80 Kolon sürekli form, 24 sayfa/dakika

L 5020 136 Kolon sürekli form, 20 sayfa/dakika

L 5035 136 Kolon sürekli form, A3/A4 basım 35 sayfa/dakika

- Her türlü kağıda baskı. • Yüksek kapasiteli hafıza. • Çok geniş iş kapasitesi
- **L 5020 - L 5035** ile PVC ve plastik esaslı materyallere baskı.



TERMAL ETİKET VE BARCODE YAZICI SERİSİ

• 15-20 cm/sn. baskı hızı.

• 10-21 cm. baskı genişliği.

Sağlam, dayanıklı ve bütçenize uygun

**BARCODE BASIMINDA
DOĞRU ADRES**



TÜRKİYE TEK YETKİLİ DİSTRİBÜTÖRÜ

FOKUS
BİLGİSAYAR SİSTEMLERİ SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

İSTANBUL: Yüzbaşı Kaya Aldoğan Sok. 15/6 Zincirlikuyu 80300 İstanbul Tel: (212) 266 91 41 - 266 91 42 - 272 61 16 Faks: (212) 272 43 33

ANKARA: Hoşdere Caddesi 208/6 Çankaya - Ankara Tel: (312) 441 39 07-441 39 50

İnternet: <http://www.fokus.com.tr> **e-mail:** fokus@fokus.com.tr

10. yıl

www.fokus.com.tr

✓ **Year 2000
compliant**

Mobil teknoloji kullanımında Avrupa üstünlüğü

Derleyen: AMİL KUNT

Mobil teknolojilerinin Avrupa'da en yoğun kullanıldığı 6 milyon nüfuslu Finlandiya'da Iobox adlı bir Internet şirketi tıpkı Silikon Vadisi'nde yeni kurulan bir şirket gibi çalışıyor. Internet pazarında ilklerden biri olmak için çalışma saatlerinin gece yansına sarktığı Iobox Silicon şirketleri gibi çok hızlı ve stressli bir tempoya ayak uyduran, risk almayı seven personelinin çoğunu büyük şirketlerden transfer etmiş bulunuyor. Örneğin, üst düzey iki yönetici Ander-

sen Consulting ile Credit Suisse First Boston gibi kuruluşlardan ve mühendislerin çoğu Nokia ve Sonera'dan gelmiş deneyimli kişiler. Risk sermayesi grupları ve girişimci-leri tarafından desteklenen Iobox son zamanlarda Morgan Stanley adlı kuruluşun başında bulunduğu bir gruptan sağladığı 13 milyon dolarlık bir destekle yeni girişimlere hazırlanıyor.

Öte yandan sayısal mobil teknolojisinde Avrupa'nın Amerika'dan en az iki yıl daha ileride olması bu şirkete önemli bir avantaj sağlıyor. Iobox'ın hedefi büyümeye başlayan, alışverişin,

banka işlemlerinin yapıldığı web sitelerindeki bilgilerin erişildiği mobil Internet servislerinden oluşan "mobil ticaret" işinde güçlü bir konuma gelmek. Avrupa'da geliştirilen yeni uygulamalar ile m-ticaret pazarında pay kapmak için her ay birçok şirket kuruluyor. Bu şirketlerin yakın bir gelecekte Amerika'ya m-ticaret hizmetlerini götürerek Avrupa'nın bu alandaki üstünlüğünü daha da ileri götürmeleri bekleniyor. E-ticaret işi Silikon Vadisi'nden yürütülüyor ise mobil Internet ticareti de şimdi Avrupa kablosuz endüstrisi tarafından yürütülüyor.

Finlandiya'daki başarılı denemelerden sonra Iobox şimdi hem standart mobil telefonlar ve hem de WAP standardına uygun yeni kuşak mobil cihazlar ile m-ticaret servisini Avrupa ülkelerinde sağlamaya başlıyor. Finlandiya, İsveç, Almanya ve İngiltere'de şimdiden 350 bine yakın kullanıcısı bulunan Iobox'a günde

Avrupa'da 2003 yılında tüm cep telefonu kullananların yüzde 85'ini oluşturan 200 milyondan fazla abonenin mobil telefonla Internet'ten bilgiye ulaşması bekleniyor.

işinin yüzde 40'ına sahip Merita Internet kullanımı ile Avrupa'da ortalama yüzde 18 olan kar marjını yüzde 23'e yükseltmiş bulunuyor.

Merita ile Nokia ve kredi kartı kuruluşu Visa International arasında bir pi-

lanaların yüzde 85'ini oluşturan 200 milyondan fazla abonenin mobil telefonla Internet'ten bilgiye ulaşması bekleniyor. Bu durumda m-ticaret işinin aynı yıl içinde 23.7 milyar dolar olacağı hesaplanıyor.

Avrupa'daki bu gelişme ülkelerinde aynı potansiyeli bulamayan Amerikan yüksek teknoloji şirketlerinin de Avrupa'ya yönelmelerine neden oluyor. Kablosuz telefonlara Internet'e servis için yazılım üreten kuruluşların birçoğu Avrupa'daki yeni Internet şirketlerini satın alıyor. Microsoft da Ericsson ile bu alanda ortak bir girişime başlarken Infospacce kablosuz Internet teknolojisinde uzman bir kuruluş olan Saraide'nin hissesinin yüzde 80'ini satın aldı.

Amerika'nın mobil iletişimde penetrasyon, kullanım ve uygulama yönlerinden iki yıl geride kalmasıyla Avrupa m-ticaret'te büyük bir üstünlük sağlamış durumda. Bu kıtada 1998 yılının sonunda 33 milyon Internet bağlantılı bilgisayar kullanıcılarına karşılık cep telefonlarını kullananların sayısı 90 milyona yaklaşıyordu. Mobil telefonların bu denli yoğunluğunun nedeni ise Avrupa ülkelerinde GSM'in tek bir standart olarak kullanılması. Amerika'da ise bu yönde henüz olumlu somut adımlar atılmış değil. Oysa Avrupa son yıllarda telekomünikasyonda Internet kullanımının test laboratuvarı oldu. Böylece Avrupa m-ticaret şirketleri kablosuz Internet servisleri ile sağladıkları karlarla yükselen hisse senetlerinin borsadaki değerlerini şimdi mobil cihazlarının ekranlarında zevkle izleyebiliyorlar. •



Çanlar kime?

ABD'nin 76 milyar dolarlık bilgisayar dağıtım kanallarında önemli değişiklikler oluyor. Son birkaç aylık dönemde üç dev dağıtımçı (CHS Electronics, Micro Age, InaCom) konkordato ilan etmek zorunda kaldı.

Oysa 3 dağıtımçı da maliyetlerini düşürmek için büyük otomasyon yatırımları yapmışlardı. Talebi hızlı karşılayabilmek için her biri ülkeye yayılmış 30'dan fazla depo ve montaj tesisine sahipti. Otomasyon yatırımları sonucunda 1997'de 12 hafta olan ortalama stok süresini 5 haftaya düşürmüşlerdi. Ancak raftaki PC'lerin her hafta yüzde 1 değer kaybettiği bir sektörde bu yine de, Dell'in 6 günlük ortalamasına göre, çok yüksek kalıyordu.

Önce Compaq, Mayıs 99'da, 39 olan dağıtımçı sayısını 4'e indirme kararı aldı. Bu tarihte Compaq satışlarının yüzde 80'i dağıtımçıları üzerinden yapılıyordu. Bugün ise Compaq doğrudan satışta yüzde 60'ı hedefliyor. Bu gelişmeye paralel olarak dağıtımçılara tanınan geri ödeme ve reklam desteği de kaldırıldı.

5 milyar dolarlık cirosu olan InaCom, dağıtım ve depolama tesislerini, Şubat ayında, 370 milyon dolara Compaq'a satmak zorunda kaldı.

10 milyar dolarlık cirosu olan CHS ise 1999'u 299 milyon dolarlık zararlar kapatmıştı. Yirmi kadar daha küçük

dağıtımçıyı satın alarak cirosunu büyütme girişiminin ise, durumu kötüleştirmekten başka, bir işe yaramadığı görülüyor. 6 milyar dolar cirosu olan MicroAge 1999'u 160 milyon dolar, 5 milyar dolar cirosu olan Merisel 54 milyon dolar zararlar kapamışlardı.

Ayakta kalabilen dağıtımçıları ise ürün ve hizmet yelpazelerini büyütme yarı-şı içindeler. Ingram Micro (cirosu 29 milyar dolar) yatırımlarını e-ticaret'te yoğunlaştırıyor. Tech Data (cirosu 17 milyar dolar) ürün yelpazesini 75 bin farklı ürünü kapsayacak şekilde genişletti.

