

Informe Económico a la Gobernadora

Economic Report to the Governor

2019



GOBIERNO DE PUERTO RICO
Junta de Planificación





GOBIERNO DE PUERTO RICO

Junta de Planificación

30 de abril de 2020

Hon. Wanda Vázquez Garced

Gobernadora
La Fortaleza
San Juan, Puerto Rico 00902


Estimada señora Gobernadora:

En cumplimiento con las disposiciones de la Ley Orgánica de la Junta de Planificación de Puerto Rico, conocida como la Ley número 75 del 24 de junio de 1975, se presenta el **Informe Económico a la Gobernadora** correspondiente al año fiscal 2019. Dicho informe contiene estadísticas que revelan el desarrollo y el movimiento de la actividad económica de Puerto Rico durante el año fiscal 2019. Además, de las proyecciones económicas para los años 2020 y 2021.

El referido documento se compone de siete capítulos sobre temas de relevancia para los sectores público, privado y sin fines de lucro. Estos son: Economía de Puerto Rico 2019, Situación actual de la Actividad Agrícola, Matriz de Insumo Producto, Perfil de la Población de Puerto Rico al 2019, Transferencias Federales, Economía de Estados Unidos y Mundial en el año fiscal 2019.

Le reiteramos nuestro compromiso de servicio a Puerto Rico y quedamos a sus órdenes.

Cordialmente,


María del C. Gordillo Pérez
Presidenta

Anejo



Centro Gubernamental Roberto Sánchez Vilella, Ave. De Diego Pda. 22, Santurce • P.O. Box 41119, San Juan, Puerto Rico 00940-1119

☎ 787.723.6200 🌐 jp.pr.gov

INFORME ECONÓMICO A LA GOBERNADORA
Y A LA ASAMBLEA LEGISLATIVA

ECONOMIC REPORT TO THE GOVERNOR
AND TO THE LEGISLATIVE ASSEMBLY

2019

María del C. Gordillo Pérez
Presidenta - Chairperson

Tel. (787) 723-6200

Gobierno de Puerto Rico
Junta de Planificación



Government of Puerto Rico
Planning Board

Abril - April 2020

Prefacio

La Ley Núm. 75 del 24 de junio de 1975, según enmendada, crea y asigna a la Junta de Planificación preparar un Informe Económico al Gobernador y a la Asamblea Legislativa. Este informe constituye un documento valioso, ya que contiene un análisis del comportamiento de la actividad económica de Puerto Rico durante el año fiscal 2019 y las perspectivas para los años fiscales 2020 y 2021.

El proceso anual para estimar las Cuentas Nacionales es uno arduo, cuya complejidad requiere un amplio conocimiento del funcionamiento de la economía del país. El sistema de contabilidad de las Cuentas Nacionales de Puerto Rico es un registro esquematizado que describe las características de las actividades y sus resultados en la economía.

La producción de este informe requiere el ajuste final de las Cuentas Nacionales de Puerto Rico por parte de la Junta de Planificación. Con este instrumento económico se obtiene una representación cuantificada de toda la economía de nuestro país, a partir del registro de los flujos de fondos originados entre sus unidades económicas y con el exterior.

Éste informe presenta varios temas de relevancia para el sector público, el sector privado y el sector no gubernamental del país. Estos son: Economía de Puerto Rico en el Año Fiscal 2019, Situación Actual de la Actividad Agrícola, Matriz de Insumo Producto, Perfil de la Población en Puerto Rico al 2019, Transferencias Federales, Economía de Estados Unidos en el Año Fiscal 2019 y Economía Mundial 2019.

El capítulo de Economía de Puerto Rico presenta los datos económicos de la isla en el año fiscal 2019 y su comparación con años fiscales anteriores. En él, se resaltan distintas variables incluyendo el Producto Bruto, el cual totalizó \$70,780.5 millones a precios corrientes. A precios constantes o reales, esta variable registró un valor de \$5,825.0 millones, lo que reflejó un aumento de 1.5 por ciento, con respecto al año fiscal 2018.

El capítulo de Agricultura contiene datos económicos sobre la situación actual de la actividad agrícola en Puerto Rico. En este se menciona las 10 primeras empresas agrícolas para este año fiscal y los Subsidios e incentivos que han recibido para agilizar su recuperación. También, se provee información sobre el financiamiento agrícola a través del Fondo de Innovación y Desarrollo Agrícola (FIDA) para los agricultores. Por último, se presentan los datos preliminares más recientes del Ingreso Bruto Agrícola (IBA) al 2019.

La metodología insumo producto es una de las técnicas más utilizadas en el análisis de una región o país. La elaboración del conjunto de tablas de insumo producto es un requerimiento importante para lograr conciliar las cuentas de actividades con las Cuentas Nacionales. El Modelo Insumo Producto permite determinar los niveles de producción que alcanzarán los diferentes sectores o industrias para satisfacer los cambios exógenos en la demanda final. La tabla de Insumo Producto es un marco descriptivo que muestra las relaciones entre industrias, insumos y producción, se basa en un sistema de contabilidad social de ingresos y gastos.

En el tema de Población de Puerto Rico, el estimado fiscal 2019 ascendió a 3,193,694 personas, según los estimados de la Oficina del Censo federal. Esto representa un aumento de 340 personas, con respecto al año anterior.

Las transferencias unilaterales en Puerto Rico ascendieron a \$34,191.8 millones en el año fiscal 2019. De esta cantidad, 95.4 por ciento provienen de fondos federales que totalizaron \$33,074.3 millones. Las transferencias restantes correspondieron a las transferencias de los gobiernos estatales de los Estados Unidos, otros no residentes y remesas privadas.

El panorama económico de los Estados Unidos, según los datos publicados por el Negociado de Análisis Económico, continuó mostrando un ritmo de crecimiento sólido durante el año fiscal 2019. En el segundo trimestre de 2019, el Producto Interno Bruto (PIB) real tuvo un crecimiento de 2.0 por ciento, manteniendo su estabilidad durante los trimestres correspondientes al año fiscal de Puerto Rico.

Las perspectivas mundiales siguen siendo precarias, ante una desaceleración sincronizada y una recuperación incierta. Con un crecimiento de 3.0 por ciento, no hay margen para políticas erradas y es urgente que las autoridades actúen para respaldar el crecimiento. Es necesario mejorar el sistema de comercio mundial, que los países trabajen mancomunadamente porque el multilateralismo sigue siendo la única solución para hacer frente a los grandes problemas, como los riesgos derivados del cambio climático, los riesgos de ciberseguridad, la evasión y la elusión de impuestos, entre otras y para abordar las oportunidades y desafíos de las nuevas tecnologías financieras.

Esta publicación concluye con el Apéndice Estadístico del Informe Económico a la Gobernadora 2019, que se complementa con otros datos provenientes de otras instituciones del sector público y privado.

Estamos seguros de que este informe servirá de instrumento guía para el análisis y formulación de política pública. A su vez, será una herramienta útil para el pueblo de Puerto Rico y los diferentes tipos de usuarios de esta información (academia, sector privado, legisladores, economistas, planificadores, inversores, entre otros). La Junta de Planificación se reitera en la mejor disposición de proveer cualquier información adicional que ayude a un mejor entendimiento de la economía de nuestro País.

Agradecemos a las agencias del sector gubernamental, la empresa privada, los organismos no gubernamentales y otras entidades, tanto de Puerto Rico como externas, que sometieron los datos necesarios y de utilidad para la disponibilidad de la información económica aquí presentada. Además, reconocemos y agradecemos el esfuerzo y compromiso de cada uno de los analistas adscritos al Programa de Planificación Económica y Social de la Junta de Planificación, quienes trabajan los estimados finales de las cuentas, en la preparación de proyecciones, y en la redacción, diseño y montaje de este informe y del resto de los procesos afines.

Preface

Act No. 75 of June 24, 1975, as amended, create and assigns the Planning Board to prepare an Economic Report to the Governor and the Legislative Assembly. This report is a valuable document since it contains an analysis of the behavior of Puerto Rico's economic activity during the fiscal year 2019 and the outlook for fiscal years 2020 and 2021. Its preparation falls on the hands of the Economic and Social Planning Program of the Planning Board.

The annual process to estimate the National Accounts is arduous, whose complexity requires a wide knowledge of the functioning of the country's economy. The accounting system of Puerto Rico's National Accounts is a schematic record that describes the characteristics of economic activities and their results in the economy.

The production of this Report requires the final adjustment of the Puerto Rico's National Accounts by the Planning Board. With this economic instrument, a quantified representation of the entire economy of Puerto Rico is obtained, based on the recording of the cash flows originated between its economic units and abroad.

This report is composed on issues of relevance to the public sector, the private sector and the Island's non-governmental sector. These are: Puerto Rico Economy Fiscal Year 2019, Current Situation of the Agricultural Activity, Income and Product Matrix, Population Profile in Puerto Rico as of 2019, Federal Transfers, United States Economy Fiscal Year 2019 and World Economy 2019.

The chapter of Puerto Rico's economy presents the Island's economic data for fiscal year 2019 and its comparison with previous fiscal years. It highlights different variables including the Gross Product, which totaled \$70,780.5 million at current prices. At constant prices or real prices, this variable registered a value of \$5,825.0 million, which reflected an increase in 1.5 percent, with respect to fiscal year 2018.

The Agriculture chapter presents economic data on the current situation of agricultural activity in Puerto Rico. It includes, the top 10 agricultural companies for this fiscal year and the Subsidies and incentives they have received to advance in their recovery. Also, information on agricultural financing is provided through the Agricultural Innovation and Development Fund (FIDA for its acronym in Spanish) for farmers. Finally, the most recent preliminary data on the Gross Agricultural Income (IBA) to 2019 are presented.

The input-output matrix (I-O) methodology is one of the most used techniques in the analysis of a region or country. The production of the output input tables is an important requirement to reconcile the activity accounts with the National Accounts. The I-O Model allows determining the production levels that different sectors or industries will reach to satisfy exogenous changes in final demand. The I-O table is a descriptive framework that shows the relationships between industries, inputs and production and is based on a social accounting system for income and expenses.

The total population estimates for Puerto Rico amounted to 3,193,694 people, at the end of fiscal year 2019, according to the estimates of the Federal Census Office. This represents an increase of 340 people, compared to the previous year.

Unilateral transfer in Puerto Rico totaled \$34,191.8 million in fiscal year 2019. Of this amount, 95.4 percent comes from federal funds that adds up to \$33,074.3 million. The remaining transfers corresponded to transfers from the United States state governments, other non-residents and private remittances.

According to data published by the Bureau of Economic Analysis, the economic outlook for the United States, continued to show a solid growth rate during fiscal year 2019. In the second quarter of 2019, real Gross Domestic Product (GDP) increased 2.0 percent, maintaining its stability during the quarters corresponding to Puerto Rico's fiscal year.

The global outlook remains precarious, mainly because of a synchronized slowdown and an uncertain recovery. With 3.0 percent growth, there is no room for misguided policies and there is an urgent need for authorities to act to support growth. It is necessary to improve the world trade system, that countries work together because multilateralism continues to be the only solution to face major problems, such as risk derived from climate change, cybersecurity risk, evasion and tax avoidance, among others and to address the opportunities and challenges of new financial technologies.

This publication concludes with the Statistical Appendix that is complemented with other data from other public and private sector institutions.

We are confident that this Report will serve as a guiding instrument for the analysis and formulation of public policy. In turn, it will be a useful tool for the people of Puerto Rico and the different types of users of this information (academia, private sector, legislators, economists, planners, investors, among others). The Planning Board reiterates its willingness to provide any additional information that will help to better understand the economy of our country.

We thank the agencies of the governmental sector, private companies, non-governmental organizations and other entities, both from Puerto Rico and external entities, that submitted the necessary and useful data for the availability of the economic information presented here. In addition, we acknowledge and appreciate the effort and commitment of each of the analysts assigned to the Economic and Social Planning Program of the Planning Board, who are the ones who work the final estimates of the accounts, in the preparation of projections, and in the writing, design and assembly of this report and the rest of the related processes.

TABLA de CONTENIDO

TABLE of CONTENTS

TABLA DE CONTENIDO

I. LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2019

Diagrama 1	1
Producto Bruto	2
Gastos de consumo personal	2
Gastos de consumo del gobierno.....	6
Inversión interna bruta total.....	6
Ventas netas al resto del mundo.....	7
Comercio exterior	7
Exportaciones.....	7
Importaciones.....	8
Producto interno bruto.....	9
Ingreso neto.....	11
Ingreso personal.....	11
Situación económica de las personas	15
Activos financieros de las personas.....	15
Deuda de los consumidores.....	16
Empleo y desempleo	17
Ingresos del Gobierno.....	17
Actividad sectorial.....	19
Agricultura.....	19
Minería	19
Utilidades	20
Construcción.....	20
Manufactura.....	21
Comercio al por mayor.....	21
Comercio al detal	22
Transportación y almacenamiento.....	22
Informática	23
Finanzas y seguros.....	23
Bienes raíces y renta.....	24
Servicios	24
Servicios profesionales, científicos y técnicos	24
Administración de compañías y empresas.....	24
Servicios administrativos y de apoyo.....	25
Servicios educativos.....	25

Servicios de salud y asistencia social	25
Arte, entretenimiento y recreación.....	25
Alojamiento y restaurantes.....	26
Otros servicios	26
Gobierno	26
Actividad turística.....	26
Indicadores económicos mensuales.....	27
Mercado laboral.....	27
Ingresos netos al Fondo General	29
Producción y ventas de cemento.....	30
Generación y consumo de energía eléctrica	30
Índice General de Precios al Consumidor	31
Comercio Exterior	31
Ventas al detalle	32
Registro y ocupación turística.....	32
Quiebras	33
Índice de Actividad Económica	34
Proyecciones económicas a corto plazo, años fiscales 2020 y 2021	35
Supuestos principales.....	35
Proyecciones del PB real para los años fiscales 2020 y 2021	36
Escenarios de proyecciones alternas.....	37
Otros factores que pueden afectar las proyecciones económicas	38
Bibliografía	39

ÍNDICE DE TABLAS

1 Producto Bruto a precios corrientes.....	3
2 Producto Bruto a precios constantes de 1954.....	4
3 Gastos de consumo personal por tipo principal de producto.....	5
4 Exportaciones de mercancía registrada por Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte.....	8
5 Importaciones de mercancía registrada por Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte	9
6 Producto interno bruto por sector industrial principal.....	10
7 Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial principal.....	12
8 Ingreso personal.....	14
9 Activos financieros de las personas.....	15
10 Deuda de los consumidores.....	16
11 Estado de empleo de las personas de 16 años y más.....	17
12 Ingresos netos al Fondo General.....	18
13 Número y gastos de visitantes en Puerto Rico.....	27

14	Ingresos netos al Fondo General.....	29
15	Quiebras	33
16	Proyecciones Económicas y Supuestos Utilizados, años fiscales 2020-2021	36
17	Producto bruto real, primera proyección	37
18	Tasas de crecimiento del producto bruto real.....	37
19	Producto bruto real, segunda proyección	37
20	Tasas de crecimiento del producto bruto real.....	37
21	Producto bruto real, tercera proyección.....	38
22	Tasas de crecimiento del producto bruto real.....	38

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1	Producto Bruto a precios constantes	2
2	Crecimiento porcentual anual del Producto Bruto	2
3	Gastos de consumo personal a precios corrientes.....	2
4	Gastos de consumo personal a precios constantes.....	5
5	Gastos de consumo en el Gobierno a precios corrientes	6
6	Gastos de consumo en el Gobierno a precios constantes.....	6
7	Inversión interna bruta a precios corrientes.....	6
8	Inversión interna bruta a precios constantes	7
9	Transacciones con el resto del mundo a precios corrientes	7
10	Ingreso neto a precios corrientes	11
11	Ingreso personal disponible a precios corrientes.....	14
12	Porcentaje de representación de las industrias en el producto interno bruto	19
13	Porcentaje de representación de las industrias en el ingreso interno neto.....	19
14	Ingreso interno neto y producto interno bruto de agricultura	19
15	Ingreso interno neto y producto interno bruto de utilidades.....	20
16	Ingreso interno neto y producto interno bruto de construcción	20
17	Ingreso interno neto y producto interno bruto de la manufactura	21
18	Ingreso interno neto y producto interno bruto de comercio al por mayor	21
19	Ingreso interno neto y producto interno bruto de comercio al detal.....	22
20	Ingreso interno neto y producto interno bruto de transportación y almacenamiento	22
21	Ingreso interno neto y producto interno bruto de informática	23
22	Ingreso interno neto y producto interno bruto de finanzas y seguros.....	23
23	Ingreso neto y producto interno bruto de bienes raíces y renta	24
24	Ingreso interno neto y producto interno bruto de servicios de salud y asistencia social.....	25
25	Ingreso interno neto y producto interno bruto de alojamiento y restaurantes	26
26	Empleo total ajustado estacionalmente	27
27	Grupo trabajador.....	28

28	Tasa de desempleo ajustada estacionalmente.....	28
29	Empleo asalariado no agrícola.....	28
30	Ingreso netos al fondo general.....	29
31	Producción de cemento.....	30
32	Ventas de cemento.....	30
33	Generación de energía eléctrica.....	30
34	Consumo de energía eléctrica.....	31
35	Índice general de precios al consumidor (IPC), años fiscales 2015-2019.....	31
36	Índice general de precios al consumidor, período de julio a enero.....	31
37	Comercio exterior: exportaciones.....	32
38	Comercio exterior: importaciones.....	32
39	Ventas al detalle.....	32
40	Registro en hoteles y paradores.....	33
41	Tasa de ocupación en hoteles y paradores.....	33
42	Quiebras totales.....	34
43	Índice coincidente de actividad económica, BDE.....	34

II. SITUACIÓN ACTUAL DE LA ACTIVIDAD AGRÍCOLA

Consumo de alimentos.....	43
Comercio externo.....	43
Empleo y recursos humanos.....	44
El Ingreso Bruto Agrícola (IBA).....	45
Programa de Inversiones.....	47
Subsidios e incentivos.....	48
Agroindustria.....	49
Terrenos.....	49

ÍNDICE DE TABLAS

1	Gastos de consumo.....	43
2	Exportaciones e importaciones de productos agrícolas y alimentos.....	44
3	Empleo total y agrícola.....	45
4	Producto interno bruto e Ingreso bruto de la agricultura.....	47

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1	Ingreso bruto agrícola.....	45
2	Cultivos y pecuarios.....	46
3	Primeras 10 empresas agrícolas.....	46

4	Aportaciones de programas de inversiones	48
5	Subsidios e incentivos estatales	48
6	Subsidios e incentivos federales.....	48
7	Inversión préstamos FIDA.....	49
8	Arrendamiento nuevos Autoridad de Tierras	49
III. MATRIZ DE INSUMO PRODUCTO		
	Cuentas Nacionales y su relación con Insumo Producto	54
	Diagrama 1	55
	Sistema de Contabilidad y Modelo de Insumo Producto	55
	Diagrama 2	56
	Sistema de Contabilidad.....	56
	Estructura del Modelo	57
	Usos del Modelo de Insumo Producto	57
	Matriz de Insumo Producto en Puerto Rico.....	58
	Insumo Producto 2007.....	58
	Matriz de Transacciones Interindustriales	59
	Demanda Final	61
	Matriz de Requisitos Directos	63
	Matriz de Requisitos Directos e Indirectos	63
	Multiplicadores Interindustriales	65
	Multiplicador de Producción	66
	Multiplicador de Empleo	68
	Multiplicador de Ingreso	72
	Conclusión	75
	Apéndice	76
	Notas	77
	Bibliografía	79

ÍNDICE DE TABLAS

1	Matriz Total de transacciones interindustriales 2007	59
2	Matriz Doméstica de transacciones interindustriales 2007	60
3	Demanda final	61
4	Demanda intermedia, demanda final y producción	61
5	Valor añadido total.....	62
6	Matriz Doméstica de Coeficientes Directos 2007	63
7	Matriz de Identidad 2007.....	64

8	Matriz (I-A) Doméstica 2007	64
9	Matriz Inversa Doméstica 2007	64
10	Matriz Inversa Total 2007	65
11	Multiplicador de producción matriz local y total.....	66
12	Multiplicadores de producción de Puerto Rico	67
13	Empleo, producción y Coeficiente Directo de Empleo 2007	68
14	Multiplicador de empleo Tipo 1 2007	69
15	Coeficientes de Requisitos Directos, Indirectos e Inducidos de la Matriz local de transacciones 2006-2007	70
16	Multiplicador de empleo Tipo II	70
17	Multiplicador de empleo Tipo 1 y Tipo 2.....	71
18	Coeficiente directo de ingreso 2007.....	72
19	Multiplicador de ingreso Tipo I 2007	73
20	Multiplicador de ingreso Tipo II 2007.....	74
21	Comparativa 2002-2007 (salarios, multiplicador ingresos Tipo II	74

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1	Multiplicador de empleo Tipo I	69
2	Multiplicador de ingreso Tipo II.....	73
3	Multiplicadores de producción, ingreso y empleo Tipo II.....	74

IV. PERFIL DE LA POBLACIÓN EN PUERTO RICO AL 2019

Mujeres de 15 a 49 años y la tasa de fecundidad	84
Migración entre Puerto Rico y Estados Unidos	85
Cambio poblacional por municipio.....	91
Perfiles de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico	92
Hallazgos relevantes de la Encuesta sobre la Comunidad de la población de Puerto Rico 2014-2018.....	94
Población por grupo de edad y sexo	94
Hogares y hogares de familias.....	94
Población con impedimentos.....	95
Ingresos y beneficios de los hogares y las familias	95
Cobertura de seguro de salud.....	95
Nivel de pobreza de las familias y las personas.....	95
Educación.....	96
Computadoras y acceso a internet	96
Vivienda	96
Conclusión.....	109

ÍNDICE DE TABLAS

1	Componentes de la población	83
2	Mujeres de 15 a 49 años.....	84
3	Tasas específicas de fecundidad por grupo de edad.....	84
4	Tasas de migración neta.....	85
5	Migrantes entre Puerto Rico y Estados Unidos por género	86
6	Mediana de edad de los migrantes entre Puerto Rico y Estados Unidos.....	87
7	Migrantes desde Puerto Rico hacia los Estados Unidos	88
8	Migrantes de los Estados Unidos hacia Puerto Rico	89
9	Emigrantes de Puerto Rico a Estados Unidos.....	90
10	Estimados de población 2010 y 2018.....	91
11	Estimados de población (al 1 de julio)	92
12	Características demográficas seleccionadas.....	97
13	Características sociales seleccionadas	100
14	Características económicas seleccionadas.....	103
15	Características de la vivienda seleccionadas	106

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1	Migrantes entre Puerto Rico y Estados Unidos.....	87
2	Emigrantes de Puerto Rico a Estados Unidos.....	90
	Mapa 1, Cambio Poblacional Puerto Rico 2010-2018.....	91
	Mapa 2, Cambio Poblacional Puerto Rico 2017-2018	92
3	Población por género.....	94
4	Distribución porcentual de la población por grupos de edad.....	94
5	Pirámide de población por grupo de edad y sexo	94

V. TRANSFERENCIAS FEDERALES

	Comportamiento de las transferencias federales en al año fiscal 2019	114
	Transferencias a individuos	116
	Subsidios a industrias	118
	Aportaciones al sector público	118
	Gobierno central.....	120
	Empresas públicas	120
	Municipios	120
	Participación relativa de los componentes de las transferencias.....	120
	Impacto económico de las transferencias federales	120
	Conclusión.....	123
	Bibliografía.....	124

ÍNDICE DE TABLAS

1	Transferencias recibidas.....	114
2	Transferencias federales devengadas y otorgadas por individuos.....	117
3	Aportaciones federales al gobierno central.....	119
4	Distribución porcentual de las transferencias federales por programa.....	121
5	Transferencias federales a individuos y gobierno.....	121
6	Impacto directo e indirecto sobre la producción y empleo de las transferencias federales a individuos y gobierno.....	122

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1	Transferencias recibidas del Gobierno Federal.....	114
2	Transferencias federales devengadas netas.....	115
3	Transferencias federales netas, total.....	115
4	Transferencias y aportaciones federales recibidas.....	115
5	Transferencias federales recibidas por individuos.....	116
6	Transferencias federales otorgadas a individuos.....	117
7	Aportaciones federales recibidas por el gobierno.....	118

VI. ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS EN EL AÑO FISCAL 2019

Componentes de las Cuentas Nacionales.....	128
Perspectivas para los años fiscales 2019 a 2022.....	129
Mercado laboral.....	130
Inflación.....	131
Política monetaria.....	132
Precios del barril de petróleo.....	133
Sector externo: Balanza Comercial.....	134
Mercado de vivienda.....	135
Conclusión.....	137
Bibliografía.....	138

ÍNDICE DE TABLAS

1	Indicadores macroeconómicos.....	128
2	Perspectivas de variables macroeconómicas reales seleccionadas.....	129
3	Tasa de interés de referencia.....	132

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1	Producto Interno Bruto real	128
2	Producto Interno Bruto real, Proyección CBO.....	129
3	Tasa de desempleo y número de desempleados	130
4	Tasa de desempleo	130
5	Empleo asalariado no agrícola	131
6	Tasa de inflación	131
7	Tasa de inflación, Proyección CBO	131
8	Tasa de interés de referencia.....	133
9	Precios del barril de petróleo.....	133
10	Balance comercial de bienes y servicios.....	134
11	Exportaciones e importaciones	134
12	Inversión en construcción.....	135
13	Inicios de construcción	135
14	Permisos de construcción aprobados	136
15	Venta de nuevas unidades de vivienda	136
16	Venta de casas usadas	136
17	Tasa de interés hipotecaria	137

VII. ECONOMÍA MUNDIAL 2019

Informe sobre el ritmo de la actividad económica mundial en el 2019.....	141
Proyecciones de crecimiento económico a nivel mundial y regional.....	142
Perspectivas mundiales 2019 y 2020	144
Perspectivas de crecimiento por países y regiones	146
Economías avanzadas.....	146
Economías de mercados emergentes y en desarrollo.....	149
Perspectivas indicador de inflación 2019 y 2020.....	151
Indicadores de inflación en las economías avanzadas.....	152
Indicadores de inflación en las economías emergentes y en desarrollo	152
Riesgos	152
Prioridades de política económica	154
La cooperación multilateral.....	154
Las prioridades de política económica para las economías avanzadas	154
Las prioridades de política económica para las economías de mercado emergentes y en desarrollo.....	155
Conclusión.....	155
Bibliografía.....	156

ÍNDICE DE TABLAS

1 Panorama de las proyecciones de la economía mundial	145
2 Resumen de la inflación.....	148

ÍNDICE DE GRÁFICAS

1 Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto real, economía mundial 2012 - 2024	144
2 Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto real, economía mundial 2012 - 2020	146
3 Tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto real, economías avanzadas seleccionadas 2017-2020	147
4 Tasa de crecimiento del Producto Interno Bruto real, economías de mercados emergentes y en desarrollo (países seleccionados) 2016-2020.....	148
5 Tasa de crecimiento del Producto Interno Bruto real, economías de mercados emergentes y en desarrollo (regiones seleccionadas) 2016 - 2020.....	149

APÉNDICES	157
-----------------	-----

Apéndice 1

Tablas con el detalle (Componentes de Producto Bruto a precios corrientes y a precios constantes) de las Proyecciones Macroeconómicas por la Junta de Planificación de Puerto Rico, 2020 y 2021	159
--	-----

Apéndice 2

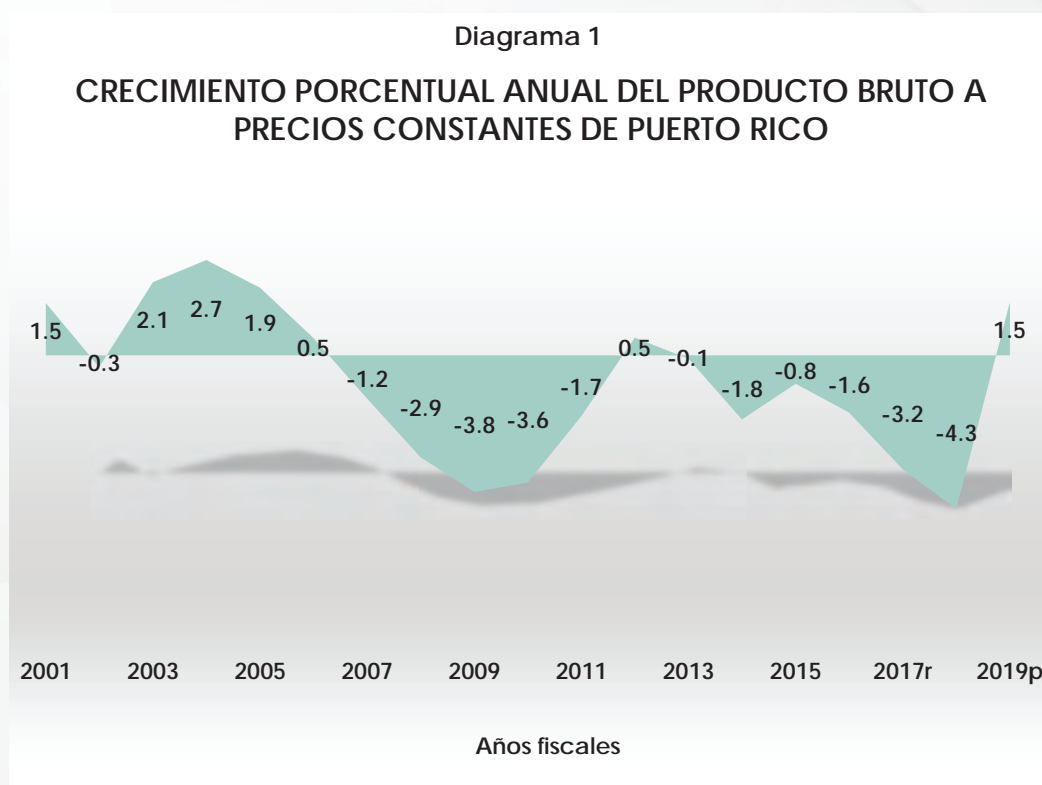
Proyecciones Macroeconómicas para los Años Fiscales 2020 y 2021 en el Plan Fiscal Revisado de Puerto Rico (Enero 2020).....	163
--	-----

APÉNDICE ESTADÍSTICO	A1
----------------------------	----

**ECONOMÍA DE PUERTO RICO
EN EL AÑO FISCAL 2019**

ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2019

El proceso de recuperación de la economía de Puerto Rico se refleja directamente en el desempeño de sus componentes principales. Además, los factores externos y las medidas para lidiar con la emergencia de los eventos naturales, así como las de desarrollo económico y reformas fiscales han incidido en el crecimiento de 5.8 puntos porcentuales netos (de -4.3 por ciento en el año fiscal 2018 a 1.5 por ciento en el año fiscal 2019), en la economía de Puerto Rico (Diagrama 1). En la primera parte de este capítulo se presenta un análisis del comportamiento de la economía de Puerto Rico durante el año fiscal 2019 preliminar y la revisión de los datos de los años fiscales 2018 y 2017. Luego, el comportamiento de los indicadores económicos en los primeros meses del año fiscal 2020. De igual manera, se analiza el comportamiento esperado de las variables exógenas que afectan nuestra economía y las perspectivas de la economía de Puerto Rico para los años fiscales 2020 y 2021. Finalmente, se incluye un anejo con las variables macroeconómicas seleccionadas de Puerto Rico, las principales variables exógenas, y las medidas económicas utilizadas como supuestos en las proyecciones económicas para los años fiscales 2020 y 2021.



Producto Bruto

El crecimiento del gasto de consumo personal en servicios fue el factor principal para reflejar un crecimiento en la economía de 1.5 en el producto bruto (PB) a precios constantes (eliminando el efecto inflacionario o precios reales) en el año fiscal 2019 preliminar en comparación, con el año fiscal 2018 revisado (Tabla 2). El PB en el año fiscal 2019 fue \$5,825.0 millones, mientras en el año fiscal 2018 revisado alcanzó \$5,737.3 millones (Tabla 2). Al comparar las revisiones entre los años fiscales 2019 y 2018, el PB a precios constantes mostró un alza de 1.5 por ciento o \$87.7 millones (Gráficas 1 y 2).

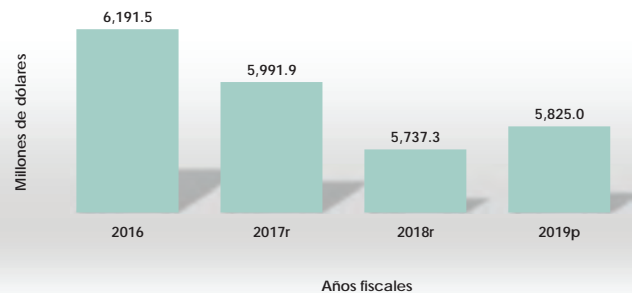
En el año fiscal 2019, el PB totalizó \$70,780.5 millones a precios corrientes, para un aumento de 4.4 por ciento al compararse con el año fiscal 2018 que alcanzó \$67,824.7 millones (Tabla 1). El PB está formado por la demanda interna de bienes y servicios junto a las ventas netas del resto del mundo. En los siguientes temas abarcaremos con más detalles cada una de las partidas que complementan esta variable.

Gastos de consumo personal

Los gastos de consumo personal representan el componente principal dentro de la demanda interna. El peso de esta variable es relevante, por lo que su cambio y el de sus componentes afectan el crecimiento anual de la economía. Hay tres categorías de gastos de consumo: artículos duraderos, artículos no duraderos y servicios.

A precios corrientes, en lo que respecta a esta categoría de gastos, el renglón de servicios es el que tiene mayor participación (alrededor de 48.9 por ciento) en la canasta del consumidor puertorriqueño. Le sigue el renglón de artículos no duraderos con la participación de 40.3 por ciento. Los artículos duraderos representan cerca del 10.8 por ciento del total. Los gastos de consumo personal a precios corrientes sumaron \$68,656.6 millones en el año fiscal 2019 y el nivel del año fiscal 2018 fue \$64,848.8 millones. Esto representó un aumento de \$3,807.8 millones o 5.9 por ciento (Gráfica 3).

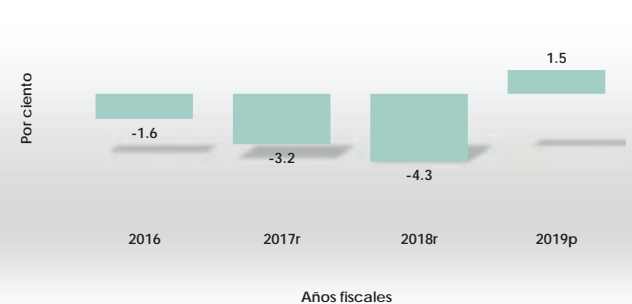
Gráfica 1
PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2016 - 2019p



r- revisado
p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

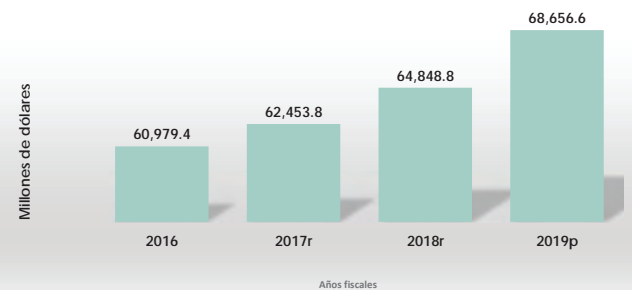
Gráfica 2
CRECIMIENTO PORCENTUAL ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO A
PRECIOS CONSTANTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2016 - 2019p



r- revisado
p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Gráfica 3
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL A PRECIOS CORRIENTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2016 - 2019p



r- revisado
p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 1

Producto Bruto a precios corrientes (En millones de dólares - años fiscales)					Cambio			
	2016	2017r	2018r	2019p	Absoluto		Porcentual	
					2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018
Producto interno bruto	104,336.7	103,445.5	100,979.9	104,988.6	(2,465.6)	4,008.7	(2.4)	4.0
Producto bruto total	69,985.2	69,049.5	67,824.7	70,780.5	(1,224.8)	2,955.9	(1.8)	4.4
Demanda interna de bienes y servicios	78,008.6	79,573.9	88,769.6	93,130.3	9,195.7	4,360.8	11.6	4.9
Gastos de consumo personal	60,979.4	62,453.8	64,848.8	68,656.6	2,395.0	3,807.8	3.8	5.9
Artículos duraderos	5,774.9	5,970.3	6,455.6	7,397.4	485.3	941.8	8.1	14.6
Artículos no duraderos	23,776.7	24,639.3	26,557.8	27,683.4	1,918.5	1,125.6	7.8	4.2
Servicios	31,427.9	31,844.1	31,835.3	33,575.8	(8.8)	1,740.4	(0.0)	5.5
Gastos de consumo del gobierno	8,603.7	9,057.5	8,052.8	9,174.7	(1,004.7)	1,122.0	(11.1)	13.9
Central	5,794.6	6,258.9	5,504.6	6,697.3	(754.3)	1,192.6	(12.1)	21.7
Municipios	2,809.1	2,798.6	2,548.2	2,477.5	(250.4)	(70.7)	(8.9)	(2.8)
Inversión interna bruta, total	8,425.5	8,062.7	15,868.0	15,299.0	7,805.3	(569.0)	96.8	(3.6)
Cambio en inventarios	121.2	(193.5)	(18.3)	(15.9)	-	-	-	-
Inversión interna bruta de capital fijo	8,304.3	8,256.1	15,886.3	15,314.9	7,630.1	(571.4)	92.4	(3.6)
Construcción	2,726.3	2,423.0	8,718.3	7,531.3	6,295.3	(1,187.1)	259.8	(13.6)
Empresas privadas	1,788.2	1,634.6	3,082.7	3,541.9	1,448.1	459.2	88.6	14.9
Empresas públicas	502.1	412.7	5,365.2	3,636.8	4,952.5	(1,728.4)	1,200.1	(32.2)
Gobierno	435.9	375.8	270.5	352.5	(105.3)	82.1	(28.0)	30.4
Central	297.7	270.0	203.1	286.3	(67.0)	83.2	(24.8)	41.0
Municipios	138.2	105.7	67.4	66.3	(38.3)	(1.1)	(36.3)	(1.6)
Maquinaria y equipo	5,578.0	5,833.1	7,168.0	7,783.6	1,334.8	615.6	22.9	8.6
Empresas privadas	5,365.3	5,612.7	6,987.3	7,580.0	1,374.6	592.7	24.5	8.5
Empresas públicas	41.9	48.9	45.5	40.5	(3.4)	(5.0)	(7.0)	(11.0)
Gobierno	170.7	171.6	135.2	163.0	(36.4)	27.8	(21.2)	20.6
Central	123.1	124.5	92.9	122.5	(31.6)	29.6	(25.4)	31.9
Municipios	47.6	47.1	42.2	40.6	(4.9)	(1.6)	(10.4)	(3.8)
Ventas netas al resto del mundo	(8,023.5)	(10,524.4)	(20,944.9)	(22,349.8)	(10,420.5)	(1,404.9)	(99.0)	(6.7)
Ventas	80,811.7	80,326.5	72,691.1	74,400.4	(7,635.4)	1,709.3	(9.5)	2.4
Mercancía	73,336.9	72,611.4	65,372.1	66,919.1	(7,239.3)	1,547.0	(10.0)	2.4
Servicios	7,474.8	7,715.1	7,319.0	7,481.3	(396.1)	162.2	(5.1)	2.2
Compras	88,835.2	90,850.9	93,636.0	96,750.2	2,785.1	3,114.1	3.1	3.3
Mercancía	48,771.6	50,366.8	54,088.5	56,195.3	3,721.7	2,106.8	7.4	3.9
Servicios	40,063.6	40,484.1	39,547.6	40,554.9	(936.6)	1,007.3	(2.3)	2.5

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Tabla 2

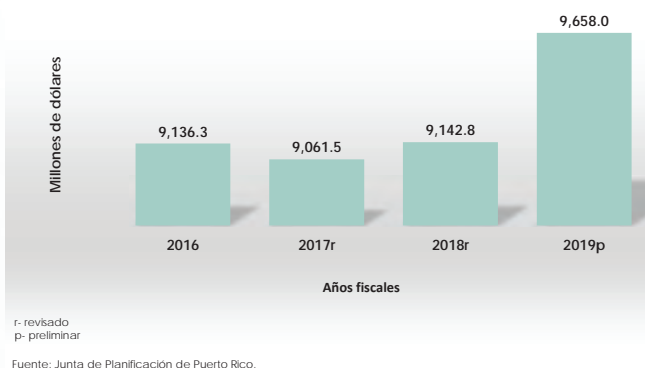
Producto Bruto a precios constantes de 1954 (En millones de dólares - años fiscales)									
	2016	2017r	2018r	2019p	Cambio				
					Absoluto		Porcentual		
					2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018	
Producto interno bruto	10,194.2	9,900.0	9,438.70	9,550.8	(461.3)	112.1	(4.7)	1.2	
Producto bruto total	6,191.5	5,991.9	5,737.3	5,825.0	(254.6)	87.7	(4.3)	1.5	
Demanda interna de bienes y servicios	12,000.5	12,019.5	12,906.2	13,541.5	886.7	635.3	7.4	4.9	
Gastos de consumo personal	9,136.3	9,061.5	9,142.8	9,658.0	81.3	515.2	0.9	5.6	
Artículos duraderos	1,690.4	1,753.5	1,907.4	2,093.3	153.9	185.9	8.8	9.7	
Artículos no duraderos	3,292.3	3,241.2	3,358.1	3,506.4	116.9	148.3	3.6	4.4	
Servicios	4,153.6	4,066.9	3,877.3	4,058.3	(189.6)	181.0	(4.7)	4.7	
Gastos de consumo del gobierno	1,616.3	1,667.1	1,637.6	1,804.1	(29.5)	166.5	(1.8)	10.2	
Central	1,107.8	1,166.0	1,155.4	1,313.6	(10.5)	158.1	(0.9)	13.7	
Municipios	508.5	501.1	482.1	490.5	(19.0)	8.4	(3.8)	1.7	
Inversión interna bruta, total	1,247.8	1,291.0	2,125.8	2,079.4	834.9	(46.4)	64.7	(2.2)	
Cambio en inventarios	25.0	(20.0)	1.6	1.4	-	-	-	-	
Inversión interna bruta de capital fijo	1,222.8	1,311.0	2,124.2	2,078.1	813.2	(46.1)	62.0	(2.2)	
Construcción	283.8	246.9	853.5	727.3	606.6	(126.2)	245.7	(14.8)	
Empresas privadas	186.2	166.6	301.8	342.0	135.2	40.2	81.2	13.3	
Empresas públicas	52.3	42.1	525.3	351.2	483.2	(174.1)	1,147.7	(33.1)	
Gobierno	45.4	38.3	26.5	34.0	(11.8)	7.5	(30.8)	28.3	
Central	31.0	27.5	19.9	27.6	(7.6)	7.7	(27.6)	38.7	
Municipios	14.4	10.8	6.6	6.4	(4.2)	(0.2)	(38.9)	(3.0)	
Maquinaria y equipo	939.0	1,064.1	1,270.7	1,350.8	206.6	80.1	19.4	6.3	
Empresas privadas	903.2	1,023.8	1,238.6	1,315.5	214.8	76.9	21.0	6.2	
Empresas públicas	7.1	8.9	8.1	7.0	(0.8)	(1.1)	(9.0)	(13.6)	
Gobierno	28.7	31.3	24.0	28.3	(7.3)	4.3	(23.3)	17.9	
Central	20.7	22.7	16.5	21.3	(6.2)	4.8	(27.3)	29.1	
Municipios	8.0	8.6	7.5	7.0	(1.1)	(0.5)	(12.8)	(6.7)	
Ventas netas al resto del mundo	(5,808.9)	(6,027.6)	(7,168.9)	(7,716.5)	(1,141.3)	(547.6)	(18.9)	(7.6)	
Ventas	6,116.2	5,840.1	5,804.0	5,605.7	(36.0)	(198.3)	(0.6)	(3.4)	
Mercancía	5,348.8	5,039.7	4,927.0	4,709.6	(112.6)	(217.4)	(2.2)	(4.4)	
Servicios	767.9	800.4	877.0	896.1	76.6	19.1	9.6	2.2	
Compras	11,925.1	11,867.7	12,973.0	13,322.3	1,105.3	349.3	9.3	2.7	
Mercancía	6,156.5	6,142.3	7,271.9	7,619.7	1,129.6	347.8	18.4	4.8	
Servicios	5,768.7	5,725.4	5,701.1	5,702.6	(24.3)	1.5	(0.4)	0.0	

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

A precios constantes, el gasto de consumo personal en el año fiscal 2019 registró \$9,658.0 millones, para un aumento de 5.6 por ciento en comparación con el año fiscal 2018, donde reflejó \$9,142.8 millones. Dicho comportamiento estuvo sustentado por un crecimiento en la mayoría de los componentes del gasto de consumo personal. Hay que destacar que los gastos de consumo personal representaron el 71.3 por ciento de la demanda interna real en el año fiscal 2019 (Gráfica 4).

Gráfica 4
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL A PRECIOS CONSTANTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2016 - 2019p



Al examinar los gastos de consumo personal por tipo principal de producto a precios corrientes, se observó que los servicios médicos y funerarios constituyeron el renglón de mayor representatividad en el año fiscal 2019. Estos representaron el 24.6 por ciento del total, con un valor de \$16,862.6 millones. En segundo lugar, se encuentran los gastos de consumo personal en vivienda que totalizaron \$12,486.8 millones en el año fiscal 2019, con un aumento de \$465.5 millones o 3.9 por ciento y una participación relativa de 18.2 por ciento. El renglón de alimentos ocupó el tercer lugar de importancia con un valor de \$9,134.3 millones en el año fiscal 2019 y una participación relativa de 13.3 por ciento (Tabla 3).

Tabla 3

Gastos de consumo personal por tipo principal de producto (En millones de dólares - años fiscales)	2016	2017r	2018r	2019p	Cambio			
					Absoluto		Porcentual	
					2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018
Total	60,979.4	62,453.8	64,848.8	68,656.6	2,395.0	3,807.8	3.8	5.9
Alimentos	8,811.2	9,067.8	8,994.3	9,134.3	(73.5)	140.0	(0.8)	1.6
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	1,753.1	1,806.0	1,876.3	1,911.2	70.2	34.9	3.9	1.9
Ropa y accesorios	2,856.8	2,376.7	2,463.2	2,588.7	86.5	125.5	3.6	5.1
Cuidado personal	1,498.7	1,513.4	1,084.1	939.8	(429.3)	(144.3)	(28.4)	(13.3)
Vivienda	11,098.7	11,566.1	12,021.3	12,486.8	455.3	465.5	3.9	3.9
Funcionamiento del hogar	7,746.0	7,730.5	7,776.7	8,483.3	46.2	706.6	0.6	9.1
Servicios médicos y funerarios	13,256.4	14,108.2	15,534.9	16,862.6	1,426.6	1,327.7	10.1	8.5
Servicios comerciales	2,496.6	2,403.2	2,368.9	2,691.1	(34.3)	322.2	(1.4)	13.6
Transportación	6,159.6	6,408.5	6,994.6	7,436.4	586.1	441.8	9.1	6.3
Recreación	5,381.8	5,483.7	5,276.8	5,875.5	(207.0)	598.7	(3.8)	11.3
Educación	1,943.9	1,944.1	1,906.7	1,946.5	(37.4)	39.8	(1.9)	2.1
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	16.3	16.3	15.7	15.9	(0.5)	0.2	(3.4)	1.2
Viajes al exterior	936.7	949.5	794.1	791.0	(155.4)	(3.1)	(16.4)	(0.4)
Compras misceláneas	997.2	947.796	1044.07	1105.078	96.3	61.0	10.2	5.8
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	64,952.9	66,321.8	68,151.7	72,268.4	1,829.9	4,116.6	2.8	6.0
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	3,973.5	3,868.0	3,302.9	3,611.7	(565.1)	308.8	(14.6)	9.3

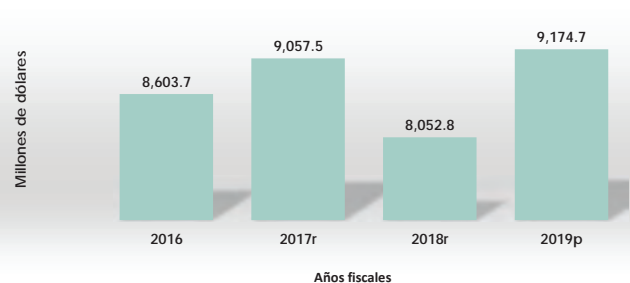
r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Gastos de consumo del gobierno

Los gastos de consumo del gobierno se componen de la compensación de empleados y las compras netas de bienes y servicios correspondientes al gobierno central y los municipios. El aumento en los gastos de consumo del gobierno a precios corrientes fue debido al aumento en otras compras netas. El gasto del gobierno central también reflejó un alza en los servicios profesionales y consultivos, servicios no personales y en los materiales, suministros y piezas. En el año fiscal 2019, los gastos de consumo del gobierno alcanzaron \$ 9,174.7 millones a precios corrientes, un incremento de 13.9 por ciento o \$1,122.0 millones sobre el nivel del año fiscal 2018 que fue \$8,052.8 millones. A precios constantes, los gastos de consumo del gobierno totalizaron \$1,804.1 millones, con un aumento de \$166.5 millones o 10.2 por ciento comparado con los \$1,637.6 millones registrados en el año fiscal anterior (Gráficas 5 y 6).

Gráfica 5
GASTOS DE CONSUMO EN EL GOBIERNO A PRECIOS CORRIENTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2016 - 2019p



r- revisado
p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

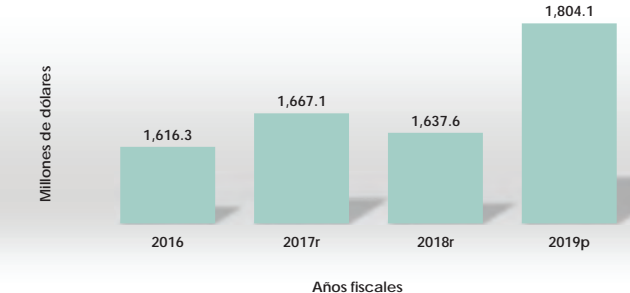
Inversión interna bruta total

La inversión interna bruta total a precios corrientes totalizó \$15,299.0 millones en el año fiscal 2019. Esto representó una reducción de \$569.0 millones o 3.6 por ciento, al compararse con los \$15,868.0 millones del año fiscal 2018.

La inversión interna bruta total incluye los cambios de inventarios y casi la totalidad de dicho valor consiste en la inversión interna bruta de capital fijo. La inversión interna bruta de capital fijo se compone de las partidas de inversión en construcción, y maquinaria y equipo. Estas partidas registran la inversión que realizan las empresas privadas, empresas públicas y el sector de gobierno (Gráfica 7).

Dentro de la inversión interna bruta de capital fijo a precios corrientes, la inversión en construcción totalizó \$7,531.3 millones y mostró una reducción de \$1,187.1 millones o 13.6 por ciento. Por otra parte, las compras de maquinaria y equipo reflejaron \$7,783.6 millones a precios corrientes, \$615.6 millones u 8.6 por ciento por encima del año fiscal anterior. Por otro lado, en términos reales, la inversión de maquinaria y equipo en Puerto Rico durante el año fiscal 2019 alcanzó \$1,350.8 millones y representó un aumento de 6.3 por ciento, en relación

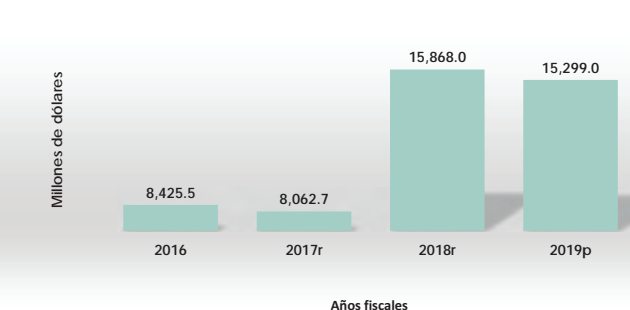
Gráfica 6
GASTOS DE CONSUMO EN EL GOBIERNO A PRECIOS CONSTANTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2016 - 2019p



r- revisado
p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Gráfica 7
INVERSIÓN INTERNA BRUTA A PRECIOS CORRIENTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2016 - 2019p



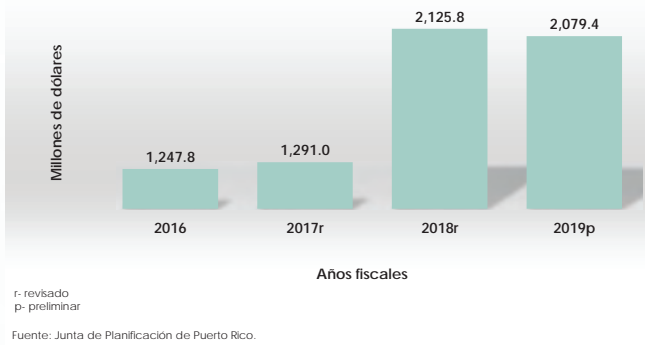
r- revisado
p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

con el año fiscal anterior. La inversión en construcción en el año fiscal 2019 alcanzó \$727.3 millones, lo que reflejó una merma de \$126.2 millones o 14.8 por ciento al compararse con los \$853.5 millones registrados en el año fiscal 2018.

La inversión interna bruta total a precios constantes registró \$2,079.4 millones, lo que equivale a una disminución de \$46.4 millones o 2.2 por ciento, respecto a los \$2,125.8 millones estimados en el año fiscal 2018 (Gráfica 8).

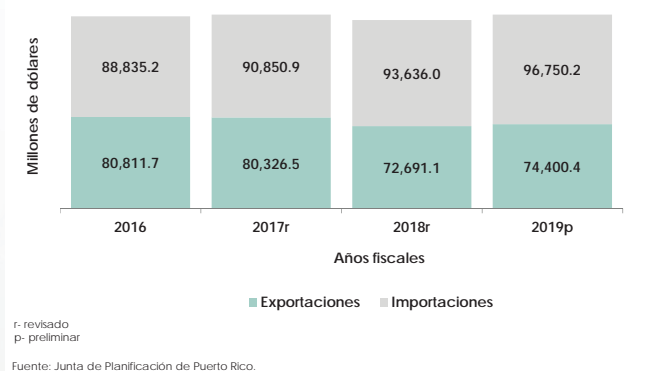
Gráfica 8
INVERSIÓN INTERNA BRUTA A PRECIOS CONSTANTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2016 - 2019p



Ventas netas al resto del mundo

Históricamente, el saldo de las ventas y compras con el resto del mundo ha sido un segmento muy importante dentro de los componentes del PB de Puerto Rico. En el año fiscal 2019, las ventas de bienes y servicios totalizaron \$74,400.4 millones a precios corrientes, para un aumento de \$1,709.3 millones o 2.4 por ciento sobre el año fiscal previo. Por otra parte, las compras de bienes y servicios totalizaron en \$96,750.2, lo cual representó un incremento de \$3,114.1 millones o 3.3 por ciento sobre el año fiscal 2018. Por lo tanto, durante el año fiscal 2019 en comparación con el año fiscal 2018, el saldo con el resto del mundo fue negativo en \$22,349.8 millones (Gráfica 9).

Gráfica 9
TRANSACCIONES CON EL RESTO DEL MUNDO A PRECIOS CORRIENTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2016 - 2019p



Comercio exterior

Las exportaciones de mercancía en el año fiscal 2019 fueron \$66,919.1 millones y las importaciones de mercancía totalizaron \$56,195.3 millones. Estas reflejaron incrementos de 2.4 y 3.3 por ciento, respectivamente, respecto al año fiscal 2018 (Tabla 1).

Exportaciones

Los datos provenientes del Departamento de Comercio de los EE. UU., sobre el valor de las exportaciones registradas en el año fiscal 2019 totalizó \$63,684.5 millones, para un aumento de \$3,110.7 millones o 5.1 por ciento, con relación a los \$60,573.8 registrados en el año fiscal 2018. Casi la totalidad de las exportaciones se originan en el sector de la manufactura. El valor de las exportaciones en la manufactura en el año fiscal 2019 sumó \$63,071.2 millones y constituyó el 99.0 por ciento del valor total de las exportaciones (Tabla 4). El crecimiento alcanzado por las exportaciones durante el año fiscal 2019 se atribuye principalmente a los productos químicos. Estos totalizaron \$49,386.7 millones, con un incremento de \$3,035.4 millones o 6.5 por ciento y constituyeron el 77.5 por ciento del total.

Tabla 4

Exportaciones de mercancía registrada por el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (scian): años fiscales (En millones de dólares - años fiscales)									
					Cambio				
					Absoluto		Porcentual		
					2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018	
		2016	2017r	2018r	2019p				
	Exportaciones Registradas, total	71,742.2	71,090.9	60,573.8	63,684.5	(10,517.1)	3,110.7	(14.8)	5.1
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	54.8	54.6	27.8	55.1	(26.8)	27.3	(49.1)	98.4
21	Minería	19.2	18.0	19.2	12.5	1.2	(6.7)	6.7	(34.8)
31-33	Manufactura	71,027.5	70,381.9	59,946.4	63,071.2	(10,435.5)	3,124.8	(14.8)	5.2
311	Alimentos	3,067.9	2,783.0	1,337.1	711.4	(1,445.9)	(625.7)	(52.0)	(46.8)
312	Productos de bebidas y de tabaco	263.0	236.0	252.9	282.4	16.9	29.5	7.2	11.7
313-314	Textiles	57.7	47.7	65.6	79.1	17.9	13.5	37.5	20.6
315	Ropa	71.6	50.7	53.5	63.8	2.8	10.3	5.5	19.2
316	Cuero y productos afines	94.1	110.8	78.4	83.3	(32.4)	4.9	(29.2)	6.2
321	Productos de madera	21.9	15.0	35.9	24.3	20.9	(11.6)	139.3	(32.3)
322	Papel	16.5	11.9	12.0	14.5	0.1	2.5	0.8	20.8
323	Imprenta	11.2	52.4	25.2	17.7	(27.2)	(7.5)	(51.9)	(29.9)
324	Productos de petróleo y de carbón	459.1	469.0	494.7	498.5	25.7	3.8	5.5	0.8
325	Químicos	55,468.9	55,310.1	46,351.3	49,386.7	(8,958.8)	3,035.4	(16.2)	6.5
3251	Químicos básicos	50,962.3	51,668.2	44,093.2	47,200.5	(7,575.0)	3,107.3	(14.7)	7.0
3254	Farmacéuticos y medicinas	182.8	192.8	242.1	281.7	49.3	39.6	25.6	16.4
326	Productos de plástico y de goma	39.2	24.8	19.6	25.9	(5.2)	6.3	(21.0)	32.3
327	Productos de minerales no metálicos	170.3	41.6	65.2	68.1	23.6	2.9	56.7	4.4
331	Metales primarios	99.1	103.6	96.9	110.2	(6.7)	13.3	(6.5)	13.8
332	Productos fabricados de metal	1,133.5	991.0	1,021.8	1,208.2	30.8	186.4	3.1	18.2
333	Maquinaria	1,493.5	1,440.6	1,705.3	1,747.0	264.7	41.7	18.4	2.4
334	Productos de computadora y electrónico	158.5	51.9	57.2	55.6	5.3	(1.6)	10.2	(2.8)
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	1,262.4	1,565.3	1,616.7	1,565.0	51.4	(51.7)	3.3	(3.2)
336	Equipo de transportación	202.5	318.3	354.2	246.2	35.9	(108.0)	11.3	(30.5)
3361	Vehículos de motor	35.9	33.8	3.7	6.7	(30.1)	3.0	(89.1)	81.8
337	Muebles y productos relacionados	6,876.4	6,583.6	6,114.4	6,650.5	(469.2)	536.1	(7.1)	8.8
339	Manufactura miscelánea	6,816.3	6,507.7	5,989.2	6,516.3	(518.5)	527.1	(8.0)	8.8
	Otros sectores (1)	640.7	636.4	580.4	545.6	(56.0)	(34.8)	(8.8)	(6.0)

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Importaciones

En el año fiscal 2019, las importaciones de mercancía registrada (según el Departamento de Comercio de los EE. UU.) fueron \$49,421.8 millones, una subida de \$2,959.3 millones o 6.4 por ciento sobre el nivel de \$46,462.5 millones registrado en el año fiscal 2018 (Tabla 5). Las importaciones de los Estados Unidos, nuestro principal proveedor, totalizaron en \$24,661.1 millones, con una reducción de \$443.2 millones o 1.8 por ciento, respecto al nivel del año fiscal 2018. Las importaciones de países extranjeros reflejaron un alza de \$3,458.5 millones y en Islas Vírgenes una baja de \$56.0 millones. En términos de su clasificación económica, \$35,981.9 millones de las importaciones de mercancía ajustada durante el año fiscal 2019 correspondieron a las materias primas y productos intermedios. Por su parte, en el año fiscal 2019 las importaciones de mercancía ajustada de bienes de consumo fueron \$15,213.0 millones, equivalente a un aumento de \$1,373.5 millones o 9.9 por ciento sobre el año fiscal 2018. Por otro lado, en bienes de capital se importaron \$5,087.9 millones, experimentándose un aumento de \$561.6 millones o 12.4 por ciento en el año fiscal 2019.

Tabla 5

Importaciones de mercancía registrada por el Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte (SCIAN): años fiscales (En millones de dólares - años fiscales)												
					Cambio							
					Absoluto		Porcentual					
					2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018				
					2016	2017r	2018r	2019p				
Importaciones Registradas, total					43,316.7	45,938.3	46,462.5	49,421.8	524.2	2,959.3	1.1	6.4
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza				559.6	580.5	616.2	682.1	35.7	65.9	6.1	10.7
21	Minería				623.1	624.4	520.1	820.8	(104.3)	300.7	(16.7)	57.8
31-33	Manufactura				40,787.4	43,181.5	43,761.7	46,376.0	580.2	2,614.3	1.3	6.0
311	Alimentos				3,194.2	3,172.4	3,330.6	3,258.4	158.2	(72.2)	5.0	(2.2)
312	Productos de bebidas y de tabaco				435.7	464.1	524.1	490.5	60.0	(33.6)	12.9	(6.4)
313-314	Textiles				259.3	269.5	313.4	346.7	43.9	33.3	16.3	10.6
315	Ropa				482.4	438.5	457.9	464.7	19.4	6.8	4.4	1.5
316	Cuero y productos afines				254.9	245.1	241.1	252.7	(4.0)	11.6	(1.6)	4.8
321	Productos de madera				79.5	67.2	139.1	104.3	71.9	(34.8)	107.0	(25.0)
322	Papel				424.4	401.6	392.6	418.4	(9.0)	25.8	(2.2)	6.6
323	Imprenta				91.3	84.6	72.3	125.0	(12.3)	52.7	(14.5)	72.9
324	Productos de petróleo y de carbón				2,620.0	2,505.1	3,409.1	3,222.3	904.0	(186.8)	36.1	(5.5)
325	Químicos				22,258.3	24,142.7	22,408.5	23,900.6	(1,734.2)	1,492.1	(7.2)	6.7
3251	Químicos básicos				5,509.8	6,369.8	6,501.5	3,905.4	131.7	(2,596.1)	2.1	(39.9)
3254	Farmacéuticos y medicinas				16,748.5	17,772.9	15,907.0	18,985.6	(1,865.9)	3,078.6	(10.5)	19.4
326	Productos de plástico y de goma				984.9	960.3	1,105.5	1,114.6	145.2	9.1	15.1	0.8
327	Productos de minerales no metálicos				189.7	174.4	200.4	241.0	26.0	40.6	14.9	20.3
331	Metales primarios				336.7	319.8	449.9	494.9	130.1	45.0	40.7	10.0
332	Productos fabricados de metal				426.8	402.0	475.5	525.8	73.5	50.3	18.3	10.6
333	Maquinaria				931.2	1,001.6	1,242.8	1,274.2	241.2	31.4	24.1	2.5
334	Productos de computadora y electrónico				2,059.5	1,925.9	2,040.2	2,203.3	114.3	163.1	5.9	8.0
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes				1,149.2	1,058.0	1,665.3	1,409.3	607.3	(256.0)	57.4	(15.4)
336	Equipo de transportación				2,584.8	3,489.2	3,166.9	4,181.3	(322.3)	1,014.4	(9.2)	32.0
3361	Vehículos de motor				1,853.2	2,032.3	2,265.2	2,688.1	232.9	423.0	11.5	18.7
337	Muebles y productos relacionados				263.5	245.6	275.3	365.0	29.7	89.7	12.1	32.6
339	Manufactura miscelánea				1,761.0	1,814.1	1,851.0	1,983.0	36.9	132.0	2.0	7.1
Otros sectores (1)					1,346.6	1,551.9	1,564.5	1,542.9	12.6	(21.6)	0.8	(1.4)

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Producto interno bruto

El producto interno bruto (PIB) es el indicador macroeconómico más utilizado a nivel mundial que refleja el movimiento económico, puesto que es la medida más abarcadora de la producción de bienes y servicios de una economía en un año. El grado de apertura de las economías modernas facilita la participación del capital extranjero en la mayoría de los países. En el año fiscal 2019, el PIB real cerró en \$9,550.8 millones, en comparación con los \$9,438.7 millones que obtuvo en el año fiscal 2018. Esto representó un aumento de \$112.1 millones o 1.2 por ciento.

En términos nominales, el PIB totalizó \$104,988.6 millones en el año fiscal 2019, lo que equivale a un aumento de \$4,008.7 millones o 4.0 por ciento comparado con los \$100,979.9 millones del año fiscal anterior. Un gran número de sectores reflejaron aumentos en su producción interna, entre estos: construcción, manufactura, comercio al por mayor y al detal, informática, finanzas y seguros, bienes raíces y renta, alojamiento y restaurantes. Entre estos componentes del PIB, la manufactura fue el componente industrial de mayor impacto positivo. Mientras, los sectores que mostraron una baja en su producción fueron: el sector de servicios administrativos y apoyo, y el sector de gobierno (Tabla 6). De estos, el sector de gobierno, en especial el gobierno central, fue el componente industrial de mayor impacto negativo.

Tabla 6

Producto interno bruto por sector industrial principal (En millones de dólares - años fiscales)								
	2016	2017r	2018r	2019p	Cambio			
					Absoluto		Porcentual	
					2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018
Total	104,336.7	103,445.5	100,978.9	104,988.6	(2,466.6)	4,009.7	(2.4)	4.0
Agricultura	840.6	846.9	714.7	715.7	(132.2)	1.0	(15.6)	0.1
Minería	26.0	29.6	29.8	32.0	0.1	2.2	0.5	7.4
Utilidades	1,936.2	2,168.9	2,009.9	2,399.0	(159.0)	389.1	(7.3)	19.4
Construcción	863.9	795.5	1,055.3	1,094.9	259.8	39.6	32.7	3.8
Manufactura	50,543.7	47,067.0	45,654.4	47,440.3	(1,412.6)	1,785.9	(3.0)	3.9
Comercio al por mayor	2,780.6	2,665.0	2,672.9	2,756.2	7.9	83.3	0.3	3.1
Comercio al detal	5,073.8	5,452.0	5,455.6	5,576.3	3.5	120.7	0.1	2.2
Transportación y Almacenamiento	1,088.7	1,173.1	1,182.7	1,371.8	9.7	189.1	0.8	16.0
Informática	2,959.4	1,984.8	1,918.4	1,964.8	(66.5)	46.4	(3.3)	2.4
Finanzas y Seguros	4,494.9	4,371.0	4,230.8	4,342.5	(140.2)	111.8	(3.2)	2.6
Bienes Raices y Renta	15,757.2	15,987.4	16,460.8	17,032.6	473.4	571.8	3.0	3.5
Servicios Profesionales Científicos y Técnicos	2,064.1	2,183.6	2,258.9	2,421.4	75.3	162.5	3.5	7.2
Administración de Compañías y Empresas	95.0	94.7	112.0	118.5	17.4	6.4	18.4	5.7
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,737.5	1,818.5	1,984.6	1,948.9	166.1	(35.7)	9.1	(1.8)
Servicios Educativos	628.7	586.0	557.3	569.9	(28.8)	12.7	(4.9)	2.3
Servicios de Salud y Servicios Sociales	3,835.8	3,893.9	3,735.7	3,866.5	(158.2)	130.8	(4.1)	3.5
Arte, Entretenimiento y Recreación	144.7	152.1	139.0	158.3	(13.1)	19.2	(8.6)	13.8
Alojamiento y Restaurantes	2,121.4	2,143.6	2,039.6	2,127.9	(104.0)	88.3	(4.9)	4.3
Otros Servicios	426.2	429.2	404.6	429.7	(24.6)	25.0	(5.7)	6.2
Gobierno	7,236.1	7,175.2	6,343.1	6,053.4	(832.0)	(289.8)	(11.6)	(4.6)
Central	5,686.4	5,626.1	4,946.2	4,789.3	(679.9)	(156.9)	(12.1)	(3.2)
Municipios	1,549.7	1,549.1	1,397.0	1,264.1	(152.1)	(132.9)	(9.8)	(9.5)
Discrepancia estadística	(317.7)	528.7	177.4	616.6	(351.3)	439.3	(66.5)	247.7

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

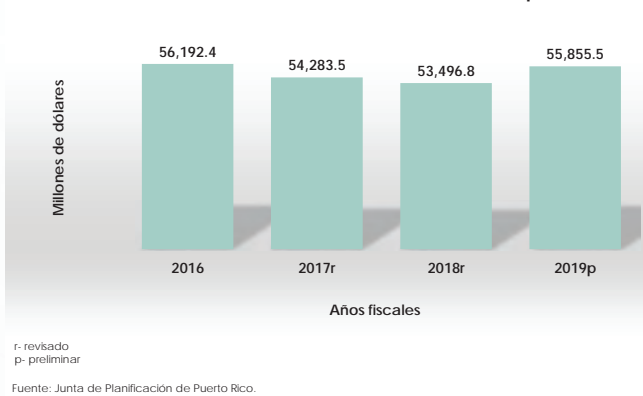
Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Ingreso neto

El ingreso neto, que incluye los pagos a los factores de producción (compensaciones a empleados e ingresos procedentes de la propiedad) de los residentes en el país independientemente de donde se genere el pago, totalizó en \$55,855.5 millones en año fiscal 2019 (Tabla 7). Esto equivale a una subida de \$2,358.7 millones o 4.4 por ciento, al compararse con el año fiscal 2018, cuando alcanzó \$53,496.8 millones (Gráfica 10).

La compensación a empleados, la cual incluye todas las remuneraciones en efectivo o en especie, recibidas por los empleados tuvo una participación relativa de 49.4 por ciento en el ingreso neto en el año fiscal 2019. Esta totalizó \$27,601.4 millones, para una reducción de \$285.9 millones o 1.0 por ciento, respecto al año fiscal 2018.

Gráfica 10
INGRESO NETO A PRECIOS CORRIENTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2016 - 2019p



El otro componente del ingreso neto, los ingresos procedentes de la propiedad, representan los ingresos por concepto de ganancias de empresas no incorporadas, ingresos misceláneos y dividendos recibidos. En el año fiscal 2019, éste ascendió a \$28,254.1 millones, para un crecimiento de 10.3 por ciento, respecto al año fiscal 2018. Su participación relativa en el ingreso neto fue de 50.6 por ciento en el año fiscal 2019. El ingreso interno neto, el cual es el pago a los factores de producción generados en Puerto Rico tanto por residentes como por no residentes, totalizó \$90,063.6 millones para el año fiscal 2019. Este experimentó un aumento de 3.9 por ciento, al compararse con el año fiscal 2018, cuando alcanzó el valor de \$86,651.1 millones.

Ingreso personal

El ingreso personal representa el ingreso monetario y en especie recibido por las personas e instituciones sin fines de lucro procedente de todas las fuentes. Los ingresos recibidos por las personas de fuentes productivas están constituidos por la compensación de empleados y los ingresos procedentes de la propiedad. Las transferencias son los ingresos recibidos de fuentes no productivas. Estas incluyen partidas como becas, pensiones, seguro social, entre otros.

En el año fiscal 2019, el ingreso personal fue \$69,730.2 millones, una baja de \$2,626.6 millones o 3.6 por ciento, al compararse con el año fiscal 2018 (Tabla 8). Los principales responsables de esta disminución fueron los pagos de transferencias que bajaron en 8.2 por ciento o \$2,672.8 millones, con relación al año fiscal 2018. Las transferencias del gobierno federal disminuyeron en 6.9 por ciento o \$1,705.6 millones. La reducción en las transferencias federales fue causada por una disminución de los principales fondos que componen esta partida. Por otro lado, la compensación a empleados, que representa el 39.6 por ciento del ingreso personal ascendió a \$27,601.4 millones en el año fiscal 2019. Esto equivale a una merma de \$285.9 millones o 1.0 por ciento, al compararse con el año fiscal 2018, cuando totalizó \$27,887.4 millones. Mientras, los ingresos procedentes de la propiedad crecieron 1.5 por ciento durante el año fiscal 2019.

Tabla 7

Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial principal (En millones de dólares - años fiscales)								
	2016	2017r	2018r	2019p	Cambio			
					Absoluto		Porcentual	
					2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018
Ingreso neto total	56,192.4	54,283.5	53,496.8	55,855.5	(786.7)	2,358.7	(1.4)	4.4
Compensación a empleados	28,571.9	28,483.5	27,887.3	27,601.4	(596.2)	(285.9)	(2.1)	(1.0)
Ingresos procedentes de la propiedad	27,620.5	25,800.0	25,609.6	28,254.1	(190.4)	2,644.5	(0.7)	10.3
Menos: Resto del mundo	(34,351.5)	(34,396.0)	(33,154.3)	(34,208.1)	1,241.8	(1,053.8)	(3.6)	3.2
Compensación a empleados	1,221.1	1,279.8	1,412.8	1,050.4	133.0	(362.4)	10.4	(25.7)
Ingresos procedentes de la propiedad	(35,572.6)	(35,675.8)	(34,567.0)	(35,258.5)	1,108.8	(691.4)	(3.1)	2.0
Ingreso interno neto	90,543.9	88,679.6	86,651.1	90,063.6	(2,028.5)	3,412.5	(2.3)	3.9
Compensación a empleados	27,350.8	27,203.8	26,474.5	26,551.0	(729.3)	76.5	(2.7)	0.3
Ingresos procedentes de la propiedad	63,193.1	61,475.8	60,176.6	63,512.6	(1,299.2)	3,336.0	(2.1)	5.5
Agricultura	845.8	850.5	718.1	720.0	(132.3)	1.9	(15.6)	0.3
Compensación a empleados	148.9	150.4	131.9	133.8	(18.4)	1.8	(12.2)	1.4
Ingresos procedentes de la propiedad	696.8	700.1	586.2	586.3	(113.9)	0.1	(16.3)	0.0
Minería	18.9	23.4	23.9	25.4	0.5	1.5	2.2	6.3
Compensación a empleados	22.2	22.4	22.4	23.7	(0.0)	1.3	(0.2)	5.8
Ingresos procedentes de la propiedad	(3.4)	1.0	1.5	1.7	0.6	0.2	58.0	13.5
Utilidades	1,263.9	1,440.2	1,279.2	1,715.4	(161.0)	436.1	(11.2)	34.1
Compensación a empleados	893.5	784.7	764.7	725.8	(20.0)	(38.9)	(2.5)	(5.1)
Ingresos procedentes de la propiedad	370.4	655.5	514.5	989.5	(141.0)	475.0	(21.5)	92.3
Construcción	750.3	703.2	948.7	979.5	245.5	30.8	34.9	3.3
Compensación a empleados	604.5	573.8	797.0	813.3	223.2	16.3	38.9	2.0
Ingresos procedentes de la propiedad	145.9	129.4	151.7	166.2	22.3	14.5	17.2	9.6
Manufactura	46,639.6	45,119.1	43,724.2	45,598.2	(1,395.0)	1,874.0	(3.1)	4.3
Compensación a empleados	3,406.4	3,376.2	3,306.2	3,348.3	(70.0)	42.1	(2.1)	1.3
Ingresos procedentes de la propiedad	43,233.2	42,925.5	42,926.5	42,927.5	1.0	1.0	0.0	0.0
Comercio al por mayor	2,315.4	2,315.8	2,317.6	2,386.2	1.8	68.6	0.1	3.0
Compensación a empleados	1,431.7	1,410.4	1,429.2	1,466.0	18.7	36.8	1.3	2.6
Ingresos procedentes de la propiedad	883.7	905.4	888.4	920.2	(17.0)	31.8	(1.9)	3.6
Comercio al detal	4,372.8	4,697.2	4,719.9	4,801.8	22.7	81.9	0.5	1.7
Compensación a empleados	2,647.3	2,699.3	2,651.9	2,683.1	(47.4)	31.2	(1.8)	1.2
Ingresos procedentes de la propiedad	1,725.5	1,997.9	2,068.0	2,118.7	70.1	50.7	3.5	2.5
Transportación y Almacenamiento	752.0	735.0	740.4	903.9	5.4	163.4	0.7	22.1
Compensación a empleados	570.8	572.1	597.8	596.5	25.7	(1.3)	4.5	(0.2)
Ingresos procedentes de la propiedad	181.2	163.0	142.6	307.4	(20.3)	164.7	(12.5)	115.5

Tabla 7

Distribución funcional del ingreso neto por sector industrial principal (Cont.)
(En millones de dólares - años fiscales)

	2016	2017r	2018r	2019p	Cambio			
					Absoluto		Porcentual	
					2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018
Informática	1,371.2	502.5	483.9	480.5	(18.6)	(3.3)	(3.7)	(0.7)
Compensación a empleados	787.2	777.6	749.9	736.0	(27.7)	(13.9)	(3.6)	(1.9)
Ingresos procedentes de la propiedad	584.0	(275.2)	(266.0)	(255.4)	9.1	10.6	(3.3)	(4.0)
Finanzas y Seguros	3,007.6	3,007.6	2,804.5	3,154.2	(203.1)	349.7	(6.8)	12.5
Compensación a empleados	1,666.8	1,688.6	1,692.8	1,789.6	4.2	96.7	0.3	5.7
Ingresos procedentes de la propiedad	1,340.8	1,319.0	1,111.6	1,364.6	(207.3)	253.0	(15.7)	22.8
Bienes Raíces y Renta	12,359.7	12,342.6	12,798.0	13,161.5	455.3	363.5	3.7	2.8
Compensación a empleados	624.0	605.3	624.5	622.2	19.2	(2.3)	3.2	(0.4)
Ingresos procedentes de la propiedad	11,735.7	11,737.3	12,173.5	12,539.3	436.2	365.8	3.7	3.0
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	1,935.7	2,025.1	2,095.1	2,239.6	70.0	144.5	3.5	6.9
Compensación a empleados	1,408.2	1,460.5	1,522.0	1,619.6	61.5	97.6	4.2	6.4
Ingresos procedentes de la propiedad	527.5	564.6	573.0	620.0	8.4	47.0	1.5	8.2
Administración de Compañías y Empresas	81.4	79.7	95.6	101.0	15.9	5.4	20.0	5.6
Compensación a empleados	46.2	40.3	48.1	50.6	7.8	2.5	19.5	5.2
Ingresos procedentes de la propiedad	35.2	39.5	47.5	50.5	8.1	2.9	20.5	6.1
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,559.3	1,630.5	1,791.9	1,755.0	161.4	(36.9)	9.9	(2.1)
Compensación a empleados	1,499.7	1,503.8	1,615.2	1,596.0	111.4	(19.2)	7.4	(1.2)
Ingresos procedentes de la propiedad	59.6	126.7	176.7	158.9	50.0	(17.8)	39.4	(10.0)
Servicios Educativos	479.3	453.3	430.6	437.2	(22.6)	6.6	(5.0)	1.5
Compensación a empleados	405.0	386.4	368.8	376.5	(17.6)	7.7	(4.5)	2.1
Ingresos procedentes de la propiedad	74.3	66.9	61.8	60.7	(5.1)	(1.2)	(7.6)	(1.9)
Servicios de Salud y Servicios Sociales	3,304.5	3,352.3	3,216.2	3,323.6	(136.1)	107.4	(4.1)	3.3
Compensación a empleados	2,375.2	2,387.9	2,310.2	2,349.7	(77.7)	39.5	(3.3)	1.7
Ingresos procedentes de la propiedad	929.3	964.4	905.9	973.9	(58.5)	68.0	(6.1)	7.5
Arte, Entretenimiento y Recreación	112.3	124.0	113.8	128.9	(10.1)	15.1	(8.2)	13.3
Compensación a empleados	80.3	87.3	76.6	81.8	(10.7)	5.2	(12.3)	6.7
Ingresos procedentes de la propiedad	32.0	36.6	37.2	47.1	0.6	9.9	1.5	26.7
Alojamiento y Restaurantes	1,773.5	1,738.4	1,663.3	1,734.0	(75.1)	70.7	(4.3)	4.2
Compensación a empleados	1,190.9	1,193.5	1,131.6	1,178.1	(61.9)	46.5	(5.2)	4.1
Ingresos procedentes de la propiedad	582.6	544.9	531.7	555.9	(13.2)	24.2	(2.4)	4.6
Otros Servicios	364.6	364.1	343.2	364.4	(20.9)	21.2	(5.7)	6.2
Compensación a empleados	306.0	308.2	290.5	307.1	(17.7)	16.6	(5.8)	5.7
Ingresos procedentes de la propiedad	58.6	55.9	52.7	57.3	(3.2)	4.6	(5.7)	8.7
Gobierno	7,236.1	7,175.2	6,343.1	6,053.4	(832.0)	(289.8)	(11.6)	(4.6)
Compensación a empleados	7,236.1	7,175.2	6,343.1	6,053.4	(832.0)	(289.8)	(11.6)	(4.6)
Ingresos procedentes de la propiedad	---	---	---	---	---	---	---	---

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Tabla 8

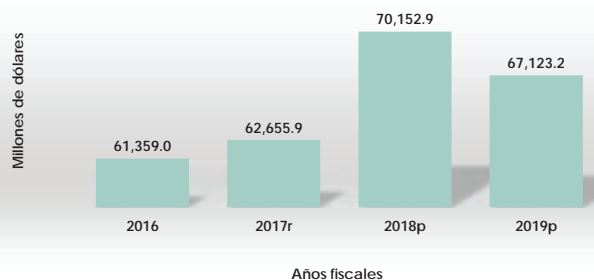
Ingreso personal (En millones de dólares - años fiscales)	2016	2017r	2018r	2019p	Cambio			
					Absoluto		Porcentual	
					2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018
Ingreso Personal	63,600.7	64,863.0	72,356.8	69,730.2	7,493.8	(2,626.6)	11.6	(3.6)
Compensación a empleados	28,571.9	28,483.5	27,887.3	27,601.4	(596.2)	(285.9)	(2.1)	(1.0)
Empresas, persona e instituciones sin fines de lucro	20,114.7	20,028.6	20,131.4	20,497.6	102.8	366.2	0.5	1.8
Gobierno	7,236.1	7,175.2	6,343.1	6,053.4	(832.1)	(289.7)	(11.6)	(4.6)
Resto del mundo	1,221.1	1,279.8	1,412.8	1,050.4	133.0	(362.4)	10.4	(25.7)
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	5,412.2	5,579.5	4,819.1	4,728.5	(760.4)	(90.6)	(13.6)	(1.9)
Empleados	2,170.2	2,189.8	2,094.9	2,031.2	(94.9)	(63.7)	(4.3)	(3.0)
Patronos	3,241.9	3,389.7	2,724.2	2,697.4	(665.5)	(26.8)	(19.6)	(1.0)
Ingresos procedentes de la propiedad	16,083.0	16,522.6	16,503.9	16,745.4	(18.7)	241.5	(0.1)	1.5
Ganancias de empresas no incorporadas	3,139.7	3,479.6	3,525.8	3,752.9	46.2	227.1	1.3	6.4
Dividendos de corporaciones locales	232.0	239.7	261.6	263.3	21.9	1.7	9.1	0.6
Ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior	7.4	9.3	10.3	7.4	1.0	(2.9)	10.8	(28.2)
Ganancias de personas por arrendamiento	9,480.7	9,386.1	9,600.1	9,847.6	214.0	247.5	2.3	2.6
Intereses recibidos por personas	3,223.2	3,408.0	3,105.9	2,874.2	(302.1)	(231.7)	(8.9)	(7.5)
Pagos de transferencia	24,358.0	25,436.4	32,784.8	30,112.0	7,348.4	(2,672.8)	28.9	(8.2)
Gobierno central y municipios	5,905.1	5,783.9	6,194.9	5,579.7	411.0	(615.2)	7.1	(9.9)
Gobierno federal	16,464.2	17,759.1	24,546.9	22,841.3	6,787.8	(1,705.6)	38.2	(6.9)
Gobiernos estatales de EE.UU.	33.9	30.4	30.0	22.3	(0.4)	(7.7)	(1.3)	(25.7)
Empresas	1,493.7	1,387.7	1,436.9	1,158.7	49.2	(278.2)	3.5	(19.4)
Otros no residentes	461.1	475.4	576.0	509.9	100.6	(66.1)	21.2	(11.5)

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

El ingreso personal disponible representa el monto neto que disponen las personas luego del pago de contribuciones para consumir o ahorrar. En el año fiscal 2019, esta variable registró un valor a precios corrientes de \$67,123.2 millones y reflejó una merma de 4.3 por ciento, en relación con el estimado del año fiscal 2018 (Gráfica 11). A precios constantes, el ingreso personal disponible alcanzó un valor de \$9,442.0 millones en el año fiscal 2019.

Gráfica 11
INGRESO PERSONAL DISPONIBLE A PRECIOS CORRIENTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2016 - 2019p



r- revisado
p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Situación económica de las personas

Activos financieros de las personas

En el año fiscal 2019, los activos financieros de las personas totalizaron \$50,101.7 millones, para un crecimiento de \$7.1 millones, en relación con el año fiscal anterior. Este aumento se atribuye a los ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado (AEELA), en los ahorros en las cooperativas federales y principalmente en las reservas en fondos públicos de pensiones. Los depósitos bancarios, los cuales sumaron \$24,239.8 millones, presentaron una baja de \$181.5 millones o 0.7 por ciento, al compararse con el año fiscal 2018 que totalizó en \$24,421.3 millones. A pesar de la reducción en los depósitos bancarios, esta partida sigue siendo la de mayor peso en el total de los activos financieros con un 48.4 por ciento (Tabla 9).

Tabla 9

Activos financieros de las personas (En millones de dólares - años fiscales)	2016	2017r	2018r	2019p	Cambio			
					Absoluto		Porcentual	
					2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018
Total	46,901.2	47,943.8	50,094.6	50,101.7	2,150.8	7.1	4.5	0.0
Depósitos en bancos comerciales 1/	21,426.5	22,268.1	22,268.1	22,268.1	0.0	0.0	0.0	0.0
Ahorros en bancos federales de ahorro 2/	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado	2,211.2	2,300.8	2,300.8	2,300.8	0.0	0.0	0.0	0.0
Ahorros en cooperativas locales	8,489.0	8,532.4	8,532.4	8,532.4	0.0	0.0	0.0	0.0
Ahorros en cooperativas federales	645.8	665.1	665.1	665.1	0.0	0.0	0.0	0.0
Reservas en fondos públicos de pensiones	12,862.8	12,963.8	12,963.8	12,963.8	0.0	0.0	0.0	0.0
Reservas en compañías de seguros de vida	1,265.9	1,213.5	1,213.5	1,213.5	0.0	0.0	0.0	0.0

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

1/ Desde 1983 se incluyen depósitos en compañías de fideicomiso con poderes de banco.

2/ Desde 1995 los bancos federales de ahorro pasaron a ser bancos comerciales, excepto dos, los cuales también se convirtieron en el 1999.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Las reservas de fondos públicos de pensiones aportaron 25.7 por ciento del total de los activos financieros de las personas. Las mismas aumentaron 1.9 por ciento o \$237.2 millones en el año fiscal 2019. Los ahorros de las cooperativas locales ocuparon el tercer lugar de importancia dentro del total de los activos financieros de las personas. En el año fiscal 2019, los ahorros de cooperativas locales sumaron \$8,763.2 millones. Por otra parte, los ahorros en cooperativas federales aumentaron \$15.1 millones o 2.2 por ciento.

Los ahorros en la AEELA totalizaron \$2,404.0 millones, lo que representó un incremento de 22.7 por ciento, en comparación con el año fiscal 2019. Finalmente, las reservas en compañías de seguro de vida constituyeron el 2.2 por ciento del total de los activos. En el año fiscal 2019, éstas registraron un valor de \$1,115.2 millones.

