

Sælger til Showroom og video live auktioner på sociale medier

Er du en udadvendt person og en topmotiveret sælger, der er klar til at møde kunder både fysisk og virtuelt?

I Pixizoo's nye showroom finder kunderne inspiration og får rådgivning hos dygtige og professionelle sælgere. Som sælger hos Pixizoo skal du nemlig kunne levere værdi i form af viden og tryghed, samtidig med at du fungerer i en performance kultur, hvor der er fokus på salget. Du skal derfor også være en person, der er drevet af at nå dine målsætninger.

Som sælger møder du kunderne i vores showroom, der er placeret tæt på IKEA, i Skejby ved Århus. Du vil indgå i teamet af medarbejdere, som præsenterer produkter på live udsendelser på Facebook. Det er derfor afgørende, at du er smilende, energisk og brænder igennem til seerne. Der er stor variation i arbejdet, da du både vil arbejde i showroomet som sælger, men også i filmstudiet hvor du igennem kameraet møder vores kunder.

Uanset hvordan du møder vores kunder, sker det altid med kunderne i centrum, og vi giver dig rammerne til at give kunderne den bedst mulige oplevelse. Vi skal gøre hverdagen nemmere for vores kunder, og give dem en fantastisk oplevelse i mødet med Pixizoo.

Tiltrædelse: Snarest

Din profil:

- Du er åben, udadvendt og fyldt med energi og gåpåmod
- Du har erfaring med salg og elsker dialogen med kunderne
- Du brænder for at sælge og levere en fantastisk service
- Du ser mulighederne i at kunne sælge til hele Danmark på en virtuel platform
- Du fungerer med frie rammer og arbejder målrettet
- Du er fleksibel og forstår vigtigheden af et stærkt sammenhold
- Du har lyst til at skabe wow oplevelser for dine kollegaer og vores kunder
- Du er stabil og tager ansvar for dit arbejde

Det tilbyder vi:

Et moderne koncept hvor du kan være med til at bidrage til hverdagen og udviklingen. Vi sætter innovative rammer, som både giver dig mulighed for personlig udvikling samt mulighed for at være med til at sætte dit præg på, hvordan du ser et showroom med babyudstyr.

For os er det vigtigt, at medarbejdertrivsel og arbejdsglæden er høj, og du vil derfor opleve et stort engagement fra dine kollegaer og resten af organisationen.

Fleksible arbejdstider: Vi holder åbent i vores Showroom 7 dage om ugen, og der vil være arbejde med live salg på Sociale medier, tidlig morgen og aften. Det giver mulighed for en fleksibel vagtplan, og vi har en forventning om, at du ligeledes er fleksibel.

Timer: 20-37 timer ugentlig

Derudover får du hos os:

- Løn efter aftale og interne salgskonkurrencer
 - Frokostordning og gode forhold
 - Mulighed for at udvikle dine faglige kompetencer inden for salg
 - Et udfordrende job i et ungt og dynamisk miljø
-

- Fantastiske kollegaer fra hele forretningen
- Du får selvstændigt ansvar, forskelligartede opgaver og råderum til at skabe gode, stabile resultater.

Spørgsmål til stillingen?

Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Pia Christense på pch@pixizoo.dk

Vi kalder løbende til samtale så send din ansøgning og CV allerede i dag. **Ansøgninger sendes til Job@pixizoo.dk-mærket "Sælger"**, ansøgninger behandles løbende.