Bunlara karşılık doğrudan satış cephesinde de her şey yolunda gitmiyor. Gelecek açısından Dell'in en zayıf noktası olarak çözüm ortakları ağına sahip olmaması, dolayısıyla sunduğu iş çözümlerinin yetersiz kalması gösteriliyor. Dell modelinin eskimeye başladığından söz ediliyor.

Doğrudan satışlarını arttıran IBM ve Compaq ise bir zamanlar dağıtım kanalına yükledikleri stok ve operasyon maliyetlerini şimdi kendileri üstlenmek durumundalar. "Sıfır stok" ya da "tam - zamanında - üretim" zorlamaları ise sık sık talebin karşılanamaması ve müşteri memnuniyetsizliği ile sonuçlanıyor.

Çanların çaldığı kesin. Ama kimin için çaldığını anlamak hiç de kolay değil.

hsevand@tepm.com.tr



e-Türkiye

Ortak hayalimize bir adım.

Avrasya Bilişim Pazarı
Türkiye ile Bütünleşiyor!

IFonICT

International Forum on Information &
Communication Technologies

Bilgi ve İletişim Teknolojileri
Uluslararası Forumu

www.bilisim2000.com.tr

Online k@yıtlarda %10 indirim sağlanacaktır.

Lütfi Kırdar Uluslararası
Kongre ve Sergi Sarayı
6 - 9 Eylül 2000
İstanbul / TÜRKİYE

Bilişim 2000

Etkinlikler

ANA SPONSOR



TURKCELL

AÇILIŞ SPONSORU

SIEMENS

ETKİNLİKLER SPONSORLARI

Ihlas/Acer

Microsoft

**MELECAN
SİSTEM**

VESTELNET DEXAR

BASIN SPONSORLARI

BThaber

COMPUTERLIFE

INFORMATIONWEEK

**IT-BUSINESS
WEEKLY**

İste İNSAN

İş Yaşamı

PCWEEK

RESMİ SPONSORLAR

BTnet

ELEKTRONİK MEDYA
SPONSORU

CISCO SYSTEMS

ETKİNLİKLER ÇANTA
SPONSORU

DIMAGE

DİJİTAL GÖRÜNTÜLEME
SPONSORU

CD SPONSORU

EKO

YURTIÇİ DAĞITIM
SPONSORU

KoçSistem IBM

AÇILIŞ OTURUMU
SPONSORLARI

netex

AĞ SPONSORU

**Interpro
pam**

ARAŞTIRMA SPONSORU

X

THE DOCUMENT COMPANY
XEROX

DOKÜMAN SPONSORU

ÜRÜN-HİZMET SPONSORLARI

- ALTINYILDIZ NETWORK • DOLUCA
- EFES PİLSEN • KOÇSİSTEM • LİNKSİSTEM
- MBS • MICROSOFT • PROFILO TELRA
- SETKOMNET • SUPERONLINE
- TESCOM • TRIO ÇÖZÜMEVİ



AMD ve Transmeta treni kaçırıyorlar mı?

Derleyen:
MAHİR B. AŞUT

İşlemci pazarında birşeyler oluyor. Üst segmentte en hızlı işlemciyi üretme yarışı devam ederken (ki bu yarışta Intel 1.13 GHz'lik işlemcisi ile AMD'nin -1.1 GHz- bir adım önünde) bu yazının konusu olacak giriş seviyesi PC işlemcileri de ateşli çarpışmalara taraf oluyor.

Düşük fiyatlı işlemciler, özellikle eğitim kurumları, öğrenciler ve ev kullanıcıları tarafından isteniyor. Intel bu pazarı başarılı Celeron işlemcisinin yeni modelleri ile sürekli olarak beslerken en önemli rakibi AMD treni kaçırmak üzere.

Kısa bir süre önce tanıtımı yapılan ve geçtiğimiz Temmuz ayında pazara sürülen -kırpılmış Athlon sürümü- Duron işlemcisi ile üretilen PC'ler, bilgisayar üreticilerinin takvimleri, AMD'nin takvimi ile uyuşmayınca yılbaşı sezonuna kaldı!

Compaq, Gateway gibi

dev üreticiler, Duron işlemcili PC'leri en erken Eylül ayının sonlarında pazara sürebileceklerini belirtiyorlar. Bu durumda büyük bir alıcı kitlesini oluşturan okul pazarı sonbahar alışverişini yine Intel'den yapmak durumunda kalacak.

AMD, 700-1000 dolarlık düşük bütçeli PC pazarına K6-2'si ile seslenmeye çalışıyor. Daha önceki duyurularında K6-2'yi bir süre daha pazarda tutacağını açıklayan AMD'nin bu stratejisi analistler tarafından pek yerinde bulunmuyor.

"Zamanlama hatası"

Yeni Celeron'lar karşısında AMD K6-2'ye şans tanımayan PC Data analistlerinden Stephen Baker şunları söylüyor: "(AMD'nin) perakende pazarındaki payı bir süre için pek parlak görünmüyor. Yeni sezona girerken ellerinde sadece Athlon var. 800 doların altındaki pazarı Celeron'a teslim edecekler."

Bir başka analist Matt Sargent (ARS) üreticiler-

rin okul sezonuna yönelik planlarını çok önceden yaptıklarını bildiriyor ve AMD'nin Temmuz ortasında yaptığı duyuruyu geç buluyor, "Okul sezonuna yetişecek PC'ler için Temmuz ayının ortası çok geç bir zaman... Bu tam bir sürpriz. Büyük markalar Duron'a ilgisiz kaldılar."

Bu ilgisizlik AMD'nin üretim zincirine de olumsuz yansıdı. AMD'nin verdiği bilgiye göre olası talebi karşılamak için Almanya'da kurulan yeni üretim tesisi tüm üretim gücünün ancak yüzde 30'unu kullanabiliyor. MicroDesign analisti Peter Glaskowsky, böyle bir durumda AMD'nin Athlon üretimine ağırlık verebileceğini kaydediyor, "Bundan böyle 600 dolarlık yongalar yerine 150 dolarlık yongalar üretelim' demek için çılgın olmak lazım."

Duron, büyük üreticiler tarafından yeterli desteği görmese de 750 MHz'lik sürümü Eylül'ün sonlarında pazara verilecek. 600 MHz'lik işlemci yine pazarda ola-

cak ancak yıl sonuna doğru temel PC'lerin asgari 650 MHz seviyesinde olacağı söyleniyor. Toplama PC'lere razı olan kullanıcıların şansı biraz daha fazla. Onlar küçük üreticilerden Duron'larını alabilirler.

Crusoe nerdesin?

AMD'nin zamanlama ve üretim sorunları PC pazarında Intel'in ekmeğine yağ sürerken; notebook, sub-notebook ve avuçucu pazarına girmeye hazırlanan yeni oyuncuların gecikmesi Intel'i başka segmentlerde de avantajlı konuma getiriyor.

AMD, Pentium lirlerden iki kat daha fazla enerji harcadığı söylenen mevcut Athlon işlemcisi ile notebook pazarına -henüz- adım atamazken bir süre önce yalnızca taşınabilir bilgisayar ve İnternet cihazları için işlemci üretmek amacıyla yola çıkan Transmeta'nın Crusoe'su ortalarında görünmüyor.

Büyük ortağı IBM'in çapraz lisans anlaşması sayesinde Intel uyumlu

işlemciler üretebilecek olan Transmeta, kendi üretim tesislerine sahip olmadığı için rekabet konusunda Intel ve AMD'ye karşı ciddi dezavantaj yaşıyor. Şirket, Tayvan'lı yonga üreticileri ile dirsek teması içinde, IBM'in bakır teknolojisine dayalı yongasını üretmenin yollarını arıyor.

Crusoe işlemcileri, rakiplerine göre çok daha düşük bir güç seviyesinde çalışabileceği için pille çalışan bilgi cihazlarında tercih edilebilirler. Ancak Gartner Group analistlerinin dikkat çektiği gibi işlemcinin düşük güç harcaması sabit disk, ekran gibi diğer cihaz bileşenlerinin de düşük güç harcaması anlamına gelmiyor (işlemci tarafından ölçüde bu cihazlar üzerinde enerji denetimi sağlansa bile.)

Pocket PC ivmesi

Motorola, Hitachi gibi üreticiler, geleceğin el cihazları olarak gösterilen Microsoft'un Pocket PC standardına uygun işlemcilerin üretilmesinde ol-

dukça başarılılar. Crusoe'nun en çok iddialı olduğu segment büyük bir hızla birbirinden farklı ve zengin ürünlerle doluyor.