Deuda de los consumidores

El total que los consumidores le deben a las entidades de financiamiento alcanzó \$20,565.8 millones durante el año fiscal 2019. La deuda creció \$150.8 millones o 0.7 por ciento, en relación con el año fiscal anterior. En el año fiscal 2019, los bancos comerciales constituyeron el principal acreedor de los consumidores, una participación de 28.1 por ciento en la deuda total. Esta deuda reflejó un alza de \$252.6 millones o 4.6 por ciento, en comparación al año fiscal 2018. En segundo lugar, se observó que en las cooperativas locales de ahorro y crédito los consumidores reflejaron un aumento de en la deuda de \$294.0 millones o 6.2 por ciento, en comparación con el año fiscal 2018. Por otro lado, las compañías de venta condicional en el año fiscal 2019 obtuvieron un total de \$4,983.9 millones, lo cual mostró una merma de \$245.1 millones o 4.7 por ciento, al ser comparado con el año fiscal 2018 (Tabla 10).

Tabla 10

Deuda de los consumidores (En millones de dólares - años fiscales)					Cambio			
	2016	2017r	2018r	2019p	Absoluto		Porcentual	
					2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018
Total	22,878.9	21,712.9	20,415.0	20,565.8	(1,297.9)	150.8	(6.0)	0.7
Bancos comerciales (1)	5,706.3	5,463.7	5,523.5	5,776.2	59.9	252.6	1.1	4.6
Compañías de préstamos personales pequeños	378.4	313.1	320.1	335.7	0.0	0.0	2.2	4.9
Bancos federales de ahorro (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de Puerto Rico	1,528.6	1,589.7	1,623.5	1,567.0	0.0	0.0	2.1	(3.5)
Cooperativas federales de ahorro y crédito	444.8	474.0	536.3	552.7	0.0	0.0	13.1	3.1
Cooperativas locales de ahorro y crédito	4,683.9	4,753.7	4,768.7	5,062.8	0.0	0.0	0.3	6.2
Fondos públicos de pensiones	878.4	754.3	647.2	475.0	15.0	294.0	(14.2)	(26.6)
Compañías de seguros	213.2	200.7	190.4	179.1	(107.1)	(172.2)	(5.1)	(6.0)
Compañías de venta condicional	7,603.2	6,669.6	5,229.0	4,983.9	(10.2)	(11.4)	(21.6)	(4.7)
Cuentas de crédito rotativas y a plazo diferido (3)	977.5	1,015.6	1,055.1	1,096.3	0.0	0.0	3.9	3.9
"Student Loan Marketing Association"	464.7	478.5	521.1	537.2	39.6	41.1	8.9	3.1

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

1/ Desde 1983 se incluyen los préstamos en compañías de fideicomiso con poderes de banco. Los datos reflejan cambios en los años desde el 1997 al 1999 debido a disminuciones en los balances acumulados y a reclasificaciones de préstamos personales a préstamos hipotecarios.

2/ Desde 1995 los bancos federales de ahorro pasaron a ser bancos comerciales, excepto dos, los cuales también se convirtieron en el 1999.

3/ No incluye todas las tarjetas de crédito.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del ELA, National Credit Union Administration, Corporación de Seguro de Acciones y Depósitos de Cooperativas de Ahorro y Crédito (PROSAD COOP), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y Universidad de Puerto Rico.

Empleo y desempleo

La Encuesta de Grupo Trabajador del Trabajo y Recursos Humanos (DTRH) indica que, el estimado del número de personas empleadas ajustado estacionalmente en Puerto Rico ascendió a 986,000 personas durante el año fiscal 2019. Esta cantidad, en comparación con el año fiscal 2018, representó un aumento de 15,000 trabajadores empleados. El grupo trabajador lo constituyeron 1,078 personas, tras registrar 1,082 personas en el año fiscal anterior. La tasa de participación laboral fue 40.6 por ciento, la más alta registrada en los últimos seis años fiscales. Por otro lado, las estadísticas del DTRH, que son certificadas por el Negociado de Estadísticas Laborales federal (BLS, por sus siglas en inglés) reflejaron un descenso en Puerto Rico de 19,000 personas desempleadas si se comparan con las cifras del año fiscal 2018. La tasa de desempleo alcanzó 8.5 por ciento en el año fiscal 2019, cifra no registrada en la Isla, según los récords de la agencia, que datan desde el 1970 (Tabla 11).

Tabla 11

Estado de empleo de las personas de 16 años y más (En miles de personas - Años fiscales)					
	2015	2016	2017	2018	2019
Personas de 16 años y más	2,829	2,799	2,763	2,710	2,658
Grupo trabajador	1,121	1,121	1,109	1,082	1,078
Empleados	977	989	982	971	986
Desempleados	144	132	127	111	92
Tasa de participación	39.6	40.0	40.1	40.1	40.6
Tasa de desempleo	12.8	11.8	11.5	10.3	8.5

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo y Recursos Humanos, Encuesta del Grupo Trabajador.

Según los datos que se recopilan a base de la nómina de la Encuesta de Empleo Asalariado no Agrícola del DTRH, se registraron 870,800 puestos asalariados durante el año fiscal 2019. Esto representó 14,300 empleos asalariados más que en el año fiscal 2018. Igualmente, esta encuesta reveló alzas en los siguientes sectores: comercio, transportación y utilidades (5,900); servicios profesionales y comerciales (4,900); minería, tala y construcción (4,000); recreación y alojamiento (2,800); servicios educativos y de salud (2,300), manufactura (1,900); actividades financieras (700); e información (500). Mientras, que las estadísticas reflejaron una reducción de 9,200 empleos asalariados en el sector gubernamental entre el año fiscal 2018 y el año fiscal 2019.

Ingresos del Gobierno

Los recaudos o ingresos disponible al fisco se identifican en Puerto Rico como rentas periódicas netas. En el año fiscal 2019, éstas totalizaron \$21,683.8 millones, reflejando un alza de \$5,826.0 millones o 36.7 por ciento. Estos recaudos están distribuidos en tres clases de fondos: Fondo General, Fondos Especiales de Funcionamiento y Fondo de Redención a la Deuda. Es importante señalar que, el Fondo General constituye el fondo principal de la operación del Gobierno Central. Se alimenta de la mayoría de las recaudaciones de fuentes internas contributivas y no contributivas. Además, el mismo guarda una alta correlación con la situación económica del país.

Los ingresos netos al Fondo General se subdividen en dos grupos: de fuentes estatales y de otras fuentes. El monto total de los ingresos se elevó a \$11,375.9 millones en el año fiscal 2019, lo cual reflejó un incremento de \$2,062.7 millones o 22.1 por ciento. Los ingresos de fuentes estatales totalizaron \$11,145.7 millones, para un aumento de \$2,059.7 millones o 22.7 por ciento. Estas fuentes constituyeron el 98.0 por ciento del total. Los ingresos de otras fuentes sumaron \$230.1 millones, con un aumento de \$2.9 millones. Estas fuentes representaron el 2.0 por ciento del total (Tabla 12).

Tabla 12

Ingresos netos al Fondo General (En millones de dólares - años fiscales)					Cambio			
	2016	2017r	2018r	2019p	Absoluto		Porcentual	
					2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018
Total	9,175.3	9,334.9	9,313.2	11,375.9	(21.7)	2,062.7	(0.2)	22.1
De fuentes estatales	8,975.7	9,152.5	9,086.0	11,145.7	(66.5)	2,059.7	(0.7)	22.7
Contributivas	8,710.7	8,906.2	8,928.8	10,875.5	22.6	1,946.7	0.3	21.8
Propiedad	11.3	8.6	4.0	5.2	(4.6)	1.2	(53.5)	30.0
Ingresos	4,511.7	4,264.5	4,413.6	5,387.1	149.1	973.5	3.5	22.1
Individuos	2,003.3	1,955.8	1,959.6	2,223.8	3.8	264.2	0.2	13.5
Corporaciones y sociedades	1,664.6	1,603.1	1,777.0	2,492.0	173.9	715.0	10.8	40.2
Impuesto sobre repatriaciones	0.0	0.0	0.0	0.0				
Otras	843.7	705.6	677.1	671.2	(28.5)	(5.9)	(4.0)	(0.9)
Herencias y donaciones	4.7	2.6	1.0	0.7	(1.6)	(0.3)	(61.5)	(30.0)
Impuesto sobre Ventas y Uso	1,559.6	1,698.7	1,645.8	2,299.1	(52.9)	653.3	(3.1)	39.7
Arbitrios	2,604.3	2,912.7	2,844.9	3,163.1	(67.8)	318.2	(2.3)	11.2
Bebidas alcohólicas	264.7	264.3	264.2	274.6				
Productos de tabaco	100.3	107.1	155.8	101.0	48.7	(54.8)	45.5	(35.2)
Vehículos de motor	285.6	369.2	407.3	519.1	38.1	111.8	10.3	27.4
Arbitrio general del 5%	0.0	0.0	0.0	0.0				
Otros	1,953.8	2,172.2	2,017.5	2,268.4	(154.7)	250.9	(7.1)	12.4
Licencias	19.0	19.0	19.4	20.4	0.4	1.0	2.1	5.2
No contributivas	264.9	246.3	157.2	270.2	(89.1)	113.0	(36.2)	71.9
Loterías	128.0	75.5	39.8	86.4	(35.7)	46.6	(47.3)	117.1
Ingresos misceláneos	136.9	170.7	117.4	183.7	(53.3)	66.3	(31.2)	56.5
De otras fuentes	199.6	182.4	227.2	230.1	44.8	2.9	24.6	1.3
Derechos de aduana	0.0	0.0	0.0	0.0				
Arbitrios sobre embarques	199.6	182.4	227.2	230.1	44.8	2.9	24.6	1.3

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos y Financieros.

Los ingresos procedentes de las contribuciones constituyeron el 97.6 por ciento de estas fuentes, con un total de \$10,875.5 millones. Si se compara con la cifra de \$8,928.8 millones recaudados en el año fiscal 2018, este componente reflejó un aumento de \$1,946.7 millones o 21.8 por ciento durante el año fiscal 2019. Por otro lado, los ingresos no contributivos totalizaron \$270.2 millones, para un incremento de \$113.0 millones, en relación con el nivel del año fiscal anterior. En el año fiscal 2019, el Impuesto sobre Ventas y Uso (IVU) totalizó \$2,299.1 millones. Esto representó un incremento de \$653.3 millones o 39.7 por ciento, respecto a la cifra registrada en el año fiscal 2018.

Actividad sectorial

El crecimiento económico alcanzado en el año fiscal 2019, medido a través del producto interno bruto y el ingreso interno neto fue el resultado de la actividad que se generó en los diferentes sectores industriales de la economía de Puerto Rico. El movimiento que ocurrió en esos sectores se presenta a continuación (Gráficas 12 y 13).

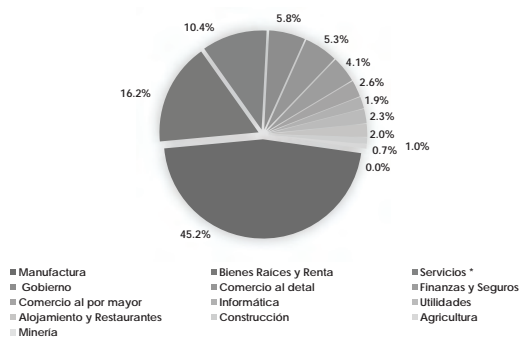
Agricultura

El sector agrícola está compuesto por la siembra de productos agrícolas, crianza de animales para carne y pesca, entre otros. En el año fiscal 2019, el ingreso interno neto del sector agrícola ascendió a \$720.0 millones, en comparación con \$718.1 millones en el año fiscal 2018, esto representó un crecimiento de 0.3 por ciento. Como parte del ingreso interno agrícola, se destacan los ingresos procedentes de la propiedad con \$586.3 millones en el año fiscal 2019 y una aportación relativa de 81.4 por ciento (Gráfica 14). Según la Encuesta de Grupo Trabajador del DTRH, el número de personas empleadas no ajustado estacionalmente en este sector fue 14,000 personas en el año fiscal 2019. Esto representó una disminución de 2,000 empleos, con respecto al año fiscal 2018, cuando se registraron 16,000 empleos. Por otro lado, el producto interno bruto generado por la agricultura ascendió a \$715.7 millones durante el año fiscal 2019, para un aumento de \$1.0 millones o 0.1 por ciento, en relación con el año fiscal 2018.

Minería

El sector de minería incluye las siguientes divisiones: minerales no metálicos y canteras, entre otros. En el año fiscal 2019, el PIB del sector de minería ascendió a \$32.0 millones, mientras que en el año fiscal 2018 alcanzó \$29.8 millones. Durante el año fiscal 2019, el ingreso interno neto del sector de minería obtuvo \$25.4 millones, en comparación con los \$23.9 millones registrados en el año fiscal 2018. La compensación a empleados en el año fiscal 2019 totalizó en \$23.7 millones, mostrando un aumento de 1.3 por ciento, si se compara con los \$22.4 millones registrados en el año fiscal 2018.

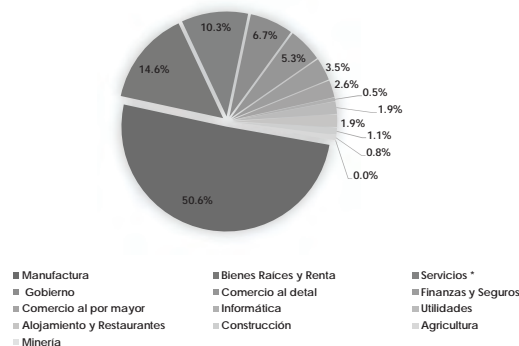
Gráfica 12
PORCIENTO DE REPRESENTACIÓN DE LAS INDUSTRIAS EN EL PRODUCTO INTERNO BRUTO A PRECIOS CORRIENTES PUERTO RICO, AÑO FISCAL 2019p



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

p- preliminar
* Servicios están sumados

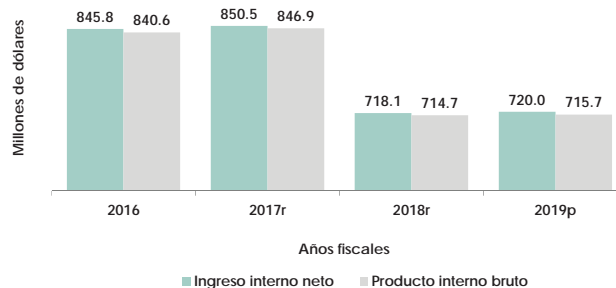
Gráfica 13
PORCIENTO DE REPRESENTACIÓN DE LAS INDUSTRIAS EN EL INGRESO INTERNO NETO A PRECIOS CORRIENTES PUERTO RICO, AÑO FISCAL 2019p



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

p- preliminar
* Servicios están sumados

Gráfica 14
INGRESO INTERNO NETO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO DE AGRICULTURA A PRECIOS CORRIENTES PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2016 - 2019p



r- revisado
p- preliminar

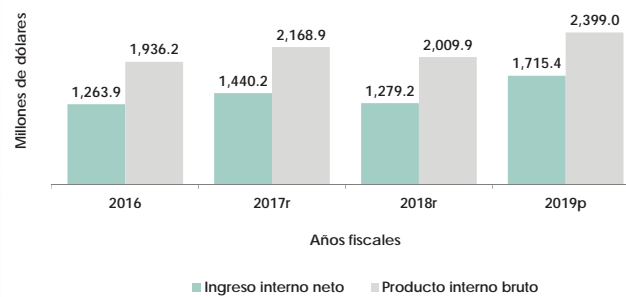
Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Utilidades

El sector de utilidades incluye la transmisión y distribución de energía eléctrica, la distribución del gas natural y el suministro de agua, y las facilidades para el tratamiento de aguas. En el año fiscal 2019, el PIB del sector de utilidades ascendió a \$ 2,399.0 millones, para un incremento de \$389.1 millones con referencia a los \$2,009.9 millones registrados en el año fiscal 2018.

En el año fiscal 2019, el ingreso interno del sector de utilidades sumó \$1,715.4 millones, en comparación con los \$1,279.2 millones registrados en el año fiscal 2018 creció en \$436.1 millones o 34.1 por ciento (Gráfica 15). Los ingresos procedentes de la propiedad, en el año fiscal 2019, ascendieron a \$989.5 millones y aumentaron \$475.0 millones, con relación al año fiscal 2018, cuando totalizaron \$514.5 millones. En este sector, la compensación a empleados en el año fiscal 2019 alcanzó \$725.8 millones, para una disminución de \$38.9 millones, en comparación con los \$764.7 millones registrados en el año fiscal 2018.

Gráfica 15
INGRESO INTERNO NETO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO DE UTILIDADES A PRECIOS CORRIENTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2016 - 2019p



r- revisado
p- preliminar

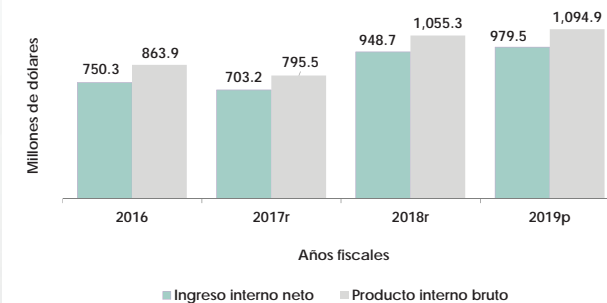
Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Construcción

La distribución del sector de la construcción incluye lo siguiente: la construcción de edificios; alteraciones y remodelaciones; mantenimiento y reparaciones, tanto residencial, comercial, industrial e institucional. Además, de la construcción pesada y civil, contratistas especializados y las instalaciones de los elevadores, anteriormente ubicadas bajo el sector de servicios.

Durante el año fiscal 2019, el PIB del sector de la construcción alcanzó \$1,094.9 millones, lo cual representó un alza de \$39.6 millones o 3.8 por ciento, en comparación con el año fiscal 2018. Mientras, que en el año fiscal 2018 el total del PIB fue \$1,055.3 millones (Gráfica 16).

Gráfica 16
INGRESO INTERNO NETO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO DE CONSTRUCCIÓN A PRECIOS CORRIENTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2016 - 2019p



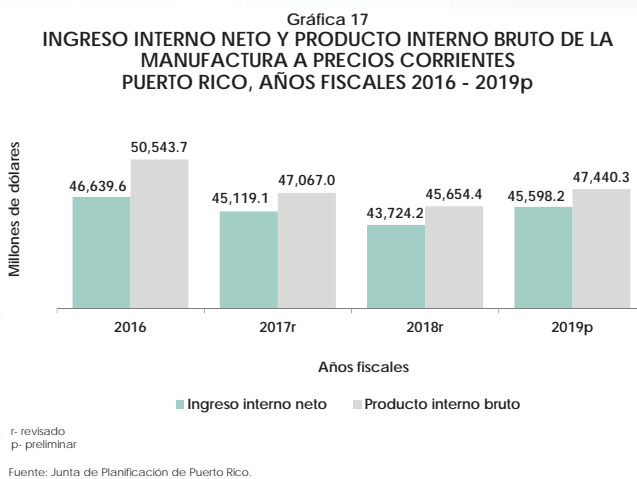
r- revisado
p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

En el año fiscal 2019, el ingreso interno neto del sector de la construcción obtuvo \$979.5 millones, en comparación con \$948.7 millones registrados en el año fiscal 2018, para un incremento de \$30.8 millones o 3.3 por ciento. En cuanto a los ingresos procedentes de la propiedad, en el año fiscal 2019 sumaron \$166.2 millones, para un crecimiento de \$14.5 millones con relación al año fiscal 2018, cuando totalizaron \$151.7 millones. En el año fiscal 2019, la compensación a empleados en el sector de la construcción fue de \$813.3 millones, \$16.3 millones por encima de los \$797.0 millones registrados en el año fiscal 2018. Por otro lado, según la Encuesta de Grupo Trabajador del DTRH, el número de personas empleadas no ajustado estacionalmente en este sector durante el año fiscal 2019 fue 48,000 empleados. Esto representa una disminución de 10,000 empleos, con respecto al año fiscal 2018, cuando se registraron 38,000 empleos.

Manufactura

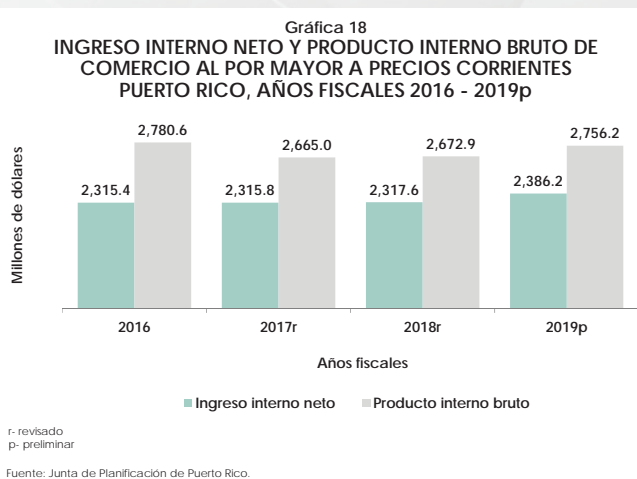
A través de las últimas décadas, el sector de la manufactura ha constituido uno de los principales inductores de la economía de Puerto Rico. Durante el año fiscal 2019, el PIB originado en el sector de la manufactura totalizó \$47,440.3 millones, con un crecimiento de \$1,785.9 millones en relación con los \$45,654.4 registrados en el año fiscal 2018. En el año fiscal 2019, el ingreso interno neto originado en este sector totalizó en \$45,598.2, lo que representó un alza de \$1,874.0 millones o 4.3 por ciento sobre el nivel de \$43,724.2 millones registrados en el año fiscal 2018 (Gráfica 17). Dentro del ingreso interno neto del sector de la manufactura, las compensaciones a empleados ascendieron a \$3,348.3 millones. Estas experimentaron un aumento de \$42.1 millones, con respecto al nivel del año fiscal 2018, cuando alcanzaron \$3,306.2 millones. Los ingresos procedentes de la propiedad, que incluyen ganancias e intereses originados en el sector, totalizaron \$42,927.5 millones en el año fiscal 2019, un alza de \$1.0 millones, con respecto al nivel del año fiscal 2018, cuando alcanzaron \$42,926.5 millones.



Las exportaciones de productos manufacturados en el año fiscal 2019 alcanzaron un total de \$63,071.2 millones, descendiendo en \$3,124.8 millones sobre el año fiscal 2018. Esta cifra representó el 99.0 por ciento del total de las exportaciones de mercancía registrada en ese año fiscal. Por otra parte, este sector generó 1,900 empleos entre años fiscales 2018 y 2019, tras alcanzar 72,800 personas empleadas de un total de 70,800, según datos de la Encuesta de Establecimientos del DTRH.

Comercio al por mayor

En este sector se incluyen los mayoristas y distribuidores de vehículos de motor, muebles, ferreterías, maquinaria y equipo (eléctrico y electrónico), papel, ropa, alimentos, derivados de petróleo, entre otros. En el caso de comercio al por mayor, el PIB fue \$2,756.2 millones en el año fiscal 2019, para un alza de \$83.3 millones con referencia a los \$2,672.9 millones registrados en el año fiscal 2018. Igualmente, el ingreso interno neto del sector de comercio al por mayor totalizó \$2,386.2 millones, en comparación con \$2,317.6 millones en el año fiscal 2018, lo cual representó un incremento de 3.0 por ciento (Gráfica 18). De igual forma, se experimentó un aumento en los ingresos procedentes de la propiedad en el año fiscal 2019, para un total ingresos de \$920.2 millones, en contraste con \$888.4 millones del año fiscal 2018.

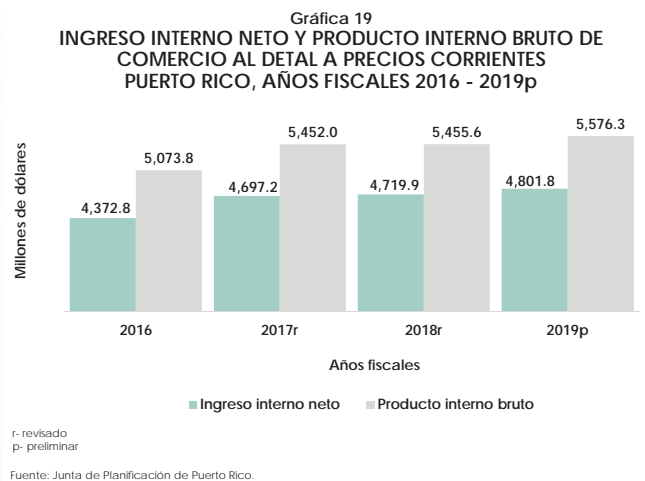


El valor de las compensaciones pagadas a los empleados del sector en el año fiscal 2019 fue \$1,466.0 millones, para un aumento de \$36.8 millones, en comparación con los \$1,429.2 millones del año fiscal 2018. El empleo del comercio al por mayor, según la Encuesta de Establecimientos del DTRH alcanzó 29,400 personas para el año fiscal 2019, mientras que para el año fiscal anterior totalizó 28,800.

Comercio al detal

En este sector existen diversos formatos de comercio: independiente, tradicional, comercio asociado, cadenas, franquicias, grandes almacenes, hipermercados y centros comerciales. Es importante señalar, que el grupo de restaurantes pertenecía a comercio al detal y ahora forma parte del sector de servicios.

El ingreso interno neto del sector de comercio al detal en el año fiscal 2019 alcanzó \$4,801.8 millones, o sea, \$81.9 millones más que en el año fiscal 2018, cuando registró \$4,719.9 millones. Esto representó un incremento de 1.7 por ciento. Por otra parte, el producto interno bruto en este sector totalizó \$5,576.3 millones, para un aumento de \$120.7 millones o 2.2 por ciento, sobre el nivel del año fiscal 2018 que fue de \$5,455.6 millones (Gráfica 19).

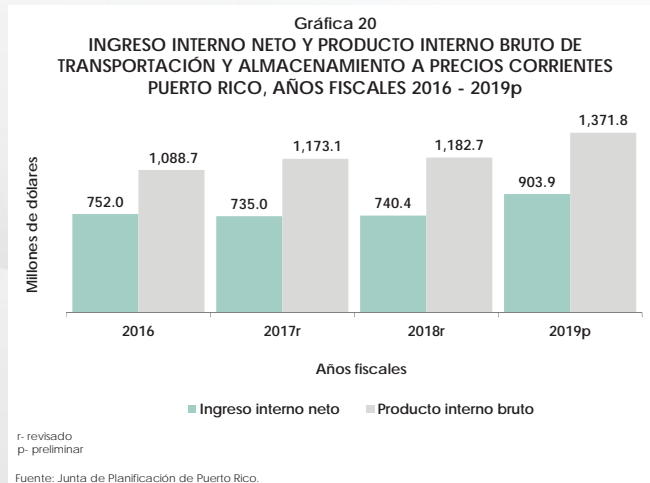


Según la Encuesta de Establecimientos del DTRH, el número de personas empleadas ajustado estacionalmente en este sector en los años fiscales 2018 y 2019 fue de 120,300 y 124,300 personas, respectivamente. Esto representó un aumento de 4,000 empleos para el año fiscal 2019.

Transportación y almacenamiento

Este sector incluye todo lo que conlleva transportación (aérea, acuática, tren, troces de carga y pasajeros). También, se encuentran las guaguas fletadas, transportación por tuberías, vistas escénicas, servicios postales, mensajeros, almacenamiento y actividades de soporte para la transportación.

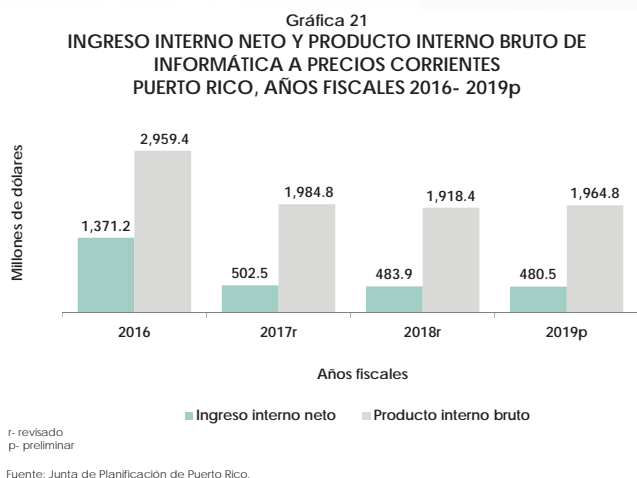
El ingreso interno neto de transportación y almacenamiento en el año fiscal 2019 fue \$903.9 millones, o sea, \$163.4 millones más que en el año fiscal 2018, cuando totalizó \$740.4 millones. Esto representó un aumento de 22.1 por ciento. Durante el año fiscal 2019, el PIB del sector de transportación y almacenamiento experimentó un aumento de 16.0 por ciento, de \$1,182.7 millones en el año fiscal 2018 a \$1,371.8 millones en el año fiscal 2019 (Gráfica 20). Según la Encuesta de Establecimientos del DTRH, el número de personas empleadas ajustado estacionalmente en este



sector fue 15,700 y 16,900 personas en los años fiscales 2018 y 2019, respectivamente, para un aumento para el último año fiscal de 1,200 empleos.

Informática

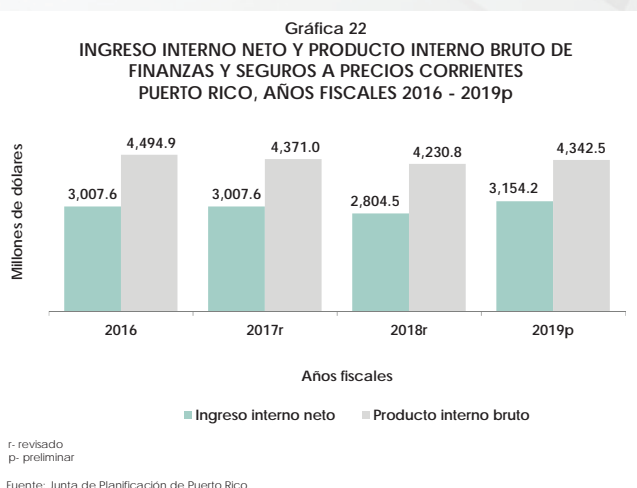
El sector de informática lo componen establecimientos de varios sectores como manufactura, servicios y transportación, comunicaciones y otros servicios públicos. El ingreso interno neto del sector de informática en el año fiscal 2019 alcanzó \$480.5 millones, para un total de \$3.3 millones menos o 0.7 por ciento que el estimado del año fiscal 2018, cuando registró \$483.9 millones. Por otra parte, el producto interno bruto de este sector tuvo un incremento de 2.4 por ciento, de \$1,918.4 millones en el año fiscal 2018 a \$1,964.8 millones en el año fiscal 2019 (Gráfica 21).



De acuerdo con la Encuesta de Establecimientos del DTRH, este sector generó 500 empleos en el año fiscal 2019, al alcanzar 17,600 personas empleadas, de un total de 17,100 en el año fiscal 2018.

Finanzas y seguros

Las industrias que componen este sector son las siguientes: bancos comerciales, otras agencias de crédito, corredores de valores, préstamos personales pequeños, ventas condicionales y el sector de seguros. Durante el año fiscal 2019, el producto bruto interno del sector de finanzas y seguros totalizó \$4,342.5 millones, es decir, \$ 111.8 millones o 2.6 por ciento sobre el nivel del año fiscal 2018, cuando registró \$4,230.8 millones. El ingreso interno neto del sector de finanzas y seguros, que incluye los pagos a los factores de producción como las compensaciones a empleados y los ingresos procedentes de la propiedad ascendió a \$3,154.2 millones durante el año fiscal 2019, es decir, \$349.7 millones o 12.5 por ciento más que en el año fiscal 2018, cuando registró \$2,804.5 millones (Gráfica 22). La partida de compensación a empleados alcanzó \$1,789.6 millones o sea \$96.7 millones o 5.7 por ciento por encima que el estimado del año fiscal 2018, donde registro \$1,692.8 millones.

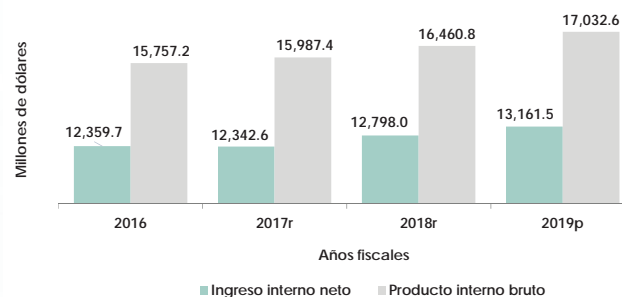


De acuerdo con la Encuesta de Establecimientos del DTRH, el número de personas empleadas ajustado estacionalmente en este sector en los años fiscales 2018 y 2019 fue 41,700 a 42,400 empleos, respectivamente. Esto mostró un aumento para el último año de 700 empleos.

Bienes raíces y renta

El sector de bienes raíces y renta lo componen bienes raíces, y servicios de rentas y arrendamiento. El producto interno bruto de este sector ascendió a \$17,032.6 millones, un alza de \$571.8 millones o 3.5 por ciento, comparado con el nivel registrado en el año fiscal 2018 que fue \$16,460.8 millones. Por otro lado, el sector de bienes raíces y renta tuvo un ingreso interno neto de \$13,161.5 millones en el año fiscal 2019. Esto reflejó un aumento de \$363.5 millones o 2.8 por ciento en contraste con \$12,798.0 millones reflejados en el año fiscal 2016 (Gráfica 23).

Gráfica 23
INGRESO INTERNO NETO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO DE BIENES RAÍCES Y RENTA A PRECIOS CORRIENTES PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2016 - 2019p



r- revisado
p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Servicios

El sector de servicios se divide en: servicios profesionales, científicos y técnicos; administración de compañías y empresas; servicios administrativos y de apoyo; servicios educativos; servicios de salud y servicios sociales; arte, entretenimiento y recreación; alojamiento y restaurantes y otros servicios.

Servicios profesionales, científicos y técnicos

Este sector incluye el área de contabilidad y auditoría, servicios legales, servicios de ingeniería y arquitectos, publicidad y técnicos de computadoras, entre otros. En el año fiscal 2019, el PIB de esta industria totalizó \$2,421.4 millones, para un aumento de \$162.5 millones o 7.2 por ciento con referencia a los \$2,258.9 registrados en el año fiscal 2018. El ingreso interno neto en el año fiscal 2019 fue \$2,239.6 millones, para un aumento de \$144.5 millones o 6.9 por ciento, en comparación con el nivel del año fiscal 2018 que alcanzó \$2,095.1 millones. En el año fiscal 2019, los ingresos procedentes de la propiedad en este sector totalizaron \$620.0 millones, para un aumento de \$47.0 millones u 8.2 por ciento, con relación al año fiscal 2018. La compensación a empleados durante el año fiscal 2019 registró \$1,619.6 millones, un aumento de \$97.6 millones o 6.4 por ciento, con relación a los \$1,522.0 millones registrados en el año fiscal 2018.

Administración de compañías y empresas

El ingreso interno neto de la administración de compañías y empresas en el año fiscal 2019 fue \$101.0 millones, para un alza de \$5.4 millones con relación al nivel del año fiscal 2018, cuando registró \$95.6 millones. El valor de las compensaciones pagadas a los empleados totalizó en \$50.6 millones, para un aumento de \$2.5 millones. Esto en comparación con los \$48.1 millones estimados en el año fiscal 2018. En el año fiscal 2019 los ingresos procedentes de la propiedad de este sector totalizaron \$50.5 millones y crecieron 6.1 por ciento. Por otra parte, el producto interno bruto de este sector totalizó \$118.5 millones, lo que reflejó un aumento de \$6.4 millones, al ser comparado con \$112.0 millones alcanzados en el año fiscal 2018.

Servicios administrativos y de apoyo

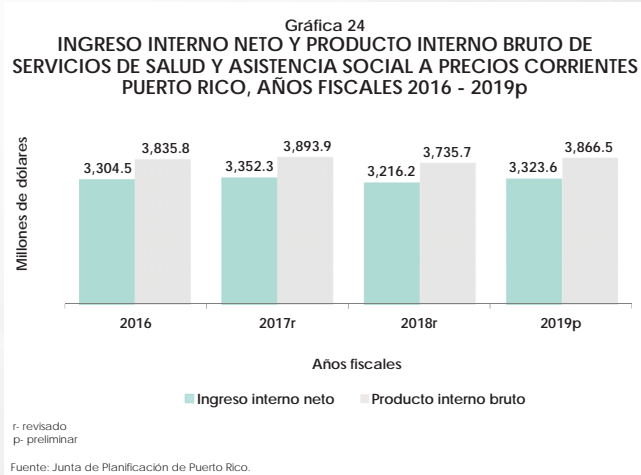
Los servicios de empleos, agencias de viajes, administración de oficinas, servicio de investigación y seguridad, limpieza y mantenimiento de oficinas, servicios de reciclaje, y disposición y manejo de desperdicios son los componentes del servicio administrativo y de apoyo. El PIB para el año fiscal 2019 fue \$1,948.9 millones y reflejó una disminución de \$35.7 millones comparado con los \$1,984.6 millones en el año fiscal 2018. Por otro lado, el sector de servicios administrativos y de apoyo tuvo un ingreso interno neto de \$1,755.0 millones, con una merma de \$36.9 millones con referencia a los \$1,791.9 estimados en el año fiscal 2018.

Servicios educativos

Los servicios educativos incluyen todo lo relacionado a la educación privada: escuelas elementales y secundarias, colegios, escuelas vocacionales, institutos técnicos y universidades. El ingreso interno neto en el año fiscal 2019 totalizó en \$437.2 millones, un aumento de \$6.6 millones o 1.5 por ciento, al ser comparados con los \$430.6 millones del año fiscal 2018. En el año fiscal 2019, el producto interno bruto de esta industria fue de \$569.9 millones, con un crecimiento de \$12.7 millones o 2.3 por ciento sobre el nivel del año fiscal 2018 que fue de \$557.3 millones.

Servicios de salud y asistencia social

El servicio de salud y asistencia incluye a los servicios de salud ambulatorio, hospitales, facilidades residenciales de cuidado y enfermería, y asistencia social. El ingreso interno neto de este sector en el año fiscal 2019 ascendió a \$3,323.6 millones, un incremento de \$107.4 millones o 3.3 por ciento sobre el total de \$3,216.2 millones estimados en el año fiscal 2018. El valor de las compensaciones pagadas a los empleados de este sector fue \$2,349.7 millones, para un aumento de \$39.5 millones o 1.7 por ciento sobre los \$2,310.2 millones del año fiscal 2018. En el año fiscal 2019, el PIB de esta industria totalizó \$3,866.5 millones, para un alza de \$130.8 millones o 3.5 por ciento sobre el nivel del año fiscal 2018, cuando obtuvo \$3,735.7 millones (Gráfica 24).



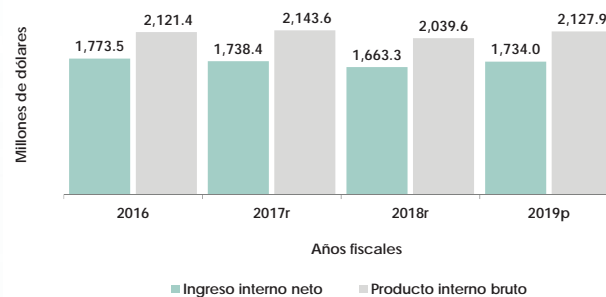
Arte, entretenimiento y recreación

El sector de arte, entretenimiento y recreación incluye establecimientos con facilidades para ejercitarse (aeróbicos), lugares con máquina de juego, circos, ferias clubes de tiro, boleras e incluso, la pesca. Además, están incluidos los museos, teatros, marina, hipódromos, entre otros. El ingreso interno neto de este sector en el año fiscal 2019 fue \$128.9 millones, un total de \$15.1 millones más que en el año fiscal 2018, cuando registró \$113.8 millones. Esto representó un crecimiento de 13.3 por ciento. El valor de las compensaciones pagadas a los empleados de este sector totalizó \$81.8 millones, para un aumento de \$5.2 millones, en comparación con los \$76.6 millones registrados en el año fiscal 2018. Por otra parte, el producto interno bruto en este sector totalizó \$158.3 millones, lo que reflejó un alza de \$19.2 millones o 13.8 por ciento, en contraste con \$139.0 millones del año fiscal 2018.

Alojamiento y restaurantes

Este nuevo grupo llamado servicios de alojamiento y restaurantes, reubica a los restaurantes al sector de servicios que antes se encontraban en el sector de comercio al detal. Para el año fiscal 2019, el ingreso interno neto de alojamiento y restaurantes fue \$1,734.0 millones y representó \$70.7 millones más que el estimado del año fiscal 2018, cuando registró \$1,663.3 millones. Esto reflejó un alza de 4.2 por ciento. Por otra parte, el producto interno bruto en este sector aumentó 4.3 por ciento u \$88.3 millones en el año fiscal 2019. Este alcanzó un total de \$2,127.9 millones comparado con los \$2,039.6 millones que registró en el año fiscal 2018 (Gráfica 25).

Gráfica 25
INGRESO INTERNO NETO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO DE
ALOJAMIENTO Y RESTAURANTES A PRECIOS CORRIENTES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2016 - 2019p



r- revisado
p- preliminar

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Otros servicios

Este sector incluye reparación y mantenimiento de automóviles y de equipos electrónicos (incluye comercial), salones de belleza y clínicas estéticas, funerarias, cementerios, lavanderías, estacionamientos, y organizaciones cívicas, sociales, profesionales y religiosas. El PIB en el año fiscal 2019 alcanzó \$429.7 millones, para un aumento de \$25.0 millones o 6.2 por ciento, con relación al año fiscal 2018, cuando alcanzó \$404.6 millones. Por otra parte, el ingreso interno neto de este sector durante el año fiscal 2019 alcanzó \$364.4 millones, lo cual reflejó un crecimiento de \$21.2 millones o 6.2 por ciento sobre el año fiscal 2018.

Gobierno

A través de diversas empresas públicas, el gobierno lleva a cabo una serie de actividades económicas, por lo cual se clasifica como un sector de económico importante. Este sector se define de forma separada en las cuentas nacionales de Puerto Rico y corresponde a la parte de administración pública. El ingreso interno neto de este sector es el monto atribuible a la producción. Por ende, el producto interno bruto y el ingreso interno neto son equivalentes y corresponden a la compensación a empleados. El sector de gobierno incluye a las agencias reguladoras, la Universidad de Puerto Rico, Corporación del Fondo del Seguro del Estado, Administración de Seguros de Salud de Puerto Rico y la Autoridad de Carreteras y Transportación. El ingreso interno neto del gobierno, que incluye las compensaciones pagadas por el gobierno de Puerto Rico y los municipios, ascendió a \$6,053.4 millones en el año fiscal 2019, una reducción de \$289.8 millones o 4.6 por ciento, al compararse con el año fiscal 2018 cuando obtuvo \$6,343.1 millones. Este incluye \$4,789.3 millones por parte del Gobierno Central, para una disminución de \$156.9 millones o 3.2 por ciento con referencia al año fiscal 2018. Por su parte, los municipios registraron \$1,264.1 millones en compensaciones para el año fiscal 2019.

Actividad turística

La actividad turística contribuyó al crecimiento experimentado en el año fiscal 2019. El número de visitantes totalizó en 4,930.4 miles de personas en el año fiscal 2019. Esto representó un incremento de 670.6 miles de personas o 15.7 por ciento. Los turistas alcanzaron la cifra de 3,179.8 miles de personas comparado con 3,068.2 miles de personas registrados en el año fiscal 2018. Por otro lado, el gasto de los visitantes ascendió a \$3,611.7 millones que, comparado con el año fiscal anterior, reflejó un incremento de \$308.8 millones o 9.3 por ciento (Tabla 13).

Tabla 13

**Número y gastos de visitantes en Puerto Rico
(Años fiscales)**

	2016	2017r	2018r	2019p	Cambio			
					Absoluto		Porcentual	
					2018-2017	2019-2018	2018/2017	2019/2018
Total de visitantes 1/	5,002.4	4,926.8	4,259.8	4,930.4	(667.0)	670.6	(13.5)	15.7
Turistas	3,735.7	3,513.1	3,068.2	3,179.8	(444.9)	111.6	(12.7)	3.6
Hospedados en hoteles 2/	1,795.6	1,816.5	1,178.3	1,496.6	(638.2)	318.3	(35.1)	27.0
Hospedados en otros sitios 3/	1,940.2	1,696.5	1,889.9	1,683.2	193.4	(206.7)	11.4	(10.9)
Excursionistas 4/	1,266.7	1,413.7	1,191.6	1,750.6	(222.1)	559.0	(15.7)	46.9
Gastos de visitantes 5/	3,973.5	3,868.0	3,302.9	3,611.7	(565.1)	308.8	(14.6)	9.3
Turistas	3,782.4	3,652.8	3,117.9	3,338.8	(534.9)	220.9	(14.6)	7.1
Hospedados en hoteles 2/	2,117.9	2,167.8	1,433.7	1,833.2	(734.1)	399.5	(33.9)	27.9
Hospedados en otros sitios 3/	1,664.5	1,485.0	1,684.2	1,505.6	199.2	(178.6)	13.4	(10.6)
Excursionistas 4/	191.1	215.2	185.0	272.9	(30.2)	87.9	(14.0)	47.5

r - Cifras revisadas.

p - Cifras preliminares.

1/ En miles de personas.

2/ Incluye paradores.

3/ Incluye pensiones.

4/ Visitantes en barcos cruceros y militares en licencia.

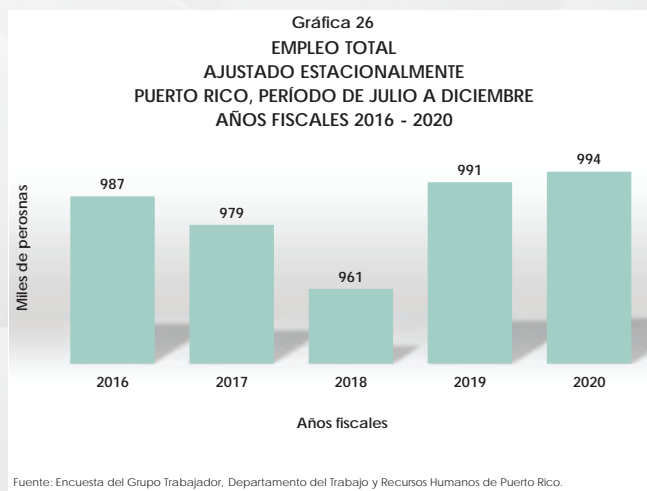
5/ En millones de dólares.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

INDICADORES ECONÓMICOS MENSUALES

Mercado laboral

La Encuesta de Grupo Trabajador del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos indica que, el número total de personas empleadas ajustado estacionalmente en el período de julio a diciembre del año fiscal 2020 alcanzó un promedio de 994,000 personas. Esto representó un aumento de 0.3 por ciento, respecto al mismo período del año fiscal 2019 (Gráfica 26).

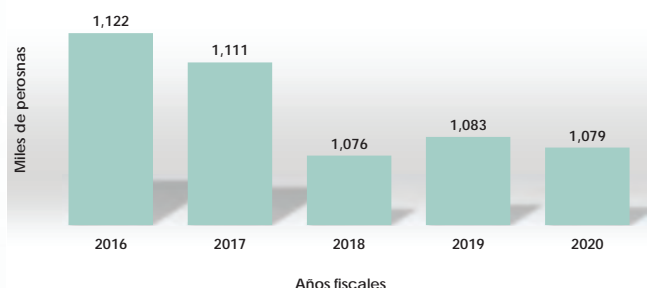


El grupo trabajador ajustado estacionalmente reflejó una disminución de 0.4 por ciento de julio a diciembre del año fiscal 2020, cuando alcanzó 1,079,000 personas, en comparación con el mismo período del año fiscal anterior (Gráfica 27). Igualmente, en el período de julio a diciembre del año fiscal 2020, el número total no ajustado estacionalmente de personas empleadas por cuenta propia aumentó a 163,000 de personas, un incremento de 3,000 personas empleadas, al compararse con el mismo período del año fiscal anterior.

De julio a diciembre del año fiscal 2020, el número de personas desempleadas ajustado estacionalmente fue 85,000 personas, mientras que para el mismo período del año fiscal 2019 se registró un total de 92,000 personas desempleadas. La tasa de desempleo se redujo de 8.5 por ciento registrada en el período de julio a diciembre del año fiscal 2019 a 7.9 por ciento en el presente año fiscal 2020 (Gráfica 28). Es importante mencionar que en este período desde el año fiscal 2001 (9.8 por ciento) no se registraban tasas de un solo dígito como los registrados en estos dos últimos años fiscales 2019 y 2020.

Según los datos de la Encuesta de Empleo Asalariado No Agrícola del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, el empleo ajustado estacionalmente alcanzó la cifra de 870,800 personas en el año fiscal 2019 y con relación al año fiscal 2018 reflejó un aumento de 14,300 personas. El empleo asalariado no agrícola para el acumulado de julio a diciembre del año fiscal 2020 registró un incremento de 5,200 empleos, al totalizar 873,700 empleos (Gráfica 29). Este aumento se debe principalmente al incremento en el empleo en los siguientes sectores: información, 4.0 por ciento; recreación y alojamiento, 3.7 por ciento; servicios educativos y de salud, 3.5 por ciento; actividades financieras, 2.9 por ciento; minería, tala y construcción, 1.1 por ciento; y manufactura, 1.2 por ciento.

Gráfica 27
GRUPO TRABAJADOR
PUERTO RICO, PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE
AÑOS FISCALES 2016 - 2020



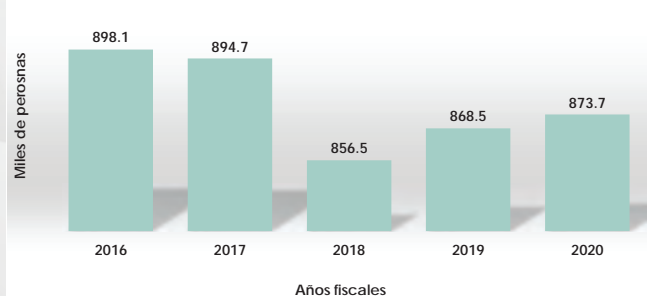
Fuente: Encuesta del Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico.

Gráfica 28
TASA DE DESEMPLEO
AJUSTADA ESTACIONALMENTE
PUERTO RICO, PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE
AÑOS FISCALES 2016 - 2020



Fuente: Encuesta del Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico.

Gráfica 29
EMPLEO ASALARIADO NO AGRÍCOLA
PUERTO RICO, PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE
AÑOS FISCALES 2016 - 2020



Fuente: Encuesta del Grupo Trabajador, Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico.

Ingresos netos al Fondo General

El Departamento de Hacienda indicó que, los ingresos netos al Fondo General de julio a noviembre del año fiscal 2020 ascendieron a \$4,220.4 millones. Esta cantidad representó \$680.1 millones más que la registrada para el mismo período del año fiscal anterior (Gráfica 30).

Al comparar los recaudos para el período de julio a noviembre del año fiscal 2020 por partidas de ingresos con las del mismo período del año fiscal anterior, se observó que la disminución mayor se atribuye principalmente a la retenida a no residentes, es decir, \$87.4 millones. Mientras que el mayor incremento fue en corporaciones, al registrar un aumento en recaudos de \$690.1 millones (Tabla 14). Por otro lado, el total de ingresos netos al Fondo General en el año fiscal 2019 totalizó en \$11,375.9 millones, lo cual representó \$2,062.6 millones más o 22.1 por ciento, en relación con el mismo período del año fiscal 2018.

Gráfica 30
INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL
PUERTO RICO, PERÍODO DE JULIO A NOVIEMBRE
AÑOS FISCALES 2016 - 2020



Fuente: Departamento de Hacienda de Puerto Rico.

Tabla 14

Ingresos Netos al Fondo General					
Período de julio a noviembre, millones de dólares					
Conceptos	Recaudo actual		Diferencia	Proyección	Recaudos vs. Proyección
	2018-19	2019-2020			
Total Bruto	3,795.7	4,501.0	505.2	3,905.0	595.9
Reserva	(255.5)	(281.0)	(25.5)	(281.0)	-
Total Neto	3,540.2	4,220.0	679.7	3,624.0	595.9
Individuos	684.8	770.6	85.7	701.4	69.2
Corporaciones	635.0	1,325.1	690.1	736.4	588.7
Retenida a no residentes	243.4	156.0	(87.4)	228.7	(72.7)
IVU	501.1	517.2	16.1	645.5	(128.3)
Foraneas (Ley 154)	822.0	765.6	(56.4)	732.6	33.0
Bebidas alcohólicas	122.0	106.8	(15.2)	100.2	6.6
Cigarillos	53.6	28.7	(24.9)	72.1	(43.4)
Vehículos de motor	226.4	182.9	(43.5)	130.9	52.0
Arbitrios de ron	138.2	144.3	6.1	141.3	3.0
Otros	113.7	222.7	109.0	135.0	87.7

Fuente: Departamento de Hacienda de Puerto Rico.

En noviembre de 2019 ingresaron al Fondo General \$531.0 millones, mientras que para el mismo mes del año fiscal anterior se registraron \$556.9 millones, para una disminución de \$25.9 millones. La partida que mostró la mayor reducción durante dicho mes fue las foráneas (Ley 154), con \$38.5 millones menos que en noviembre de 2018.

Producción y ventas de cemento

La producción de cemento alcanzó un total de 12,309 miles de sacos de 94 libras durante el año fiscal 2019, lo cual representó un crecimiento de 13.9 por ciento, en comparación con el año fiscal 2018. En los meses de julio a enero del año fiscal 2020, la producción de cemento alcanzó un total de 6,895 miles de sacos de 94 libras. Esto reflejó una reducción de 1.9 por ciento, respecto al mismo período del año fiscal 2019 (Gráfica 31).

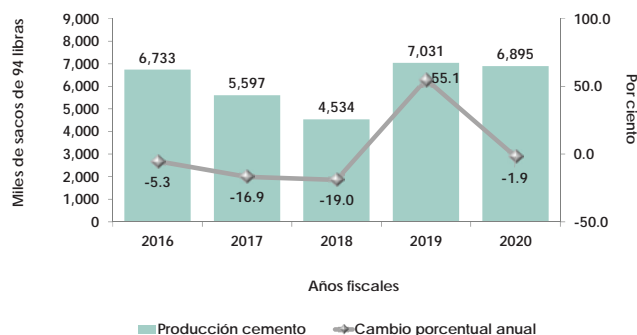
Por otro lado, las ventas de cemento totalizaron 13,707 miles de sacos de 94 libras durante el año fiscal 2019, estas incrementaron 16.9 por ciento, en relación con el año fiscal 2018. En el período de julio a enero del año fiscal 2020, las ventas de cemento fueron 7,514 miles de sacos de 94 libras, para una reducción de 5.3 por ciento, respecto al mismo período del año fiscal 2019 (Gráfica 32).

Generación y consumo de energía eléctrica

La generación de energía eléctrica totalizó 18,430.2 millones kilovatios por hora (mkwh) durante el año fiscal 2019, lo cual mostró un crecimiento de 25.7 por ciento, respecto al año fiscal 2018. Durante el período de julio a enero del año fiscal 2020, la generación alcanzó 11,274.0 mkwh, para un aumento de 3.4 por ciento, con relación al mismo período del año fiscal anterior 2019 (Gráfica 33).

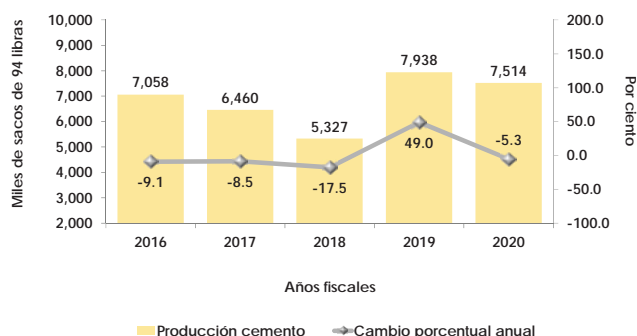
En el año fiscal 2019, el consumo de energía eléctrica total aumentó 20.7 por ciento, en comparación con el pasado año fiscal 2018, al alcanzar 16,049.8 mkwh. En términos sectoriales, el consumo residencial, industrial y comercial reflejaron aumentos de 27.5, 17.2, y 18.6 por ciento, respectivamente. En el período de julio a enero de 2020, el consumo de energía eléctrica total creció 0.7 por ciento al registrar 9,773.3 mkwh (Gráfica 34). Asimismo, se registraron crecimientos en el sector residencial y comercial de 2.4 y 0.1 por ciento,

Gráfica 31
PRODUCCION DE CEMENTO
PUERTO RICO, PERÍODO DE JULIO A ENERO
AÑOS FISCALES 2016 - 2020



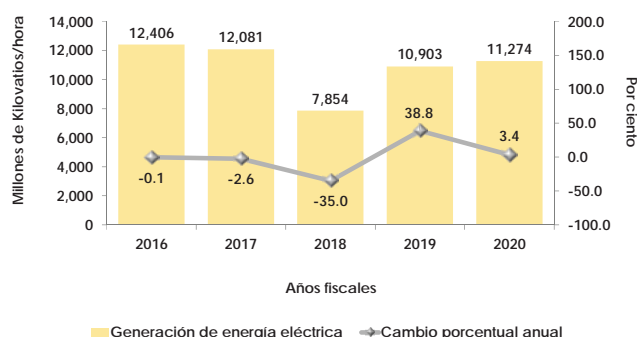
Fuente: Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico.

Gráfica 32
VENTAS DE CEMENTO
PUERTO RICO, PERÍODO DE JULIO A ENERO
AÑOS FISCALES 2016 - 2020

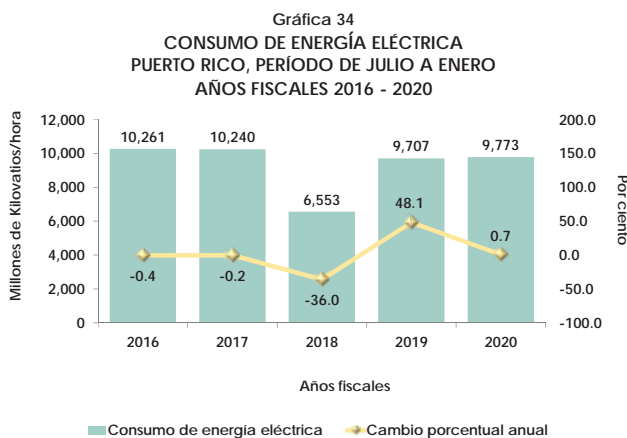


Fuente: Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico.

Gráfica 33
GENERACION DE ENERGÍA ELÉCTRICA
PUERTO RICO, PERÍODO DE JULIO A ENERO
AÑOS FISCALES 2016 - 2020



Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica de Puerto Rico.



Fuente: Autoridad de Energía Eléctrica de Puerto Rico.

ciento; alojamiento, 0.3 por ciento; y alimentos y bebidas, 0.2 por ciento. En similar comparación, los grupos principales que mostraron mermas fueron: ropa, 1.8 por ciento; transportación, 0.5 por ciento; y entretenimiento, 0.2 por ciento.

En el período de julio a enero del año fiscal 2020, el IPC promedió 119.751 puntos. Esto reflejó un incremento de 0.3 por ciento en el nivel de precios, respecto al mismo período del año fiscal anterior (Gráfica 36). Al comparar los grupos para el período acumulado de julio a enero del año fiscal 2020, respecto al mismo período del año fiscal 2019, reflejaron aumento en sus índices los siguientes: alojamiento, 1.1 por ciento; cuidado médico,

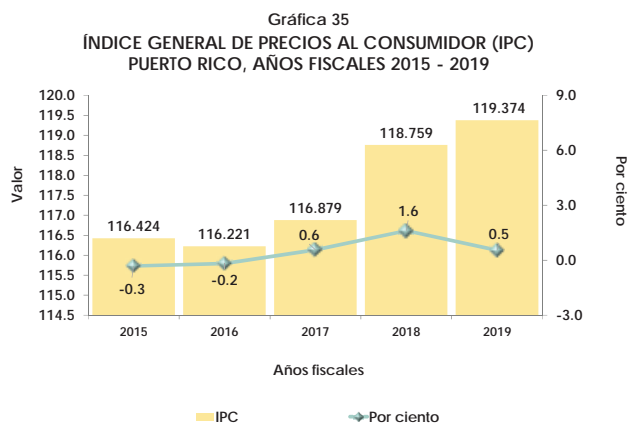


Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico.

respectivamente. No obstante, los sectores industrial y agrícola registraron disminuciones de 3.2 y 0.1 por ciento, respectivamente para el período de julio a enero de 2020.

Índice General de Precios al Consumidor

El Índice General de Precios al Consumidor (IPC) registró 119.374 puntos durante el año fiscal 2019, para un crecimiento de 0.5 por ciento, al compararse con el año fiscal 2018 (Gráfica 35). Al comparar los grupos principales en el año fiscal 2019, respecto al año fiscal anterior, reflejaron alzas en sus índices los siguientes: otros artículos y servicios, 3.2 por ciento; educación y comunicación, 2.6 por ciento; cuidado médico, 1.6 por



Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico.

0.9 por ciento; educación y comunicación, 0.9 por ciento; entretenimiento, 0.4 por ciento; y otros artículos y servicios, 0.3 por ciento. En similar comparación, los grupos principales que mostraron mermas fueron: ropa, 1.6 por ciento; y alimentos y bebidas, 0.1 por ciento. El grupo de transportación se mantuvo prácticamente en el mismo nivel.

Comercio exterior

El valor de las exportaciones de mercancía registrada en diciembre de 2019 fue \$5,457.2 millones, un alza de \$1,171.7 millones o 27.3 por ciento, al compararse con

el mismo mes del año anterior. En el período de julio a diciembre, las exportaciones de mercancía registrada reflejaron un incremento de 3.1 por ciento, de \$31,069.3 millones en el año fiscal 2019 a \$32,037.9 millones en el año fiscal 2020 (Gráfica 23).

El valor de las importaciones de mercancía registrada en diciembre de 2019 fue \$3,302.3 millones, una disminución de \$492.8 millones o 13.0 por ciento, respecto al mismo mes del año anterior. Por su parte, en el período de julio a diciembre, las importaciones de mercancía registrada reflejaron una disminución de 10.4 por ciento, de \$26,369.5 millones en el año fiscal 2019 a \$23,626.1 millones en el año fiscal 2020 (Gráfica 238).

El saldo comercial en diciembre de 2019 fue positivo en \$2,154.9 millones. En el período de julio a diciembre, el saldo aumentó 79.0 por ciento, de \$4,699.8 millones en el año fiscal 2019 a \$8,411.8 millones en el año fiscal 2020.

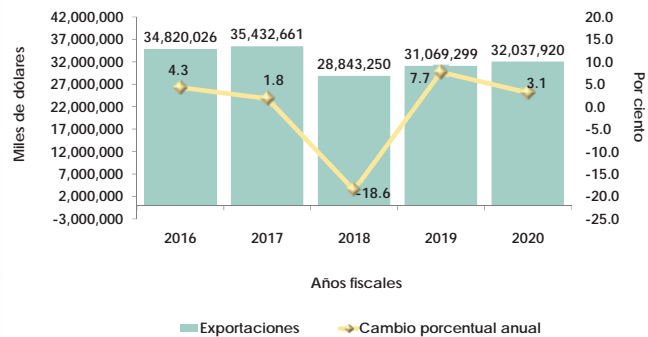
Ventas al detalle

En el año fiscal 2019, las ventas de los establecimientos en el sector detallista alcanzaron la cifra de \$33,292,449,428 a precios corrientes, lo cual representó un incremento de 5.3 por ciento, respecto al año fiscal 2018. Referente al acumulado para el período de junio a octubre de 2019, se observó que el mismo registró una disminución de 4.9 por ciento en ventas. En octubre de 2019, las ventas registraron un total de \$2,559,929,673 a precios corrientes (Gráfica 39).

Registro y ocupación turística

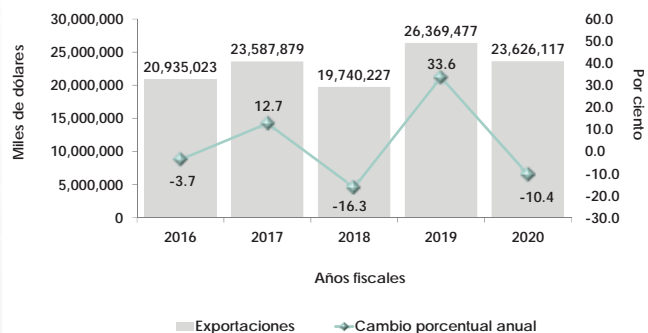
La Encuesta de Registro y Ocupación Mensual de las hospederías endosadas por la Compañía de Turismo de Puerto Rico, señala que el número de registros en hoteles y paradores durante el año fiscal 2019 fue 2,076,389. Esto representó un aumento de 22.8 por ciento, en relación con el año fiscal 2018. En el período de julio a diciembre del año fiscal 2020, los registros en

Gráfica 37
COMERCIO EXTERIOR: EXPORTACIONES
PUERTO RICO, PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE
AÑOS FISCALES 2016 - 2020



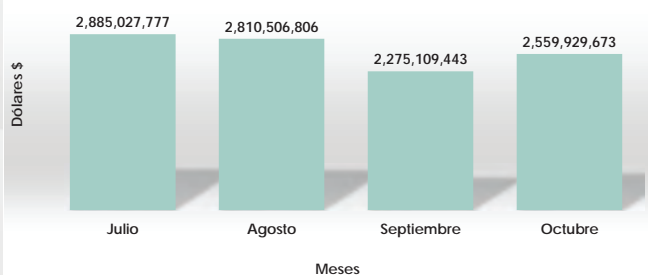
Fuente: Instituto de Estadísticas de Puerto Rico.

Gráfica 38
COMERCIO EXTERIOR: IMPORTACIONES
PUERTO RICO, PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE
AÑOS FISCALES 2016 - 2020



Fuente: Instituto de Estadísticas de Puerto Rico.

Gráfica 39
VENTAS AL DETALLE
PUERTO RICO, PERÍODO DE JULIO A OCTUBRE
AÑOS FISCALES 2016 - 2020



Fuente: Compañía de Comercio y Exportación de Puerto Rico.

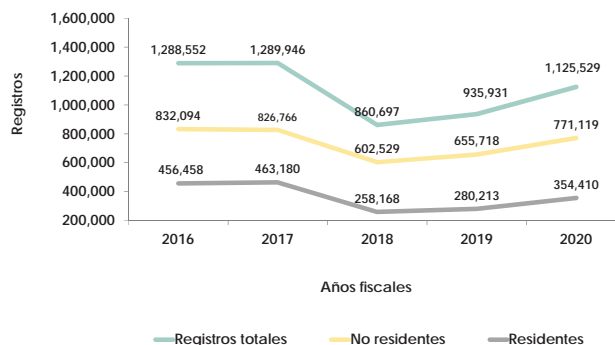
hoteles y paradores alcanzaron un total de 1,125,529 registros. Esto representó un crecimiento de 20.3 por ciento. En el mismo período del año fiscal 2019, los registros fueron 935,931 (Gráfica 40).

El número de registros de no residentes y residentes aumentó 24.0 y 19.7 por ciento, respectivamente en el año fiscal 2019, respecto al año fiscal 2018. Igualmente, en los meses de julio a diciembre del año fiscal 2020, el número de registros de no residentes y residentes reflejaron crecimientos de 17.6 y 26.5 por ciento, respectivamente. La tasa de ocupación en todos los hoteles y paradores fue 68.22 por ciento en el año fiscal 2019, mientras que para el año fiscal 2018 fue 76.54 por ciento (Gráfica 41). En el período de julio a diciembre del año fiscal 2020, la tasa de ocupación fue 63.25 por ciento, de 65.80 por ciento registrada en el mismo período del año fiscal 2019.

Quiebras

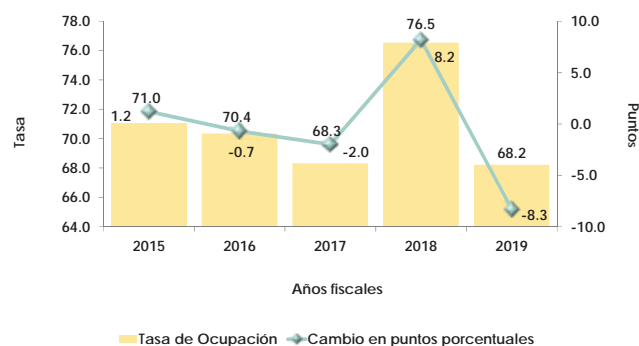
En el período de julio a enero del año fiscal 2020, las quiebras radicadas totalizaron 4,361 quiebras. Esto representó una disminución de 79 quiebras o 1.8 por ciento, respecto al total de quiebras radicadas en similar período del año fiscal 2019. Las radicaciones por capítulo en diciembre de 2019 se desglosaron como se especifican en la (Tabla 15).

Gráfica 40
REGISTRO EN HOTELES Y PARADORES
PUERTO RICO, PERÍODO DE JULIO A DICIEMBRE
AÑOS FISCALES 2016 - 2020



Fuente: Compañía de Turismo de Puerto Rico.

Gráfica 41
TASA DE OCUPACION EN HOTELES Y PARADORES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2015 - 2019



Fuente: Compañía de Turismo de Puerto Rico.

Tabla 15

Quiebras				
Período de julio a enero años de los fiscales 2018 y 2019				
QUIEBRAS	julio - enero		Cambio absoluto	Cambio porcentual
	2020	2019	enero 2019/2018	enero 2019/2018
Total	4,361	4,440	(79.0)	(1.8)
Capítulo 7	1,581	1,807	(226.0)	(12.5)
Capítulo 11	41	63	(22.0)	(34.9)
Capítulo 12	8	17	(9.0)	(52.9)
Capítulo 13	2,731	2,553	178.0	7.0

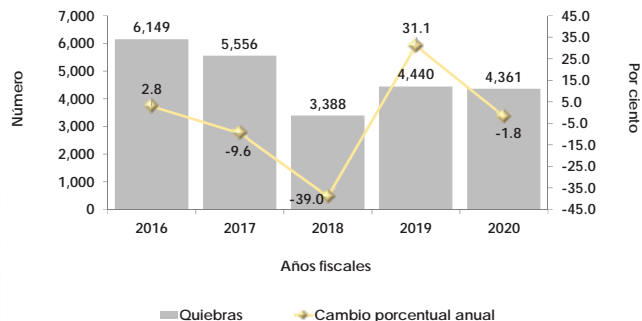
Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

De acuerdo con el Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico, el total de quiebras en el fiscal 2019 fue 7,737 quiebras. Esto representó un aumento de 1,130 quiebras o 17.1 por ciento, respecto al año fiscal 2018 (Gráfica 42).

Índice de Actividad Económica

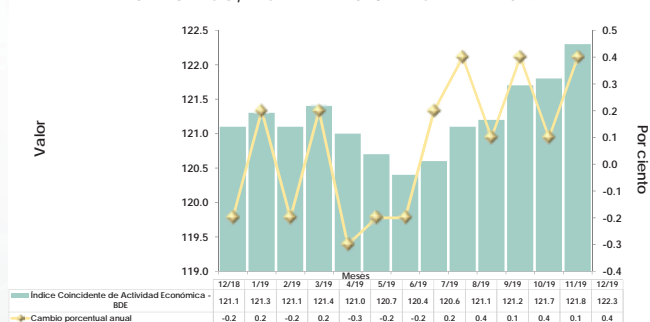
El Índice de Actividad Económica del Banco de Desarrollo Económico (IAE-BDE), registró un nivel de 121.2 en el año fiscal 2019, una expansión de 5.8 por ciento en comparación con el año fiscal 2018. En diciembre de 2019, el índice registró 122.3 puntos, un crecimiento de 0.4 por ciento, al compararse con noviembre de 2019, el cual alcanzó 121.8 puntos (Gráfica 43). En el período de julio a diciembre del año fiscal 2020, el IAE-BDE se mantuvo en el mismo nivel de 121.5 registrado en el mismo período del año fiscal 2019.

Gráfica 42
QUIEBRAS TOTALES
PUERTO RICO, PERÍODO DE JULIO A ENERO
AÑOS FISCALES 2016 - 2020



Fuente: Tribunal Federal de Quiebras, Sala de Puerto Rico.

Gráfica 43
ÍNDICE COINCIDENTE DE ACTIVIDAD ECONÓMICA - BDE
PUERTO RICO, DICIEMBRE 2018 - DICIEMBRE 2019



Fuente: Banco de Desarrollo Económico para Puerto Rico.

Fuente: Banco de Desarrollo Económico de Puerto Rico.

PROYECCIONES ECONÓMICAS A CORTO PLAZO AÑOS FISCALES 2020 Y 2021

Las proyecciones económicas tienen el propósito de medir el crecimiento futuro del comportamiento de una economía. A principios del año 2020, el país experimentó eventos sísmicos en la zona suroeste que causaron destrucción en gran parte de esa zona. Esto repercutiría en el comportamiento futuro de nuestra economía, el cual afectaría las proyecciones económicas. En febrero de 2020, el mundo comenzó a experimentar de forma drástica el crecimiento en la afección con el virus del Covid-19, mejor conocido como el Coronavirus de alto nivel de contagio. El mismo ha creado la paralización de la economía mundial debido a su alta peligrosidad. La propagación en diferentes países del mundo llevó a la Organización Mundial de la Salud (OMS) a declarar un estado de pandemia mundial.

El día 15 de marzo de 2020 la Gobernadora de Puerto Rico Hon. Wanda Vázquez Garced, emitió el Boletín Administrativo Núm. OE- 2020-023 para viabilizar los cierres de agencias gubernamentales y empresas privadas para combatir los efectos del Coronavirus y controlar el riesgo de contagio en toda Isla. En la OE- 2020-023 se ordenó el cierre de las operaciones gubernamentales, excepto de aquellas relacionadas a servicios esenciales, así como el cierre de todos los comercios en Puerto Rico a partir del 15 de marzo a las 6:00 p.m. hasta el 30 de marzo de 2020. Según la orden, el cierre total aplica a los centros comerciales, cines, discotecas, salas de conciertos, teatros, salones de juegos, casinos, parques de atracciones, gimnasios bares, o cualquier lugar análogo o eventos que propicie la reunión de un grupo de ciudadanos en el mismo lugar.

La OE- 2020-023 no aplica a las empresas dedicadas a la venta de alimentos al detal, incluyendo alimentos preparados, o al por mayor, medicamentos o equipo médico, farmacias, supermercados, gasolineras, instituciones bancarias o financieras, centros de cuidado de ancianos, o aquellos que estén relacionados a las cadenas de distribución de alimentos, medicamentos, artículos médicos o combustibles y la manufactura de bienes y servicios. También, la orden decretó un toque de queda que comienza en la noche a las 9:00 p.m. y termina a las 5:00 a.m., el cual tiene algunas excepciones para trabajadores esenciales.

Es importante señalar que, toda esta información es preliminar y puede cambiar a medida que los efectos del virus sean más severos para la población debido a que redundara en más aislamiento social, cierres y alargamiento de la cuarentena por lo que la proyección de la economía puede variar por el comportamiento de la situación del virus en el país.

Supuestos principales

Entre los supuestos utilizados en las proyecciones se consideran factores presentes y prospectivos, cuyos movimientos pueden incidir en la actividad económica de Puerto Rico. Entre los supuestos principales exógenos utilizados se encuentran: la economía de los Estados Unidos, los precios del barril de petróleo, las exportaciones de mercancía, el gasto de visitantes, las transferencias federales y la población.

También, se consideraron los fondos para la reconstrucción de la Isla tanto de ayuda federal como de las reclamaciones hechas a los seguros y las medidas fiscales y reformas estructurales presentadas en el Plan Fiscal del Gobierno de Puerto Rico. La fuente de información para la ayuda federal fue el informe mensual de la Agencia Federal para el Manejo de Emergencias (FEMA, por sus siglas en inglés)¹. Mientras, que para las medidas fiscales y las reformas estructurales se utilizó el Plan Fiscal del Gobierno de Puerto Rico².

¹ *Disaster Relief Fund: Monthly Report as of February 28, 2019.*

² *Revised Fiscal Plan for Puerto Rico, March 10, 2019.*

Estos supuestos exógenos generales se encuentran otros supuestos como lo son los efectos de eventos que puedan ocurrir de forma aleatoria como lo fueron los sismos ocurridos de la zona suroeste que afectan el comportamiento macroeconómico y el efecto más reciente debido a la propagación del contagio en la población de PR debido al Coronavirus (Tabla 16).

Tabla 16
Proyecciones Económicas y Supuestos Utilizados:
Años Fiscales 2020-2021
Fecha Realizada: 24 de marzo de 2020

Años	Proyección	Resumen de los supuestos de las proyecciones	
2020	0.2	<ul style="list-style-type: none"> • Producto Bruto Interno real de Estados Unidos 2.2% 	<ul style="list-style-type: none"> • Fondos de FEMA \$1,563.0 millones (según informes de FEMA revisado 2020)
	-1.7	<ul style="list-style-type: none"> • Exportaciones Mercancía Ajustada 2.2% • Gasto de Visitantes -4.0% 	<ul style="list-style-type: none"> • Otros fondos federales \$493 millones (según Plan Fiscal del Gobierno revisado 2020) • Seguros privados \$1,942.0 millones (según Plan Fiscal del Gobierno revisado 2020)
	-3.7	<ul style="list-style-type: none"> • Transferencias Federales a las Personas 12.9% • Tasa de Interés Preferencial 5.00% • Precio Barril Petróleo \$38.19 • Población 3,189 • Economía mundial 3.3% 	<ul style="list-style-type: none"> • Medidas fiscales .23 % del PNB real (según Plan Fiscal Gobierno revisado 2020) • CDBG \$87.0 millones (Plan Fiscal del Gobierno revisado febrero 2020) • Supuesto por periodo de cierre y cuarentena por pandemia del Covid - 19 en Puerto Rico cierre desde el 16 al 30 de marzo.
2021	0.0	<ul style="list-style-type: none"> • Producto Bruto Interno Real de Estados Unidos 2.2% 	<ul style="list-style-type: none"> • Fondos de FEMA \$1,836.0 millones (según informe de FEMA y Plan Fiscal del Gobierno revisado febrero 2020)
	-1.7	<ul style="list-style-type: none"> • Exportaciones Mercancía Ajustada 2.2% • Gasto de Visitantes 2.9% 	<ul style="list-style-type: none"> • Otros fondos federales \$423.0 millones (según Plan Fiscal revisado febrero 2020) • CDBG \$514.0 millones (Plan Fiscal del Gobierno revisado febrero 2020)
	-0.8	<ul style="list-style-type: none"> • Transferencias Federales a las Personas 10.8% • Tasa de Interés Preferencial 5.00% • Precio Barril Petróleo \$50.36 • Población 3,141 • Economía mundial 3.4% 	<ul style="list-style-type: none"> • Medidas fiscales -0.02% del PNB real (según Plan Fiscal Gobierno revisado febrero 2020) • Supuesto por periodo de cierre y cuarentena por pandemia del Covid - 19 en Puerto Rico cierre desde el 16 al 30 de marzo.

Fuente: Junta de Planificación de PR.

Proyecciones del PB real años fiscales 2020 y 2021

La situación actual por la que está atravesando el mundo ante la pandemia del Coronavirus, la paralización de la economía debido a la cuarentena impuesta por el gobierno de Puerto Rico a la población y la posible extensión al tiempo de cuarentena obligan a la presentación de varios escenarios diferentes en los ejercicios de proyecciones a ser considerados. La primera proyección con el supuesto de cierre de 16 al 30 de marzo. La segunda proyección con el supuesto de cierre de 16 de marzo al 15 de abril y una tercera proyección con el supuesto de proyección de 16 de marzo al 30 de abril. A medida que aumenta el largo del período de cuarentena la proyección es más pesimista debido a que el impacto a la economía es más profundo.

A continuación, la primera proyección con supuesto del 16 al 30 de marzo se presenta en las Tablas 17 y 18:

Tabla 17

PRODUCTO BRUTO REAL: AÑOS FISCALES						
(EN MILLONES DE DÓLARES)						
A PRECIOS CONSTANTES 1954 = 100						
VARIABLES	PROYECCIONES					
	2020			2021		
	PESIMISTA	BASE	OPTIMISTA	PESIMISTA	BASE	OPTIMISTA
PRODUCTO BRUTO	5,610.0	5,727.0	5,836.0	5,514.0	5,680.0	5,836.0

r - Cifras revisadas.
P - Cifras preliminares.

Tabla 18

TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO REAL						
(A PRECIOS CONSTANTES 1954 = 100)						
VARIABLES	PROYECCIONES					
	2020			2021		
	PESIMISTA	BASE	OPTIMISTA	PESIMISTA	BASE	OPTIMISTA
PRODUCTO BRUTO	-3.7	-1.7	0.2	-1.7	-0.8	0.0

r - Cifras revisadas.
P - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones.

Como se puede observar en la tabla anterior, la proyección será 1.7 por ciento de reducción en el PB real en el escenario base. En el escenario pesimista se reduce 3.7 por ciento y mientras en el escenario optimista aumenta de 0.2 por ciento. Estos tres escenarios representan la probabilidad según, el modelo de proyección en el cual la economía podría cerrar por las diferentes condiciones de aleatoriedad.

ESCENARIOS DE PROYECCIONES ALTERNAS

Estas proyecciones alternas responden a que los supuestos de duración en la cuarentena van aumentando en semanas.

La segunda proyección con el supuesto del 16 de marzo al 15 de abril se presenta en las Tablas 19 y 20:

Tabla 19

PRODUCTO BRUTO REAL: AÑOS FISCALES						
(EN MILLONES DE DÓLARES)						
A PRECIOS CONSTANTES 1954 = 100						
VARIABLES	PROYECCIONES					
	2020			2021		
	PESIMISTA	BASE	OPTIMISTA	PESIMISTA	BASE	OPTIMISTA
PRODUCTO BRUTO	5,571.0	5,672.0	5,784.0	5,440.0	5,584.0	5,737.0

r - Cifras revisadas.
P - Cifras preliminares.

Tabla 20

TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO REAL						
(A PRECIOS CONSTANTES 1954 = 100)						
VARIABLES	PROYECCIONES					
	2020			2021		
	PESIMISTA	BASE	OPTIMISTA	PESIMISTA	BASE	OPTIMISTA
PRODUCTO BRUTO	-4.4	-2.6	-0.7	-2.4	-1.6	-0.8

r - Cifras revisadas.
P - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Social, Modelos y Proyecciones.

En este supuesto para los años fiscales 2020 y 2021 se proyecta reducción de 2.6 y 1.6 por ciento, respectivamente en el PB real.

La tercera proyección con el supuesto del 16 de marzo al 30 de abril se presenta en las Tablas 21 y 22:

Tabla 21

PRODUCTO BRUTO REAL: AÑOS FISCALES (EN MILLONES DE DÓLARES) A PRECIOS CONSTANTES 1954 = 100						
VARIABLES	PROYECCIONES - FORECASTS					
	2020			2021		
	PESIMISTA	BASE	OPTIMISTA	PESIMISTA	BASE	OPTIMISTA
PRODUCTO BRUTO	5,512.0	5,621.0	5,733.0	5,400.0	5,552.0	5,701.0

r - Cifras revisadas.
P - Cifras preliminares.

Tabla 22

TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO BRUTO REAL (A PRECIOS CONSTANTES 1954 = 100)						
VARIABLES	PROYECCIONES - FORECASTS					
	2020			2021		
	PESIMISTA	BASE	OPTIMISTA	PESIMISTA	BASE	OPTIMISTA
PRODUCTO BRUTO	-5.4	-3.5	-1.6	-2.0	-1.2	-0.6

r - Cifras revisadas.
P - Cifras preliminares.

Esta proyección con el tercer supuesto llevaría al PB real para el año fiscal 2020 a un decrecimiento de 3.5 por ciento en el escenario base y para el año fiscal 2021 reflejando una baja de 1.2 por ciento.

A medida que se incrementa el período de cierre y/o cuarentena la economía se impactaría más negativamente.

Otros factores que pueden afectar las Proyecciones Económicas

- Algún evento de carácter aleatorio como los fenómenos de la naturaleza. Además, en estos momentos estamos monitoreando los datos de algún posible daño por motivos de la sequía.
- Otro factor importante que se entiende que puede afectar el corto, mediano y largo plazo es el tema demográfico, o sea, la reducción de la población de Puerto Rico.
- El flujo de los fondos de ayuda federal (atrasos) y de las reclamaciones de seguros que se espera que lleguen durante estos dos años.
- La situación fiscal prevaleciente del gobierno es otro factor para considerar puesto que afecta los niveles de gasto de gobierno.
- Cambios en varios de los factores exógenos que se utilizan para modelar la economía de Puerto Rico. Entre estos está la estabilidad de la economía de los Estados Unidos para los años fiscales 2020 y 2021. También, la estabilidad en el precio del barril de petróleo.
- Economía mundial mantenga niveles óptimos de crecimiento económico.

Es importante indicar, que la certeza de las proyecciones económicas es función del movimiento prospectivo de los factores exógenos subyacentes como fundamento de las mismas. De manera que toda proyección económica tiene que estar sujeta a evaluación a tono con los cambios que ocurran en estos factores.

Bibliografía

Departamento del Trabajo y Recursos Humanos (2019) Empleos y Salarios Cubiertos Año 2019. San Juan.

Board of Governors of the Federal Reserve System. Monetary Policy Report. (2019). June. Recuperado de: <https://www.federalreserve.gov/monetarypolicy>

BBVA Research. Situación Estados Unidos 2do Trimestre 2019. Recuperado de: https://www.bbvarsearch.com/wp-content/uploads/SituacionEEUU_2T18.pdf.

Energy Information Administration. (2019). Short Term Energy Outlook. Several. Recuperado de: <http://www.eia.gov/forecasts/steo>.

Bureau of Economic Analysis. (2019). Gross national product [press releases]. Recuperado de: <http://www.bea.gov/national>.

Bureau of Labor Statistics. (2019). Household data seasonally adjusted quarterly averages. Recuperado de: <http://www.bls.gov/webapps/legacy>.

Bureau of Labor Statistics. (2019). Current Employment Survey monthly data. Sitio: <http://www.bls.gov/ces>.

Federal Reserve Bank of St. Louis. Economic Research. FRED Economic Data. Sitio: <https://fred.stlouisfed.org/series>.
Federal Reserve District. (2019). November. The Beige Book. Summary of Commentary on Current Economic Conditions. Recuperado de: <https://www.federalreserve.gov/monetarypolicy/files/BeigeBook>.

Freddie Mac. Mortgage Rates. (2019). Recuperado de: <http://www.freddiemac.com/pmms>. IHS Economics. US Economic Outlook. October 2018.

National Association of Realtors. (2019). Existing-Home Sales [press releases]. Several. Recuperado de: <https://www.nar.realtor/topics/existing-home-sales>.

National Association of Realtors. (2019). Housing Statistics. Recuperado de: <http://www.realtor.org/research-and-statistics/housing-statistics>.

The White House. Office of Management and Budget. President's Budget. Fiscal Year 2019. Economic Assumptions and Interactions with the Budget. Recuperado de: <https://www.whitehouse.gov/omb/budget/>

US Census Bureau and US Department of Housing and Urban Development. (2019). New residential construction monthly data. Recuperado de: http://www.census.gov/construction/nrc/historical_data/historic_releases.html.

US Census Bureau and US Bureau of Economic Analysis. (2019). US International Trade in Goods and Services [several months]. Recuperado de: <https://www.census.gov/econ/currentdata>.

SITUACIÓN ACTUAL DE LA ACTIVIDAD AGRÍCOLA

SITUACIÓN ACTUAL DE LA ACTIVIDAD AGRÍCOLA

El sector de la agricultura es hoy esencial para el país como fue en décadas pasadas, por ser la fuente de origen de los alimentos. Estos constituyen un factor de gran importancia para la vida del ser humano y no tienen sustitutos, lo que hace que éstos se conviertan en bienes de consumo estratégico. Este sector, por ser una actividad primaria, es fuente de materia prima para que otros sectores económicos conviertan en alimentos, para humanos y animales, fibra, energía, medicinas, entre otros.

Además, este sector produce otros bienes y servicios que no se intercambian en mercados, por ejemplo, los servicios ambientales, que son beneficios secundarios de actividades de producción agrícola.

Consumo de alimentos

En Puerto Rico, los gastos de consumo en alimentos ascendieron a \$9,134.3 millones (\$581.7 millones a precios constantes) en el año fiscal 2019, lo que representó 13.3 por ciento del total de los gastos de consumo (Tabla 1). El gasto de consumo personal en alimentos per cápita en precios corrientes como constantes reflejaron una tendencia ascendente en los años fiscales 2015 a 2019.