Transmeta'nın Crusoe ile hedeflediği bir başka alan olan notebook pazarında ise Intel'in hakimiyeti tartışılmaz. Seri olarak üretilen Crusoe işlemcili notebook'ları 2001 yılının sonları hatıta 2002'den önce görmeyeceğiz. Elbette Intel de bu süre boyunca boş durmayacak -ve daha hızlı işlemciler üretecek. AMD de Athlon'unu notebook kullanımına uygun hale getirecek.

Transmeta, yıllar boyunca gizli kalmayı başardıktan sonra geçtiğimiz aylarda planlarını duyurmuş ve yeni Crusoe işlemcisinin prototiplerini bazı üreticiler aracılığı ile CeBIT 2000'de tanıtmıştı. Bu tanıtımın ardından geniş bir "hayran" kitlesi edinen Crusoe'nun hayranları bakalım beklemeye ne kadar dayanabilecek... •

mahir@mbaic.com

Microsoft ve Netscape'te yeni güvenlik açıkları

Dünya üzerinde kullanılan işletim sistemlerinin yüzde 90'ından fazlasının Microsoft ürünü olduğu düşünülünce, bu sistemlerin güvenliğinin son derece önemli olduğu anlaşılıyor. Özellikle İnternet'in hayata geçmesinden sonra, Microsoft işletim sistemlerinde çeşitli güvenlik açıkları bulundu. Kurum, bu sorunlara bir yama, bir hizmet paketi, ya da yeni sürüm bir ürün çıkartarak çözüm bulmaya çalıştı. Ancak İnternet tabanlı bir işletim sistemi web üzerinde tüm tehlikelere açıktı ve bir gedik kapanırken bir diğeri açılıyordu. Elbette, bu kadar yaygın bir işletim sistemi ve yazılım üreticisiyle rekabet eden şirketler Microsoft'un bu güvenlik zaafını sonuna kadar kullan-

maya gayret ettiler. Özellikle Sun Microsystems, Microsoft'u önce Amerika'da, sonra da Avrupa'da rekabetle ilgili mercilere anti-tröst iddiasıyla şikâyet etti ve şirketi bölünme aşamasına getirdi.

"Açmam açmam e-postamı..."

İnternet Explorer'la birlikte gelen Outlook Express, ya da Office araçlarından biri olan Outlook'u posta istemcisi olarak kullandığınızda herhangi bir virüsün, kurtçuğun ya da truva atının sisteme bulaşabilmesi için daha önce, e-posta yoluyla gelen dosyaları çalıştırmak gerekiyordu. Ancak yeni güvenlik açıklarıyla, yollanan dosyanın giden tarafından açılmasına gerek kalmadan sisteme bulaşabileceği ve çöktürüleceği tespit

edildi. İşte bu tespitle dünya bir anda sarsıldı. Microsoft, İnternet Explorer 5.5'in yüklenmesinin bu güvenlik gediğini kapatacağını açıkladı, ama bu açıklamalar kamuoyunu tatmin etmedi. Nitekim, birkaç gün önce yeni bir güvenlik açıklığı daha tespit edildi. Georgi Guniski adlı güvenlik uzmanı tarafından tespit edilen bu gedik, şöyle çalışıyor: Web üzerinde host ettiğiniz bir Word dokümanı eğer sistemini çöktürürse, ya da öteki bilgisayarları, kendi bilgisayarınızdaki bilgilerinizi gönderecek zararlı bir Visual Basic kodunu içeren bir Access veritabanını işaretliyorsa, bu siteyi ziyaret ettiğinizde bu doküman kendini hissettirmeden sisteminize süzülüyor. Bu güvenlik açıklığı ortaya çıktıktan sonra

Microsoft güvenlik ürün yöneticisi Scott Culp, "Bu olay anlatıldığı kadar da büyük bir sorun değil..." şeklinde bir açıklamaya yaparken, konunun muhataplarından biri olan SecurityFocus.com'un CTO'su Elias Levy, konuyu "çok ciddi bir sorun" olarak ele alıyor.

Gülme komşuna gelir başına

Aslında Microsoft sıkça yaşadığı bu güvenlik krizleri hakkında belirli bir deneyime sahip oldu. Ancak, daha Netscape 6'nın yeni beta uyarlamasının tanıtımını yapan İnternet Explorer'un en büyük rakibi Netscape, kullanıcıları tedirgin eden yeni bir güvenlik açıklığıyla gündeme geldi. Bu açıklığı keşfeden 22 yaşındaki güvenlik uzmanı Dan Brumleve,

Brown Orifice (Burada daha önce Microsoft işletim sistemli bilgisayarları sunucu haline getirerek, bunlara uzaktan erişimi sağlayan Back Orifice adlı yazılıma nazire yapıyor) adını verdiği bu Java bug'u ile ilgili olarak şunları söyledi: "BO ile Netscape Java yerleşimi sırasında belirsiz bir Java appletinin kullanıcının bilgisayarındaki bilgileri okumasını sağlayabiliyorsunuz"

Güvenlik uzmanı Chris Rouland Netscape'deki bu açıklığın başka sorunları da yaratacağını düşünüyor: "Back Orifice'de kullanıcılar bilgisayarlarını temizleyebiliyorlardı. Ancak bu kötü niyetli herkesin Netscape'in bu hatasını kullanmasına imkan tanıyan bir güvenlik açıklığı."

Netscape tarafından

yapılan açıklamayla sorunun araştırılmaya başlandığını ancak kullanıcıların da dikkatli olmaları gerektiği duyuruldu. "Sorunun kaynağını bulmak için araştırmalar yapıyoruz. Bulduğumuzda program yaması üreteceğiz. Kullanıcıların güvenlikleri için Netscape'i Java özelliğini kapatarak kullanmalarını öneriyoruz."

Netscape kullanıcılarının programın Edit/Preferences/Advanced Options menülerine sırasıyla girerek Java ve Java Script özelliklerinin yanındaki işareti kaldırıp kapalı hale getirmeleri gerekiyor.

Bu sorun 4 adet Java kodunda bulunuyor. Bu kod sayesinde normal bir PC web sunucusuna dönüşüyor ve bu web sunucusu sabit diskindeki tüm bilgileri gösterebiliyor. •

Daha kolayı var!



www.estimate.com.tr



“Bu adres herkesin alışveriş alışkanlığını değiştirecek.”

@store

ürün Haberleri

Kodak PalmPix Türkiye'de

Kodak, sayısal fotoğraf makineleri serisi kapsamında ürettiği PalmPix'i Türkiye pazarına sundu. Palm'in Türkiye genel distribütörü Robotics Şirketi'nin dağıtımını üstlendiği normal bir fotoğraf makinesinin üçte bir boyutlarına sahip Palm uyumlu PalmPix, doğrudan Palm'a takılarak resim çekme özelli-

ğine sahip. 24 bit'lik renkli resimler çekip bunları Palm cihazında gri olarak görme olanağı sunan PalmPix, hotsync işlemi sonunda PC'ye renkli transfer olan görüntüyü BMP, JPEG gibi istenen formatlara dönüştürmeyi ve görüntünün Palm'dan Palm'a aktarımını da mümkün kılıyor. Enstantane hızı 1/15-1/1500 arası ayarlanabilen PalmPix 10 sani-

PalmPx
Bilgi için: Robotics
Robot ve İletişim
Cihazları San. A.Ş.
Tel: 0 212 233 54 03

Toplantılarda Panaboard rahatlığı

Tekofaks Panasonic, KX-BP535 ve KX-BP635 serisi PanaboardTari piyasaya sürdü. Bir PC yazıcı gibi çalışan KX-BP535 ve KX-BP635, temiz ve düzgün toplantı notu dağıtımını sağladığı gibi, ofis ortamında sistematik bir işleyişi de sürekli olarak toplantılarda ko-

laylık sağlıyor. Panaboard'un bu iki yeni serisi de A4 kağıda çoklu basımlı yapabilmemesinin yanı sıra kendinden yazıcı özelliği taşıyor. Özel ayakla kullanımı mümkün olan KX-BP35 serisi Panaboard'lar isteğe göre duvara da monte edilebiliyor. •

Panaboard
Bilgi için: Tekofaks



Panasonic
Tel: 0212- 210 69 00

Tekrar merhaba

İş-güç, yaz-sıcak, yurtdışı-yurtiçi, hastalık-sağlık vs. derken uzun bir süredir birlikte olmadık. Bu haftadan itibaren tekrar en az iki haftada bir düzenli bir şekilde birlikte olacağız.

Geçtiğimiz haftalarda Microsoft'un yıllık Fusion toplantısına katıldım. Sadece Microsoft değil, yüzün üzerindeki bağımsız iş ortağının katıldığı mini-fuar sayesinde piyasayı da koklama şansı bulduk.

ASP - Application Service Provider - Uygulama Servis Sağlayıcıları konusu Microsoft'un defalarca üzerine vurgu yaptığı önemli konulardan. Uzun bir süredir yazılım işinde hizmet sağlayıcı olmanın önemini çok daha fazla artırdığı konuşulan bir gerçek zaten.

ASP konusunda Türkiye'de de ciddi yatırımlara girişmiş yerli şirketler var. Amerika'da ise çoktan ciddi bir sektör olmuş durumda. Türkiye bilişim sektörü olarak en fazla birkaç sene farkıyla Amerika'yı çok iyi takip ettiğimizi düşünürsek (hatta bazen önde bile olabiliyoruz - şaka değil) burada da ASP'lerin seslerinin yükseleceğini kolaylıkla görebiliriz.

Birçoğumuzun şu anda alakasız olduğu Pocket PC'ler Amerika'da müthiş ilgi görüyor. Pocket PC'ler üzerinde çalışan birçok çözüm çıkmış, hatta

Pocket PC Magazine dergisi bile piyasada! Pocket PC'nin genişleme yuvasına telsiz aparatlar, barkod okuyucuları, kamera vs. birçok şey takıp çalıştırabiliyorsunuz. 340 MB (belki de daha da fazla) depolama kapasitesine sahip olabiliyorlar. İşin daha da ilginç

yanı çözümler gerçekten birçok yerde çoktan hayata geçirilmiş. Adamlar peynir ekme gibi satıyorlarmış. Daha da ilginç yanı Türkiye'ye dönünce üreticilerle konuştum, Amerika'daki talebe yetişemediklerinden Türkiye'ye stoklara getiremiyorlarmış! Hep söylediğimiz şekilde bir

defa daha gördüm ki MS Office uygulamalarını bizim gibi daktilo, e-posta, tablolar vs. olarak kullanmıyorlar. BackOffice ve Office'in yetenekleri arttıkça, müthiş entegrasyon sayesinde olağanüstü çözümler oluşturmak kaçınılmaz hale geliyor..

Biraz da ürünler; SQL Server 2000, Exchange 2000 ve ardarda birçok elektronik ticaret ürünü geliyor. Özellikle elektronik ticaret için gelecek ürünleri gördükçe şaşıracağız. Steve Ballmer'in yaptığı, bir elektronik ticaret sitesi oluşturup, siparişi girip, telsiz Pocket PC'ye konfirmasyonun ulaştırıldığı demo gerçekten etkileyiciydi..

Daha konuşulacak çok şey var, onları da ileriye saklayalım. İyi haftalar.

onder.eker@netron.com.tr

**Proxima-Asa projeksiyon cihazlarını geliştirdi**

Multimedya projektör cihazları üreticisi Proxima-Asa, 1999 yılında "Mobile Computing & Communications" Dergisi tarafından yılın en iyi projeksiyon cihazı ödülünü alan Proxima LX1'in 2000 uyarlamasında kullanıcılara daha geniş imkanlar sağlayabilmek amacıyla birtakım teknolojik değişiklikler yaptı. Proxima LX2 ve LS2 adıyla paza-

ra sunulan cihazın en önemli özelliği 1200 ANSI Lümen ışık gücünde olması. Görüntüsü de yenilenen cihazlardan LX2 1024x768, alternatif olan LS2 ise 800x600 çözünürlüğe sahip.

Her türlü PC, işstasyonu ve görüntü sağlayıcıyla uyumlu olarak çalışan cihazlarda fare kontrollü uzaktan kumanda da bir lazer pointer da bulunuyor. Birçok görüntü kaynağına bağla-

nabilen cihazlarda, +/-12 derece Keystone düzeltme özelliği bulunuyor. Zoom ve focus özellikleri motorlu olan LX2 ve LS2 cihazlarında sayısal zoom Ta resimleri daha büyük boyuta taşımak da mümkün. 3.9 kg ağırlığa sahip olan ve 42dB sessiz fanla çalışan cihazlar kullanıcıya iki yıllık garantisiyle birlikte sunuluyor. •

Proxima LX2 - LS2
Bilgi için: Datagrafik
Tel: 0212- 222 32 35

Manugistics'ten e-ticarete Bstreamz çözümü

Manugistics e-iş uygulamalarına yönelik yeni çözümü Bstreamz'i duyurdu. Şirketlerin tedarik zincirlerini, işbirliği yaptıkları diğer şirketlerin tedarik zincirleriyle Internet üzerinden birleştiren Bstreamz, böylece şirketler arasında ticaret ağları kurulmasını sağlıyor. Bilgi ve malzemelerin şirketler arası çokyönlü akışını kolaylaştıran ticaret

ağları, iki şirket arasında bire bir olabildiği gibi (müşteri-tedarikçi ilişkisi), bir şirketten çok şirkete (üretici şirketin tedarikçileriyle ilişkisi), ya da şirketler arasında (pekçok tedarikçi ve müşteriye açık ağlar) olabiliyor. Manugistics Optimizasyon ve Planlama araçlarının kullanılması, bu ticaret ağlarını akıllı ve senkron ticaret ağlarına dönüştürüyor. Bstreamz e-iş çözümüyle şirketler bü-

tünleştirilmiş tedarik zincirleri sayesinde maliyetlerini düşürüp karlılığı arttırabiliyor. Tedarikçi ve müşterilerin tek bir ortamda buluşturan Bstreamz, "Networks" optimizasyon çözümleriyle şirketlerin akıllı ticaret ağları üzerinde çalışmasını sağlayacak bir altyapı oluşturuyor. •

Bstreamz
Bilgi için:
Boğaziçi Yazılım
0216- 361 76 60

Compucom "Ellere Bahar" getirdi

Compucom, Visor'un tümüyle kişiselleşebilen çok özellikli el bilgisayarı Handspring'i Türkiye'de piyasaya sundu. Bir databankın tüm standartlarına sahip olan Handspring Visor, Palm Pilot'ı yaratanlarla Mac yaratıcılarının ortak ürettikleri bir ürün. Müzik dinleyip ses kaydedilebi-



lecek özellikler taşıyan Handspring Visor, fotoğraf çekme, e-posta atma, Internet'te pek çok yazılıma ulaşma olanağı sunuyor. Handspring tüm

dünyada el cihazları piyasasında yüzde 78 paya sahip olan PalmOS işletim sistemini kullanıyor. Üstelik Handspring, yarı kında cep telefonu olacak şekilde genişleyen bir el bilgisayarı. •

Handspring Visor
Bilgi için: Compucom
Tel: 0212-283 15 53

Otomatik kütüphane kolaylığı

Türkiye'de veri güvenliği alanında bütünlük hizmet sunan Datatek, Türkiye pazarında temsil ettiği ADIC Şirketi'nin (Advanced Digital Information Corporation) ürettiği AML otomatik kütüphanelerini piyasaya sundu. AT&T Digital Media Centers tarafından tercih edildiği açıklanan ADIC AML otomatik kütüphaneler, tek bir kütüphane-

de çok yüksek kapasite gerektiren bilgi depolama gereksinimleri için ölçeklenebilir otomatik yönetim sunuyor.