Tabla 1

Gastos de consumo Puerto Rico 2015 - 2019p (en millones de dólares)		Años fiscales				
		2015	2016	2017r	2018r	2019p
	Gastos de consumo personal (millones de dólares)	61,640.5	60,979.4	62,453.8	64,848.8	68,656.6
Precios corrientes	Gastos de consumo personal en alimentos (millones de dólares)	9,401.0	8,811.2	9,067.8	8,994.3	9,134.3
	Alimentos / total (%)	15.3	14.4	14.5	13.9	13.3
	Gastos de consumo personal en alimentos per cápita (en dólares)	17,591	17,727	18,554	19,898	21,495
	Gastos de consumo personal (millones de dólares, 1954=100)	9,403.3	9,136.3	9,061.5	9,142.8	9,658.0
Precios constantes	Gastos de consumo personal en alimentos (millones de dólares, 1954 = 100)	581.7	549.3	577.3	571.4	581.7
	Alimentos / total %	6.2	6.0	6.4	6.2	6.0
	Gastos de consumo personal en alimentos per cápita (en dólares de 1954)	2,684	2,656	2,692	2,805	3,024

r- Cifras revisadas.

p- cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Los alimentos constituyeron, como grupo, el tercer nivel de participación en los gastos de consumo, superado por los servicios médicos y funerarios, y vivienda.

Comercio externo

La economía de Puerto Rico puede denominarse una economía abierta, caracterizada por el alto volumen y magnitud de su sector exterior. En el caso de la agricultura, a pesar de que al presente la producción agrícola es más diversa, la merma reflejada en la producción, unido al aumento en consumo, ha generado que Puerto Rico haya incurrido a la importación de productos agrícolas y alimentos elaborados, para subsanar esta diferencia (Tabla 2). La población de

Puerto Rico ingiere alimentos por lo menos tres veces al día, lo que lleva a la isla a una dependencia de las importaciones de alimentos. Una alta proporción de los alimentos básicos se importan de otros países. Los datos de las importaciones de productos agrícolas y de alimentos muestran una tendencia ascendente a través de los años. Los alimentos que componen la dieta típica como arroz, habichuelas, otros farináceos, papas, carnes y azúcar son mayormente de origen extranjero.

Tabla 2

		Años fiscales				
		2015	2016	2017r	2018r	2019p
Exportaciones e importaciones de productos agrícolas y alimentos						
Puerto Rico 2015 - 2019p (en millones de dólares)						
Exportaciones	Productos agrícolas	51.8	54.8	54.6	27.8	55.1
	Alimentos	2,867.3	3,067.9	2,783.0	1,337.1	711.4
Importaciones	Productos agrícolas	566.3	559.6	580.5	616.2	682.1
	Alimentos	3,447.4	3,194.2	3,172.4	3,330.6	3,258.4

r- cifras revisadas.

p= cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

El valor de los alimentos y productos agrícolas importados en el año fiscal 2019 fue \$3,940.5 millones, comparado con lo registrado en el año fiscal 2018 que fue \$3,946.8 millones. Esto reflejó una disminución de \$6.3 millones. Las exportaciones de productos agrícolas se han mantenido cerca de los \$50 millones excepto, en el año fiscal 2018, donde presentó una baja de \$27.8 millones, y recuperándose así en el año fiscal 2019, cuando alcanzó la suma de \$55.1 millones. Mientras, las exportaciones de alimentos han disminuido significativamente a partir del año fiscal 2017.

La fragilidad del sistema alimentario de Puerto Rico, en términos de la producción y la distribución, es una realidad que se evidenció con mayor crudeza, luego del paso de los huracanes Irma y María hace dos años. Aún se sienten los efectos, aunque en menor escala, porque la producción agrícola a reflejando una recuperación en los pasados meses.

Empleo y recursos humanos

Los trabajadores empleados en este sector han mejorado el nivel de escolaridad, además han recibido educación informal por parte de las entidades públicas, lo que ha contribuido a que el rendimiento de este recurso haya aumentado. El Departamento de Agricultura ha desarrollado educación continuada y cursos cortos relacionados a la agricultura lo que ha beneficiado a los trabajadores a educarse y conocer los beneficios que otorgan las agencias.

Se debe reconocer que la agricultura propicia la creación de empleos en sectores como comercio, distribución, elaboración de alimentos y otros. La agricultura en el año fiscal 2019 empleó a penas un poco más de 1.0 por ciento de las personas con ocupaciones (Tabla 3).

Tabla 3

Empleo total y agrícola, Puerto Rico: 2015-2019p					
Encuesta de Grupo Trabajador, datos no ajustados estacionalmente					
Puerto Rico, 2015 - 2019p (en miles de personas de 16 años o más)					
	2015	2016	2017	2018	2019
Empleo Total	976	990	982	974	988
Empleo Agrícola	16	16	18	16	14
Agrícola / Total %	1.6	1.6	1.8	1.6	1.4

r - cifras revisadas

p - Cifras preliminares

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos de Puerto Rico.

La Encuesta de Grupo Trabajador del Departamento del trabajo y Recursos Humano, indicó que el número de personas empleadas no ajustado estacionalmente en el sector de la agricultura durante el año fiscal 2019 totalizó en 14,000 empleados. Esto representó una merma de 2,000 empleos, respecto al año fiscal 2018, cuando se registraron 16,000 empleos.

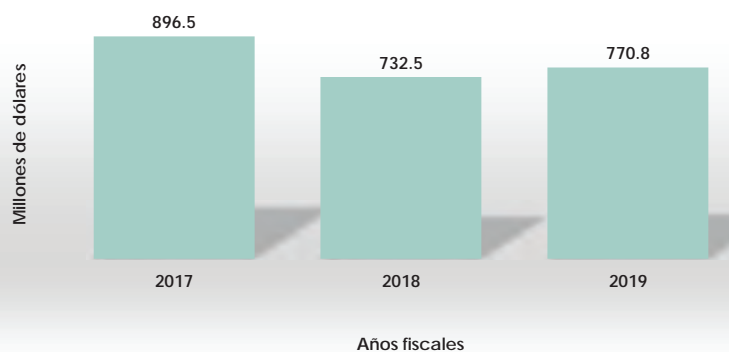
El Ingreso Bruto Agrícola (IBA)

El ingreso bruto agrícola (IBA) se utiliza para calibrar el ingreso de la finca para propósitos de política pública, es el ingreso monetario y no monetario recibido por los operadores de la finca o los agricultores. Sus componentes principales incluyen los recaudos en efectivo por concepto de las ventas de los productos de la finca (tales como ingresos de trabajos a la medida), el valor de los alimentos y la energía o los combustibles producidos y consumidos en la propia finca, el valor de la renta por residir en la finca y los cambios al valor de los inventarios de cosechas y animales al finalizar el año. El Informe del Ingreso Bruto Agrícola expone los datos de producción, precio y valor por renglón agrícola. Los precios son un promedio anual a nivel de finca. Estos datos se obtienen por medio de una 15 encuestas agrícola que realiza la oficina. Estas encuestas se realizan por entrevista directa al agricultor.

El Departamento de Agricultura (DA), suministró a la Junta de Planificación los datos recopilados del IBA para los años fiscales 2017, 2018 y 2019 (Gráfica 1).

La actividad agrícola experimentó una rápida recuperación y crecimiento durante el año fiscal 2019, al alcanzar un valor de \$770.8 millones en el IBA. Esto representó un aumento de \$38.3 millones, comparado con el año fiscal anterior que fue de \$732.5 millones. Los datos del IBA se pueden utilizar para estudiar y medir el impacto de la política pública y analizar las situaciones y perspectivas del sector agrícola, los subsectores y sus grupos y ajustar las existentes.

Gráfica 1
INGRESO BRUTO AGRÍCOLA
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2017 - 2019p



Fuente: Departamento de Agricultura de Puerto Rico.

Los cultivos continuaron con un ritmo descendente como aportadores del IBA durante estos tres últimos años fiscales. Estos alcanzaron un valor de \$298.6 millones en el año fiscal 2019 (Gráfica 2). Esto representó un aumento de \$39.0 millones, en relación con el año fiscal anterior donde totalizó \$259.6 millones. Los renglones incluidos en el subsector son las cosechas tradicionales, los farináceos, las frutas, las hortalizas y legumbres, las ornamentales y otras misceláneas.

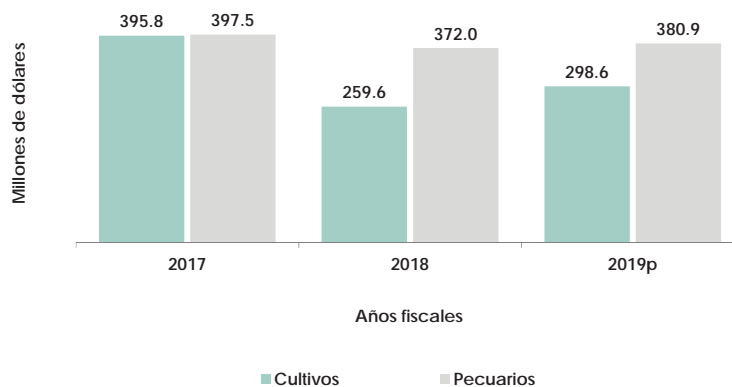
Los principales productos en el área de cultivos que experimentaron crecimiento fueron: los plátanos, guineos, vegetales, ornamentales, hortalizas, tomates y frutales como el mangó, con una aportación al IBA de \$181.8 millones o 23.6 por ciento del total agrícola. Los farináceos como grupo, son los mayores aportadores al IBA dentro del sector de los cultivos. Una mirada a los diferentes rubros indica rápidamente que los plátanos han sido la cosecha de mayor importancia por su aportación al IBA durante estos años. Hasta el momento en Puerto Rico, el consumo de plátano en forma física, sin elaborarse, se ha abastecido totalmente por la producción local. Los guineos ocupan una buena posición como aportador dentro del renglón de los farináceos. Las empresas de café, cítricas y pesca aún se encuentran en su etapa de recuperación, debido al tiempo que toma su crecimiento o la construcción de facilidades para su óptima operación.

El sector pecuario de la agricultura experimentó crecimiento, con una aportación al IBA de \$380.9 millones o 49.4 por ciento del total agrícola para el año fiscal 2019. Esto representó un aumento de \$8.9 millones, comparado con el año fiscal anterior que fue \$372.0 millones. En el área de los pecuarios principalmente se experimentó una fuerte recuperación y crecimiento en la producción de leche, carne de pollo, carne de cerdo y huevos ascendente a \$321.1 millones o 41.6 por ciento del total agrícola.

Aunque algunas industrias agrícolas han regresado a la normalidad y hasta superar su producción, otras aún les tomarán más tiempo, según se demuestra en la (Gráfica 3). Las principales empresas agrícolas para el 2019 fueron:

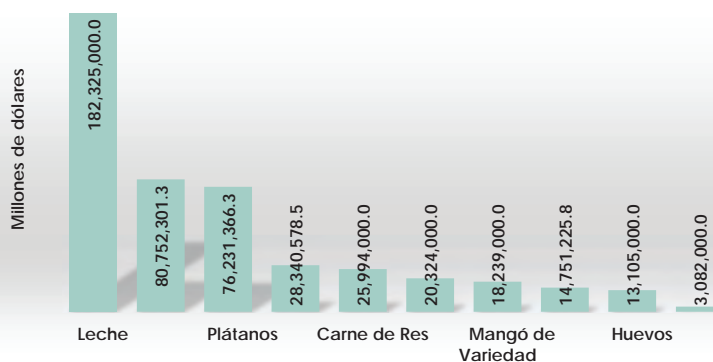
El compromiso del Plan Agrícola es desarrollar una agricultura más fuerte y resiliente. La

Gráfica 2
CULTIVOS Y PECUARIOS
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2017 - 2019p



Fuente: Departamento de Agricultura de Puerto Rico.

Gráfica 3
PRIMERAS 10 EMPRESAS AGRÍCOLAS
PUERTO RICO, 2019p



Fuente: Departamento de Agricultura de Puerto Rico.

industria agrícola genera millones en ventas a nivel local. Sin embargo, aún le falta mucho para suplir la demanda por algunos de los productos que más se consumen. En medio de la crisis económica que enfrenta el país y en plena recuperación, tras el paso de los huracanes en el 2017, Puerto Rico mantiene viva la producción agrícola y mucho de lo que se consume aquí es cultivado y cosechado por agro-empresarios nativos. Desde la leche hasta los pollos parrilleros, todos se producen en el país.

Los farináceos como el plátano y el guineo ocupan una pieza importante en la economía agrícola de Puerto Rico y son parte principal de la dieta puertorriqueña. Desde el punto de vista económico, la importancia o tamaño del sector se mide convencionalmente por su aportación al Producto interno bruto (Tabla 4).

Tabla 4

Producto interno bruto e ingreso bruto de la agricultura Puerto Rico, años fiscales 2010 - 2019p (En millones de dólares a precios corrientes)										
	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p
Producto interno bruto de la agricultura	822.0	795.0	816.4	846.7	867.1	854.9	840.6	846.9	714.7	715.7
PIB agricultura como porcentaje del PIB total	0.84%	0.79%	0.80%	0.83%	0.85%	0.83%	0.81%	0.82%	0.71%	0.68%
Ingreso interno neto de la agricultura	823.8	798.3	819.0	847.6	870.2	859.7	845.8	850.5	718.1	720.0
INN agricultura como porcentaje del INN Total	0.98%	0.93%	0.93%	0.95%	0.98%	0.96%	0.93%	0.96%	0.83%	0.80%
Distribución funcional del INN de la agricultura										
Compensación a empleados	148.1	147.0	151.1	150.0	150.1	150.9	148.9	150.4	131.9	133.8
	18.00%	18.40%	18.40%	17.70%	17.20%	17.60%	17.60%	17.70%	18.40%	18.60%
Ingresos procedentes de la propiedad	675.6	651.3	667.9	697.6	720.1	708.8	696.8	700.1	586.2	586.3
	82.00%	81.60%	81.60%	82.30%	82.80%	82.40%	82.40%	82.30%	81.6%	81.40%

r- cifras revisadas.

p- cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

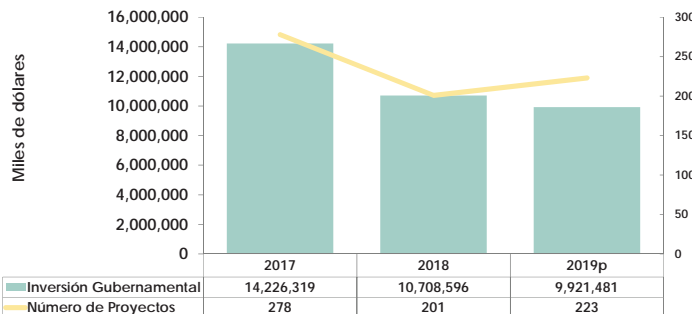
El producto interno bruto (PIB) de la agricultura reflejó un aumento de \$714.7 millones en el año fiscal 2018 a \$715.7 millones en el año fiscal 2019, Mientras, reflejó una disminución en su aporte relativo al PIB total de 0.71 por ciento a 0.68 por ciento, entre los años fiscales 2018 y 2019. Por el lado del ingreso, el ingreso interno neto (INN) mostró un alza de \$718.1 millones a precios corrientes a \$720.0 millones. Sin embargo, su aporte se redujo de 0.83 por ciento a 0.80 por ciento del INN para el total de las industrias. Por otra parte, si se evalúa la distribución funcional del ingreso, se puede observar un aumento del total del INN de la agricultura en la compensación a empleados, de \$131.9 millones a \$133.8 millones, para un crecimiento de 18.4 por ciento a 18.6 por ciento su aporte en los años fiscales 2018 y 2019.

Ese intercambio entre los componentes de la distribución funcional del ingreso para INN de la agricultura desciende de 2010-2019, como porcentaje del componente de ingresos procedentes de la propiedad de 82.0 por ciento a 81.4 por ciento.

Programa de Inversiones

Una de las áreas de mayor crecimiento es el valor agregado o procesamiento de alimentos. A través del Programa de Infraestructura Agrícola se han creado un total de 702 nuevas empresas de alimentos o expansión a las existentes, donde el Departamento de Agricultura ha invertido la cantidad de \$34,856,396 millones en los pasados tres años. Este programa da incentivo hasta el 50.0 por ciento del costo de proyectos nuevos o expansiones hasta \$250,000 anuales. Los principales proyectos beneficiados por este programa son ganadería de leche, hidropónicos, pollos parrilleros, producción de huevos, café, farináceos, ornamentales y hortalizas (Gráfica 4).

Gráfica 4
APORTACIONES DE PROGRAMAS DE INVERSIONES
 PUERTO RICO, 2017 - 2019p



Fuente: Departamento de Agricultura de Puerto Rico.

de incentivos por producción. A partir del año fiscal 2018, el programa de Subsidio Salarial que contaba con \$33.0 millones fue eliminado, dando paso a un nuevo programa de Incentivos por Producción con un presupuesto de \$15.0 millones anuales.

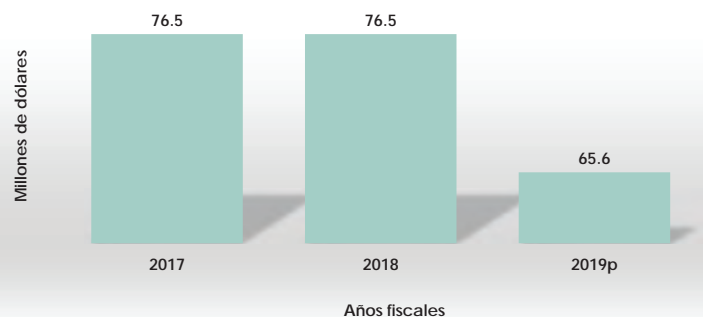
La recuperación y crecimiento agrícola ha contado con la inyección de fondos federales directamente a los productores principalmente por daños a las cosechas y los terrenos agrícolas (Gráfica 6). Las agencias federales FSA y NRCS del USDA han sido responsables de evaluar y asignar

Subsidios e incentivos

La agricultura, similar a otros sectores, es una actividad subvencionada por el gobierno, aunque la cifra en este año fiscal 2019 es menor que en años anteriores. El monto de los subsidios e incentivos estatales fue \$65.6 millones. Esto representó una baja de \$10.9 millones, comparado con el año fiscal anterior que fue de \$76.5 millones (Gráfica 5).

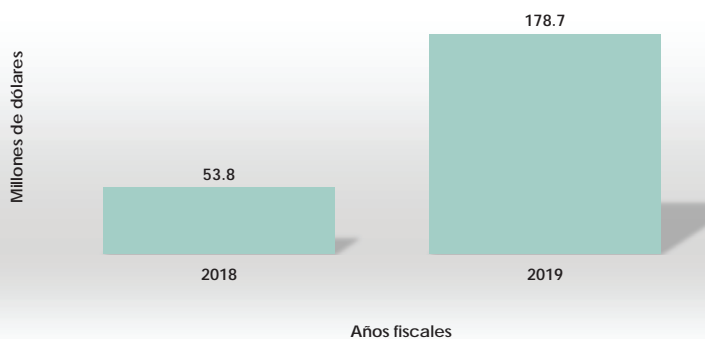
Los subsidios e incentivos han experimentado una reestructuración principalmente lo que fue el programa de subsidio salarial a el nuevo programa

Gráfica 5
SUBSIDIOS E INCENTIVOS ESTATALES
 PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2017 - 2019p



Fuente: Departamento de Agricultura de Puerto Rico.

Gráfica 6
SUBSIDIOS E INCENTIVOS FEDERALES
 PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2017 - 2019p



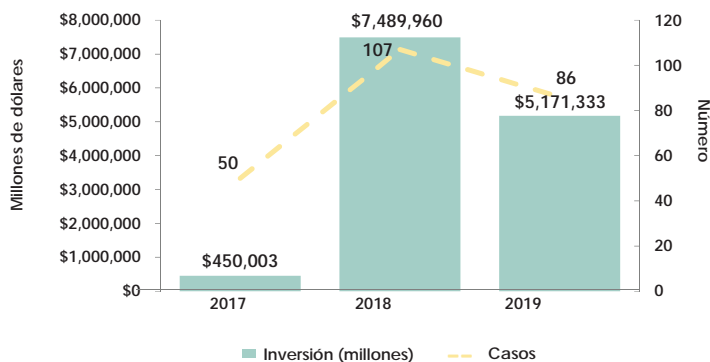
Fuente: Departamento de Agricultura de Puerto Rico.

recursos ascendentes a \$232.5 millones en los pasados dos años.

El Fondo de Innovación y Desarrollo Agrícola (FIDA), es una corporación pública que brinda apoyo económico viabilizando proyectos agrícolas y agroindustriales en Puerto Rico, fomentando y desarrollando la agricultura creando, empleos y promoviendo un movimiento económico favorable para Puerto Rico. Hoy en día, el financiamiento agrícola a través del Fondo de Innovación y Desarrollo Agrícola (FIDA), subsidiaria de la Autoridad de Tierras del Departamento de Agricultura provee préstamos y garantías de préstamos para los agricultores.

También facilita la capacitación y la promoción de los productos agrícolas, a través de la Marca Del País, Puerto Rico y la Campaña “Come Bien Come Saludable” que se extiende por toda la Isla en las ferias y festivales agrícolas todo el año. Durante los pasados tres años se han aprobado 243 propuestas de financiamiento por la cantidad de \$13,111,296.00 (Gráfica 7). Las empresas que más se han beneficiado de estos fondos son la ganadería de leche, pollos parrilleros, producción de huevos, hidropónicos y procesamiento de alimentos.

Gráfica 7
INVERSIÓN PRÉSTAMOS FIDA
PUERTO RICO, 2017 - 2019



Fuente: Departamento de Agricultura de Puerto Rico.

Agroindustria

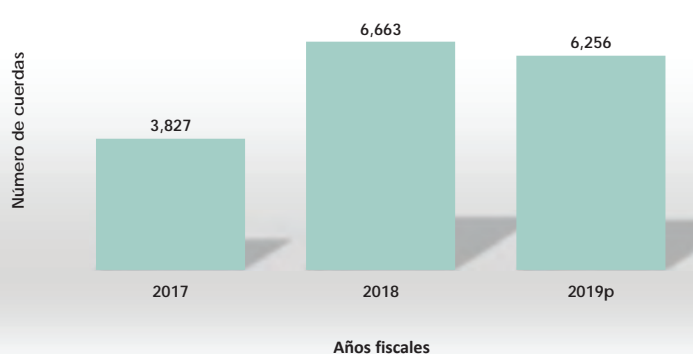
La agroindustria es definida por las actividades relacionadas con la producción, industrialización y comercialización de productos agropecuarios. Esta ha demostrado una gran capacidad para emprender y desarrollar nuevos productos de conveniencia y de mayor remuneración para el agricultor que produce la materia prima para la venta o el que opera un negocio agrícola vertical donde provee su propia materia prima. Proyectos de sofrito, bebidas de caña y frutas, rones artesanales, producción de hortalizas en ambiente controlado y en unidades modulares tipo contenedores, y los proyectos de nueva creación como la siembra de cáñamo o HEMP, la instalación de mataderos modulares a escala para pollos y conejos, la utilización de semilla de plátano y guineo a través de cultivo de tejido, la utilización de nuevas técnicas de propagación de café y la instalación de vaquerías robóticas son algunas de las actividades que crean una agricultura más diversificada, competitiva y resiliente.

Terrenos

En el sector de la agricultura, el recurso tierra constituye uno de naturaleza compleja, ya que prevé el espacio en el cual se efectúa el proceso y también es el medio que sustenta y apoya las plantas. En Puerto Rico, se ha administrado como si su oferta fuera infinita y sin considerar la dimensión del factor tiempo que hace más compleja las decisiones sobre su uso (Gráfica 8).

La utilización del recurso suelo para actividades agrícolas es indispensable en la producción de alimentos. La Autoridad de Tierras de Puerto Rico ha aumentado la cantidad de terrenos para actividades agrícolas en los pasados tres años alcanzando unas 16,746 cuerdas en arrendamientos nuevos y la recuperación de 3,446 cuerdas que estaban arrendadas, pero no es uso agrícola.

Gráfica 8
ARRENDAMIENTOS NUEVOS AUTORIDAD DE TIERRAS
PUERTO RICO, 2017 - 2019p



Fuente: Departamento de Agricultura de Puerto Rico.

La agricultura es una actividad económica esencial para la vida humana en el planeta. Su importancia absoluta radica en el hecho de que es la fuente de origen de casi totalidad de los alimentos que los seres humanos necesitan para nutrirse y estar saludables. Es primordial que la preservación de terrenos venga acompañada de actividades de investigación y educación, abasto de calidad de recursos de agua, fuerza trabajadora capacitada, aumento en la acerva de los bienes de capital y empresarios agrícolas que combinen todas las anteriores de la forma más eficiente posible. En este sector será más dado los retos de escasez de alimentos, alza en los precios que pagan los consumidores, por ser fuente de materia prima para muchas industrias, por sus vínculos con otros sectores económicos, por su capacidad de perpetuarse como actividad de producción entre otros. Cuando se hace una evaluación del sistema agrícola tradicional, se concluye que su tamaño e impacto en la economía de Puerto Rico exhibe un patrón descendente.

Hay que reflexionar sobre el futuro económico de Puerto Rico y de cómo inducir el desarrollo agrícola para que este sector mejore en cuanto a la generación de ingresos y empleos, provea un mayor nivel de seguridad alimentaria y se produzca una mayor cantidad de otros bienes y de servicios ambientales para que se aumente su contribución al bienestar social.

MATRIZ DE INSUMO PRODUCTO

MATRIZ DE INSUMO PRODUCTO

La metodología insumo-producto es una de las técnicas más utilizadas en el análisis de una región o país. Además se emplea en otros campos del análisis económico, como lo es el ámbito regional que presenta unas características muy específicas permitiendo un cuadro detallado de la estructura económica de un país en determinado período histórico. A través de ella, se pueden estudiar las relaciones entre las diferentes industrias de una economía y sus conexiones con el resto del mundo.

En las relaciones interindustriales que se dan entre los distintos sectores productivos en una economía la desarrolló el economista francés Francois Quesnay, quien en 1758 publicó la "Tableau Economique"¹, por lo cual fue considerado el primer antecedente en los estudios de Insumo Producto. Su "Tabla Económica" fue una representación de cómo los gastos podían ser trazados a través de una economía en una forma sistemática.

El análisis de cuadros de insumo-producto fue desarrollado por W. Leontief en 1936 como el instrumento de interpretación de las interdependencias de los diversos sectores de la economía. El análisis de insumo-producto se considera cualquier sistema económico como un complejo de industrias mutuamente interrelacionadas³. Este análisis establece una relación entre las diferentes industrias que permite conocer los consumos de bienes que hace una empresa de las otras, mejor conocidos como insumos, para producir un determinado bien o producto. Fundamentalmente, se trata de un análisis general del equilibrio estático de las condiciones tecnológicas de la producción total de una economía durante el período de tiempo determinado.

Cuando se consideran varios pasos en la cadena de producción de los bienes, de modo tal que el producto de una etapa resulta un insumo para la siguiente, se puede construir una matriz de insumo-producto en la cual aparecen todos los sectores y ramas productivas de una economía nacional. Leontief, no solo desarrolló una teoría de la producción basada en el concepto de interdependencia, sino que la equipó de contenido empírico al publicar una tabla de insumo-producto de la economía de los Estados Unidos en el 1936, denominada Matriz de Leontief⁴.

Hoy día el análisis de insumo-producto constituye una de las ramas más importantes de la economía. Como la econometría, el insumo-producto combina el uso de la teoría, el análisis estadístico y el matemático. Se usa ampliamente tanto en países altamente desarrollados como en países en vías de desarrollo. En Estados Unidos, por ejemplo, se han construido un gran número de matrices de insumo-producto, la última fue en el 2002⁵.

En Europa, países tales como: Reino Unido, España, Holanda, Alemania, Noruega, Dinamarca y Francia estiman matrices de insumo-producto, generalmente cada cinco años. En América Latina se estiman matrices en países como: México, Colombia, Costa Rica, Argentina, Cuba y Puerto Rico. En el caso de Puerto Rico, existen cuadros de insumo-producto para los años 1949, 1963, 1967, 1972, 1977, 1982, 1987, 1992, 2002 y 2007⁶. Otros países con una gran tradición en la construcción de este sistema lo son: Rusia, India y Japón.

Algunos de los principales usos que se le ha dado a este tipo de análisis están las siguientes: las empresas lo pueden utilizar para estudios de futuras inversiones, identificar nuevos clientes para sus productos o nuevos productos, y descubrir fallas en los abastecimientos de los materiales. Representa una herramienta flexible y efectiva en el campo del análisis económico y en la formulación de la política de desarrollo económico.

Cuentas Nacionales y su relación con Insumo Producto

Las cuentas nacionales constituyen un sistema integrado de cuentas macroeconómicas que busca reflejar los aspectos más relevantes de la economía de un país. Su objetivo principal es presentar de manera resumida y coherente, los flujos de producción, consumo y acumulación que se dan en un país, durante un determinado período de tiempo. Asimismo, las cuentas nacionales reflejan cómo se produce (estructura de costos) y los cambios estructurales que se pueden dar en la economía.

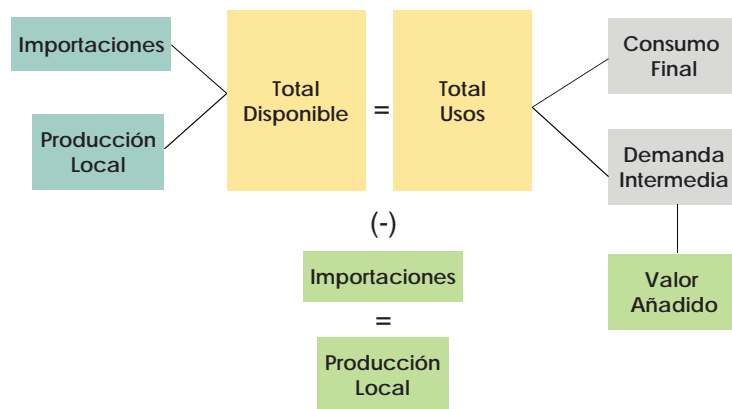
El estudio de insumo-producto es una herramienta de utilidad que permite estimar, evaluar y de ser necesario, corregir los estimados de las cuentas nacionales. Así mismo, el insumo-producto es parte integral del Sistema de Cuentas Nacionales ya que agrega o complementa al consumo intermedio, al medir la producción local total por el lado del valor añadido y el producto bruto.

La elaboración del conjunto de tablas de insumo-producto es un requerimiento importante para lograr conciliar las cuentas de actividades con las cuentas nacionales. Por tal razón, es necesario enfocar el insumo-producto en el ámbito analítico de la información básica que permita crear la comunicación necesaria entre actividades productivas y agentes económicos.

La tabla de utiliza algunos controles de las cuentas tales como: ingreso neto, producto bruto y las cuentas de balanza de pagos. Algunos de estos controles requieren ajustes necesarios, de acuerdo con los procedimientos, ya que en este estudio se establece el balance entre el abastecimiento y el uso de la producción económica, que sirve a su vez para relacionar e integrar todas las cuentas⁷.

Como se observa en el (Diagrama 1), la parte de los suplidores está compuesta por las importaciones y producción local. En el área de los usuarios, la misma está constituida por el consumo intermedio y consumo final. Al establecer un balance en la tabla de insumo-producto entre los suplidores y usuarios a los precios del productor, se asume que, si existe una diferencia o discrepancia estadística, la misma pueda ser distribuida en la demanda final.

Diagrama 1
MODELO
INSUMO PRODUCTO
 Abastecimiento y Uso en la Economía de Puerto Rico

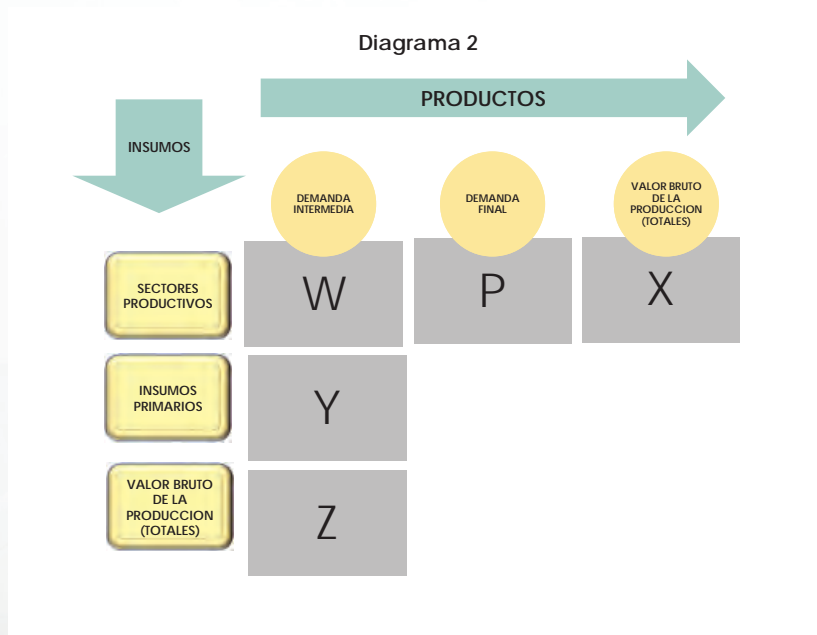


Sistema de Contabilidad y Modelo de Insumo Producto

El modelo básico de insumo-producto se construye a partir de los datos económicos de una unidad geográfica específica: país, departamento, municipio o región. El número de industrias puede variar dependiendo del nivel de desagregación. Igualmente la técnica de insumo-producto fue originalmente desarrollada para analizar y medir la conexión entre productor y consumidor dentro de una economía nacional. El Sistema de Contabilidad de Insumo Producto y el Modelo de Insumo Producto (MIP) son dos componentes importantes de la Matriz de Insumo Producto.

La información fundamental dentro del análisis de insumo-producto concierne a los flujos de productos de cada sector industrial, considerando un productor para cada uno de los sectores, y un consumidor. Esta información básica, se utiliza para desarrollar el modelo de insumo-producto, se representa en su totalidad mediante la tabla de transacciones.

En la misma, las filas describen la distribución de la producción total del productor a través de la economía. Por su parte, las columnas muestran la composición de insumos requeridos por una industria particular para llevar a cabo su producción total. Estos intercambios de bienes a nivel interindustrial se presentan, como se mencionó anteriormente, en la tabla de transacciones. Además de esta última, el sistema contiene columnas adicionales, denominadas vectores de demanda final, las cuales presentan las ventas de cada sector a los consumidores finales. Las filas adicionales, llamadas valor añadido, contabilizan los pagos a los factores primarios de la producción (Diagrama 2).



Sistema de Contabilidad

En cada sector aparece contabilizado dos veces. Primero, como suplidor o creador de producción el cual supe insumos intermedios de otros sectores industriales cuya demanda es considerada como demanda intermedia. Segundo, el productor supe parte de su producción para uso de los consumidores finales, la demanda de estos últimos es lo que se conoce como demanda final.

Por otra parte se contabilizan las transacciones intermedias entre las unidades productivas. Los componentes principales del (PNB) pueden obtenerse de una tabla de insumo-producto. El segmento de demanda final de la tabla divide los bienes y servicios finales en consumo, inversión, gastos públicos y exportaciones.

La tabla de insumo-producto es un marco descriptivo que muestra las relaciones entre industrias, insumos y producción. De la misma forma que la teoría keynesiana macroeconómica se basa en el sistema de contabilidad social de ingresos y gastos⁹, el Modelo de Insumo-Producto tiene como base un sistema de contabilidad social.

Las filas del valor añadido de la tabla de insumo-producto consisten en las partidas de pago a los factores de producción tales como: compensación a empleados, ganancias, intereses y partidas de reconciliación. El formato de estas divide la estructura económica en dos sectores: endógeno (la matriz intersectorial) y exógeno (la demanda final). La diferencia entre los elementos exógenos y endógenos estriba en la división que existe en insumo-producto de la producción, ya que la misma se divide en dos categorías: intermedia y final.

El análisis interindustrial se ocupa de las relaciones intersectoriales que surgen de la producción, por lo que la función principal de las cuentas de insumo-producto es investigar el curso de las corrientes de bienes y servicios, en su paso de uno a otro sector de la producción¹⁰.

Estas relaciones se pueden expresar en forma algebraica y numérica para representar el sistema de insumo-producto. De la contabilidad de insumo producto se derivan dos relaciones fundamentales, estas son:

1. Producción = Demanda Intermedia + Demanda Final
2. Gasto Total = Insumos Intermedios + Valor Añadido

Estructura del Modelo

La formalización de un modelo sobre la base de un sistema de contabilidad requiere la formulación de ciertos supuestos de comportamiento. El modelo de insumo-producto se fundamenta en los siguientes supuestos:

1. Identidad de la industria y el producto - Esto indica que cada industria produce solo un producto característico de la misma y no otro producto.
2. Homogeneidad del producto - Establece que cada producto es uniforme.
3. Coeficientes fijos - Establece que en cualquier período de tiempo cada insumo es requerido en una relación o proporción fijas a la producción a la cual este contribuye. A esta relación se le considera independiente del nivel de producción.

Usos del Modelo de Insumo Producto

Los usos potenciales del Modelo de Insumo Producto no se restringen solamente a formular escenarios con la demanda final y determinar los impactos directos e indirectos en la producción. Este modelo es muy útil para otras áreas como, por ejemplo:

1. El análisis de impacto o multiplicadores
2. Las matrices ocupacionales y de Capital
3. La medición de eslabonamientos ("linkages") interindustriales
4. Estudios sobre productividad por industria y por ocupación
5. Estudios sobre distribución del ingreso
6. Aplicaciones en el comercio internacional e interregional
7. Modelos de precios
8. Modelos de programación lineal con insumo-producto
9. Modelos dinámicos de insumo-producto
10. Análisis de cambio estructural
11. Modelos de localización espacial (o regional)
12. Proyecciones y análisis de costos
13. Eslabonamientos con otras economías y análisis de inflación.

Matriz de Insumo Producto en Puerto Rico

En el año 1949, el Centro de Investigaciones Sociales de la Universidad de Puerto Rico inició la construcción del primer cuadro de insumo-producto bajo la dirección del Sr. Amor Gosfield. En el 1965 hubo la necesidad y utilidad de trabajar una tabla de insumo-producto, siendo esta la segunda tabla de insumo preparada en Puerto Rico.

El propósito primordial era confeccionar un modelo econométrico basado en el insumo-producto, el cual se había probado que se podía realizar haciendo uso de dicha tabla. A su vez, este estudio, al estar integrado en las cuentas nacionales, serviría para revisar las cuentas y para la planificación económica.

En el 1966, se comenzó a trabajar un estudio de insumo-producto con información basada en el año 1963 la cual constaba de 44 industrias. En ese mismo año, se decidió establecer el sistema noruego. El mismo consistía en calcular el abastecimiento de mercaderías y servicios para la economía de Puerto Rico (producción local más importaciones) y determinar quiénes eran los usuarios de ese total disponible. De esa manera, se establecía un balance entre el abastecimiento y el uso de cada producto y, por lo tanto, de cada industria.

Luego de una serie de publicaciones sobre insumo-producto donde se enfatizaba su integración y complemento de este estudio con las cuentas nacionales, y su importancia en la planificación económica, hubo la necesidad de preparar cuadros de insumo-producto, de tal manera, que se preparó una matriz con mejor información y mayor desglose de industrias y por producto. De ahí surge el estudio de 1977, el cual constaba de 93 industrias y 247 productos.

A partir de esta fecha han sido varias y valiosas las aplicaciones que se han hecho, no solo del insumo-producto como modelo, sino también como un sistema de contabilidad mucho más amplio que el sistema agregado de cuentas sociales.

En los años intercensales, se puede actualizar la matriz de insumo producto usando diferentes métodos estadísticos y el Modelo Econométrico. Los estudios de insumo-producto preparados para los años 1963, 1967, 1972, 1977, 1982, 1987, 1992, 1997 (estimada) y 2002, demostraron la necesidad y utilidad de este. Siempre es necesario trabajar la matriz cada cinco años, ya que la composición de consumo intermedio puede variar de año en año.

Insumo Producto 2007

El cuadro más reciente de insumo-producto publicado por la Junta de Planificación de Puerto Rico (JP), corresponde al año fiscal 2007. El propósito de este trabajo es ofrecer una corta descripción de las relaciones (contabilidad y modelo) presentes en el mismo, utilizando como base una versión agregada a 5 sectores de la nueva matriz del año 2007.

La matriz de insumo-producto de 2007 tiene una dimensión de 110 x 110 (industrias), a diferencia de la de 2002, que era 93 x 93. En esta matriz se implantó el Sistema Norteamericano de Clasificación de Industrias (NAICS) en su totalidad. Es importante aclarar, que los datos base que se utilizaron en el estudio (2007) de insumo-producto habían sido trabajados originalmente por NAICS. Dicho sistema clasifica los establecimientos comerciales con el fin de recopilar, analizar y publicar datos estadísticos relacionados con la economía. Estos datos son producidos por el Subprograma de Análisis Económico, que es la fuente primaria para la preparación de la matriz.

El Sistema de Contabilidad de Insumo-Producto de Puerto Rico consta de:

1. Matriz cuadrada de transacciones - Esta se puede presentar como:
 - a. Matriz de transacciones totales (incluye las importaciones intermedias)
 - b. Matriz de transacciones domésticas (excluye las importaciones intermedias, las cuales se suman y se incluyen como vector fila exógeno).
2. Matriz rectangular de demanda final, total y doméstica
3. Matriz rectangular de valor añadido.

Matriz de Transacciones Interindustriales

La matriz de transacciones interindustriales de 2007 presenta a 110 industrias, agregada a cinco sectores para facilitar su comprensión. Lo que consume cada industria de las demás, o sea, las compras, se lee por columna. Por fila, se leen las ventas, es decir la distribución de la producción.

Cada coordenada representa una transacción. Las transacciones están valoradas a precios del productor y se desglosan entre producción local e importaciones, lo que demuestra si la compraventa proviene de la producción local o si por el contrario es una importación. Es importante señalar, que el consumo intermedio o compra se determina por columna y la demanda intermedia o venta se determina por fila. Si se desea conocer la demanda intermedia hay que ubicarse en la fila de la industria correspondiente y buscar la cantidad respecto a la columna de la industria que consume.

Los bienes y servicios destinados al consumo intermedio son los que se usan en el proceso de elaboración de otros bienes, mientras que los asignados a la demanda final son los que no sufren una transformación y/o cambio durante el período de estimación. Los bienes finales comprenden el consumo de las familias, el consumo del gobierno, la inversión bruta interna y las exportaciones (si usamos la matriz total se debe restar las importaciones finales e intermedias). La suma de ambos destinos (intermedio y final) de los bienes y servicios de cada sector representa el valor de producción. La (Tabla 1) presenta la versión agregada a cinco sectores de la matriz de transacciones totales. Esta matriz incluye las importaciones intermedias por celda. Se destaca el hecho que el uso de esta para análisis de impacto es limitado (impactos multiplicadores y otros). La Tabla 2 muestra la matriz de transacciones domésticas del año 2007 agregada a cinco sectores.

Tabla 1

**Matriz Total de transacciones interindustriales 2007
(En miles de dólares)**

Industria	Agricultura	Construcción y Minería	Manufactura	Servicios	Gobierno
Agricultura	5,888	646	109,190	940,063	6,503
Construcción y minería	372	85,656	246,412	1,942,638	42,235
Manufactura	286,224	720,225	38,788,207	9,192,740	22,703
Servicios	50,556	4,574,914	12,998,092	41,175,299	3,321,090
Gobierno	80	31,995	105,348	1,532,906	15,060
Total Insumos Intermedios	343,120	5,413,436	52,247,249	54,783,646	3,407,591
Valor añadido	506,830	2,026,828	37,636,625	41,309,814	9,533,048
Gasto total (Producción)	849,950	7,440,264	89,883,874	96,093,460	12,940,639

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 2

Matriz Doméstica de transacciones interindustriales 2007
(En miles de dólares)

Industria	Agricultura	Construcción y Minería	Manufactura	Servicios	Gobierno
Agricultura	3,952	434	73,285	630,938	4,364
Construcción y minería	179	75,502	182,818	1,548,039	36,432
Manufactura	170,471	425,997	32,963,243	5,956,735	18,857
Servicios	49,895	4,333,454	12,885,120	40,510,160	2,671,985
Gobierno	80	31,995	105,348	1,532,907	15,060
Total insumos intermedios locales	224,577	4,867,382	46,209,813	50,178,779	2,746,700
Importaciones	118,543	546,055	6,037,436	4,604,869	660,893
Valor añadido	506,830	2,026,828	37,636,625	41,309,814	9,533,048
Gasto total (Producción)	849,950	7,440,265	89,883,875	96,093,462	12,940,640

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Posteriormente, se estará utilizando como ejemplo la matriz de transacciones domésticas, particularmente una versión simplificada de la economía de Puerto Rico compuesta por cinco sectores industriales productivos agregados¹² (de la matriz de insumo-producto de 2007) (Tabla 2). Los sectores son los siguientes:

1. Agricultura
2. Construcción y minería
3. Manufactura
4. Servicios
5. Gobierno.

La (Tabla) muestra la matriz interindustrial con el total de insumos intermedios locales (suma de las columnas), los insumos intermedios importados, el valor añadido y el gasto total (equivalente a la producción total) de cada sector. Cada columna representa los gastos en insumos intermedios (locales e importados) y el valor añadido (pago a los factores) que necesita cada una de las industrias en las columnas de las industrias (incluidas en la tabla) en las filas, para llevar a cabo su producción. Como se presentará más adelante, este gasto es equivalente a la producción medida a través de las filas.

Utilizando el sector de Agricultura como sector comprador (que incluye bosque, pesca, otra agricultura, y otros servicios agrícolas) en la primera columna, para llevar a cabo su producción, el sector de agricultura necesitó comprar insumos intermedios locales (bienes y servicios) por un valor de \$224.5 millones, insumos intermedios importados por un valor de \$118.5 millones e incurrir en un pago a los factores que contribuyen a la producción (valor añadido) de \$506.8 millones en el año fiscal 2007. El gasto total es equivalente a \$849.9 millones, que en la contabilidad de insumo-producto es correspondiente a las ventas intermedias y finales o producción. Es importante señalar que, en relación con la industria de agricultura, el mismo es el sector demandante y las industrias en las filas (incluyendo la propia agricultura) son los sectores suplidores. Siguiendo el mismo ejemplo, la agricultura suple a los demás sectores \$712.9 millones (total de la primera fila). Cuando se lee la matriz por filas, los sectores industriales de las columnas constituyen los sectores que demandan a los sectores de las filas, los cuales suplen los insumos intermedios.

Los insumos intermedios sumados por fila constituyen la demanda intermedia que, sumados a la demanda final por bienes y servicios, es igual a la producción. Es por esta razón que el gasto total es equivalente a la producción contabilizada por fila (demanda intermedia más demanda final).

Demanda Final

La tabla de demanda final muestra el consumo personal, la inversión, las exportaciones y el consumo de gobierno por industria. Estos son los componentes del producto bruto y junto a la demanda intermedia constituyen el total de usos de la producción de un país. La demanda final incluye los siguientes sectores económicos: las personas, el gobierno, las empresas del sector privado y el resto del mundo.

El consumo personal se divide entre bienes duraderos, no duraderos y servicios. La inversión total se desglosa entre inversión en maquinaria y equipo, construcción, otras inversiones y cambio en inventario. Las exportaciones se dividen entre bienes y servicios, y gastos de visitantes. Finalmente, el consumo de gobierno incluye gobierno estatal, municipal y federal. La tabla de demanda final, al igual que la matriz de transacciones interindustriales, muestra si lo que fue consumido, invertido o exportado proviene de la producción local o de las importaciones.

Lo anterior expuesto nos lleva a discutir y entender que la matriz de demanda final es un componente principal del sistema de contabilidad de insumo producto. La (Tabla 3) muestra la demanda final doméstica por componente principal, agregada a 5 sectores.

Tabla 3

Demanda final, Puerto Rico 2007							
Inversión bruta total (en miles de dólares)							
Industria	Consumo	Maquinaria y Equipo	Construcción y Minería	Cambio en Inventarios	Exportaciones y Gastos de Visitantes	Consumo de Gobierno	Demanda Final
Agricultura	35,848	76,493	0	(29,164)	53,801	0	136,978
Construcción y minería	0	0	5,615,907	(22,838)	4,228	0	5,597,297
Manufactura	12,932,271	1,515,539	0	(9,712,977)	45,613,737	0	50,348,570
Servicios	28,407,243	1,704,611	0	12,665	5,518,318	0	35,642,837
Gobierno	907,307	0	0	0	0	10,347,943	11,255,250
Total	42,282,669	3,296,643	5,615,907	(9,752,314)	51,190,084	10,347,943	102,980,932

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Si continuamos con el ejemplo del sector industrial de Agricultura, y sumamos la demanda intermedia y demanda final de los bienes de ese mismo sector, observamos una venta total de \$849.9 millones; que en contabilidad de insumo producto son equivalentes al valor de producción (Tabla 4).

Tabla 4

Demanda intermedia, demanda final y producción			
Insumo Producto 2007 (en miles de dólares)			
Sector industrial	Demanda Intermedia	Demanda Final	Producción
Agricultura	712,972	136,978	849,950
Construcción y minería	1,842,969	5,597,297	7,440,266
Manufactura	39,535,304	50,348,570	89,883,874
Servicios	60,450,615	35,642,837	96,093,452
Gobierno	1,685,391	11,255,250	12,940,641
Total	104,227,251	102,980,932	207,208,183

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

La (Tabla 4) nos muestra que la demanda intermedia total, la demanda final y la producción en el año 2007 fue de \$104,227.2, \$102,980.9 y \$207,208.1 millones, respectivamente. Como resultado, la participación porcentual del sector de servicios fue la más significativa (46.4 por ciento del total de la producción).

Las relaciones fundamentales en la contabilidad de insumo-producto son:

1. Producción = Demanda Intermedia + Demanda Final
2. Gasto Total = Insumos Intermedios (domésticos e importados) + Valor Añadido = Producción.

Hay que destacar, que la producción se puede obtener sumando los gastos en que incurren los sectores (columnas) para obtener el producto final. Por ejemplo, gastos en insumos intermedios y gastos en factores productivos y otros gastos mejor conocido como valor añadido.

El valor añadido forma parte del cuadro de insumo-Producto, tanto medido a través de la demanda final, así como el lado de los pagos a los factores. El lado de la demanda final nos indica la distribución del dólar del gasto de consumo de las personas tanto de producción local como importado. Los pagos a los factores y el valor añadido nos brinda una información sumamente relevante al análisis económico. Por lo que se desglosa por sector industrial los componentes del valor añadido dentro de los cuales se mencionan; compensación de empleados, aportaciones de seguro social, contribuciones indirectas, las ganancias de las empresas y los rendimientos de capital.

Una de las matrices del Sistema de Contabilidad de Insumo-Producto es la del Valor Añadido. La (Tabla 5) muestra la misma para el año 2007. Esta matriz es exógena, por ende, se ubica como una matriz de vectores (filas debajo de la matriz interindustrial). En esta tabla se desglosa el valor añadido de cada sector industrial en sus partes: sueldos y jornales, suplementos, ganancia neta, interés neto, depreciación, contribuciones indirectas, pagos de transferencia y subsidios. Las primeras cuatro partidas constituyen el ingreso neto y las últimas cuatro se les conoce como las cuentas de ajuste u otros cargos que afectan la producción.

Tabla 5

Valor añadido total, economía de Puerto Rico 2007
(En miles de dólares)

	Agricultura	Construcción y Minería	Manufactura	Servicios	Gobierno
Salarios	100,298	1,169,599	3,758,740	13,158,815	7,915,895
Suplementos	20,038	127,034	444,701	1,936,126	1,617,153
Ganancias	284,300	382,143	31,330,850	13,498,211	0
Interes neto	28,249	130,408	(310,939)	3,683,530	0
Total ingreso neto	432,885	1,809,184	35,223,352	32,276,682	9,533,048
Depreciación	2,292	157,795	1,623,757	4,483,750	0
Cuentas incobrables	0	34,855	0	1,490,506	0
Donativos	0	16,781	15,586	58,372	0
Contribuciones indirectas	478	8,682	1,193,934	3,343,626	0
Subsidios	(71,175)	469	420,004	343,126	0
Valor añadido	506,830	2,026,828	37,636,625	41,309,810	9,533,048

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Matriz de Requisitos Directos

La matriz de requisitos directos o coeficientes directos se deriva de la matriz de transacciones interindustriales al dividir las compras que realiza cada industria por su producción correspondiente. El coeficiente obtenido expresa la proporción de insumos que la industria necesita de las demás para elaborar una unidad de producción bruta (Tabla 6).

En la (Tabla 6), agregada a 5 sectores; se observa, por ejemplo; el sector de la Agricultura, para producir por \$1, necesita \$0.0046 del mismo sector (por ejemplo, semillas), \$0.0002 de minería y construcción y \$0.2006 del sector manufacturero y así sucesivamente.

Al dividir las compras que realiza cada industria por su producción correspondiente, se obtiene un coeficiente técnico de Insumo-Producto que expresa la cantidad de insumos que una industria necesita de otra industria para elaborar una unidad de producción. La matriz de coeficientes técnicos es una de requisitos directos por dólar de producción denominada (Matriz A). Para una industria producir un dólar, gasta un dólar. Si estos coeficientes actúan como constantes para cualquier nivel de producción, es posible determinar los valores totales de insumos y de importaciones de cada industria que requerirán distintos niveles de producción (Tabla 6).

Tabla 6

Matriz Doméstica de Coeficientes Directos 2007

Industria	Agricultura	Construcción y Minería	Manufactura	Servicios	Gobierno
Agricultura	0.0046	0.0001	0.0008	0.0066	0.0003
Construcción y minería	0.0002	0.0101	0.0020	0.0161	0.0028
Manufactura	0.2006	0.0573	0.3667	0.0620	0.0015
Servicios	0.0587	0.5824	0.1434	0.4216	0.2065
Gobierno	0.0001	0.0043	0.0012	0.0160	0.0012
Total insumos intermedios locales	0.2642	0.6542	0.5141	0.5222	0.2123
Importaciones	0.1395	0.0734	0.0672	0.0479	0.0511
Valor añadido	0.5963	0.2724	0.4187	0.4299	0.7367
Gasto total (Producción)	1.0000	1.0000	1.0000	1.0000	1.0000

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Matriz de Requisitos Directos e Indirectos

Esta matriz presenta los efectos directos e indirectos que tiene la demanda final sobre la producción de cada industria. Esto significa, qué cantidad de insumos de cada unidad de producción está destinada a la demanda final. Por tanto, aquí aparece la producción requerida directa e indirectamente por cada industria, para satisfacer un dólar de la demanda final de la misma.

En el modelo de insumo-producto suponemos que las producciones de los distintos sectores son variables endógenas y las demandas finales son vectores exógenos. En lo adelante se utiliza un sistema de 5 ecuaciones, donde existen 5 niveles de producción a ser determinados por el modelo, 5 parámetros (A_{ij}) al cuadrado, que ofrecen una descripción de las funciones de insumos y una serie de 5 variables exógenas que son las demandas finales.

Con la matriz de identidad (Tabla 7) se obtiene la expresión:

$$X - AX = (I - A) X = F$$

La matriz identidad denotada como matriz (i), donde las entradas en la diagonal desde la parte superior izquierda hasta la parte inferior derecha son iguales a 1.00 y el resto de las entradas son 0 (Tabla 7).

Tabla 7

Matriz de Identidad 2007					
Industria	Agricultura	Construcción y Minería	Manufactura	Servicios	Gobierno
Agricultura	1.0000	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Construcción y minería	0.0000	1.0000	0.0000	0.0000	0.0000
Manufactura	0.0000	0.0000	1.0000	0.0000	0.0000
Servicios	0.0000	0.0000	0.0000	1.0000	0.0000
Gobierno	0.0000	0.0000	0.0000	0.0000	1.0000

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Haciendo uso de la matriz de identidad y restando la misma con la matriz de coeficientes directos (Tabla 6), se obtiene la matriz (I - A) la cual se muestra en la (Tabla 8).

Tabla 8

Matriz (I-A) Doméstica 2007					
Industria	Agricultura	Construcción y Minería	Manufactura	Servicios	Gobierno
Agricultura	0.995350	-0.000058	-0.000815	-0.006566	-0.000337
Construcción y minería	-0.000210	0.989852	-0.002034	-0.016110	-0.002815
Manufactura	-0.200566	-0.057256	0.633269	-0.061989	-0.001457
Servicios	-0.058704	-0.582433	-0.143353	0.578430	-0.206480
Gobierno	-0.000094	-0.004300	-0.001172	-0.015952	0.998836

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

La matriz (I-A) es conocida como la matriz de Leontief. La solución para el sistema (I-A) X = F se consigue al multiplicar ambos lados de la ecuación por la inversa de la matriz de Leontief. La matriz (I - A)⁻¹ generalmente es conocida como matriz inversa de Leontief o matriz de coeficientes de requisitos directos e indirectos por unidad de demanda final¹³ (Tabla 9).

Tabla 9

Matriz Inversa Doméstica 2007 Agregada a cinco sectores					
Industria	Agricultura	Construcción y Minería	Manufactura	Servicios	Gobierno
Agricultura	1.0062	0.0075	0.0041	0.0121	0.0029
Construcción y minería	0.0040	1.0285	0.0101	0.0300	0.0091
Manufactura	0.3378	0.2025	1.6220	0.1844	0.0412
Servicios	0.1912	1.0945	0.4157	1.8165	0.3793
Gobierno	0.0036	0.0221	0.0086	0.0294	1.0073
Multiplicador de producción	1.54	2.36	2.06	2.07	1.44

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Usualmente a la suma de las columnas de las matrices inversa se les denomina multiplicadores de producción. Por ejemplo, en la Tabla 9 se observa que dos dólares de aumento en demanda final por productos manufactureros generarían una producción de \$2.06 (\$0.06 adicional al dólar original) en el sistema económico local. Siguiendo el mismo ejemplo, un incremento en la demanda final de producción manufacturera de \$50 millones, impactará la economía total en \$103 millones (2.06 x \$50).

El Sistema de Cuentas de Insumo-Producto se distingue entre la matriz total y la matriz doméstica. La primera incluye las importaciones intermedias por celda, la segunda excluye las importaciones por celda y se suman para constituir un vector fila exógeno, el cual se coloca debajo de la matriz endógena. La (Tabla 10) muestra la inversa total.

Tabla 10

Matriz Inversa Total 2007

Agregada a cinco sectores

Industria	Agricultura	Construcción y Minería	Manufactura	Servicios	Gobierno
Agricultura	1.0105	0.0127	0.0071	0.0191	0.0055
Construcción y minería	0.0080	1.0379	0.0152	0.0398	0.0136
Manufactura	0.6471	0.3910	1.8483	0.3368	0.0914
Servicios	0.2799	1.2280	0.4892	1.8936	0.4916
Gobierno	0.0054	0.0245	0.0100	0.0308	1.0092
Multiplicador de producción	1.9509	2.6941	2.3698	2.3201	1.6112

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Para estimar el impacto local de aumentos en la demanda final no se debe usar la inversa total pues esta incluye las importaciones intermedias, por lo que es obvio, las mismas no generan producción a nivel local¹⁴.

Multiplicadores Interindustriales

La técnica de insumo-producto nos habilita estimar impactos sobre el empleo, producción e ingreso por unidad de cambio en todos (o cada uno por separado) los componentes en la demanda final. Entre estos se encuentran: consumo (bienes duraderos, bienes no duraderos y servicios), más inversión (maquinaria, equipo y construcción) privada o pública, gastos del gobierno y exportaciones (incluye gastos turísticos). Este análisis se conoce comúnmente como análisis de multiplicadores.

Según la teoría keynesiana de los multiplicadores, un aumento en la inversión pública o privada incrementa el ingreso nacional en una proporción mayor que el aumento original en la inversión. La magnitud del aumento dependerá de la proporción que gastan los consumidores por cada dólar de ingreso adicional que estos reciben, donde este dólar supuestamente se divide entre consumo y ahorro.

En la teoría económica, generalmente el tipo de multiplicador que se discute se refiere a los impactos sobre los agregados económicos, siendo la técnica de insumo-producto la que nos permite analizar estos impactos por industrias. La magnitud del impacto sobre el ingreso, la producción y el empleo dependerá de la industria en que se experimentó el aumento inicial en la demanda¹⁵.

Si se desea tener una aplicación analítica del cuadro de insumo-producto en unión a datos de empleo, demanda final, producción e ingreso, se pueden obtener diferentes tipos de multiplicadores. Los multiplicadores que se pueden derivar del análisis de insumo-producto se clasifican en tres grupos: producción, empleo e ingreso. Los multiplicadores de empleo y de ingresos se subdividen en dos clases, aquellos que solo toman en consideración los efectos directos e indirectos generados por cambios en la demanda final de cualquier sector (Tipo I) y los que, además, incluyen los efectos sobre ingresos y empleo inducidos por cambios en el consumo de las personas (Tipo II). Estos últimos indican cual será el impacto directo, indirecto e inducido, sobre el empleo e ingreso, de un aumento en la demanda final (excluyendo el consumo personal como parte de ésta), para cualquier industria incluida en el cuadro de Insumo-Producto¹⁶.

Multiplicador de Producción

El multiplicador de producción es el que indica cuanta será la producción (definida como las ventas intermedias más las finales) necesarias para satisfacer un dólar de demanda final o incrementos en la misma, por parte de cualquier industria incluida en la matriz.

Este multiplicador es usado como medida de eslabonamientos interindustriales al igual que también se puede usar para estimar el impacto sobre la economía de los diferentes componentes de la demanda final.

Una forma fácil de estimar este multiplicador para cada industria individual, por dólar de demanda final de su producción, es sumando las columnas de la matriz de requisitos directos e indirectos. Por ejemplo, si se examina la matriz (5x5) de requisitos directos e indirectos de 2007 (Tabla 9), se puede observar, por ejemplo, que el multiplicador de producción doméstica del sector de la agricultura es 1.54 (Tablas 9 y 11).

Tabla 11

Multiplicador de producción matriz local y total Agregada a cinco sectores 2002-2007				
Industria	Multiplicador de Producción Local			Multiplicador de Producción Total * (2007)
	2002	2007	Cambio Absoluto	
Agricultura	1.68	1.54	-0.14	1.95
Construcción y minería	1.96	2.36	0.40	2.69
Manufactura	1.54	2.06	0.52	2.37
Servicios	1.73	2.07	0.34	2.32
Gobierno	1.42	1.44	0.02	1.61

*incluye importaciones intermedias

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Por cada dólar de demanda final por productos agrícolas se generan en el sistema económico alrededor de 54 centavos adicionales, en comparación con el año fiscal 2002 tuvo una disminución de 14 centavos. El sector con mayor eslabonamiento directo e indirecto hacia atrás es el de la minería y construcción, con un multiplicador para el 2007 de 2.36, la tasa de cambio tuvo un comportamiento ascendiente de 40 centavos para ese año. Este sector posee el mayor multiplicador cuando agregamos la matriz del 2007 a cinco sectores. El sector de servicios se fortaleció para el 2007, esto representó un aumento de 34 centavos adicionales al compararse con el 2002.

La (Tabla 12) muestra los multiplicadores de la producción para 41 sectores industriales de la economía de Puerto Rico de algunas industrias seleccionadas para los años 2002 y 2007 de las matrices de insumo-producto. El análisis de la tabla revela poco aumento en los multiplicadores durante el periodo del 2002 al 2007. Los multiplicadores más altos se ubican en el sector manufacturero, específicamente en la industria de productos primarios de metal con 3.08, con un crecimiento absoluto 1.41 del 2002 al 2007.

Tabla 12

Multiplicadores de producción de Puerto Rico			
Matrices de Insumo Producto			
(Industrias seleccionadas)			
Sector industrial	2002	2007	Cambio 2002 - 2007
Agricultura	2.22	1.69	-0.53
Minería	2.73	2.22	-0.50
Construcción nueva	2.64	2.45	-0.19
Productos de panadería y repostería	2.06	2.36	0.30
Centrales, refinerías y confites	1.67	2.64	0.97
Bebidas alcohólicas y maltas	1.48	2.67	1.18
Productos de tabaco	1.99	2.48	0.49
Productos textiles	1.26	1.79	0.52
Ropa y accesorios misceláneos	1.65	2.13	0.49
Madera y productos de madera	2.71	2.08	-0.63
Papel y productos relacionados	1.81	2.47	0.66
Imprenta y editoriales	1.59	2.06	0.47
Petroquímicas	1.70	1.51	-0.19
Refinerías de petróleo	1.91	2.85	0.94
Cuero y productos de cuero	1.74	2.06	0.32
Productos primarios de metal	1.67	3.08	1.41
Equipo de transportación	1.84	2.23	0.39
Instrumentos profesionales y científicos	1.45	2.88	1.43
Manufactura miscelánea	1.83	1.90	0.07
Transportación terrestre de carga y almacenaje	2.64	2.16	-0.48
Transportación marítima	3.17	2.18	-0.98
Transportación aérea	3.22	2.34	-0.88
Servicios de transportación	3.26	2.38	-0.88
Teléfono	2.52	1.92	-0.61
Estaciones de radio y televisión	2.71	2.23	-0.48
Servicios de electricidad	2.07	2.29	0.22
Servicios de gas y de salubridad	2.75	2.94	0.19
Agua y servicios de alcantarillado	2.16	1.78	-0.39
Comercio	7.15	2.64	-4.52
Bancos comerciales	4.77	2.65	-2.12
Bancos Hipotecarios	1.65	3.16	1.51
Seguros de vida, accidente y salud	1.41	2.16	0.74
Bienes raíces	6.18	1.54	-4.64
Hoteles turísticos	1.63	2.25	0.62
Estacionamiento	1.23	1.70	0.47
Reparaciones de autos y reps. misceláneas	1.54	2.28	0.74
Otras diversiones misceláneas	1.42	2.38	0.96
Hospitales	1.07	2.07	1.00
Gobierno E.L.A.	1.06	1.35	0.29
Gobierno Municipal	1.01	1.91	0.91
Gobierno Federal	2.66	1.54	-1.12

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Los multiplicadores del 2007 son relativamente altos, la mayoría sobre pasa 2 puntos o más, con excepción de las industrias de Agricultura y Petroquímicas con 1.69 y 1.51 respectivamente. El poco aumento en estas industrias implica escasa integración local entre sectores por lo menos en lo concerniente a las compras que hacen los sectores de insumos locales. Los sectores de servicios que reflejaron un mayor descenso en el multiplicador de producción fueron: comercio y bienes raíces, con un cambio absoluto de -4.52 y -4.64, respectivamente.

Multiplicador de Empleo

El multiplicador de empleo es un indicador del potencial de generación de empleo, pero no necesariamente el mismo indica el impacto actual en la economía en términos de empleos directos e indirectos que genera una industria. Se clasifica en dos clases: Tipo I y Tipo II.

El multiplicador de empleo Tipo I se estima usando el “modelo abierto”¹⁷, en el cual las familias son un factor exógeno. Se define como el cociente del coeficiente de empleos directos e indirectos sobre el coeficiente de empleos directos.

El multiplicador de empleo de Tipo II se computa usando el “modelo cerrado” de insumo-producto y se define como el cociente del coeficiente de requisitos directos, indirectos e inducidos sobre el coeficiente directo de empleo.

Para estimar los multiplicadores de empleo 2007 se tomó en consideración el empleo para 110 sectores industriales suplidos por la Junta de Planificación para dicho año y se dividió el mismo por la producción agregada a 5 sectores del cuadro de insumo-producto (expresado en millones de dólares) para ese mismo año. De esta forma se obtiene el coeficiente directo de empleo (empleo por millón de dólares de producción) que se ilustra en la (Tabla 13).

Tabla 13

Empleo, producción y Coeficiente Directo de Empleo 2007			
Industria	Empleo (Personas)	Producción (millones \$)	Coeficiente Directo de Empleo
Agricultura	16,000	849.9	18.82
Construcción y minería	97,980	7,440.3	13.17
Manufactura	137,000	89,883.9	1.52
Servicios	723,024	96,093.5	7.52
Gobierno	290,000	12,940.6	22.41
Total	1,264,004	207,208.2	6.10

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

De acuerdo con lo explicado, el coeficiente directo de empleo del sector de manufactura, por ejemplo, se obtuvo mediante la división del empleo en ese sector entre su producción, $(137,000 / \$89,884 = 1.52)$.

Los multiplicadores de empleo de Tipo I se derivan multiplicando los coeficientes directos de empleo para los cinco sectores por la matriz inversa. El resultado obtenido de la multiplicación del vector fila por la matriz inversa es el vector de coeficientes directos e indirectos de empleo por unidad de demanda final (L). Matemáticamente en la ecuación 1: $L = E(I-A)^{-1}$, donde E = coeficientes directos de empleo por la matriz de requisitos directos e indirectos (matriz inversa). Al dividir L entre E se obtiene el multiplicador de empleo, el cual se muestra en la ecuación 2 y se detalla para los cinco sectores en la (Tabla 14).

$$2. K_{E_1} = \frac{\text{Vector L}}{\text{Vector E}}$$

donde

K_{E_1} es el multiplicador Tipo I

Tabla 14

Multiplicador de empleo Tipo 1 2007

Sector	Coficiente Directos de Empleo	Coficiente Directos e Indirectos de Empleo	Multiplicador de empleo Tipo I
Agricultura	18.82	21.03	1.12
Construcción y minería	13.17	22.73	1.73
Manufactura	1.52	6.00	3.94
Servicios	7.52	15.23	2.02
Gobierno	22.41	25.66	1.15

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Según la (Tabla 14), tomando en consideración el ejemplo del sector de manufactura, se interpreta el multiplicador de la siguiente manera: por cada 100 empleos directos generados por aumentos en la demanda final manufacturera, se crean en la manufactura y en el sistema, 294 empleos indirectos para un total de 394 empleos, directos e indirectos. La tabla presenta que el sector industrial de más alto multiplicador de empleo es el de manufactura y el más bajo multiplicador lo experimenta el sector agricultura.

En la (Gráfica 1) se observa el multiplicador de empleo Tipo I para los años 2002 y 2007. El sector de más alto multiplicador proviene generalmente de la industria de manufactura para ambos años, de 2.44 y 3.94, respectivamente. En comparación con el año fiscal 2002, el multiplicador de la industria de construcción y minería se mantuvo relativamente similar al año fiscal 2007. Por otro lado, los sectores de agricultura y gobierno no muestran altos multiplicadores de empleo, en comparación con los otros sectores.

Para estimar el multiplicador de empleo de Tipo II se aumenta la matriz de Insumo Producto en un sector denominado como "sector de familias". Este sector se le añade a la matriz interindustrial de la siguiente forma; el consumo de las personas de bienes duraderos, no duraderos y servicios se incluye como una columna adicional en la matriz, eliminándose así como componente de la demanda final. Los salarios y jornales que antes eran incluidos en la matriz rectangular de valor añadido se incluyen ahora como una fila adicional en la matriz. El aumentar la matriz de dimensiones de cinco filas por cinco columnas a una de 6 x 6 conlleva el supuesto de que las familias son un sector industrial, o productivo, como cualquier otro sector, según se ilustra en la (Tabla 15).

Gráfica 1
MULTIPLICADOR DE EMPLEO TIPO I
AGREGADO A CINCO SECTORES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2002 Y 2007



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 15

Coefficientes de Requisitos Directos, Indirectos e Inducidos de la Matriz local de transacciones 2006-2007 (Incluye sector familias)

Sector	Agricultura	Construcción y Minería	Manufactura	Servicios	Gobierno	Familias
Agricultura	1.0067	0.0077	0.0044	0.0118	0.0056	0.0100
Construcción y minería	0.0058	1.0268	0.0105	0.0284	0.0135	0.0212
Manufactura	0.4108	0.3728	1.6700	0.3320	0.3757	0.8712
Servicios	0.3368	1.1991	0.5014	1.9399	0.7671	1.3581
Gobierno	0.0053	0.0212	0.0090	0.0278	1.0121	0.0205
Familia	0.1661	0.3077	0.1327	0.2626	0.4940	1.2102

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Las familias suplirán servicios laborales y sus insumos serán los bienes de consumo. Una vez llevada a cabo esta operación matemática se procede a multiplicar los requisitos directos de empleo por la inversa aumentada de la matriz y el resultado será un conjunto de coeficientes conocidos como requisitos directos, indirectos e inducidos por millón dólares de demanda final (excluyendo el consumo de las personas de la demanda final).

Matemáticamente se representa en la ecuación 3:

$$3. N = E(I - \bar{A})^{-1}$$

El cociente resultante de la división del último grupo de coeficientes por los requisitos directos se conoce como el multiplicador de empleo Tipo II.

$$4. K2 = N/E$$

El multiplicador de empleo Tipo II ilustrado en la (Tabla 16) muestra que a más largo plazo sea el impacto, el multiplicador es mayor pues se incluyen efectos inducidos por el consumo de las familias (resultado a su vez del aumento en el ingreso). Como se puede apreciar en la (Tabla 16), el sector de la manufactura presenta un multiplicador de empleo Tipo II de 4.42. Por lo tanto, cada 100 empleos directos generados por la demanda final manufacturera originan 294 empleos indirectos y 48 empleos inducidos, para un total de 442 empleos directos, indirectos e inducidos.

Tabla 16

Multiplicador de empleo Tipo II, Puerto Rico 2007

Sector	Coefficiente Directo de Empleo	Coefficiente Directo, Indirecto e Inducido de Empleo	Multiplicador de Empleo Tipo II
Agricultura	18.82	22.31	1.18
Construcción y minería	13.17	23.73	1.80
Manufactura	1.52	6.74	4.42
Servicios	7.52	16.32	2.17
Gobierno	22.41	29.31	1.31

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

La (Tabla 17) muestra los multiplicadores de empleo Tipo I y Tipo II de algunas industrias seleccionadas para la Matriz de Insumo-Producto 2007. Se observa que los multiplicadores Tipo II son en general mucho más altos que los del Tipo I. Esto se debe básicamente al alto consumo promedio en Puerto Rico. Al incluir las familias como un sector industrial, y dado el alto consumo, aumenta las magnitudes de los coeficientes técnicos directos, indirectos e inducidos. De este modo que, al dividirse el mismo por los coeficientes directos, resultan en un alto multiplicador Tipo II. Obsérvese que el multiplicador más alto y de mayor aumento se encuentra en el sector de manufactura, en productos de metal. Sin embargo, esto no implica que este sector este altamente integrado a los demás sectores.

Tabla 17

Multiplicador de Empleo Tipo 1 y Tipo 2 Matriz de Insumo Producto 2007					
Industrias seleccionadas	Coeficientes de:		Multiplicador de Empleo Tipo I	Coeficientes de Requisitos Directos, Indirectos, e Inducidos de Empleo	Multiplicador de Empleo Tipo II
	Requisitos Directos de Empleo	Requisitos Directos e Indirectos de Empleo			
Agricultura	18.82	24.73	1.31	28.00	1.49
Minería (except oil and gas)	14.20	27.45	1.93	33.39	2.35
Luz eléctrica	1.93	7.79	4.03	12.71	6.57
Natural Gas	4.86	29.99	6.17	37.45	7.70
Agua y otros sistemas	5.37	9.72	1.81	14.99	2.79
Construcción	9.31	21.59	2.32	27.45	2.95
Azucar, refineries y confites	9.01	21.36	2.37	25.77	2.86
Productos panadería y repostería	17.19	27.03	1.57	33.08	1.92
Tabaco	5.49	21.34	3.89	26.99	4.92
Productos textiles	12.32	22.00	1.79	27.15	2.20
Ropa y accesorios	17.48	24.85	1.42	29.91	1.71
Cuero y otros productos relacionados	23.89	36.17	1.51	43.39	1.82
Madera y productos de madera	4.59	13.19	2.87	16.77	3.66
Papel y productos relacionados	5.19	14.76	2.84	19.00	3.66
Imprenta	11.06	16.84	1.52	21.74	1.97
Productos de metal	1.59	11.73	7.36	15.08	9.46
Equipo de transportación	10.02	21.12	2.11	27.62	2.76
Productos miscelaneos (manufactura misc.)	3.95	12.12	3.07	15.89	4.02
Comercio	10.52	31.03	2.95	37.80	3.59
Transportación aérea	7.53	17.06	2.27	25.03	3.32
Transportación marítima*	2.46	10.30	4.19	16.47	6.70
Transportación terrestre	5.03	11.45	2.28	15.21	3.02
Otros servicios de transporte	11.58	22.66	1.96	29.42	2.54
Broadcasting (except internet)	5.84	9.95	1.70	14.86	2.55
Telecomunicaciones (Resellers)	2.87	8.99	3.13	13.33	4.65
Intermediarios de depósitos bancarios	0.00	16.78	0.00	22.54	0.00
Seguros	3.52	11.86	3.37	17.49	4.96
Hospitales	13.64	28.11	2.06	36.63	2.69
Diversión y otros servicios recreacionales	16.25	26.92	1.66	33.53	2.06
Hoteles y alojamientos	10.82	19.54	1.81	25.69	2.38
Reparación y mantenimiento de autos	16.21	24.96	1.54	31.22	1.93
Otros servicios personales	30.17	40.65	1.35	48.64	1.61
Gobierno E.L.A	11.42	13.75	1.20	24.81	2.17
Gobierno Municipal	28.39	37.70	1.33	48.16	1.70
Gobierno Federal	95.04	97.65	1.03	108.79	1.14

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Por ejemplo, el sector de productos de tabaco emplea 5.49 personas por millón de dólares, pero genera en la economía 27 empleos indirectos e inducidos. Por lo tanto, sería .49 el multiplicador de este sector.

Multiplicador de Ingreso

Este multiplicador es de gran relevancia pues es un indicador del impacto por unidad de demanda final en el valor añadido que permanece en Puerto Rico. La magnitud de este multiplicador también depende en gran parte del nivel de integración de la economía local (los eslabonamientos).

El multiplicador de ingreso se estima de igual forma que el de empleo, pero en este caso se sustituyen los coeficientes de empleo por coeficientes directos de ingreso (salarios y jornales divididos por la producción). Este multiplicador también se clasifica en Tipo I y Tipo II.

Para obtener el multiplicador Tipo I de ingreso, se separan del valor añadido el pago de salarios y jornales dividiéndose por la producción, para así obtener un coeficiente directo de ingreso para cada uno de los cinco sectores incluidos en el cuadro de la Matriz Agregada de Insumo-Producto 2007 (Tabla 18).

Tabla 18

Coeficiente Directo de Ingreso 2007			
Sector	Salarios (miles \$)	Producción (millones \$)	Coeficiente Directo de Ingreso
Agricultura	100,298	849.9	0.1180
Construcción y minería	1,169,599	7,440.3	0.1572
Manufactura	3,758,740	89,883.9	0.0418
Servicios	13,158,815	96,093.5	0.1369
Gobierno	7,915,895	12,940.6	0.6117
Total	26,103,347	207,208.2	0.1260

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

La (Tabla 18) presenta los coeficientes directos de ingreso en el año 2007, dónde se observa que el coeficiente mayor lo tiene el sector de gobierno con 0.6117 y la manufactura muestra el menor con 0.0418. Estos se estiman dividiendo el vector de salarios (que es parte del valor añadido) por la producción según definida en la contabilidad de insumo-producto. La columna 3 de la tabla muestra este coeficiente.

El “vector” de coeficientes directos (columna 3 de la tabla 18) se pre-multiplica (siguiendo las reglas del álgebra de matrices) por la matriz inversa doméstica (Tabla 9) (Matriz de Requisitos Directos e Indirectos), y de esta forma se obtienen los requisitos directos e indirectos de ingreso, o el ingreso directo e indirecto generado por millón de dólar de demanda final. Este último vector se divide por el vector de coeficientes directos y el cociente resultante se conoce como multiplicador de ingreso de Tipo I. La Tabla 19 muestra los multiplicadores de ingreso Tipo I para el año del 2007.

El multiplicador de ingreso 2.049 en el sector de servicios, se obtuvo al dividir el coeficiente de requisito directo e indirecto (0.2806) entre el coeficiente de requisito directo (0.1369). Tomando como ejemplo, el mismo sector de servicios de la (Tabla 19) los valores mostrados se interpretan de la siguiente manera. Por cada aumento de \$2.0 millones de dólares de ingresos salariales generados por la demanda final por servicios, se generan \$49,000 en salarios y jornales (ingresos) en forma directa e indirecta para un multiplicador de ingreso Tipo I de 2.049.

Tabla 19

Multiplicador de Ingreso Tipo I 2007

Sector	Coficiente Directos de Ingreso	Coficientes Directos e Indirectos de Ingreso	Multiplicador de Ingreso Tipo I
Agricultura	0.1180	0.1619	1.372
Construcción y minería	0.1572	0.3345	2.128
Manufactura	0.0418	0.1321	3.158
Servicios	0.1369	0.2806	2.049
Gobierno	0.6117	0.6716	1.098

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Matemáticamente se representa en la ecuación 5:

$$5. Y1 = W(I-A)-1$$

$$Y1$$

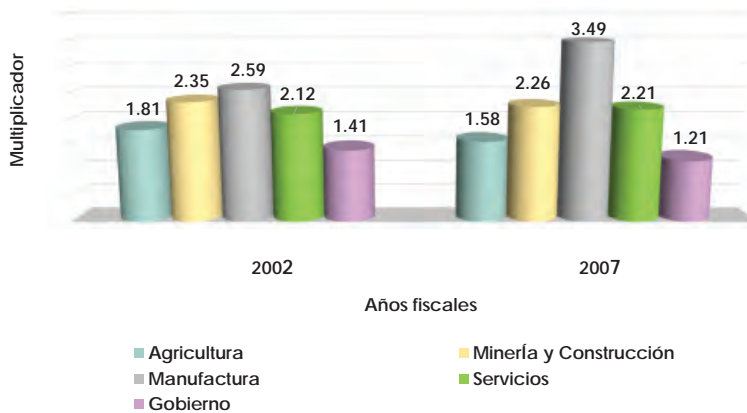
$$W = M1$$

Para estimar el multiplicador de ingreso Tipo II, se procede a aumentar la matriz de la misma forma que se hizo para obtener el multiplicador Tipo II de empleo, según se ilustra en la (Tabla 15). Una vez invertida la matriz aumentada, los coeficientes de la última fila de la inversa se dividen por los coeficientes directos de ingreso para de esta forma obtener los multiplicadores Tipo II de ingreso. En ambos casos, este tipo de multiplicador capta la generación, ya sea de empleos e ingresos, inducidos por los aumentos en el consumo personal, cuando este último se incluye como parte de la matriz interindustrial (como sector endógeno). La (Tabla 20) muestra los multiplicadores de ingreso Tipo II.

El multiplicador Tipo II del sector de construcción y minería (2.259) se obtuvo al dividir el coeficiente de requisito directo, indirecto e inducido (0.3550) entre el coeficiente directo (0.1572).

La (Gráfica 2) nos ilustra el multiplicador de Ingreso Tipo 2, agregado a cinco sectores para los años 2002 y 2007. Esta variable nos da una idea del valor añadido que se generó en Puerto Rico para dichos años.

Gráfica 2
**MULTIPLICADOR DE INGRESO TIPO II
AGREGADO A CINCO SECTORES
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2002 Y 2007**



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Tabla 20

Multiplicador de Ingreso Tipo II 2007

Sector	Coefficiente Directos de Ingreso	Coefficiente Directo, Indirecto e Inducido de Ingreso	Multiplicador Tipo II
Agricultura	0.1180	0.1863	1.579
Construcción y minería	0.1572	0.3550	2.259
Manufactura	0.0418	0.1462	3.495
Servicios	0.1369	0.3024	2.208
Gobierno	0.6117	0.7426	1.214

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

El sector de más alto multiplicador de ingreso tipo 2 se encuentra en la manufactura tanto para el 2002 y 2007, con 2.59 y 3.49, respectivamente. Los sectores tales como: agricultura, minería y construcción revelan una merma en los multiplicadores de ingresos lo cual implica una disminución en los salarios para dichos sectores. Podemos concluir que hubo un impacto decreciente en la demanda final sobre el valor añadido de dichas industrias.

Durante los años fiscales 2002-2007, el salario del sector de agricultura registró una disminución de \$73,689 millones y un cambio absoluto negativo en el multiplicador de ingreso Tipo II de 0.23. En comparación con el sector de minería y construcción, el cambio absoluto del multiplicador disminuyó solo 0.09 con relación a la industria de agricultura (Tabla 21).

Tabla 21

Comparativa de 2002-2007 (salarios, multiplicador ingresos Tipo II)

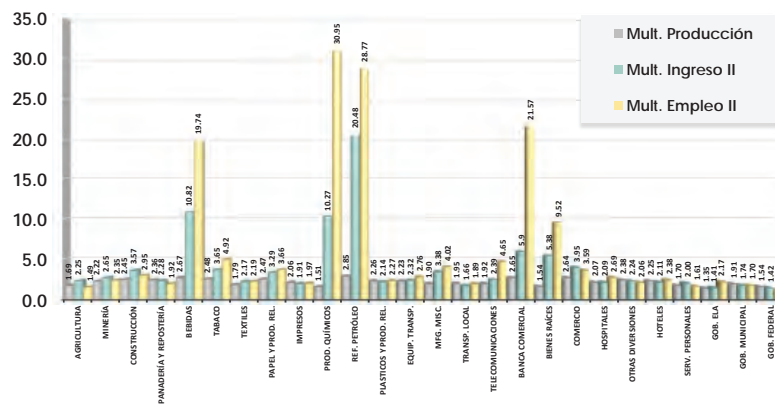
Industria	Salarios		Cambio Absoluto	Mult. Ing. II		Cambio Absoluto
	2002	2007		2002	2007	
Agricultura	\$173,987	\$100,298	\$ (73,689)	1.81	1.58	-0.23
Construcción y minería	\$1,312,283	\$1,169,599	\$ (142,684)	2.35	2.26	-0.09

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

En la (Gráfica 3) se comparan los multiplicadores de producción, Empleo e Ingreso Tipo II de insumo-producto de Puerto Rico 2007 de algunas industrias seleccionadas. Como resultado de la gráfica podemos observar que los multiplicadores más altos se encuentran en el sector de manufactura, seguidos de los servicios tales como, banca comercial y bienes raíces.

El multiplicador de Producción (viene siendo la producción necesaria para producir un millón de dólares de demanda final); de la industria de productos químicos es de 1.51. Sin embargo, el multiplicador de ingreso Tipo II es 10.27; lo que muestra una alta generación de valor añadido en forma de salarios y jornales para esa industria en el 2007.

Gráfica 3
MULTIPLICADORES DE PRODUCCION, INGRESO Y EMPLEO TIPO II POR SECTOR INDUSTRIAL PUERTO RICO, INSUMO PRODUCTO 2007



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

Es importante mencionar que un multiplicador de empleo alto no implica un alto multiplicador de ingreso. La industria en específica puede tener un alto potencial de empleos indirectos e inducidos pero su aportación directa, indirecta e inducida a la nómina es baja. Por ejemplo, en la industria de Bebidas se observa que el multiplicador de empleo es 19.74, y su multiplicador de ingresos es 10.82.

Es importante aclarar que, al igual, existen industrias que pueden generar pocos empleos directos e inducidos, y a la vez son empresas que pagan altos salarios y jornales; como se observa en la (Gráfica), en la industria de construcción la cual muestra un multiplicador de ingresos de 2.25 y un multiplicador de empleo de 1.49.

Finalmente, aquellas empresas cuyo multiplicador de producción sea alto, puede estar inclinado en relación para con aquellas industrias que generen un alto valor añadido (jornales o salarios) o cuya mano de obra (empleo) sea potencialmente alto o viceversa¹⁸. El ejemplo más concreto se observa en la Gráfica 3 con las industrias de bebidas (2.67), refinerías de petróleo (2.85) y banca comercial (2.65).

Una industria con un alto multiplicador de empleo o ingreso Tipo II y bajos multiplicadores Tipo I implica que su orientación es mayormente a servir al consumidor final y no al intermedio (otros sectores industriales).

Conclusión

Durante los últimos años, el insumo-producto ha venido utilizándose con éxito en el diseño de un modelo para la economía mundial (trabajo que se realiza bajo las Naciones Unidas) y para analizar el impacto económico de la admisión de nuevos productos o industrias al mercado común.

Aunque existe una gran cantidad de usos para este modelo, podemos enfatizar que, para evaluar, analizar y mejorar el Sistema de Cuentas Nacionales, la manera más útil es el análisis de insumo-producto. Cabe señalar que los países más adelantados en cuentas nacionales, según las Naciones Unidas, están haciendo uso de estas técnicas.

El Modelo Insumo-Producto permite determinar los niveles de producción que alcanzarán los diferentes sectores o industrias para satisfacer los cambios exógenos en la demanda final. Por tanto, se puede constatar que este modelo es de gran utilidad en la planificación de la producción, del empleo y en la determinación de las estructuras interrelacionadas del proceso productivo denominado sectores claves (Hernández, 2005).

Apéndice

Exposición simple del Método RAS para actualizar matrices de Insumo Producto¹⁹

Preparar una matriz con una cantidad de datos que sean necesarios para estimar cuadros de relaciones interindustriales, trae presente un problema de escasos recursos para poder computar anualmente los mismos. En Puerto Rico, gran parte de los datos se obtienen de los censos económicos, los cuales se preparan cada cinco años. El análisis de estos datos puede crear un alto margen de error, en especial para aquellos países que están sujetos a cambios tecnológicos.

Países con estructuras económicas atrasadas imposibilitan estimar matrices anuales; por tal razón, se crean unas metodologías que permiten actualizar matrices de Insumo Producto sin tener que incurrir en el proceso costoso de encuestas o censos económicos.

El profesor Richard Stone crea una metodología de un proyecto investigativo conocido como el Método RAS (Método Biproporcional de Ajuste), cuyo propósito primordial es estimar matrices. El método para su preparación incluye: una matriz de requisitos directos de un año base, una matriz histórica, la producción de cada sector industrial, los insumos intermedios y las ventas intermedias.

Se le denomina biproporcional ya que se efectúa una doble corrección; tanto en los agregados por filas como por columnas. El procedimiento se ilustra mediante un ejemplo numérico de una matriz simbólica de 3 filas por 3 columnas: donde, $A(0)$ = matriz de coeficientes técnicos inicial; U = vector de suma de las filas de las columnas, V = suma de las columnas y X = vector de producción.

Exposición simple del Método RAS para actualizar matrices de Insumo Producto

$$\mathbf{A}(0) = \begin{pmatrix} A_{11}(0) & A_{12}(0) & A_{13}(0) \\ A_{21}(0) & A_{22}(0) & A_{23}(0) \\ A_{31}(0) & A_{32}(0) & A_{33}(0) \end{pmatrix}$$

$$\mathbf{X}(1) = \begin{pmatrix} X_1(1) \\ X_2(1) \\ X_3(1) \end{pmatrix} \quad \mathbf{U}(1) = \begin{pmatrix} U_1(1) \\ U_2(1) \\ U_3(1) \end{pmatrix} \quad \mathbf{Y}$$

$$\mathbf{V}(1) = \begin{pmatrix} V_1(1), V_2(1), V_3(1) \end{pmatrix}$$

Notas

1. F. Quesnay (1694-1774) ideó un esquema al que denominó "Tableau Economique" para representar el flujo de productos intercambiados. Es un instrumento de carácter descriptivo que muestra las relaciones de oferta y demanda entre los agentes de la clase productora. Su trabajo representó el inicio del análisis de Insumo Producto de las relaciones interindustriales.
3. W. Leontief, *Input-Output Economics*, Oxford University Press, Nueva York (1966).
4. W. Leontief, "Quantitative Input-Output Relations in Economic System of the United States, *The Review of Economic and Statistics*, August 1954.
5. La estimación de matrices de insumo-producto en los Estados Unidos está a cargo del Departamento de Comercio Federal. Las que ellos denominan "benchmarking tables" se estiman cada 5 años. Las matrices a partir del 2007 están integradas a las cuentas anuales y nacionales de ingresos y producto.
6. La estimación de cuadros de Insumo-Producto para la economía de Puerto Rico empezó en el 1948 bajo la iniciativa del Centro de Investigaciones Sociales de la Universidad de Puerto Rico. La supervisión de la construcción de ese primer cuadro estuvo a cargo de W. Leontief y Amor Gosfield. El estudio culminó con la publicación de una matriz de 22 sectores para el año 1948.
7. El insumo producto al ser parte integral del sistema de cuentas nacionales, añade o complementa la parte que se está quedando (consumo intermedio) al medir la producción local total por el lado del valor añadido y por el lado del producto bruto.
9. Esta explicación del modelo I-O se reproduce parcialmente del capítulo de Insumo Producto del trabajo Modelos Económicos del Dr. Ángel Ruiz, Junta de Planificación (documento interno).
10. Hollis B. Chenery y Paul G. Clark, *Economía Interindustrial. Insumo Producto y Programación Lineal*, Fondo de Cultura Económica, México (1963) página 26. El análisis de contabilidad de insumo-producto en las próximas páginas se basa en el Capítulo 2 de este libro.
12. La matriz del 2007 se compone de 110 sectores industriales. Este trabajo se ha agregado a 5 sectores.
13. La matriz inversa que se usa para derivar este tipo de multiplicador es exclusivamente la interindustrial: para derivar otros tipos de multiplicadores se puede incluir el consumo de las personas como sector endógeno.
14. Esta explicación proviene del Informe Económico al Gobernador 2010 y del ensayo titulado "Sistema de Contabilidad, Modelos de Insumo Producto 2002, por el Dr. Ángel Ruiz.
15. Por ejemplo, el impacto sobre ingreso, producción y empleo de un aumento de un millón de dólares en la demanda final por productos de ropa y textiles puede ser muy diferente al aumento que genere el mismo millón de dólares, pero esta vez iniciado en la industria petroquímica.

16. Para poder estimar el impacto inducido por el consumo de las personas, este debe ser eliminado de la demanda final (definida como el consumo de las personas, más inversión, más gastos públicos, más el balance neto entre exportaciones e importaciones) e incluido como una columna adicional en el cuadro de Insumo-Producto. Esta nueva columna junto con la fila de salarios y jornales le añaden un “sector industrial” más al cuadro de Insumo-Producto.
17. Si el sector de “familias” se excluye de la matriz interindustrial, el modelo de insumo-producto se conoce como un modelo abierto. Si por el contrario se incluye el sector familia como un sector industrial, el modelo de insumo-producto se le denominará “modelo cerrado de Leontief”. En este último caso se asume que las familias son un sector industrial que suplen servicios laborales por los cuales devengan salarios y jornales y consumen bienes de consumo (duraderos, no duraderos y servicios.)
18. Esta explicación proviene del ensayo titulado: “El impacto sobre empleo, producción e ingresos de diversos sectores industriales de la economía de Puerto Rico”. Ensayo y Monografía del Dr. Ángel Ruiz.
19. Trabajo que se realizó para la Junta de Planificación. Ensayo preparado por el Profesor Ángel Ruiz.

Bibliografía

- Ruiz, A. (1980) "El Impacto sobre el empleo, la producción y el ingreso de los diversos sectores de la economía de Puerto Rico": Análisis de los Multiplicadores, marzo 1980.
- Ruiz, A. (1985) "Método RAS para actualizar matrices de Insumo Producto" Departamento de Economía. Universidad de Puerto Rico. Serie de Ensayos y Monografías Núm. 42. <http://www.economia.uprrp.edu>
- Leontief, W. (1986) "Input-Output Economics". 2nd ed. NY Oxford University Press
- Junta de Planificación (1986) Insumo Producto 1982, Documento Interno.
- Ruiz, A. (2002) "El Sistema de Contabilidad Modelo de Insumo Producto y Aplicaciones de Puerto Rico, 2002". <http://www.academia.edu> Consultado: octubre, 2019.
- Hernández, E. (2005) Un Modelo de Insumo Producto como instrumento de análisis económico, 1997. Caso de Venezuela. Journal No. 69 págs. 1-154 <http://www.researchgate.net>
- Ruiz, A. (2006) Estimated of Multipliers for the Puerto Rican Economy. Revista Empresarial Inter metro Vol. 2 No. 2 P. 59-68
- Ruiz, A. (2007) Los Multiplicadores Interindustriales de Puerto Rico 1963-1992. Ensayo. Universidad de Puerto Rico. Departamento de Economía. <http://economia.uprrp.edu>
- Márquez, W. (2010) La Matriz de Leontief, "El Problema Económico de las Relaciones Interindustriales". Costa Rica. <http://matebrunca.com> Consultado: septiembre, 2019.
- Ruiz, A. (2010) El Insumo Producto de Puerto Rico del 2002, Junta de Planificación, Informe Económico al Gobernador 2010, Capítulo V, 99-127.
- Junta de Planificación, Documento Interno. Usos Actuales y Potenciales del Modelo Económico de la Junta de Planificación.
- Junta de Planificación (2019) Insumo Producto 2006-2007
- Junta de Planificación (2019) Multiplicadores Interindustriales de Puerto Rico 2007

PERFIL DE LA POBLACIÓN
EN PUERTO RICO AL 2019

PERFIL DE LA POBLACIÓN EN PUERTO RICO AL 2019

El movimiento de la población se puede visualizar como un proceso de entradas y salidas, donde la población aumenta como consecuencia de los nacimientos y de la inmigración y se reduce por las defunciones y las emigraciones. Este comportamiento es de gran importancia porque se puede tener una visión clara hacia dónde va la población del país en varios ámbitos, tales como: tasa de crecimiento, mortalidad, migración, género, entre otros. De este modo se pueden realizar políticas públicas, proyectos o leyes, ya sea para un segmento específico, nivel general o nivel empresarial dependiendo de cómo está dividida la población (grupos de edad, nivel socioeconómico, tamaño de su población, etc). Además de otros estudios, como por ejemplo de salud, económico, entre otros que sirvan de referencia para la planificación gubernamental y realización de proyectos para la toma de decisiones.

Los componentes demográficos de la población son indicadores que trazan un cambio estructural en la población y el comportamiento a seguir en las presentes y futuras generaciones. El estimado de población de Puerto Rico al finalizar el año fiscal 2019, ascendió a 3,193,694 personas, según los estimados de la Oficina del Censo federal. Esto representa un aumento de 340 personas, con respecto al año anterior. Contrario a los años previos, donde el cambio poblacional neto estuvo disminuyendo paulatinamente desde el 2013 y a la par con la tasa de nacimientos que se redujo de 11.1 a 6.7 por ciento, respectivamente entre los años 2011 a 2019. De otra parte, la tasa de mortalidad aumentó en 0.8 puntos durante el mismo período. Este comportamiento entre las tasas de nacimientos y muertes provocaron que el incremento natural alcanzara valores negativos de 2017 a 2019. Es importante mencionar, que entre el 2018 y 2019, el leve incremento de población que se registró logró un aumento de 0.3 por ciento en la tasa de incremento natural (Tabla 1).

Tabla 1

Componentes de la población Estimados de población al 1ro julio

Componentes de la población	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Población estimada	3,678,732	3,634,488	3,593,077	3,534,874	3,473,232	3,406,672	3,325,286	3,193,354	3,193,694
Cambio poblacional neto	-42,793	-44,244	-41,411	-58,203	-61,642	-66,560	-81,386	-131,932	340
Nacimientos	41,243	40,282	37,871	35,717	32,967	30,109	26,233	22,148	21,428
Muertes	30,260	29,742	29,399	28,831	29,852	28,391	29,431	30,681	28,821
Incremento natural	10,983	10,540	8,472	6,886	3,115	1,718	-3,198	-8,533	-7,393
Migración neta	-53,776	-54,784	-49,883	-65,089	-64,757	-68,278	-78,188	-123,399	7,733

Tasas de los componentes de población

Tasa Nacimientos	11.1	11.0	10.5	10.0	9.4	8.8	7.8	6.8	6.7
Tasa Muertes	8.2	8.1	8.1	8.1	8.5	8.3	8.7	9.4	9.0
Tasa Incremento natural	3.0	2.9	2.3	1.9	0.9	0.5	-1.0	-2.6	-2.3
Tasa Migración Internacional	-14.5	-15.0	-13.8	-18.3	-18.5	-19.8	-23.2	-37.9	2.4
Tasa Migración domestica	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Tasa Migración Neta	-14.5	-15.0	-13.8	-18.3	-18.5	-19.8	-23.2	-37.9	2.4

Fecha de emisión: diciembre 2019.

Fuente: Estimados de Población, Oficina del Censo federal.

Mujeres de 15 a 49 años y la tasa de fecundidad

La tasa de natalidad es una medida directamente vinculada a la población en edades reproductivas y a las tasas de fecundidad de la población de mujeres entre las edades de 15 a 49 años. Durante los años 2011 a 2018, aunque el total absoluto estimado de mujeres disminuyó en 238,181, el porcentaje de mujeres, respecto a los hombres se mantuvo sostenido en 52 puntos porcentuales. Sin embargo, al analizar el grupo de mujeres entre las edades reproductivas de 15 a 49 años, estas disminuyeron en 164,331 mujeres, y el porcentaje durante el mismo período descendió en 3.2 puntos porcentuales (Tabla 2).

Tabla 2

Mujeres de 15 a 49 años, Puerto Rico				
Estimados de población al 1ro de julio				
Año	Total de Mujeres	Porcentaje de Mujeres	Mujeres de 15 a 49 años	Porcentaje de 15 a 49 años
2011	1,915,291	52.1	888,621	46.4
2012	1,895,416	52.2	872,944	46.1
2013	1,872,797	52.1	855,388	45.7
2014	1,845,988	52.2	834,611	45.2
2015	1,816,838	52.3	814,170	44.8
2016	1,786,319	52.4	792,701	44.4
2017	1,744,350	52.5	765,469	43.9
2018	1,677,110	52.5	724,290	43.2

Fuente: Estimados de Población hasta el 2018, Oficina del Censo federal.

Las tasas específicas de fecundidad por grupo de edad provistas por el Departamento de Salud para los años evaluados de 2011 a 2016 muestran un descenso en todos los grupos de edad. Las edades de mayor fecundidad son de 20 a 24 años. En este grupo de edad, la tasa de fecundidad descendió en 25.8 puntos porcentuales entre los años 2011 y 2016. En el grupo de edad de 25 a 29 años, el segundo grupo con las tasas más altas, la tasa de fecundidad disminuyó 16.8 por ciento. Por otro lado, el grupo de edad de 15 a 19 años mostró una disminución de 22.8 por ciento. Al comparar las tasas de fecundidad de los otros grupos de edad en los años evaluados, los grupos de 35 a 49 años mantuvieron tasas relativamente estables. El grupo de edad de 30 a 34 años disminuyó en 8.0 puntos porcentuales (Tabla 3).

Tabla 3

Tasas específicas de fecundidad¹ por grupo de edad						
Puerto Rico 2011a 2016						
Grupos de edad	2011	2012	2013	2014	2015*	2016*
<20	52.6	49.9	45.4	40.7	34.2	29.9
20-24	103.7	100.8	95.3	90.7	85.4	78.0
25-29	83.6	81.1	79.0	77.9	71.9	66.8
30-34	55.1	52.4	50.6	51.2	47.7	47.1
35-39	23.2	22.8	23.6	23.0	23.1	22.3
40-44	4.9	4.9	4.8	4.9	4.7	4.6
45-49	0.3	0.3	0.3	0.3	0.2	0.2

¹ Tasa por cada 1,000 mujeres entre las edades de 15 a 49 años.

* Datos preliminares

Fuente: Departamento de Salud de Puerto Rico.

Migración entre Puerto Rico y Estados Unidos

La migración es parte de los componentes de la población que es de carácter dinámico respecto al comportamiento de la población y es influenciado por los diversos acontecimientos ambientales y relativos al entorno social de las personas. En las últimas décadas en Puerto Rico las personas emigraron en busca de mejores oportunidades laborales, servicios de salud especializados y oportunidades educativas, debido a las limitaciones socioeconómicas existentes.

Esto provocó un interés particular en el análisis de esta tendencia migratoria que tiene sus efectos en la estructura de la población y en el contexto socioeconómico. Los pasados eventos naturales como el huracán María y los recientes temblores en los municipios del suroeste, que aún continúan y continuarán por los próximos meses, han impulsado a emigrar a las personas debido a las condiciones inestables de sus viviendas y comunidades. La tendencia migratoria de Puerto Rico a Estados Unidos, que adquiere relevancia por ser territorio de este país, esta recopilada en los datos provistos por el Oficina del Censo federal.

Un indicador importante de la migración es la tasa de migración neta que relaciona el balance migratorio con la población de un lugar determinado. Los estimados de los componentes de la población de Puerto Rico del Censo federal muestran que en los años 2011 a 2018 la migración neta obtuvo valores negativos de -14.5 hasta -37.9. Sin embargo, al 2019 la tasa de migración neta reportada en los estimados de la Oficina del Censo federal alcanzó 2.4 puntos porcentuales. La brecha más amplia fue entre el 2017 y 2018 con -23.2 y -37.9, un aumento de 14.7 puntos porcentuales (Tabla 4).

Tabla 4

Tasas de migración neta		
Estimados de población al 1ro de julio		
Año	Población estimada	Tasa Migración Neta*
2011	3,678,732	-14.5
2012	3,634,488	-15.0
2013	3,593,077	-13.8
2014	3,534,874	-18.3
2015	3,473,232	-18.5
2016	3,406,672	-19.8
2017	3,325,286	-23.2
2018	3,193,354	-37.9
2019	3,193,694	2.4

*Tasa por cada 1,000 habitantes promedio.

Fecha de emisión: diciembre 2019.

Fuente: Estimados de Población, Oficina del Censo federal.

En los estimados a un año publicados por el Censo federal en la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico, los migrantes de Puerto Rico a Estados Unidos aumentaron durante el período de 2011 a 2017. En el año 2017, el número

de emigrantes de Puerto Rico fueron 97,488 personas, unas 21,270 personas más que en el año 2011. En el año 2017, los emigrantes hombres fueron 48.1 por ciento, mientras que el 51.9 por ciento eran mujeres. Las personas migrantes que llegaron de Estados Unidos a Puerto Rico durante el período de 2011 a 2017 se mantuvieron entre 19,771 (2014) a 24,762 (2015) personas, respectivamente. Al año 2011 se estimaron 22,649 personas, unas 2,482 personas más que en el 2017 (20,167).

En el año 2017, los inmigrantes hombres procedentes de Estados Unidos representaron el 51.3 por ciento, mientras que las mujeres el 48.7 por ciento. En el año 2018, este estimado aumentó a 54.3 por ciento en los hombres, mientras que en las mujeres disminuyó a 45.7 por ciento (Tabla 5).

Tabla 5

Migrantes entre Puerto Rico y Estados Unidos por género					
Encuesta sobre la Comunidad, Puerto Rico 2011a 2017, Estimados de 1 año					
Migrantes de Puerto Rico hacia Estados Unidos					
Año	Total	Hombre	Por ciento hombres	Mujer	Por ciento Mujeres
2011	76,218	36,379	47.7	39,839	52.3
2012	74,500	38,538	51.7	35,962	48.3
2013	73,846	35,897	48.6	37,949	51.4
2014	83,844	44,126	52.6	39,718	47.4
2015	89,000	46,328	52.1	42,672	47.9
2016	88,676	45,889	51.7	42,787	48.3
2017	97,488	46,920	48.1	50,568	51.9
Migrantes de Estados Unidos hacia Puerto Rico					
Año	Total	Hombre	Por ciento hombre	Mujer	Por ciento Mujeres
2011	22,649	12,462	55.0	10,187	45.0
2012	20,044	9,616	48.0	10,428	52.0
2013	24,652	14,068	57.1	10,584	42.9
2014	19,771	10,323	52.2	9,448	47.8
2015	24,762	13,213	53.4	11,549	46.6
2016	21,196	9,907	46.7	11,289	53.3
2017	20,167	10,347	51.3	9,820	48.7
2018	20,900	11,351	54.3	9,549	45.7

Fuente: Oficina del Censo federal.

El estimado de la mediana de edad de los migrantes entre Puerto Rico y Estados Unidos se mantuvo en alrededor de los 30 años, excepto en el 2014 donde los migrantes que llegaron alcanzaron una mediana de edad de 41.5, la mayor durante el período evaluado. En el año 2011, los migrantes provenientes de Estados Unidos reflejaron una mediana de edad de 32.8 años, mientras que los migrantes que partieron de Puerto Rico su mediana de edad fue 29.2 años. En el año 2017, la mediana de edad de los migrantes que llegaron a Puerto Rico fue 29.1 años, mientras que los que se fueron fue 30.1 años. En el año 2018, la mediana de edad de los migrantes que llegaron fue 31.1 años, el dato para los que se fueron no estuvo disponible (Tabla 6).

Tabla 6

Mediana de edad de los migrantes entre Puerto Rico y Estados Unidos Encuesta sobre la Comunidad, Puerto Rico 2011a 2018, Estimados de 1 año		
Año	Migrantes de Estados Unidos hacia Puerto Rico	Migrantes de Puerto Rico hacia los Estados Unidos
2011	32.8	29.2
2012	33.4	29.3
2013	34.4	28.5
2014	41.5	28.8
2015	30.4	28.8
2016	29.9	29.5
2017	29.1	30.1
2018	31.1	N/D

Fuente: Oficina del Censo federal.

Por grupo de edad, el 25.2 por ciento de los que inmigraron en el año 2017 a Puerto Rico fueron menores entre las edades de 1 a 19 años, mientras que, de este mismo grupo poblacional, el 29.2 por ciento emigró a Estados Unidos, mostrando una diferencia de 4.0 por ciento menos de personas en este grupo poblacional. Las personas que inmigraron desde los Estados Unidos en el año 2018 se estimaron en 20.3 por ciento (Gráfica 1). En las edades de 20 a 59 años, el porcentaje de inmigrantes a Puerto Rico se estimó en 56.7, mientras que las personas mayores de 60 años fueron 18.1 por ciento. Las personas que emigraron a los Estados Unidos en el grupo de 20 a 59 años se estimaron en 57.5 por ciento y los mayores de 60 años fueron el 13.1 por ciento. Los emigrantes a Estados Unidos en el grupo de 20 a 59 años tuvieron una diferencia de 1.0 por ciento más personas, mientras que las personas de 60 años y más tuvieron una diferencia de 5.0 por ciento más personas que inmigraron a Puerto Rico. En los estimados del año 2018, los inmigrantes a Puerto Rico fueron 20.3 por ciento para el grupo de edad de 1

a 19 años, mientras que el 62.0 por ciento fue en el grupo de 20 a 59 años. Las personas mayores de 60 años fueron el 17.8 por ciento. Los datos de los emigrantes de Puerto Rico no estuvieron disponibles. Durante los años 2011 a 2017, la migración entre Puerto Rico y Estados Unidos fue en mayor proporción en las personas entre las edades de 20 a 34 años (Tablas 7 y 8).

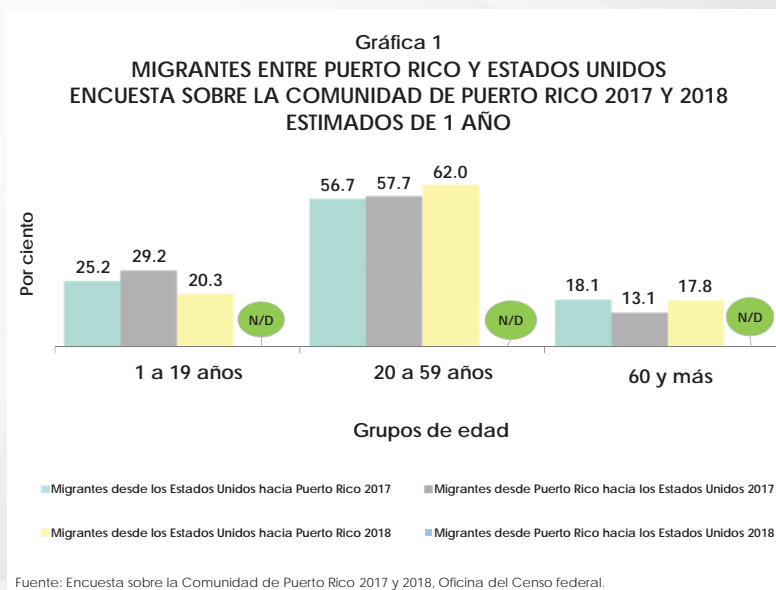


Tabla 7

Migrantes desde Puerto Rico hacia los Estados Unidos							
Encuesta sobre la Comunidad, Puerto Rico 2011a 2017, Estimados de 1 año							
Grupos de Edad	Personas						
	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Total	76,218	74,500	73,846	83,844	89,000	88,676	97,488
1 a 4 años	4,035	4,603	5,354	6,241	5,396	5,337	5,650
5 a 17 años	14,452	15,407	15,385	15,485	16,887	17,772	18,553
18 y 19 años	2,685	2,907	4,225	2,933	3,545	3,865	4,302
20 a 24 años	8,930	7,476	7,801	8,923	9,517	8,344	11,062
25 a 29 años	9,530	7,895	6,625	10,556	10,588	10,022	8,907
30 a 34 años	7,686	7,419	6,640	9,419	9,864	8,719	9,960
35 a 39 años	5,489	6,327	6,054	6,394	6,997	6,821	7,281
40 a 44 años	4,334	4,769	4,257	4,371	5,595	6,907	6,341
45 a 49 años	4,339	3,762	3,909	5,503	5,358	4,487	4,436
50 a 54 años	3,539	3,319	2,854	3,280	2,552	4,388	3,811
55 a 59 años	4,945	2,882	2,852	2,793	2,937	2,658	4,407
60 a 64 años	1,432	1,921	2,131	2,391	3,018	3,221	2,413
65 a 69 años	1,615	1,632	2,740	1,869	2,657	2,578	4,377
70 a 74 años	1,513	1,642	1,079	1,736	1,460	1,625	3,001
75 años y más	1,694	2,539	1,940	1,950	2,629	1,932	2,987
Grupos de Edad	Por ciento						
1 a 4 años	5.3	6.2	7.3	7.4	6.1	6.0	5.8
5 a 17 años	19.0	20.7	20.8	18.5	19.0	20.0	19.0
18 y 19 años	3.5	3.9	5.7	3.5	4.0	4.4	4.4
20 a 24 años	11.7	10.0	10.6	10.6	10.7	9.4	11.3
25 a 29 años	12.5	10.6	9.0	12.6	11.9	11.3	9.1
30 a 34 años	10.1	10.0	9.0	11.2	11.1	9.8	10.2
35 a 39 años	7.2	8.5	8.2	7.6	7.9	7.7	7.5
40 a 44 años	5.7	6.4	5.8	5.2	6.3	7.8	6.5
45 a 49 años	5.7	5.0	5.3	6.6	6.0	5.1	4.6
50 a 54 años	4.6	4.5	3.9	3.9	2.9	4.9	3.9
55 a 59 años	6.5	3.9	3.9	3.3	3.3	3.0	4.5
60 a 64 años	1.9	2.6	2.9	2.9	3.4	3.6	2.5
65 a 69 años	2.1	2.2	3.7	2.2	3.0	2.9	4.5
70 a 74 años	2.0	2.2	1.5	2.1	1.6	1.8	3.1
75 años y más	2.2	3.4	2.6	2.3	3.0	2.2	3.1

Fuente: Oficina del Censo federal.

Tabla 8

Migrantes desde los Estados Unidos hacia Puerto Rico

Encuesta sobre la Comunidad, Puerto Rico 2011 a 2018, Estimados de 1 año

Grupos de Edad	Personas							
	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Total	22,649	20,044	24,652	19,771	24,762	21,196	20,167	20,900
1 a 4 años	1,334	213	1,378	802	2,067	1,281	929	912
5 a 17 años	4,509	3,832	3,976	2,458	4,379	3,753	3,427	3,064
18 y 19 años	1,301	807	769	797	949	1,293	729	257
20 a 24 años	1,210	2,079	2,331	1,247	2,186	1,938	2,610	2,940
25 a 29 años	1,555	2,095	1,639	1,297	2,411	2,437	2,780	2,287
30 a 34 años	1,779	1,744	2,378	1,756	2,198	1,292	372	2,518
35 a 39 años	1,786	1,666	1,968	1,113	2,178	1,768	1,240	1,109
40 a 44 años	1,731	1,188	1,889	1,271	920	978	1,480	1,805
45 a 49 años	1,586	1,062	1,677	1,900	1,240	664	969	505
50 a 54 años	1,031	808	1,049	1,366	895	1,170	918	622
55 a 59 años	1,492	1,313	1,570	1,571	843	1,319	1,057	1,168
60 a 64 años	1,651	1,100	1,506	2,015	1,827	1,264	1,716	931
65 a 69 años	763	935	1,041	1,203	1,182	515	890	1,004
70 a 74 años	519	466	1,060	376	668	712	362	447
75 años y más	402	736	421	599	819	812	688	1,331
Grupos de Edad	Por ciento							
1 a 4 años	5.9	1.1	5.6	4.1	8.3	6.0	4.6	4.4
5 a 17 años	19.9	19.1	16.1	12.4	17.7	17.7	17.0	14.7
18 y 19 años	5.7	4.0	3.1	4.0	3.8	6.1	3.6	1.2
20 a 24 años	5.3	10.4	9.5	6.3	8.8	9.1	12.9	14.1
25 a 29 años	6.9	10.5	6.6	6.6	9.7	11.5	13.8	10.9
30 a 34 años	7.9	8.7	9.6	8.9	8.9	6.1	1.8	12.0
35 a 39 años	7.9	8.3	8.0	5.6	8.8	8.3	6.1	5.3
40 a 44 años	7.6	5.9	7.7	6.4	3.7	4.6	7.3	8.6
45 a 49 años	7.0	5.3	6.8	9.6	5.0	3.1	4.8	2.4
50 a 54 años	4.6	4.0	4.3	6.9	3.6	5.5	4.6	3.0
55 a 59 años	6.6	6.6	6.4	7.9	3.4	6.2	5.2	5.6
60 a 64 años	7.3	5.5	6.1	10.2	7.4	6.0	8.5	4.5
65 a 69 años	3.4	4.7	4.2	6.1	4.8	2.4	4.4	4.8
70 a 74 años	2.3	2.3	4.3	1.9	2.7	3.4	1.8	2.1
75 años y más	1.8	3.7	1.7	3.0	3.3	3.8	3.4	6.4

Fuente: Oficina del Censo federal.

La Encuesta sobre la Comunidad de 2018 estimó que 133,451 personas emigraron a Estados Unidos. Del total de emigrantes de Puerto Rico a Estados Unidos, 44,710 personas, lo que representa una tercera parte de los emigrantes (33.5 por ciento) se establecieron en el estado de Florida, siendo el mayor número de inmigrantes de Puerto Rico por estado en todos los años evaluados. Pensilvania fue el segundo estado con mayor cantidad de inmigrantes de Puerto Rico, se movilizaron 11,188 personas, lo cual representó el 8.4 por ciento de inmigrantes de Puerto Rico. Texas (8.3 por ciento), Nueva York (7.1 por ciento), y New Jersey (4.4 por ciento) ocuparon la tercera, cuarta y quinta posición en la acogida de inmigrantes de Puerto Rico (Tabla 9, Gráfica 2).

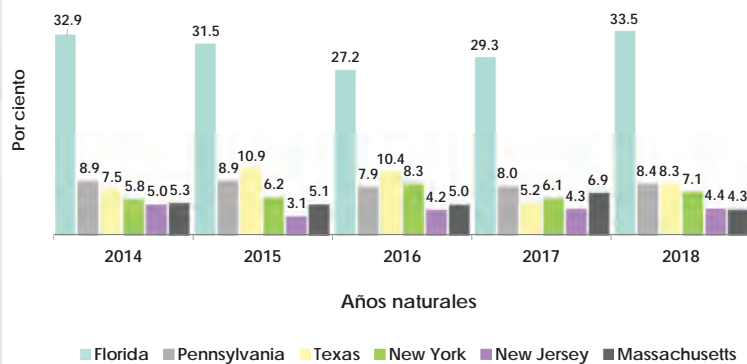
Tabla 9

Emigrantes de Puerto Rico a Estados Unidos					
Encuesta sobre la Comunidad, Puerto Rico 2014 a 2018, Estimados de 1 año					
Residencia actual	En Puerto Rico el año anterior				
	2014	2015	2016	2017	2018
Estados Unidos	83,844	89,000	88,676	97,488	133,451
Estados seleccionados					
Florida	27,596	28,036	24,132	28,538	44,710
Pennsylvania	7,437	7,933	7,005	7,783	11,188
Texas	6,274	9,707	9,246	5,105	11,057
New York	4,885	5,522	7,385	5,910	9,431
New Jersey	4,180	2,780	3,694	4,195	5,863
Massachusetts	4,441	4,520	4,448	6,748	5,677
Connecticut	4,210	3,564	3,066	3,780	4,485
South Carolina	1,325	1,030	595	1,506	3,505
Illinois	1,185	1,655	1,793	1,829	2,677
Indiana	77	377	34	144	2,561

Fuente: Oficina del Censo federal.

La tendencia migratoria entre Puerto Rico y Estados Unidos tiene sus efectos en el decrecimiento de la población, ya que son muchas más las personas emigrantes que los inmigrantes en Puerto Rico. Teniendo en consideración la continua baja de la población en los últimos años dado el envejecimiento de la población, donde ha disminuido los nacimientos y aumentado las muertes de las personas, la emigración de personas aumenta aún más la baja poblacional.

Gráfica 2
EMIGRANTES DE PUERTO RICO A ESTADOS UNIDOS
ENCUESTA SOBRE LA COMUNIDAD DE PUERTO RICO 2014 - 2018
ESTIMADOS DE 1 AÑO



Fuente: Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2014-2018, Oficina del Censo federal.

Cambio poblacional por municipio

La población de Puerto Rico estimada al 2018 fue 3,195,153 habitantes, lo que representó una disminución de 531,004 personas menos que la población estimada al Censo 2010. El municipio de Gurabo fue el único que estimó un aumento de población de 1.5 por ciento o 697 personas. El municipio con mayor pérdida poblacional en números absolutos fue San Juan con 74,512 personas menos respecto al 2010. Los municipios de Bayamón,

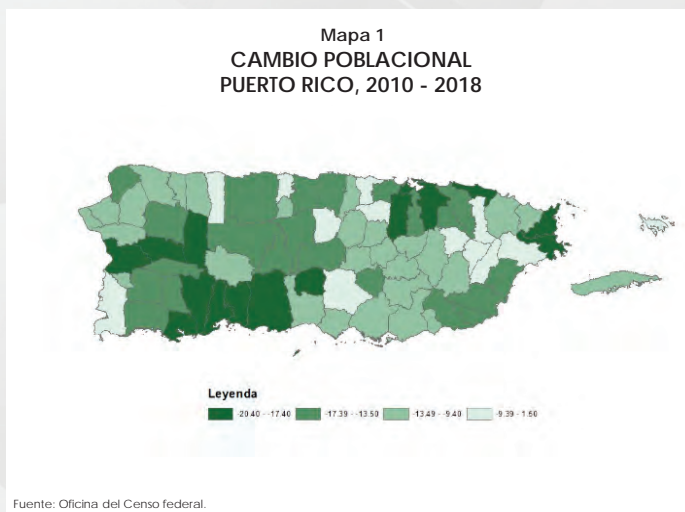
Tabla 10
Estimados de población 2010 y 2018
Puerto Rico, 2010 y 2018

Municipios	Población estimada		Cambio 2010 a 2018		Posición Cambio 2010 a 2018		Municipios	Población estimada		Cambio 2010 a 2018		Posición Cambio 2010 a 2018	
	Estimado base: Abril 1, 2010	Julio 1, 2018	Número	Por ciento	Número	Por ciento		Estimado base: Abril 1, 2010	Julio 1, 2018	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Adjuntas	19,483	17,302	-2,181	-11.2	13	24	Las Piedras	38,675	36,458	-2,217	-5.7	14	5
Aguada	41,959	36,621	-5,338	-12.7	51	34	Loiza	30,060	24,686	-5,374	-17.9	52	66
Aguadilla	60,949	50,598	-10,351	-17.0	68	63	Luquillo	20,068	17,594	-2,474	-12.3	18	32
Aguas Buenas	28,662	24,848	-3,814	-13.3	38	41	Manatí	44,113	37,393	-6,720	-15.2	62	51
Albionito	25,900	22,143	-3,757	-14.5	35	47	Maricao	6,276	5,426	-850	-13.5	3	42
Añasco	29,261	26,031	-3,230	-11.0	32	23	Maunabo	12,245	10,370	-1,875	-15.3	10	56
Arecibo	96,440	82,114	-14,326	-14.9	71	50	Mayagüez	89,080	71,986	-17,094	-19.2	73	71
Arroyo	19,575	17,169	-2,406	-12.3	17	31	Moca	40,109	34,909	-5,200	-13.0	50	38
Barceloneta	24,816	23,504	-1,312	-5.3	5	4	Morovis	32,610	30,068	-2,542	-7.8	19	13
Barranquitas	30,318	27,476	-2,842	-9.4	24	14	Naguabo	26,720	25,376	-1,344	-5.0	6	3
Bayamón	208,105	170,480	-37,625	-18.1	77	68	Naranjito	30,402	27,209	-3,193	-10.5	30	21
Cabo Rojo	50,917	47,117	-3,800	-7.5	37	12	Orocovis	23,423	20,221	-3,202	-13.7	31	44
Caguas	142,917	124,434	-18,483	-12.9	74	37	Patillas	19,257	16,310	-2,947	-15.3	26	54
Camuy	35,159	30,503	-4,656	-13.2	44	40	Peñuelas	24,282	19,402	-4,880	-20.1	46	77
Canóvanas	47,639	44,296	-3,343	-7.0	33	10	Ponce	166,327	133,191	-33,136	-19.9	76	75
Carolina	176,764	147,661	-29,103	-16.5	75	60	Quebradillas	25,919	22,828	-3,091	-11.9	28	27
Cataño	28,140	23,244	-4,896	-17.4	47	64	Rincón	15,200	13,627	-1,573	-10.3	8	17
Cayey	48,119	42,349	-5,770	-12.0	56	29	Rio Grande	54,319	47,889	-6,430	-11.8	61	26
Ceiba	13,631	11,018	-2,613	-19.2	21	70	Sabana Grande	25,361	21,741	-3,620	-14.3	34	45
Ciales	18,782	15,918	-2,864	-15.2	25	53	Salinas	31,078	27,083	-3,995	-12.9	41	35
Cidra	43,480	38,288	-5,192	-11.9	49	28	San Germán	35,691	30,229	-5,462	-15.3	54	55
Coamo	40,512	37,845	-2,667	-6.6	22	9	San Juan	395,479	320,967	-74,512	-18.8	78	69
Comerio	20,778	18,598	-2,180	-10.5	12	20	San Lorenzo	41,036	35,900	-5,136	-12.5	48	33
Corozal	37,142	32,320	-4,822	-13.0	45	39	San Sebastián	42,430	35,652	-6,778	-16.0	63	58
Culebra	1,818	1,710	-108	-5.9	2	6	Santa Isabel	23,274	21,037	-2,237	-9.6	15	15
Dorado	38,165	35,779	-2,386	-6.3	16	7	Toa Alta	74,070	71,094	-2,976	-4.0	27	2
Fajardo	36,993	29,699	-7,294	-19.7	64	74	Toa Baja	89,616	74,623	-14,993	-16.7	72	61
Florida	12,680	11,329	-1,351	-10.7	7	22	Trujillo Alto	74,860	63,746	-11,114	-14.8	69	49
Guánica	19,427	15,551	-3,876	-20.0	40	76	Utua	33,149	27,545	-5,604	-16.9	55	62
Guayama	45,362	39,521	-5,841	-12.9	58	36	Vega Alta	39,951	35,806	-4,145	-10.4	42	19
Guayanilla	21,581	17,719	-3,862	-17.9	39	67	Vega Baja	59,662	50,185	-9,477	-15.9	67	57
Guaynabo	97,918	83,787	-14,131	-14.4	70	46	Vieques	9,301	8,364	-937	-10.1	4	16
Gurabo	45,371	46,068	697	1.5	1	1	Villaalba	26,073	21,476	-4,597	-17.6	43	65
Hatillo	41,953	38,826	-3,127	-7.5	29	11	Yabucoa	37,941	32,158	-5,783	-15.2	57	52
Hormigueros	17,250	15,462	-1,788	-10.4	9	18	Yauco	41,947	33,860	-8,087	-19.3	66	72
Humacao	58,466	50,532	-7,934	-13.6	65	43							
Isabela	45,655	40,268	-5,387	-11.8	53	25							
Jayuya	16,642	13,947	-2,695	-16.2	23	59							
Juana Díaz	50,747	44,510	-6,237	-12.3	59	30							
Juncos	40,290	37,723	-2,567	-6.4	20	8							
Lajas	25,753	21,991	-3,762	-14.6	36	48							
Lares	30,753	24,484	-6,269	-20.4	60	78							
Las Marías	9,881	7,961	-1,920	-19.4	11	73	Puerto Rico	3,726,157	3,195,153	-531,004	-14.3	(X)	(X)

Fuente: Oficina del Censo federal.

Ponce, Carolina y Caguas ocuparon de la segunda a la quinta posición, respectivamente. Cabe resaltar que, todos estos municipios son parte del área metropolitana. En términos porcentuales, el municipio que mostró mayor pérdida de población fue Lares con 20.4 por ciento. Los municipios del sur: Peñuelas, Guánica y Ponce ocuparon de la segunda a la cuarta posición, respectivamente (Tabla 10, Mapa 1).

Los estimados de población del Censo 2017 al 2018 registraron una merma poblacional de 129,848 habitantes. San Juan fue el municipio



con mayor pérdida poblacional de 15,123 habitantes, seguido de Bayamón donde se estimó una merma de 8,013 personas, ambos municipios pertenecientes al área metropolitana. Ponce, ubicado al sur de la isla, ocupó la tercera posición, mientras que Carolina y Caguas del área metropolitana, ocuparon la cuarta y quinta posición como los municipios con mayor pérdida poblacional. En términos porcentuales, el municipio que mostró mayor pérdida de población fue Las Marías con 5.1 por ciento. Peñuelas ocupó la segunda posición con una pérdida poblacional de 4.9 por ciento y los municipios de Guánica, Lares y Ponce se ubicaron de la tercera a la quinta posición con 4.8 por ciento. El municipio con menor pérdida poblacional fue Gurabo con 2.0 por ciento (Tabla 11, Mapa 2).

Tabla 11
Estimados de población (al 1 de julio)
Puerto Rico

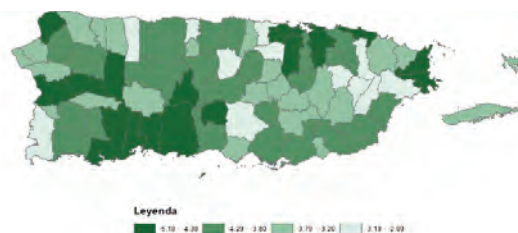
Municipios	Población		Cambio 2017 a 2018		Posición Cambio 2017 a 2018		Municipios	Población		Cambio 2017 a 2018		Posición Cambio 2017 a 2018	
	2017	2018	Número	Por ciento	Número	Por ciento		2017	2018	Número	Por ciento	Número	Por ciento
Adjuntas	17,935	17,302	-633	-3.5	10	26	Las Piedras	37,524	36,458	-1,066	-2.8	36	5
Aguada	38,018	36,621	-1,397	-3.7	53	33	Loiza	25,845	24,686	-1,159	-4.5	40	68
Aguadilla	52,915	50,598	-2,317	-4.4	68	63	Luquillo	18,255	17,594	-661	-3.6	14	29
Aguas Buenas	25,828	24,848	-980	-3.8	31	39	Manatí	38,944	37,393	-1,551	-4.0	60	53
Albionto	23,054	22,143	-911	-4.0	26	50	Maricao	5,631	5,426	-205	-3.6	2	32
Añasco	26,983	26,031	-952	-3.5	28	25	Maunabo	10,798	10,370	-428	-4.0	6	52
Arecibo	85,422	82,114	-3,308	-3.9	71	46	Mayagüez	75,358	71,986	-3,372	-4.5	73	66
Arroyo	17,817	17,169	-648	-3.6	11	31	Moca	36,279	34,909	-1,370	-3.8	50	38
Barceloneta	24,161	23,504	-657	-2.7	13	3	Morovis	31,031	30,068	-963	-3.1	29	12
Barranquitas	28,461	27,476	-985	-3.5	33	19	Naguabo	26,110	25,376	-734	-2.8	18	4
Bayamón	178,493	170,480	-8,013	-4.5	77	69	Naranjito	28,184	27,209	-975	-3.5	30	18
Cabo Rojo	48,614	47,117	-1,497	-3.1	56	11	Orocovis	21,026	20,221	-805	-3.8	21	44
Caguas	129,246	124,434	-4,812	-3.7	74	35	Patillas	16,977	16,310	-667	-3.9	16	49
Camuy	31,685	30,503	-1,182	-3.7	42	36	Peñuelas	20,411	19,402	-1,009	-4.9	34	77
Canóvanas	45,687	44,296	-1,391	-3.0	52	10	Ponce	139,896	133,191	-6,705	-4.8	76	74
Carolina	154,124	147,661	-6,463	-4.2	75	59	Quebradillas	23,655	22,828	-827	-3.5	23	21
Cataño	24,309	23,244	-1,065	-4.4	35	64	Rincón	14,081	13,627	-454	-3.2	7	13
Cayey	43,893	42,349	-1,544	-3.5	59	23	Río Grande	49,647	47,889	-1,758	-3.5	63	27
Ceiba	11,543	11,018	-525	-4.5	9	71	Sabana Grande	22,618	21,741	-877	-3.9	25	47
Ciales	16,584	15,918	-666	-4.0	15	54	Salinas	28,244	27,083	-1,161	-4.1	41	56
Cidra	39,727	38,288	-1,439	-3.6	54	30	San Germán	31,475	30,229	-1,246	-4.0	46	51
Coamo	38,959	37,845	-1,114	-2.9	37	6	San Juan	336,090	320,967	-15,123	-4.5	78	70
Comerio	19,278	18,598	-680	-3.5	17	24	San Lorenzo	37,278	35,900	-1,378	-3.7	51	34
Corozal	33,599	32,320	-1,279	-3.8	48	40	San Sebastián	37,182	35,652	-1,530	-4.1	58	57
Culebra	1,770	1,710	-60	-3.4	1	16	Santa Isabel	21,794	21,037	-757	-3.5	19	20
Dorado	36,900	35,779	-1,121	-3.0	38	9	Toa Alta	73,068	71,094	-1,974	-2.7	65	2
Fajardo	31,155	29,699	-1,456	-4.7	55	73	Toa Baja	77,945	74,623	-3,322	-4.3	72	61
Florida	11,741	11,329	-412	-3.5	4	22	Trujillo Alto	66,490	63,746	-2,744	-4.1	69	58
Guánica	16,340	15,551	-789	-4.8	20	76	Utua	28,753	27,545	-1,208	-4.2	44	60
Guayama	41,100	39,521	-1,579	-3.8	61	45	Vega Alta	37,068	35,806	-1,262	-3.4	47	17
Guayanilla	18,539	17,719	-820	-4.4	22	65	Vega Baja	52,303	50,185	-2,118	-4.0	67	55
Guaynabo	87,057	83,787	-3,270	-3.8	70	37	Vieques	8,650	8,364	-286	-3.3	3	15
Gurabo	47,003	46,068	-935	-2.0	27	1	Villalba	22,458	21,476	-982	-4.4	32	62
Hatillo	40,021	38,826	-1,195	-3.0	43	8	Yabucoa	33,468	32,158	-1,310	-3.9	49	48
Hormigueros	15,978	15,462	-516	-3.2	8	14	Yauco	35,497	33,860	-1,637	-4.6	62	72
Humacao	52,534	50,532	-2,002	-3.8	66	41							
Isabela	41,770	40,268	-1,502	-3.6	57	28							
Jayuya	14,601	13,947	-654	-4.5	12	67							
Juana Díaz	46,275	44,510	-1,765	-3.8	64	43							
Juncos	38,873	37,723	-1,150	-3.0	39	7							
Lajas	22,863	21,991	-872	-3.8	24	42							
Lares	25,726	24,484	-1,242	-4.8	45	75							
Las Marías	8,387	7,961	-426	-5.1	5	78	Puerto Rico	3,325,001	3,195,153	-129,848	-3.9	(X)	(X)

Fuente: Oficina del Censo federal.

Perfiles de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico

La Encuesta sobre la Comunidad (ACS, por sus siglas en inglés), es una encuesta que recopila y produce información todos los años sobre las características demográficas, sociales, económicas y de vivienda de la población de Estados y también para Puerto Rico. Esta información es una herramienta importante para que las comunidades puedan observar cómo están cambiando. Cuando las personas completan el cuestionario de la ACS están contribuyendo a

Mapa 2
CAMBIO POBLACIONAL
PUERTO RICO, 2017 - 2018



Fuente: Oficina del Censo federal.

asegurar que las decisiones que se tomen sobre el futuro de su comunidad se hagan conscientes del impacto que pueden tener en todos los aspectos de nuestra vida utilizando los mejores datos disponibles. Las personas que toman las decisiones necesitan tener una imagen clara de la población, de modo que los recursos se puedan asignar con eficiencia y efectividad.

Como resultados de las encuestas, se produce cada uno de los perfiles de la Encuesta sobre la Comunidad para Estados Unidos y de Puerto Rico (PRCS). Esta última, recopila información en forma continua sobre las características de la población y vivienda para la isla, los municipios, áreas metropolitanas y comunidades. Basándose en la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico, el Oficina del Censo puede proveer datos actualizados sobre los cambios constantes en nuestro país con más frecuencia, no sólo una vez cada diez años cuando se lleva a cabo el censo.

La Encuesta produce estadísticas todos los años para Puerto Rico. Además, por municipio, se preparan estadísticas todos los años para aquellos municipios con una población de 65,000 habitantes o más. Igualmente, prepara estimados para los 78 municipios de la isla por un período de 5 años de recopilación de información y se actualizan todos los años.

El Perfil de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico (PRCS, por sus siglas en inglés) de 2014-2018 es un producto del Oficina del Censo federal en el que se presenta una selección de las principales características sociales y económicas de la población y de las características de la vivienda. También, incluye las estimaciones de la población y de la vivienda que son resultantes de dicha Encuesta (PRCS). Estos cuatro perfiles incluyen las medidas absolutas y porcentuales de los datos publicados, así como los márgenes de error entre los cuáles puede encontrarse el valor real del dato estimado. Los perfiles son los siguientes:

Las estimaciones resultantes de la Encuesta de la cantidad de población y de la vivienda, junto a las estimaciones por edad y raza se presentan en el Perfil de las Características Demográficas Seleccionadas. Este perfil para Puerto Rico se muestra en la Tabla 12.

El Perfil de las Características Sociales Seleccionadas de Puerto Rico presenta los estimados de tópicos o variables tales como: cantidad y tipos de hogares, relación de parentesco con el jefe de hogar, estado civil, fecundidad, educación (matrícula escolar y educación obtenida), clasificación de veterano, clasificación de impedido de la población civil no institucionalizada, lugar de nacimiento, clasificación de ciudadano de EUA, idioma hablado en el hogar, y otras variables. La Tabla 13 presenta este perfil de 2014-2018 para Puerto Rico.

Las estimaciones del Perfil de Características Económicas Seleccionadas de Puerto Rico presentan datos para las variables de condición de empleo (empleo y desempleo), medio de transportación al trabajo, ocupación, industria, clase de trabajador, ingresos y beneficios (en hogares y familias), porcentaje y familias y personas cuyos ingresos en los últimos 12 meses están por debajo del nivel de pobreza, y otras variables. Este perfil para Puerto Rico se muestra en la Tabla 14.

El Perfil de las Características de la Vivienda Seleccionadas de Puerto Rico presenta información relacionada con las variables tales como: la ocupación de la vivienda, unidades en la estructura, año en el cual se construyó la estructura, el número de cuartos y el número de dormitorios, la tenencia de la vivienda (si es propia o alquilada), el año en el cual el jefe de hogar se mudó a la unidad, los vehículos disponibles, el valor de las unidades de vivienda ocupadas por el propietario, el alquiler bruto de unidades de vivienda ocupada por inquilinos, las utilidades y otras características seccionadas de la Vivienda. La Tabla 15 presenta este perfil de 2014-2018 para Puerto Rico.

Hallazgos relevantes de la Encuesta sobre la Comunidad de la población de Puerto Rico 2014-2018

Población por grupo de edad y sexo

La población de Puerto Rico de 2014 al 2018 fue estimada por la Encuesta de la Comunidad en 3,386,941 personas, de los cuales el 47.6 por ciento eran hombres y 52.4 por ciento mujeres (Gráfica 3). La razón por sexo se estimó en 90.9 por ciento (hombres por cada 100 mujeres).

Por edad de las personas, el grupo de población de mayor proporción fue el de 45 a 54 años con 13.2 por ciento. Los grupos de edad de 25 a 34 y 35 a 44 años representaron 12.5 por ciento (Gráfica 4). La mediana de edad fue 40.9 años. Por edad y sexo, el grupo de población con mayor porcentaje fue el de 20 a 24 años, con un estimado de 7.5 por ciento en los hombres, mientras que en las mujeres fue 6.9 por ciento en el grupo de edad de 50 a 54 años (Gráfica 5).

Los menores de 18 años se estimaron en un promedio de 20.3 por ciento. La población mayor de 18 años se estimó en 79.7 por ciento, de los cuales el 46.7 por ciento eran hombres, mientras que las mujeres se estimaron en 53.3 por ciento, con una razón por sexo de 87.8. El grupo de la población mayor de 65 años fue estimada en 18.9 por ciento, los hombres fueron el 43.5 por ciento, mientras que el 56.5 por ciento eran mujeres. La razón por sexo fue 77.0 en los mayores de 65 años.

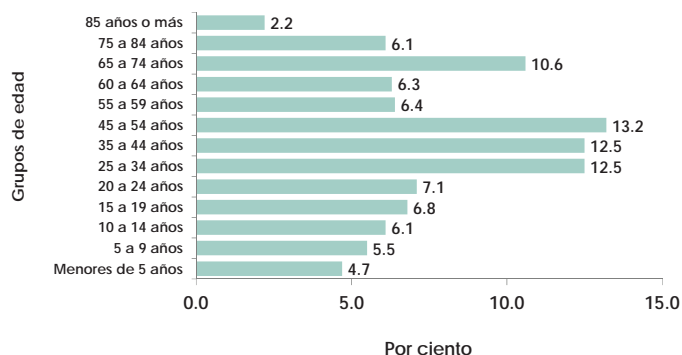
Hogares y hogares de familias

La Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2014-2018 estimó en 827,819 los hogares de familias, lo que representó el 68.7 por ciento del total de 1,205,075 hogares. Los hogares con una o más personas menores de 18 años representaron el 29.4 por ciento, mientras que los hogares con una o más personas mayores de 65 años fueron el 37.4 por ciento.

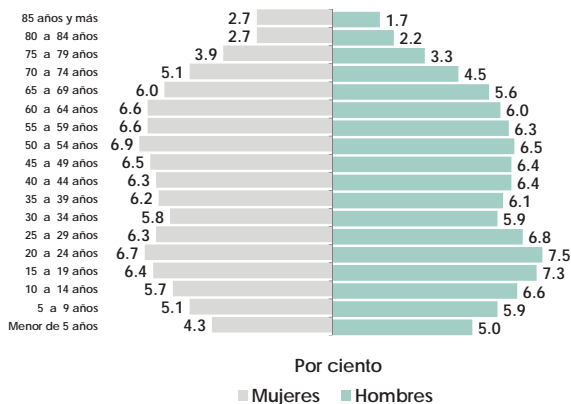
Gráfica 3
POBLACIÓN POR GÉNERO
ENCUESTA SOBRE LA COMUNIDAD DE PUERTO RICO 2014 - 2018
ESTIMADOS DE 5 AÑOS



Gráfica 4
DISTRIBUCIÓN PORCENTUAL DE LA POBLACIÓN POR GRUPOS DE EDAD
ENCUESTA SOBRE LA COMUNIDAD DE PUERTO RICO 2014 - 2018
ESTIMADOS DE 5 AÑOS



Gráfica 5
PIRÁMIDE DE POBLACIÓN POR GRUPO DE EDAD Y SEXO
ENCUESTA SOBRE LA COMUNIDAD DE PUERTO RICO 2014 - 2018



Fuente: Oficina del Censo federal.

Los abuelos viviendo con sus nietos menores de 18 años se estimaron en 89,369 abuelos. El 41.4 por ciento de estos eran responsables de los nietos. Del total de 36,961 abuelos responsables de los nietos, 63.7 por ciento fueron mujeres y 62.8 por ciento estaban casados.

Población con impedimentos

La población con impedimentos se estimó en 718,344 personas, lo que representó 21.4 por ciento. Los menores de 18 años con un impedimento fueron estimados en 7.9 por ciento, mientras que las personas entre 18 a 64 años representaron el 17.5 por ciento. La población mayor de 65 años con un impedimento se estimó en 48.5 por ciento, el porcentaje más alto de toda la población con un impedimento.

Ingresos y beneficios de los hogares y las familias

Los hogares con ingresos devengados se estimaron en 55.0 por ciento con una media de ingreso de \$38,665. El ingreso per cápita se estimó en \$12,805. Con ingresos de seguro social se estimaron el 44.5 por ciento de los hogares y una media de ingreso de seguro social de \$13,017. Los hogares con ingresos de retiro fueron 16.2 por ciento y la media del ingreso de retiro se estimó en \$17,565. Los hogares con ingreso de asistencia pública en efectivo se estimaron en 8.4 por ciento y una media de ingreso de \$2,478. Por otro lado, con beneficios del Programa de Asistencia Nutricional se estimaron 472,397 hogares, representando el 39.2 por ciento.

Los hogares con ingresos menores a \$10,000 se estimaron en 333,145 hogares y representaron el 27.6 por ciento del total de 1,205,075 hogares. La mediana del ingreso del hogar en dólares fue estimada en \$20,166. Los hogares de familias con ingresos menores a \$10,000 se estimaron en 184,037 y representaron el 22.2 por ciento del total de 827,819 familias. La mediana de ingreso de las familias se estimó en \$24,391.

Cobertura de seguro de salud

La población civil no institucionalizada con cobertura de seguro de salud se estimó en 93.8 por ciento, de los cuales el 38.7 por ciento tenían cobertura de seguro de salud privado y el 61.8 por ciento tuvieron cobertura de salud pública. El 6.2 por ciento de la población no tuvo cobertura de seguro de salud. En la población menor de 18 años se estimó que el 3.1 por ciento carecían de cobertura de seguro de salud.

Nivel de pobreza de las familias y las personas

La Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2018 estimó que el 40.9 por ciento de las familias vivían bajo el nivel de pobreza. Las familias con niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar bajo el nivel de pobreza se estimaron en 52.8 por ciento, mientras que las familias con niños menores de 5 años fueron el 55.7 por ciento. Las familias con jefe de hogar mujer, sin esposo presente se estimaron en 58.7 por ciento. De estas familias, las que tenían niños menores de 18 años con parentesco con la persona jefe de hogar fueron estimadas en 70.4 por ciento, mientras que las que tenían niños menores de 5 años fueron 74.7 por ciento.

En el año 2018, el 44.5 por ciento de todas las personas vivían bajo el nivel de pobreza. Las personas menores de 18 años bajo el nivel de pobreza se estimaron en 57.4 por ciento, mientras que las personas mayores de 65 años fueron el 39.4 por ciento. El nivel de pobreza en la población entre las edades de 18 a 64 años se estimó en 41.8 por ciento.

Educación

La población mayor de 3 años matriculados en la escuela se estimó para el 2018 en 833,433 estudiantes. Los estudiantes matriculados en guardería infantil y pre-kindergarten fueron el 5.6 por ciento, mientras que en kindergarten se matriculó el 4.2 por ciento. En la escuela elemental la matrícula fue 38.5 por ciento y 21.0 por ciento en la escuela secundaria. La universidad o escuela graduada estimó su matrícula en 30.8 por ciento para el 2018. Los estudiantes universitarios que alcanzaron un título de bachiller fueron el 18.1 por ciento, mientras que el 7.2 por ciento lograron un título de escuela graduada o profesional.

Computadoras y acceso a internet

En el 2018 se estimó que 777,129 hogares tuvieron computadoras disponibles, representando el 64.5 por ciento del total de hogares, mientras que el 56.2 por ciento tuvieron suscripción de internet de banda ancha.

Vivienda

En el 2018, las unidades de vivienda se estimaron en 1,563,159 unidades. Las unidades de vivienda ocupadas fueron el 77.1 por ciento, mientras que 22.9 por ciento estuvieron desocupadas. La tasa de vacancia de propietarios fue de 3.6 puntos, mientras que la tasa de vacancia de alquiler fue de 8.3 puntos. Las unidades de vivienda ocupadas por el propietario fueron el 68.1 por ciento, mientras que los inquilinos ocuparon el 31.9 por ciento de las unidades. El tamaño promedio del hogar de la unidad ocupada por el propietario fue de 2.83, mientras que el tamaño promedio del hogar de la unidad ocupada por inquilinos fue de 2.67 puntos.

Los perfiles de la Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico 2014-2018 se presentan a continuación en las tablas 12, 13, 14 y 15:

Tabla 12

Características demográficas seleccionadas				
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2014-2018 - Estimados a 5 Años				
Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
SEXO Y EDAD				
Población total	3,386,941	*****	3,386,941	(X)
Hombres	1,612,865	369	47.6	0.1
Mujeres	1,774,076	369	52.4	0.1
Razon por sexo(hombres por cada 100 mujeres)	90.9	0.1	(X)	(X)
Menores de 5 años	157,638	*****	4.7	*****
5 a 9 años	185,956	2,508	5.5	0.1
10 a 14 años	207,704	2,524	6.1	0.1
15 a 19 años	230,407	488	6.8	0.1
20 a 24 años	240,838	469	7.1	0.1
25 a 34 años	422,052	347	12.5	0.1
35 a 44 años	424,657	360	12.5	0.1
45 a 54 años	445,694	210	13.2	0.1
55 a 59 años	217,688	2,634	6.4	0.1
60 a 64 años	213,684	2,635	6.3	0.1
65 a 74 años	359,600	*****	10.6	*****
75 a 84 años	205,468	1,860	6.1	0.1
85 años o más	75,555	1,862	2.2	0.1
Mediana de edad (en años)	40.9	0.1	(X)	(X)
Menores de 18 años	687,945	*****	20.3	*****
16 años o más	2,793,000	1,487	82.5	0.1
18 años o más	2,698,996	*****	79.7	*****
21 años o más	2,552,663	1,852	75.4	0.1
62 años o más	766,277	2,275	22.6	0.1
65 años o más	640,623	*****	18.9	*****
18 años o más	2,698,996	*****	2,698,996	(X)
Hombres	1,261,480	*****	46.7	*****
Mujeres	1,437,516	*****	53.3	*****
Razon por sexo(hombres por cada 100 mujeres)	87.8	*****	(X)	(X)
65 años o más	640,623	*****	640,623	(X)
Hombres	278,729	*****	43.5	*****
Mujeres	361,894	*****	56.5	*****
Razon por sexo(hombres por cada 100 mujeres)	77	*****	(X)	(X)

Tabla 12

Características demográficas seleccionadas (Cont.)
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2014-2018 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
RAZA				
Población total	3,386,941	*****	3,386,941	(X)
Una raza	3,211,475	4,871	94.8	0.1
Dos razas o más	175,466	4,871	5.2	0.1
Una raza	3,211,475	4,871	94.8	0.1
Blanca	2,283,720	9,541	67.4	0.3
Negra o africana americana	365,010	6,294	10.8	0.2
India americana y nativa de Alaska	8,504	1,171	0.3	0.1
Grupo tribal Cherokee	0	32	0	0.1
Grupo tribal Chippewa	0	32	0	0.1
Grupo tribal Navajo	0	32	0	0.1
Grupo tribal Sioux	0	32	0	0.1
Asiática	6,684	892	0.2	0.1
India asiática	3,800	615	0.1	0.1
China	1,757	656	0.1	0.1
Filipina	63	60	0	0.1
Japonesa	79	56	0	0.1
Coreana	74	55	0	0.1
Vietnamita	264	298	0	0.1
Otra asiática	647	233	0	0.1
Nativa de Hawaii y otra de las islas del Pacífico	303	268	0	0.1
Nativa de Hawaii	47	36	0	0.1
Guameña o Chamorro	11	17	0	0.1
Samoana	38	45	0	0.1
Otra de las islas del Pacífico	207	255	0	0.1
Alguna otra raza	547,254	8,302	16.2	0.2
Dos razas o más	175,466	4,871	5.2	0.1
Blanca y negra o africana americana	139,149	4,719	4.1	0.1
Blanca e india americana y nativa de Alaska	2,980	637	0.1	0.1
Blanca y asiática	731	235	0	0.1
Negra o africana americana e india americana y nativa de Alaska	1,548	391	0	0.1
Una raza solamente o en combinación con una o más razas				
Población total	3,386,941	*****	3,386,941	(X)
Blanca	2,451,143	8,960	72.4	0.3
Negra o africana americana	523,962	7,240	15.5	0.2
India americana y nativa de Alaska	27,752	2,111	0.8	0.1
Asiática	8,624	1,024	0.3	0.1
Nativa de Hawaii y otra de las islas del Pacífico	713	323	0	0.1
Alguna otra raza	564,687	8,485	16.7	0.3

Tabla 12

Características demográficas seleccionadas (Cont.)

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2014-2018 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
HISPANO O LATINO Y RAZA				
Población total	3,386,941	*****	3,386,941	(X)
Hispana o latina (de cualquier raza)	3,349,340	1,879	98.9	0.1
Mexicana	10,834	982	0.3	0.1
Puertorriqueña	3,246,054	3,911	95.8	0.1
Cubana	13,178	1,101	0.4	0.1
Otra hispana o latina	79,274	2,847	2.3	0.1
No hispana o latina	37,601	1,879	1.1	0.1
Blanca solamente	28,015	1,580	0.8	0.1
Negra o africana americana solamente	3,107	510	0.1	0.1
India americana y nativa de Alaska solamente	59	36	0	0.1
Asiática solamente	2,337	662	0.1	0.1
Nativa de Hawaii y otra de las islas del Pacífico solamente	44	39	0	0.1
Alguna otra raza solamente	2,289	420	0.1	0.1
Dos razas o más	1,750	398	0.1	0.1
Dos razas incluyendo alguna otra raza	122	93	0	0.1
Dos razas excluyendo alguna otra raza, y tres razas o más	1,628	384	0	0.1
 Total de unidades de vivienda	 1,563,159	 2,300	 (X)	 (X)
CIUDADANO, POBLACIÓN EN EDAD DE VOTAF				
Ciudadano, población de 18 años y más	2,653,585	2,025	2,653,585	(X)
Hombres	1,239,621	1,299	46.7	0.1
Mujeres	1,413,964	1,283	53.3	0.1

Fuente: Oficina del Censo federal.

Tabla 13

Características sociales seleccionadas

Encuesta sobre la Comunidad para Puerto Rico de 2014-2018 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
HOGARES POR TIPO				
Total de hogares	1,205,075	4,286	1,205,075	(X)
Hogares de familias	827,819	4,328	68.7	0.3
Con hijos propios menores de 18 años de la persona jefe de hogar	295,286	3,687	24.5	0.3
Familia de pareja casada	463,150	3,777	38.4	0.3
Con hijos propios menores de 18 años de la persona jefe de hogar	130,545	2,562	10.8	0.2
Familia con jefe de hogar hombre, sin esposa presente	81,032	2,037	6.7	0.2
Con hijos propios menores de 18 años de la persona jefe de hogar	33,448	1,243	2.8	0.1
Familia con jefe de hogar mujer, sin esposo presente	283,637	3,224	23.5	0.3
Con hijos propios menores de 18 años de la persona jefe de hogar	131,293	2,501	10.9	0.2
Hogares sin parentesco	377,256	3,592	31.3	0.3
Jefe de hogar que vive solo	330,870	3,652	27.5	0.3
65 años o más	154,950	2,270	12.9	0.2
Hogares con una o más personas menores de 18 años	353,838	3,976	29.4	0.3
Hogares con una o más personas de 65 años o más	450,589	2,037	37.4	0.2
Tamaño promedio del hogar	2.78	0.01	(X)	(X)
Tamaño promedio de la familia	3.42	0.02	(X)	(X)
PARENTESCO				
Población en los hogares	3,349,697	*****	3,349,697	(X)
Jefe de hogar	1,205,075	4,286	36	0.1
Cónyuge	462,847	3,813	13.8	0.1
Hijo(a)	1,190,328	7,433	35.5	0.2
Otros parientes	349,426	5,490	10.4	0.2
No parientes	142,021	2,663	4.2	0.1
Pareja no casada	100,510	2,360	3	0.1
ESTADO CIVIL				
Varones de 15 años o más	1,331,351	219	1,331,351	(X)
Nunca se han casado	580,987	4,171	43.6	0.3
Actualmente casados, excepto separados	518,623	4,406	39	0.3
Separados	30,691	1,233	2.3	0.1
Viudos	42,869	1,394	3.2	0.1
Divorciados	158,181	2,622	11.9	0.2
Mujeres de 15 años o más	1,504,292	249	1,504,292	(X)
Nunca se han casado	548,515	4,017	36.5	0.3
Actualmente casadas, excepto separadas	516,307	4,737	34.3	0.3
Separadas	43,693	1,656	2.9	0.1
Viudas	163,851	2,655	10.9	0.2
Divorciadas	231,926	2,989	15.4	0.2
FECUNDIDAD				
Número de mujeres entre 15 y 50 años de edad que dieron a luz en los últimos 12 meses	27,516	1,185	27,516	(X)
Mujeres no casadas (viudas, divorciadas y que nunca se han casado)	15,815	958	57.5	2.2
Por cada 1,000 mujeres no casadas	28	2	(X)	(X)
Por cada 1,000 mujeres de 15 a 50 años	34	1	(X)	(X)
Por cada 1,000 mujeres de 15 a 19 años	23	4	(X)	(X)
Por cada 1,000 mujeres de 20 a 34 años	60	3	(X)	(X)
Por cada 1,000 mujeres de 35 a 50 años	13	1	(X)	(X)
ABUELOS				
Número de abuelos que viven con sus nietos menores de 18 años	89,369	2,717	89,369	(X)
Abuelos responsables de los nietos	36,961	1,694	41.4	1.4
Número de años responsables de los nietos				
Menos de un año	6,182	702	6.9	0.7
Entre 1 y 2 años	6,461	654	7.2	0.7
Entre 3 y 4 años	5,909	743	6.6	0.8
5 años o más	18,409	1,161	20.6	1.2
Número de abuelos responsables de sus nietos menores de 18 años	36,961	1,694	36,961	(X)
Que son mujeres	23,554	1,162	63.7	1.4
Que están casados	23,214	1,394	62.8	2.1

Tabla 13

Características sociales seleccionadas (Cont.)

Encuesta sobre la Comunidad para Puerto Rico de 2014-2018 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error	Por ciento	Por ciento de margen de error
MATRICULA ESCOLAR				
Población de 3 años o más matriculados en una escuela	833,433	4,174	833,433	(X)
Guardería infantil, prekindergarten	47,042	1,527	5.6	0.2
Kindergarten	34,784	1,608	4.2	0.2
Escuela elemental (grados de 1 a 8)	320,609	1,947	38.5	0.3
Escuela secundaria (grados de 9 a 12)	174,626	1,972	21.0	0.2
Universidad o escuela graduada	256,372	3,307	30.8	0.3
EDUCACIÓN OBTENIDA				
Población de 25 años o más	2,364,398	*****	2,364,398	(X)
Menos de 9no. Grado	374,779	4,204	15.9	0.2
Entre el 9no. y el 12mo. grado, sin diploma	203,450	3,288	8.6	0.1
Graduada de escuela secundaria (incluye equivalencias)	659,670	4,810	27.9	0.2
Algunos créditos universitarios, sin título	292,120	3,604	12.4	0.2
Título asociado universitario	235,051	3,837	9.9	0.2
Título de bachiller universitario	428,310	4,652	18.1	0.2
Título de escuela graduada o profesional	171,018	2,976	7.2	0.1
Graduado de escuela secundaria o nivel superior	1,786,169	5,173	75.5	0.2
Título de bachiller universitario o nivel superior	599,328	5,632	25.3	0.2
CLASIFICACIÓN DE VETERANO				
Población civil de 18 años o más	2,697,413	290	2,697,413	(X)
Veteranos civiles	80,428	2,011	3	0.1
CLASIFICACIÓN DE IMPEDIDO DE LA POBLACIÓN CIVIL NO INSTITUCIONALIZADA				
Total de la población civil no institucionalizada	3,361,571	294	3,361,571	(X)
Con un impedimento	718,344	5,558	21.4	0.2
Menor de 18 años	687,480	92	687,480	(X)
Con un impedimento	54,632	1,644	7.9	0.2
18 a 64 años	2,040,917	649	2,040,917	(X)
Con un impedimento	356,530	4,293	17.5	0.2
65 años o más	633,174	564	633,174	(X)
Con un impedimento	307,182	2,603	48.5	0.4
RESIDENCIA HACE UN AÑO				
Población de 1 año o más	3,359,208	1,260	3,359,208	(X)
En la misma casa	3,116,058	5,649	92.8	0.2
En una casa diferente en Puerto Rico o los EE.UU.	239,418	5,694	7.1	0.2
En Puerto Rico	218,059	5,669	6.5	0.2
En el mismo municipio	134,686	4,354	4	0.1
En un municipio diferente	83,373	3,638	2.5	0.1
En EE.UU.	21,359	1,728	0.6	0.1
En el extranjero	3,732	538	0.1	0.1
LUGAR DE NACIMIENTO				
Población total	3,386,941	*****	3,386,941	(X)
Nativa	3,295,075	3,085	97.3	0.1
Nacida en Puerto Rico o los Estados Unidos	3,284,752	3,058	97	0.1
En Puerto Rico	3,116,829	4,265	92	0.1
En los Estados Unidos	167,923	3,596	5	0.1
Nacida en las áreas insulares de los EE.UU. o en el extranjero, de padres americanos	10,323	796	0.3	0.1
Nacida en el extranjero	91,866	3,085	2.7	0.1
CLASIFICACIÓN DE CIUDADANO DE LOS EE.UU.				
Población nacida en el extranjero	91,866	3,085	91,866	(X)
Ciudadana naturalizada de los EE.UU.	43,810	1,798	47.7	1.4
No es ciudadana de los EE.UU.	48,056	2,247	52.3	1.4
AÑO DE ENTRADA				
Población nacida fuera de Puerto Rico	270,112	4,265	270,112	(X)
Nativa	178,246	3,590	178,246	(X)
Entró en el 2010 ó después	23,367	1,592	13.1	0.8
Entró antes del 2010	154,879	3,104	86.9	0.8
Nacida en el extranjero	91,866	3,085	91,866	(X)
Entró en el 2010 ó después	15,844	1,456	17.2	1.3
Entró antes del 2010	76,022	2,407	82.8	1.3

Tabla 13

Características sociales seleccionadas (Cont.)

Encuesta sobre la Comunidad para Puerto Rico de 2014-2018 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de	Por ciento	Por ciento
REGIÓN DEL MUNDO DONDE HAN NACIDO LAS PERSONAS NACIDAS EN EL EXTRANJERO				
Población nacida en el extranjero, excluyendo la población nacida en alta mar	91,866	3,085	91,866	
Europa	4,464	465	4.9	
Asia	2,509	611	2.7	
África	180	77	0.2	
Oceanía	312	132	0.3	
América Latina	84,134	2,980	91.6	
América del Norte	267	137	0.3	
IDIOMA HABLADO EN EL HOGAR				
Población de 5 años o más	3,229,303	*****	3,229,303	
Inglés solamente	172,926	4,329	5.4	
Otro idioma que no sea inglés	3,056,377	4,323	94.6	
Habla inglés menos de "muy bien"	2,497,882	8,263	77.4	
Español	3,051,305	4,438	94.5	
Habla inglés menos de "muy bien"	2,495,431	8,381	77.3	
Otros idiomas indoeuropeos	3,135	451	0.1	
Habla inglés menos de "muy bien"	1,185	245	0	
Idiomas asiáticos y de las islas del Pacífico	1,379	418	0	
Habla inglés menos de "muy bien"	942	378	0	
Otros idiomas	558	270	0	
Habla inglés menos de "muy bien"	324	208	0	
ASCENDENCIA				
Población total	3,386,941	*****	3,386,941	
Americana	56,081	2,387	1.7	
Árabe	1,853	431	0.1	
Checa	81	72	0	
Danesa	57	49	0	
Holandesa	181	84	0	
Inglesa	981	290	0	
Francesa (excepto vasca)	1,881	312	0.1	
Franco-canadiense	164	107	0	
Alemana	2,161	394	0.1	
Griega	173	108	0	
Húngara	59	39	0	
Irlandesa	1,036	294	0	
Italiana	4,082	507	0.1	
Lituana	48	47	0	
Noruega	87	54	0	
Polaca	371	126	0	
Portuguesa	235	88	0	
Rusa	219	113	0	
Escocesa-irlandesa	94	75	0	
Escocesa	173	93	0	
Eslovaca	0	32	0	
Africana del sub-Sahara	3,653	630	0.1	
Sueca	211	206	0	
Suiza	0	32	0	
Ucraniana	53	38	0	
Galesa	78	71	0	
De las Antillas Occidentales (excluyendo los grupos de origen hispano)	3,892	598	0.1	
COMPUTADORAS Y USO DE INTERNET				
Total de hogares	1,205,075	4,286	1,205,075	
Con computadora	777,129	4,818	64.5	
Con suscripción de Internet de banda ancha	677,315	5,144	56.2	

Fuente: Oficina del Censo federal.

Tabla 14

Características económicas seleccionadas

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico para 2014-2018 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
CONDICIÓN DE EMPLEO				
Población de 16 años o más	2,793,000	1,487	2,793,000	(X)
En la fuerza laboral	1,240,033	5,646	44.4	0.2
Fuerza laboral civil	1,238,450	5,691	44.3	0.2
Empleada	1,028,500	5,867	36.8	0.2
Desempleada	209,950	3,543	7.5	0.1
Fuerzas Armadas	1,583	293	0.1	0.1
No en la fuerza laboral	1,552,967	5,581	55.6	0.2
Fuerza laboral civil	1,238,450	5,691	1,238,450	(X)
Tasa de desempleo	(X)	(X)	17	0.3
Mujeres de 16 años o más	1,483,102	962	1,483,102	(X)
En la fuerza laboral	589,287	4,106	39.7	0.3
Fuerza laboral civil	588,992	4,092	39.7	0.3
Empleadas	488,220	4,484	32.9	0.3
Hijos propios menores de 6 años de la persona jefe de hogar	186,844	1,576	186,844	(X)
Todos los padres de familia en la fuerza laboral	114,661	2,330	61.4	1.1
Hijos propios de 6 a 17 años de la persona jefe de hogar	471,280	2,051	471,280	(X)
Todos los padres de familia en la fuerza laboral	296,267	3,492	62.9	0.7
VIAJAN A DIARIO AL TRABAJO				
Trabajadores de 16 años o más	1,001,256	5,937	1,001,256	(X)
Automóvil, camión o van; conducen solos	828,210	6,565	82.7	0.4
Automóvil, camión o van; en "carpool"	82,520	2,718	8.2	0.3
Transportación pública (excluyendo taxi)	20,074	1,166	2	0.1
A pie	29,478	1,192	2.9	0.1
Otros medios	18,950	1,254	1.9	0.1
Trabajaron en el hogar	22,024	1,203	2.2	0.1
Media de la duración del viaje al trabajo (en minutos)	29.2	0.2	(X)	(X)
OCUPACIÓN				
Población civil empleada de 16 años o más	1,028,500	5,867	1,028,500	(X)
Ocupaciones en gerencia, negocios, ciencia y arte	333,099	4,227	32.4	0.4
Ocupaciones de servicios	213,927	3,683	20.8	0.3
Ocupaciones de oficina y de ventas	271,820	4,308	26.4	0.4
Ocupaciones en recursos naturales, construcción y mantenimiento	95,111	2,309	9.2	0.2
Ocupaciones relacionadas con la producción, la transportación y el traslado de materiales	114,543	2,380	11.1	0.2
INDUSTRIA				
Población civil empleada de 16 años o más	1,028,500	5,867	1,028,500	(X)
Agricultura, silvicultura, caza y pesca, y minería	13,830	1,013	1.3	0.1
Construcción	54,464	2,124	5.3	0.2
Manufactura	91,761	2,478	8.9	0.2
Comercio al por mayor	28,226	1,455	2.7	0.1
Comercio al detal	137,171	3,045	13.3	0.3
Transportación, almacenaje y servicios públicos	38,306	1,387	3.7	0.1
Información	18,417	1,062	1.8	0.1
Finanzas y seguros, y bienes raíces y alquiler y arrendamiento	56,070	1,642	5.5	0.2
Servicios profesionales, científicos, gerenciales, administrativos y de manejo de residuos	102,012	2,758	9.9	0.3
Servicios educativos, cuidado de la salud y asistencia social	242,192	3,443	23.5	0.3
Artes, entretenimiento, recreación, hospedaje y servicios de alimentos	99,529	2,477	9.7	0.2
Otros servicios, a excepción de la administración pública	56,200	2,163	5.5	0.2
Administración pública	90,322	2,217	8.8	0.2
CLASE DE TRABAJADOR				
Población civil empleada de 16 años o más	1,028,500	5,867	1,028,500	(X)
Trabajadores con sueldo y salario del sector privado	705,954	5,420	68.6	0.4
Trabajadores gubernamentales	223,845	3,697	21.8	0.3
Trabajadores empleados por cuenta propia en negocios propios no incorporados	97,227	2,504	9.5	0.2
Trabajadores sin paga de la familia	1,474	309	0.1	0.1

Tabla 14

Características económicas seleccionadas (Cont.)

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico para 2014-2018 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (%)	Por ciento	Por ciento de hogares de
INGRESO Y BENEFICIOS (EN DÓLARES AJUSTADOS A LA INFLACIÓN DE 2015)				
Total de hogares	1,205,075	4,286	1,205,075	(X)
Menos de \$10,000	333,145	3,362	27.6	0.3
\$10,000 a \$14,999	143,400	2,821	11.9	0.2
\$15,000 a \$24,999	219,337	2,868	18.2	0.2
\$25,000 a \$34,999	146,927	2,681	12.2	0.2
\$35,000 a \$49,999	141,322	2,433	11.7	0.2
\$50,000 a \$74,999	120,479	2,447	10	0.2
\$75,000 a \$99,999	46,497	1,516	3.9	0.1
\$100,000 a \$149,999	33,347	1,160	2.8	0.1
\$150,000 a \$199,999	10,094	784	0.8	0.1
\$200,000 ó más	10,527	724	0.9	0.1
Mediana del ingreso del hogar (en dólares)	20,166	190	(X)	(X)
Media del ingreso del hogar (en dólares)	32,190	281	(X)	(X)
Con ingresos devengados				
Media de los ingresos devengados (en dólares)	662,216	4,832	55	0.3
Con Seguro Social	38,665	380	(X)	(X)
Media del ingreso de Seguro Social (en dólares)	535,766	3,040	44.5	0.3
Con ingreso de retiro	13,017	70	(X)	(X)
Media del ingreso de retiro (en dólares)	195,534	2,512	16.2	0.2
Con Seguridad de Ingreso Suplemental	17,565	481	(X)	(X)
Media del ingreso de Seguridad de Ingreso Suplemental (en dólares)	5,396	454	0.4	0.1
Con ingreso de asistencia pública en efectivo	10,079	602	(X)	(X)
Media del ingreso de asistencia pública en efectivo (en dólares)	101,322	2,014	8.4	0.2
Con beneficios del Programa de Asistencia Nutricional en los últimos 12 meses	2,478	42	(X)	(X)
	472,397	3,768	39.2	0.3
Familias				
Menos de \$10,000	827,819	4,328	827,819	(X)
\$10,000 a \$14,999	184,037	2,553	22.2	0.3
\$15,000 a \$24,999	83,446	2,194	10.1	0.3
\$25,000 a \$34,999	154,697	2,733	18.7	0.3
\$35,000 a \$49,999	113,319	2,138	13.7	0.3
\$50,000 a \$74,999	111,891	2,163	13.5	0.3
\$75,000 a \$99,999	97,181	1,971	11.7	0.2
\$100,000 a \$149,999	38,438	1,549	4.6	0.2
\$150,000 a \$199,999	27,384	1,017	3.3	0.1
\$200,000 ó más	8,466	701	1	0.1
Mediana del ingreso de la familia (en dólares)	8,960	713	1.1	0.1
Media del ingreso de la familia (en dólares)	24,391	250	(X)	(X)
Ingreso per cápita (en dólares)	36,458	390	(X)	(X)
	12,451	108	(X)	(X)
Hogares sin parentesco				
Mediana del ingreso de hogares no en familia (en dólares)	377,256	3,592	377,256	(X)
Media del ingreso de hogares no en familia (en dólares)	12,128	154	(X)	(X)
	20,294	398	(X)	(X)
Mediana de ingresos devengados para trabajadores (en dólares)				
(en dólares)	17,262	89	(X)	(X)
(en dólares)	23,531	314	(X)	(X)
(en dólares)	24,132	262	(X)	(X)
COBERTURA DE SEGURO DE SALUD				
Población civil no institucionalizada				
Con cobertura de seguro de salud	3,361,571	294	3,361,571	(X)
Con seguro de salud privado	3,151,779	4,179	93.8	0.1
Con cobertura pública	1,302,547	9,484	38.7	0.3
Sin cobertura de seguro de salud	2,078,056	10,288	61.8	0.3
	209,792	4,182	6.2	0.1
Población civil menor de 18 años no institucionalizada				
Sin cobertura de seguro de salud	735,633	1,353	735,633	(X)
	22,970	1,549	3.1	0.2
Población civil no institucionalizada de 18 a 64 años				
En la fuerza laboral:				
Empleada:				
Con cobertura de seguro de salud	1,992,764	1,405	1,992,764	(X)
Con seguro de salud privado	1,182,796	5,375	1,182,796	(X)
Con cobertura pública	984,241	5,460	984,241	(X)
Sin cobertura de seguro de salud	879,498	5,387	89.4	0.3
Con seguro de salud privado	605,914	5,180	61.6	0.4
Con cobertura pública	293,730	4,251	29.8	0.4
Sin cobertura de seguro de salud	104,743	2,666	10.6	0.3
Desempleada:				
Con cobertura de seguro de salud	198,555	3,446	198,555	(X)
Con seguro de salud privado	173,258	3,449	87.3	0.7
Con cobertura pública	34,431	1,454	17.3	0.7
Sin cobertura de seguro de salud	141,159	3,254	71.1	1.0
Con seguro de salud privado	25,297	1,482	12.7	0.7
Con cobertura pública	809,968	5,360	809,968	(X)
Sin cobertura de seguro de salud	757,540	5,848	93.5	0.2
Con seguro de salud privado	217,078	3,505	26.8	0.4
Con cobertura pública	572,182	5,736	70.6	0.4
Sin cobertura de seguro de salud	52,428	1,824	6.5	0.2

Tabla 14

Características económicas seleccionadas (Cont.)

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico para 2014-2018 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de	Por ciento	Por ciento de
PORCENTAJE DE FAMILIAS Y PERSONAS CUYOS INGRESOS EN LOS ÚLTIMOS 12 MESES ESTÁN POR DEBAJO DEL				
Todas las familias	(X)	(X)	40.9	0.4
Con niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	(X)	52.8	0.6
Con niños menores de 5 años solamente que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	(X)	55.7	1.4
Familias de personas casadas	(X)	(X)	28.7	0.5
Con niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	(X)	33.0	0.9
Con niños menores de 5 años solamente que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	(X)	33.7	2.1
Familias con jefe de hogar mujer, sin esposo presente	(X)	(X)	58.7	0.7
Con niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	(X)	70.4	0.9
Con niños menores de 5 años solamente que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	(X)	74.7	2.0
Todas las personas	(X)	(X)	44.5	0.3
Menores de 18 años	(X)	(X)	57.4	0.7
Niños menores de 18 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	(X)	57.3	0.7
Niños menores de 5 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	(X)	63.7	1.0
Niños de 5 a 17 años que tienen parentesco con la persona jefe de hogar	(X)	(X)	55.4	0.8
18 años o más	(X)	(X)	41.3	0.3
18 a 64 años	(X)	(X)	41.8	0.4
65 años o más	(X)	(X)	39.4	0.5
Personas en las familias	(X)	(X)	42.3	0.4
Individuos no emparentados de 15 años o más	(X)	(X)	56.6	0.5

Fuente: Oficina del Censo federal.