Optik formatların yanı sıra, DTF, DLT, 3590, AIT, VHS, BetaCAM, 3480/3490 ve 9840teyp formatlarını da destekleyen AML kütüphaneleri, çeşitli medya teknolojilerinin aynı kütüphanede otomatik kullanımını olanaklı hale getiriyor. Yeni sayısal yayın tesis-

lerinde program içeriği için ana depo olarak kullanılmak üzere ADIC AML otomatik kütüphaneleri seçen AT&T Digital Media Centers, bu kütüphaneleri geleneksel yayın kontrol odaları yerine doğrudan doğruya bilgisayar disklerinden içerik yayınlamaya geçişinde kilit öğeler olarak kullanacak. •

ADIC AML
Bilgi için: Datatek
Tel: 0216- 465 05 00



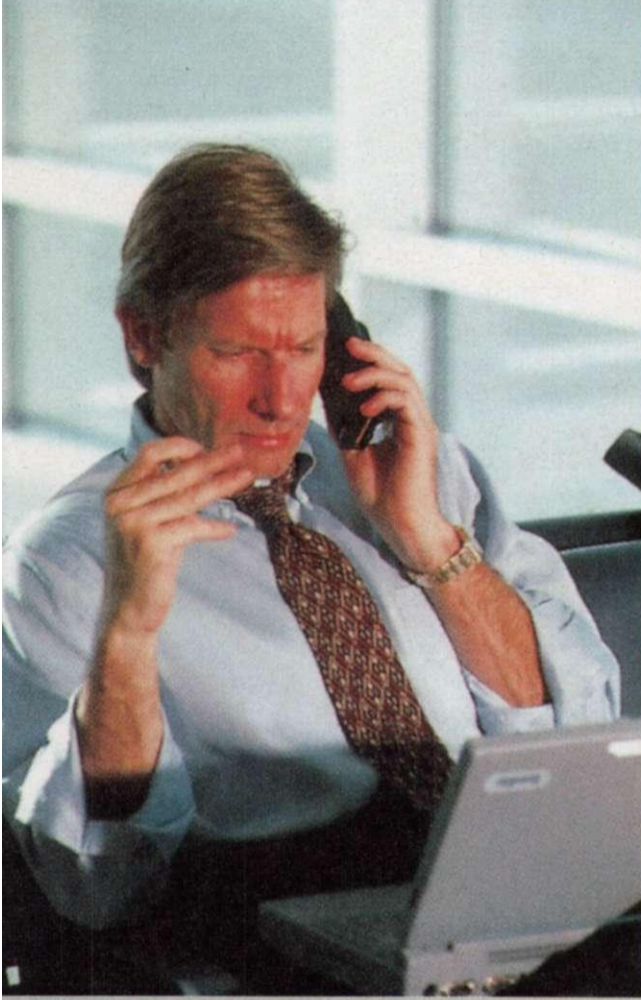
Bilişim Gündemini Yakalayın

www.btnet.com.tr

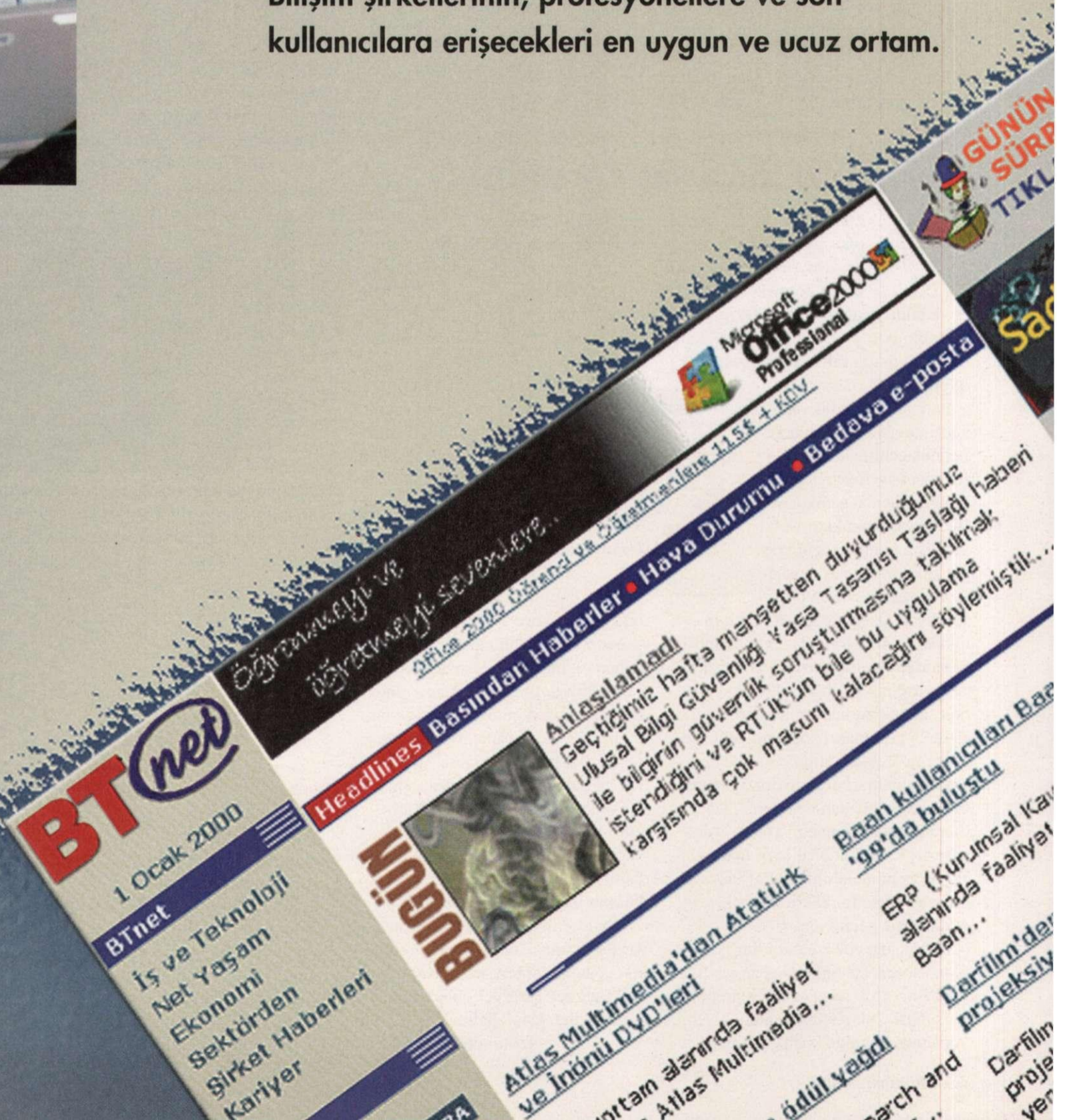
Bu adreste, Bilişim Dünyası anında sizinle.

Btnet, İnterpro'nun bilişim haberciliği birikiminin kullanıldığı ağ yayınıdır. Zengin içerik ve görselliğin birleştiği bu yayın size Türkiye ve Dünya boyutlarında haberi, bilgiyi ve yorumu getirir, tartışma ve arama olanaklarını sunar.

Bilişim şirketlerinin, profesyonellere ve son kullanıcılara erişecekleri en uygun ve ucuz ortam.



Güncel
Yenilikçi
Hızlı
Akıcı
Anlaşılır
Güvenilir
Tarafsız
Özgün İçerikli
Kapsamlı
Esprili
Yaratıcı
Dost



Ürün Haberleri

Bilkur'dan yeni barkod yazıcılar

Bilkur Argox barkod etiket yazıcılarını piyasaya sürdü. Zebex ve Metrologic Türkiye dağıtıcısı Bilkur Bilgisayar, barkod okuyucuların ardından barkod yazıcıları da piyasaya sundu. Bilkur'un dağıtımını üstlendiği Argox OS 214tt, ekonomik masaüstü barkod yazıcı, düşük maliyetli termal ve doğrudan termal baskı yapabiliyor. 76mm/s

baskı hızı, 203 dpi çözünürlük ve 512K dış bellek, barkod yazıcının diğer özellikleri. Argox OS 214tt, KDV hariç 619 dolardan satışa sunuluyor. Argox X-2000 modeli barkod yazıcı ise, endüstriyel ve hızlı çözümler sunuyor. 127mm/s baskı hızı, 203 dpi çözünürlük, geniş barkod fontları gibi özellikleri olan bu model, 512 flash ve 2 M DRAM belleğe sahip. Ancak bu modelin en

büyük özelliği, oku ve bas özelliği sayesinde barkod okuyucu veya klavye bağlanarak bilgisayarsız kullanılabilmesi. Bu modelin fiyatı ise KDV hariç 1219 dolar. Argox etiket yazıcıların yanında seri ve paralel arabirim kabloları ve piyasa değeri 300 dolar olan Codesoft 4 XLT Plus (windows driver; Win 3.1/95/98/NT) etiket programı ücretsiz veriliyor.

Öte yandan Bilkur,

Türkiye pazarına yeni bir taşınabilir veri terminal de sundu. Zebex'in yeni modeli PDL_20, geliştirilmiş teknik özelliklerinin yanı sıra cep telefonu boyutunda olmasıyla dikkat çekiyor. Bilgisayardan bağımsız çalışan kablosuz PDL_20, 1 MG bellek ve 128 K ROM'a sahip. Pil ömrü 24 saat olan PDL_20'nin ağırlığı ise sadece 115 gram. •

Bilgi için: Bilkur

Bilgisayar San. ve Tic. Tel: 0212-212 60 14

Philips'ten dar mekanlara yeni ekran

Philips, yerden tasarruf sağlayan yeni 140S LCD panel ekranı piyasaya sürdü.