Tabla 15

Características de la vivienda seleccionadas				
Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2014-2018 - Estimados a 5 Años				
Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
OCUPACIÓN DE LA VIVIENDA				
Total de unidades de vivienda	1,563,159	2,300	1,563,159	(X)
Unidades de vivienda ocupadas	1,205,075	4,286	77.1	0.2
Unidades de vivienda desocupadas	358,084	3,899	22.9	0.2
Tasa de vacancia de propietarios	3.6	0.1	(X)	(X)
Tasa de vacancia en alquiler	8.3	0.3	(X)	(X)
UNIDADES EN LA ESTRUCTURA				
Total de unidades de vivienda	1,563,159	2,300	1,563,159	(X)
1 unidad, separada	1,063,080	3,517	68	0.2
1 unidad, unida a otra	183,401	2,620	11.7	0.2
2 unidades	53,659	1,435	3.4	0.1
3 ó 4 unidades	51,091	1,509	3.3	0.1
5 a 9 unidades	67,919	1,649	4.3	0.1
10 a 19 unidades	48,506	1,414	3.1	0.1
20 unidades o más	90,066	1,732	5.8	0.1
Casa móvil	5,413	492	0.3	0.1
Bote, vehículo recreativo, van, etc.	24	38	0	0.1
AÑO EN EL CUAL SE CONSTRUYÓ LA ESTRUCTURA				
Total de unidades de vivienda	1,563,159	2,300	1,563,159	(X)
Construida en el 2014 ó después	2,304	372	0.1	0.1
Construida entre el 2010 y el 2013	13,188	785	0.8	0.1
Construida entre el 2000 y el 2009	197,781	2,750	12.7	0.2
Construida entre el 1990 y el 1999	242,139	3,281	15.5	0.2
Construida entre el 1980 y el 1989	259,449	3,292	16.6	0.2
Construida entre el 1970 y el 1979	353,555	3,850	22.6	0.2
Construida entre el 1960 y el 1969	268,275	2,873	17.2	0.2
Construida entre el 1950 y el 1959	138,392	2,338	8.9	0.1
Construida entre el 1940 y el 1949	55,283	1,629	3.5	0.1
Construida en el 1939 ó antes	32,793	1,217	2.1	0.1
CUARTOS				
Total de unidades de vivienda	1,563,159	2,300	1,563,159	(X)
1 cuarto	30,267	1,206	1.9	0.1
2 cuartos	50,663	1,464	3.2	0.1
3 cuartos	146,159	2,514	9.4	0.2
4 cuartos	394,933	3,617	25.3	0.2
5 cuartos	581,502	4,333	37.2	0.3
6 cuartos	231,070	2,944	14.8	0.2
7 cuartos	71,319	1,870	4.6	0.1
8 cuartos	35,474	1,217	2.3	0.1
9 cuartos o más	21,772	1,043	1.4	0.1
Mediana de cuartos	4.8	0.1	(X)	(X)

Tabla 15

Características de la vivienda seleccionadas (Cont.)

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2014-2018 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
DORMITORIOS				
Total de unidades de vivienda	1,563,159	2,300	1,563,159	(X)
Sin dormitorio	31,073	1,207	2	0.1
1 dormitorio	89,341	1,691	5.7	0.1
2 dormitorios	326,828	3,159	20.9	0.2
3 dormitorios	877,011	4,006	56.1	0.2
4 dormitorios	208,009	2,708	13.3	0.2
5 dormitorios o más	30,897	1,145	2	0.1
TENENCIA DE LA VIVIENDA				
Unidades de vivienda ocupadas	1,205,075	4,286	1,205,075	(X)
Ocupadas por el propietario	820,405	4,468	68.1	0.3
Ocupadas por el inquilino	384,670	3,241	31.9	0.3
Tamaño promedio del hogar de la unidad ocupada por el propietario	2.83	0.01	(X)	(X)
Tamaño promedio del hogar de la unidad ocupada por inquilinos	2.67	0.02	(X)	(X)
AÑO EN EL CUAL EL JEFE DE HOGAR SE MUDÓ A LA UNIDAD				
Unidades de vivienda ocupadas	1,205,075	4,286	1,205,075	(X)
Se mudó en el 2015 o después	29,558	1,209	2.5	0.1
Se mudó entre el 2010 y el 2014	78,197	1,934	6.5	0.2
Se mudó entre el 2000 y el 2009	216,882	3,167	18	0.2
Se mudó entre el 1990 y el 1999	297,783	3,498	24.7	0.3
Se mudó entre el 1980 y el 1989	199,628	2,781	16.6	0.2
Se mudó en el 1979 o antes	383,027	2,850	31.8	0.2
VEHÍCULOS DISPONIBLES				
Unidades de vivienda ocupadas	1,205,075	4,286	1,205,075	(X)
Sin vehículos disponibles	198,512	2,725	16.5	0.2
1 vehículo disponible	516,040	4,398	42.8	0.4
2 vehículos disponibles	347,344	3,721	28.8	0.3
3 o más vehículos disponibles	143,179	2,715	11.9	0.2
COMBUSTIBLE PARA LA CALEFACCIÓN DEL HOGAR				
Unidades de vivienda ocupadas	1,205,075	4,286	1,205,075	(X)
Gas de empresa de servicio público	1,001	163	0.1	0.1
Gas envasado, en tanque o propano líquido	11,627	638	1	0.1
Electricidad	139,095	1,919	11.5	0.2
Aceite, queroseno, etc.	139	55	0	0.1
Carbón o coque	136	69	0	0.1
Leña	132	58	0	0.1
Energía solar	4,513	351	0.4	0.1
Otro combustible	448	132	0	0.1
No se utiliza combustible	1,047,984	4,454	87	0.2
CARACTERÍSTICAS SELECCIONADAS				
Unidades de vivienda ocupadas	1,205,075	4,286	1,205,075	(X)
Faltan todas las facilidades sanitarias	17,738	1,059	1.5	0.1
Faltan todas las facilidades de cocina	17,190	991	1.4	0.1
Sin servicio telefónico disponible	54,501	1,720	4.5	0.1
OCUPANTES POR CUARTO				
Unidades de vivienda ocupadas	1,205,075	4,286	1,205,075	(X)
1.00 o menos	1,169,569	3,995	97.1	0.1
1.01 a 1.50	27,530	1,179	2.3	0.1
1.51 o más	7,976	714	0.7	0.1
VALOR				
Unidades ocupadas por el propietario	820,405	4,468	820,405	(X)
Menos de \$50,000	74,803	1,608	9.1	0.2
\$50,000 a \$99,999	261,775	3,303	31.9	0.3
\$100,000 a \$149,999	232,382	3,131	28.3	0.3
\$150,000 a \$199,999	135,090	2,386	16.5	0.3
\$200,000 a \$299,999	75,156	2,030	9.2	0.2
\$300,000 a \$499,999	28,727	1,053	3.5	0.1
\$500,000 a \$999,999	7,858	470	1	0.1
\$1,000,000 o más	4,614	411	0.6	0.1
Mediana (en dólares)	113,500	475	(X)	(X)
CLASIFICACIÓN DE LA HIPOTECA				
Unidades ocupadas por el propietario	820,405	4,468	820,405	(X)
Unidades de vivienda con una hipoteca	323,088	3,204	39.4	0.3
Unidades de vivienda sin una hipoteca	497,317	3,276	60.6	0.3
COSTOS MENSUALES SELECCIONADOS DEL PROPIETARIO (SMOC)				
Unidades de vivienda con una hipoteca	323,088	3,204	323,088	(X)
Menos de \$500	26,972	1,112	8.3	0.3
\$500 a \$999	170,307	2,475	52.7	0.6
\$1,000 a \$1,499	77,457	1,573	24	0.5
\$1,500 a \$1,999	26,738	1,205	8.3	0.4
\$2,000 a \$2,499	10,210	753	3.2	0.2
\$2,500 a \$2,999	4,742	462	1.5	0.1
\$3,000 o más	6,662	569	2.1	0.2
Mediana (en dólares)	890	5	(X)	(X)
Unidades de vivienda sin una hipoteca	497,317	3,276	497,317	(X)
Menos de \$250	393,646	3,220	79.2	0.3
\$250 a \$399	71,761	1,377	14.4	0.3
\$400 a \$599	21,394	898	4.3	0.2
\$600 a \$799	6,302	516	1.3	0.1
\$800 a \$999	2,248	331	0.5	0.1
\$1,000 o más	1,966	286	0.4	0.1
Mediana (en dólares)	154	2	(X)	(X)

Tabla 15

Características de la vivienda seleccionadas (Cont.)

Encuesta sobre la Comunidad de Puerto Rico de 2014-2018 - Estimados a 5 Años

Variables	Puerto Rico			
	Estimado	Margen de error (+/-)	Por ciento	Por ciento de margen de error (+/-)
COSTOS MENSUALES SELECCIONADOS DEL PROPIETARIO COMO PORCENTAJE DEL INGRESO DEL HOGAR (SMOCAPI)				
Unidad de vivienda con una hipoteca (excluyendo las unidades donde no se puede computar el SMOCAPI)	317,728	3,216	317,728	(X)
Menos del 20.0 por ciento	92,202	2,000	29	0.5
20.0 al 24.9 por ciento	47,788	1,525	15	0.4
25.0 al 29.9 por ciento	37,064	1,307	11.7	0.4
30.0 al 34.9 por ciento	28,924	1,248	9.1	0.4
35.0 por ciento o más	111,750	2,129	35.2	0.6
No calculado	5,360	514	(X)	(X)
Unidad de vivienda sin una hipoteca (excluyendo las unidades donde no se puede computar el SMOCAPI)	472,025	3,364	472,025	(X)
Menos del 10.0 por ciento	244,568	2,972	51.8	0.6
10.0 al 14.9 por ciento	84,372	1,724	17.9	0.4
15.0 al 19.9 por ciento	45,588	1,560	9.7	0.3
20.0 al 24.9 por ciento	26,006	1,106	5.5	0.2
25.0 al 29.9 por ciento	17,029	851	3.6	0.2
30.0 al 34.9 por ciento	10,971	704	2.3	0.2
35.0 por ciento o más	43,491	1,442	9.2	0.3
No calculado	25,292	1,024	(X)	(X)
ALQUILER BRUTO				
Unidades ocupadas que pagan alquiler	235,299	2,808	235,299	(X)
Menos de \$500	127,336	2,451	54.1	0.7
\$500 a \$999	90,242	1,858	38.4	0.7
\$1,000 a \$1,499	13,681	895	5.8	0.4
\$1,500 a \$1,999	2,659	429	1.1	0.2
\$2,000 a \$2,499	658	216	0.3	0.1
\$2,500 a \$2,999	392	154	0.2	0.1
\$3,000 ó más	331	145	0.1	0.1
Mediana (en dólares)	474	4	(X)	(X)
No se paga alquiler	149,371	2,275	(X)	(X)
ALQUILER BRUTO COMO POR CIENTO DEL INGRESO DEL HOGAR (GRAPI)				
Unidades ocupadas que pagan alquiler (excluyendo las unidades donde el GRAPI no se puede computar)	209,690	2,708	209,690	(X)
Menos del 15.0 por ciento	24,292	1,098	11.6	0.5
15.0 al 19.9 por ciento	21,884	1,114	10.4	0.5
20.0 al 24.9 por ciento	24,706	1,154	11.8	0.5
25.0 al 29.9 por ciento	22,763	973	10.9	0.5
30.0 al 34.9 por ciento	19,156	1,066	9.1	0.5
35.0 por ciento o más	96,889	1,989	46.2	0.8
No calculado	174,980	2,368	(X)	(X)

Fuente: Oficina del Censo federal.

Conclusión

Los datos evaluados reflejan que Puerto Rico continúa con la pérdida de población. La proporción de personas de edad avanzada ha ido en incremento a través de los años y las tendencias se vinculan a cambios en las variables demográficas de natalidad, mortalidad y migración. Por ejemplo, los niveles de fecundidad de la mujer puertorriqueña han ido en descenso, al igual que los niveles de mortalidad de la población en general. Además de los movimientos migratorios entre Puerto Rico al exterior, particularmente personas jóvenes emigrando fuera de la Isla, buscando nuevas oportunidades y de personas adultas que regresan a la Isla para pasar sus últimos años de vida han traído consigo cambios en la estructura de edad de la población. Por otro lado, los avances en la medicina, cambios en los hábitos alimentarios y cambios en los estilos de vida han ayudado a que el puertorriqueño de hoy en día tenga una expectativa de vida de 80 años.

Igualmente, los cambios que ocurridos en la familia puertorriqueña en las últimas décadas han sido impresionante, cualquiera que sea el criterio histórico que se tome en consideración, puede expresarse fundamento que ninguna época es comparable, exceptuando tiempos de guerra.

Entre los objetivos principales de la demografía, se busca examinar las relaciones que se producen entre la población, los asuntos económicos y sociales que la afectan, su interacción con el aspecto físico que ocupa y el sistema social en que está organizado. La población es dinámica y cambia constantemente, su composición y sus características. Examinar los cambios en la estructura poblacional de Puerto Rico plantea retos en términos de necesidades y servicios que la población demanda.

Como aspecto fundamental de política pública para Puerto Rico se debe considerar prioritariamente la atención a los aspectos relacionados a las poblacionales más vulnerables: niños, adultos mayores, personas con recursos limitados, mujeres y personas con impedimentos. Actualmente, Puerto Rico se encuentra en un momento muy importante en la historia ante cambios dramáticos poblacionales que deben ser seriamente atendidos.

A tales efectos, la Junta de Planificación trabaja junto a un comité multisectorial en el estudio encomendado a través de la "Ley de Reto Demográfico" (Ley Núm. 199 del 16 de diciembre de 2010) para atender las necesidades que enfrenta la población, garantizar los servicios necesarios a la población envejecida y modificar las tendencias poblacionales, con la finalidad de dirigir a Puerto Rico a una composición poblacional que sustente su economía y posibilite calidad de vida a todos los grupos en nuestra sociedad. Es imperativo atender adecuadamente las necesidades de la población presente; y promover un cambio en las tendencias poblacionales que reconocemos inciden negativamente sobre nuestra sostenibilidad.

Finalmente, es importante tener siempre presente que la población se considera la mayor riqueza de un país. El análisis continuo de la población en términos de su cuantía, estructura y los cambios que se producen en el transcurso del tiempo son vitales en el desarrollo integral del mismo.

TRANSFERENCIAS FEDERALES

TRANSFERENCIAS FEDERALES

Las transferencias son una herramienta utilizada para hacer una mejor redistribución del ingreso. Estas consisten en ingresos monetarios o en especie recibidos por los diferentes sectores económicos sin que medie el rendimiento de ningún servicio o bien. Las transferencias se pueden clasificar en transferencias devengadas o transferencias otorgadas. Las transferencias devengadas son beneficios que se reciben por un derecho adquirido por servicios o aportaciones a fondos de seguridad social realizadas en el pasado. Ejemplo de estas transferencias son los beneficios de seguro social y las pensiones a veteranos del servicio militar. Las transferencias otorgadas corresponden a los beneficios que reciben gratuitamente los individuos, empresas privadas y el gobierno. Los pagos de asistencia nutricional, becas y los ingresos recibidos por el gobierno para gastos operacionales son algunas de estas. En la Cuentas Nacionales, las transferencias se tabulan de acuerdo con el sector que efectúa el pago tales como: gobiernos estatales y municipios, gobierno federal, empresas, y otros no residentes.

En este capítulo, se analiza el comportamiento y el impacto económico de las transferencias recibidas del gobierno federal.¹ Se examina en detalle, cómo estos fondos que recibe Puerto Rico por concepto de las estas transferencias fluyen a través de las agencias gubernamentales, las corporaciones públicas, los municipios y directamente a los individuos e instituciones privadas. Igualmente, los subsidios que se conceden a determinadas industrias. También, se analizará el comportamiento de los fondos otorgados para la reconstrucción, luego de los huracanes Irma y María. Es importante mencionar, que el progreso de estos no ha avanzado como se esperaba, luego del paso de los huracanes.

¹ Es importante señalar que la Isla, también recibe transferencias de los gobiernos estatales de los Estados Unidos, y de otros no residentes los cuales no serán analizadas en este capítulo. Tampoco se incluyen los gastos de las agencias federales en PR.

Comportamiento de las transferencias federales en el año fiscal 2019

Las transferencias unilaterales ascendieron a \$34,191.8 millones en el año fiscal 2019. De esta cantidad, 95.4 por ciento provienen de fondos federales que totalizaron \$33,074.3 millones (Tabla 1). El valor de esta reflejó una disminución de 1.8 por ciento, respecto al año fiscal 2018 que cerró en \$33,682.6 millones. Las transferencias restantes correspondieron a las transferencias de los gobiernos estatales de los Estados Unidos, otros no residentes y remesas privadas que en conjunto sumaron la cantidad de \$1,592.5 millones en el año fiscal 2019, comparado con \$1,229.0 millones recibidas en el fiscal 2018.

Las transferencias recibidas por individuos, que incluye a las personas y a las instituciones sin fines de lucro, fueron \$23,376.4 millones y los subsidios a industrias totalizaron \$285.4 millones en el año fiscal 2019. Al comparar ambas con el año fiscal anterior, la primera se redujo en \$1,730.8 millones, mientras los subsidios reflejaron un alza de \$34.2 millones. Por su parte, las aportaciones al Gobierno de Puerto Rico (gobierno central, corporaciones y municipios) crecieron 13.1 por ciento en el año fiscal 2019, respecto al año fiscal anterior. Estas alcanzaron la cifra de \$9,412.5 millones, comparado con \$8,324.2 millones en el año fiscal 2018.

Tabla 1

Transferencias recibidas Puerto Rico, años fiscales 2010-2019								
	(millones de \$)							
	2017r	2018r	2019p	2018/2017		2019/2018		
				Cambio Absoluto	%	Cambio Absoluto	%	
Total	22,363.4	34,443.9	34,191.8	12,080.5	54.0	-252.1	-0.7	
Transferencias del gobierno federal, total	21,575.6	33,682.6	33,074.3	12,107.0	56.1	-608.3	-1.8	
Individuos	18,294.5	25,107.2	23,376.4	6,812.7	37.2	-1,730.8	-6.9	
Subsidios a industrias	239.3	251.2	285.4	11.9	5.0	34.2	13.6	
Aportaciones al gobierno	3,041.8	8,324.2	9,412.5	5,282.4	173.7	1,088.3	13.1	
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	30.4	30.0	22.3	-0.4	-1.3	-7.7	-25.7	
Otros no residentes	757.4	731.3	1,095.2	-26.1	-3.4	363.9	49.8	

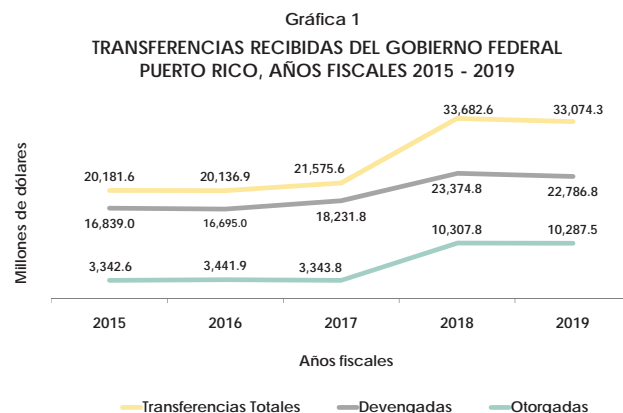
r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

Nota: Puede haber discrepancia en la suma por redondeo en los decimales.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Otra manera de analizar el comportamiento de las transferencias es por categoría, es decir, transferencias devengadas y transferencias otorgadas. En el caso de las devengadas, que son las que media pago de prima, disminuyeron \$588.0 millones en el año fiscal 2019 comparado con el fiscal 2018. Estas registraron la cifra de \$22,786.8 millones, mientras las otorgadas se redujeron en \$20.3 millones al totalizar la cantidad de \$10,287.5 millones. Al sumar ambas, la disminución fue de \$608.3 millones o 1.8 por ciento en el total de las transferencias (\$30,074.3 millones) durante el año fiscal 2019 (Gráfica 1).



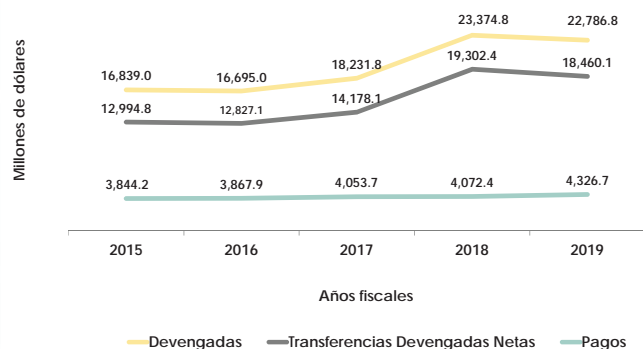
Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Subprograma de Análisis Económico.

En el caso de las transferencias devengadas (\$22,786.8 millones), al restarle los pagos realizados a las primas (\$4,326.7 millones) resultaron en transferencias devengadas netas de \$18,460.1 millones (Gráfica 2).

Al sumar ambas (devengadas netas y otorgadas), el resultado fue de transferencias netas totales de \$25,835.8 millones en el año fiscal 2019 (Gráfica 3). Esto representó una reducción de 0.8 por ciento, respecto al año fiscal 2018.

En los últimos diez años fiscales, los crecimientos más altos en las transferencias han sido entre los años 2010 a 2011 y 2017 a 2018 (Gráfica 4). En los años fiscales 2010 a 2011 crecieron 16.5 por ciento y 4.6 por ciento,

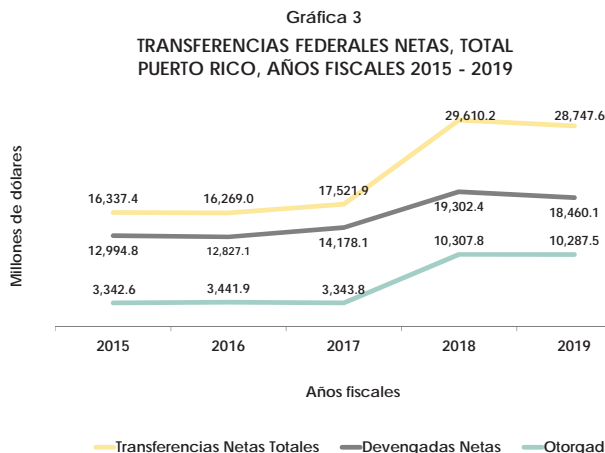
Gráfica 2
TRANSFERENCIAS FEDERALES DEVENGADAS NETAS
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2015 - 2019



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Subprograma de Análisis Económico.

respectivamente. Estos aumentos fueron promovidos por la Ley de Reinversión y Estímulo Económico Federal (ARRA, por sus siglas en inglés) firmada por el presidente Barack Obama, el 17 de febrero del 2009. Los fondos de ARRA se recibieron hasta el año fiscal 2017 y el mismo estuvo vigente en el período de 2009 a 2017. El segundo periodo con mayor incremento fue durante los años fiscales 2017 y 2018. El crecimiento del fiscal 2017 estuvo impulsado por aumentos en los beneficios a veteranos y Medicare. Mientras, en el año fiscal 2018 el factor fue los fondos para desastre de FEMA, luego del azote de los huracanes Irma y María.

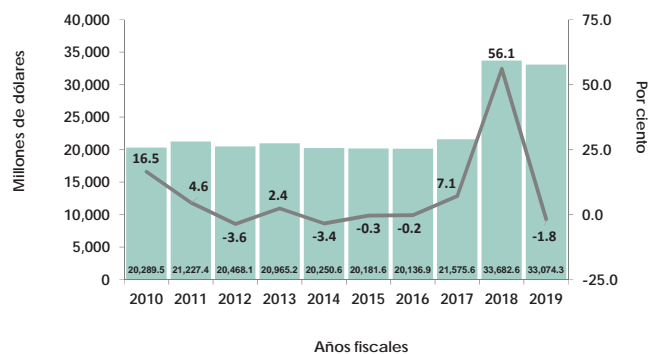
Los factores que explican el decrecimiento en el año fiscal 2019 son la reducción en las misiones de emergencia, luego de los huracanes y los retrasos en los fondos de recuperación, especialmente los fondos CBDG-



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Subprograma de Análisis Económico.

emergencia, luego de los huracanes y los retrasos en los fondos de recuperación, especialmente los fondos CBDG-DR (Community Development Block Grant for Disaster Recovery) que no logró compensar la inyección asignada a las misiones para la emergencia en el año fiscal 2018. En el año fiscal 2019, los fondos federales para la recuperación ascendieron a \$11,007.0 millones, comparado con \$11,625.6 millones en el fiscal 2018. De estos, el 56.3 por ciento fueron dirigidos al programa de asistencia individual, el restante fue asistencia pública. Sin embargo, hay que destacar, el crecimiento de las aportaciones al gobierno, específicamente en los fondos del Programa de Medicaid que aumentaron en \$1,350.0 millones. En los últimos tres años, las transferencias registraron crecimientos de 7.1 por ciento en el año fiscal 2017 y 56.1 por ciento en el 2018, mientras en el fiscal 2019 decreció 1.8 por ciento.

Gráfica 4
TRANSFERENCIAS Y APORTACIONES FEDERALES RECIBIDAS
PUERTO RICO, AÑOS FISCALES 2010 - 2019

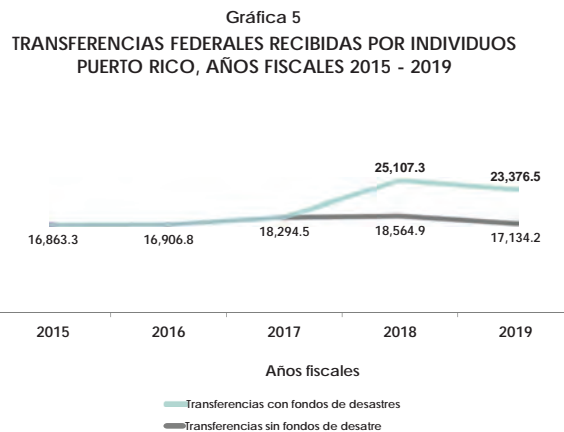


Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Subprograma de Análisis Económico.

Transferencias a individuos

Existe la impresión de que los beneficios de las transferencias federales están limitados a un grupo particular, el cual está compuesto por personas que pertenecen a un nivel de escasos recursos económicos. Si bien esto es cierto para algunos programas como el de Asistencias Nutricional (PAN) y algunos otros en los que para poder cualificar hay que estar dentro de los parámetros establecidos de nivel de pobreza, no lo es para ciertos grupos en específico, ejemplo, veteranos, pensionados, etc. Existen transferencias que reciben los individuos, independientemente de su capacidad económica. Entre éstas, cabe mencionar los beneficios de los veteranos, las pensiones del Sistema de Retiro Federal y otras. En el caso de los beneficios del seguro de vejez, incapacidad y sobrevivientes, los mismos son determinados en función de las contribuciones combinadas que hicieron los individuos y las empresas en forma de primas.²

Las transferencias federales a individuos totalizaron \$23,376.4 millones en el año fiscal 2019, las cuales están compuestas por los desembolsos a personas y a las instituciones privadas sin fines de lucro. De esta cantidad, las personas fueron beneficiadas con \$23,186.1 millones, lo cual representó una reducción de 7.5 por ciento, al compararse con el año fiscal 2018. Las instituciones sin fines de lucro recibieron \$190.3 millones, el cual fue aproximadamente cuatro veces más de lo recibido en el año fiscal anterior. En el año fiscal 2018, las personas habían recibido \$25,060.8 millones y las instituciones sin fines de lucro un total de \$46.4 millones, para un total de \$25,107.2 millones. En ambos años, el comportamiento estuvo respaldado por las ayudas federales recibidas, luego del paso de los huracanes que sumaron las cifras de \$6,242.3 y \$6,542.3 millones, respectivamente.³ En la Gráfica 5 se puede apreciar esta aseveración, que muestra las transferencias con los fondos de emergencias y sin los mismos. Estas cantidades representaron 26.7 por ciento en el año fiscal 2019 y 26.1 por ciento en el año fiscal 2018 del total de los fondos recibidos por el gobierno federal.



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Subprograma de Análisis Económico.

Dentro de las transferencias a individuos, las devengadas (\$13,374.3 millones) son las que mayor aportación hicieron, para un 57.2 por ciento del total. Los recibos mayores fueron de los beneficios de Seguro Social (\$6,783.7 millones) y Medicare (\$5,220.6 millones). En el año fiscal 2019, estos dos programas combinados fueron el 89.8 por ciento de las devengadas y el 51.4 por ciento del total recibido por los individuos, comparado con el año fiscal 2018, que fue 91.2 por ciento y 54.7 por ciento, respectivamente. Luego le siguen los beneficios a veteranos que aportaron \$1,221.5 millones. De las pensiones del sistema federal de retiro se recibieron \$148.5 millones, comparado con \$152.4 millones en el año fiscal 2018. Es importante mencionar, que en el fiscal 2019 se pagaron \$3,691.8 millones por las primas para beneficios futuros, dejando un saldo de \$9,682.5 millones en transferencias devengadas netas, comparado con \$11,456.0 millones en el año fiscal 2018.

¹ Informe Económico al Gobernador 1986, Transferencias Federales Pág. 4-5.

² Estas cantidades incluyen las ayudas recibidas luego de los huracanes Irma y María en asistencia nutricional, viviendas, ayuda en suministro como agua, alimentos y transportación, entre otras.

De las transferencias otorgadas, los individuos recibieron la suma de \$10,002.1 millones en el año fiscal 2019, comparado con el año fiscal 2018 que alcanzó \$10,056.6 millones. Esto representó una reducción de \$54.5 millones o 0.5 por ciento en el año fiscal 2019. Sin embargo, en ambos años fiscales, las ayudas recibidas luego de los huracanes permitieron que las transferencias otorgadas aumentaran en más de 60.0 por ciento (Gráfica 6). Según se indicó en el segundo párrafo de esta sección, los individuos recibieron en asistencia \$6,542.3 millones y \$6,242.3 millones en los años fiscales 2018 y 2019, respectivamente. Estas cantidades incluyen los beneficios de asistencia nutricional por la emergencia de \$412.2 millones en el año fiscal 2018 y \$1,268.6 millones en el año fiscal 2019.



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Subprograma de Análisis Económico.

La Tabla 2 muestra las transferencias devengadas y otorgadas en los diferentes programas y los pagos realizados en las primas para beneficios futuros.

Tabla 2

Transferencias federales devengadas y otorgadas por individuos
Puerto Rico, años fiscales 2010-2019

	2017r	2018r	2019p	2018/2017		2019/2018	
				Cambio		Cambio	
				Absoluto	%	Absoluto	%
Transferencias a individuos netas, total	14,705.6	21,512.6	19,684.6	6,807.0	46.3	(1,828.0)	-8.5
Transferencias a individuos	18,294.5	25,107.2	23,376.4	6,812.7	37.2	(1,730.8)	-6.9
		89.8%	51.4%				
Transferencias devengadas netas	11,600.6	11,456.0	9,682.5	(144.6)	-1.2	(1,773.5)	-15.5
Recibos	15,189.5	15,050.6	13,374.3	(138.9)	-0.9	(1,676.3)	-11.1
Beneficios a veteranos	1,762.0	1,169.8	1,221.5	(592.2)	-33.6	51.7	4.4
Beneficios de Medicare	5,429.6	6,526.2	5,220.6	1,096.6	20.2	(1,305.6)	-20.0
Beneficios de Seguro Social	7,875.0	7,201.6	6,783.7	(673.4)	-8.6	(417.9)	-5.8
Pensiones del sistema federal de retiro	147.6	152.4	148.5	4.8	3.3	(3.9)	-2.6
Indemnización por muerte e incapacidad	-24.7	0.6	0.0	25.3	-102.4	(0.6)	-100.0
Pagos	3,588.9	3,594.6	3,691.8	5.7	0.2	97.2	2.7
Beneficios a veteranos	1.8	1.8	1.8	0.0	0.0	0.0	0.0
Beneficios de Medicare	535.5	560.3	535.2	24.8	4.6	(25.1)	-4.5
Beneficios de Seguro Social	2,729.6	2,725.0	2,818.0	(4.6)	-0.2	93.0	3.4
Pensiones del sistema federal de retiro	232.4	222.0	243.3	(10.4)	-4.5	21.3	9.6
Indemnización por muerte e incapacidad	86.1	82.2	90.2	25.3	-102.4	(0.6)	-100.0
Derecho de pasaporte	3.5	3.3	3.3	(0.2)	-5.7	0.0	0.0
Transferencias otorgadas	3,105.0	10,056.6	10,002.1	6,951.6	223.9	(54.5)	-0.5
Becas	666.2	861.6	833.5	195.4	29.3	(28.1)	-3.3
Subsidio de intereses sobre préstamo a estudiantes	21.5	22.2	22.7	0.7	3.3	0.5	2.3
Ayuda para la vivienda	276.6	568.3	1,023.7	291.7	105.5	455.4	80.1
Asistencia Nutricional	1,893.8	2,282.1	2,728.2	388.3	20.5	446.1	19.5
Ayuda para familias en áreas de desastre	2.0	0.0	0.0	(2.0)	-100.0	0.0	--
Transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro ¹	43.5	46.4	190.3	2.9	6.7	143.9	310.1
Cancelaciones de préstamos	11.7	11.7	12.9	0.0	0.0	1.2	10.3
Otros ²	189.7	6,264.3	5,190.8	6,074.6	3,202.2	(1,073.5)	-17.1

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Las transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro conceptualmente se consideran transferencias a personas.

(2) Ley de Estímulo Económico de 2008, Ley de Recuperación y Reinversión de América de 2009 y otros, incluyendo, pero sin limitarse a, programas de rehabilitación de vivienda y fondos de recuperación de desastre por los huracanes Irma y María.

Nota: Puede haber discrepancia en la suma por redondeo en los decimales.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Subsidios a industrias

Los subsidios consisten en pagos de incentivos en efectivo o productos que hace el gobierno a los negocios para cubrir parte del costo de las operaciones de estos cuando se trata de la producción de un bien o servicio de gran necesidad para los consumidores. Los subsidios del gobierno federal son tanto para el gobierno como para el sector privado. Este último, se beneficia mediante el “Workforce Investment Act” (WIA, por sus siglas en inglés). El programa WIA proporciona actividades de desarrollo de la fuerza laboral diseñadas para mejorar la empleabilidad, el logro ocupacional, la retención y los ingresos de adultos, trabajadores desplazados y jóvenes. En el año fiscal 2019 se recibieron \$285.4 millones en subsidios, comparado con \$251.2 millones en el año fiscal 2018. Todos estos subsidios fueron destinados al sector gubernamental, no hubo para las industrias del sector privado. El último año que las industrias privadas recibieron subsidios fue en el año fiscal 2017, que recibieron 0.5 millones.

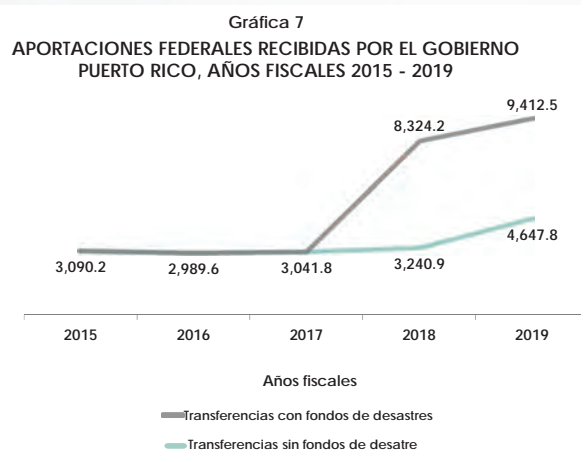
Aportaciones al sector público

También están los beneficios que se reciben en forma indirecta a base de aportaciones para proyectos comunes y otros. De este tipo de transferencia se beneficia Puerto Rico y todos los estados ya que los mismos son en función de una serie de variables socioeconómicas como, por ejemplo: número de habitantes, estructura de edad de la población, número de personas bajo el nivel de pobreza, tasa de mortalidad, tasa de desempleo, nivel de precios, composición de las familias, entre otras. Estas se adjudican también en el caso de emergencias ocasionadas por desastres naturales.⁴

Las aportaciones se canalizan a través del gobierno central, las corporaciones públicas y los municipios para programas específicos con el propósito de mejorar los servicios y facilidades de infraestructura o social. En el año fiscal 2019, el total de aportaciones recibidas fue \$9,412.5 millones (Tabla 3). Esto representó un crecimiento de 13.1 por ciento. Este aumento fue posible por la asistencia pública de \$4,764.7 millones realizada por la Agencia Federal para el Manejo de Emergencia (FEMA, por sus siglas en inglés), tras el paso de huracanes Irma y María en Puerto Rico, especialmente éste último. Los fondos de recuperación representaron el 50.6 por ciento del total de las aportaciones en el año fiscal 2019. También contribuyó el aumento en el programa de Medicaid de \$1,350.0 millones. En el año fiscal 2018, la asistencia para desastre fue \$5,083.3 millones y las aportaciones \$3,240.9 millones para un total de \$8,324.2 millones. Estos fondos de reconstrucción incluyen los recibidos por los municipios que totalizaron \$226.0 millones en el año fiscal 2019 y \$99.5 millones para el año fiscal 2018.

En la Gráfica 7 se presenta las aportaciones con los fondos de recuperación y restándole los mismos para fines ilustrativos.

Las transferencias que fluyen al sector público son menores a las transferencias a individuos. Esto se explica por el hecho de que muchas de éstas requieren pareo de fondos. Aunque Puerto Rico sea elegible para recibir



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Subprograma de Análisis Económico.

⁴ Informe Económico al Gobernador 1986, Transferencias Federales Pág. 4-5.

Tabla 3

Aportaciones federales al gobierno central Puerto Rico, años fiscales 2010-2019									
	(millones de \$)								
	2017r	2018r	2019p	2018/2017		2019/2018		Absoluto	%
				Cambio	%	Cambio	%		
Total	3,041.8	8,324.2	9,412.5	5,282.3	173.7	1,088.4	13.1		
Gobierno central del E.L.A.	2,368.7	2,615.1	4,160.1	246.4	10.4	1,545.0	59.1		
Autoridad de Carreteras y Transportación ¹	130.0	197.2	132.6	67.2	51.7	-64.6	-32.8		
Departamento de Educación	722.2	613.0	789.6	-109.2	-15.1	176.6	28.8		
Departamento de la Familia	126.8	171.1	176.7	44.3	34.9	5.7	3.3		
Departamento de Salud	1,164.5	1,378.5	2,728.5	214.0	18.4	1,350.0	97.9		
Departamento del Trabajo y Recursos Humanos	27.2	17.2	33.9	-10.1	-37.0	16.7	97.5		
Guardia Nacional de Puerto Rico	29.8	94.1	31.0	64.4	216.3	-63.1	-67.0		
Universidad de Puerto Rico ¹	65.6	51.5	97.7	-14.1	-21.4	46.2	89.7		
Otras agencias ²	102.7	92.5	170.0	-10.2	-9.9	77.5	83.9		
Empresas públicas	229.5	211.2	156.2	-18.3	-8.0	-55.1	-26.1		
Administración de Derecho al Trabajo	-	-	-	-	-	-	-		
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	0.4	20.6	0.3	20.2	5,040.0	(20.3)	(98.6)		
Autoridad de Energía Eléctrica	-	0.4	-	0.4	-	(0.4)	(100.0)		
Autoridad Metropolitana de Autobuses	10.8	5.1	9.2	(5.7)	(53.0)	4.2	82.3		
Autoridad de los Puertos	190.9	165.4	138.6	(25.5)	(13.3)	(26.8)	(16.2)		
Compañía de Fomento Industrial ²	0.5	0.3	0.0	(0.2)	(44.7)	(0.2)	(92.9)		
Estación Experimental Agrícola	18.2	16.8	5.0	(1.4)	(7.8)	(11.8)	(70.3)		
Servicio de Extensión Agrícola	8.8	2.8	3.1	(6.0)	(68.4)	0.3	11.4		
Otras empresas	-	-	-	-	-	-	-		
Municipios	294.6	351.0	463.3	56.4	19.1	112.3	32.0		
Acción Comunal	26.5	14.8	27.0	(11.7)	(44.2)	12.2	82.4		
Desarrollo Comunal	100.9	79.8	148.3	(21.1)	(20.9)	68.5	85.8		
Head Start	141.6	138.1	41.6	(3.5)	(2.5)	(96.5)	(69.9)		
Recursos Humanos, Workforce Investment Act	22.9	18.7	20.4	(4.2)	(18.3)	1.7	9.1		
Otros programas ²	2.7	99.6	226.0	96.9	3,588.9	126.4	126.9		
Fondo en Fideicomiso del Seguro por Desempleo	127.3	149.8	80.8	22.5	17.7	(69.1)	(46.1)		
Programa de Comedores Escolares	11.5	13.2	13.4	1.7	14.9	0.2	1.5		
Fondos de la Agencia Federal para el manejo de Emergencias (FEMA)	9.8	4,983.8	4,538.8	4,974.0	50,900.8	(445.0)	(8.9)		
Ley Americana de Recuperación y Reinversión de 2009	0.4	0.0	-	(0.4)	(99.8)	(0.0)	(100.0)		

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Se considera parte del Gobierno central para efecto de las cuentas nacionales.

(2) Incluye aportaciones adicionales no especificadas o incluidas en las respectivas Agencias.

Nota: Puede haber discrepancia en la suma por redondeo en los decimales.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

determinados fondos, la obtención de estos depende de que localmente se apruebe en el presupuesto la partida correspondiente para el pareo, de tal manera que se haga factible la petición. Otro factor que afecta el comportamiento de estas transferencias es la fijación de topes en las asignaciones por parte del gobierno federal.⁵ Cabe señalar, que esta cita es de hace 33 años y aún sigue vigente la aseveración.

⁵ Informe Económico al Gobernador 1986, Pág. 8.

Gobierno central

En el gobierno central la cantidad recibida fue \$4,160.1 millones en el año fiscal 2019. Las agencias gubernamentales que más recibieron fueron el Departamento de Salud, Departamento de Educación, Departamento de la Familia, Autoridad de Carreteras y Transportación⁶ y la Universidad de Puerto Rico. En conjunto representaron el 90.1 por ciento del total recibido en el fiscal 2019. En el año fiscal 2018, estas agencias tenían una proporción de 85.7 por ciento y recibieron \$2,615.1 millones (Tabla 3).

Empresas públicas

Por su parte, las corporaciones recibieron \$156.2 millones en aportaciones en el año fiscal 2019. Esto representó \$55.1 millones menos que, en el año fiscal 2018, cuando recibieron \$211.2 millones (Tabla 3). En el año fiscal 2018 también hubo una reducción de 8.0 por ciento. La Autoridad de los Puertos es la que más dinero recibe en aportaciones. En el año fiscal 2019 recibió 88.7 por ciento de todas las aportaciones para empresas públicas.

Municipios

Los municipios, mediante los diferentes programas recibieron un total de \$463.3 millones en el año fiscal 2019 (Tabla 3). Esto representó un alza de 32.0 por ciento o \$112.3 millones, el cual estuvo impulsado por el programa de asistencia pública por desastre que desembolsó \$226.0 millones (48.7 por ciento del total). Igualmente, en el año fiscal 2018, la ayuda por desastre contribuyó al crecimiento de 19.2 por ciento, cuando alcanzó \$351.0 millones.

Participación relativa de los componentes de las transferencias

En los últimos 10 años fiscales, la participación relativa de los diferentes componentes de las transferencias federales ha mostrado un comportamiento de alzas como de reducciones (Tabla 4). En el caso de las transferencias a las personas, su participación relativa disminuyó de 74.6 por ciento en el año fiscal 2018 a 70.7 por ciento en el año fiscal 2019. Mientras, las transferencias al gobierno aumentaron de 24.7 por ciento a 28.5 por ciento en el mismo período. Los subsidios a industrias, compuestos por el sector agrícola y las corporaciones públicas, se mantuvieron relativamente igual con 0.7 y 0.9 por ciento en los años fiscales 2018 y 2019, respectivamente.

Impacto económico de las transferencias federales

En esta sección se presenta un ejercicio de simulación para analizar el posible impacto que tienen las transferencias federales recibidas por los individuos y el gobierno (gobierno central, empresas públicas y municipios) en la economía. En este ejercicio, a las transferencias tanto de individuos como a las aportaciones del gobierno se le restaron las ayudas recibidas para mitigar el impacto de los huracanes Irma y María, de manera que se pueda medir el impacto regular de las mismas. Las transferencias a individuos totalizaron \$23,376.5 millones, pero al restar los fondos para la reconstrucción queda un saldo de \$17,134.2 millones. Igualmente, para las aportaciones se utilizó la cantidad de \$4,647.8 millones, luego de descontar del total (\$9,412.5 millones) la asistencia pública recibida.

El modelo utilizado para medir el impacto de las transferencias fue Insumo Producto de 2007. El primer paso fue deflacionar las transferencias a precios de 2007,⁷ para que fuera cónsono con la estructura del Modelo. En las

⁶ Se considera parte del Gobierno Central para efecto de las Cuentas Nacionales.

⁷ Para el ejercicio se usó de ejemplo el trabajo del Dr. Angel L. Ruiz Mercado, Los multiplicadores de transferencias federales a los individuos y al gobierno de Puerto Rico (1990).

Tabla 4

Distribución porcentual de las transferencias federales por programa
Puerto Rico, años fiscales 2010-2019

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p
Transferencias gobierno federal, total	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Transferencias a individuos	75.7	74.2	79.3	79.9	82.7	83.6	84.0	84.8	74.5	70.7
Beneficios de Seguro Social	34.9	34.5	36.9	37.8	36.3	38.2	38.8	36.5	21.4	20.5
Beneficios de Medicare	12.5	12.3	15.6	19.8	22.1	22.1	22.4	25.2	19.4	15.8
Asistencia Nutricional	7.9	8.3	9.3	8.9	9.2	9.1	9.5	8.8	6.8	8.2
Beneficios a veteranos	3.6	3.9	4.4	3.8	4.3	7.0	6.1	8.2	3.5	3.7
Becas	4.3	4.3	4.9	4.3	4.5	3.9	3.9	3.1	2.6	2.5
Ayuda para la vivienda	2.7	2.7	2.9	3.0	3.9	1.1	1.0	1.3	1.7	3.1
Pensiones del sistema federal de retiro	1.4	1.5	1.5	0.6	0.7	0.7	0.7	0.7	0.5	0.4
Transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro ¹	0.3	0.2	0.3	0.4	0.3	0.2	0.2	0.2	0.1	0.6
Subsidio de intereses sobre préstamo a estudiantes	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1
Cancelaciones de préstamos	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	0.1	0.1	0.1	0.0	0.0
Ayuda para familias en áreas de desastre	0.0	0.0	0.2	0.1	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Indemnización por muerte e incapacidad	0.1	0.0	0.1	0.0	0.0	0.0	0.0	-0.1	0.0	0.0
Otros ²	8.0	6.4	3.1	0.9	1.1	0.9	1.2	0.9	18.6	15.7
Subsidios a industrias por sector privado	1.1	1.1	1.2	1.0	1.1	1.1	1.2	1.1	0.7	0.9
subsidios a industrias Sector gubernamental	1.1	1.1	1.2	1.0	1.1	1.1	1.2	1.1	0.7	0.9
Subsidios a industrias Sector privado, (WIA)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Transferencias al Gobierno del E.L.A.	23.2	24.7	19.5	19.1	16.3	15.3	14.8	14.1	24.7	28.5
Aportaciones al Gobierno del E.L.A.	23.2	24.7	19.5	19.1	16.3	15.3	14.8	14.1	24.7	28.5

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Las transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro conceptualmente se consideran transferencias a personas.

(2) Ley de Estimulo Económico de 2008, Ley de Recuperación y Reinversión de América de 2009 y otros, incluyendo, pero sin limitarse a, programas de rehabilitación de vivienda y fondos de recuperación de desastre por los huracanes Irma y María.

Nota: Puede haber discrepancia en la suma por redondeo en los decimales.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

transferencias a individuos se utilizó el índice implícito de los gastos de consumo personal y para las aportaciones, el índice implícito de los gastos de consumo de gobierno (Tabla 5). El total de las transferencias a individuos (\$17,134.1 millones), al ser deflacionado, se redujo a \$12,969.7 millones. En el caso de las aportaciones que eran \$4,647.8 millones, aumentó a \$5,260.0 millones.

Tabla 5

Transferencias federales a individuos y gobierno Puerto Rico, año fiscal 2019	(millones de \$)	
	1954 = 100	2007 = 100
Transferencias a individuos ¹	17,134.1	12,969.7
Asistencia Nutricional	1,459.6	1,104.8
Otras transferencias	15,674.5	11,864.8
Aportaciones federales ¹	4,647.8	5,260.0
Total	21,781.9	18,229.7

1 - No se incluyeron los fondos para la reconstrucción luego de los huracanes Irma y María.

Nota: Puede haber discrepancia en la suma por redondeo en los decimales.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Luego se procedió a multiplicar los mismos por la producción interindustrial derivada de la solución del Modelo, para así obtener los flujos de producción y empleo por sector industrial que generan estos fondos.

En la Tabla 6 se presentan los resultados de la simulación de las transferencias a individuos, las aportaciones al gobierno y el impacto total.

Tabla 6

Impacto directo e indirecto sobre la producción y el empleo de las transferencias federales a individuos y gobierno Puerto Rico, año fiscal 2019								
Sector Industrial	(millones de \$)							
	Transferencias a individuos				Aportaciones al gobierno		Impacto total	
	Asistencia nutricional		Otras transferencias		Gobierno central, corporaciones y municipios		Individuos	Gobierno
	Producción (ventas) ¹	Empleo	Producción (ventas) ¹	Empleo	Producción (ventas) ¹	Empleo (ventas) ¹	Producción (ventas) ¹	Empleo
Agricultura	40.2	757	129.2	2,432	16.1	302	185.4	3,490.9
Minería y construcción	97.4	2,678	186.3	4,614	22.4	527	306.1	7,819.4
Manufactura	171.9	329	4,656.2	9,951	281.1	377	5,109.1	10,657.0
Servicios	681.3	7,442	16,203.2	174,988	1,416.5	9,698	18,301.0	192,128.3
Comercio	1,830.2	19,248	2,303.1	24,221	212.7	2,237	4,346.0	45,705.4
Gobierno	92.0	3,827	331.9	8,880	5,280.5	65,603	5,704.4	78,309.7
Total	2,913.0	34,281	23,809.8	225,085	7,229.2	78,744	33,952.0	338,111

Nota: Puede haber discrepancia en la suma por redondeo en los decimales.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Según los estimados, las transferencias de Programa de Asistencia Nutricional de \$1,459.6 millones (\$1,104.8 millones a precios de 2007) generaron en toda la economía una producción (ventas intermedias y finales) de \$5,444.9 millones, para la cual fue necesario la creación de 65,077 empleos para satisfacer esta demanda. El sector más beneficiado fue el sector de comercio con \$1,830.2 millones en ventas y creando 19,248 empleos.

En las otras transferencias a individuos, con la cantidad de \$15,674.5 millones (11,864.8 millones a precios 2007) generó ventas de \$23,809.8 millones y para satisfacer esta demanda fue necesario contratar 225,086 empleados, más del 70.0 por ciento de estos empleos fueron en el sector de servicios. Por su parte, las aportaciones de \$4,647.8 millones (\$5,260.0 millones, 2007=100) produjeron \$7,085.8 millones y creó 77,279 empleos.

En resumen, las transferencias contribuyeron a la producción de la Isla con \$33,952 millones y la creación de 338,111 plazas de empleo. Estos empleos representan más del 30.0 por ciento del empleo de la Isla.

Conclusión

En términos generales, las transferencias federales impactan todos los sectores económicos (personas o familias, empresa y gobierno). La contribución de estas se evidencia de inmediato en el ingreso directo que reciben las personas y en el ingreso que se genera de empleos cuya nómina provienen de fondos federales, pero su efecto es mucho mayor por el impacto directo e indirecto que se genera en toda la economía. Además, la inversión en construcción y en instalaciones de plantas y equipo se nutre, en parte, de las transferencias que se reciben en forma de aportaciones. El sector de servicios es otro que disfruta de estos beneficios. Muy en especial, se destacan los servicios de educación, (a todos los niveles), salud, seguridad pública, transportación y otros que, a su vez, generan una reacción en cadena, mediante la cual tiene un gran impacto en la actividad económica.⁸

En los últimos diez años, las transferencias federales a individuos han promediado 27.2 por ciento del ingreso personal. En el año fiscal 2019 representó 32.8 por ciento y en el fiscal 2018 fue 33.9 por ciento, aunque hay que adjudicar este aumento a las ayudas luego de los huracanes. Por su parte, las aportaciones federales al gobierno fueron 36.3 por ciento de las rentas periódicas netas del gobierno en el período de 2010 a 2019, y en el año fiscal 2019, el porcentaje fue de 42.1 por ciento. La totalidad de estos fondos representó el 46.7 por ciento del producto bruto en el año fiscal 2019 y el promedio en los último diez años fue 33.9 por ciento. Lo que significa que estos fondos son una fuente de financiamiento importante para reducir la desigualdad social, mejorar los servicios y modernizar la infraestructura. También, porque el uso de estos fondos se traduce en desarrollo económico, mejorando la calidad de vida de todos y todas en Puerto Rico.

⁸ Informe Económico al Gobernador 1986, Pág. 4.

Bibliografía

Junta de Planificación (1984) Informe Económico al Gobernador 1983. San Juan.

Junta de Planificación (1987) Informe Económico al Gobernador 1986. San Juan.

Junta de Planificación (2009) Informe Económico al Gobernador 2008. San Juan

Angel L. Ruíz Mercado (1990) Los multiplicadores de transferencias federales a los individuos y al gobierno de Puerto Rico. Ensayos y Monografías (Núm. 58)

Oficina de Gerencia y Presupuesto (2018) Memorial Explicativo Sobre el Presupuesto para el Año Fiscal 2018-2019. Comisión de Hacienda, presupuesto y de Supervisión, Administración y Estabilidad Económica de Puerto Rico, "Promesa" Cámara de Representante

Financial Oversight and Management Board for Puerto Rico (2019) Restoring Growth and Prosperity, 2019 Fiscal Plan for Puerto Rico (May 9, 2019)

Programa de Reinversión y Estímulo Económico (22 de noviembre de 2019) http://www.presupuesto.gobierno.pr/af2009_2010/Tomo_I/resumenpresupuesto/L_Capitulo_Programa_Reinversion_Estimulo_Economico_Final.pdf

Medicaid <https://www.medicaid.pr.gov/Medicaid/Default.aspx> (22 de noviembre de 2019)

Congreso de EE.UU. incluye a Puerto Rico en asignación de Medicaid <http://sincomillas.com/congreso-de-ee-uu-incluye-a-puerto-rico-en-asignacion-de-medicaid/> (22 de noviembre de 2019)

Glosario sobre los fondos CDBG-DR <https://ayudalegalpr.org/resource/glosario-sobre-los-fondos-cdbg-dr> (9 de diciembre de 2019).

Alexis Zabdier Tejada Marte (2011) Los Fondos Federales en Puerto Rico: Un Affair con los Estados Unidos, Artículo Revista Jurídica UPR Vol. 80, Núm. 2

**ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS
EN EL AÑO FISCAL 2019**

ECONOMÍA DE ESTADOS UNIDOS EN EL AÑO FISCAL 2019¹

El panorama económico de los Estados Unidos, según los datos publicados por el Negociado de Análisis Económico (BEA, por sus siglas en inglés), continuó mostrando un ritmo de crecimiento sólido durante el año fiscal 2019. En el segundo trimestre de 2019, el Producto Interno Bruto (PIB) real tuvo un crecimiento de 2.0 por ciento, manteniendo su estabilidad durante los trimestres correspondientes al año fiscal de Puerto Rico. En el primer trimestre de 2019, se observó que el PBI real creció a una tasa de 3.1 por ciento.

Desde el primer trimestre del año 2016, el crecimiento del PIB real se ha mantenido registrando alzas continuas de sobre 1.5 por ciento, exceptuando el cuarto trimestre del 2018 cuando creció 1.1 por ciento. La sostenibilidad del crecimiento se ha mantenido, según visto en el año fiscal de Puerto Rico 2019, con un aumento en el PIB de 2.6 por ciento, respecto al año anterior.

Los elementos positivos que apoyaron el incremento del año fiscal 2019 fueron básicamente los mismos del año fiscal anterior, a mencionar: un fortalecimiento en el mercado laboral; un mayor nivel de confianza por parte de los consumidores; un mercado de viviendas y construcción estable; tasas de interés bajas, a pesar de los leves aumentos en el rango objetivo de la tasa de fondos federales del Banco de la Reserva Federal; los precios de petróleo que se mantuvieron estables; una inflación controlada; y un mayor ingreso disponible, debido en parte, a la implementación de las Leyes de Reformas Contributivas y Laborales desde el año 2018 y las cuales siguen aportando a la estabilidad. El crecimiento de la inversión empresarial se ha mantenido firme y los índices de confianza empresarial han estado fortalecidos. El crecimiento económico en el comercio exterior ha permanecido sólido. Las exportaciones netas mantuvieron un efecto neutral sobre el crecimiento del PIB real de los Estados Unidos.

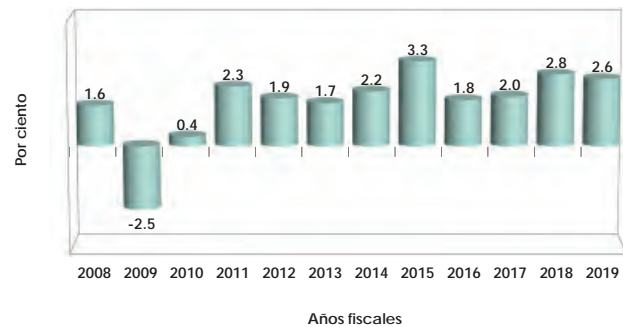
A continuación, se analizan los componentes de las cuentas nacionales incluyendo las perspectivas para los años fiscales 2019 a 2020. Es importante señalar que, debido a dificultades en la obtención de los datos relacionados a las proyecciones económicas para los Estados Unidos, no todas las variables están disponibles. Además, los datos de los años anteriores pueden variar, debido a las revisiones realizadas por el BEA. En la segunda sección se analizan los indicadores del mercado laboral. El tercer tema que se aborda es la inflación. El cuarto tema plantea la política monetaria vigente en los Estados Unidos y los cambios esperados de la misma. Le sigue el tema del sector externo, específicamente el comportamiento de la balanza comercial y finalmente, se presenta el mercado inmobiliario.

¹ Las estadísticas de la economía de Estados Unidos que aquí se analizan representan el año fiscal de Puerto Rico que cubre el período del 1^o de julio al 30 de junio de cada año, a menos que se indique lo contrario. Esto se hace para propósitos comparativos con los datos de las Cuentas Nacionales de Puerto Rico. Ejemplo de cómo se construyeron los datos relacionados al año fiscal de Puerto Rico. Para estimar el año fiscal 2018 se utilizaron los datos de los trimestres tres y cuatro del año natural 2017 y los trimestres uno y dos del año natural 2018. En caso de datos mensuales se utilizaron los datos de julio a diciembre del año natural 2017 y de enero a junio del año 2018.

Componentes de las Cuentas Nacionales

En el año fiscal 2019, los datos del Negociado de Análisis Económico del Departamento de Comercio federal presentaron que el PIB real, el cual mide la producción de bienes y servicios producidos por trabajo y propiedad localizados en los Estados Unidos, creció 2.6 por ciento, luego de aumentos de 2.8 y 2.0 por ciento en los respectivos años fiscales 2018 y 2016 (Gráfica 1). El año base para las cuentas nacionales de los Estados Unidos se actualizó al 2012 del anterior 2009. La mejoría en el crecimiento que se registró en el año fiscal 2019 fue el resultado del comportamiento positivo producido en la mayoría de los componentes de las cuentas nacionales. Los gastos de consumo personal, los cuales representaron la mayor parte del crecimiento en el año fiscal 2019 con 69.5 por ciento de la actividad económica agregada, redujeron levemente la magnitud en su tasa de crecimiento de 2.8 por ciento en el año fiscal 2018 a 2.6 por ciento en el año fiscal 2019. Los gastos son el principal motor de la inflación y los recortes impositivos aplicados por la reforma tributaria del Presidente Donald Trump tuvieron su aportación positiva.

Gráfica 1
PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL
TASA DE CAMBIO PORCENTUAL
ESTADOS UNIDOS, AÑOS FISCALES 2008 - 2019 *



Fuente: Negociado de Análisis Económico federal (BEA). * - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico

Los gastos de consumo en bienes duraderos ascendieron 4.4 por ciento en el año fiscal 2019. Mientras, los gastos en bienes no duraderos mostraron un alza de 3.1 por ciento, contribuyendo casi similarmente con los 3.0 por ciento de aumento en el año fiscal 2018. Los gastos de consumo en los servicios aumentaron 2.5 por ciento, lo que equivale a 0.4 punto porcentual más, en relación con el incremento de 2.1 por ciento en el año fiscal 2018 (Tabla 1).

Tabla 1

Indicadores macroeconómicos

Estados Unidos, años fiscales 2017 - 2019 *

	(millardos de \$, encadenados a 2012)						
	2017	2018	2019	2017/2018		2018/2019	
				Cambio (en miles)	Cambio %	Cambio (en miles)	Cambio %
Producto interno bruto	17,876.4	18,380.6	18,866.4	504.2	2.8	485.7	2.6
Gastos de consumo personal	12,401.5	12,752.0	13,109.9	350.5	2.8	357.8	2.8
Bienes duraderos	1,533.7	1,644.6	1,717.7	110.8	7.2	73.1	4.4
Bienes no duraderos	2,783.2	2,867.7	2,955.4	84.5	3.0	87.6	3.1
Servicios	8,104.1	8,274.5	8,480.2	170.3	2.1	205.7	2.5
Inversión interna bruta privada	3,116.9	3,273.9	3,434.9	157.0	5.0	160.9	4.9
Capital fijo	3,084.2	3,226.0	3,327.8	141.9	4.6	101.8	3.2
No residencial	2,476.5	2,611.6	2,741.0	135.1	5.5	129.4	5.0
Residencial	600.8	611.2	592.9	10.4	1.7	-18.3	-3.0
Cambio en inventario	13.9	28.4	91.4	14.6	105.3	63.0	221.4
Balance neto en bienes y servicios	-819.4	-863.0	-967.5	-43.7	5.3	-104.5	12.1
Exportaciones	2,412.0	2,515.6	2,529.9	103.7	4.3	14.3	0.6
Importaciones	3,231.4	3,378.7	3,497.5	147.3	4.6	118.8	3.5
Gastos de consumo del gobierno e inversión bruta	3,158.9	3,193.9	3,256.9	35.0	1.1	63.0	2.0
Federal	1,190.1	1,213.5	1,250.9	23.4	2.0	37.4	3.1
Defensa	709.7	723.2	756.8	13.5	1.9	33.5	4.6
No defensa	479.7	489.6	493.9	9.8	2.0	4.4	0.9
Estatal y local	1,966.8	1,978.7	2,004.6	11.9	0.6	25.9	1.3

* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: Negociado de Análisis Económico (BEA).

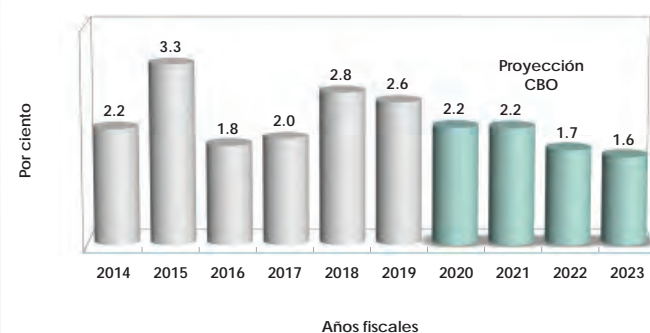
La inversión interna bruta privada registró un crecimiento de 4.9 por ciento en el año fiscal 2019, luego del 5.0 por ciento incrementado en el año fiscal 2018. La inversión en capital fijo aumentó 3.2 por ciento, de 4.6 por ciento registrado en el año anterior. Dentro de ésta, la inversión residencial mostró una baja de 3.0 por ciento, luego de un crecimiento de 1.7 por ciento en el año fiscal 2018, resultado de una desaceleración comenzada desde el año fiscal 2017. Sin embargo, la inversión no residencial creció 5.0 por ciento y dentro de esta sobresale la inversión en productos de propiedad intelectual con 8.5 por ciento en el año fiscal 2019, luego de ascender 4.9 por ciento en el año fiscal 2018.

En cuanto al balance neto de bienes y servicios durante el año fiscal 2019, las importaciones, las cuales representan una resta en la demanda agregada, crecieron 3.5 por ciento, luego de crecer 4.6 por ciento en el año fiscal 2018. Las exportaciones crecieron 0.6 por ciento, tras subir 4.3 por ciento en el año fiscal anterior. Finalmente, los gastos de consumo de gobierno aumentaron 2.0 por ciento, después del crecimiento registrado de 1.1 por ciento en el año fiscal 2018. Dentro de éstos, en el gobierno estatal y local hubo un aumento de 1.3 por ciento, después de crecer 0.6 por ciento en el año fiscal anterior. Mientras, el gasto en el gobierno federal creció 3.1 por ciento, luego de registrar un aumento de 2.0 por ciento en el año fiscal 2018.

Perspectivas para los años fiscales 2019 a 2022

Las perspectivas para la economía de Estados Unidos muestran en el corto plazo la incertidumbre relacionada a: las relaciones comerciales internacional con China y Europa; los movimientos en el rango objetivo de la tasa de fondos federales que ejecute la Reserva Federal; y las acciones de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP, por sus siglas en inglés), en cuanto a la producción del crudo. La extracción de petróleo en Estados Unidos ha bajado un poco la dependencia de las importaciones, dado que la OPEP controla principalmente los precios mundiales y la producción, protegiendo la economía de los Estados Unidos de los cambios globales. Se espera un aumento constante en el nivel de gasto de consumo personal apoyado por la reforma tributaria y un mercado laboral fortalecido.

Gráfica 2
PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL
TASA DE CAMBIO PORCENTUAL
ESTADOS UNIDOS, AÑOS FISCALES 2008 - 2019 *



Fuentes: Negociado de Análisis Económico federal (BEA). * - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico. Congressional Budget Office (CBO).

Se pronostica, por parte de la Oficina de Presupuesto del Congreso (CBO, por sus siglas en inglés) en reporte de febrero de 2020, que el PIB real en el año fiscal 2020 tenga un incremento de 2.2 por ciento. Para el año fiscal 2021 también se proyecta un crecimiento de 2.2 por ciento en el PIB real. Sin embargo, se proyecta para el año fiscal 2022 un aumento de 1.7 por ciento y para el 2023 de 1.6 por ciento, los cuales presentan un freno en el ritmo de crecimiento al compararse con los años anteriores (Gráfica 2 y Tabla 2).

Tabla 2

Perspectivas de variables macroeconómicas reales seleccionadas
Estados Unidos, años fiscales 2019 - 2023 *

Variables	Tasas de cambio porcentual				
	2019	2020	2021	2022	2023
Producto interno bruto	2.6	2.2	2.2	1.7	1.6
Gastos de consumo personal	2.8	2.8	2.3	2.0	1.9

* - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.
Fuente: CBO, febrero, 2020.

El gasto del consumidor seguirá siendo respaldado por un mercado laboral fortalecido, por los ingresos reales y los valores de los activos de los hogares. Este crecimiento en el gasto de los consumidores se proyecta para el 2020 en 2.8 por ciento. A medida que se ajusten las condiciones financieras debido a la reforma tributaria se proyecta una mejoría y un crecimiento estable en este renglón. Para el año fiscal 2021 se proyecta un aumento de 2.3 por ciento. Mientras, para los años fiscales 2022 y 2023 se pronostica un incremento estable de 2.0 y 1.9 por ciento, respectivamente.

Mercado laboral

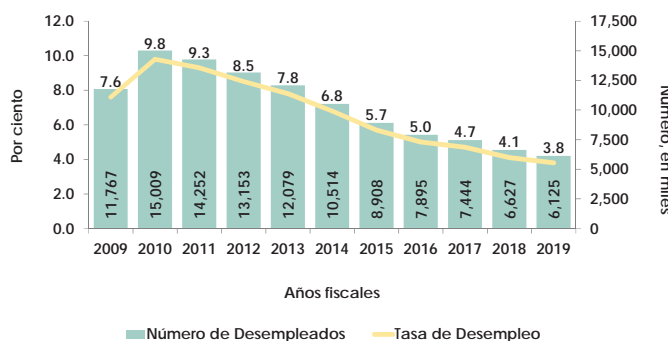
Según el Negociado de Estadísticas del Trabajo del Departamento del Trabajo federal (BLS, por sus siglas en inglés), los datos del mercado laboral de Estados Unidos continuaron mostrando solidez en el año fiscal 2019. La fuerza trabajadora civil totalizó 162.7 millones de personas, lo cual reflejó un aumento de 0.9 por ciento, con relación a las 161.2 millones de personas del año fiscal 2018. Esto incorporó 1.5 millones de personas adicionales al mercado laboral. El nivel de empleo registrado en la Encuesta de Población del Grupo Trabajador para el año fiscal 2019 fue 156.6 millones de personas, para un crecimiento de 1.3 por ciento o 2.0 millones de personas adicionales a los 154.5 millones de personas empleadas en el año fiscal anterior. El CBO proyecta que el empleo alcance las 158.6 millones de personas para el año fiscal 2020 y 159.6 millones de personas para el año fiscal 2021. Esto representa crecimientos de 1.3 y 0.6 por ciento, respectivamente. Para el año fiscal 2022 proyectan un crecimiento de 0.3 por ciento, totalizando en 159.9 millones de personas, cifra casi similar al año fiscal 2023.

Los datos del BLS mostraron una tasa de desempleo promedio de 3.8 por ciento en el año fiscal 2019. Esto representó una disminución de 0.3 puntos porcentuales, tras registrar en el año fiscal anterior una tasa de 4.1 por ciento, continuando con su tendencia a la baja y evidenciando un mercado laboral sólido. La perspectiva del CBO, es que siga descendiendo para los próximos dos años fiscales 2020 y 2021 proyectando una tasa de desempleo de 3.5 por ciento, para ambos años. Luego, proyectan un aumento de 3.7 por ciento para el año fiscal 2022 y de 4.0 por ciento para el 2023 (Gráfica 3).

La tasa de participación en el año fiscal 2019 promedió 62.9 por ciento, similar a la registrada en el año fiscal 2018. La perspectiva del CBO para la tasa de participación es que aumente a 63.2 por ciento para el año fiscal 2020. Sin embargo, para los años fiscales 2021 al 2023 proyectan una leve baja, situando las tasas en 63.0, 62.8 y 62.5 por ciento, respectivamente (Gráfica 4).

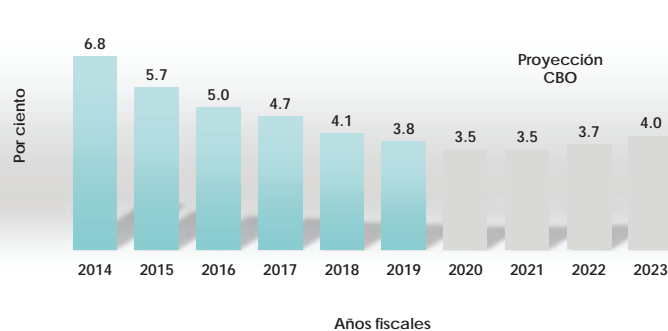
El empleo asalariado no agrícola ajustado estacionalmente, también continuó fortaleciéndose, ya que en el año fiscal 2019 totalizó 150.3 millones (Gráfica 5). Esto representó un crecimiento de 1.7 por ciento, al compararse con el año fiscal 2018.

Gráfica 3
TASA DE DESEMPLEO Y NÚMERO DE DESEMPLEADOS AJUSTADOS ESTACIONALMENTE ESTADOS UNIDOS, AÑOS FISCALES 2009 - 2019 *



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS). * - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Gráfica 4
TASA DE DESEMPLEO AJUSTADA ESTACIONALMENTE ESTADOS UNIDOS, AÑOS FISCALES 2014 - 2023 *



Fuentes: Negociado de Análisis Económico Federal (BEA), Congressional Budget Office (CBO). * - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Gráfica 5
EMPLEO ASALARIADO NO AGRÍCOLA
AJUSTADO ESTACIONALMENTE
ESTADOS UNIDOS, AÑOS FISCALES 2009 - 2019 *



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS). * - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico, Congressional Budget Office (CBO).

y así hacer ajustes graduales en los tipos de interés y la oferta monetaria. El nivel del Índice de Precios al Consumidor (IPC) en el año fiscal 2019 fue 253.3 puntos y registró un crecimiento promedio de 2.1 por ciento, a una tasa interanual. Esta tasa disminuyó 0.2 puntos porcentuales, al compararse con el año fiscal anterior, cuyo nivel promedió 248.1 puntos. Este nivel de inflación está acorde con la postura de la Reserva Federal de una inflación cerca de 2.0 por ciento.

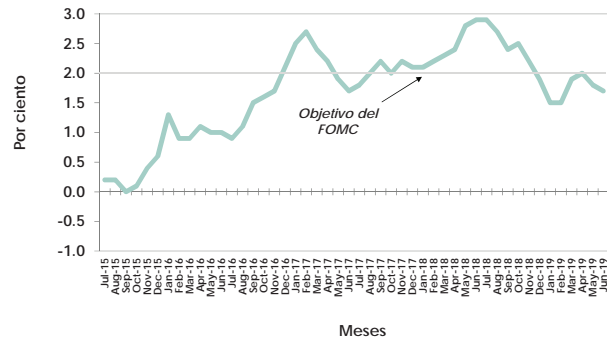
La medida de inflación subyacente que excluye alimentos y energía, que históricamente ha sido un mejor indicador de donde estará la inflación general en el futuro que el IPC total, fue 2.1 por ciento en el año fiscal 2019. Esta lectura fue 0.2 puntos porcentuales por encima del crecimiento de 1.9 por ciento del año fiscal 2018. La declaración del Comité Federal de Mercado Abierto (FOMC), con relación a la inflación es que se ha mantenido controlada cerca del 2.0 por ciento. Las proyecciones realizadas por CBO presentan un aumento para los próximos años fiscales. El CBO proyecta un crecimiento en la inflación subyacente de 2.6 por ciento para el año fiscal 2020 y de 2.7 para el año fiscal 2021. Luego, proyecta crecimientos de 2.6 y 2.5 por ciento para los años fiscales 2022 y 2023, respectivamente. Esto contrasta la postura que espera el FOMC que ocurra en los próximos años (Gráficas 6 y 7).

El CBO proyecta que el empleo asalariado no agrícola total alcance 152.5 millones de personas para el año fiscal 2020, creciendo 1.5 por ciento. Para el año fiscal 2021, la perspectiva es de 154.0 millones de personas, aumentando 0.9 por ciento. Mientras, para los años fiscales 2022 y 2023 se espera que llegue a 154.6 y 154.8 millones de personas, respectivamente.

Inflación

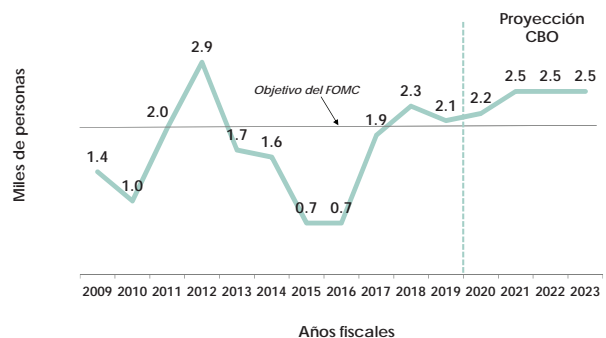
El cambio en el nivel de precios que calcula el BLS es lo que se conoce como la inflación, la cual es monitoreada por la Reserva Federal para poder ejecutar la política monetaria de los Estado Unidos

Gráfica 6
TASA DE INFLACIÓN
ESTADOS UNIDOS, 2015 - 2019
TASA ANUALIZADA



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS).

Gráfica 7
TASA DE INFLACIÓN
ESTADOS UNIDOS, 2009 - 2023*



Fuente: Negociado de Estadísticas del Trabajo federal (BLS). * - Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico, Congressional Budget Office (CBO).

Política monetaria

La Reserva Federal (FED), como sistema bancario central de Estados Unidos, regula la política monetaria para cumplir con los objetivos establecidos en su mandato estatutario. Estos objetivos son: empleo máximo, precios estables, y tasas de interés de largo plazo moderadas. Dado que el nivel de empleo no está determinado por factores monetarios, el FED no especifica una meta fija de empleo máximo, sino que el Comité Federal de Mercado Abierto (FOMC, por sus siglas en inglés) la revisa y la determina en sus reuniones periódicas. De igual forma, el FOMC busca mitigar algún signo de inflación en el largo plazo. Las herramientas que tiene el FED para ejecutar su política monetaria son: las operaciones del FOMC donde se compran y venden instrumentos financieros para controlar la oferta monetaria; la regulación de la cantidad de reservas que deben mantener los bancos miembros; y la regulación de la tasa de descuento a los bancos miembros.

Durante la primera mitad de 2019, el FOMC ha seguido aumentando gradualmente el rango objetivo para la tasa de fondos federales. Específicamente, el Comité decidió elevar el rango objetivo para la tasa de fondos federales en sus reuniones en marzo y junio de 2019, trayéndolo al rango actual de 1.75 a 2.0 por ciento. La decisión de aumentar el rango objetivo para la tasa de fondos federales es reflejo de que la economía continúa progresando hacia el objetivo del Comité de máximo empleo y estabilidad en los precios. Incluso con estas políticas de aumentos de la tasa, la postura de la política monetaria sigue siendo acomodaticia, apoyando las condiciones de un mercado laboral fortalecido y un retorno sostenido de una inflación del 2.0 por ciento.

Según el Comité Federal de Mercado Abierto, el mercado laboral ha seguido fortaleciéndose y la actividad económica ha mantenido aumentado a un ritmo sólido. Los incrementos en el empleo fueron fuertes durante el 2019 y la tasa de desempleo se mantuvo baja. Los gastos de las familias continuaron creciendo fuertemente, mientras que el crecimiento de la inversión fija empresarial se ha mantenido creciendo y estable desde el año pasado. Sobre una base de 12 meses, tanto la inflación general como la inflación para artículos excluyendo los alimentos y la energía han permanecido cerca del 2.0 por ciento.

Durante el año Fiscal 2019, el Comité consistente con su mandato estatutario y procurando fomentar al máximo el empleo y la estabilidad de precios, decidió subir el rango objetivo para la tasa de fondos federales de 2.10 a 2.35 por ciento. El comité continuó viendo una expansión sostenida de la actividad económica, las condiciones del mercado laboral fortalecida y la inflación cerca del objetivo simétrico del 2.0 por ciento. A la luz de la evolución económica y financiera mundial y presiones inflacionarias, el Comité será paciente al determinar qué ajustes futuros al rango objetivo para la tasa de fondos federales pueden ser apropiados para respaldar estos resultados (Tabla 3).

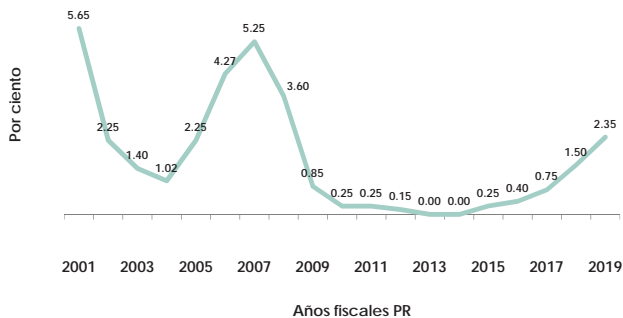
Tabla 3

Tasa de Interés de Referencia		
Fondos federales		
Fecha	Rango de la Tasa (%)	
<i>Años fiscales PR</i>	<i>Lower</i>	<i>Upper</i>
2015	0.00	0.25
2016	0.15	0.40
2017	0.50	0.75
2018	1.25	1.50
2019	2.10	2.35

Fuente: Banco de la Reserva Federal.

Al determinar el momento y el tamaño de los ajustes futuros al rango objetivo para la tasa de fondos federales, el Comité evaluará las condiciones económicas realizadas y esperadas, en relación con sus objetivos de empleo máximo y la inflación de 2.0 por ciento. Esta evaluación tendrá en cuenta una amplia gama de información, incluidas las medidas de las condiciones del mercado laboral, los indicadores de las presiones inflacionarias y las expectativas de inflación, y las lecturas sobre los acontecimientos financieros e internacionales (Gráfica 8).

Gráfica 8
TASA DE INTERÉS DE REFERENCIA
FONDOS FEDERALES
(TARGET FED FUND RATE - UPPER LIMIT*)



Fuente: Banco de la Reserva Federal.

* - Upper Limit 2015 - 2019.

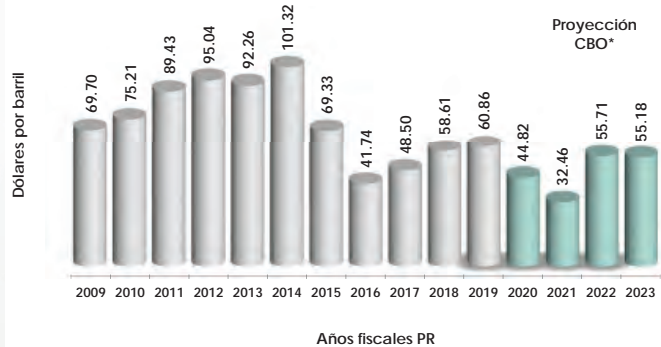
Los precios del barril de petróleo en términos del año fiscal 2019 de Puerto Rico promediaron \$60.86 el barril, lo cual representó un aumento de 3.8 por ciento, respecto a \$58.61 del año fiscal 2018. Estos precios se aproximan a los registrados hace doce años fiscales, cuando en promedio estaban en \$48 por barril. Luego, los precios han vuelto a subir poco a poco hasta llegar a un punto máximo promediando \$70.75 en octubre de 2019 y volvieron a bajar hasta \$49.52 en diciembre (Gráfica 9).

Se espera que de no surgir ningún conflicto bélico ni fenómenos atmosféricos que atravesasen el Caribe y la Costa del Golfo de los Estados Unidos, los precios del petróleo se mantengan bajos y estables para los próximos años fiscales. Las tensiones en el Medio Oriente y el proteccionismo son los principales riesgos que podrían causar alguna fluctuación. La producción se mantendrá de acuerdo a la demanda del crudo, por lo que se espera que la estabilidad de los precios será de beneficio para la actividad económica en Puerto Rico. Las perspectivas de los Estados Unidos con la producción de petróleo son alentadoras. Las fuentes de energía alternativas, cambio climático, la eficiencia y tecnología, son los retos que tienen el mercado petrolero. Según las proyecciones de la Administración de Información de Energía (EIA, por sus siglas en inglés), el precio promedio del barril haciendo referencia al período fiscal de Puerto Rico alcanzará \$44.82 para el año 2020 y \$32.46 para el año 2021. Esto equivale a una baja de 26.4 por ciento para el año fiscal 2020 y una baja de 27.6 por ciento para el año fiscal 2021. Los precios señalados en las proyecciones se sitúan a los registrados en el mercado durante el año fiscal 2004, cuando promediaron \$33.75 por barril. Por otro lado, la perspectiva del CBO para los años fiscales 2022 y 2023 con relación a los precios del WTI es que se sitúen en \$55.71 y \$55.18 cada uno.

Precios del barril de petróleo

Los precios del petróleo del West Texas Intermediate (WTI, por sus siglas en inglés) subieron levemente durante el año 2019, debido tanto a factores de oferta como de demanda. Aunque los altos precios del petróleo probablemente limiten el consumo doméstico en los Estados Unidos, gran parte del efecto negativo sobre el PIB con un menor gasto del consumidor puede ser compensado por el aumento de la producción e inversión en el creciente sector petrolero de Estados Unidos. Los efectos negativos de los movimientos ascendentes en los precios del petróleo deberían reducirse aún más a medida que la producción del petróleo estadounidense crezca y las importaciones netas de petróleo disminuyan.

Gráfica 9
PRECIOS DEL BARRIL DE PETRÓLEO
WEST TEXAS INTERMEDIATE



Fuente: Administración de Información de Energía, Congressional Budget Office (CBO).

* - Proyección del CBO 2022-2023.

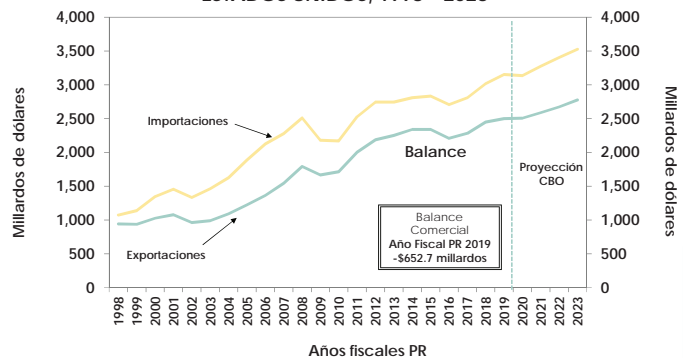
Sector externo: Balanza Comercial

La balanza comercial es la parte de la balanza de pagos donde se registran las transacciones de bienes y servicios con el resto del mundo. Incluye el ingreso procedente de las exportaciones y los pagos hechos por las importaciones. La diferencia entre las exportaciones y las importaciones representa la balanza comercial. En el año fiscal 2019, tanto las exportaciones como las importaciones reflejaron crecimientos, importando más de lo que se exporta con un balance comercial negativo que ascendió a \$652.7 millardos, lo que representó un aumento de 14.6 por ciento sobre el dato registrado en el año fiscal 2018 (Gráfica 10). El déficit en bienes fue \$902.8 millardos, para un alza de 8.3 por ciento y el excedente en los servicios disminuyó 5.4 por ciento, al totalizar \$250.0 millardos. Este es el mayor déficit comercial desde el año fiscal 2011, donde ocurrió un aumento de 14.8 por ciento.

En el año fiscal 2019, las exportaciones de bienes y servicios en Estados Unidos totalizaron \$2,501.0 millardos, para un crecimiento de 2.1 por ciento, con relación al año fiscal 2018. En términos proporcionales, el 67.0 por ciento de lo que se exporta son bienes y el restante 33.0 por ciento son servicios. Las ventas al exterior representaron aproximadamente el 14.0 por ciento del PIB de Estados Unidos, un aumento de 1.0 por ciento sobre la proporción del año anterior. Por otro lado, las importaciones de bienes y servicios mostraron un alza de 4.5 por ciento, con relación al año fiscal 2018 para totalizar \$3,153.7 millardos. En términos proporcionales, el 81.0 por ciento de lo que se importa son bienes y el restante 19.0 por ciento son servicios. El valor de las importaciones totales representó el 17.0 por ciento del PIB (Gráfica 11).

Según el CBO, se proyecta para el año fiscal 2020 que el balance comercial negativo disminuya a \$629.3 millardos, con un total de \$2,506.1 millardos en exportaciones de bienes y servicios, y \$3,135.4 millardos en importaciones de bienes y servicios. Los estimados para el año fiscal 2021 son de un déficit de \$686.3 millardos, con \$2,589.7 millardos en exportaciones y \$3,276.0 millardos en importaciones. Las perspectivas para los años fiscales 2022 y 2023 son déficits de \$730.2 y \$749.2 millardos, con exportaciones de \$2,673.6 y \$2,776.9 millardos, e importaciones de \$3,403.8 y \$3,526.1 millardos, respectivamente.

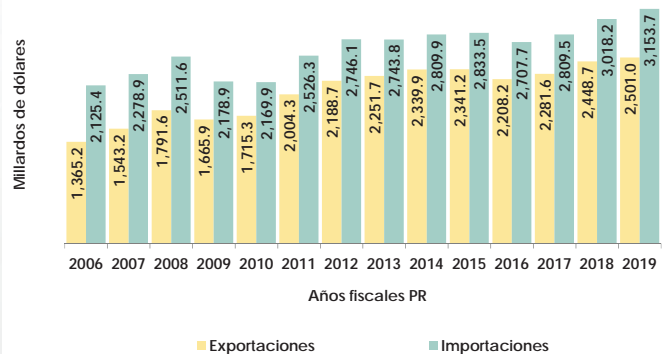
Gráfica 10
BALANCE COMERCIAL DE BIENES Y SERVICIOS*
ESTADOS UNIDOS, 1998 - 2023



* = Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: Negociado del Censo y Negociado de Análisis Económico, Departamento de Comercio federal Congressional Budget Office (CBO).

Gráfica 11
EXPORTACIONES E IMPORTACIONES
BIENES Y SERVICIOS*
ESTADOS UNIDOS, 2006 - 2019



* = Los datos corresponden al año fiscal de Puerto Rico.

Fuente: Negociado del Censo y Negociado de Análisis Económico, Departamento de Comercio federal.

Mercado de vivienda

En el año fiscal 2019, el mercado de vivienda mostró un freno al compararse con el crecimiento observado en años anteriores. Tanto la vivienda nueva como la existente bajaron sus ventas. A pesar del fortalecimiento en el mercado laboral y el crecimiento económico, el aumento de las tasas de interés impulsado por el FOMC para tratar de controlar la inflación, hace cada vez más complicado para los estadounidenses promedio originar una hipoteca. Se observó que el inventario ha disminuido y los precios aumentaron. La inversión, los permisos y los inicios de construcción de viviendas también presentaron signos negativos. Solamente la inversión en construcción pública presentó signo positivo.

Los datos del Negociado del Censo del Departamento de Comercio federal mostraron que durante el año fiscal 2019 la inversión en construcción total en los Estados Unidos sumó \$1,294.2 millardos. La inversión estuvo 0.1 por ciento por debajo de los \$1,295.6 millardos invertidos durante el año fiscal 2018. La inversión en construcción residencial total alcanzó \$521.0 millardos, lo cual reflejó una baja de 5.5 por ciento, con relación a la invertida en el año anterior, la cual fue \$551.6 millardos. Luego de siete años consecutivos de crecimientos, se registró una leve caída este año fiscal. La inversión en construcción fue liderada por el sector público ya que la inversión en el sector privado ha sido menor. La inversión total privada alcanzó \$977.8 millardos, para una disminución de 1.6 por ciento, con relación a \$993.9 millardos del año fiscal 2018. Mientras, la inversión total pública fue \$316.4 millardos, un aumento de 4.9 por ciento, con relación a \$301.7 invertidos en el año fiscal 2018 (Gráfica 12).

Los datos del Negociado del Censo federal y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal indicaron que el número total de inicios de construcción de viviendas privadas en Estados Unidos para el año fiscal 2019 disminuyeron 2.6 por ciento, al totalizar en 1,221,667 unidades. En el año 2018 los inicios totalizaron en 1,253,833 unidades. Esto representó una disminución absoluta de 32,167 unidades, en comparación con los inicios del año 2018 (Gráfica 13).

Los permisos de construcción aprobados durante el año fiscal 2019 también mostraron un descenso, con relación al año anterior. Durante el año fiscal 2019 se otorgaron 1,294,750 permisos, para una disminución de 2.5 por ciento, respecto a los 1,328,417 permisos otorgados en el año fiscal 2018. Esta es la primera baja registrada en la cantidad

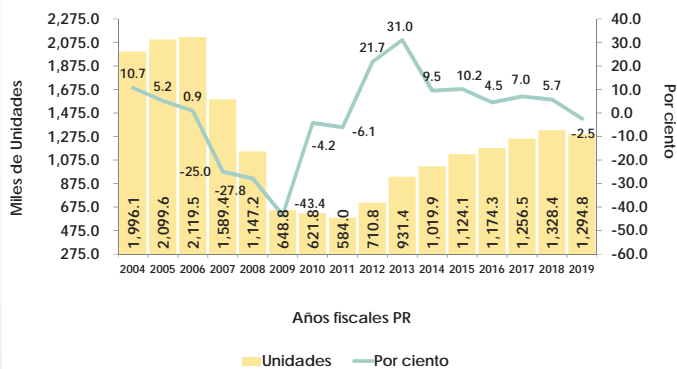


Fuente: Negociado del Censo del Departamento de Comercio federal.



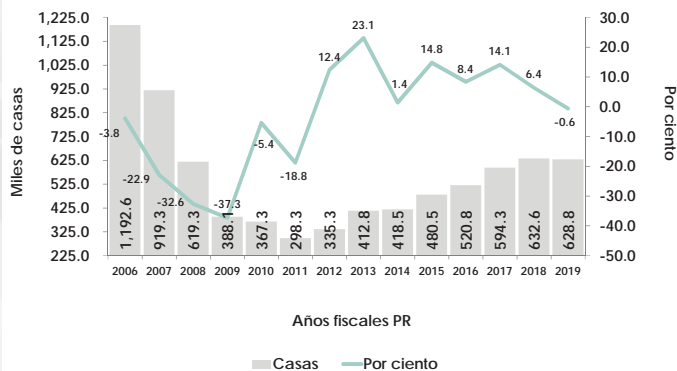
Fuente: Negociado del Censo federal y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal.

Gráfica 14
PERMISOS DE CONSTRUCCIÓN APROBADOS
ESTADOS UNIDOS, 2004 - 2019



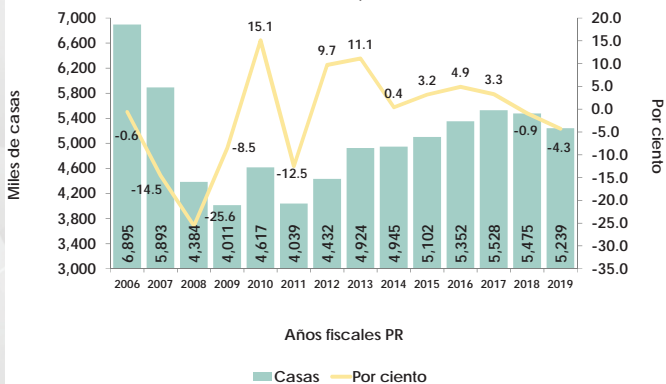
Fuente: Negociado del Censo federal y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal.

Gráfica 15
VENTA DE NUEVAS UNIDADES DE VIVIENDA
ESTADOS UNIDOS, 2006 - 2019



Fuente: Negociado del Censo federal y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal.

Gráfica 16
VENTA DE CASAS USADAS
ESTADOS UNIDOS, 2006 - 2019



Fuente: Asociación Nacional de Bienes Raíces.

de permisos otorgados desde el año fiscal 2012. Los indicadores del mercado de la vivienda de los Estados Unidos han presentado una desaceleración en la actividad mobiliaria (Gráfica 14).

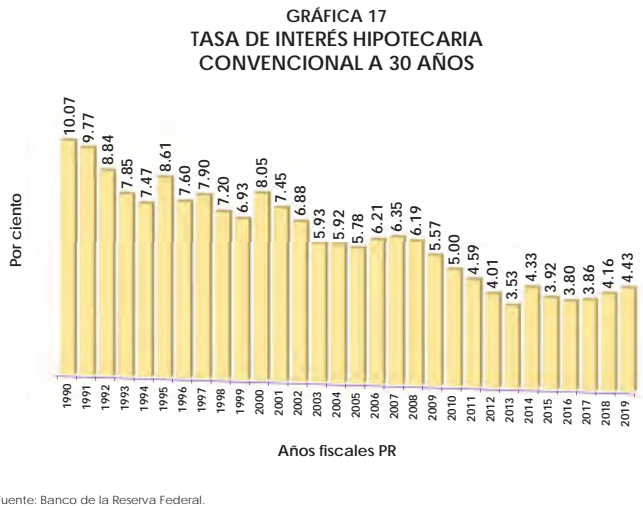
También, los estimados del Negociado del Censo federal y del Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano federal revelaron que las ventas de nuevas unidades de viviendas unifamiliares en Estados Unidos para el año fiscal 2019 disminuyeron 0.6 por ciento, con relación al año fiscal anterior, totalizando 628,750 unidades. En el año fiscal 2018 se vendieron un promedio de 632,583 unidades, para un incremento de 6.4 por ciento. La mediana de precios de las ventas de nuevas unidades de vivienda a nivel de Estados Unidos fue \$320,333, en términos del año fiscal 2019. Esto representó una baja de \$5,383 o 1.7 por ciento, con relación a la mediana de \$325,717 del año fiscal 2018 (Gráfica 15).

La Asociación Nacional de Bienes Raíces (NAR, por sus siglas en inglés) indicó que, en el año fiscal 2019 las ventas de viviendas existentes disminuyeron 4.3 por ciento al totalizar 5.24 millones de unidades, sobre el nivel alcanzado en el año fiscal 2018 cuando totalizó 5.48 millones de unidades vendidas. La mediana de precios a nivel de Estados Unidos, en términos del año fiscal 2019 fue \$262,392. Esto fue un aumento de 4.0 por ciento, con relación a los \$252,233 del año fiscal 2018. Esto representó un incremento en términos absolutos de \$10,158.

Este es el segundo año consecutivo en que se registra signo negativo en las ventas de casas usadas en Estados Unidos. El fortalecimiento del mercado laboral está impulsando la demanda de viviendas, pero el crecimiento de las ventas se está afectando por la baja en inventario y el alza en los precios. Resultando en un problema de limitación oferta y no de falta demanda. Según las proyecciones del NAR, se espera que las ventas de la vivienda existente aumenten 4.3 por ciento para el año fiscal 2020 y 1.4 por ciento para el 2021. Esto es un panorama

alentador, basado en el supuesto de que las tasas de interés se mantengan bajas y que el mercado brinde ofertas de financiamiento atractivas para los compradores (Gráfica 16).

Referente a la tasa de interés hipotecaria para préstamos convencionales a 30 años en el año fiscal 2019, la tasa promedio anual fue 4.43 por ciento, incrementándose 0.28 puntos porcentuales con relación al año fiscal 2018, cuando promedió 4.16 por ciento. A pesar de este aumento en la tasa convencional a 30 años, los compradores todavía se ven alentados a adquirir propiedades tanto nuevas como existentes. La perspectiva para el próximo año es que continúe con las bajas, se espera que desde enero comiencen a ofrecer de parte del mercado ofertas atractivas para los compradores, con resultados positivos para el mercado de la vivienda y la economía en los Estados Unidos (Gráfica 17).



Los principales riesgos que enfrentará el mercado de vivienda para los próximos años fiscales se mantienen igual que el año anterior, con los posibles aumentos graduales en las tasas de interés por parte de la Reserva Federal, en especial la hipotecaria para préstamos convencionales a 30 años, un leve crecimiento en los salarios y la falta de crédito disponible. Estos riesgos pudieran desalentar a los compradores y mantener fuera del mercado a los más jóvenes y aquellos que deseen adquirir su primera vivienda.

Conclusión

A pesar de que el panorama económico de los Estados Unidos continuó mostrando un ritmo de crecimiento sólido durante el año fiscal 2019, las perspectivas en el corto plazo presentan una incertidumbre relacionada con las relaciones comerciales internacionales con China y Europa, y los movimientos en el rango objetivo de la tasa de fondos federales que ejecute la Reserva Federal. Las proyecciones del CBO presentan crecimientos para los próximos años fiscales, aunque en menos magnitud que años anteriores.

Todo este panorama no contempla los sucesos económicos transcurridos por la pandemia del COVID-19, durante la segunda mitad del año fiscal 2020. El coronavirus ha creado una crisis desde el comienzo del año natural 2020 con mucha incertidumbre para la economía mundial. Definitivamente, la pandemia del COVID-19 limitará el crecimiento económico en los Estados Unidos y sus territorios, debido a que gran parte de los ingresos proceden de China por los vínculos comerciales y de inversión financiera. La FED comenzó con sus ajustes en los tipos de interés que se verán reflejados al final del año fiscal 2020 y mantendrá su revisión estratégica según la información recibida. Los riesgos a la baja que el coronavirus proyecta en el crecimiento económico son altos.

Desde marzo del 2020 se han registrado bajas en el precio del barril de petróleo, en el empleo en todos los sectores, medido por ambas encuestas del BLS y un mercado financiero paralizado, entre otros sucesos que afectan la economía. Se espera que a medida que se controle esta pandemia y se encuentre una vacuna, se recupere el optimismo y la confianza, tanto del consumidor como a nivel empresarial.

Bibliografía

- Board of Governors of the Federal Reserve System. Monetary Policy Report. (2019). Recuperado de: <https://www.federalreserve.gov/monetarypolicy>
- BBVA Research. Situación Estados Unidos 4to Trimestre 2019. Recuperado de: <https://www.bbvarsearch.com>.
- BBVA Research. Situación Estados Unidos 3er Trimestre 2019. Recuperado de: <https://www.bbvarsearch.com>.
- Energy Information Administration. (2020). Short Term Energy Outlook. Several. Recuperado de: <http://www.eia.gov/forecasts/steo>.
- Bureau of Economic Analysis. (2020). Gross national product [press releases]. Recuperado de: <http://www.bea.gov/national>.
- Bureau of Labor Statistics. (2020). Household data seasonally adjusted quarterly averages. Recuperado de: <http://www.bls.gov/webapps/legacy>.
- Bureau of Labor Statistics. (2020). Current Employment Survey monthly data. Sitio: <http://www.bls.gov/ces>.
- Congressional Budget Office. (2020). Budget and Economic Data. Recuperado de: <https://www.cbo.gov/about/products/budget-economic>.
- Federal Reserve Bank of St. Louis. Economic Research. FRED Economic Data. Sitio: <https://fred.stlouisfed.org/series>.
- Federal Reserve District. (2019). January. The Beige Book. Summary of Commentary on Current Economic Conditions. Recuperado de: <https://www.federalreserve.gov/monetarypolicy/files/BeigeBook>.
- Freddie Mac. Mortgage Rates. (2020). Recuperado de: <http://www.freddie.com/pmms>.
- National Association of Realtors. (2020). Existing-Home Sales [press releases]. Several. Recuperado de: <https://www.nar.realtor/topics/existing-home-sales>.
- National Association of Realtors. (2019). Housing Statistics. Recuperado de: <http://www.realtor.org/research-and-statistics/housing-statistics>.
- US Census Bureau and US Department of Housing and Urban Development. (2020). New residential construction monthly data. Recuperado de: http://www.census.gov/construction/nrc/historical_data/historic_releases.html.
- US Census Bureau and US Bureau of Economic Analysis. (2020). US International Trade in Goods and Services [several months]. Recuperado de: <https://www.census.gov/econ/currentdata>.

ECONOMÍA *MUNDIAL* 2019

INFORME SOBRE EL RITMO DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA MUNDIAL EN EL 2019

Las condiciones financieras mundiales siguen siendo acomodaticias en comparación con los parámetros históricos y las condiciones generales han variado poco desde la publicación del Informe sobre la Estabilidad Financiera Mundial de octubre de 2019. Las condiciones han estado tornándose más favorables en algunas economías individuales, hay más inestabilidad en los precios en los mercados financieros y el 2019 fue un año espectacular para muchos mercados de activos riesgosos en el mundo entero. Los índices de renta variable ganaron más de 30.0 por ciento en Estados Unidos, cerca de 25.0 por ciento en Europa y en China, y más de 15.0 por ciento en los mercados emergentes y en Japón. La deuda soberana de mercados emergentes, la deuda de alto rendimiento en Estados Unidos y la deuda empresarial de mercados emergentes produjeron más de 12.0 por ciento. Sorprendentemente, el último trimestre de 2019 experimentó particular vigor en China y en los mercados emergentes.

En la última actualización de las Perspectivas de la Economía Mundial (Informe WEO, por sus siglas en inglés) de enero de 2020, se analiza la distensión de las condiciones financieras y la reevaluación de los riesgos a la baja, y pronostica con cautela un ligero repunte de la actividad económica mundial este año y el próximo, aunque con menos fuerza de lo previsto previamente. Según señaló el Fondo Monetario Internacional (FMI), en el 2019 se demostró la eficacia de la política monetaria, especialmente cuando la distensión está sincronizada internacionalmente. El FMI estima que el crecimiento mundial habría sido 0.5 puntos porcentuales más bajo sin el estímulo mundial de la política monetaria. Se trata de un resultado imponente frente a la agudización de los riesgos a la baja.

Sin embargo, si se observa a largo plazo, la distensión de las condiciones financieras internacionales en una etapa tan avanzada del ciclo económico y la ininterrumpida acumulación de la vulnerabilidad financiera, como la sobrevaloración de activos en algunos mercados y países, el aumento de la deuda y los abundantes flujos de capital dirigidos hacia los mercados emergentes, podrían poner en peligro el crecimiento a mediano plazo. Por ejemplo, la tasa de impago ha aumentado en el mercado estadounidense de títulos de alto rendimiento, así como en los mercados chinos de bonos, el nacional y el extraterritorial, aunque a partir de un nivel bajo. Además, aunque los diferenciales de los mercados emergentes, es decir, la diferencia de rendimiento entre la deuda de un mercado emergente y un título de referencia como un bono del Tesoro estadounidense, son muy pequeños en la mayor parte de los casos, la deuda de algunos mercados emergentes se está negociando a niveles críticos.

Por lo tanto, es crucial que las autoridades continúen vigilando que no aumente la vulnerabilidad financiera y tomen medidas para abordarla cuando corresponda, a fin de alejar la posibilidad de que amplíen el impacto desfavorable de los shocks en la economía mundial. Aunque la distensión de la política monetaria desplegada el año pasado fue importante a la hora de contener los riesgos a la baja para la economía mundial, el uso de herramientas de política macroprudenciales cíclicas,¹ como los “colchón” de capital anticíclicos (CCA),² es ahora primordial para evitar que las vulnerabilidades crecientes pongan en peligro el crecimiento a mediano plazo.

¹ Las políticas macroprudenciales detectan y mitigan los riesgos que afectan la estabilidad sistémica, reduciendo así el costo económico que supondría una perturbación de los servicios financieros que habilitan el funcionamiento de los mercados financieros, como el crédito, los seguros y los servicios de pago y liquidaciones (CEF/FMI/BPI, 2009; FMI 2011a). Proteger el Todo Por. Luis I. Jácome y Erlend W. Nier.

² La Ley 10/2014, de 26 de junio, de ordenación, supervisión y solvencia de entidades de crédito, el Real Decreto 84/2015, de 13 de febrero y la Circular del Banco de España 2/2016 que la desarrollan, establecen que es competencia del Banco de España la adopción e implantación de medidas de instrumentos macroprudenciales sobre el sector de las entidades de crédito. Se trata de un requerimiento de capital exigido a todos los bancos durante las fases expansivas del ciclo crediticio, el CCA tiene el objetivo de ralentizar el crecimiento excesivo del crédito total (o de un segmento de éste) por encima de niveles sostenibles. Este “colchón” permite a los bancos reforzar su solvencia en “tiempos buenos” y así poder absorber potenciales pérdidas crediticias que se produzcan en fases recesivas del ciclo, para, de esta manera, minimizar el impacto negativo de una contracción en el flujo de financiación bancaria a la economía en “tiempos malos”. Banco de España; Estabilidad financiera y política macroprudencial. Medidas de política macroprudencial.

Proyecciones de crecimiento económico a nivel mundial y regional

El Fondo Monetario Internacional (FMI) señaló que la economía mundial estaba desde la edición de octubre de 2019, en medio de una desaceleración sincronizada, el ritmo más lento desde la crisis financiera internacional, con riesgos a la baja cada vez mayores que podrían salirse aún más del crecimiento. A partir de esto, algunos riesgos se han disipado parcialmente con la mención de la primera fase del acuerdo comercial entre Estados Unidos y China y la menor probabilidad de que se produzca un “bretix” sin acuerdo por la salida de Reino Unido de la Unión Europea. La política monetaria ha continuado respaldando el crecimiento y las condiciones financieras favorables.

Según la más reciente estimación realizada en enero de 2020, el crecimiento mundial estimado fue de 2.9 por ciento en el 2019, esta evolución muestra que el crecimiento mundial quizá esté estabilizándose, aunque en niveles moderados. En el segundo semestre de 2019, en particular, en el ímpetu de la actividad manufacturera se ha debilitado sustancialmente y ha tocado niveles no reflejados desde la crisis financiera mundial. En términos generales, la incertidumbre en torno a las crecientes tensiones comerciales y geopolíticas agudizaron la inseguridad que rodea el futuro del sistema de comercio mundial y la cooperación internacional, perjudicando la confianza de las empresas, las decisiones de inversión y el comercio internacional. Además, se han provocado tensiones macroeconómicas en varias economías de mercados emergentes, en particular India, que dieron lugar a una revaluación de las perspectivas de crecimiento correspondientes a los próximos dos años.

En este contexto, esta reevaluación responde a la agudización del descontento social en varios países que les planteó nuevos desafíos, al igual que lo hicieron desastres de índole meteorológica, desde huracanes en el Caribe, hasta sequía e incendios forestales en Australia, inundaciones en África oriental y sequía en África. A pesar de lo acontecido en contra, hacia finales del año surgieron algunas señales de que el crecimiento mundial puede estar llegando a un punto en que cambie la tendencia. Por otro lado, la distensión de la política monetaria³ continuó en el segundo semestre de 2019 en varias economías. Al considerable apoyo generado por esta distensión a comienzos de 2019, se suman sus efectos rezagados que deberían ayudar a que la actividad económica repunte a comienzos de 2020. Como se analiza más adelante, sin ese estímulo monetario, la estimación del crecimiento mundial en el 2019 y la proyección para el 2020 habrían sido 0.5 puntos porcentuales más bajas en cada uno de esos años.

En el tercer trimestre de 2019, el crecimiento en las diferentes economías de mercados emergentes (India, México y Sudáfrica, entre otras) fue más lento de lo previsto en el informe WEO de octubre, en gran parte debido a shocks específicos en los países, que frenaron la demanda interna. En el grupo de las economías avanzadas, la desaceleración fue generalizada, tal como se preveía (debido principalmente a la moderación del crecimiento en Estados Unidos, tras varios trimestres en que el desempeño fue superior a la tendencia). A pesar de la continua creación de empleos (en ciertos casos en un entorno en que las tasas de desempleo ya estaban en mínimos históricos), la inflación subyacente de los precios al consumidor continuó siendo leve en las economías avanzadas. Se suavizó aún más en la mayoría de las economías de mercados emergentes en medio de una actividad más moderada. El debilitamiento de la demanda redujo los precios de los metales y de la energía, lo cual puso límite al nivel general de inflación.

³ Consiste en ajustar la oferta de dinero en la economía para conjugar la estabilización de la inflación y del producto. Un banco central modifica su política monetaria variando el tamaño de la oferta de dinero, generalmente al intercambiar deuda pública a corto plazo con el sector privado mediante operaciones de mercado abierto. Si la Reserva Federal compra o toma en préstamo letras del Tesoro en poder de los bancos comerciales, agregará efectivo a las cuentas de reservas que los bancos tienen que mantener en esa entidad, ampliando así la oferta monetaria. El efecto contrario se logrará vendiendo o prestando a los bancos títulos del Tesoro. A lo largo de los años varios países han fijado metas explícitas de expansión monetaria, pero esa estrategia es mucho menos frecuente porque ahora la correlación entre dinero y precios es más difícil de medir. Muchos bancos centrales han adoptado en cambio una meta de inflación, por sí sola o combinada con metas implícitas de crecimiento o empleo. Al hacer declaraciones públicas acerca de la política monetaria, el banco central suele referirse a las tasas de interés deseadas, y no a una masa monetaria específica. Los bancos centrales tienden a concentrarse en una “tasa de política monetaria”, por lo general la tasa a corto plazo, a un día, que los bancos cobran por los fondos que se prestan entre sí. La tasa cae cuando el banco central inyecta dinero en el sistema comprando o tomando en préstamo títulos valores, o sea, cuando relaja la política monetaria, y tiende a subir cuando endurece la política absorbiendo reservas. La idea es que las variaciones de la tasa de política monetaria se transmitan a las demás tasas de interés pertinentes de la economía. Aplicación de la política monetaria. Fondo Monetario Internacional, (FMI.org) Por. Koshy Mathai. Septiembre de 2009.

Los indicadores correspondientes al cuarto trimestre apuntan levemente a que el ímpetu se estabilizó a un ritmo lento, en parte, porque a comienzos de año algunos países como: China, Corea y Estados Unidos dieron un giro general hacia una política monetaria acomodaticia y hacia la distensión fiscal. Los factores temporales que habían frenado la actividad manufacturera a escala mundial, ajustes en el sector automotor a nuevas normas sobre emisiones, una pausa en el lanzamiento de nuevos productos tecnológicos y acumulación de existencias, parecieron disiparse. La actitud de las empresas y las perspectivas de los gerentes de compras en el sector manufacturero dejaron de deteriorarse, pero continuaron siendo pesimistas en términos generales. Es importante mencionar que, el subcomponente de las encuestas correspondiente a nuevos pedidos experimentó un repunte, particularmente en las economías de mercados emergentes. En coherencia con las encuestas, el crecimiento del comercio mundial parece estar llegando a un punto de inflexión. En cambio, la actividad en el sector de servicios se debilitó en cierta medida, pero permaneció en territorio expansivo, apoyado por el gasto de consumo que continúa siendo resiliente, y que a su vez ayudó a mantener las condiciones apretadas en los mercados laborales, los niveles bajos de desempleo y la moderación de los aumentos salariales.

Las señales iniciales de estabilización reforzaron la actitud en los mercados financieros, que ya se habían visto afianzadas por recortes de las tasas de los bancos centrales. Los mercados parecen haber interiorizado las perspectivas para la política monetaria de Estados Unidos y la decisión de la Reserva Federal de poner la orientación futura de esa política en compás de espera, tras haber efectuado tres recortes en el segundo semestre de 2019. Las noticias intermitentes, pero favorables acerca de las relaciones económicas entre Estados Unidos y China, y el alejamiento de los temores de un brexit riguroso estimularon el apetito de riesgo de los inversionistas. Las acciones se mantuvieron al alza en las grandes economías avanzadas durante el cuarto trimestre; los rendimientos básicos de los bonos soberanos aumentaron con respecto a los mínimos registrados en septiembre; y los flujos de cartera a las economías de mercados emergentes se fortalecieron, en particular los destinados a fondos de bonos.

Las fluctuaciones de las monedas entre septiembre y comienzos de enero reflejaron la mejora general de la actitud ante el riesgo y la atenuación de las tensiones comerciales, ya que el dólar de EE. UU. y el yen japonés se debilitaron en aproximadamente 2.0 por ciento, mientras que el renminbi (RMB) chino aumentó alrededor de 1.5 por ciento. El movimiento más notable entre las principales monedas fue la apreciación de la libra británica (4.0 por ciento desde septiembre), ante la percepción de una disminución de los riesgos de un brexit sin acuerdo. Por lo tanto, las condiciones financieras continúan siendo acomodaticias en términos generales en todas las economías avanzadas y de mercados emergentes.

Teniendo en cuenta la evolución reciente, las principales consideraciones para el pronóstico del crecimiento mundial son las siguientes: las secuelas de los resultados más débiles de lo previsto en el segundo semestre de 2019 entre las principales economías de mercados emergentes; los indicios de una estabilización tentativa de la manufactura en el cuarto trimestre, pero cierto debilitamiento de la actividad en el aún resiliente sector de los servicios; las condiciones financieras acomodaticias; y las perspectivas inciertas en cuanto a los aranceles, el malestar social y las tensiones geopolíticas.

Según FMI, para lograr un crecimiento sostenible es importante que los países emprendan reformas estructurales que aumenten la productividad, mejoren la resiliencia y reduzcan la desigualdad. Las reformas en las economías de mercados emergentes y en desarrollo son más eficaces cuando ya existe una buena gestión de gobierno. Además, para evitar ese desenlace, las políticas deberían apuntar decisivamente a disipar las tensiones comerciales, reimpulsar la cooperación multilateral y brindar a la actividad económica un respaldo oportuno en los casos en que sea necesario. Para afianzar la resiliencia, las autoridades deberán abordar la vulnerabilidad financiera que plantea riesgos para el crecimiento a mediano plazo. Lograr un crecimiento más inclusivo, que es esencial para garantizar mejores perspectivas económicas para todos, deberá seguir siendo el objetivo principal.

Perspectivas mundiales para 2019 y 2020

El FMI presentó su más reciente Informe de Actualización de las Perspectivas de la Economía Mundial (informe WEO, por sus siglas en inglés) en enero de 2020. El mismo presenta la actualización de las proyecciones del crecimiento económico a nivel mundial y regional. El mismo presenta que el crecimiento mundial, según estimaciones fue 2.9 por ciento en el 2019, y se proyectó que aumente 3.3 por ciento al 2020 y 3.4 para el 2021, es decir, una revisión a la baja de 0.1 punto porcentual para 2019 y 2020 y de 0.2 para 2021, en comparación con las cifras presentadas en la edición de octubre de 2019 del informe del WEO (Gráfica 1 y Tabla 1). La revisión a la baja se debe a resultados inesperados a la baja de la actividad económica en unas algunas economías de mercados emergentes, en particular India, que dieron lugar a una revaluación de las perspectivas de crecimiento correspondientes a los próximos dos años. En algunos casos, la revaluación tiene el impacto mayor en lo social.

La trayectoria del crecimiento mundial denota un descenso marcado, seguido de un retorno a niveles más próximos a las normas históricas para un grupo de economías de mercados emergentes y en desarrollo con desempeño deficiente y que soportan tensiones (Brasil, India, México, Rusia y Turquía). El perfil de crecimiento también depende de que las economías de mercados emergentes relativamente saludables mantengan su desempeño sólido, aun cuando las economías avanzadas y China continúan desacelerándose gradualmente hacia sus tasas de crecimiento potencial. Se espera que los efectos del sustancial alivio monetario en las economías avanzadas y de mercados emergentes en el 2019 continúen propagándose en la economía mundial para el 2020. Sin este estímulo monetario, la estimación de crecimiento mundial en el 2019 y la proyección para el 2020 habrían sido 0.5 puntos porcentuales más bajas en cada año. Se proyecta que la recuperación mundial contribuirá a un repunte del crecimiento del comercio (aunque más modesto que el pronosticado en octubre), debido a una recuperación de la demanda y la inversión interna en particular, así como a la disipación de ciertos lastres temporales en los sectores automotor y de tecnología.

Estos resultados dependen en gran medida de que se evite tanto una nueva escalada de las tensiones comerciales entre Estados Unidos y China. Igualmente, genere un empeoramiento de las relaciones económicas entre esos dos países, por ejemplo, en lo que se refiere a las cadenas de suministros en el sector de la tecnología, como un brexit sin acuerdo, y de que las ramificaciones económicas derivadas del descontento social y las tensiones geopolíticas permanezcan contenidas.

Gráfica 1
TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL
ECONOMÍA MUNDIAL, 2012 - 2024
ACTUALIZACIÓN A ENERO DE 2020



Nota: Incluye datos históricos.
Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI).

Tabla 1

Panorama de las proyecciones de la economía mundial
Cambio porcentual anual
(Actualización, enero 2020)

	Interanual								
	Diferencias con la actualización del informe WEO						4T a 4T 2/		
	Proyecciones octubre 2019								
	2018	2019	2020	2021	2020	2021	2019	2020	2021
Producto mundial	3.6	2.9	3.3	3.4	-0.1	-0.2	2.9	3.5	3.3
Economías avanzadas	2.2	1.7	1.6	1.6	-0.1	0.0	1.5	1.9	1.4
Estados Unidos	2.9	2.3	2.0	1.7	-0.1	0.0	2.3	2.0	1.6
Zona del Euro	1.9	1.2	1.3	1.4	-0.1	0.0	1.0	1.7	1.2
Alemania	1.5	0.5	1.1	1.4	-0.1	0.0	0.3	1.2	1.5
Francia	1.7	1.3	1.3	1.3	0.0	0.0	1.2	1.3	1.4
Italia	0.8	0.2	0.5	0.7	0.0	-0.1	0.3	0.9	0.5
España	2.4	2.0	1.6	1.6	-0.2	-0.1	1.7	1.6	1.6
Japón	0.3	1.0	0.7	0.5	0.2	0.0	0.5	1.8	-0.3
Reino Unido	1.3	1.3	1.4	1.5	0.0	0.0	0.9	1.8	1.5
Canadá	1.9	1.5	1.8	1.8	0.0	0.0	1.8	1.7	1.8
Otras economías avanzadas 3/	2.6	1.5	1.9	2.4	-0.1	0.1	1.4	2.4	2.3
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	4.5	3.7	4.4	4.6	-0.2	-0.2	4.0	4.8	4.8
Economías emergentes y en desarrollo de Asia	6.4	5.6	5.8	5.9	-0.2	-0.3	5.3	6.0	5.8
China	6.6	6.1	6.0	5.8	0.2	-0.1	5.9	5.9	5.8
India 4/	6.8	4.8	5.8	6.5	-1.2	-0.9	4.3	6.9	6.1
ASEAN-5 5/	5.2	4.7	4.8	5.1	-0.1	-0.1	4.6	4.8	5.1
Economías emergentes y en desarrollo de Europa	3.1	1.8	2.6	2.5	0.1	0.0	2.8	2.4	2.6
Rusia	2.3	1.1	1.9	2.0	0.0	0.0	1.5	1.6	2.4
América Latina y el Caribe	1.1	0.1	1.6	2.3	-0.2	-0.1	0.0	2.0	2.4
Brasil	1.3	1.2	2.2	2.3	0.2	-0.1	1.8	2.0	2.4
Mexico	2.1	0.0	1.0	1.6	-0.3	-0.3	0.1	1.2	1.8
Oriente Medio y Asia Central	1.9	0.8	2.8	3.2	-0.1	0.0
Arabia Saudita	2.4	0.2	1.9	2.2	-0.3	0.0	-0.9	2.7	2.2
África subsahariana	3.2	3.3	3.5	3.5	-0.1	-0.2
Nigeria	1.9	2.3	2.5	2.5	0.0	0.0
Sudáfrica	0.8	0.4	0.8	1.0	-0.3	-0.4	0.3	0.6	1.3
Partidas informativas									
Países en desarrollo de bajo ingreso	5.0	5.0	5.1	5.1	0.0	-0.1
Crecimiento mundial según tipos de cambio de mercado	3.0	2.4	2.7	2.8	0.0	0.0	2.3	2.9	2.6
Volumen del comercio mundial (bienes y servicios) 6/	3.7	1.0	2.9	3.7	-0.3	-0.1
Economías Avanzadas	3.2	1.3	2.2	3.1	-0.4	-0.1
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	4.6	0.4	4.2	4.7	0.0	0.0
Precios de las materias primas (dólares de EE.UU.)									
Petróleo 7/	29.4	-11.3	-4.3	-4.7	1.9	-0.1	-10.9	-1.5	-2.7
No combustibles (promedio basado en ponderaciones de la exportación mundial de materias primas) 8/	1.6	0.9	1.7	0.6	0.0	-0.7	4.8	1.0	1.2
Precios al consumidor									
Economías avanzadas	2.0	1.4	1.7	1.9	-0.1	0.1	1.4	1.8	1.9
Economías de mercados emergentes y en desarrollo 9/	4.8	5.1	4.6	4.5	-0.2	0.0	5.1	3.8	3.6
Tasa interbancaria de oferta de Londres (porcentaje)									
Sobre los depósitos en dólares de EE. UU. (seis meses)	2.5	2.3	1.9	1.9	-0.1	-0.2
Sobre los depósitos en euros (tres meses)	-0.3	-0.4	-0.4	-0.4	0.2	0.2
Sobre los depósitos en yenes japoneses (seis meses)	0.0	0.0	-0.1	0.0	0.0	0.2

Nota: Se parte del supuesto de que los tipos de cambio efectivos reales se mantienen constantes a los niveles vigentes entre el 14 de oct. y el 11 de nov. de 2019.

Las economías se enumeran en base a su tamaño. Los datos trimestrales agregados están desestacionalizados. Informe WEO = Perspectivas de la economía mundial.

¹ En los pronósticos de este informe WEO, de la actualización del informe WEO de octubre de 2019, la diferencia se basa en cifras redondeadas. Las diferencias también se han ajustado para incluir los precios al consumidor de Argentina desde la actualización de julio de 2018.

² En el caso del producto mundial, las estimaciones y proyecciones trimestrales representan aproximadamente el 80.0 por ciento del PIB, medidos por las ponderaciones de la paridad del poder adquisitivo.

³ Excluye el grupo de los Siete (Alemania, Canadá, Estados Unidos, Francia, Italia, Japón, el Reino Unido) y los países de la zona del euro.

⁴ En el caso de India, los datos y pronósticos están basados en el ejercicio fiscal, y el PIB a precios de mercado utilizando como año base el ejercicio 2011/12.

⁵ Filipinas, Indonesia, Malasia, Tailandia, Vietnam.

⁶ Promedio simple de las tasas de crecimiento para los volúmenes de exportación e importación (bienes y servicios).

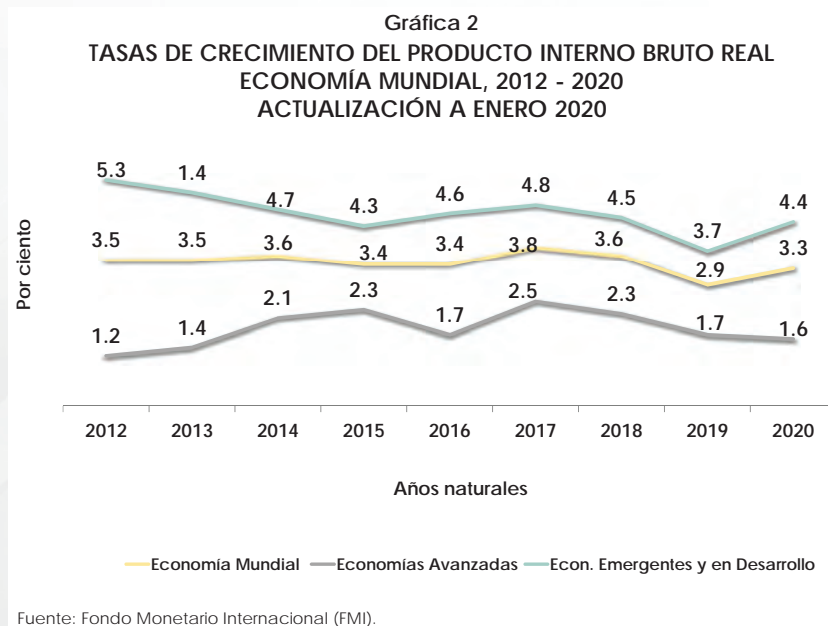
⁷ Promedio simple de los precios de las variedades de crudo U.K. Brent, Dubai Fateh y West Texas Intermediate.

⁸ El precio promedio del petróleo fue USD 60.62 el barril en 2019; el precio supuesto con base en los mercados de futuros (al 12 de noviembre de 2019) es USD 58.03 en 2020 y USD 55.31 en 2021.

⁹ Excluye Venezuela.

Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI).

En las economías avanzadas, se proyecta una moderación del crecimiento en 1.7 por ciento en el 2019 y de 1.6 por ciento para el 2020. La proyección para el 2019 es 0.1 puntos porcentuales más bajo, que la presentada en la edición de octubre de 2019, debido principalmente a revisiones a la baja del crecimiento en Estados Unidos, la zona del euro y el Reino Unido, y a recortes en otras economías avanzadas de Asia, en particular la RAE de Hong Kong, tras las protestas (Tabla 1 y Gráfica 2). La desaceleración proyectada en las economías avanzadas en el 2019 representa más de dos tercios de la desaceleración prevista del crecimiento mundial en comparación con el 2018. Dado que se estima que las brechas del producto se están cerrando para la mayoría de las economías de este grupo de hecho, algunas están operando por encima de su potencial estimado en un contexto de tasas de desempleo históricamente bajas, se prevé que el repunte cíclico retroceda hacia tasas de crecimiento más moderadas.



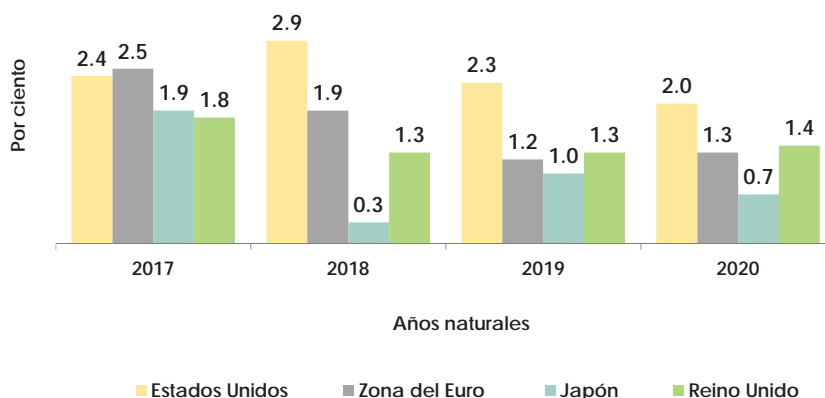
En el grupo de las economías de mercado emergentes y en desarrollo, se estimó que la tasa de crecimiento fue 3.7 por ciento en el 2019, y que aumente a 4.4 por ciento en el 2020 y 4.6 por ciento para el 2021 (Tabla 1). Los pronósticos para los años 2020 y 2021 son 0.2 puntos porcentuales respectivamente más bajos, que lo señalado en octubre de 2019. El perfil de crecimiento para el grupo refleja una combinación de las recuperaciones proyectadas, tras profundas desaceleraciones en las economías de mercados emergentes que han soportado tensiones y han tenido desempeños deficientes, y la desaceleración estructural que está ocurriendo en China.

Perspectivas de crecimiento por países y regiones

Economías avanzadas

Dentro del grupo de países que componen las economías avanzadas, el FMI estimó que el crecimiento económico de Estados Unidos fue 2.3 por ciento en el 2019 y se espera que modere en 2.0 por ciento en el 2020 y luego a 1.7 por ciento para el 2021 (Gráfica 3). Aunque la inversión no fue vigorosa, el empleo y el consumo sí lo fueron. El pronóstico para el 2020 son 0.1 puntos porcentuales menos en el 2020 con respecto a lo previsto en el informe WEO de octubre. La moderación obedece a un retorno a una orientación fiscal neutral y el impulso cada vez menor derivado del relajamiento de las condiciones financieras.

Gráfica 3
TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL
ECONOMÍAS AVANZADAS SELECCIONADAS, 2017 - 2020
ACTUALIZACIÓN A ENERO 2020



Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI).

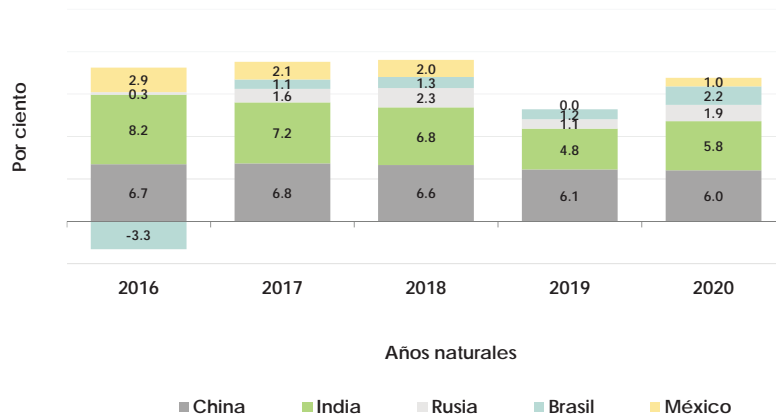
En la zona del euro, el menor aumento de la demanda externa y la reducción de las existencias (reflejo de una floja producción industrial) han mantenido frenado el crecimiento desde mediados de 2018. Se prevé que la actividad repunte escasamente en lo que resta del año y adentrado en el 2020, ya que la demanda externa recuperaría cierto ímpetu y los factores pasajeros (como las nuevas normas sobre emisiones que han golpeado la producción automotriz alemana) continuarían desvaneciéndose. El crecimiento proyectado es de 1.2 por ciento en el 2019 (0.1 puntos porcentuales menos que en octubre) y 1.3 por ciento en el 2020 y 1.4 por ciento para el 2021. Las proyecciones del informe WEO de octubre de 2019 para Francia y Italia no han variado. Se revisaron a la baja las proyecciones de 2020 para Alemania, donde la actividad manufacturera aún estaba en terreno negativo a finales de 2019, y para España, debido a las secuelas de una desaceleración más marcada de lo previsto de la demanda interna y de las exportaciones en el 2019.

En el Reino Unido, se estimó la actividad económica en una tasa de 1.3 por ciento en el 2019 y se espera que el crecimiento se estabilice en 1.4 por ciento para el 2020 y que suba a 1.5 por ciento para el 2021, es decir, sin cambios con respecto al informe WEO, por sus siglas en inglés, de octubre de 2019. Se debe a la combinación de un impacto negativo derivado del crecimiento mundial más flojo y la incertidumbre reinante en torno al brexit y un impacto positivo, debido al aumento del gasto público anunciado en el reciente informe de examen de gasto (Spending Review). La economía se contrajo en el segundo trimestre y los indicadores apuntaron a un crecimiento débil en el tercer trimestre. Es probable que esto se vea parcialmente compensado por la recuperación de la inversión durante el resto del año. En abril, el PIB mensual registró una fuerte contracción, provocada en parte por la decisión de los principales fabricantes de automóviles de adelantar los cierres anuales periódicos como parte de los planes de contingencia relacionados con el brexit. El pronóstico supone una salida ordenada de la Unión Europea, seguido de una transición gradual hacia el nuevo régimen, el 31 de enero de 2020 y de una transición gradual hacia una nueva relación económica.

En Japón, se estimó el crecimiento económico en 1.0 por ciento en el 2019, y que se modere en 0.7 por ciento para el 2020 (0.1 y 0.2 puntos porcentuales por encima de lo señalado en el informe WEO de octubre de 2019). La revisión al alza del crecimiento estimado para el 2019 es producto de un saludable consumo privado, respaldado en parte por las medidas de contrapeso que el gobierno adoptó en octubre, al mismo tiempo del aumento de la tasa del impuesto al consumo, el fortalecimiento del gasto de capital y las históricas revisiones de las cuentas nacionales. La mejora del pronóstico de crecimiento para el 2020 tiene en cuenta el impulso que se espera que generen las medidas de estímulo

adoptadas en diciembre de 2019. Se prevé que el crecimiento disminuya a 0.5 por ciento (nivel próximo al potencial) en el 2021, a medida que se disipe el impacto del estímulo fiscal (Gráfica 4).

Gráfica 4
TASAS DE CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO REAL
ECONOMÍAS DE MERCADOS EMERGENTES Y EN DESARROLLO
PAISES SELECCIONADOS, 2016 - 2020
ACTUALIZACIÓN A ENERO DE 2020



Fuente: Fondo Monetario Internacional (FMI)

En el 2024, el crecimiento del grupo de las economías avanzadas se estabilizará en torno a 1.6 por ciento, un nivel parecido al que contempla el informe del WEO de abril de 2019 (Tabla 2). El moderado repunte que se prevé en la productividad contrarrestaría el freno que se espera que la desaceleración del crecimiento de la fuerza laboral imponga al crecimiento del producto potencial a medida que la población siga envejeciendo.

Tabla 2

Resumen de la Inflación
Por ciento

Precios al consumidor	Promedio 2001-2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	Proyecciones		
										2019	2020	2024
Economías avanzadas	2.0	1.4	1.3	1.3	1.5	1.2	1.0	1.4	1.6	1.5	1.6	1.8
Estados Unidos	2.1	2.1	1.9	1.8	1.9	1.0	1.0	1.9	2.4	1.8	2.0	2.0
Zona del Euro ^{1/}	1.9	1.1	1.3	1.2	0.9	1.3	0.8	0.9	1.3	1.5	1.6	1.9
Japón	-1.1	-1.7	-0.8	-0.3	1.7	2.1	0.3	-0.2	-0.1	0.7	1.0	0.9
Otras economías avanzadas ^{2/}	2.1	1.9	1.2	1.5	1.3	1.1	1.3	2.0	1.5	1.4	1.2	1.9
Economías de mercados emergentes y en desarrollo^{3/}	6.6	7.1	5.8	5.5	4.7	4.7	4.3	4.3	4.8	4.7	4.8	4.3
Grupos regionales												
Economías emergentes y en desarrollo de Asia	4.3	6.5	4.6	4.6	3.4	2.7	2.8	2.4	2.6	2.7	3.0	3.3
Economías emergentes y en desarrollo de Europa	11.5	7.9	6.2	5.6	6.5	10.5	5.5	5.4	6.2	6.8	5.6	5.3
América Latina y el Caribe	5.8	5.2	4.6	4.6	4.9	5.5	5.6	6.0	6.2	7.2	6.7	4.3
Medio Oriente y Norte de África	7.2	9.2	9.4	8.8	6.6	5.5	5.5	6.7	9.9	8.2	9.1	7.1
África Subsahariana	9.9	9.3	9.2	6.5	6.4	6.9	10.8	10.9	8.5	8.4	8.0	6.6
Memorandum												
Unión Europea	2.4	3.1	2.6	1.5	0.5	0.1	0.2	1.7	1.9	1.5	1.7	2.0
Países en desarrollo de bajo ingreso	9.7	11.9	9.7	8.0	7.2	6.9	9.1	9.7	9.1	8.8	8.8	7.3
Medio Oriente y Norte de África	6.9	8.7	9.7	9.4	6.5	5.6	5.2	6.7	11.0	8.4	8.9	7.8
Tasa de inflación media												
Economías avanzadas	2.2	3.2	2.6	1.4	0.7	0.1	0.6	1.6	1.7	1.5	1.6	2.0
Economías emergentes y en desarrollo ^{3/}	5.2	5.5	4.6	3.8	3.1	2.7	2.7	3.3	3.0	2.9	3.0	3.0

^{1/} Basado en el Índice armonizado de precios al consumidor de Eurostat.

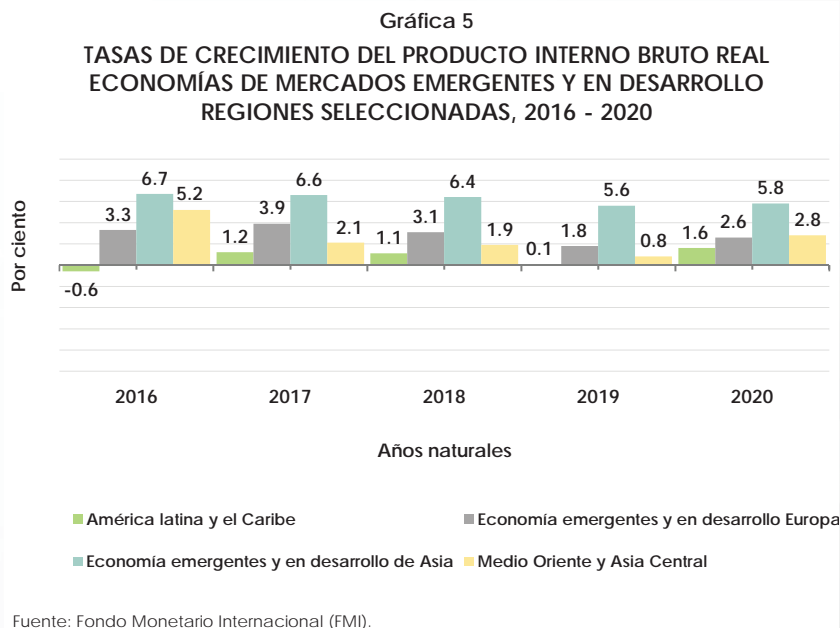
^{2/} Excluidos Estados Unidos, países de la zona del euro y Japón.

^{3/} Excluye a Venezuela, pero incluye a Argentina desde 2017 en adelante.

^{4/} Incluye a Argentina desde 2017 en adelante.

Economías de mercados emergentes y en desarrollo

Según el FMI, el grupo de países que componen las economías de mercados emergentes y en desarrollo de Asia, siguen siendo el principal motor de la economía mundial, pero el crecimiento se está moderando poco a poco con la desaceleración estructural de China. Se pronosticó que el producto de la región creció a un ritmo de 5.6 por ciento en el 2019 a 5.8 por ciento en el 2020 y 5.9 para el 2021 (Gráfica 5). El pronóstico es 0.2 y 0.3 puntos porcentuales menos en 2019 y 2020 en comparación con lo pronosticado en el informe WEO de octubre, para ambos años, en gran medida debido a la incidencia de los aranceles en el comercio y la inversión.



El recorte del crecimiento es por una revisión a la baja de la proyección para India, donde la demanda interna se ha desacelerado más marcadamente de lo previsto, en medio de tensiones en el sector financiero no bancario y un menor crecimiento del crédito. Se estima que el crecimiento de India en el 2019 se sitúe en 4.8 por ciento y se proyecta que mejore a 5.8 por ciento en el 2020 y 6.5 por ciento para el 2021 (1.2 y 0.9 puntos porcentuales menos que lo indicado en el informe WEO de octubre), debido al estímulo fiscal y monetario, y al nivel moderado de los precios del petróleo. Se proyecta que el crecimiento en China disminuya levemente de 6.1 por ciento estimado en el 2019 a 6.0 por ciento en el 2020 y 5.8 por ciento para el 2021. El repliegue parcial de aranceles previos y la pausa en la aplicación de otros aumentos en aranceles, que se prevén como parte de la «primera fase» del acuerdo comercial con Estados Unidos, probablemente aliviarán la debilidad cíclica a corto plazo, y el resultado será una mejora de 0.2 puntos porcentuales en el pronóstico de crecimiento de China con respecto al del informe WEO de octubre. No obstante, cabe prever que las controversias no resueltas en torno a las relaciones económicas entre Estados Unidos y China en términos más generales, así como el necesario fortalecimiento de las regulaciones financieras internas, seguirán entorpeciendo la actividad. Se proyecta que tras haberse desacelerado a 4.7 por ciento en el 2019, el crecimiento en los países de la Asociación de Naciones del Asia Sudoriental (ASEAN-5) permanezca estable en el 2020, para luego repuntar en el 2021. Las perspectivas de crecimiento han sido revisadas a la baja en los casos de Indonesia y Tailandia, donde la persistente debilidad de las exportaciones también está frenando la demanda interna.

En las economías emergentes y en desarrollo de Europa, el crecimiento será de 1.8 por ciento en el 2019 a 2.5 por ciento para el 2020-21 (0.1 puntos porcentuales más en el 2020 que lo pronosticado en el informe del WEO de octubre (Gráfica 5). La mejora se debe al continuo y sólido crecimiento en Europa central y oriental, un repunte de la actividad de Rusia, y la recuperación que está en curso en Turquía conforme las condiciones financieras se vuelvan menos restrictivas.

En América Latina, la actividad se desaceleró notablemente al comienzo del año en las economías más grandes, debido principalmente a factores idiosincráticos. En este momento el FMI proyectó que el crecimiento estimado de la región será de 0.1 por ciento en el 2019, 1.6 por ciento en el 2020 y 2.3 por ciento para el 2021 (0.2 y 0.1 puntos porcentuales menos que lo señalado respectivamente en el informe WEO de octubre de 2019) (Gráfica 5). Las revisiones se deben a un recorte de las perspectivas de crecimiento de México en 2020-21, entre otras razones por la continua debilidad de la inversión, y a una importante revisión a la baja del pronóstico de crecimiento para Chile, que se ha visto afectado por la tensión social. Estas revisiones están en parte compensadas por una revisión al alza del pronóstico de 2020 para Brasil, debido a una mejora, tras la aprobación de la reforma de las pensiones y la disipación de las perturbaciones de la oferta en el sector minero.

Para la región en su conjunto, se prevé que el crecimiento se afianzará y llegará a 1.6 por ciento en el 2020 (0.2 puntos porcentuales menos que en el informe del WEO de octubre de 2019) (Gráfica 5). El afianzamiento proyectado refleja la recuperación prevista en Brasil, debido a política monetaria acomodaticia y en México a medida que se reduce gradualmente la incertidumbre, junto con el hecho de que las contracciones serían menos graves en Argentina y Venezuela en el 2020 comparadas con las del corriente año.

En la región de Oriente Medio y la región de Asia Central se proyecta que el crecimiento será de 0.8 por ciento en el 2019 y que repuntará a 2.8 por ciento en el 2020 y que en el 2021 mejore a 3.2 por ciento (0.1 puntos porcentuales menos que lo indicado en el informe WEO de octubre de 2019). El recorte de la cifra para el 2020 es en gran parte, debido a la revisión a la baja del pronóstico para Arabia Saudita, al preverse un menor aumento de la producción de petróleo, tras la decisión de la OPEP+ en el mes de diciembre de ampliar las restricciones de la oferta. Las perspectivas para varias economías continúan siendo moderadas a raíz de la agudización de las tensiones geopolíticas en Irán, el malestar social y contiendas civiles en otras economías como en Iraq y Líbano y los conflictos civiles entre Libia, Siria y Yemen lastran las perspectivas de la región.

En África subsahariana, el crecimiento estimado fue de 3.3 por ciento en el 2019 y se prevé que el crecimiento aumente a 3.5 por ciento en 2020-21. Esta proyección es 0.1 puntos porcentuales por debajo de los registros que contemplaba la edición de octubre de 2019 del informe WEO y 0.2 puntos porcentuales más débil que la de año 2021. El alza en los precios del petróleo ocurrida a comienzos de 2019 sirvió de respaldo a las moderadas perspectivas de Nigeria y de otros países de la región exportadores de petróleo, aunque se prevé que debido a la disminución de la producción de petróleo la economía de Angola se contraiga este año y experimente apenas una ligera recuperación el próximo. En el caso de Sudáfrica, las limitaciones estructurales y el deterioro de las finanzas públicas están reprimiendo la confianza de las empresas y la inversión privada. En Etiopía se prevé que la consolidación del sector público, necesaria para contener las vulnerabilidades relacionadas con la deuda, socavará el crecimiento.

A mediano plazo, el crecimiento del grupo de las economías de mercados emergentes y en desarrollo se estabilizará, según las proyecciones, en 4.8 por ciento, pero con importantes diferencias según la región. En las economías emergentes y en desarrollo de Asia, se prevé que el crecimiento se mantenga en 6.0 por ciento a lo largo del plazo de la proyección (Tabla 2). Este crecimiento depende de la gradual desaceleración de la economía de China de 5.5 por ciento para el 2024 y del afianzamiento y la estabilización del crecimiento de India en 7.3 por ciento a mediano plazo sobre la base de la implementación ininterrumpida de las reformas estructurales. De acuerdo con las proyecciones, el crecimiento de América Latina aumentará del 1.8 por ciento previsto para el 2020, y en un 2.7 por ciento en el mediano plazo; las perspectivas se ven cargadas por las inflexibilidades estructurales, moderados términos de intercambio y desequilibrios fiscales (sobre todo en el caso de Brasil).

La actividad de las economías emergentes y en desarrollo de Europa repuntaría, según los pronósticos, poniendo fin al período de bajo crecimiento en el que se encuentran desde la crisis financiera mundial, y la región crecerá a un ritmo de aproximadamente 2.5 por ciento a mediano plazo. Las perspectivas son variadas dentro de África subsahariana, pero se prevé que el crecimiento de la región en su conjunto aumente de 3.6 por ciento en el 2020 a 4.2 por ciento para el 2024 (aunque en casi dos quintos de las economías, se proyecta que la tasa de crecimiento promedio a mediano plazo supere 5.0 por ciento). Las perspectivas a mediano plazo de la región de Oriente Medio y Asia Central están determinadas en gran medida por las perspectivas de los precios de los combustibles, el ajuste necesario para corregir los desequilibrios macroeconómicos en ciertas economías y las tensiones geopolíticas.

Las proyecciones para las 40 economías de mercados emergentes y en desarrollo (alrededor de una cuarta parte del total) crecerían, en términos per cápita, por encima del promedio ponderado del grupo, que es de 3.3 por ciento; es decir, más de 2.0 puntos porcentuales por encima del promedio de las economías avanzadas. Para estas economías, (China, India e Indonesia, entre otras) el reto consiste en asegurar que estas tasas de crecimiento se hagan realidad y que los beneficios del crecimiento se distribuyan ampliamente. En cambio, las perspectivas de convergencia son sombrías para algunas economías de mercados emergentes y en desarrollo. En África subsahariana y la región de Oriente Medio y Asia Central se proyecta que, para los próximos cinco años, de las 47 economías que representan alrededor del 10.0 por ciento del PIB mundial en términos de paridad del poder adquisitivo y donde viven cerca de 1,000 millones de personas, crezcan menos que las economías avanzadas en términos per cápita, lo que implica que sus niveles de ingresos previstos se reducirán aún más respecto a los de esas economías.

Perspectivas indicador de inflación para 2019 y 2020

De acuerdo con las proyecciones del FMI, las perspectivas de inflación reflejan en gran medida las perspectivas de crecimiento y de precios de las materias primas. Se proyecta que la inflación se mantenga en general en los niveles actuales en el grupo de las economías avanzadas, mientras que en el grupo de economías de mercados emergentes y en desarrollo, excluida Venezuela, se prevé que reanude su constante descenso de la última década, tras un moderado aumento temporal este año.

En lo que respecta a las economías avanzadas, en las cuales el crecimiento de la demanda final en general es moderado, la presión inflacionaria es baja y los indicadores de las expectativas de inflación implícitas en los precios de mercado se han debilitado en los últimos meses, sería apropiado continuar empleando una política monetaria flexible para evitar una nueva desaceleración de la actividad y una caída de las expectativas de inflación. Esto es especialmente importante en las economías con una inflación persistentemente inferior a la meta y cuyo producto ya se encuentra por debajo del potencial, o existe la posibilidad de que así sea, una hipótesis es que las fluctuaciones económicas pueden comportarse según la "teoría de arrastre" (plucking theory) propuesta originalmente por Friedman. De acuerdo con esa teoría, la economía padece contracciones ocasionales que reducen el nivel del producto por debajo de su potencial.

Por otro lado, en las economías de mercados emergentes y en desarrollo, las circunstancias son diversas, algunas economías están experimentando condiciones extremadamente difíciles, debido a las desavenencias políticas o conflictos transfronterizos; otras están experimentando condiciones de financiamiento externo restrictivas, debido a sus desequilibrios macroeconómicos y a los ajustes de política económica necesarios. En países que enfrentan condiciones más estables, el reciente debilitamiento de la inflación ha brindado a los bancos centrales la posibilidad de flexibilizar la política monetaria para respaldar la actividad económica. Frente a un entorno externo volátil y la posibilidad de un vuelco desfavorable en la actitud de los mercados, asegurar la resiliencia financiera es un objetivo clave para muchas economías de mercados emergentes y en desarrollo.

La regulación y la supervisión deberían asegurar que las reservas de capital y liquidez sean suficientes para evitar cambios desestabilizadores en las carteras mundiales y un posible deterioro del crecimiento y la calidad del crédito. Las iniciativas para supervisar y reducir los descargos de monedas y vencimientos en los balances también son esenciales para preservar la estabilidad financiera y ayudarán a que los tipos de cambio amortigüen los shocks. En muchas economías con altos niveles de deuda pública, la política fiscal debería por lo general apuntar a la consolidación a fin de contener los costos de endeudamiento y crear margen para contrarrestar una desaceleración en el futuro, así como para atender necesidades de desarrollo, ajustando al mismo tiempo su ritmo y momento para evitar una debilidad económica prolongada. Mejorar la focalización de los subsidios, racionalizar el gasto ordinario y ampliar la base de ingresos son medidas que pueden ayudar a preservar las inversiones necesarias para estimular el crecimiento potencial y el gasto social, en educación, atención de la salud y políticas de protección social. La movilización de ingresos es especialmente importante en los países en desarrollo de bajo ingreso, para ayudarlos a avanzar hacia el cumplimiento de los Objetivos de Desarrollo Sostenible de las Naciones Unidas.

Más allá de aplicar una combinación de políticas macroeconómicas y financieras adecuada, muchas economías de mercados emergentes y en desarrollo pueden afianzar sus instituciones, gestión de gobierno y marcos de política mediante reformas estructurales orientadas a reforzar sus perspectivas de crecimiento y su resiliencia.

Indicadores de inflación en las economías avanzadas

Coincidiendo con las perspectivas más tenues de los precios de las materias primas, energía y la moderación prevista del crecimiento, se prevé que la inflación a precios del consumidor alcance un promedio de 1.5 por ciento en el 2019 (Tabla 2). Dado que se proyecta que la economía de Estados Unidos opere por encima del potencial este año y el próximo, se proyecta que la inflación básica de precios al consumidor se sitúe en torno a 2.6 por ciento en el 2020, por encima de su valor a mediano plazo de 2.0 por ciento (el nivel adecuado con la meta de mediano plazo de 2.0 por ciento para la inflación del gasto de consumo personal). Se espera que, en Japón la tasa de inflación básica (excluidos los alimentos frescos y la energía) se eleve a alrededor de 1.0 por ciento en 2019-20, debido al aumento de la tasa del impuesto al consumo en octubre, y que avance lentamente a 1.2 por ciento en el mediano plazo. Se prevé que la inflación general aumente gradualmente en la zona del euro, pasando de 1.2 por ciento en el 2019 a 1.4 por ciento para el 2020.

Indicadores de inflación en las economías emergentes y en desarrollo

Se prevé que la inflación en las economías de mercados emergentes y en desarrollo, excluida Venezuela, aunque es estable en la mayoría de las regiones, se sitúe en 4.7 por ciento en el 2019 (Tabla 2). Las excepciones incluyen a Argentina, donde la inflación ha aumentado, tras la depreciación del peso; Rusia, donde un aumento de la tasa del impuesto al valor agregado a comienzos del año potenció la inflación y; en menor grado China, en parte debido al alza de precios de la carne porcina. Al quedar mejor ancladas las expectativas de inflación en algunas economías y seguir disipándose el traspaso de anteriores depreciaciones, la inflación en el grupo de economías de mercados emergentes habrá de moderarse en 4.3 por ciento en el mediano plazo.

Riesgos

Los riesgos en torno a los pronósticos de base se mantienen inclinados a la baja, aunque menos sesgadas hacia resultados adversos que en el informe WEO de octubre. Las incipientes señales de estabilización analizadas anteriormente podrían perdurar, dando lugar a una dinámica favorable entre el gasto de consumo, que sigue siendo resiliente, y una mejora

del gasto de las empresas. Otro estímulo podría ser la menor intensidad de factores idiosincrásicos que frenan la actividad en las principales economías emergentes, a lo que se suman los efectos de la distensión monetaria y la mejora de la actitud una vez que se complete la “primera fase” del acuerdo comercial entre Estados Unidos y China, así como el consiguiente repliegue parcial de aranceles ya aplicados y la tregua con respecto a nuevos aranceles. Si estos factores confluyen, la recuperación podría ser más sólida de lo que se proyecta actualmente.

No obstante, los riesgos a la baja siguen siendo importantes. Las crecientes tensiones geopolíticas, particularmente entre Estados Unidos e Irán, podrían perturbar la oferta mundial de petróleo, perjudicar la actitud y debilitar la ya titubeante inversión empresarial. Además, la agudización del malestar social en muchos países, debido en algunos casos al deterioro de la confianza en las instituciones tradicionales y la falta de representación en las estructuras de gobierno, podría trastocar la actividad, complicar las iniciativas de reforma y hacer mella en la actitud, lo cual haría disminuir el crecimiento por debajo de lo proyectado. Si estas presiones inciden sobre desaceleraciones profundas que ya están en curso, por ejemplo, en las economías de mercados emergentes que soportan tensiones y tienen desempeños deficientes, no se materializaría el repunte previsto del crecimiento mundial, que es atribuible casi en su totalidad a las mejoras (en algunos casos, contracciones más leves) proyectadas para estas economías.

El aumento de las barreras arancelarias entre Estados Unidos y sus socios comerciales, en particular China, ha perjudicado la actitud empresarial y ha agravado las desaceleraciones cíclicas y estructurales que han estado ocurriendo en muchas economías a lo largo del último año. Las controversias se han propagado al sector de la tecnología, lo cual supone riesgos para las cadenas mundiales de suministro. Las justificaciones para las medidas proteccionistas se han ampliado y ahora incluyen cuestiones de seguridad nacional. Las perspectivas para una resolución duradera de las tensiones comerciales y tecnológicas siguen siendo imprecisas, pese a esporádicas noticias alentadoras acerca de las negociaciones que están en curso. Un mayor deterioro de las relaciones económicas entre Estados Unidos y sus socios comerciales (observado, por ejemplo, en las fricciones entre Estados Unidos y la Unión Europea), o de los lazos comerciales con otros países, podría estropear el giro positivo que están empezando a dar la manufactura y el comercio a nivel mundial, con lo cual el crecimiento mundial se situaría por debajo del nivel de base.

La materialización de estos riesgos podría desencadenar en rápidos cambios en los mercados financieros, reasignaciones de las carteras hacia activos seguros y un aumento de los riesgos de refinanciamiento para prestatarios vulnerables, tanto empresariales como soberanos. Un endurecimiento generalizado de las condiciones financieras dejaría al descubierto vulnerabilidades financieras que se han acumulado durante los años de bajas tasas de interés, y restringiría más el gasto en maquinaria, equipos y en bienes duraderos que adquieren los hogares. Esto produciría un nuevo debilitamiento del sector manufacturero que a la larga podría propagarse al de servicios, y ampliar el alcance de la desaceleración.

Los desastres de índole meteorológica, como: tormentas tropicales, inundaciones, olas de calor, sequías e incendios forestales han supuesto graves costos humanitarios y pérdidas de los medios de subsistencia en diversas regiones en los últimos años. El cambio climático, causa principal de la creciente frecuencia e intensidad de los desastres de índole meteorológica, ya pone en riesgo el logro de resultados en materia de salud y economía, y no solo en las regiones directamente afectadas. Podría plantear desafíos en otros ámbitos en los que tal vez aún no se sienten los efectos directos, como por ejemplo al contribuir a la migración transfronteriza o a la tensión financiera (por ejemplo, en el sector de los seguros). De continuar, estas tendencias podrían infligir pérdidas aún mayores en más países.

Prioridades de política económica

Pese a los indicios de estabilización, el riesgo de que el crecimiento mundial sea subóptimo durante un largo período sigue siendo tangible. En esta etapa, los desaciertos en la adopción de políticas debilitarían aún más una economía mundial que ya es precaria. En cambio, una cooperación multilateral más sólida y la adopción de políticas nacionales que brinden un respaldo oportuno, podrían facilitar una recuperación sostenida que beneficie a todos. En todas las economías, consiste en ampliar la inclusividad, y garantizar que las redes de protección social estén en efecto protegiendo a los más vulnerables y que las estructuras de gobierno refuercen la cohesión social.

La cooperación multilateral

1. Otros aspectos en los que una cooperación más estrecha ayudaría a mejorar la inclusividad y la resiliencia consisten en reducir la evasión fiscal transfronteriza y la corrupción; evitar el repliegue de las reformas de las regulaciones financieras mundiales; y garantizar que la red mundial de seguridad financiera cuente con una dotación de recursos adecuada.
2. Los países tienen que cooperar de manera urgente para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero y limitar el aumento de la temperatura mundial, empleando un enfoque que garantice una adecuada distribución de la carga entre países y dentro de los países.
3. Los países deberían abordar a la brevedad el descontento relacionado con el sistema de comercio basado en reglas, resolver sin demora la situación de bloqueo en el Órgano de Apelación de la Organización Mundial del Comercio, y zanjar los desacuerdos sin elevar las barreras arancelarias y no arancelarias.
4. Es poco probable que las tensiones tecnológicas entre países se resuelvan a menos que las partes cooperen para restringir los ciberataques y resolver cuestiones pendientes relacionadas con los derechos de propiedad intelectual y la transferencia de tecnología.
5. Si no se resuelven los conflictos en los ámbitos del comercio y la tecnología, se minará más la confianza y se debilitará la inversión, y eso incrementará las pérdidas de empleos; en un horizonte a más largo plazo, esto inhibiría el aumento de la productividad y retardaría las mejoras de los niveles de vida.

Las prioridades de política económica para las economías avanzadas

1. Como en muchos países avanzados, las tasas de política monetaria están próximas al límite inferior efectivo y las tasas de interés a largo plazo están en niveles bajos (en algunos casos negativos), el margen de la política monetaria para combatir nuevos descensos del crecimiento es limitado.
2. Considerando el modesto potencial de crecimiento del grupo, los países que disponen de espacio fiscal deberían incrementar el gasto en iniciativas que fomenten el crecimiento de la productividad, en ámbitos como la investigación, la capacitación y la infraestructura física.
3. Si la actividad se debilitara sustancialmente, y si las condiciones de mercado lo permiten, estos países pueden bajar el ritmo de consolidación fiscal para evitar un período prolongado de crecimiento inferior al potencial.
4. A menos que la demanda privada sea muy débil, los países con niveles elevados de deuda deberían en general llevar a cabo consolidaciones a fin de estar preparados para la próxima desaceleración y el gasto en prestaciones que se avecina.

Las prioridades de política económica para las economías de mercados emergentes y en desarrollo

1. En todo el grupo, un objetivo común general consiste en lograr un crecimiento más inclusivo a base del gasto en salud y educación para realzar el capital humano, y al mismo tiempo incentivar el ingreso de empresas que generen puestos de trabajo de alto valor agregado y empleen de forma productiva a segmentos más amplios de la población.
2. Los países en que las condiciones son en general más firmes, pero cuya actividad se ha debilitado con respecto al potencial, pueden aprovechar el reciente descenso de la inflación para brindar más apoyo monetario, sobre todo en los casos en que las tasas de interés real permanecen en niveles elevados.
3. Garantizar la resiliencia financiera, manteniendo reservas adecuadas de capital y liquidez al tiempo que se reducen al mínimo los descalces de monedas y vencimientos, sigue siendo un imperativo fundamental, en particular dado el bajo nivel de las tasas de interés en las economías avanzadas y la posibilidad de que se busquen rendimientos en otras plazas.
4. Las economías fuertemente endeudadas deben en general procurar la consolidación, regulando su ritmo para evitar una desaceleración drástica de la actividad, y a tales efectos deben focalizar mejor los subsidios, ampliar la base de generación de ingresos y garantizar un mejor cumplimiento.

Conclusión

La economía mundial se enfrenta a una serie de eventos en su contra. A fin de revitalizar el crecimiento, las autoridades deben derribar las barreras comerciales mediante acuerdos perdurables, poner freno a las tensiones geopolíticas y reducir la incertidumbre en torno a las políticas internas. Estas medidas pueden contribuir a reforzar la confianza y revitalizar la inversión, la actividad manufacturera y el comercio. Con relación a esto, FMI, espera con interés más detalles sobre el reciente acuerdo provisional alcanzado entre China y Estados Unidos. Se espera que todo paso que se dé para reducir las tensiones y revertir las recientes medidas comerciales sea positivo, en especial si conduce a un acuerdo integral y duradero.

Para eliminar riesgos adicionales para el crecimiento y estimular el producto potencial, la política económica debería respaldar la actividad de manera más equilibrada. La política monetaria no puede ser la alternativa única; debe ir acompañada de respaldo fiscal si se dispone del margen de maniobra fiscal necesario y si la orientación de dicha política no es de por sí excesivamente expansiva. Países como Alemania y Países Bajos deberían aprovechar los bajos niveles de las tasas de interés pasivas para invertir en capital social e infraestructura, incluso desde el punto de vista puramente de costo-beneficio. Si el crecimiento desmejorara más, posiblemente resultaría necesaria una respuesta fiscal coordinada a nivel internacional y adaptada a las circunstancias de cada país.

En resumen, las perspectivas mundiales siguen siendo precarias ante una desaceleración sincronizada y una recuperación incierta. Con un crecimiento de 3.0 por ciento, no hay margen para políticas erradas y es urgente que las autoridades actúen para respaldar el crecimiento. Es necesario mejorar el sistema de comercio mundial, no abandonarlo. Es necesario que los países trabajen mancomunadamente porque el multilateralismo sigue siendo la única solución para hacer frente a los grandes problemas, como los riesgos derivados del cambio climático, los riesgos de ciberseguridad, la evasión y la elusión de impuestos, y para abordar las oportunidades y desafíos de las nuevas tecnologías financieras.

Bibliografía

Fondo Monetario Internacional, Perspectivas de la Economía Mundial; Actualización de las proyecciones centrales, enero de 2020.

Fondo Monetario Internacional, Perspectivas de la Economía Mundial; octubre 2019; Capítulo 1; 9 de octubre de 2019.

Fondo Monetario Internacional, Perspectivas de la Economía Mundial, abril 2019.

Fondo Monetario Internacional, Un llamado a la vigilancia tras un año de vigorosa actividad con activos riesgosos. Dialogo a Fondo; por Tobias Adrian y Fabia Natalucci

Banco de España, Definición: “Colchón” de Capital anticíclico; Estabilidad Financiera y política macroprudencial.

APÉNDICES

APPENDIX

APÉNDICE 1

TABLAS CON EL DETALLE (COMPONENTES DE PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CORRIENTES Y A PRECIOS CONSTANTES) DE LAS PROYECCIONES MACROECONÓMICAS POR LA JUNTA PLANIFICACIÓN DE PUERTO RICO, 2020 y 2021

VARIABLES MACROECONÓMICAS SELECCIONADAS: AÑOS FISCALES A PRECIOS CONSTANTES 1954 = 100 (EN MILLONES DE DÓLARES)		
VARIABLES	PROYECCIÓN	
	2020 BASE	2021 BASE
PRODUCTO BRUTO	5,727.0	5,680.0
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	9,481.0	9,425.0
INVERSIÓN EN CONSTRUCCION	687.0	681.0
INVERSIÓN EN MAQUINARIA Y EQUIPO	1,317.0	1,301.0
GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	1,775.0	1,760.0

r - Cifras revisadas.

P - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE VARIABLES MACROECONÓMICAS SELECCIONADAS: AÑOS FISCALES (A PRECIOS CONSTANTES 1954 = 100)		
VARIABLES	PROYECCIÓN	
	2020 BASE	2021 BASE
PRODUCTO BRUTO	-1.7	-0.8
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	-1.8	-0.6
INVERSIÓN EN CONSTRUCCION	-5.5	-0.9
INVERSIÓN EN MAQUINARIA Y EQUIPO	-2.5	-1.2
GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	-1.6	-0.8

r - Cifras revisadas.

P - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

VARIABLES MACROECONÓMICAS SELECCIONADAS: AÑOS FISCALES (EN MILLONES DE DÓLARES)		
VARIABLES	PROYECCIÓN	
	2020 BASE	2021 BASE
PRODUCTO BRUTO	69,562.0	69,268.0
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	67,195.0	67,290.0
INVERSIÓN EN CONSTRUCCION	7,380.0	7,371.0
INVERSIÓN EN MAQUINARIA Y EQUIPO	7,699.0	7,627.0
GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	9,017.0	8,849.0

r - Cifras revisadas.
P - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE VARIABLES MACROECONÓMICAS SELECCIONADAS: AÑOS FISCALES		
VARIABLES	PROYECCIÓN	
	2020 BASE	2021 BASE
PRODUCTO BRUTO	-1.7	-0.4
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	-2.1	0.1
INVERSIÓN EN CONSTRUCCION	-2.0	-0.1
INVERSIÓN EN MAQUINARIA Y EQUIPO	-1.2	-0.9
GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	-1.7	-1.9

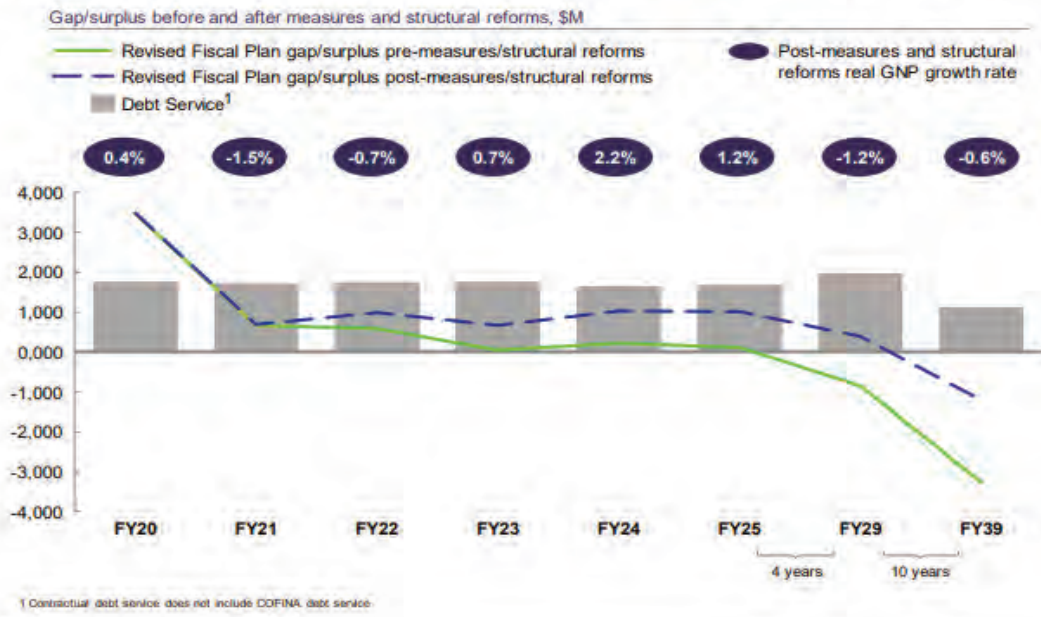
r - Cifras revisadas.
P - Cifras preliminares.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico.

APÉNDICE 2

PROYECCIONES MACROECONÓMICAS PARA LOS AÑOS FISCALES 2020 Y 2021 EN EL PLAN FISCAL REVISADO DE PUERTO RICO (ENERO DE 2020)

EXHIBIT 9: 2020 FISCAL PLAN PROJECTED SURPLUS BEFORE AND AFTER MEASURES AND STRUCTURAL REFORMS MACROECONOMIC AND DEMOGRAPHIC TRAJECTORY POST-MARIA



Fuente: Plan Fiscal Revisado para Puerto Rico. AAFAF. Enero de 2020.

APÉNDICE ESTADÍSTICO

STATISTICAL APPENDIX

TABLA de CONTENIDO

TABLE of CONTENTS

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO

TABLE OF CONTENTS

Tabla	Página	Table	Page
1 SERIE SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO TOTAL Y PER CAPITA	A-1	1 SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA	A-1
2 PRODUCTO BRUTO	A-4	2 GROSS PRODUCT	A-4
3 PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954	A-6	3 GROSS PRODUCT IN CONSTANT 1954 DOLLARS	A-6
4 ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO	A-8	4 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT	A-8
5 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-10	5 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A-10
6 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954	A-12	6 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, IN CONSTANT 1954 DOLLARS	A-12
7 ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO	A-14	7 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT	A-14
8 INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO	A-16	8 GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT	A-16
9 PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-18	9 GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-18
10 INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-20	10 NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-20
11 DISTRIBUCIÓN FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-22	11 FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-22
12 INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA	A-24	12 NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME	A-24
13 INGRESO BRUTO AGRÍCOLA	A-26	13 GROSS FARM INCOME	A-26
14 RELACIÓN ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL	A-28	14 RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME	A-28

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Tabla	Página	Table	Page
15 INGRESO PERSONAL	A-30	15 PERSONAL INCOME	A-30
16 ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS	A-32	16 PERSONAL FINANCIAL ASSETS	A-32
17 DEUDA DE LOS CONSUMIDORES	A-34	17 CONSUMERS' DEBT	A-34
18 BALANZA DE PAGOS	A-36	18 BALANCE OF PAYMENTS	A-36
19 NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO	A-40	19 NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO	A-40
20 GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO	A-41	20 NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO	A-41
21 TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES	A-42	21 TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS	A-42
22 APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-45	22 FEDERAL GRANTS TO THE GOVERNMENT OF PUERTO RICO	A-45
23 EXPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACIÓN INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN)	A-47	23 EXPORTS OF REGISTERED MERCHANDISE BY THE NORTH AMERICAN INDUSTRY CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS)	A-47
24 IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACIÓN INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN)	A-48	24 IMPORTS OF REGISTERED MERCHANDISE BY THE NORTH AMERICAN INDUSTRY CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS)	A-48
25 BALANCE COMERCIAL	A-50	25 TRADE BALANCE	A-50
26 CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCIA AJUSTADA	A-52	26 ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED MERCHANDISE IMPORTS	A-52
27 RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-53	27 PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES	A-53
28 INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-56	28 PUERTO RICO'S GENERAL FUND NET REVENUES	A-56

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Tabla	Página	Table	Page
29 DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-59	29 GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-59
30 ARBITRIOS Y GALONES MEDIDAS DE BEBIDAS ALCOHÓLICAS EN PUERTO RICO	A-60	30 EXCISE TAX AND GALLONS OF ALCOHOLIC BEVERAGES IN PUERTO RICO	A-60
31 ESTADÍSTICAS DEMOGRÁFICAS SELECCIONADAS	A-62	31 SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS	A-62
32 ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MÁS	A-65	32 EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OF AGE AND OLDER	A-65
33 NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL	A-68	33 NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR	A-68
34 NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL - AJUSTADAS ESTACIONALMENTE	A-69	34 NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR - SEASONALLY ADJUSTED	A-69

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Gráfica	Página	Graph	Page
TASA DE INFLACIÓN	A-3	INFLATION RATE	A-3
INGRESO PERSONAL PER CÁPITA A PRECIOS CONSTANTES	A-3	PERSONAL PER CAPITA INCOME AT CONSTANT PRICES	A-3
INGRESO PERSONAL PROMEDIO POR FAMILIA A PRECIOS CORRIENTES	A-3	AVERAGE PERSONAL INCOME PER FAMILY AT CURRENT PRICES	A-3
ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA TODAS LAS FAMILIAS	A-3	CONSUMER'S PRICE INDEX FOR ALL FAMILIES	A-3
PRODUCTO BRUTO	A-5	GROSS PRODUCT	A-5
INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO A PRECIOS CONSTANTES	A-7	GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT IN CONSTANT PRICES	A-7
CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO REAL	A-7	GROSS PRODUCT INCREASE IN CONSTANT PRICES	A-7
ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-9	IMPLICIT PRICE DEFLATORS INCREASE FOR GROSS PRODUCT AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-9
RELACIÓN ENTRE EL INGRESO PERSONAL DISPONIBLE Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-11	RELATION BETWEEN DISPOSABLE PERSONAL INCOME AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-11
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-13	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-13
ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTOS SELECCIONADOS	A-15	IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR SELECTED TYPE OF PRODUCT	A-15
VALOR DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCIÓN	A-17	CONSTRUCTION ACTIVITY VALUE	A-17
PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO	A-19	GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT	A-19
INGRESO NETO E INGRESO INTERNO NETO	A-21	NET INCOME AND NET DOMESTIC INCOME	A-21
INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA	A-25	NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME	A-25
INGRESO BRUTO AGRÍCOLA	A-27	GROSS FARM INCOME	A-27

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Gráfica	Página	Graph	Page
RELACIÓN ENTRE PRODUCTO BRUTO, INGRESO NETO E INGRESO PERSONAL	A-29	RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME AND PERSONAL INCOME	A-29
INGRESO PERSONAL	A-31	PERSONAL INCOME	A-31
ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS	A-33	PERSONAL FINANCIAL ASSETS	A-33
RELACIÓN ENTRE ACTIVOS Y DEUDA DE LOS CONSUMIDORES	A-35	RATIO BETWEEN CONSUMERS' ASSETS AND DEBT	A-35
BALANZA DE PAGOS	A-38	BALANCE OF PAYMENTS	A-38
NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES	A-39	NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS	A-39
TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL A INDIVIDUOS	A-43	TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT TO INDIVIDUALS	A-43
BALANCE COMERCIAL	A-49	TRADE BALANCE	A-49
CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCIA AJUSTADAS	A-51	ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED MERCHADISE IMPORTS	A-51
RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO	A-54	GOVERNMENT OF PUERTO RICO NET RECURRENT REVENUES	A-54
DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-58	GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-58
TASAS DE NATALIDAD Y MORTALIDAD POR CADA MIL HABITANTES	A-61	BIRTH AND DEATH RATES FOR EVERY 1,000 POPULATION	A-61
POBLACIÓN DE PUERTO RICO AL 1 ^{RO} DE JULIO	A-61	POPULATION OF PUERTO RICO AS OF THE 1 ST OF JULY	A-61
TASA DE DESEMPLEO	A-63	UNEMPLOYMENT RATE	A-63

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Gráfica	Página	Graph	Page
TASA DE PARTICIPACIÓN	A-64	PARTICIPATION RATE	A-64
EMPLEO TOTAL	A-66	TOTAL EMPLOYMENT	A-66
GRUPO TRABAJADOR	A-67	LABOR FORCE	A-67
NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS	A-67	NUMBER OF EMPLOYED PERSONS	A-67

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Tasas de Crecimiento	Página	Rates of Growth	Page
INTERPRETACIÓN DE LOS CUADROS DE TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL	A-71	INTERPRETATION OF THE ANNUAL GROWTH RATES TABLES	A-71
1 PRODUCTO BRUTO	A-74	1 GROSS PRODUCT	A-74
2 PRODUCTO BRUTO PER CAPITA	A-74	2 PER CAPITA GROSS PRODUCT	A-74
3 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-75	3 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-75
4 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL PER CAPITAL	A-75	4 PER CAPITAL PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-75
5 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES DURADEROS	A-76	5 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF DURABLE GOODS	A-76
6 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES NO DURADEROS	A-76	6 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF NON DURABLE GOODS	A-76
7 GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE SERVICIOS	A-77	7 PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF SERVICES	A-77
8 GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO	A-77	8 GOVERNMENT CONSUMPTION EXPENDITURES	A-77
9 INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO	A-78	9 GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT	A-78
10 INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN	A-78	10 CONSTRUCTION INVESTMENT	A-78
11 INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN DE VIVIENDA PRIVADA	A-79	11 PRIVATE HOUSING CONSTRUCTION INVESTMENT	A-79
12 INVERSIÓN EN MAQUINARIA Y EQUIPO	A-79	12 MACHINERY AND EQUIPMENT INVESTMENT	A-79
13 PRODUCTO INTERNO BRUTO	A-80	13 GROSS DOMESTIC PRODUCT	A-80
14 PRODUCTO INTERNO BRUTO PER CÁPITA	A-80	14 PER CAPITA GROSS DOMESTIC PRODUCT	A-80
15 INGRESO PERSONAL	A-81	15 PERSONAL INCOME	A-81
16 INGRESO PERSONAL PER CÁPITA	A-81	16 PER CAPITA PERSONAL INCOME	A-81

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA DE CONTENIDO (Cont.)

TABLE OF CONTENTS (Cont.)