Sınıfta en kısa derinliğe sahip olan 140S LCD panel ekran, daha parlak ve daha katı görüntülerin okunmasını, kolay metinlerin ve sayıların titreşimsiz olarak elde edilmesini sağlayan geometrisiyle göz rahatsızlıklarını azaltıyor.

Philips 140S LSD ekranının diğer özellikleri şöyle: 14.1 inch/35.8 ekran büyüklüğü, dikey ekran tazeleme hızı 56-75 Hz, yatay frekans 31-60 KHz, OSD, 27 W normal çalışırken güç tüketimi, MPR II, EPA, Nutek, TCO'99. •

Philips 140S LCD Panel Ekran

Bilgi için: Boğaziçi Bilgisayar

Tel: 0212-217 29 29

M-ticarette YES.wallet kolaylığı

Doğatek'in çözüm ortağı Thyron, mobil telefonun WAP teknolojisini kullanarak kolay ve hızlı işlem yapabilmesini sağlayan YES.wallet'i mobil pazarına tanıttı. YES.wallet, kullanıcılara Internet üzerinden girdikleri kredi

bilgileriyle hazırladıkları sanal cüzdan aracılığıyla ödeme yapma olanağı sağlıyor. Ödeme işlemi için YES.wallet link'ini tıklayarak sanal cüzdanına ulaşan kullanıcılar, burada şifre ve PIN numarasını yazarak ödemelerini sanal cüzdanına kayıtlı kredi kartıyla gerçekleştirebiliyor.

Kullanıcılar, Internet servis sağlayıcılar veya GSM operatörleri tarafından sağlanan YES.wallet hizmetinden ücretsiz olarak yararlanabiliyorlar. •

YES.wallet

Bilgi için: Doğatek

İç ve Dış Tic. Ltd. Şti.

Tel: 0212-284 41 90

İçeriğinizi kaçta satıyorsunuz?

Merhaba. İş bilgi satmak olan şirketleri bugüne kadar teknolojinin hep yakınında görmek pek şaşırtıcı değildi. Bugün yakın takip yerini "teknolojiyle yatıp, teknolojiyle kalkmaya" bıraktı. Tabi yatacak zaman kalıyorsa.

Internet'in sunduğu imkanlar, değişimleri de beraberinde getirmekte. Yani, Internet işinizi yeniden şekillendirmenizi gerektiriyor. Bu değişimin miktarı ve boyutu işin niteliğine göre değişiklik gösterse de, sonuçlar her zaman pozitif olabiliyor. Özellikle içerik satıcılar çok dikkatli olmak zorunda. Yeni oyunda basan için mutlaka uzman göz lazım.

Ürettiğiniz şey bilgi olduğuna göre, onu satmak zorundasınız. Internet üzerinde iş yapanların çoğunun gelir modellerini "reklam alma" üzerine kurmakta olduklarını görüyoruz. Finansal bir destek olmadan bu işlerin ayakta durabileceğini zannetmiyorum. İşin başansı karlılıkla ölçülüyor malum. Bu tür iş modellerinin hızla "kazanç artırma" metodolojileri üzerinde yoğunlaşması gerekiyor.

Bilgi satışı çok avantajlı bir iş. Ürettikten sonra istediğiniz kadar satabiliyorsunuz. Çok rahat şekillendirebiliyorsunuz. Çok rahat parçalara bölebiliyorsunuz. O halde küçük ödemeler bi-

le sizin için büyük anlam kazanıyor demektir. Bir haber şirketinin, haberlerini küçük ücretler karşılığında insanlara sattığını düşünün. Ne kadar çok haberin ne kadar çok alıcısı olacak. Qpass Inc, içerik satıcılarıyla alıcılarını bir araya getiren bir Uygulama Servis Sağlayıcısı (USS). Üyelerinin birkaç tıklamayla içerik satın alabilmesini sağlıyor. Telif hakları sorunu, Internet kullanım oranının düşüklüğü, alt yapı yetersizlikleri ve ekonomik koşullar, ülkemizde bu tür "mikro ödeme sistemlerinin" yaygın bir şekilde kullanımını için zaman gerektiğini ortaya koyuyor.

İşiniz birkaç yıl içerisinde neredeyse tamamen Internet'e taşındığında gerçeklerle yüzyüze kalacaksınız. Internet üzerinde yaşadığınız başarısızlıklar, muhasebe kayıtlarınızın eksi hanesinde yerini alacak. "E-business" in gerçekten ne olduğunu belki ancak böyle anlayabileceksiniz. Rakiplerinizin küresel başarı öyküleri sizi nerede hata yaptığımız yolunda uzun soluklu toplantılara sürükleyecek. Eğer oyunu kurallarına göre oynamazsanız.

Böylece ben de bir "Aman ha..." yazısı yazmış oldum. Internet endüstrisi ve teknolojileri, trendler, yorumlar ve "Internet Türkiye" onbeş günde bir internext'te. Hoşçakalın.

volkang@interpro.com.tr



Üç boyutlu grafikte HP Visualize fx'le hızlanın

Kurumsal bilgi işlem çözümleri sunan Hewlett Packard, üç boyutlu uygulamalar için HP Visualize fx5 ve fx10 grafik hızlandırıcılarını piyasaya tanıttı. Performansı artırmak ve en yüksek görsel gerçekliği yakalamak için HP Visualize fx5 ve

lamayken, HP Visualize fx10 büyük ve karmaşık nesnelere görselleştirebilmesi ve manipüle edilebilmesi ve çok yüksek hızlarda çalışabilmesi nedeniyle, özellikle Sayısal İçerik Yaratma (DCA) gibi daha üst düzey projelerde kullanılıyor. HP Visualize fx grafik Hızlandırıcıları, ü-

fx10'un avantajları arasında hacimsel görselleştirme ve gerçek zamanlı gölgeler için 3D ve doku işlemesi, 16384x16384 ebada kadar çıkabilen doku haritaları, tamamiyle düzgün bir görüntü elde edilebilmesi ve hareketten kaynaklanan bulanıklık durumunun giderilmesi için donanım tarafından hızlandırılmış biriktirme arabelleği de bulunuyor.

Bağımsız yazılım sağlayıcı sertifikasyon harcamalarını azaltmak amacıyla hem fx5 hem de fx10 için eş yazılım arayüzleri ve cihaz sürücülerini ve üst uç 3D uygulamalarından en yüksek performansın alınabilmesi için tüm bilgisayar sistemi göz önünde bulundurularak yapılmış tasarım da HP Visualize fx serisinin diğer sağladıkları arasında. •

HP Visualize fx serisi

Bilgi için: HP Türkiye

Tel: 0212- 224 59 25



fx10'un bellek ve görüntü mimarileri yeniden tasarlanmış. HP Visualize fx5, orta ve büyük montajlar, animasyonlar ve seri setleri geliştiren Mekanik Tasarım Otomasyonu (MDA) mühendislerine yönelik bir uygu-

tün performansı ile yüksek seviyeli görsel gerçeklik sağladığı için, etkileşimli model aydınlatmalar, animasyonlar ve seri setleri geliştiren Mekanik Tasarım Otomasyonu (MDA) mühendislerine yönelik bir uygu-

Dell'den ultra hafif dizüstü bilgisayar

Dell, ultra hafif-ince dizüstü modeli Latitude LS'yi piyasaya sundu.

Üst düzey yöneticilerin beklentilerini karşılamak amacıyla tasarlanan Dell Latitude LS, 1.6 kg. ağırlığı ve 272x220x 25.5 mm. boyutlarıyla sağladığı ra-

hatlığın yanı sıra, hafifliği sayesinde kullanıcıların yükünü hafifleterek sağlık sorunlarını da ortadan kaldırıyor. 128 MB'a ulaşabilen belleğe sahip olan Latitude LS, 12 GB kadar yükselebilen sabitdisk kapasitesine de sahip.

Ayrıca özellikleri arasında magnezyum

alaşım kasası, modüller DVD-ROM sürücüsü ve entegre 3Com 10/100 Ethernet kartı da bulunan Latitude LS, özel deri kılıfı içinde sunuluyor. •

Dell Latitude LS

Bilgi için: Sentim, Sispa

Tel: 0216- 528 33 66 0216-361 74 72



**İnternet'te
Türk Endüstri Fuarı**

BU ADA'DA SİZ DE OLMALISINIZ!