Tasas de Crecimiento	Página	Rates of Growth	Page
17 INGRESO PERSONAL DISPONIBLE	A-82	17 DISPOSABLE PERSONAL INCOME	A-82
18 INGRESO PERSONAL DISPONIBLE PER CAPITA	A-82	18 DISPOSABLE PERSONAL INCOME PER CAPITA	A-82
19 INGRESO NETO	A-83	19 NET INCOME	A-83
20 INGRESO NETO PER CAPITA	A-83	20 PER CAPITA NET INCOME	A-83
21 ÍNDICE IMPLÍCITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO	A-84	21 IMPLICIT PRICE TO DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT	A-84
22 ÍNDICE IMPLÍCITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	A-84	22 IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES	A-84
23 EMPLEO	A-85	23 EMPLOYMENT	A-85
24 DESEMPLEO	A-85	24 UNEMPLOYMENT	A-85
25 POBLACIÓN	A-86	25 POPULATION	A-86
26 DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO	A-86	26 GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO	A-86

TABLAS Y GRÁFICAS

TABLES AND GRAPHS

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEAR¹

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
Total a precios corrientes											Total in current dollars
(En millones de dólares)											(In millions of dollars)
Producto bruto	64,294.6	65,720.7	68,085.7	68,944.9	68,797.5	69,602.0	69,985.2	69,049.5	67,824.7	70,780.5	Gross product
Ingreso neto	50,245.8	51,037.6	54,207.0	55,390.4	55,378.6	55,994.6	56,192.4	54,283.5	53,496.8	55,855.5	Net income
Ingreso personal	59,983.2	61,178.7	62,227.1	64,159.7	63,115.7	63,756.3	63,600.7	64,863.0	72,356.8	69,730.2	Personal income
Ingreso personal disponible	57,110.6	58,716.7	59,865.4	61,865.5	60,781.0	61,237.8	61,359.0	62,655.9	70,152.9	67,123.2	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	56,783.8	58,154.8	60,897.0	62,477.6	61,899.4	61,640.5	60,979.4	62,453.8	64,848.8	68,656.6	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	98,381.3	100,351.7	101,564.8	102,450.0	102,445.8	103,375.5	104,336.7	103,445.5	100,979.9	104,988.6	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	8,918.5	9,605.1	10,356.1	9,672.7	9,031.3	8,804.3	8,304.3	8,256.1	15,886.3	15,314.9	Gross domestic fixed investment
Total a precios constantes de 1954											Total at constant 1954 dollars
(En millones de dólares)											(In millions of dollars)
Producto bruto	6,541.8	6,431.7	6,466.2	6,457.6	6,343.9	6,292.2	6,191.5	5,991.9	5,737.3	5,825.0	Gross product
Ingreso personal (1)	9,958.3	10,068.2	10,015.5	10,235.3	9,846.0	9,726.1	9,529.6	9,411.3	10,201.2	9,808.7	Personal income (1)
Ingreso personal disponible (1)	9,481.4	9,663.0	9,635.4	9,869.3	9,481.8	9,341.9	9,193.7	9,091.1	9,890.4	9,442.0	Disposable personal income (1)
Gastos de consumo personal	9,427.1	9,570.5	9,801.5	9,967.0	9,656.3	9,403.3	9,136.3	9,061.5	9,142.8	9,658.0	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	10,627.3	10,589.2	10,592.3	10,559.8	10,434.1	10,324.6	10,194.2	9,900.0	9,438.7	9,550.8	Gross domestic product
Inversión interna bruta de capital fijo	1,336.6	1,464.8	1,542.3	1,424.0	1,337.3	1,279.1	1,222.8	1,291.0	2,125.8	2,079.4	Gross domestic fixed investment
Per cápita a precios corrientes											Per capita at current dollars
(En dólares)											(In dollars)
Producto bruto	17,233	17,762	18,618	19,077	19,304	19,864	20,345	20,514	20,812	22,160	Gross product
Ingreso neto	13,467	13,794	14,823	15,327	15,538	15,980	16,335	16,127	16,415	17,488	Net income
Ingreso personal	16,077	16,535	17,016	17,753	17,709	18,195	18,489	19,270	22,202	21,832	Personal income
Ingreso personal disponible	15,307	15,869	16,370	17,118	17,054	17,477	17,837	18,614	21,526	21,015	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	15,219	15,718	16,652	17,288	17,368	17,591	17,727	18,554	19,898	21,495	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	26,369	27,122	27,773	28,348	28,745	29,502	30,330	30,732	30,985	32,871	Gross domestic product
Per cápita a precios constantes de 1954 (En dólares)											Per capita at constant 1954 dollars (In dollars)
Producto bruto	1,753	1,738	1,768	1,787	1,780	1,796	1,800	1,780	1,760	1,824	Gross product
Ingreso personal	2,669	2,721	2,739	2,832	2,763	2,776	2,770	2,796	3,130	3,071	Personal income
Ingreso personal disponible	2,541	2,612	2,635	2,731	2,660	2,666	2,673	2,701	3,035	2,956	Disposable personal income
Gastos de consumo personal	2,527	2,587	2,680	2,758	2,709	2,684	2,656	2,692	2,805	3,024	Personal consumption expenditures
Producto interno bruto	2,848	2,862	2,896	2,922	2,928	2,947	2,963	2,941	2,896	2,990	Gross domestic product

(Continúa - Continue)

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 1 - SERIES SELECCIONADAS DE INGRESO Y PRODUCTO, TOTAL Y PER CAPITA: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 1 - SELECTED SERIES OF INCOME AND PRODUCT, TOTAL AND PER CAPITA: FISCAL YEARS (CONT.)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
Otras estadísticas											Other statistics
Crecimiento en el producto bruto (%)											Increase in gross product (%)
A precios corrientes	1.1	2.2	3.6	1.3	(0.2)	1.2	0.6	(1.3)	(1.8)	4.4	At current prices
A precios constantes	(3.6)	(1.7)	0.5	(0.1)	(1.8)	(0.8)	(1.6)	(3.2)	(4.3)	1.5	At constant prices
Ingreso personal promedio por familia (2)											Average personal income per family (2)
(En dólares)											(At dollars)
A precios corrientes	48,231	49,605	51,048	53,259	51,356	52,766	51,769	53,956	62,166	61,129	At current dollars
A precios constantes de 1954	8,007	8,163	8,217	8,496	8,013	8,050	7,756	7,829	8,764	8,599	At constant 1954 dollars
Número promedio de personas por familia	3.0	3.0	3.0	3.0	2.9	2.9	2.8	2.8	2.8	2.8	Average number of persons per family
Sueldos y jornales (En millones de dólares)	25,792.8	25,268.5	25,522.0	25,710.0	25,188.5	24,767.8	24,346.8	24,286.9	24,006.6	23,980.0	Salaries and wages (In millions of dollars)
Empleo, total (En miles de personas) (3)	1,075	1,043	1,024	1,012	987	977	989	982	971	986	Employment, total (In thousands of persons) (3)
Productividad (En dólares) (4)	9,886	10,153	10,344	10,435	10,572	10,568	10,308	10,082	9,721	9,171	Productivity (In dollars) (4)
Índice de precios al consumidor para todas las familias (5)	109.8	111.8	114.7	115.7	116.8	116.4	116.2	116.9	118.8	119.4	Consumer's price index for all families (5)
Tasa de inflación	2.0	1.8	2.6	0.9	0.9	(0.3)	(0.2)	0.6	1.6	0.5	Inflation Rate
Población (En miles de personas) (6)	3,731	3,700	3,657	3,614	3,564	3,504	3,440	3,366	3,259	3,194	Population (In thousands of persons) (6)

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

- (1) Deflacionado por el índice implícito de precios para deflacionar los gastos de consumo personal.
- (2) El número de hogares aquí utilizado es producto de la división de la población total entre el promedio de personas por hogar. Para propósitos del censo de población, un hogar incluye todas las personas que ocupan una unidad de vivienda (como una casa o apartamento) como su lugar habitual de residencia.
- (3) Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas, Encuesta de Vivienda.
- (4) Se obtiene dividiendo el producto interno bruto a precios constantes entre el empleo total.
- (5) Dic. 2006=100.
- (6) Promedio de los estimados de la población al principio y al final del año fiscal. Datos intercensales a julio 2019 (Negociado del Censo de E.U., División de Población, Population Estimates, Vintage 2019), cifras revisadas desde el 2010 en adelante. Datos obtenidos de <https://www.census.gov>. Datos retirados a diciembre de 2019.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

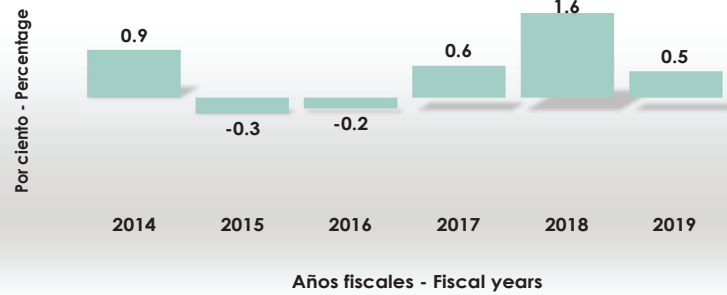
r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

- (1) Deflated by implicit price deflators for personal consumption expenditures.
- (2) The number of households used here represents the division of the total population by the average number of persons per household. For the purpose of the population census, a household includes all the people who occupy a housing unit (such as a house or apartment) as their usual place of residence.
- (3) Department of Labor and Human Resources, Bureau of Statistics, Household Survey.
- (4) Obtained from the division of gross domestic product at constant prices by total employment.
- (5) Dec. 2006=100.
- (6) Average of population estimates at the beginning and end of the fiscal year. Intercensal data released July 2019 (U.S. Bureau of the Census, Population Division, Population Estimates, Vintage 2019), revised figures for 2010 forward. Data gathered from <https://www.census.gov>. Data withdrawn as of December, 2019.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

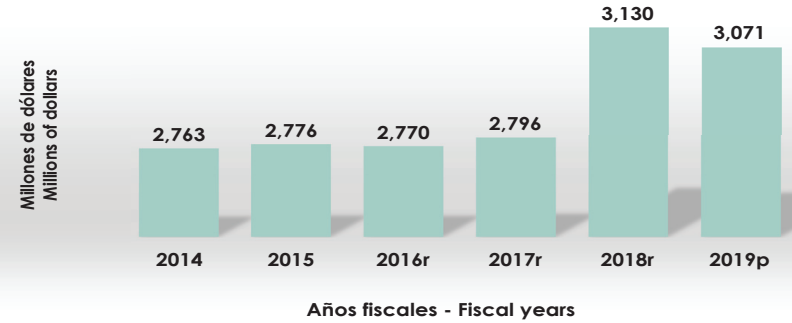
TASA DE INFLACIÓN
INFLATION RATE



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics.

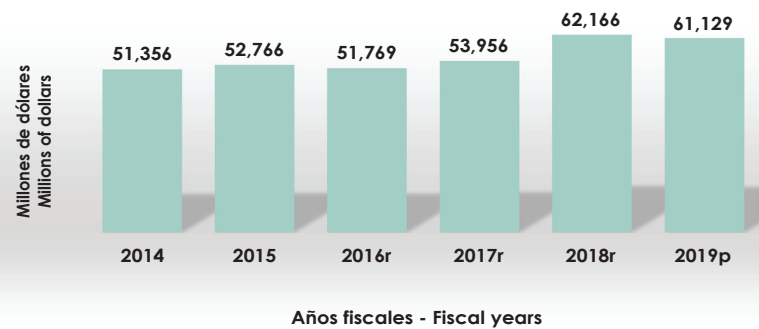
INGRESO PERSONAL PER CÁPITA A PRECIOS CONSTANTES
PERSONAL PER CAPITA INCOME AT CONSTANT PRICES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

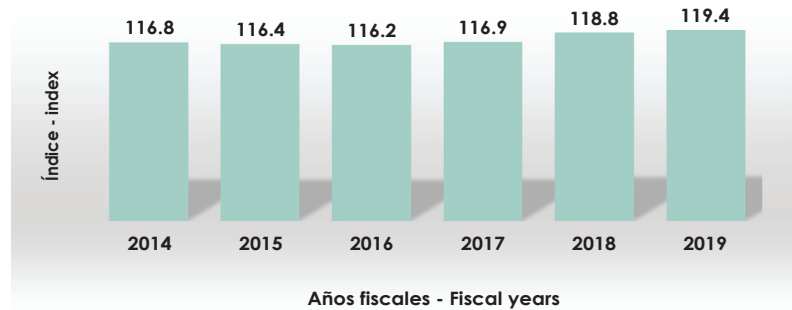
INGRESO PERSONAL PROMEDIO POR FAMILIA A PRECIOS CORRIENTES
AVERAGE PERSONAL INCOME PER FAMILY AT CURRENT PRICES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

ÍNDICE DE PRECIOS AL CONSUMIDOR PARA TODAS LAS FAMILIAS
CONSUMER'S PRICE INDEX FOR ALL FAMILIES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 2 - PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
TABLE 2 - GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
PRODUCTO BRUTO	64,294.6	65,720.7	68,085.7	68,944.9	68,797.5	69,602.0	69,985.2	69,049.5	67,824.7	70,780.5	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	56,783.8	58,154.8	60,897.0	62,477.6	61,899.4	61,640.5	60,979.4	62,453.8	64,848.8	68,656.6	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	5,368.5	5,677.3	6,107.3	6,495.9	5,835.0	5,658.8	5,774.9	5,970.3	6,455.6	7,397.4	Durable goods
Artículos no duraderos	22,924.6	23,655.6	24,793.9	25,477.0	24,648.7	24,663.2	23,776.7	24,639.3	26,557.8	27,683.4	Nondurable goods
Servicios	28,490.7	28,821.9	29,995.8	30,504.7	31,415.6	31,318.4	31,427.9	31,844.1	31,835.3	33,575.8	Services
Gastos de consumo del gobierno	10,841.9	10,506.6	10,794.6	10,589.4	11,032.6	9,100.3	8,603.7	9,057.5	8,052.8	9,174.7	Government consumption expenditures
Central (1)	8,129.8	7,799.2	7,963.1	7,769.7	8,216.5	6,348.1	5,794.6	6,258.9	5,504.6	6,697.3	Central (1)
Municipios	2,712.1	2,707.4	2,831.5	2,819.7	2,816.1	2,752.1	2,809.1	2,798.6	2,548.2	2,477.5	Municipios
Inversión interna bruta, total	9,012.1	10,105.1	10,496.2	9,763.0	9,159.9	8,888.8	8,425.5	8,062.7	15,868.0	15,299.0	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	93.6	500.0	140.2	90.2	128.6	84.5	121.2	(193.5)	(18.3)	(15.9)	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	8,918.5	9,605.1	10,356.1	9,672.7	9,031.3	8,804.3	8,304.3	8,256.1	15,886.3	15,314.9	Gross domestic fixed investment
Construcción	3,668.5	3,860.3	4,558.5	3,978.1	3,405.4	3,298.7	2,726.3	2,423.0	8,718.3	7,531.3	Construction
Empresas privadas	1,830.6	1,801.7	2,056.3	1,920.9	1,849.8	1,854.8	1,788.2	1,634.6	3,082.7	3,541.9	Private enterprises
Empresas públicas	1,204.2	1,170.4	1,464.8	1,274.2	940.1	858.4	502.1	412.7	5,365.2	3,636.8	Public enterprises
Gobierno	633.7	888.2	1,037.4	782.8	615.4	585.5	436.0	375.8	270.5	352.5	Government
Central (1)	353.0	562.6	707.2	499.2	381.6	345.0	297.7	270.0	203.1	286.3	Central (1)
Municipios	280.7	325.6	330.2	283.6	233.8	240.5	138.2	105.7	67.4	66.3	Municipios
Maquinaria y equipo	5,250.0	5,744.8	5,797.5	5,694.7	5,625.9	5,505.6	5,578.0	5,833.1	7,168.0	7,783.6	Machinery and equipment
Empresas privadas	5,058.2	5,458.7	5,528.9	5,482.3	5,435.8	5,282.9	5,365.3	5,612.7	6,987.3	7,580.0	Private enterprises
Empresas públicas	79.4	90.8	84.2	55.1	46.6	49.8	41.9	48.9	45.5	40.5	Public enterprises
Gobierno	112.5	195.4	184.5	157.2	143.5	172.9	170.7	171.6	135.2	163.0	Government
Central (1)	64.1	146.4	133.5	107.1	94.3	124.6	123.1	124.5	92.9	122.5	Central (1)
Municipios	48.4	49.0	51.0	50.1	49.2	48.3	47.6	47.1	42.2	40.6	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(12,343.3)	(13,045.8)	(14,102.1)	(13,885.0)	(13,294.4)	(10,027.6)	(8,023.5)	(10,524.4)	(20,944.9)	(22,349.8)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	74,310.3	76,575.8	74,754.8	74,752.6	74,544.0	77,873.9	80,811.7	80,326.5	72,691.1	74,400.4	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	1,825.8	1,765.3	1,961.6	1,963.1	1,887.8	1,972.5	2,006.1	2,101.7	2,223.8	1,908.7	Federal government
Otros no residentes	72,484.5	74,810.5	72,793.2	72,789.5	72,656.2	75,901.4	78,805.7	78,224.8	70,467.3	72,491.7	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	86,653.6	89,621.5	88,856.9	88,637.6	87,838.4	87,901.5	88,835.2	90,850.9	93,636.0	96,750.2	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	345.0	357.3	267.1	265.7	258.5	267.9	241.7	263.7	271.2	292.9	Federal government
Otros no residentes	86,308.6	89,264.2	88,589.8	88,371.8	87,579.8	87,633.6	88,593.5	90,587.2	93,364.8	96,457.3	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

() Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

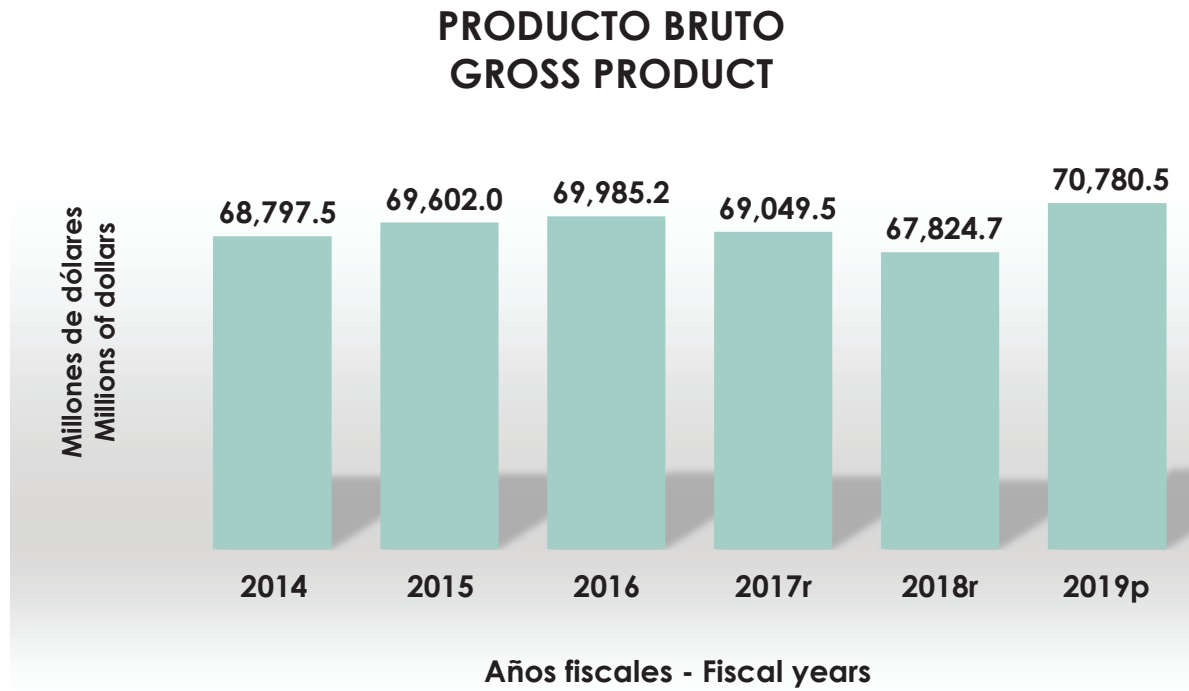
p- Preliminary figures.

() Negative figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 3 - PRODUCTO BRUTO A PRECIOS CONSTANTES DE 1954: AÑOS FISCALES
TABLE 3 - GROSS PRODUCT IN CONSTANT 1954 DOLLARS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
PRODUCTO BRUTO	6,541.8	6,431.7	6,466.2	6,457.6	6,343.9	6,292.2	6,191.5	5,991.9	5,737.3	5,825.0	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	9,427.1	9,570.5	9,801.5	9,967.0	9,656.3	9,403.3	9,136.3	9,061.5	9,142.8	9,658.0	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	1,609.9	1,703.3	1,788.7	1,859.0	1,645.7	1,715.4	1,690.4	1,753.5	1,907.4	2,093.3	Durable goods
Artículos no duraderos	3,554.7	3,795.3	3,897.7	3,968.4	3,696.6	3,538.4	3,292.3	3,241.2	3,358.1	3,506.4	Nondurable goods
Servicios	4,262.5	4,071.9	4,115.1	4,139.5	4,314.0	4,149.6	4,153.6	4,066.9	3,877.3	4,058.3	Services
Gastos de consumo del gobierno	1,803.8	1,764.8	1,787.0	1,748.8	1,877.4	1,680.7	1,616.3	1,667.1	1,637.6	1,804.1	Government consumption expenditure
Central (1)	1,282.9	1,248.3	1,259.7	1,230.0	1,358.5	1,173.4	1,107.8	1,166.0	1,155.4	1,313.6	Central (1)
Municipios	520.9	516.4	527.3	518.8	519.0	507.3	508.5	501.1	482.1	490.5	Municipios
Inversión interna bruta, total	1,376.6	1,488.3	1,574.3	1,434.9	1,348.5	1,354.1	1,247.8	1,291.0	2,125.8	2,079.4	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	40.0	23.5	32.0	10.9	11.2	75.0	25.0	(20.0)	1.6	1.4	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	1,336.6	1,464.8	1,542.3	1,424.0	1,337.3	1,279.1	1,222.8	1,311.0	2,124.2	2,078.1	Gross domestic fixed investment
Construcción	425.1	435.7	503.7	429.0	357.5	341.7	283.8	246.9	853.5	727.3	Construction
Empresas privadas	212.1	203.4	227.2	207.2	194.2	192.1	186.2	166.6	301.8	342.0	Private enterprises
Empresas públicas	139.5	132.1	161.9	137.4	98.7	88.9	52.3	42.1	525.3	351.2	Public enterprises
Gobierno	73.4	100.3	114.6	84.4	64.6	60.6	45.4	38.3	26.5	34.0	Government
Central (1)	40.9	63.5	78.1	53.8	40.1	35.7	31.0	27.5	19.9	27.6	Central (1)
Municipios	32.5	36.8	36.5	30.6	24.5	24.9	14.4	10.8	6.6	6.4	Municipios
Maquinaria y equipo	911.5	1,029.0	1,038.6	995.0	979.9	937.4	939.0	1,064.1	1,270.7	1,350.8	Machinery and equipment
Empresas privadas	878.2	977.8	990.5	957.9	946.8	899.5	903.2	1,023.8	1,238.6	1,315.5	Private enterprises
Empresas públicas	13.8	16.3	15.1	9.6	8.1	8.5	7.1	8.9	8.1	7.0	Public enterprises
Gobierno	19.5	35.0	33.1	27.5	25.0	29.4	28.7	31.3	24.0	28.3	Government
Central (1)	11.1	26.2	23.9	18.7	16.4	21.2	20.7	22.7	16.5	21.3	Central (1)
Municipios	8.4	8.8	9.1	8.8	8.6	8.2	8.0	8.6	7.5	7.0	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	(6,065.7)	(6,391.9)	(6,696.6)	(6,693.1)	(6,538.4)	(6,145.9)	(5,808.9)	(6,027.6)	(7,168.9)	(7,716.5)	Net sales to the rest of the world
Ventas al resto del mundo	6,439.6	6,380.0	5,956.3	5,839.8	5,718.6	5,934.1	6,116.2	5,840.1	5,804.0	5,605.7	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	303.1	290.5	315.7	313.2	294.5	300.9	300.6	304.9	313.5	268.5	Federal government
Otros no residentes	6,136.5	6,089.5	5,640.5	5,526.6	5,424.1	5,633.2	5,815.7	5,535.1	5,490.5	5,337.2	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	12,505.3	12,772.0	12,652.8	12,532.9	12,257.0	12,080.0	11,925.1	11,867.7	12,973.0	13,322.3	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	57.3	58.8	43.0	42.4	40.3	40.9	36.2	38.3	38.2	41.2	Federal government
Otros no residentes	12,448.1	12,713.2	12,609.9	12,490.5	12,216.6	12,039.1	11,888.9	11,829.4	12,934.7	13,281.1	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
() Cifras negativas.
(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación

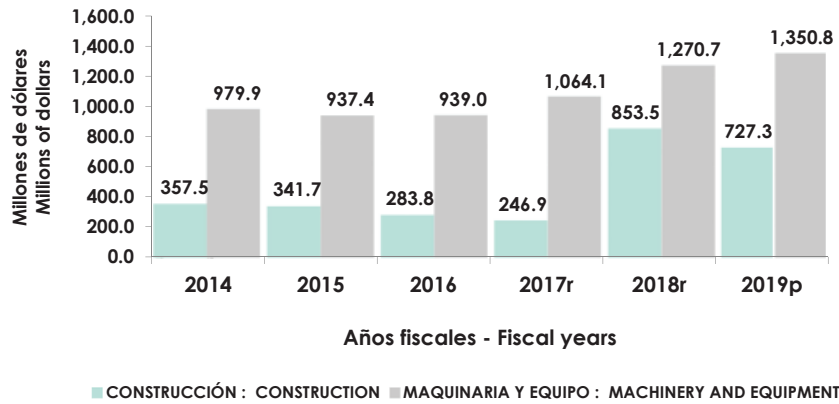
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
() Negative figures.
(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation and the Highway and Transportation Authority

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

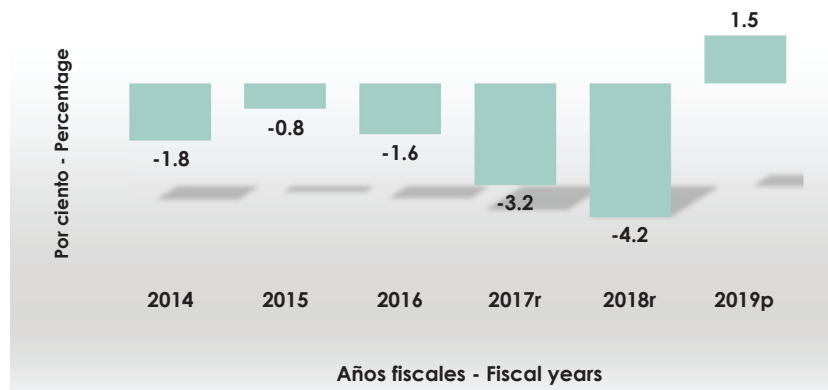
INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO A PRECIOS CONSTANTES
GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT AT CONSTANT PRICES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO REAL
GROSS PRODUCT INCREASE AT CONSTANT PRICES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 4 - ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO: AÑOS FISCALES
TABLE 4 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT: FISCAL YEARS
(En números índices - In index numbers: 1954 = 100)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
PRODUCTO BRUTO	982.8	1,021.8	1,052.9	1,067.7	1,084.5	1,106.2	1,130.3	1,152.4	1,182.2	1,215.1	GROSS PRODUCT
Gastos de consumo personal	602.3	607.6	621.3	626.8	641.0	655.5	667.4	689.2	709.3	710.9	Personal consumption expenditures
Artículos duraderos	333.5	333.3	341.4	349.4	354.6	329.9	341.6	340.5	338.5	353.4	Durable goods
Artículos no duraderos	644.9	623.3	636.1	642.0	666.8	697.0	722.2	760.2	790.9	789.5	Nondurable goods
Servicios	668.4	707.8	728.9	736.9	728.2	754.7	756.6	783.0	821.1	827.3	Services
Gastos de consumo del gobierno	601.1	595.4	604.1	605.5	587.6	541.5	532.3	543.3	491.8	508.6	Government consumption expenditures
Central (1)	633.7	624.8	632.2	631.7	604.8	541.0	523.1	536.8	476.4	509.9	Central (1)
Municipios	520.6	524.3	536.9	543.5	542.6	542.5	552.4	558.5	528.5	505.1	Municipios
Inversión interna bruta, total	654.6	679.0	666.7	680.4	679.2	656.4	675.2	624.6	746.4	735.7	Gross domestic investment, total
Cambio en inventarios	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	Change in inventories
Inversión interna bruta de capital fijo	667.2	655.7	671.5	679.3	675.3	688.3	679.1	629.8	747.9	737.0	Gross domestic fixed investment
Construcción	862.9	885.9	905.1	927.3	952.7	965.4	960.6	981.3	1,021.5	1,035.6	Construction
Empresas privadas	862.9	885.9	905.1	927.3	952.7	965.4	960.6	981.3	1,021.5	1,035.6	Private enterprises
Empresas públicas	862.9	885.9	905.1	927.3	952.7	965.4	960.6	981.3	1,021.4	1,035.6	Public enterprises
Gobierno	862.9	885.9	905.1	927.3	952.7	965.4	960.6	981.3	1,021.5	1,035.6	Government
Central (1)	862.9	885.9	905.1	927.3	952.7	965.4	960.6	981.3	1,021.5	1,035.6	Central (1)
Municipios	862.9	885.9	905.1	927.3	952.7	965.4	960.6	981.3	1,021.5	1,035.6	Municipios
Maquinaria y equipo	576.0	558.3	558.2	572.3	574.2	587.3	594.0	548.2	564.1	576.2	Machinery and equipment
Empresas privadas	576.0	558.3	558.2	572.3	574.2	587.3	594.0	548.2	564.1	576.2	Private enterprises
Empresas públicas	576.0	558.3	558.2	572.3	574.2	587.3	594.0	548.2	564.1	576.2	Public enterprises
Gobierno	576.0	558.3	558.2	572.3	574.2	587.3	594.0	548.2	564.1	576.2	Government
Central (1)	576.0	558.3	558.2	572.3	574.2	587.3	594.0	548.2	564.1	576.2	Central (1)
Municipios	576.0	558.3	558.2	572.3	574.2	587.3	594.0	548.2	564.1	576.2	Municipios
Ventas netas al resto del mundo	203.5	204.1	210.6	207.5	203.3	163.2	138.1	174.6	292.2	289.6	Net sales of goods and services
Ventas al resto del mundo	1,154.0	1,200.2	1,255.1	1,280.1	1,303.5	1,312.3	1,321.3	1,375.4	1,252.4	1,327.2	Sales to the rest of the world
Gobierno federal	602.3	607.6	621.3	626.8	641.0	655.5	667.4	689.2	709.3	710.9	Federal government
Otros no residentes	1,181.2	1,228.5	1,290.5	1,317.1	1,339.5	1,347.4	1,355.1	1,413.2	1,283.4	1,358.2	Other nonresidents
Compras al resto del mundo	692.9	701.7	702.3	707.2	716.6	727.7	744.9	765.5	721.8	726.2	Purchases from the rest of the world
Gobierno federal	602.3	607.6	621.3	626.8	641.0	655.5	667.4	689.2	709.3	710.9	Federal government
Otros no residentes	693.3	702.1	702.5	707.5	716.9	727.9	745.2	765.8	721.8	726.3	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

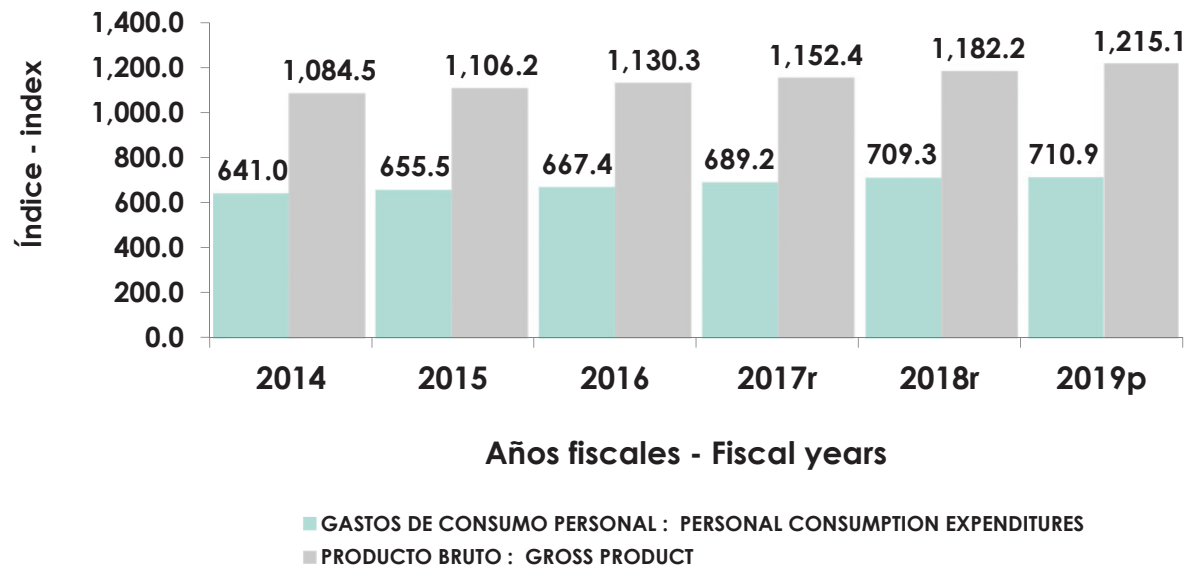
(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS NATIONAL PRODUCT AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 5 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES
TABLE 5 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	56,783.8	58,154.8	60,897.0	62,477.6	61,899.4	61,640.5	60,979.4	62,453.8	64,848.8	68,656.6	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	8,500.2	8,717.6	8,910.7	9,534.9	9,209.0	9,401.0	8,811.2	9,067.8	8,994.3	9,134.3	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	1,980.6	1,979.0	1,910.5	1,899.9	1,923.5	1,877.0	1,753.1	1,806.0	1,876.3	1,911.2	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	3,326.6	3,634.3	3,652.1	3,833.3	3,472.2	3,203.0	2,856.8	2,376.7	2,463.2	2,588.7	Clothing and accessories
Cuidado personal	1,536.9	1,410.2	1,433.1	1,508.8	1,464.8	1,627.9	1,498.7	1,513.4	1,084.1	939.8	Personal care
Vivienda	8,989.4	9,190.7	9,660.6	9,978.5	10,318.7	10,663.3	11,098.7	11,566.1	12,021.3	12,486.8	Housing
Funcionamiento del hogar	7,404.2	7,154.3	7,553.3	7,504.6	7,368.7	7,666.9	7,746.0	7,730.5	7,776.7	8,483.3	Household operations
Servicios médicos y funerarios	10,372.3	10,299.3	11,226.3	11,608.7	11,673.1	12,482.1	13,256.4	14,108.2	15,534.9	16,862.6	Medical and funeral services
Servicios comerciales	2,818.0	2,846.6	2,845.5	2,733.7	2,770.8	2,556.2	2,496.6	2,403.2	2,368.9	2,691.1	Business services
Transportación	6,005.7	6,843.3	7,715.3	7,968.8	7,866.9	6,595.9	6,159.6	6,408.5	6,994.6	7,436.4	Transportation
Recreación	4,670.9	4,729.4	4,864.9	4,906.4	5,059.3	5,268.6	5,381.8	5,483.7	5,276.8	5,875.5	Recreation
Educación	2,001.9	2,016.1	2,056.6	2,078.7	2,065.1	1,996.5	1,943.9	1,944.1	1,906.7	1,946.5	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	345.6	349.8	381.1	368.6	360.7	334.4	16.3	16.3	15.7	15.9	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	1,070.0	1,090.5	1,046.8	1,024.3	974.9	939.4	936.7	949.5	794.1	791.0	Foreign travel
Compras misceláneas	972.3	1,036.5	833.2	838.9	810.4	853.3	997.2	947.8	1,044.1	1,105.1	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	59,994.6	61,297.5	64,089.8	65,788.2	65,338.0	65,465.5	64,952.9	66,321.8	68,151.7	72,268.4	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	3,210.7	3,142.8	3,192.9	3,310.6	3,438.6	3,825.0	3,973.5	3,868.0	3,302.9	3,611.7	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

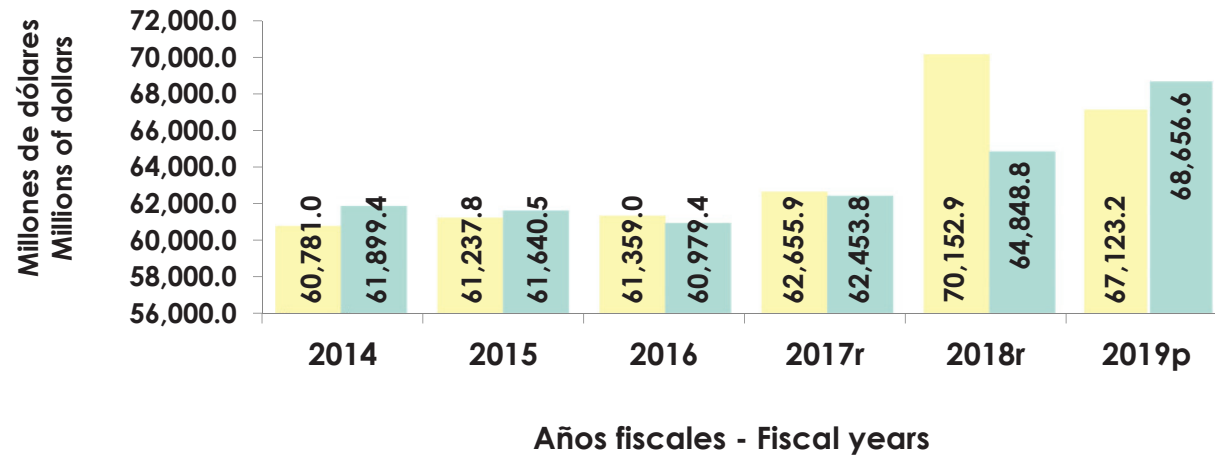
r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

RELACIÓN ENTRE EL INGRESO PERSONAL DISPONIBLE Y LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
PERSONAL RELATIONSHIP BETWEEN DISPOSABLE PERSONAL INCOME AND PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES



■ INGRESO PERSONAL DISPONIBLE : DISPOSABLE PERSONAL INCOME

■ GASTOS DE CONSUMO PERSONAL : PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 6 - GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO, A PRECIOS CONSTANTES DE 1954: AÑOS FISCALES
 TABLE 6 - PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT, AT CONSTANT 1954 DOLLARS: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	9,427.1	9,570.5	9,801.5	9,967.0	9,656.3	9,403.3	9,136.3	9,061.5	9,142.8	9,658.0	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	600.0	599.3	581.7	601.6	565.7	581.7	549.3	577.3	571.4	581.7	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	148.9	147.0	145.4	140.3	134.4	131.3	121.5	123.9	119.4	125.5	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	1,711.1	1,975.5	2,078.6	2,236.2	2,022.3	1,859.5	1,654.9	1,470.3	1,526.8	1,616.6	Clothing and accessories
Cuidado personal	314.7	287.6	288.4	287.9	277.2	308.9	270.6	271.3	195.6	167.7	Personal care
Vivienda	1,205.5	1,220.9	1,252.2	1,275.7	1,300.2	1,280.9	1,281.6	1,286.1	1,289.0	1,292.1	Housing
Funcionamiento del hogar	2,076.6	1,965.0	2,061.0	2,074.9	1,995.2	2,157.3	2,291.7	2,283.2	2,303.2	2,462.9	Household operations
Servicios médicos y funerarios	910.1	904.4	932.8	928.9	935.8	975.0	1,006.0	1,050.8	1,105.8	1,175.0	Medical and funeral services
Servicios comerciales	294.5	289.3	290.7	278.7	277.1	248.4	235.9	225.0	225.0	242.1	Business services
Transportación	859.4	890.2	911.0	931.6	898.9	772.4	785.8	814.5	868.8	895.5	Transportation
Recreación	1,159.8	1,134.9	1,132.1	1,099.0	1,147.6	1,025.4	902.7	928.1	876.1	1,056.3	Recreation
Educación	227.1	227.0	223.7	216.8	211.6	200.0	192.7	189.1	184.8	177.7	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	26.5	26.3	28.0	26.8	26.0	24.2	1.2	1.2	1.1	1.1	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	119.5	116.7	107.2	102.9	96.6	89.7	88.3	84.3	68.5	71.8	Foreign travel
Compras misceláneas	62.5	65.4	51.3	49.7	47.5	50.2	58.8	55.5	60.2	63.4	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	9,716.1	9,849.4	10,084.0	10,250.9	9,936.3	9,705.0	9,440.9	9,360.8	9,395.5	9,929.5	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	288.9	278.9	282.5	283.9	280.0	301.7	304.5	299.2	252.7	271.5	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.
 p- Cifras preliminares.

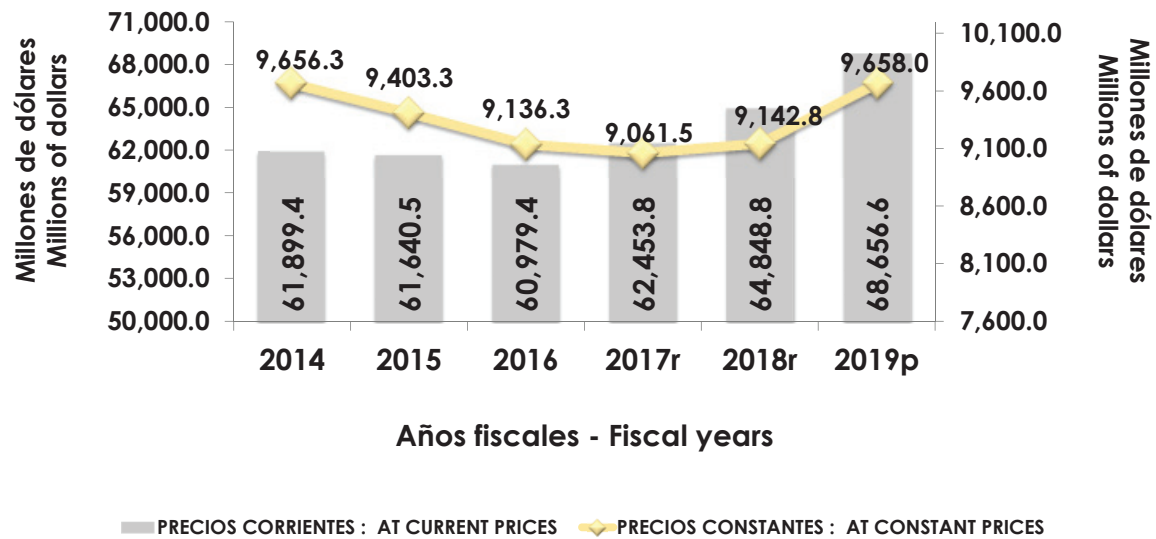
r- Revised figures.
 p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

**GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 7 - ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL POR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTO: AÑOS FISCALES
 TABLE 7 - IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES BY MAJOR TYPE OF PRODUCT: FISCAL YEARS
 (En números índices - In index numbers: 1954=100)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
GASTOS DE CONSUMO PERSONAL	602.3	607.6	621.3	626.8	641.0	655.5	667.4	689.2	709.3	710.9	PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES
Alimentos	1,416.7	1,454.7	1,531.7	1,585.0	1,627.8	1,616.3	1,604.2	1,570.6	1,574.1	1,570.3	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	1,330.5	1,346.3	1,314.1	1,354.6	1,430.7	1,429.2	1,443.0	1,457.4	1,571.8	1,523.1	Alcoholic beverages and tobacco products
Ropa y accesorios	194.4	184.0	175.7	171.4	171.7	172.3	172.6	161.6	161.3	160.1	Clothing and accessories
Cuidado personal	488.5	490.3	496.8	524.0	528.4	526.9	553.8	557.9	554.4	560.4	Personal care
Vivienda	745.7	752.8	771.5	782.2	793.6	832.5	866.0	899.3	932.6	966.4	Housing
Funcionamiento del hogar	356.6	364.1	366.5	361.7	369.3	355.4	338.0	338.6	337.7	344.4	Household operations
Servicios médicos y funerarios	1,139.7	1,138.8	1,203.5	1,249.7	1,247.3	1,280.2	1,317.8	1,342.6	1,404.9	1,435.1	Medical care and funeral expenses
Servicios comerciales	956.7	984.1	978.9	980.9	999.8	1,029.1	1,058.2	1,068.2	1,053.1	1,111.5	Business services
Transportación	698.8	768.8	846.9	855.4	875.1	853.9	783.8	786.8	805.1	830.4	Transportation
Recreación	402.8	416.7	429.7	446.5	440.9	513.8	596.2	590.9	602.3	556.2	Recreation
Educación	881.6	888.1	919.5	958.8	976.1	998.0	1,008.7	1,028.0	1,032.0	1,095.6	Education
Instituciones religiosas y organizaciones sin fines de lucro, no clasificadas anteriormente	1,305.0	1,328.8	1,363.3	1,375.4	1,388.4	1,384.0	1,381.2	1,389.4	1,411.3	1,418.7	Religious and nonprofit organizations, not elsewhere classified
Viajes al exterior	895.4	934.1	976.1	995.5	1,009.3	1,046.9	1,061.3	1,125.7	1,159.2	1,101.3	Foreign travel
Compras misceláneas	1,555.4	1,583.7	1,624.9	1,689.3	1,705.2	1,699.9	1,696.9	1,706.5	1,734.0	1,743.0	Miscellaneous purchases
Gastos totales de consumo en Puerto Rico de residentes y no residentes	617.5	622.3	635.6	641.8	657.6	674.6	688.0	708.5	725.4	727.8	Total consumption expenditures in Puerto Rico by residents and nonresidents
Menos: Gastos en Puerto Rico de no residentes	1,111.3	1,126.7	1,130.2	1,166.1	1,228.1	1,268.0	1,304.8	1,292.6	1,307.1	1,330.3	Less: Expenditures in Puerto Rico by nonresidents

r- Cifras revisadas.
 p- Cifras preliminares.

r- Revised figures.
 p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

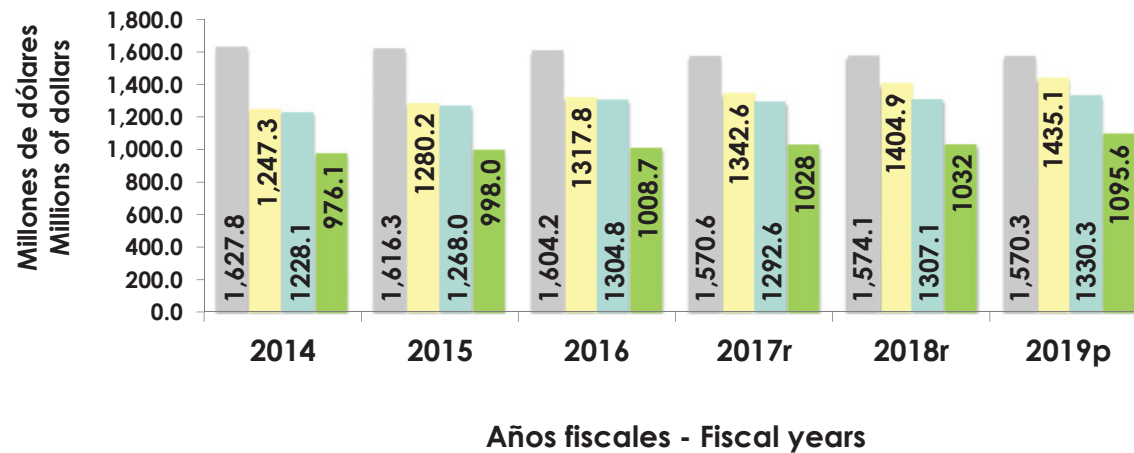
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

ÍNDICES IMPLÍCITOS DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR TIPO PRINCIPAL DE PRODUCTOS SELECCIONADOS

IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR SELECTED TYPE OF PRODUCT

(En números índices- In Index numbers: 1954 = 100)



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 8 - INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO: AÑOS FISCALES
TABLE 8 - GROSS DOMESTIC FIXED INVESTMENT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
TOTAL	8,918.5	9,605.1	10,356.1	9,672.7	9,031.3	8,804.3	8,304.3	8,256.1	15,886.3	15,314.9	TOTAL
Construcción	3,668.5	3,860.3	4,558.5	3,978.1	3,405.4	3,298.7	2,726.3	2,423.0	8,718.3	7,531.3	Construction
Vivienda	1,204.2	927.1	732.8	758.8	604.5	608.1	609.8	503.1	622.9	624.2	Housing
Privada	996.1	766.1	671.1	629.6	547.0	571.4	575.2	480.4	604.8	597.9	Private
Pública	208.1	160.9	61.8	129.2	57.5	36.7	34.6	22.7	18.1	26.3	Public
Edificios industriales, comerciales y otros (1)	1,830.6	2,045.0	2,788.3	2,436.4	2,185.4	2,105.1	1,680.5	1,544.2	7,825.0	6,554.5	Industrial, commercial, and other buildings (1)
Empresas privadas	834.5	1,035.5	1,385.2	1,291.3	1,302.8	1,283.4	1,213.0	1,154.2	2,477.9	2,944.0	Private enterprises
Empresas públicas	996.1	1,009.5	1,403.1	1,145.0	882.6	821.7	467.5	390.0	5,347.1	3,610.5	Public enterprises
Carreteras, escuelas y otras obras públicas	633.7	888.2	1,037.4	782.9	615.4	585.5	436.0	375.7	270.5	352.5	Roads, schools, and other public works
Gobierno central	353.0	562.6	707.2	499.2	381.6	345.0	297.7	270.0	203.1	286.3	Central government
Gobiernos municipales	280.7	325.6	330.2	283.6	233.8	240.5	138.2	105.7	67.4	66.3	Municipal governments
Maquinaria y equipo	5,250.0	5,744.8	5,797.5	5,694.7	5,625.9	5,505.6	5,578.0	5,833.1	7,168.0	7,783.6	Machinery and equipment
Empresas privadas	5,058.2	5,458.7	5,528.9	5,482.3	5,435.8	5,282.9	5,365.3	5,612.7	6,987.3	7,580.0	Private enterprises
Empresas públicas	79.4	90.8	84.2	55.1	46.6	49.8	41.9	48.9	45.5	40.5	Public enterprises
Gobierno (2)	112.5	195.4	184.5	157.2	143.5	172.9	170.7	171.6	135.2	163.0	Government (2)

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

(1) Incluye instalaciones eléctricas y telefónicas; acueductos y alcantarillados; y refinерías;
Incluye fondos federales y reclamaciones de seguros.
(2) Gobierno central y municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

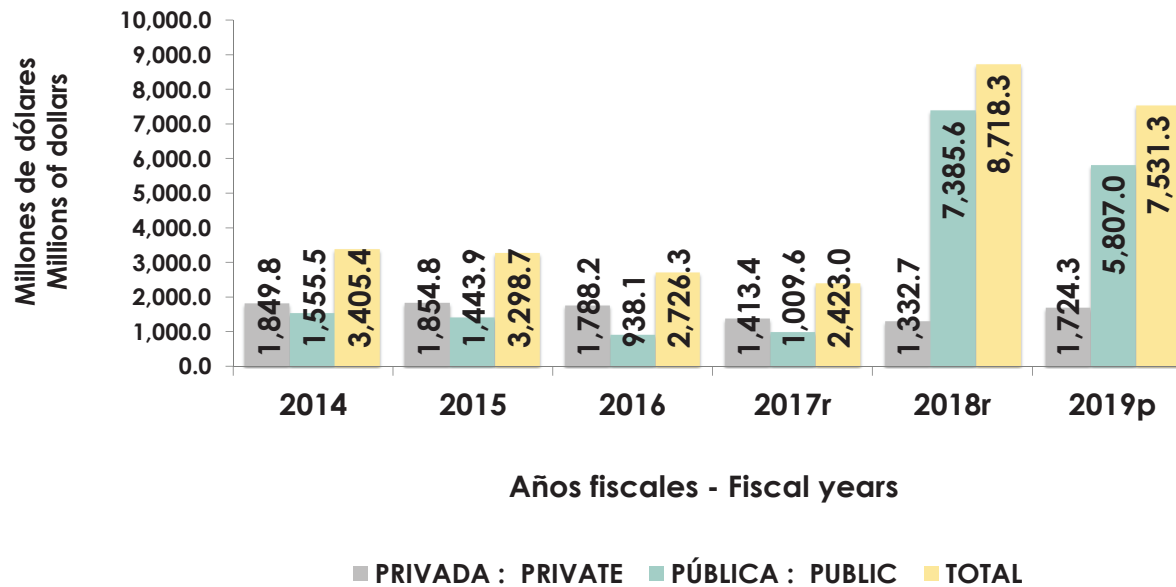
r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

(1) Includes electric and telephone installations, aqueducts and sewers, and refineries;
Includes federal funds and insurance claims.
(2) Central government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

VALOR DE LA ACTIVIDAD DE LA CONSTRUCCIÓN
CONSTRUCTION ACTIVITY VALUE



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 9 - PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 9 - GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
PRODUCTO BRUTO	64,294.6	65,720.7	68,085.7	68,944.9	68,797.5	69,602.0	69,985.2	69,049.5	67,824.7	70,780.5	GROSS PRODUCT
Menos: Resto del mundo	(34,086.7)	(34,631.0)	(33,479.1)	(33,505.2)	(33,648.3)	(33,773.5)	(34,351.5)	(34,396.0)	(33,154.3)	(34,208.1)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	1,159.2	1,154.9	1,201.8	1,203.4	1,148.8	1,201.6	1,222.6	1,281.0	1,413.9	1,049.9	Federal government
Otros no residentes	(35,245.9)	(35,785.9)	(34,680.9)	(34,708.5)	(34,797.1)	(34,975.1)	(35,574.1)	(35,677.0)	(34,568.1)	(35,258.0)	Other nonresidents
PRODUCTO INTERNO BRUTO	98,381.3	100,351.7	101,564.8	102,450.0	102,445.8	103,375.5	104,336.7	103,445.5	100,978.9	104,988.6	GROSS DOMESTIC PRODUCT
Agricultura	822.0	795.0	816.4	846.7	867.1	854.9	840.6	846.9	714.7	715.7	Agriculture
Minería	33.7	28.4	34.5	35.8	20.0	26.2	26.0	29.6	29.8	32.0	Minina
Utilidades	1,981.9	1,867.5	2,074.3	1,638.1	2,128.8	2,104.6	1,936.2	2,168.9	2,009.9	2,399.0	Utilities
Construcción	1,484.4	1,303.9	1,335.0	1,216.1	1,130.2	1,007.3	863.9	795.5	1,055.3	1,094.9	Construction
Manufactura	46,577.3	46,760.0	46,971.4	47,580.9	47,876.2	49,519.6	50,543.7	48,966.1	47,496.2	49,392.1	Manufacturing
Comercio al por mayor	2,993.1	2,909.1	2,819.1	2,662.3	2,818.9	2,793.5	2,780.6	2,665.0	2,672.9	2,756.2	Wholesalers Trade
Comercio al detal	4,472.8	4,787.2	4,808.5	4,963.3	5,030.4	4,908.2	5,073.8	5,452.0	5,455.6	5,576.3	Retail Trade
Transportación y Almacenamiento	941.0	897.8	946.5	937.1	912.8	1,026.6	1,088.7	1,173.1	1,182.7	1,371.8	Transportation and Warehousing
Informática	2,646.0	2,610.2	2,464.7	2,330.7	2,645.4	2,699.0	2,959.4	1,984.8	1,918.4	1,964.8	Information
Finanzas y Seguros	5,240.7	5,611.2	5,176.1	5,758.3	4,416.5	4,617.1	4,494.9	4,371.0	4,230.8	4,342.5	Finance and Insurance
Bienes Raíces y Renta	13,785.4	14,368.8	15,383.3	15,426.3	15,793.5	15,301.4	15,757.2	15,987.4	16,460.8	17,032.6	Real Estate and Rental
Servicios Profesionales Científicos y Técnicos	1,510.1	1,550.3	1,622.3	1,755.3	1,833.2	1,924.7	2,064.1	2,183.6	2,258.9	2,421.4	Professional, Scientific, and Technical Services
Administración de Compañías y Empresas	72.5	79.1	73.1	65.9	67.5	82.5	95.0	94.7	112.0	118.5	Management of Companies and Enterprises
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,500.4	1,681.7	1,764.8	1,824.8	1,820.4	1,786.6	1,737.5	1,818.5	1,984.6	1,948.9	Administrative Services and Support
Servicios Educativos	721.3	683.9	704.5	658.0	701.2	644.8	628.7	586.0	557.3	569.9	Educational Services
Servicios de Salud y Servicios Sociales	3,293.9	3,394.0	3,379.8	3,606.2	3,720.4	3,828.4	3,835.8	3,893.9	3,735.7	3,866.5	Health Care and Social Services
Arte, Entretenimiento y Recreación	93.8	85.9	91.2	105.4	147.9	134.8	144.7	152.1	139.0	158.3	Art, Entertainment and Recreation
Alojamiento y Restaurantes	1,765.8	1,779.8	1,849.2	1,972.5	2,022.4	2,057.1	2,121.4	2,143.6	2,039.6	2,127.9	Accommodation and Food Services
Otros Servicios	389.5	383.2	395.4	423.9	432.8	423.3	426.2	429.2	404.6	429.7	Other Services
Gobierno	8,349.9	8,215.9	8,277.7	8,237.5	7,825.1	7,264.0	7,236.1	7,175.2	6,343.1	6,053.4	Government
Central (1)	6,861.7	6,703.1	6,740.4	6,664.9	6,285.5	5,740.8	5,686.4	5,626.1	4,946.2	4,789.3	Central (1)
Municipios	1,488.2	1,512.8	1,537.3	1,572.7	1,539.6	1,523.3	1,549.7	1,549.1	1,397.0	1,264.1	Municipios
Discrepancia estadística	(294.4)	558.9	577.3	405.0	235.3	371.2	(317.7)	528.7	177.4	616.6	Statistical discrepancy

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
() Cifras negativas.
(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

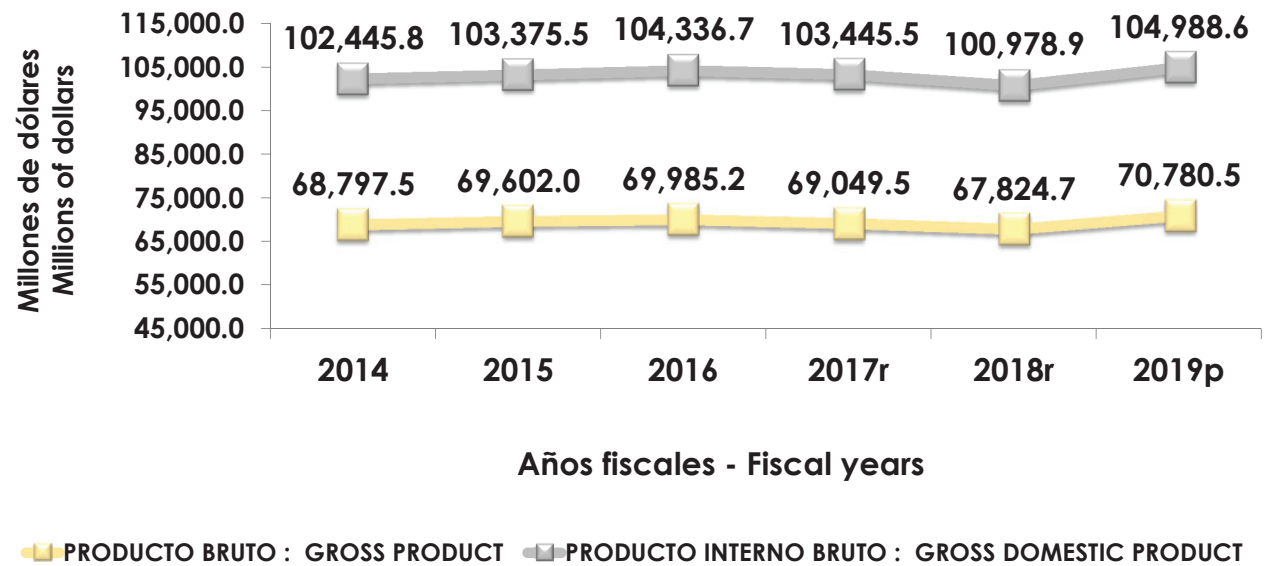
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
() Negative figures.
(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

**PRODUCTO BRUTO Y PRODUCTO INTERNO BRUTO
GROSS PRODUCT AND GROSS DOMESTIC PRODUCT**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 10 - INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 10 - NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares -In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
INGRESO NETO	50,245.8	51,037.6	54,207.0	55,390.4	55,378.6	55,994.6	56,192.4	54,283.5	53,496.8	55,855.5	NET INCOME
Menos: Resto del mundo	(34,086.7)	(34,631.0)	(33,479.1)	(33,505.2)	(33,648.3)	(33,773.5)	(34,351.5)	(34,396.0)	(33,154.3)	(34,208.1)	Less: Rest of the world
Gobierno federal	1,159.2	1,154.9	1,201.8	1,203.4	1,148.8	1,201.6	1,222.6	1,281.0	1,413.9	1,049.9	Federal government
Otros no residentes:	(35,245.9)	(35,785.9)	(34,680.9)	(34,708.5)	(34,797.1)	(34,975.1)	(35,574.1)	(35,677.0)	(34,568.1)	(35,258.0)	Other nonresident:
INGRESO INTERNO NETO	84,332.5	85,668.6	87,686.2	88,895.6	89,027.0	89,768.1	90,543.9	88,679.6	86,651.1	90,063.6	NET DOMESTIC INCOME
Agricultura	823.8	798.3	819.0	847.6	870.2	859.7	845.8	850.5	718.1	720.0	Agriculture
Minería	21.3	14.0	22.9	23.0	13.0	20.2	18.9	23.4	23.9	25.4	Mining
Utilidades	1,404.3	1,183.5	1,406.9	1,028.6	1,487.2	1,436.4	1,263.9	1,440.2	1,279.2	1,715.4	Utilities
Construcción	1,205.9	1,029.2	1,096.5	1,047.4	923.9	850.3	750.3	703.2	948.7	979.5	Construction
Manufactura	43,291.6	43,356.8	43,574.7	44,178.1	44,417.1	45,892.5	46,639.6	45,119.1	43,724.2	45,598.2	Manufacturing
Comercio al por mayor	2,352.1	2,276.4	2,217.6	2,189.5	2,237.4	2,238.0	2,315.4	2,315.8	2,317.6	2,386.2	Wholesalers Trade
Comercio al detal	3,802.9	4,111.2	4,150.2	4,325.6	4,377.7	4,259.6	4,372.8	4,697.2	4,719.9	4,801.8	Retail Trade
Transportación y Almacenamiento	724.0	686.2	739.4	718.8	658.4	758.1	752.0	735.0	740.4	903.9	Transportation and Warehousing
Informática	1,243.7	1,183.4	1,108.6	1,100.4	1,303.6	1,340.1	1,371.2	502.5	483.9	480.5	Information
Finanzas y Seguros	2,410.1	3,201.4	3,385.8	3,861.8	2,879.9	3,073.6	3,007.6	3,007.6	2,804.5	3,154.2	Finance and Insurance
Bienes Raíces, Renta y Arrendamiento	10,689.3	11,322.9	12,354.9	12,300.0	12,679.3	12,250.5	12,359.7	12,342.6	12,798.0	13,161.5	Real Estate and Rental and Leasing
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	1,396.2	1,436.5	1,514.4	1,646.8	1,732.7	1,818.0	1,935.7	2,025.1	2,095.1	2,239.6	Professional, Scientific, and Technical Services
Administración de Compañías y Empresas	62.2	65.2	58.9	54.1	57.8	71.8	81.4	79.7	95.6	101.0	Management of Companies and Enterprises
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,351.3	1,525.9	1,595.0	1,647.4	1,653.8	1,612.3	1,559.3	1,630.5	1,791.9	1,755.0	Administrative Services and Support
Servicios Educativos	565.4	514.8	537.4	513.2	524.2	488.9	479.3	453.3	430.6	437.2	Educational Services
Servicios de Salud y Servicios Sociales	2,774.9	2,877.8	2,865.3	3,087.2	3,192.9	3,320.1	3,304.5	3,352.3	3,216.2	3,323.6	Health Care and Social Services
Arte, Entretenimiento y Recreación	61.7	58.7	66.3	78.8	119.1	105.1	112.3	124.0	113.8	128.9	Art, Entertainment and Recreation
Alojamiento y Restaurantes	1,468.1	1,477.9	1,552.0	1,645.7	1,702.0	1,743.1	1,773.5	1,738.4	1,663.3	1,734.0	Accommodation and Food Services
Otros Servicios	333.8	332.4	342.7	364.2	371.8	365.7	364.6	364.1	343.2	364.4	Other Services
Gobierno	8,349.9	8,215.9	8,277.7	8,237.5	7,825.1	7,264.0	7,236.1	7,175.2	6,343.1	6,053.4	Government
Central (1)	6,861.7	6,703.1	6,740.4	6,664.9	6,285.5	5,740.8	5,686.4	5,626.1	4,946.2	4,789.3	Central (1)
Municipios	1,488.2	1,512.8	1,537.3	1,572.7	1,539.6	1,523.3	1,549.7	1,549.1	1,397.0	1,264.1	Municipios

r - Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
() Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social.

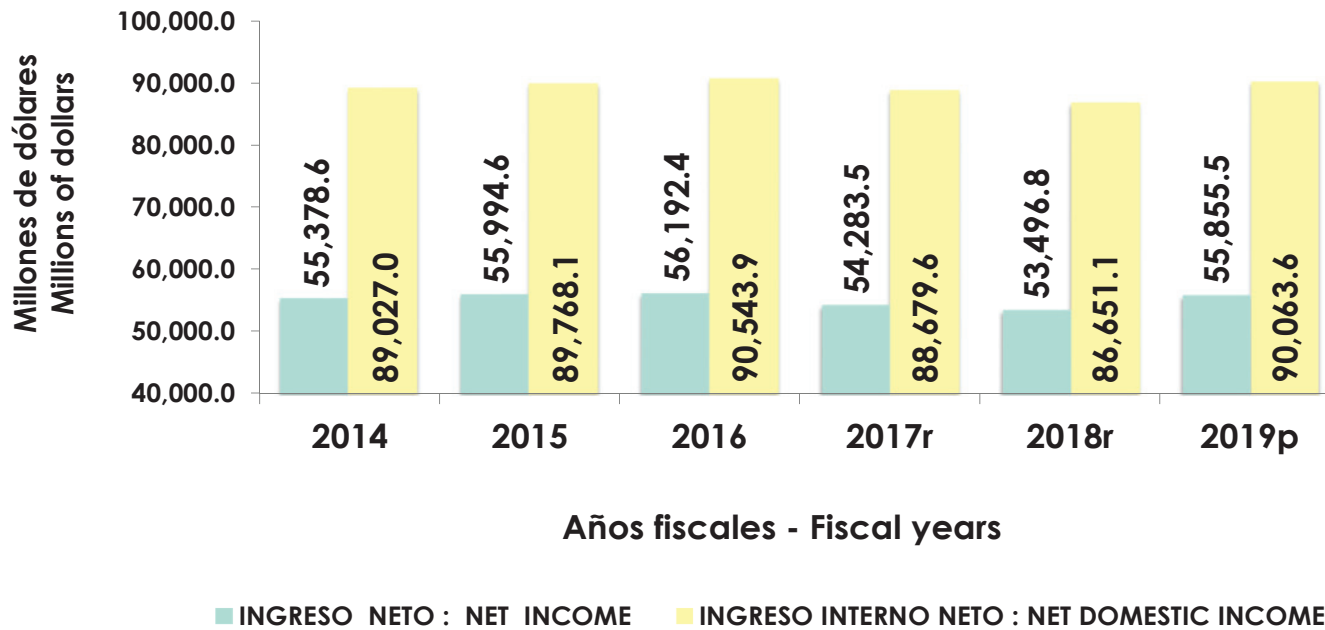
r - Revised figures.
p- Preliminary figures.
() Negative figures.

(1) Includes agencies, the University of Puerto Rico, the Puerto Rico State Insurance Fund Corporation, and the Highway and Transportation Authority

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

**INGRESO NETO E INGRESO INTERNO NETO
NET INCOME AND NET DOMESTIC INCOME**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 11 - DISTRIBUCIÓN FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 11 - FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
INGRESO NETO	50,245.8	51,037.6	54,207.0	55,390.4	55,378.6	55,994.6	56,192.4	54,283.5	53,496.8	55,855.5	NET INCOME
Compensación a empleados	29,870.4	29,290.0	29,671.2	29,841.1	29,349.3	28,873.9	28,571.9	28,483.5	27,887.3	27,601.4	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad (1)	20,375.4	21,747.6	24,535.9	25,549.3	26,029.4	27,120.7	27,620.5	25,800.0	25,609.6	28,254.1	Proprietors' income (1)
Menos: Resto del mundo	(34,086.7)	(34,631.0)	(33,479.1)	(33,505.2)	(33,648.3)	(33,773.5)	(34,351.5)	(34,396.0)	(33,154.3)	(34,208.1)	Less: Rest of the world
Compensación a empleados	1,157.2	1,151.7	1,200.3	1,201.9	1,146.0	1,199.9	1,221.1	1,279.8	1,412.8	1,050.4	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	(35,243.9)	(35,782.7)	(34,679.4)	(34,707.0)	(34,794.4)	(34,973.4)	(35,572.6)	(35,675.8)	(34,567.0)	(35,258.5)	Proprietors' income
INGRESO INTERNO NETO	84,332.5	85,668.6	87,686.2	88,895.6	89,027.0	89,768.1	90,543.9	88,679.6	86,651.1	90,063.6	NET DOMESTIC INCOME
Compensación a empleados	28,713.2	28,138.2	28,470.9	28,639.2	28,203.2	27,674.0	27,350.8	27,203.8	26,474.5	26,551.0	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	55,619.3	57,530.3	59,215.3	60,256.3	60,823.7	62,094.1	63,193.1	61,475.8	60,176.6	63,512.6	Proprietors' income
Agricultura	823.8	798.3	819.0	847.6	870.2	859.7	845.8	850.5	718.1	720.0	Agriculture
Compensación a empleados	148.1	147.0	151.1	150.0	150.1	150.9	148.9	150.4	131.9	133.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	675.6	651.3	667.9	697.6	720.1	708.8	696.8	700.1	586.2	586.3	Proprietors' income
Minería	21.3	14.0	22.9	23.0	13.0	20.2	18.9	23.4	23.9	25.4	Mining
Compensación a empleados	18.0	16.3	17.2	17.1	14.4	23.8	22.2	22.4	22.4	23.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	3.3	(2.2)	5.7	5.9	(1.4)	(3.6)	(3.4)	1.0	1.5	1.7	Proprietors' income
Utilidades	1,404.3	1,183.5	1,406.9	1,028.6	1,487.2	1,436.4	1,263.9	1,440.2	1,279.2	1,715.4	Utilities
Compensación a empleados	1,005.9	942.7	976.7	958.5	930.6	891.7	893.5	784.7	764.7	725.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	398.4	240.8	430.2	70.1	556.6	544.7	370.4	655.5	514.5	989.5	Proprietors' income
Construcción	1,205.9	1,029.2	1,096.5	1,047.4	923.9	850.3	750.3	703.2	948.7	979.5	Construction
Compensación a empleados	964.2	788.0	840.6	804.5	704.3	676.5	604.5	573.8	797.0	813.3	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	241.8	241.2	255.9	242.9	219.5	173.8	145.9	129.4	151.7	166.2	Proprietors' income
Manufactura	43,291.6	43,356.8	43,574.7	44,178.1	44,417.1	45,892.5	46,639.6	45,119.1	43,724.2	45,598.2	Manufacturing
Compensación a empleados	4,239.0	3,874.5	3,557.8	3,436.0	3,383.6	3,530.2	3,406.4	3,376.2	3,306.2	3,348.3	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	39,052.6	39,482.3	40,016.9	40,742.1	41,033.5	42,362.4	43,233.2	41,743.0	40,418.0	42,249.9	Proprietors' income
Comercio al por mayor	2,352.1	2,276.4	2,217.6	2,189.5	2,237.4	2,238.0	2,315.4	2,315.8	2,317.6	2,386.2	Wholesalers Trade
Compensación a empleados	1,479.9	1,475.5	1,445.7	1,472.4	1,485.7	1,468.6	1,431.7	1,410.4	1,429.2	1,466.0	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	872.2	801.0	771.9	717.1	751.7	769.4	883.7	905.4	888.4	920.2	Proprietors' income
Comercio al detal	3,802.9	4,111.2	4,150.2	4,325.6	4,377.7	4,259.6	4,372.8	4,697.2	4,719.9	4,801.8	Retail Trade
Compensación a empleados	2,436.1	2,664.2	2,760.3	2,820.1	2,843.7	2,666.1	2,647.3	2,699.3	2,651.9	2,683.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	1,366.8	1,447.0	1,389.8	1,505.4	1,534.0	1,593.5	1,725.5	1,997.9	2,068.0	2,118.7	Proprietors' income
Transportación y Almacenamiento	724.0	686.2	739.4	718.8	658.4	758.1	752.0	735.0	740.4	903.9	Transportation and Warehousing
Compensación a empleados	598.6	587.8	588.6	592.3	568.8	615.3	570.8	572.1	597.8	596.5	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	125.4	98.4	150.8	126.5	89.6	142.8	181.2	163.0	142.6	307.4	Proprietors' income
Informática	1,243.7	1,183.4	1,108.6	1,100.4	1,303.6	1,340.1	1,371.2	502.5	483.9	480.5	Information
Compensación a empleados	825.7	786.1	775.3	772.5	763.8	791.4	787.2	777.6	749.9	736.0	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	418.0	397.3	333.4	327.9	539.8	548.7	584.0	(275.2)	(266.0)	(255.4)	Proprietors' income

(Continúa - Continue)

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 11 - DISTRIBUCION FUNCIONAL DEL INGRESO NETO POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 11 - FUNCTIONAL DISTRIBUTION OF NET INCOME BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
Finanzas y Seguros	2,410.1	3,201.4	3,385.8	3,861.8	2,879.9	3,073.6	3,007.6	3,007.6	2,804.5	3,154.2	Finance and Insurance
Compensación a empleados	1,862.5	1,699.7	1,743.7	1,716.6	1,693.5	1,661.0	1,666.8	1,688.6	1,692.8	1,789.6	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	547.7	1,501.6	1,642.1	2,145.2	1,186.4	1,412.6	1,340.8	1,319.0	1,111.6	1,364.6	Proprietors' income
Bienes Raíces y Renta	10,689.3	11,322.9	12,354.9	12,300.0	12,679.3	12,250.5	12,359.7	12,342.6	12,798.0	13,161.5	Real Estate and Rental
Compensación a empleados	602.5	573.8	631.3	642.8	638.0	658.4	624.0	605.3	624.5	622.2	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	10,086.8	10,749.0	11,723.5	11,657.2	12,041.3	11,592.0	11,735.7	11,737.3	12,173.5	12,539.3	Proprietors' income
Servicios Profesionales, Científicos y Técnicos	1,396.2	1,436.5	1,514.4	1,646.8	1,732.7	1,818.0	1,935.7	2,025.1	2,095.1	2,239.6	Professional, Scientific, and Technical Services
Compensación a empleados	1,058.7	1,084.4	1,165.3	1,250.3	1,284.8	1,348.2	1,408.2	1,460.5	1,522.0	1,619.6	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	337.5	352.2	349.1	396.5	447.9	469.9	527.5	564.6	573.0	620.0	Proprietors' income
Administración de Compañías y Empresas	62.2	65.2	58.9	54.1	57.8	71.8	81.4	79.7	95.6	101.0	Management of Companies and Enterprises
Compensación a empleados	22.6	30.7	31.7	32.5	34.2	37.6	46.2	40.3	48.1	50.6	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	39.5	34.5	27.2	21.6	23.6	34.1	35.2	39.5	47.5	50.5	Proprietors' income
Servicios Administrativos y de Apoyo	1,351.3	1,525.9	1,595.0	1,647.4	1,653.8	1,612.3	1,559.3	1,630.5	1,791.9	1,755.0	Administrative Services and Support
Compensación a empleados	1,294.0	1,429.5	1,503.3	1,539.1	1,569.4	1,518.3	1,499.7	1,503.8	1,615.2	1,596.0	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	57.2	96.4	91.7	108.3	84.3	94.0	59.6	126.7	176.7	158.9	Proprietors' income
Servicios Educativos	565.4	514.8	537.4	513.2	524.2	488.9	479.3	453.3	430.6	437.2	Educational Services
Compensación a empleados	459.1	382.2	404.5	422.5	425.2	408.5	405.0	386.4	368.8	376.5	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	106.4	132.6	132.9	90.6	99.0	80.4	74.3	66.9	61.8	60.7	Proprietors' income
Servicios de Salud y Servicios Sociales	2,774.9	2,877.8	2,865.3	3,087.2	3,192.9	3,320.1	3,304.5	3,352.3	3,216.2	3,323.6	Health Care and Social Services
Compensación a empleados	1,973.5	2,032.3	2,142.1	2,249.5	2,320.5	2,383.1	2,375.2	2,387.9	2,310.2	2,349.7	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	801.4	845.5	723.2	837.7	872.4	937.0	929.3	964.4	905.9	973.9	Proprietors' income
Arte, Entretenimiento y Recreación	61.7	58.7	66.3	78.8	119.1	105.1	112.3	124.0	113.8	128.9	Art, Entertainment and Recreation
Compensación a empleados	73.2	66.6	66.3	71.7	77.4	73.4	80.3	87.3	76.6	81.8	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	(11.5)	(7.9)	0.0	7.1	41.6	31.7	32.0	36.6	37.2	47.1	Proprietors' income
Alojamiento y Restaurantes	1,468.1	1,477.9	1,552.0	1,645.7	1,702.0	1,743.1	1,773.5	1,738.4	1,663.3	1,734.0	Accommodation and Food Services
Compensación a empleados	1,043.4	1,080.8	1,115.6	1,154.7	1,183.6	1,200.5	1,190.9	1,193.5	1,131.6	1,178.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	424.7	397.1	436.4	491.0	518.4	542.6	582.6	544.9	531.7	555.9	Proprietors' income
Otros Servicios	333.8	332.4	342.7	364.2	371.8	365.7	364.6	364.1	343.2	364.4	Other Services
Compensación a empleados	258.2	260.3	276.0	298.6	306.5	306.5	306.0	308.2	290.5	307.1	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	75.5	72.1	66.8	65.6	65.2	59.2	58.6	55.9	52.7	57.3	Proprietors' income
Gobierno [2]	8,349.9	8,215.9	8,277.7	8,237.5	7,825.1	7,264.0	7,236.1	7,175.2	6,343.1	6,053.4	Government [2]
Compensación a empleados	8,349.9	8,215.9	8,277.7	8,237.5	7,825.1	7,264.0	7,236.1	7,175.2	6,343.1	6,053.4	Employees' compensation
Ingresos procedentes de la propiedad	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Proprietors' income

r - Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) Incluye la ganancia neta y el interés neto originado en todos los sectores industriales en Puerto Rico.

(2) Incluye gobierno central del E.L.A. y municipios.

r - Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) Includes net profit and net interest originated in all industrial sectors in Puerto Rico.

(2) Includes Commonwealth central government and municipios.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 12 - INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA: AÑOS FISCALES
TABLE 12 - NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
TOTAL	43,291.6	43,356.8	43,574.7	44,178.1	44,417.1	45,892.5	46,639.6	45,119.1	43,724.2	45,598.2	TOTAL
Alimentos y productos relacionados	759.9	726.9	869.8	1,103.5	1,057.9	1,087.3	1,137.9	774.5	771.2	766.7	Food and kindred products
Bebidas y productos de tabaco	1,045.1	914.5	993.4	1,001.9	1,069.0	1,228.2	1,083.4	775.4	692.9	102.6	Beverage and tobacco products
Productos textiles	10.3	9.2	12.0	11.7	11.2	12.4	9.9	4.4	5.5	6.5	Textile mill products
Ropa y productos relacionados	259.9	251.0	236.0	141.6	80.2	116.2	136.7	124.9	89.9	131.5	Apparel and related products
Artículos de madera	15.8	13.2	14.7	10.6	10.8	12.7	8.2	3.3	10.8	13.4	Wood products
Impresos y publicaciones	92.4	97.2	85.4	59.3	60.2	62.2	65.5	50.2	53.1	60.6	Printing and publishing
Productos químicos y derivados	30,538.9	29,936.7	29,507.2	29,682.6	29,034.5	29,825.5	29,941.0	29,050.0	28,104.3	28,332.5	Chemical and allied products
Productos de petróleo y carbón	49.8	54.9	59.1	48.9	68.7	85.2	106.6	114.5	116.7	120.2	Petroleum and coal products
Productos minerales no metálicos	48.4	40.8	79.9	63.8	61.8	44.5	31.4	12.1	20.8	23.3	Nonmetallic mineral products
Productos de goma y plástico	70.3	57.4	53.2	53.8	54.3	58.4	62.6	48.8	49.5	52.8	Plastics and rubber products
Primarios de metal	174.6	143.6	72.9	140.8	142.5	53.6	29.2	12.4	30.2	30.1	Primary metal
Productos fabricados de metal	137.8	122.2	124.6	123.4	141.1	135.1	117.9	95.5	112.5	134.5	Fabricated metal product
Manufactura de maquinaria	218.5	209.8	183.2	294.0	293.3	167.9	128.5	127.0	136.7	147.4	Machinery manufacturing
Computadoras y productos electrónicos	7,369.6	7,999.9	8,543.1	8,808.6	9,628.1	9,780.4	10,154.9	10,802.7	10,689.4	12,682.3	Computers and electronic products
Equipo eléctrico, enseres y componentes	634.6	639.2	713.1	722.1	771.9	690.5	683.1	639.5	639.8	722.8	Electrical equipment, appliance and component
Equipo de transportación	64.6	68.0	67.8	71.9	75.3	81.6	70.3	69.3	72.4	80.4	Transportation equipment
Productos de papel	33.4	42.1	39.4	36.1	43.2	39.0	43.2	45.7	43.8	43.7	Paper and allied products
Productos de cuero	20.1	23.0	16.4	12.5	13.5	16.6	23.4	31.4	29.4	32.3	Leather products
Muebles y otros relacionados	32.4	30.4	32.6	28.6	27.8	29.1	27.8	18.3	25.6	30.1	Furniture and related products
Otra manufactura	1,715.3	1,976.8	1,870.5	1,762.5	1,771.9	2,366.1	2,778.2	2,319.2	2,029.8	2,084.7	Other manufacturing

r - Cifras revisadas.
p - Cifras preliminares.

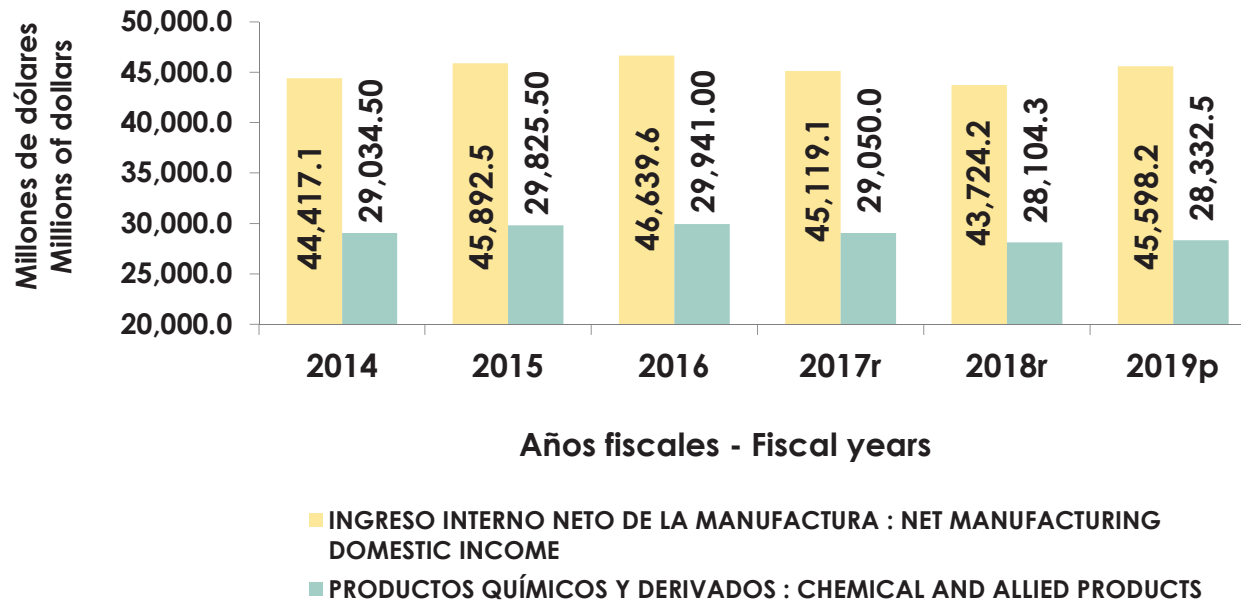
r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

**INGRESO INTERNO NETO DE LA MANUFACTURA
NET MANUFACTURING DOMESTIC INCOME**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 13 - INGRESO BRUTO AGRICOLA: AÑOS FISCALES
TABLE 13 - GROSS FARM INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2005	2006	2007	2008	2009	2010r	2011r	2012r	2013r	2014p	
INGRESO BRUTO	793.6	801.6	782.4	772.6	792.1	829.2	782.4	715.8	832.7	929.7	GROSS INCOME
Cosechas tradicionales	33.9	52.8	49.3	36.5	29.2	25.5	29.6	22.4	20.4	26.4	Traditional crops
Café	33.9	52.8	49.3	36.5	29.2	25.5	29.6	22.4	20.4	26.3	Coffee
Arroz*	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	Rice*
Azúcar y mieles	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Sugar and molasses
Productos pecuarios	384.4	383.7	404.3	377.9	400.1	393.7	379.0	399.0	388.4	400.1	Livestock products
Leche	184.6	185.2	186.8	183.9	224.0	214.2	221.7	230.2	219.0	214.0	Milk
Huevos	16.1	15.6	15.0	13.6	14.2	13.5	13.1	15.8	15.4	19.3	Eggs
Carne de res	30.0	29.7	31.1	30.1	27.3	24.5	25.6	26.3	28.4	29.2	Beef
Carne de cerdo	23.4	17.8	25.7	23.8	18.9	17.2	16.3	18.7	17.7	18.9	Pork
Aves	82.3	89.4	89.2	78.8	66.3	77.7	72.0	73.3	76.1	81.9	Poultry
Cabros y otras carnes	6.0	5.0	5.8	4.1	4.5	1.4	0.8	1.0	0.8	0.8	Goats and other meats
Otros	42.0	41.0	50.6	43.7	44.8	45.2	29.6	33.7	31.0	35.9	Others
Cambio en inventario de animales	16.7	22.9	30.8	25.0	24.8	24.7	24.8	(14.9)	84.8	71.4	Change in livestock inventory
Legumbres	1.5	1.1	0.6	1.0	1.2	1.4	0.4	0.3	0.2	0.4	Legumes
Frutas	46.2	41.3	30.2	27.7	29.4	21.1	20.3	22.0	26.2	32.0	Fruits
Vegetales farináceos	72.3	88.6	79.4	100.0	94.1	83.3	62.3	56.2	66.4	109.6	Starchy vegetables
Otros vegetales	39.1	35.2	33.3	45.7	33.5	55.5	42.8	22.1	28.1	50.2	Other vegetables
Plantas ornamentales	43.8	52.9	41.8	45.3	45.3	33.7	30.7	34.6	34.9	39.3	Ornamental plants
Otros productos	155.6	123.2	112.7	113.5	134.7	190.4	192.4	174.0	183.4	200.3	Other products

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
() Cifras negativas.

* Para el 2014, la tabla incluye información de arroz no incluida anteriormente.
Para el 2015-2019, la información no está disponible.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.