İnternet'te Türk Endüstri Fuarı, Marmara Denizi'nde bir sanal ada olarak tasarlandı ve yaratıldı...

Dünya'nın ilk İnternet Fuarı (Tif), tüm endüstri sektörlerine benzersiz bir tanıtım hizmeti sunuyor...

İnternet'te Türk Endüstri Fuarı, dış satım bağlantılarınızı geliştirecek ve elektronik ticarete ilk adımınız olacak...

www.tif.com.tr

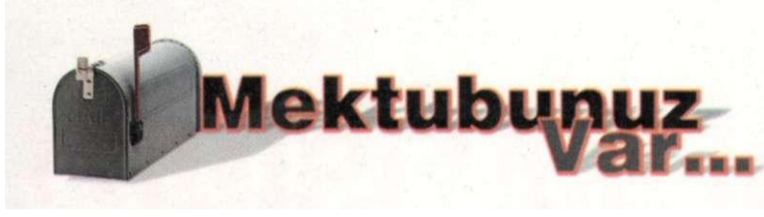
TİF'E KATILIN, 21.YÜZYIL İLETİŞİM TEKNOLOJİSİNİN TÜM OLANAKLARINDAN YARARLANIN...

tifaş

TÜYAP-İTERPRO
FUARCILIK A.Ş.

Gazeteciler Mah.
Sağlam Fikir Sk. No:7
Esentepe 80300
İstanbul - Turkey
Tel: (90 - 212) 212 34 80
Fax: (90 - 212) 212 34 82
http://www.tifas.com.tr
e-posta: tifas@tifas.com.tr

24X365
"sürekli açık fuar"



Merhaba,

Sana oldukça yoğun geçen bir haftanın ardından yazıyorum. Bu yaz sektör etkinlikleri yazlık mekanlara taşındı. Geçen hafta Tekofaks Panasonic yeni cep telefonu GD92 modelinin tanıtımı için inanılmaz bir davet düzenledi. Elime gelen parlak zarf ve içinden çıkan şık davetiye, "Değişim" sloganı ile piyasaya sunulan GD92'yi gerçekten güzel ifade etmiş doğrusu.

Tanıtım için sosyetenin gittiği meşhur mekan Laila seçilmişti. Doğrusu senin de burada olup daveti görmeni çok isterdim. Ama merak etme, geceyle ilgili herşeyi anlatacağım.

Kapıdan girip davetiyedeki "değişim kartı" nı teslim ettikten sonra boynuma bir "değişim kolyesi" takıldı. Ne anlama geldiğini anlayamadığım kolyeyi takarken açıkçası biraz yadırgadım, ama Laila'nın içine girince gördüğüm "değişim kolye" li kalabalığı görünce şaşırıp kaldım. Ne çok değişim geçirmek isteyen varmış diye geçirdim içimden. Dev ekranda sürekli GD92 tanıtımı yapılırken, denizdeki Tekofaks Show Boat teknesi ise gösteri için hazır bekliyordu.

Sektörün yöneticilerinden sosyetik simalara, futbolculardan mankenlere kadar tanıdık birçok kişi oradaydı. Tanıdık kimseyi gördün mü diye sorarsan bu tür etkinlikleri kaçırmayan Microsoft Türkiye Genel Müdürü Süreyya Ciliv oradaydı. Diğer bir tanıdık sima ise Likom Marmara Bölge Müdür Gökhan Say idi. Tabi ki Tekofaks Panasonic yetkilileri de gecede ev sahipliği yapmak üzere eşleri ile birlikte gelmişlerdi. Ama gelgelelim o kadar kalabalık ve gürültülü bir ortamdı ki bir kere gördüğüm kişiyi bir daha göremedim.

Saat gece 11'e doğru gösteriler Tekofaks Show Boat ile başladı. Boğaz'da ışık gösterilerini havai fişekler takip etti. Ardından gözler sahnede dans etmeye başlayan dansçılara döndü.

O saate kadar "değişim kolyesi" nin içki almak dışında ne işe yaradığını anlamamıştım. Dans gösterisinin ardından herkesin kolyesinin arkasına bakması istendi ve GD92 yazılı olanların Panasonic GD92 kazandığı duyuruldu. Duyduğuma göre 50 tane GD92 verilmiş o gece.

İşte sektör etkinlikleri anlattığım gibi böyle eğlenceli toplantılarla sürüp gidiyor.

Sana son birkaç haftadır askere giden dostlarımızdan bahsediyordum. Çoğu bir aylık bedelli askerlik yaptığı için bu hafta geri dönüyor. Halkla İlişkiler şirketi Ünite'denERCÜMENT ŞENER de teskeresini almaya hazırlananlardan. Duyduğum kadarıyla Şener, bu hafta iş başı yapacaktı. İşte göz açıp kapayana kadar geçti bir ay.

Geçen gün bir arkadaşımın yolladığı bir hikayeyi yazmak istedim. Belki bu yazı haftaya gülümseyerek başlamana yardımcı olur:

"Art arda kırdığı potlarla nam salan Japonya'nın çiçeği burnunda Başbakanı Yoşiro Mori'nin, gafların en büyüğünü Mayıs ayındaki Washington ziyareti sırasında yaptığı ortaya çıktı. Washington'daki Japon Büyükelçiliği kaynaklarından sızan habere göre, Japon yetkilileri tek kelime İngilizce bilmeyen Mori'ye, ABD Başkanı Bill Clinton'la karşı karşıya geldiğinde, "How are you?" (Nasılsınız) diye sormasını, karşılığında "Fine thanks, and you" (İyiyim, ya siz?) cevabı alacağını ve bunun ardından da "Me too" (Ben de) demesi gerektiğini öğretmiş. Mori bunları bir güzel ezberlemiş, ancak Clinton'la karşı karşıya geldiğinde bir anda kendisine tembihlenen her şeyi unuttu. Ve olaylar şöyle gelişmiş: Mori,

"Who are you?" (Siz kimsiniz?) diye sormuş. Önce kısa bir süre şaşırıp Clinton, işi şakaya vurup, "Well, I am Hilary's husband" (Şey, ben Hilary'nin kocasıyım) demiş ve kahkahayı basmış. Mori de Clinton'ın kahkahalarına aynı neşeyle katılıp, cevabı yapıştırmış: "Me too."

Hoşçakal.

ONLINE

BTnet www.btnet.com.tr

Köşe yazıları

- ▶ e-startup'lar için on soru on cevap/
Ahmet Hasanbeşeoğlu
- ▶ Enformasyon çağının kazananları ve kaybedenleri/
Patrick J. Keating
- ▶ Özgürlükle beslenen etobur ve haberleşmenin dinlenmesi/
Vedat Gürer

Yasal düzenlemeler ve raporlar

BThaber'in bu ve daha önceki sayıları, online erişiminize www.bthaber.com.tr adresinde açıktır. Diğer ağ yayınlarımızda ilginizi çekecek konuları aşağıda bulacaksınız.

BİLİŞİM

www.bilismrehber.com.tr

White Paper

- ▶ ATM (Asynchronous Transfer Mode)
Prof.Dr. Oğuz Manas
- ▶ **Araştırma İnceleme**
- ▶ İnternet ve ekstranet teknolojileri-13/
Türker Cambazoğlu
- ▶ Ses ve veri entegrasyonu/
Barış Aksoy

Forum

- ▶ Windows 2000

Haftanın Esprisi



BThaber

Yıl 6 • Sayı 281
14-20 Ağustos 2000

İnterpro Yayıncılık, Araştırma ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş. adına

Sahibi
Ruşen Yaygın ruseny@interpro.com.tr

Genel Yayın Yönetmeni
Zafer Kurdakul zaferk@interpro.com.tr

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Nuray Şuman nurays@interpro.com.tr

Yazı İşleri Müdürü
Didem Tünel didem@interpro.com.tr

Haber Merkezi Müdürü
Beliz Kudat belizk@interpro.com.tr

Haber Araştırma
Güneş Kazdağlı gunesk@interpro.com.tr

Ankara Temsilcisi
Aslı Evren aslie@interpro.com.tr

Haber Merkezi
Gamze Göker gamzeg@interpro.com.tr
Özgür Karagöz ozgurk@interpro.com.tr
Pınar Uylum Dikici pinaru@interpro.com.tr
Dilek Arus Ateş dileka@interpro.com.tr

Görsel Yönetmen
Saimi İpekçi saimi@interpro.com.tr

Görsel Yönetmen Yardımcısı
Emine Gökdağ emineg@interpro.com.tr

Reklam Satış Müdürü
Güldane Taşdemir guldane@interpro.com.tr

Reklam Satış Müdür Yardımcısı
Selda Aydemir seldaa@interpro.com.tr

Reklam Satış Temsilcileri
Zehra Sevimli (Ankara) zehras@interpro.com.tr
Şule Çeliköz sulec@interpro.com.tr
Hilal Çetinder Sakin hilalc@interpro.com.tr

Reklam Rezervasyon
Serpil Sönmez serpils@interpro.com.tr

Abone ve Dağıtım Sorumlusu
Yeşim Yılmaz yesimy@interpro.com.tr

Yayın Kurulu
Akın Evren, Aslı Evren, Erdem Özel, Güneş Kazdağlı, Nuray Şuman, Nurhan Ünal, Ruşen Yaygın, Şengül Gürtan, Zafer Kurdakul.

interpro

Yürütme Kurulu Başkanı Ruşen Yaygın
Yürütme Kurulu Üyesi, Genel Müdür Zafer Kurdakul
Yürütme Kurulu Üyesi Erdem Özel
Yürütme Kurulu Üyesi Akın Evren
Pazarlama Grup Müdürü Şengül Gürtan
İdari ve Mali İşler Koordinatörü Fersun Oral

Yönetim Yeri İnterpro Yayıncılık, Araştırma ve Organizasyon Hizmetleri A.Ş.
Gazeteciler Mah. Sağlam Fikir Sk. No 23 Esentepe 80300 İSTANBUL
Tel 0212- 212 31 22 Faks 0212- 212 31 21
Ankara- Tel 0312- 439 70 35-440 58 35 Faks 0312- 438 68 76
Film Çıkış ve Renk Ayrımı Dört Renk Ltd. ISSN 1300-6495
Baskı, Cilt, Poşetleme Global Ofset San. Tic. Ltd. Şti. Tel: 0212- 283 25 72
BThaber kontrollü abonelik sistemiyle dağıtılmaktadır. Fiyatı 10.000.- TL (KDV dahil)

www.bthaber.com.tr bthaber@interpro.com.tr

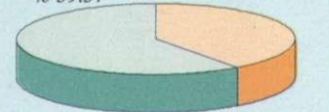
BThaber Dağıtım Raporu

	adet
İstanbul	4.544
Ankara	1.325
İzmir	420
Bursa	172
Yurtdışı	55
Diğer İller	1.584
Toplam	8.100

BThaber gazetesinde çıkan yazılar, izin alınmadan ve kaynak gösterilmeden kullanılamaz.

BThaber okurlarının yüzde 60'ı evinde kişisel bilgisayar kullanıyor.

Evinde bilgisayar kullananlar % 59.57
Diğer % 40.43



Örneklem: 6422

Pazar Araştırma Merkezi

pam
katkılarıyla



tarafından dağıtılmaktadır.



Microsoft Certified
Professional
Systems Engineer

DÜNYADA İLK

MCSE Windows 2000 Kariyer Planı

Zorunlu Sınavlar: 4 adet

Windows NT 4.0 Sınavlarını geçmemiş olan adayların aşağıdaki 4 zorunlu sınava girmeleri gerekir.

Sınav 70-210 : Installing, Configuring and Administering Microsoft Windows 2000 Professional
Kurs : 2151 Microsoft Windows 2000 Network and Operating System Essentials;
2152 Implementing Microsoft Windows 2000 Professional and Server

Sınav 70-215 : Installing, Configuring and Administering Microsoft Windows 2000 Server
Kurs : 2151 Microsoft Windows 2000 Network and Operating System Essentials,
2152 Implementing Microsoft Windows 2000 Professional and Server

Sınav 70-216 : Implementing and Administering a Microsoft Windows 2000 Network
Infrastructure
Kurs : 2153 Implementing a Microsoft Windows 2000 Network Infrastructure

Sınav 70-217 : Implementing and Administering a Microsoft Windows 2000 Directory Services
Infrastructure
Kurs : 2154 Implementing and Administering Microsoft Windows 2000 Directory Services

Windows NT 4.0'in 3 Sınavını (70-067, 70-068 ve 70-073) geçmiş olan adaylar yukarıdaki
4 zorunlu sınav yerine aşağıdaki sınavı alabilirler.

Sınav 70-240 : Microsoft Windows 2000 Accelerated Exam for MCP's certified on Windows NT 4.0
Kurs : 1560 (31 Aralık 2001'de kaldırılacak olan bu sınav 70-210, 70-215, 70-216 ve
70-217 sınavlarının temel uzmanlık alanlarını kapsamaktadır.)

Zorunlu Sınavlar: 1 adet seçilecek

Ek olarak tüm adayların aşağıdaki sınavlardan birine girmeleri gerekmektedir.

Sınav 70-219 : Designing a Microsoft Windows 2000 Directory Services
Kurs : 1561 Designing a Windows 2000 Directory Services Infrastructure

Sınav 70-220 : Designing Security for a Microsoft Windows 2000 Network
Kurs : 2150 Preliminary Course Syllabus Designing a Secure
Microsoft Windows 2000 Network

Sınav 70-221 : Designing a Microsoft Windows 2000 Network Infrastructure
Kurs : 1562 Designing Microsoft Windows 2000 Networking Services Infrastructure

Seçmeli Sınavlar: 2 adet seçilecek

Sınav 70-219 : Designing a Microsoft Windows 2000 Directory Services Infrastructure
Kurs : 1561 Designing a Windows 2000 Directory Services Infrastructure

Sınav 70-220 : Designing Security for a Microsoft Windows 2000 Network
Kurs : 2150 Preliminary Course Syllabus Designing a Secure
Microsoft Windows 2000 Network

Sınav 70-221 : Designing a Microsoft Windows 2000 Network Infrastructure
Kurs : 1562 Designing Microsoft Windows 2000 Networking Services Infrastructure

Sınav 70-222 : Upgrading from Microsoft Windows NT 4.0 to Microsoft Windows 2000
Kurs : 2010 Designing a Microsoft Windows 2000 Migration Strategy

Netron'dan Dünya Vatandaşlığı Sertifikaları

Bilişim Sektöründe Türkiye'de 65.000 açık var,
Amerika'da 850.000. Bütün dünya ülkeleri
en çok bu sektörde eleman arıyor.

Dünyanın en gözde kariyeri MCSE olmak:
Microsoft Certified Systems Engineer.

Bu sertifikalar tüm dünyadaki Teknik
Yöneticiler tarafından bir kalite göstergesi
olarak kabul ediliyor.

**Bütün şirketler bu uzmanları
alabilmek için yarış halindedir.**

Siz de Netron'dan alacağınız sertifikalarla
dünyanın aradığı uzmanlardan olabilirsiniz.

Yalnızca 10 haftada,

hem de işinize devam ederek

Vakit kaybetmeden arayın,

Sizi de dünya vatandaşı yapalım.



Netron 1999 Yılında
Microsoft'un
Yılın Teknik Eğitim Merkezi
ve Yılın Eğitmeni
Ödüllerini Kazanmıştır.

Microsoft Certified
**Technical
Education
Center**

CISCO SYSTEMS



**TRAINING
PARTNER
ASSOCIATE**

NETRON

BİLGİ İLETİŞİM TEKNOLOJİLERİ

Tel.: (0216) 327 98 88 pbx Fax: (0216) 327 98 90
e-mail: info@netron.com.tr http://www.netron.com.tr

Netron know-how demektir

şubesiz
telefonsuz
bilgisayarsız

ayaküstü banka



enter

Telefon veya

Internet bankacılığı; adına ne dersek diyelim, elektronik bankacılığın yeni rotası KIOSK lar. Ofislerimizde, alışveriş merkezlerinde, havaalanlarında, etkileşimli ağlara ulaşmak, tıpkı bugün telefon kulübelerine erişimimiz gibi kiosklarla mümkün olacaktır. Kiosklar, telefon kulübelerinin ve geniş anlamda diğer pek çok iletişim araçlarının yerlerini alacak, hatta, halihazırdaki bankacılık makinelerinin yanı sıra, kullanıcılara mesaj alma ve göndermeden, harita tarama ve bilet satın almaya kadar diğer tüm "bilgi otoyolu" uygulamalarını da beraberlerinde sunabilme olanakları bakımından sadece telefon kulübelerinin değil, bankacılık makinelerinin de yerini alacaktır. Meteksan Sistem, yeni çağın bu yepyeni iletişim aracını, dünyanın en son teknolojiyle Türkiye'deki tüm kamu ve özel sektör kuruluşlarının hizmetine sunmaktadır.

exit