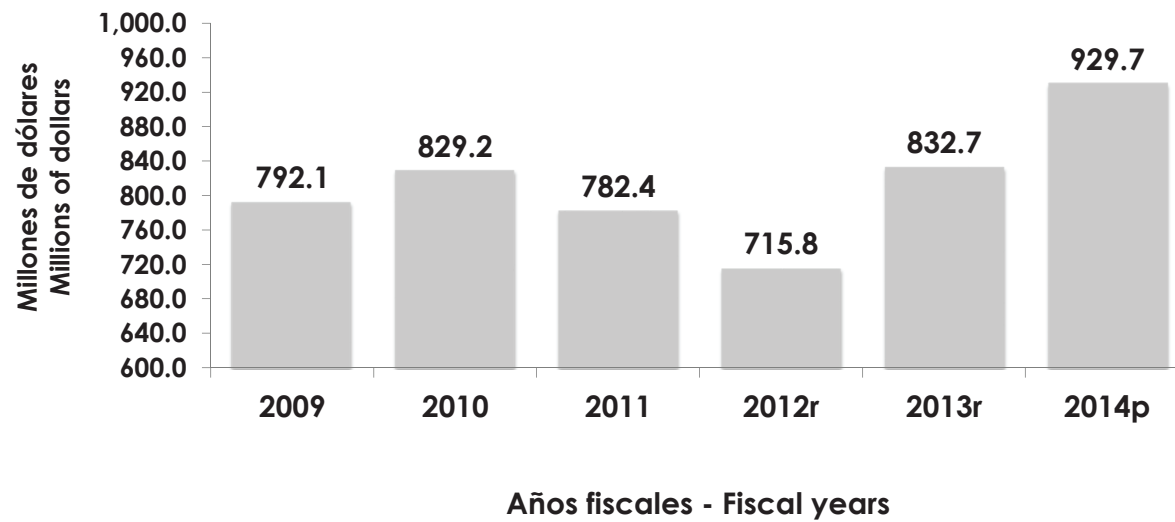
r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
() Negative figures.

* For 2014, the table includes rice information, not previously included.
For 2015-2019, the information is not available.

Source: Department of Agriculture, Office of Agricultural Statistics.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

**INGRESO BRUTO AGRÍCOLA
GROSS FARM INCOME**



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento de Agricultura, Oficina de Estadísticas Agrícolas.
Source: Department of Agriculture, Office of Agriculture Statistics.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 14 - RELACIÓN ENTRE EL PRODUCTO BRUTO, EL INGRESO NETO Y EL INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES
TABLE 14 - RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME, AND PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
PRODUCTO BRUTO	64,294.6	65,720.7	68,085.7	68,944.9	68,797.5	69,602.0	69,985.2	69,049.5	67,824.7	70,780.5	GROSS PRODUCT
Menos: Depreciación	7,205.1	7,231.3	7,103.6	6,906.4	7,161.3	7,135.6	6,979.7	6,659.8	6,722.1	6,757.9	Less: Depreciation
Igual a: Producto neto	57,089.5	58,489.4	60,982.1	62,038.5	61,636.2	62,466.5	63,005.4	62,389.7	61,102.6	64,022.7	Equals: Net product
Más: Subsidios	757.8	767.9	759.8	711.3	738.6	801.9	825.1	650.0	617.8	709.3	Plus: Subsidies
Menos: Contribuciones indirectas	4,913.5	5,093.0	5,059.9	4,983.4	5,204.1	5,332.6	6,462.2	6,839.8	6,609.2	7,101.1	Less: Indirect business taxes
Transferencias de empresas	2,982.3	2,567.8	1,897.7	1,971.1	1,556.7	1,570.0	1,493.7	1,387.7	1,436.9	1,158.7	Business transfers
Discrepancia estadística	(294.4)	558.9	577.3	405.0	235.3	371.2	(317.7)	528.7	177.4	616.6	Statistical discrepancy
IGUAL A: INGRESO NETO	50,245.8	51,037.6	54,207.0	55,390.4	55,378.6	55,994.6	56,192.4	54,283.5	53,496.8	55,855.5	EQUALS: NET INCOME
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	5,240.4	4,954.2	5,256.0	5,286.9	5,371.2	5,248.5	5,412.2	5,579.5	4,819.1	4,728.5	Less: Contributions for social insurance
Empleados	2,207.6	1,951.7	2,155.3	2,150.9	2,236.8	2,172.4	2,170.2	2,189.8	2,094.9	2,031.2	Employees
Patronos	3,032.8	3,002.4	3,100.6	3,136.0	3,134.4	3,076.1	3,241.9	3,389.7	2,724.2	2,697.4	Employers
Ganancias sin distribuir de corporaciones	8,985.2	9,002.1	11,044.0	11,692.2	11,491.7	12,468.3	12,914.6	10,057.2	9,432.8	9,872.5	Undistributed corporate profits
Contribución sobre ingresos de corporaciones	1,682.3	1,677.3	1,460.4	1,286.5	1,914.3	1,843.5	1,663.6	1,602.9	1,775.7	2,491.8	Corporate income tax
Ganancias de empresas públicas	(751.4)	(962.4)	(1,186.8)	(1,200.2)	(983.2)	(1,217.0)	(1,234.9)	(1,076.9)	(1,164.6)	(321.4)	Profits of public enterprises
Interés recibido por el gobierno (1)	206.7	270.2	461.6	136.8	357.1	171.6	130.3	403.9	383.2	694.5	Interest received by government (1)
IGUAL A: INGRESO NETO QUE AFLUYE A LAS PERSONAS	34,882.6	36,096.2	37,172.0	38,188.2	37,227.5	37,479.7	37,306.6	37,716.8	38,250.6	38,389.5	EQUALS: NET INCOME THAT FLOWS TO PERSONS
Más: Pagos de transferencia Gobierno	23,331.6	23,584.1	23,434.5	24,186.8	24,079.1	24,243.7	24,358.0	25,436.4	32,784.8	30,112.0	Plus: Transfer payments Government
Central y municipios	4,866.7	5,190.1	5,281.3	5,468.2	5,741.5	5,798.0	5,905.1	5,783.9	6,194.9	5,579.7	Central and municipios
Federal	14,959.6	15,352.3	15,822.0	16,299.7	16,324.1	16,399.0	16,464.2	17,759.1	24,546.9	22,841.3	Federal
Estatales de E.E.U.U.	29.4	24.1	20.2	29.9	30.3	33.5	33.9	30.4	30.0	22.3	U.S. state governments
Empresas	2,982.3	2,567.8	1,897.7	1,971.1	1,556.7	1,570.0	1,493.7	1,387.7	1,436.9	1,158.7	Business
Remesas personales	432.3	379.1	390.8	402.4	411.5	427.6	444.3	455.9	467.7	488.4	Private remittances
Otros no residentes	61.3	70.8	22.4	15.6	15.0	15.7	16.7	19.5	108.2	21.5	Other nonresidents
Interés pagado	1,769.0	1,498.4	1,620.6	1,784.7	1,809.1	2,032.9	1,936.1	1,709.8	1,321.5	1,228.7	Interest paid
Gobierno (1)	205.4	11.8	32.4	352.0	512.6	508.9	642.4	490.0	162.3	50.4	Government (1)
Personas	1,563.6	1,486.6	1,588.3	1,432.8	1,296.5	1,524.0	1,293.6	1,219.7	1,159.2	1,178.3	Persons
IGUAL A: INGRESO PERSONAL	59,983.2	61,178.7	62,227.1	64,159.7	63,115.7	63,756.3	63,600.7	64,863.0	72,356.8	69,730.2	EQUALS: PERSONAL INCOME

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
() Cifras negativas.
(1) Incluye el gobierno central y los municipios.

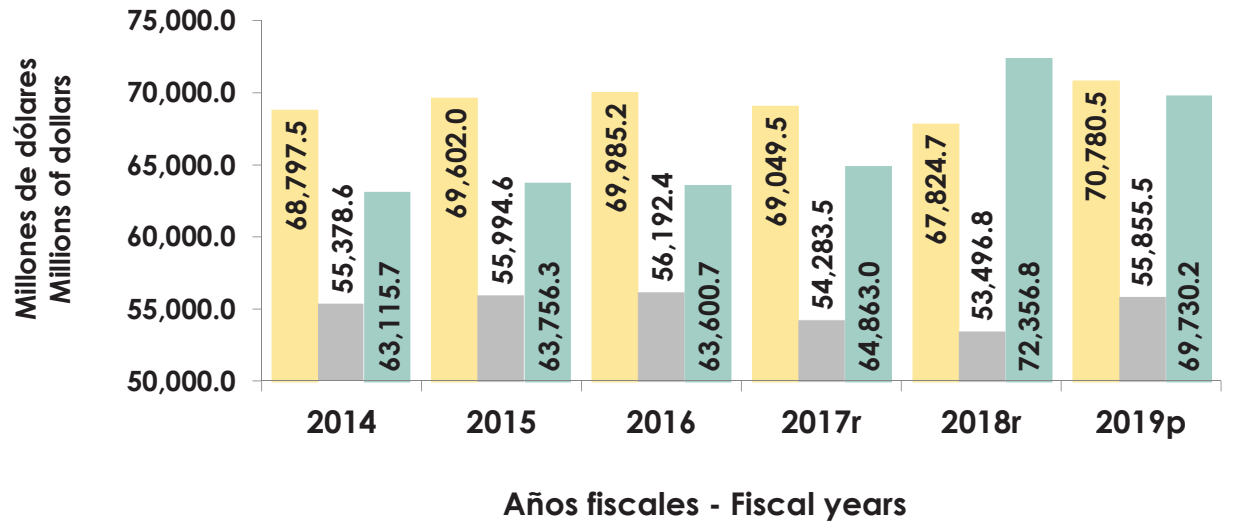
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
() Negative figures.
(1) Includes central government and municipios.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

RELACIÓN ENTRE PRODUCTO BRUTO, INGRESO NETO E INGRESO PERSONAL
RELATION BETWEEN GROSS PRODUCT, NET INCOME AND PERSONAL INCOME



■ PRODUCTO BRUTO : GROSS PRODUCT ■ INGRESO NETO : NET INCOME ■ INGRESO PERSONAL : PERSONAL INCOME

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 15 - INGRESO PERSONAL: AÑOS FISCALES
TABLE 15 - PERSONAL INCOME: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
INGRESO PERSONAL	59,983.2	61,178.7	62,227.1	64,159.7	63,115.7	63,756.3	63,600.7	64,863.0	72,356.8	69,730.2	PERSONAL INCOME
Compensación a empleados	29,870.4	29,290.0	29,671.2	29,841.1	29,349.3	28,873.9	28,571.9	28,483.5	27,887.3	27,601.4	Employees' compensation
Empresas, Personas e instituciones sin fines de lucro	20,363.3	19,922.3	20,193.1	20,401.7	20,378.1	20,410.0	20,114.7	20,028.6	20,131.4	20,497.6	Business, household and nonprofit institution:
Gobierno	8,349.9	8,215.9	8,277.7	8,237.5	7,825.1	7,264.0	7,236.1	7,175.2	6,343.1	6,053.4	Government
Resto del mundo	1,157.2	1,151.7	1,200.3	1,201.9	1,146.0	1,199.9	1,221.1	1,279.8	1,412.8	1,050.4	Rest of the world
Menos: Aportaciones a sistemas de seguridad social	5,240.4	4,954.2	5,256.0	5,286.9	5,371.2	5,248.5	5,412.2	5,579.5	4,819.1	4,728.5	Less: Contributions for social insurance
Empleados	2,207.6	1,951.7	2,155.3	2,150.9	2,236.8	2,172.4	2,170.2	2,189.8	2,094.9	2,031.2	Employees
Patrones	3,032.8	3,002.4	3,100.6	3,136.0	3,134.4	3,076.1	3,241.9	3,389.7	2,724.2	2,697.4	Employers
Ingresos procedentes de la propiedad	12,021.6	13,258.8	14,377.4	15,418.7	15,058.5	15,887.2	16,083.0	16,522.6	16,503.9	16,745.4	Proprietors' income
Ganancia de empresas no incorporadas	2,371.5	2,421.3	2,516.7	2,805.5	2,912.2	3,120.5	3,139.7	3,479.6	3,525.8	3,752.9	Profit of unincorporated enterprises
Dividendos de corporaciones locales	272.0	259.7	249.5	239.3	224.9	223.5	232.0	239.7	261.6	263.3	Dividends of domestic corporations
Ingresos misceláneos y dividendos recibidos del exterior	6.1	7.3	5.7	5.7	7.0	6.9	7.4	9.3	10.3	7.4	Miscellaneous income and dividends received from abroad
Ganancia de personas por arrendamiento	7,460.3	8,552.0	9,672.0	9,668.3	9,490.3	9,346.8	9,480.7	9,386.1	9,600.1	9,847.6	Rental income of persons
Intereses recibidos por personas	1,911.7	2,018.4	1,933.5	2,699.9	2,424.0	3,189.5	3,223.2	3,408.0	3,105.9	2,874.2	Personal interest income
Pagos de transferencia	23,331.6	23,584.1	23,434.5	24,186.8	24,079.1	24,243.7	24,358.0	25,436.4	32,784.8	30,112.0	Transfer payments
Gobierno central y municipios	4,866.7	5,190.1	5,281.3	5,468.2	5,741.5	5,798.0	5,905.1	5,783.9	6,194.9	5,579.7	Central government and municipios
Gobierno federal	14,959.6	15,352.3	15,822.0	16,299.7	16,324.1	16,399.0	16,464.2	17,759.1	24,546.9	22,841.3	Federal government
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	29.4	24.1	20.2	29.9	30.3	33.5	33.9	30.4	30.0	22.3	U.S. state governments
Empresas	2,982.3	2,567.8	1,897.7	1,971.1	1,556.7	1,570.0	1,493.7	1,387.7	1,436.9	1,158.7	Business
Otros no residentes	493.6	449.9	413.2	417.9	426.5	443.3	461.1	475.4	576.0	509.9	Other nonresidents

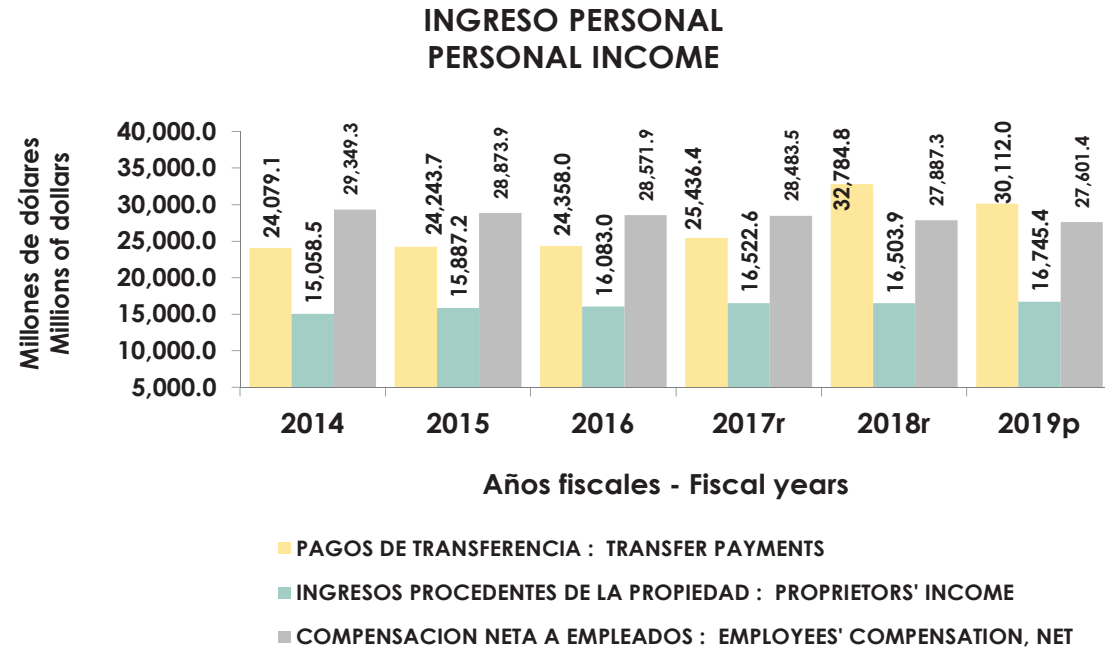
r - Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

r - Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 16 - ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: AÑOS FISCALES
TABLE 16 - PERSONAL FINANCIAL ASSETS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
ACTIVOS FINANCIEROS, TOTAL	46,593.3	46,385.3	46,567.6	45,266.7	45,314.5	46,016.7	46,901.2	47,943.8	50,094.6	50,101.7	FINANCIAL ASSETS, TOTAL
Depósitos en bancos comerciales (1)	25,027.1	23,990.0	22,943.9	22,022.8	20,789.5	20,643.0	21,426.5	22,268.1	24,421.3	24,239.8	Deposits in commercial banks (1)
Ahorro en bancos federales de ahorro (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Saving in federal saving banks (2)
Ahorros en la Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado	2,005.0	1,997.9	2,067.1	2,101.2	2,041.4	2,116.7	2,211.2	2,300.8	2,381.3	2,404.0	Savings in the Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Ahorros en cooperativas locales	7,415.9	7,721.4	8,083.9	8,335.2	8,442.8	8,620.7	8,489.0	8,532.4	8,801.4	8,763.2	Savings in local cooperatives
Ahorros en cooperativas federales	452.4	461.0	498.5	529.0	562.7	619.9	645.8	665.1	697.2	712.3	Savings in federal cooperatives
Reservas en fondos públicos de pensiones	10,540.2	10,664.0	11,475.1	10,841.4	12,100.5	12,695.8	12,862.8	12,963.8	12,630.0	12,867.2	Reserves in public pension funds
Reservas en compañías de seguros de vida	1,152.7	1,551.0	1,499.1	1,437.1	1,377.6	1,320.6	1,265.9	1,213.5	1,163.3	1,115.2	Reserves in life insurance companies

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

(1) Desde 1983 se incluyen depósitos en compañías de fideicomiso con poderes de banco.

(2) Desde 1995 se incluyen sólo dos bancos federales de ahorro. Estos pasaron a ser bancos comerciales en 1999.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

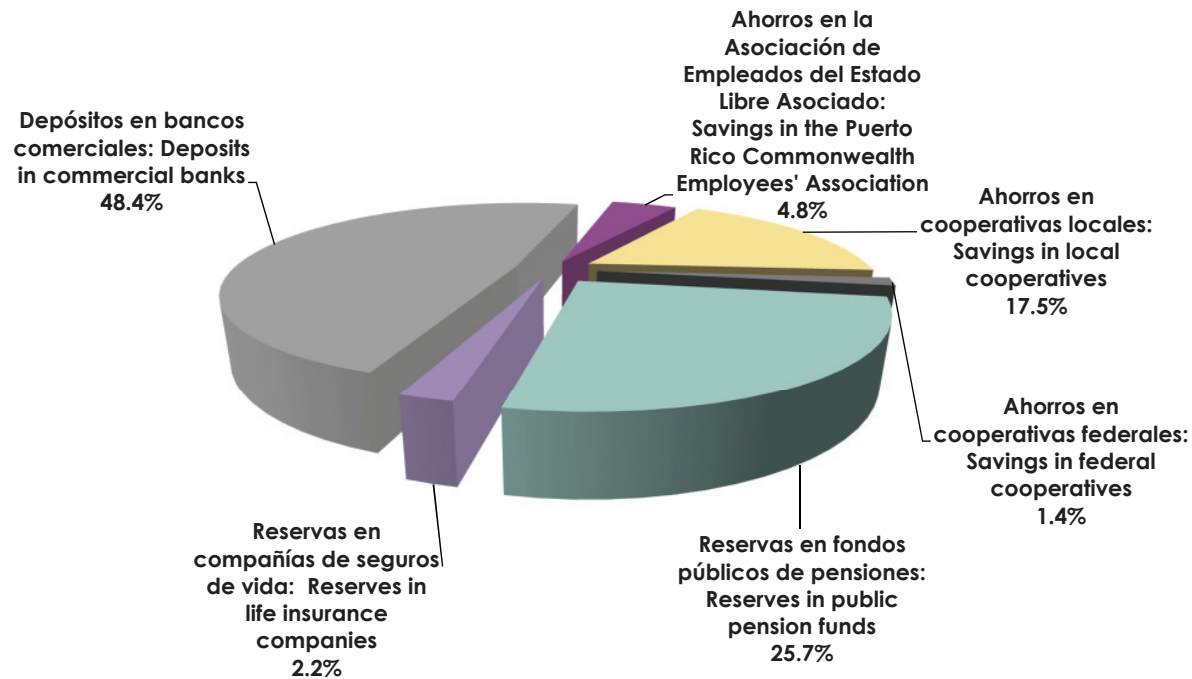
(1) Since 1983 deposits in trust companies with banking powers have been included.

(2) Since 1995 only two federal saving banks are included. They became commercial banks in 1999.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

ACTIVOS FINANCIEROS DE LAS PERSONAS: AÑO FISCAL 2019p PERSONAL FINANCIAL ASSETS: FISCAL YEAR 2019p

(Por ciento - Percentage)



Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 17 - DEUDA DE LOS CONSUMIDORES: AÑOS FISCALES
TABLE 17 - CONSUMERS' DEBT: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
DEUDA DE LOS CONSUMIDORES, TOTAL	22,135.4	21,722.2	22,578.7	22,399.2	22,785.8	24,305.9	22,878.9	21,712.9	20,415.0	20,565.8	CONSUMERS' DEBT, TOTAL
Bancos comerciales (1)	5,883.1	5,467.9	6,200.7	6,455.5	6,741.4	6,173.2	5,706.3	5,463.7	5,523.5	5,776.2	Commercial banks (1)
Compañías de préstamos personales pequeños	613.5	594.5	535.9	460.8	432.2	402.5	378.4	313.1	320.1	335.7	Small personal loans companies
Bancos federales de ahorro (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Federal saving banks (2)
Asociación de Empleados del Estado Libre Asociado de Puerto Rico	1,544.0	1,470.2	1,495.0	1,506.9	1,458.7	1,478.5	1,528.6	1,589.7	1,623.5	1,567.0	Puerto Rico Commonwealth Employees' Association
Cooperativas federales de ahorro y crédito	320.5	346.3	347.9	353.7	388.8	426.6	444.8	474.0	536.3	552.7	Federal credit and saving unions
Cooperativas locales de ahorro y crédito	4,365.1	4,359.3	4,345.2	4,391.1	4,498.6	4,627.0	4,683.9	4,753.7	4,768.7	5,062.8	Local credit and saving unions
Fondos públicos de pensiones	1,646.2	1,682.4	1,683.3	1,167.9	991.3	956.1	878.4	754.3	647.2	475.0	Pension public funds
Compañías de seguros	189.4	192.2	190.5	195.1	196.4	199.8	213.2	200.7	190.4	179.1	Insurance companies
Compañías de venta condicional	6,312.0	6,438.2	6,567.0	6,698.3	6,832.3	8,667.5	7,603.2	6,669.6	5,229.0	4,983.9	Installment sale companies
Cuentas de crédito rotativas y a plazo diferido (3)	777.2	807.5	838.9	871.6	905.6	940.8	977.5	1,015.6	1,055.1	1,096.3	Revolving credit cards and deferred installments (3)
"Student Loan Marketing Association"	484.4	363.7	374.3	298.3	340.6	433.8	464.7	478.5	521.1	537.2	Student Loan Marketing Association

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

(1) Desde 1983 se incluyen los préstamos en compañías de fideicomiso con poderes de banco. Para los años desde el 1997 al 1999 los datos reflejan cambios debido a disminuciones en los balances acumulados y a reclasificaciones de préstamos personales a préstamos hipotecarios.

(2) Desde 1995 se incluyen sólo dos bancos federales de ahorro. Estos pasaron a ser bancos comerciales en 1999.

(3) No incluye todas las tarjetas de crédito.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del AEELA, National Credit Union Administration, Corporación para la Supervisión y Seguro de

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

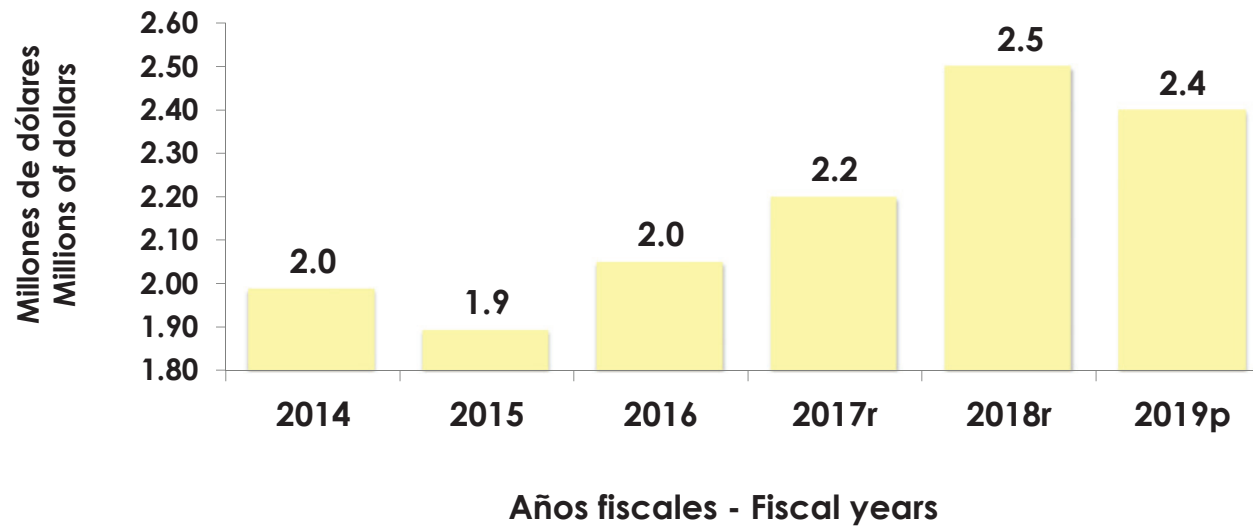
(1) Since 1983 the loans in trust companies with banking powers have been included. For years 1997 to 1999, there are changes in these figures due to lower accrued balance and changes in classification of personal loans to mortgage loans.

(2) Since 1995 only two federal saving banks are included. They became commercial banks in 1999.

(3) Does not include all credit cards.

Source: Office of the Commissioner of Financial Institutions, Puerto Rico Commonwealth Employees' Association, National Credit Union Administration,

RELACIÓN ENTRE ACTIVOS Y DEUDA DE LOS CONSUMIDORES RATIO BETWEEN CONSUMERS' ASSETS AND DEBT



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Comisionado de Instituciones Financieras, Asociación de Empleados del AEELA, National Credit Union Administration, Corporación para la Supervisión y Seguro de Cooperativas de Puerto Rico (COSSEC), Sistemas de Retiro de la Autoridad de Energía Eléctrica, ELA, Maestros y de la Universidad de Puerto Rico.

Source: Office of the Commissioner of Financial Institutions, Puerto Rico Commonwealth Employees' Association, National Credit Union Administration, Insurance Corporation for Cooperative of Puerto Rico (COSSEC), and Employee's Retirement Systems of the Electric Power Authority, Commonwealth, Teachers, and the University of Puerto Rico.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 18 - BALANZA DE PAGOS: AÑOS FISCALES
TABLE 18 - BALANCE OF PAYMENTS: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
Cuenta corriente	5,218.4	5,610.2	3,591.6	4,828.7	4,362.3	7,462.7	9,454.7	8,064.0	9,771.2	7,974.3	Current account
Crédito	96,322.2	99,638.6	96,994.7	97,780.5	96,639.3	99,724.0	102,611.9	103,258.4	107,718.7	109,270.8	Credit
Débito	91,103.8	94,028.4	93,403.1	92,951.8	92,277.1	92,261.3	93,157.2	95,194.4	97,947.5	101,296.4	Debit
Bienes y servicios	22,244.1	21,938.2	19,638.9	19,898.7	20,576.6	23,962.3	26,537.3	24,135.7	12,477.5	12,090.8	Goods and services
Crédito	72,254.2	74,747.9	72,947.8	72,957.2	72,870.5	76,226.0	79,128.6	78,370.8	70,440.1	72,413.9	Credit
Débito	50,010.1	52,809.7	53,308.9	53,058.5	52,293.9	52,263.7	52,591.3	54,235.1	57,962.7	60,323.1	Debit
Bienes	21,013.0	20,981.8	18,593.9	18,820.9	19,285.0	22,144.1	24,565.4	22,244.6	11,283.6	10,723.8	Goods
Crédito	67,213.2	69,891.8	67,993.9	68,001.0	67,758.1	70,666.1	73,336.9	72,611.4	65,372.1	66,919.1	Credit
Débito	46,200.2	48,910.0	49,400.0	49,180.0	48,473.1	48,522.0	48,771.6	50,366.8	54,088.5	56,195.3	Debit
Mercancías generales según la BP: Crédito	67,213.2	69,891.8	67,993.9	68,001.0	67,758.1	70,666.1	73,336.9	72,611.4	65,372.1	66,919.1	General merchandise on a BOP basis: Credit
Mercancías generales: exportaciones	67,197.7	69,871.5	67,996.4	67,990.0	67,753.4	70,661.2	73,332.5	72,608.8	65,371.0	66,916.4	General merchandise: exports
De las cuales: Reexportación	(220.7)	(265.2)	(201.7)	(227.7)	(212.4)	(235.7)	(219.0)	(131.6)	(97.6)	(166.6)	Of which: Re-exports
Oro no monetario	15.5	20.3	597.5	10.9	4.7	5.0	4.4	2.5	1.0	2.7	Nonmonetary gold
Mercancías generales según la BP: Débito	46,200.2	48,910.0	49,400.0	49,180.0	48,473.1	48,522.0	48,771.6	50,366.8	54,088.5	56,195.3	General merchandise on a BOP basis: Debit
Mercancías generales: importaciones	46,198.1	48,908.0	49,396.6	49,178.3	48,470.9	48,520.2	48,769.7	50,365.4	54,086.8	56,191.6	General merchandise: imports
Oro no monetario	2.0	2.0	3.4	1.7	2.2	1.8	1.9	1.4	1.6	3.7	Nonmonetary gold
Servicios	1,231.1	956.4	1,045.0	1,077.7	1,291.6	1,818.2	1,972.0	1,891.1	1,193.8	1,367.0	Services
Crédito	5,041.0	4,856.1	4,953.8	4,956.2	5,112.4	5,559.9	5,791.7	5,759.5	5,068.1	5,494.8	Credit
Débito	3,809.9	3,899.7	3,908.9	3,878.5	3,820.8	3,741.7	3,819.7	3,868.4	3,874.2	4,127.8	Debit
Servicios de manufactura sobre insumos físicos pertenecientes a otros: Crédito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Manufacturing services on physical inputs owned by others: Credit
Servicios de manufactura sobre insumos físicos pertenecientes a otros: Débito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Manufacturing services on physical inputs owned by others: Debit
Mantenimiento y reparaciones n.i.o.p.: Crédito	46.6	42.6	37.0	29.9	19.5	12.9	28.8	33.8	19.7	16.4	Maintenance and repair services n.i.e.: Credit
Mantenimiento y reparaciones n.i.o.p.: Débito	19.5	5.6	5.0	5.0	4.3	5.4	10.5	21.3	19.8	12.4	Maintenance and repair services n.i.e.: Debit
Transporte: Crédito	422.8	418.0	441.7	430.8	434.8	472.2	470.0	527.3	482.9	519.7	Transport: Credit
Transporte: Débito	1,882.5	1,918.3	1,942.4	1,890.1	1,853.6	1,821.6	1,849.2	1,921.0	1,975.4	2,087.4	Transport: Debit
Viajes: Crédito	3,210.7	3,142.8	3,192.9	3,310.6	3,438.6	3,825.0	3,973.5	3,846.8	3,287.8	3,589.8	Travel: Credit
Viajes: Débito	808.9	815.8	787.0	781.9	763.2	665.7	719.9	709.5	613.0	714.5	Travel: Debit
Construcción: Crédito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Construction: Credit
Construcción: Débito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Construction: Debit
Servicios de seguros y pensiones: Crédito	53.0	52.8	52.4	54.8	56.5	45.8	47.6	48.4	46.2	45.4	Insurance and pension services: Credit
Servicios de seguros y pensiones: Débito	448.9	476.6	514.1	512.9	511.1	521.1	564.6	532.3	530.9	599.0	Insurance and pension services: Debit
Servicios financieros: Crédito	539.2	496.2	384.7	284.4	330.2	336.3	390.2	346.8	224.7	239.2	Financial services: Credit
Servicios financieros: Débito	3.9	6.3	10.4	8.4	8.3	6.0	5.1	5.1	3.5	4.6	Financial services: Debit
Cargos por el uso de la propiedad intelectual n.i.o.p.: Crédito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Charges for the use of intellectual property n.i.e.: Credit
Cargos por el uso de la propiedad intelectual n.i.o.p.: Débito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Charges for the use of intellectual property n.i.e.: Debit
Servicios de telecomunicaciones, informática e información: Crédito	13.3	10.2	10.3	10.0	9.9	9.4	8.8	10.2	13.6	29.1	Telecommunications, computer, and information services: Credit
Servicios de telecomunicaciones, informática e información: Débito	9.2	8.7	8.3	8.2	8.2	7.8	7.7	7.9	8.3	9.0	Telecommunications, computer, and information services: Debit
Otros servicios empresariales: Crédito	92.6	89.4	85.3	84.4	92.0	93.3	94.5	130.6	186.7	201.0	Other business services: Credit
Otros servicios empresariales: Débito	277.6	299.2	367.5	394.6	399.7	424.3	399.1	388.7	432.4	391.5	Other business services: Debit
Servicios personales, culturales y recreativos: Crédito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Personal, cultural, and recreational services: Credit
Servicios personales, culturales y recreativos: Débito	16.3	16.1	16.1	16.7	18.0	25.1	23.7	21.2	20.6	18.6	Personal, cultural, and recreational services: Debit
Bienes y servicios del gobierno, n.i.o.p.: Crédito	662.7	604.1	749.5	751.3	730.7	765.0	778.4	815.6	806.4	854.1	Government goods and services n.i.e.: Credit
Bienes y servicios del gobierno, n.i.o.p.: Débito	343.1	353.1	258.0	260.6	254.5	264.8	239.9	261.4	270.4	290.9	Government goods and services n.i.e.: Debit

(Continúa - Continue)

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 18 - BALANZA DE PAGOS: AÑOS FISCALES (CONT.)
TABLE 18 - BALANCE OF PAYMENTS: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
Ingreso primario	(37,965.9)	(38,167.1)	(37,267.3)	(36,987.6)	(37,338.2)	(37,454.0)	(37,978.6)	(38,267.5)	(37,036.8)	(38,043.1)	Primary income
Crédito	2,818.1	2,630.8	2,631.7	2,727.8	2,452.8	2,340.6	2,369.4	2,427.6	2,729.9	2,717.0	Credit
Débito	40,784.0	40,797.9	39,898.9	39,715.5	39,791.0	39,794.6	40,348.0	40,695.1	39,766.8	40,760.1	Debit
Remuneración de empleados: Crédito	1,310.2	1,300.5	1,336.9	1,339.0	1,272.5	1,307.4	1,327.8	1,402.8	1,572.8	1,217.0	Compensation of employees: Credit
Remuneración de empleados: Débito	324.6	207.1	115.9	127.3	122.9	79.1	72.3	82.7	95.0	72.4	Compensation of employees: Debit
Renta de la inversión: Crédito	1,125.2	920.1	870.0	977.5	806.3	655.9	644.6	665.5	794.1	959.4	Investment income: Credit
Inversión directa	11.7	14.2	10.4	10.4	12.8	12.5	12.7	21.3	27.9	10.6	Direct investment
Inversión de cartera	1,113.5	905.9	859.6	967.1	793.5	643.4	632.0	644.2	766.2	948.8	Portfolio investment
Renta de la inversión: Débito	36,872.7	37,213.2	36,138.0	35,936.1	35,907.3	35,872.6	36,388.5	36,560.1	35,599.3	36,362.2	Investment income: Debit
Inversión directa	32,216.7	32,897.3	31,917.2	32,013.8	32,380.9	32,774.9	33,392.0	34,793.5	34,066.9	35,014.1	Direct investment
Inversión de cartera	4,656.0	4,315.9	4,220.8	3,922.4	3,526.4	3,097.7	2,996.5	1,766.5	1,532.4	1,348.1	Portfolio investment
Otro ingreso primario: Crédito	382.6	410.2	424.7	411.3	374.0	377.4	397.0	359.3	363.0	540.6	Other primary income: Credit
Otro ingreso primario: Débito	3,586.7	3,377.6	3,645.1	3,652.1	3,760.8	3,843.0	3,887.2	4,052.3	4,072.5	4,325.6	Other primary income: Debit
Ingreso secundario	20,940.2	21,839.1	21,220.0	21,917.7	21,123.8	20,954.4	20,896.0	22,195.7	34,330.5	33,926.7	Secondary income
Crédito	21,249.9	22,259.9	21,415.3	22,095.6	21,316.0	21,157.3	21,113.9	22,459.9	34,548.6	34,139.9	Credit
Débito	309.7	420.8	195.3	177.9	192.2	202.9	217.9	264.2	218.1	213.2	Debit
Gobierno general: Crédito	5,404.4	6,056.3	4,763.9	4,926.8	4,150.6	3,850.9	3,746.0	3,690.0	8,865.4	10,253.4	General government: Credit
Gobierno general: Débito	63.3	70.2	72.2	76.7	86.6	79.1	86.2	83.9	115.4	126.5	General government: Debit
Sociedades financieras, sociedades no financieras, hogares e ISFLSH: Crédito	15,845.5	16,203.6	16,651.4	17,168.8	17,165.4	17,306.4	17,367.9	18,769.9	25,683.2	23,886.4	Financial corporations, nonfinancial corporations, households, and NPISHs: Credit
Sociedades financieras, sociedades no financieras, hogares e ISFLSH: Débito	246.4	350.6	123.1	101.2	105.6	123.8	131.6	180.3	102.7	86.7	Financial corporations, nonfinancial corporations, households, and NPISHs: Debit
Cuenta de capital	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Capital account
Crédito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Credit
Débito	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Debit
Cuenta financiera	227.8	(7,454.5)	7,215.4	12,597.6	5,758.3	2,379.1	1,171.7	19,028.0	(3,389.1)	(11,537.2)	Financial account
Adquisición neta de activos financieros	4,610.1	1,176.9	1,452.4	4,415.0	(1,040.4)	657.3	1,104.1	2,894.4	(3,298.6)	(5,247.1)	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	4,382.3	8,631.4	(5,762.9)	(8,182.6)	(6,798.7)	(1,721.8)	(67.6)	(16,133.7)	90.4	6,290.1	Net incurrence of liabilities
Inversión directa	(1,166.0)	(4,596.7)	1,464.4	(956.6)	(2,097.9)	(3,306.2)	(2.8)	(2,487.9)	(609.1)	(10,982.6)	Direct investment
Adquisición neta de activos financieros	569.4	(1,307.1)	(159.0)	201.3	(335.7)	(400.6)	644.9	(1,118.6)	(1,235.4)	(2,454.1)	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	1,735.4	3,289.6	(1,623.4)	1,157.9	1,762.2	2,905.6	647.7	1,369.2	(626.3)	8,528.5	Net incurrence of liabilities
Inversión de cartera	767.0	(2,226.9)	4,597.0	12,935.3	9,108.4	5,210.9	1,272.6	17,112.2	(1,157.9)	842.6	Portfolio investment
Adquisición neta de activos financieros	3,219.3	3,103.2	478.7	4,278.2	698.3	1,254.4	592.7	1,277.5	(2,357.0)	(2,736.7)	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	2,452.3	5,330.0	(4,118.3)	(8,657.1)	(8,410.1)	(3,956.5)	(679.9)	(15,834.7)	(1,199.1)	(3,579.3)	Net incurrence of liabilities
Derivados financieros (distintos de reservas) y opciones de compra de acciones por parte de empleados	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Financial derivatives (other than reserves) and employee stock options
Adquisición neta de activos financieros	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Net incurrence of liabilities
Otra inversión	626.8	(631.0)	1,154.0	618.9	(1,252.1)	474.4	(98.1)	4,403.7	(1,622.0)	(1,397.2)	Other investment
Adquisición neta de activos financieros	821.3	(619.2)	1,132.7	(64.5)	(1,402.9)	(196.5)	(133.5)	2,735.4	293.8	(56.3)	Net acquisition of financial assets
Pasivos netos incurridos	194.6	11.7	(21.3)	(683.4)	(150.8)	(670.9)	(35.4)	(1,668.2)	1,915.8	1,340.9	Net incurrence of liabilities
Activos de reserva	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Reserve assets
Adquisición neta de activos financieros	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Net acquisition of financial assets
Errores y omisiones netos	(4,990.7)	(13,064.7)	3,623.8	7,768.9	1,396.1	(5,083.6)	(8,283.0)	10,964.0	(13,160.2)	(19,511.5)	Net errors and omissions
Partida informativa: saldo de las transacciones en artículos y servicios (Ventas netas al resto del mundo)	(12,343.3)	(13,045.8)	(14,102.1)	(13,885.0)	(13,294.4)	(10,027.6)	(8,023.5)	(10,524.4)	(20,944.9)	(22,349.8)	Memorandum Item: balance on goods and services transactions (Net sales to the rest of the world)

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

n.i.o.p - No incluidos en otra parte.

ISFLSH - Instituciones sin fines de lucro que sirven a los hogares.

Nota: Una cifra positiva indica la creación de un crédito o un ingreso neto percibido del exterior;
una cifra negativa indica la creación de un débito o un ingreso neto remitido al exterior.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

n.i.e. - Not included elsewhere.

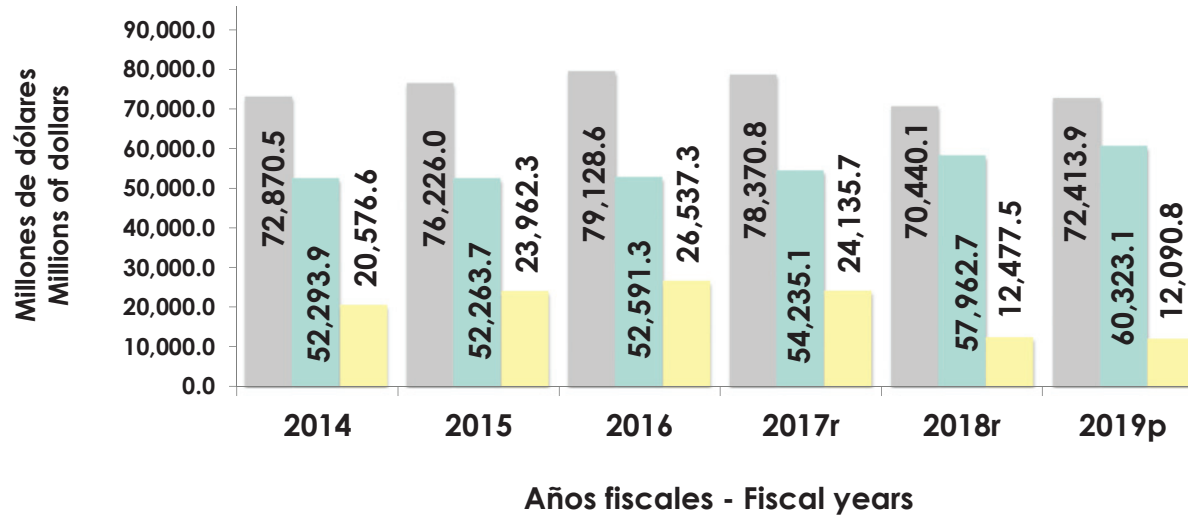
NPISH - Nonprofit institutions serving households.

Nota: A positive figure indicates the creation of a credit or net inflow of funds;
a negative figure indicates the creation of a debit or a net outflow of funds.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

**BALANZA DE PAGOS
BALANCE OF PAYMENTS**



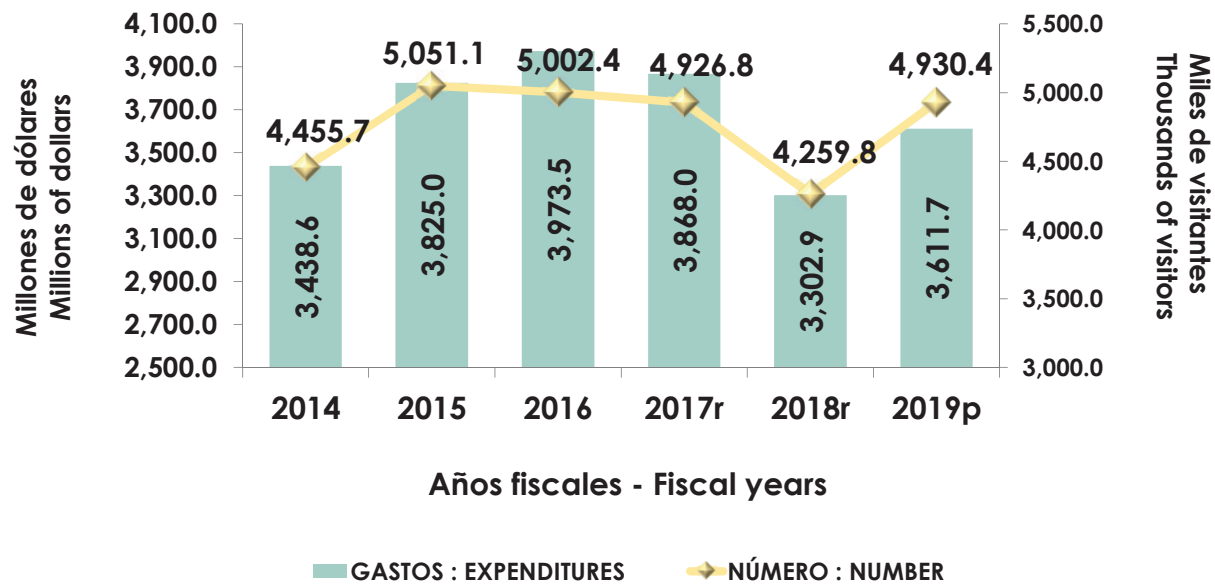
■ CRÉDITO : CREDIT ■ DEBITO : DEBIT ■ BIENES Y SERVICIOS : GOOD AND SERVICES

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES
NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 19 - NÚMERO Y GASTOS DE VISITANTES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
TABLE 19 - NUMBER AND EXPENDITURES OF VISITORS IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
NÚMERO DE VISITANTES, TOTAL (En miles)	4,379.2	4,213.7	4,196.9	4,210.0	4,455.7	5,051.1	5,002.4	4,926.8	4,259.8	4,930.4	NUMBER OF VISITORS, TOTAL (In thousands)
Turistas	3,185.6	3,047.9	3,069.1	3,172.0	3,246.0	3,541.8	3,735.7	3,513.1	3,068.2	3,179.8	Tourists
En hoteles (1)	1,349.4	1,408.5	1,508.0	1,586.1	1,634.8	1,737.2	1,795.6	1,816.5	1,178.3	1,496.6	In hotels (1)
En otros sitios (2)	1,836.2	1,639.4	1,561.1	1,585.9	1,611.2	1,804.5	1,940.2	1,696.5	1,889.9	1,683.2	In other places (2)
Excursionistas (3)	1,193.5	1,165.8	1,127.8	1,038.0	1,209.7	1,509.3	1,266.7	1,413.7	1,191.6	1,750.6	Excursionists (3)
GASTOS DE VISITANTES, TOTAL (En millones de dólares)	3,210.7	3,142.8	3,192.9	3,310.6	3,438.6	3,825.0	3,973.5	3,868.0	3,302.9	3,611.7	VISITORS' EXPENDITURES, TOTAL (In millions of dollars)
Turistas	3,039.4	2,973.5	3,025.2	3,154.6	3,256.4	3,597.3	3,782.4	3,652.8	3,117.9	3,338.8	Tourists
En hoteles (1)	1,541.8	1,618.9	1,706.9	1,811.8	1,874.1	2,047.8	2,117.9	2,167.8	1,433.7	1,833.2	In hotels (1)
En otros sitios (2)	1,497.6	1,354.5	1,318.3	1,342.9	1,382.3	1,549.5	1,664.5	1,485.0	1,684.2	1,505.6	In other places (2)
Excursionistas (3)	171.4	169.3	167.7	156.0	182.3	227.8	191.1	215.2	185.0	272.9	Excursionists (3)
NÚMERO Y GASTOS DE TURISTAS											NUMBER AND EXPENDITURES OF TOURISTS
Estados Unidos											United States
Número de turistas	2,630.9	2,586.6	2,581.0	2,702.7	2,776.1	3,064.1	3,241.8	3,048.4	2,667.4	2,838.0	Number of tourists
Gastos	2,510.0	2,523.2	2,543.8	2,687.8	2,785.4	3,112.4	3,282.3	3,152.5	2,692.0	2,980.3	Expenditures
Países extranjeros											Foreign countries
Número de turistas	545.9	454.1	481.1	461.1	462.5	472.9	488.4	459.2	395.5	337.0	Number of tourists
Gastos	520.9	443.2	474.6	458.6	463.5	479.9	494.5	474.9	399.1	353.5	Expenditures
Islas Vírgenes											Virgin Islands
Número de turistas	8.8	7.2	6.9	8.2	7.4	4.9	5.5	5.4	5.4	4.8	Number of tourists
Gastos	8.4	7.1	6.9	8.2	7.4	5.0	5.6	5.6	5.4	5.0	Expenditures

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(1) Incluye paradores.
(2) Incluye pensiones.
(3) Visitantes en barcos cruceros y militares en licencia.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(1) Includes paradores.
(2) Includes guest houses.
(3) Visitors on cruise ships and transient military personnel.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 20 - GASTOS NETOS DE FUNCIONAMIENTO DE LAS AGENCIAS FEDERALES EN PUERTO RICO: AÑOS FISCALES
 TABLE 20 - NET OPERATING EXPENDITURES OF FEDERAL AGENCIES IN PUERTO RICO: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
TOTAL	1,480.9	1,408.0	1,694.6	1,697.4	1,629.3	1,704.6	1,764.4	1,838.0	1,952.6	1,615.7	TOTAL
Agencias para la defensa nacional	767.1	743.0	893.6	895.7	859.8	899.5	928.0	971.6	848.7	852.9	National defense agencies
Departamento de Asuntos del Veterano	513.7	414.5	498.5	499.7	479.6	501.8	517.7	542.0	393.1	475.8	Department of Veterans' Affairs
Departamento de la Defensa	253.4	328.5	395.1	396.0	380.2	397.7	410.3	429.6	455.6	377.1	Department of Defense
Otras agencias	713.8	665.0	801.0	801.7	769.5	805.1	836.4	866.4	1,103.9	762.8	Other agencies
Administración de Pequeños Negocios	2.6	2.4	2.8	2.8	2.7	2.9	2.9	3.0	3.3	2.7	Small Business Administration
Administración de Servicios Generales	42.8	35.5	42.7	42.8	41.1	43.0	46.5	46.4	49.2	40.7	General Services Administration
Departamento de Agricultura	47.4	41.4	49.7	49.9	47.9	50.1	51.7	54.1	57.4	47.5	Department of Agriculture
Departamento de Comercio	16.2	13.4	16.1	16.1	15.5	16.2	16.7	17.5	18.6	15.3	Department of Commerce
Departamento de Justicia	105.1	87.1	104.8	105.0	100.8	105.5	108.8	113.9	120.8	99.9	Department of Justice
Departamento de lo Interior	12.0	9.9	11.9	12.0	11.5	12.0	12.4	13.0	13.8	11.4	Department of the Interior
Departamento de Salud y Servicios Humanos	72.4	60.0	72.2	72.3	69.4	72.6	78.5	78.4	83.2	68.9	Department of Health and Human Services
Departamento de Seguridad Nacional	126.9	183.0	220.1	220.6	211.7	221.5	228.5	239.2	253.8	210.1	Department of Homeland Security
Departamento del Tesoro (1)	48.6	40.8	49.1	49.2	47.3	49.5	51.0	53.4	38.8	46.9	Department of the Treasury (1)
Departamento del Trabajo	(2.5)	(2.1)	(2.5)	(2.5)	(2.4)	(2.5)	(2.6)	(2.7)	(1.0)	(2.3)	Department of Labor
Departamento de Transportación (1)	35.3	29.3	35.2	35.3	33.9	35.4	36.6	38.3	40.6	33.6	Department of Transportation (1)
Departamento de Vivienda y Desarrollo Urbano	8.7	7.2	8.7	8.7	8.4	8.8	9.0	9.5	10.0	8.4	Department of Housing and Urban Development
Servicio Postal	119.0	88.3	106.2	106.5	102.2	106.9	110.3	115.5	103.1	101.4	Postal Service
Otras agencias	79.2	68.8	84.0	82.9	79.6	83.2	86.0	86.9	312.3	78.3	Other agencies

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

(1) A partir del año fiscal 2004, ciertos programas incluidos previamente en esta agencia han sido transferidos al Departamento de Seguridad Nacional.

Nota: La contribución del gobierno federal a sistemas de seguridad social está incluida dentro de los gastos de cada una de las agencias.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

(1) From fiscal year 2004 on, certain programs included previously in this agency have been transferred to the Department of Homeland Security.

Note: Federal government contribution to social insurance systems is included within the expenditures of each of the agencies.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

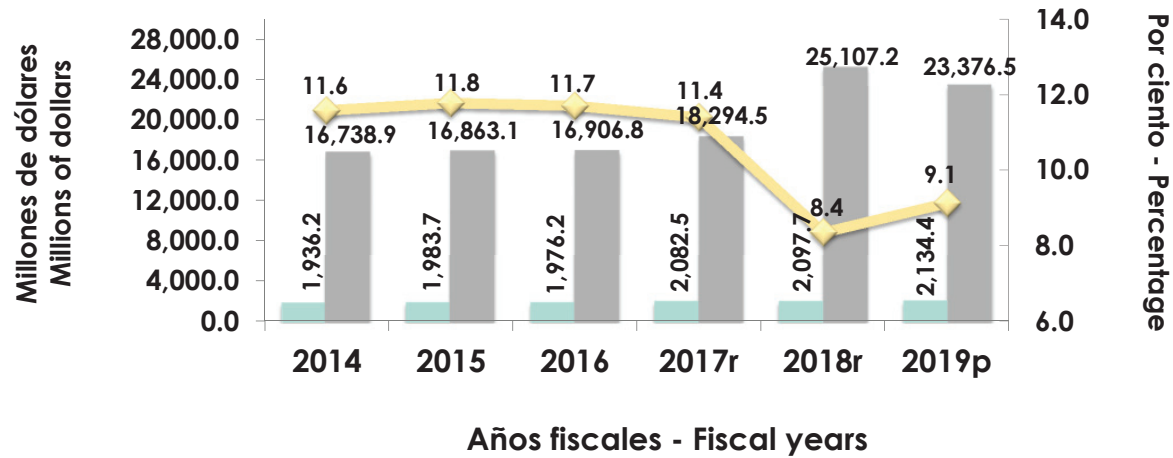
TABLA 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALE
TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEAR
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
TOTAL DE RECIBOS	16,504.1	17,050.2	17,463.5	18,106.0	17,980.5	18,017.0	18,077.0	19,321.5	26,119.7	24,779.4	TOTAL RECEIPTS
Gobierno federal, total	15,584.8	15,986.6	16,482.5	16,966.8	16,952.6	17,091.2	17,147.5	18,533.7	25,358.4	23,661.9	Federal government, total
Transferencias a individuos	15,351.9	15,753.7	16,238.2	16,750.8	16,738.9	16,863.1	16,906.8	18,294.5	25,107.2	23,376.5	Transfers to individuals
Beneficios a veteranos	732.9	836.9	898.8	806.5	869.2	1,416.3	1,229.5	1,762.0	1,169.8	1,221.5	Veteran benefits
Beneficios de Medicare	2,528.7	2,603.3	3,187.6	4,147.9	4,481.0	4,466.6	4,511.4	5,429.6	6,526.2	5,220.6	Medicare benefits
Beneficios de Seguro Social	7,073.9	7,319.9	7,549.2	7,928.6	7,354.2	7,718.3	7,820.2	7,875.0	7,201.6	6,783.7	Social Security benefits
Becas	862.9	918.7	1,011.5	894.7	908.8	788.7	780.3	666.2	861.6	833.5	Scholarships
Subsidio de intereses sobre préstamos a estudiantes	14.2	18.1	28.3	14.1	18.0	19.6	21.4	21.5	22.2	22.7	Student loan interest subsidies
Pensiones del sistema federal de retiro	286.8	309.8	314.4	134.3	138.2	141.4	142.8	147.6	152.4	148.5	United States civil service retirement pensions
Ayuda para la vivienda	557.0	569.8	587.3	630.0	791.3	216.3	208.4	276.6	568.3	1,023.7	Housing assistance
Asistencia Nutricional	1,605.2	1,766.8	1,897.4	1,868.4	1,868.7	1,846.2	1,907.5	1,893.8	2,282.1	2,728.2	Nutritional Assistance
Ayuda para familias en áreas de desastre	6.6	10.3	41.1	29.0	10.5	9.1	4.0	2.0	0.0	0.0	Assistance to families in disaster areas
Transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro (1)	52.6	41.6	71.2	88.0	60.4	36.1	31.5	43.5	46.4	190.3	Transfers to private non profit institutions (1)
Cancelaciones de préstamos	2.2	2.2	2.3	10.3	10.5	11.0	11.1	11.7	11.7	12.9	Cancellation of loans
Indemnización por muerte e incapacidad	11.0	5.6	10.9	5.4	5.6	5.7	1.0	-24.7	0.6	b/	Death and disability indemnization
Otros (2)	1,618.0	1,350.8	638.1	193.5	222.4	188.0	237.7	189.7	6,264.3	5,190.8	Others (2)
Subsidios a industrias	232.9	232.9	244.3	216.0	213.7	228.1	240.7	239.2	251.2	285.4	Subsidies to industries
Sector gubernamental	232.4	232.4	243.8	215.5	213.2	227.6	240.2	238.8	251.2	285.4	Government sector
Sector privado, Workforce Investment Act	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.0	0.0	Private sector, Workforce Investment Act
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	29.4	24.1	20.2	29.9	30.3	33.5	33.9	30.4	30.0	22.3	U.S. state governments
Otros no residentes	889.9	1,039.5	960.8	1,109.3	997.6	892.3	895.6	757.4	731.3	1,095.2	Other nonresidents

(Continúa - Continue)

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL A INDIVIDUOS
TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT TO INDIVIDUALS



■ TRANSFERENCIAS DE INDIVIDUOS (PAGOS) : TRANSFERS FROM INDIVIDUALS (PAYMENTS)
■ TRANSFERENCIAS A INDIVIDUOS (RECIBOS) : TRANSFERS TO INDIVIDUALS (RECEIPTS)
◆ RAZON : RATIO

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLE 21 - TRANSFERENCIAS ENTRE PUERTO RICO Y EL GOBIERNO FEDERAL, GOBIERNOS ESTATALES Y OTROS NO RESIDENTES: AÑOS FISCALES (CONT).
TABLE 21 - TRANSFERS BETWEEN PUERTO RICO AND THE FEDERAL GOVERNMENT, STATE GOVERNMENTS, AND OTHER NONRESIDENTS: FISCAL YEARS (CONT)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
TOTAL DE PAGOS	3,804.2	3,709.6	3,751.9	3,744.6	3,870.2	3,960.7	4,019.2	4,319.9	4,293.9	4,542.1	TOTAL PAYMENTS
Gobierno federal, total	3,585.8	3,376.5	3,642.8	3,653.1	3,762.7	3,844.2	3,888.5	4,053.8	4,072.7	4,327.0	Federal government, total
Transferencias de individuos	1,861.7	1,656.9	1,886.7	1,923.9	1,936.2	1,983.7	1,976.2	2,082.5	2,097.7	2,134.4	Transfers from individuals
Derechos por pasaporte	2.7	2.8	2.0	4.0	4.9	3.5	4.0	3.5	3.3	3.3	Passport fees
Aportación al Medicare	392.3	401.4	416.1	451.2	414.8	464.1	442.6	535.5	560.3	535.2	Medicare contribution
Aportaciones de los empleados a sistemas de seguridad social	1,466.7	1,252.7	1,468.6	1,468.7	1,516.4	1,516.1	1,529.6	1,543.6	1,534.1	1,595.9	Employees' contribution to social security systems
Primas al seguro de vida por servicio nacional	1.7	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	Premiums on national services life insurance
Aportación al sistema federal de retiro	100.7	102.9	106.9	68.5	102.0	101.8	103.6	116.1	110.9	121.5	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	1,324.8	1,108.6	1,295.1	1,358.0	1,373.3	1,371.4	1,383.1	1,382.4	1,380.0	1,427.2	Contribution to Social Security
Aportación al seguro de salud y de vida	39.4	39.4	64.8	40.4	39.3	41.1	41.1	43.0	41.1	45.1	Contribution to life and health insurance
Transferencias de industrias	92.5	105.1	104.8	104.1	127.3	133.2	137.2	142.7	113.7	216.3	Transfers from industries
Aportación al seguro por desempleo	207.3	210.8	211.7	214.4	217.4	247.9	282.6	322.1	364.1	418.6	Unemployment insurance contribution
Aportaciones de los patronos a sistemas de seguridad social	1,424.4	1,403.6	1,439.6	1,410.7	1,481.8	1,479.3	1,492.5	1,506.5	1,497.2	1,557.7	Employers' contribution to social security systems
Aportación al sistema federal de retiro	100.7	102.9	106.9	68.5	102.0	101.8	103.6	116.3	111.1	121.8	Contribution to U. S. Civil Service retirement fund
Aportación al Seguro Social	1,257.3	1,238.1	1,267.9	1,285.5	1,340.5	1,336.4	1,347.8	1,347.2	1,345.0	1,390.8	Social Security contribution
Aportación al seguro de salud y de vida	66.4	62.6	64.8	56.7	39.3	41.1	41.1	43.1	41.1	45.1	Contribution to life and health insurance
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	3.6	3.9	4.3	2.9	3.0	2.3	2.8	2.0	3.0	1.8	U.S. state governments
Otros no residentes	214.8	329.2	104.8	88.5	104.5	114.3	127.9	264.2	218.1	213.2	Other nonresidents
Balance neto, total	12,699.9	13,340.6	13,711.6	14,361.5	14,110.3	14,056.2	14,057.8	15,001.5	21,825.9	20,237.4	Net balance, total
Gobierno federal	11,999.0	12,610.1	12,839.7	13,313.7	13,189.9	13,247.0	13,259.0	14,479.9	21,285.7	19,334.9	Federal government
Gobiernos estatales de E.E.U.U.	25.9	20.2	15.9	27.0	27.3	31.2	31.1	28.4	27.0	20.5	U.S. state governments
Otros no residentes	675.1	710.3	856.0	1,020.8	893.1	778.0	767.7	493.2	513.2	882.0	Other nonresidents

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

a/ Menos de \$50,000.

(1) Las transferencias a instituciones privadas sin fines de lucro conceptualmente se consideran transferencias a personas.

(2) Ley de Estímulo Económico de 2008, Ley de Recuperación y Reinversión de América de 2009 y otros, incluyendo, pero sin limitarse a, programas de rehabilitación de vivienda y fondos de recuperación de desastre huracanes Irma y María.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

a/ Less than \$50,000.

(1) Conceptually, transfers to private nonprofit institutions are considered transfers to individuals.

(2) Economic Stimulus Act of 2008, American Recovery and Reinvestment Act of 2009, and others, including, but not limited to, housing rehabilitation programs, and hurricanes Irma and Maria disaster recovery funds.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES
 TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE COMMONWEALTH GOVERNMENT: FISCAL YEARS
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
Total	4,704.7	5,240.8	3,985.3	3,998.4	3,298.0	3,090.2	2,989.6	3,041.8	8,324.2	9,412.5	Total
Gobierno central del E.L.A.	2,496.9	2,619.0	2,470.1	2,530.0	2,424.3	2,452.8	2,372.6	2,368.7	2,615.1	4,160.1	Commonwealth central government
Autoridad de Carreteras y Transportación (1)	142.8	146.2	123.2	183.6	176.9	124.8	127.0	130.0	197.2	132.6	Highway and Transportation Authority (1)
Comisión para la Seguridad en el Tránsito	2.9	0.0	0.0	10.5	8.2	1.7	1.9	8.3	12.0	13.7	Traffic Safety Commission
Compañía de Parques Nacionales (2)	0.1	0.0	0.0	b/	b/	b/	0.0	0.0	0.0	0.0	National Parks Company (2)
Departamento de Agricultura	1.5	0.0	0.2	0.8	4.6	0.5	1.1	1.1	0.0	0.6	Department of Agriculture
Departamento de Educación	967.3	1,153.9	1,007.7	879.5	876.6	996.6	820.1	722.2	613.0	789.6	Department of Education
Departamento de Justicia	3.7	0.0	27.4	6.7	6.4	7.2	5.4	1.7	13.3	16.0	Department of Justice
Departamento de la Familia	228.5	252.4	153.7	122.9	117.3	130.9	158.5	126.8	171.1	176.7	Department of the Family
Departamento de la Vivienda	2.7	1.2	1.3	b/	0.2	0.7	0.4	0.9	0.3	0.1	Department of Housing
Departamento de Recreación y Deportes	0.5	0.4	6.7	2.0	6.4	2.7	2.7	2.7	3.7	0.0	Department of Recreation and Sports
Departamento de Recursos Naturales y Ambientales	8.7	11.4	11.9	9.3	7.7	8.0	5.9	6.6	4.1	7.7	Department of Natural and Environmental Resources
Departamento de Salud	674.4	905.8	838.8	814.3	934.9	829.5	827.8	1,164.5	1,378.5	2,728.5	Department of Health
Departamento de Transportación y Obras Públicas	0.2	1.1	1.1	0.6	b/	0.6	0.3	0.2	b/	0.2	Department of Transportation and Public Works
Departamento del Trabajo y Recursos Humanos	29.8	25.4	54.6	37.9	40.1	21.1	28.1	27.2	17.2	33.9	Department of Labor and Human Resources
Guardia Nacional de Puerto Rico	15.3	11.3	4.1	3.0	24.9	19.8	33.3	29.8	94.1	31.0	Puerto Rico National Guard
Instituto de Cultura Puertorriqueña	1.0	0.0	0.7	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	b/	Institute of Puerto Rican Culture
Junta de Calidad Ambiental	6.6	0.2	8.4	5.2	7.5	14.9	10.5	8.6	5.6	4.3	Environmental Quality Board
Junta de Planificación	0.8	4.0	1.4	5.0	1.2	0.7	1.4	2.7	0.4	0.2	Planning Board
Oficina de Asuntos de la Juventud	0.0	0.0	0.0	0.0	b/	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Office of Youth Affairs
Oficina del Comisionado de Asuntos Municipales	1.1	1.1	5.6	0.8	21.9	5.3	3.7	1.3	7.9	0.0	Office of the Commissioner of Municipal Affairs
Oficina de la Defensa Civil	b/	b/	b/	b/	b/	b/	b/	b/	0.1	1.4	Office of Civil Defense
Policía de Puerto Rico	13.0	7.6	7.9	2.4	7.1	6.4	7.5	5.9	2.6	1.8	Puerto Rico Police
Universidad de Puerto Rico (1)	14.7	16.9	60.2	38.4	39.2	29.7	86.4	65.6	51.5	97.7	University of Puerto Rico (1)
Otras agencias (3)	381.1	79.9	155.0	407.2	142.9	251.8	250.6	62.8	42.5	124.0	Other agencies

(Continúa - Continue)

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLE 22 - APORTACIONES FEDERALES AL GOBIERNO DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES (CONT.)
 TABLE 22 - FEDERAL GRANTS TO THE COMMONWEALTH GOVERNMENT: FISCAL YEARS (CONT.)
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
Empresas públicas	272.8	124.4	142.9	113.8	179.4	139.2	171.3	229.5	211.2	156.2	Public enterprises
Administración de Derecho al Trabajo	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Right to Employment Administration
Autoridad de Acueductos y Alcantarillados	95.0	69.1	82.9	46.6	35.1	89.1	60.0	0.4	20.6	0.3	Water and Sewer Authority
Autoridad de Energía Eléctrica	b/	a/	0.0	1.4	54.7	1.0	0.0	0.0	0.4	0.0	Electric Power Authority
Autoridad Metropolitana de Autobuses	14.5	38.9	39.7	40.5	41.3	7.0	6.3	10.8	5.1	9.2	Metropolitan Bus Authority
Autoridad de los Puertos	156.8	12.1	14.9	24.0	46.7	40.6	98.9	190.9	165.4	138.6	Ports Authority
Compañía de Fomento Industrial (2)	0.0	0.0	b/	0.0	0.3	0.2	0.3	0.5	0.3	b/	Industrial Development Company (2)
Estación Experimental Agrícola	4.2	3.6	4.6	0.6	0.6	0.6	0.1	18.2	16.8	5.0	Agricultural Experimental Station
Servicio de Extensión Agrícola	2.2	0.7	0.8	0.8	0.7	0.7	0.7	8.8	2.8	3.1	Agricultural Extension Service
Otras empresas	0.2	0.0	0.0	0.0	0.0	b/	5.0	0.0	0.0	0.0	Other enterprises
Municipios	339.1	366.5	394.6	380.2	374.8	243.5	268.7	294.6	351.0	463.3	Municipios
Acción Comunal	19.2	20.2	32.2	19.3	23.4	27.5	17.6	26.5	14.8	27.0	Community Action
Desarrollo Comunal	120.0	112.4	113.2	126.6	114.4	94.7	118.0	100.9	79.8	148.3	Community Development
Head Start	122.4	153.7	194.4	195.0	195.4	111.5	113.3	141.6	138.1	41.6	Head Start
Recursos Humanos, Workforce Investment Act	76.6	79.1	46.8	37.9	39.2	9.6	11.7	22.9	18.7	20.4	Human Resources, Workforce Investment Act
Otros programas (3)	1.0	1.2	7.9	1.4	2.4	0.3	7.7	2.7	99.6	226.0	Other programs
Fondo en Fideicomiso del Seguro por Desempleo	664.0	612.5	486.6	394.7	282.1	166.4	146.3	127.3	149.8	80.8	Unemployment Insurance Trust Fund
Programa de Comedores Escolares	11.6	14.3	11.2	11.9	12.3	19.4	14.5	11.5	13.2	13.4	School Lunch Program
Fondos de la Agencia Federal para el manejo de Emergencias (FEMA)	20.0	16.1	43.0	18.3	8.7	11.9	6.1	9.8	4,983.8	4,538.8	Federal Emergency Management Agency (FEMA) funds
Ley Americana de Recuperación y Reinversión de 2009	900.3	1,488.0	436.8	549.5	16.4	56.9	10.1	0.4	b/	0.0	American Recovery and Reinvestment Act of 2009

r- Cifras revisadas.
 p- Cifras preliminares.
 a/ Hasta el 2006 se incluyó en otras agencias.
 b/ Menos de \$50,000.

(1) Se considera parte del Gobierno central para efecto de las cuentas nacionales.
 (2) Creado en el 2001 mediante la fusión entre la Compañía de Fomento Recreativo y el Fideicomiso de Parques Nacionales.
 (3) Incluye aportaciones adicionales no especificadas o incluidas en las respectivas Agencias.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
 p- Preliminary figures.
 a/ Up to 2006, it was included in other agencies.
 b/ Less than \$50,000.

(1) Considered as part of the Central government for national accounts purposes.
 (2) Created in 2001 by the merger between the Recreation Development Company and the National Parks Trust.
 (3) Includes additional grants not elsewhere specified or included in the respective Agencies.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLE 23 - EXPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRIAL CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS): FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

SCIAN NAICS		2010	2011r	2012r	2013r	2014r	2015r	2016	2017r	2018r	2019p	
	EXPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	61,657.2	64,228.0	58,351.6	62,361.3	62,309.2	69,463.1	71,742.2	71,090.9	60,573.8	63,684.5	RECORDED EXPORTS, TOTAL
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	50.3	41.0	53.3	58.5	70.6	51.8	54.8	54.6	27.8	55.1	Agriculture, forestry, fishing and hunting
21	Minería	54.4	17.9	12.0	28.6	12.9	14.2	19.2	18.0	19.2	12.5	Mining
31-33	Manufactura	60,056.6	62,264.0	57,577.6	61,647.2	61,640.4	68,796.6	71,027.5	70,381.9	59,946.4	63,071.2	Manufacturing
311	Alimentos	3,611.3	3,960.2	3,603.0	4,004.2	2,406.4	2,867.3	3,067.9	2,783.0	1,337.1	711.4	Food
312	Productos de bebidas y de tabaco	500.1	356.0	286.2	247.1	260.2	198.0	263.0	236.0	252.9	282.4	Beverage and tobacco products
313-314	Textiles	66.7	141.3	80.0	103.3	91.6	65.9	57.7	47.7	65.6	79.1	Textiles
315	Ropa	103.4	108.6	137.9	127.4	80.2	78.0	71.6	50.7	53.5	63.8	Apparel
316	Cuero y productos afines	63.9	60.8	42.2	46.1	53.7	71.0	94.1	110.8	78.4	83.3	Leather and allied products
321	Productos de madera	21.6	21.6	18.6	22.3	22.6	22.3	21.9	15.0	35.9	24.3	Wood products
322	Papel	37.3	33.0	26.7	29.1	26.2	23.2	16.5	11.9	12.0	14.5	Paper
323	Imprenta	15.9	11.9	9.8	12.0	17.1	8.7	11.2	52.4	25.2	17.7	Printing
324	Productos de petróleo y de carbón	170.4	83.5	67.5	157.5	595.3	541.4	459.1	469.0	494.7	498.5	Petroleum and coal products
325	Químicos	46,536.0	48,165.3	43,991.8	48,016.7	48,008.8	53,474.0	55,468.9	55,310.1	46,351.3	49,386.7	Chemicals
3254	Farmacéuticos y medicinas	42,492.7	42,626.5	40,276.7	43,685.0	43,722.9	48,875.2	50,962.3	51,668.2	44,093.2	47,200.5	Pharmaceuticals and medicines
326	Productos de plástico y de goma	112.2	130.3	139.0	143.8	174.4	191.8	182.8	192.8	242.1	281.7	Plastics and rubber products
327	Productos de minerales no metálicos	55.5	51.3	45.8	53.6	46.8	51.0	39.2	24.8	19.6	25.9	Nonmetallic mineral products
331	Metales primarios	306.2	562.6	978.7	190.9	122.8	147.6	170.3	41.6	65.2	68.1	Primary metals
332	Productos fabricados de metal	92.3	89.0	83.1	76.5	73.4	82.2	99.1	103.6	96.9	110.2	Fabricated metal products
333	Maquinaria	639.0	743.5	706.6	765.7	833.9	960.5	1,133.5	991.0	1,021.8	1,208.2	Machinery
334	Productos de computadora y electrónicos	2,511.1	2,005.4	1,471.3	1,421.1	1,630.6	1,674.5	1,493.5	1,440.6	1,705.3	1,747.0	Computer and electronic products
3341	Computadoras y equipo periférico	962.6	815.0	440.8	337.8	417.5	348.9	158.5	51.9	57.2	55.6	Computers and peripheral equipment
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	876.9	872.1	1,165.3	1,191.7	1,233.5	1,162.4	1,262.4	1,565.3	1,616.7	1,565.0	Electrical equipment, appliance, and component
336	Equipo de transporte	233.6	284.7	197.6	233.0	239.3	243.3	202.5	318.3	354.2	246.2	Transportation equipment
337	Muebles y productos relacionados	7.5	7.9	7.7	10.0	28.7	35.5	35.9	33.8	3.7	6.7	Furniture and related products
339	Manufactura miscelánea	4,095.8	4,575.0	4,518.8	4,795.2	5,694.9	6,898.2	6,876.4	6,583.6	6,114.4	6,650.5	Miscellaneous manufacturing
3391	Equipos y materiales de uso médico	4,053.1	4,540.9	4,482.8	4,760.5	5,678.1	6,851.6	6,816.3	6,507.7	5,989.2	6,516.3	Medical equipment and supplies
	Otros sectores (1)	1,495.9	1,905.1	708.7	627.0	585.3	600.5	640.7	636.4	580.4	545.6	Other sectors (1)

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

Nota: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(1) Includes repair services and merchandise not classified.

Note: The classification of recorded merchandise according to the North American Industrial Classification System does not necessarily equals the Standard Industrial Classification

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLE 24 - IMPORTACIONES DE MERCANCIA REGISTRADA POR SISTEMA DE CLASIFICACION INDUSTRIAL DE AMERICA DEL NORTE (SCIAN): AÑOS FISCALES
TABLE 24 - IMPORTS OF RECORDED MERCHANDISE BY NORTH AMERICAN INDUSTRIAL CLASSIFICATION SYSTEM (NAICS): FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

SCIAN NAICS		2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018	2019p	
	IMPORTACIONES REGISTRADAS, TOTAL	40,810.5	44,662.2	46,576.2	45,100.8	42,580.4	43,092.8	43,316.7	45,938.3	46,462.5	49,421.8	RECORDED IMPORTS, TOTAL
11	Agricultura, silvicultura, pesca y caza	511.3	539.6	525.2	544.6	568.8	566.3	559.6	580.5	616.2	682.1	Agriculture, forestry, fishing and hunting
21	Minería	407.4	424.1	604.8	801.7	968.1	867.0	623.1	624.4	520.1	820.8	Mining
31-33	Manufactura	38,517.3	42,242.3	44,252.8	42,378.2	39,391.4	40,238.6	40,787.4	43,181.5	43,761.7	46,376.0	Manufacturing
311	Alimentos	2,987.8	3,178.6	3,389.4	3,319.8	3,331.9	3,447.4	3,194.2	3,172.4	3,330.6	3,258.4	Food
312	Productos de bebidas y de tabaco	470.2	466.9	481.4	495.8	522.4	496.9	435.7	464.1	524.1	490.5	Beverage and tobacco products
313-314	Textiles	338.2	384.5	369.2	286.6	232.6	271.2	259.3	269.5	313.4	346.7	Textiles
315	Ropa	501.8	508.7	596.7	633.9	511.2	513.9	482.4	438.5	457.9	464.7	Apparel
316	Cuero y productos afines	241.0	297.2	265.5	295.5	281.8	260.4	254.9	245.1	241.1	252.7	Leather and allied products
321	Productos de madera	104.2	121.0	117.0	114.5	83.2	96.3	79.5	67.2	139.1	104.3	Wood products
322	Papel	580.2	578.6	514.0	496.0	492.7	481.8	424.4	401.6	392.6	418.4	Paper
323	Imprenta	161.9	153.8	147.3	128.2	111.7	102.6	91.3	84.6	72.3	125.0	Printing
324	Productos de petróleo y de carbón	4,952.5	5,738.8	6,603.4	5,872.6	4,644.8	3,825.9	2,620.0	2,505.1	3,409.1	3,222.3	Petroleum and coal products
325	Químicos	18,066.1	20,022.8	20,580.5	19,562.4	18,095.0	19,237.1	22,258.3	24,142.7	22,408.5	23,900.6	Chemicals
3251	Químicos básicos	3,249.7	4,428.5	5,046.0	4,984.0	5,508.0	5,046.3	5,509.8	6,369.8	6,501.5	3,905.4	Basic chemicals
3254	Farmacéuticos y medicinas	13,761.7	14,481.2	15,534.5	14,578.4	12,587.0	14,190.8	16,748.5	17,772.9	15,907.0	18,985.6	Pharmaceuticals and medicines
326	Productos de plástico y de goma	911.9	1,017.6	1,020.4	949.0	913.6	946.3	984.9	960.3	1,105.5	1,114.6	Plastics and rubber products
327	Productos de minerales no metálicos	218.0	215.6	231.7	230.5	210.5	214.2	189.7	174.4	200.4	241.0	Nonmetallic mineral products
331	Metales primarios	452.6	870.5	715.1	729.9	797.7	555.1	336.7	319.8	449.9	494.9	Primary metals
332	Productos fabricados de metal	413.4	442.4	499.1	475.5	437.2	431.6	426.8	402.0	475.5	525.8	Fabricated metal products
333	Maquinaria	1,039.4	1,043.6	1,095.2	1,025.0	961.7	958.5	931.2	1,001.6	1,242.8	1,274.2	Machinery
334	Productos de computadora y electrónicos	2,604.1	2,397.5	2,339.3	2,295.8	2,191.6	2,371.8	2,059.5	1,925.9	2,040.2	2,203.3	Computer and electronic products
335	Equipos eléctricos, enseres y componentes	832.0	905.2	1,081.3	1,061.1	1,098.6	1,289.0	1,149.2	1,058.0	1,665.3	1,409.3	Electrical equipment, appliance, and component
336	Equipo de transportación	1,841.6	2,002.5	2,222.3	2,433.9	2,436.1	2,715.6	2,584.8	3,489.2	3,166.9	4,181.3	Transportation equipment
3361	Vehículos de motor	1,535.0	1,713.3	1,965.2	2,154.7	1,991.8	1,613.6	1,853.2	2,032.3	2,265.2	2,688.1	Motor vehicles
337	Muebles y productos relacionados	248.5	249.3	261.7	307.1	249.9	281.6	263.5	245.6	275.3	365.0	Furniture and related products
339	Manufactura miscelánea	1,552.0	1,647.1	1,722.3	1,665.1	1,787.2	1,741.3	1,761.0	1,814.1	1,851.0	1,983.0	Miscellaneous manufacturing
	Otros sectores (1)	1,374.5	1,456.2	1,193.4	1,376.3	1,652.1	1,420.9	1,346.6	1,551.9	1,564.5	1,542.9	Other sectors (1)

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
(1) Incluye servicios de reparación y mercancía no clasificada.

Note: La clasificación de mercancía registrada de acuerdo al Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte no equivale necesariamente a la Clasificación Industrial Uniforme.

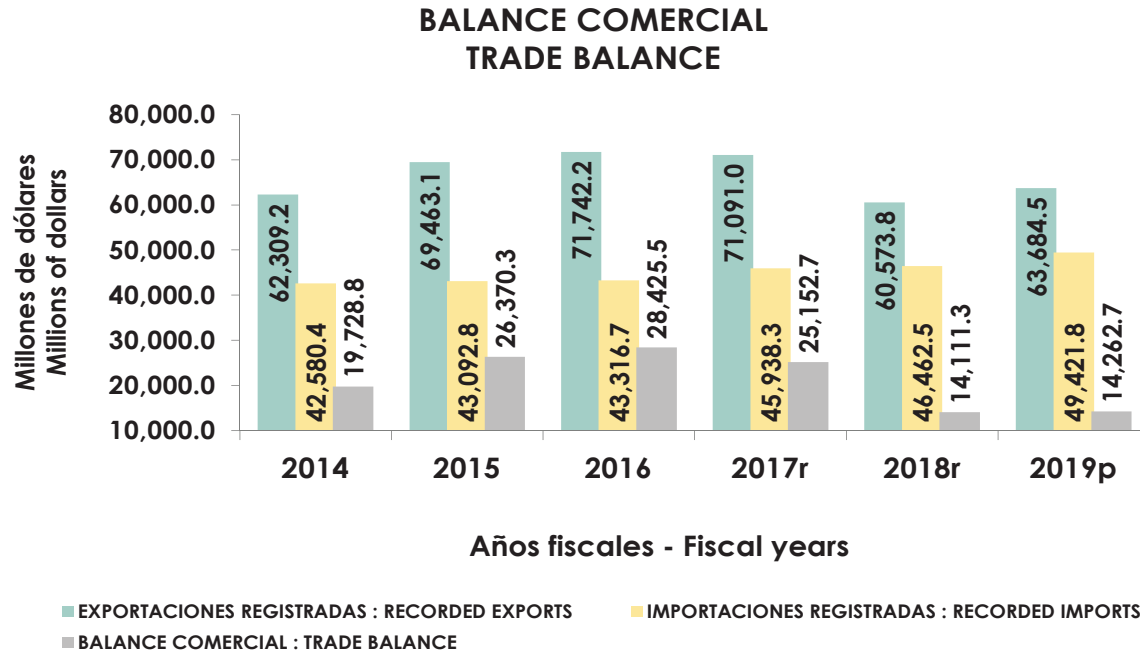
Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
(1) Includes repair services and merchandise not classified.

Note: The classification of recorded merchandise according to the North American Industrial Classification System does not necessarily equals the Standard Industrial Classification.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX



r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 25 - BALANCE COMERCIAL: AÑOS FISCALES
TABLE 25 - TRADE BALANCE: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
Exportaciones registradas, total	61,657.2	64,228.0	58,351.6	62,361.3	62,309.2	69,463.1	71,742.2	71,091.0	60,573.8	63,684.5	Recorded exports, total
Estados Unidos	41,989.2	45,872.7	41,798.0	44,665.8	44,853.1	51,433.1	54,592.5	55,257.1	48,479.9	48,236.2	United States
Países extranjeros	19,526.0	18,174.7	16,390.7	17,462.7	17,162.3	17,749.6	16,805.9	15,538.8	11,879.2	15,172.8	Foreign countries
Islas Vírgenes	142.1	180.6	162.9	232.8	293.8	280.5	343.8	295.0	214.7	275.5	Virgin Islands
Importaciones registradas, total	40,810.5	44,662.2	46,576.2	45,100.8	42,580.4	43,092.8	43,316.7	45,938.3	46,462.5	49,421.8	Recorded imports, total
Estados Unidos	20,895.5	20,579.1	19,837.1	20,454.9	20,063.8	22,333.7	24,076.1	24,589.0	25,104.3	24,661.1	United States
Países extranjeros	18,341.6	22,068.1	24,964.0	24,637.1	22,506.0	20,744.0	19,239.3	21,113.3	21,186.9	24,645.4	Foreign countries
Islas Vírgenes	1,573.4	2,015.0	1,775.1	8.8	10.6	15.1	1.3	236.0	171.3	115.3	Virgin Islands
Balance comercial	20,846.8	19,565.8	11,775.4	17,260.6	19,728.8	26,370.3	28,425.5	25,152.7	14,111.3	14,262.7	Trade balance
Estados Unidos	21,093.7	25,293.6	21,960.9	24,211.0	24,789.3	29,099.4	30,516.4	30,668.2	23,375.6	23,575.1	United States
Países extranjeros	1,184.4	(3,893.4)	(8,573.4)	(7,174.4)	(5,343.7)	(2,994.4)	(2,433.4)	(5,574.5)	(9,307.7)	(9,472.6)	Foreign countries
Islas Vírgenes	(1,431.3)	(1,834.4)	(1,612.2)	224.0	283.2	265.4	342.5	59.0	43.4	160.2	Virgin Islands

() Cifras negativas.
r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

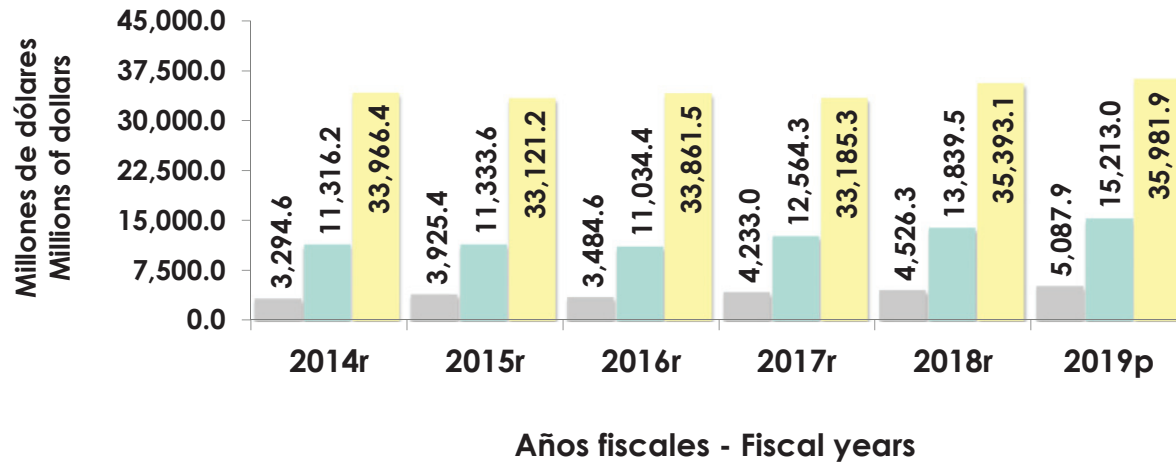
() Negative figures.
r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social,
Subprograma de Análisis Económico.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning,
Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCÍA AJUSTADA
ECONOMIC CLASSIFICATION OF MERCHANDISE ADJUSTED IMPORTS



■ BIENES DE CAPITAL : CAPITAL GOODS
 ■ ARTICULOS DE CONSUMO : CONSUMER GOODS
 ■ MATERIA PRIMA Y PRODUCTOS INTERMEDIOS : RAW MATERIAL AND INTERMEDIATE PRODUCTS

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
 r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Junta de Planificación de Puerto Rico, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.
 Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 26 - CLASIFICACIÓN ECONÓMICA DE LAS IMPORTACIONES DE MERCANCÍA AJUSTADA *: AÑOS FISCALE
TABLE 26 - ECONOMIC CLASSIFICATION OF ADJUSTED MERCHANDISE IMPORTS *: FISCAL YEARS
(En millones de dólares-In millions of dollars)

	2010r	2011r	2012r	2013r	2014r	2015r	2016r	2017r	2018r	2019p	
IMPORTACIONES AJUSTADAS	46,200.6	48,901.5	49,401.6	49,242.1	48,577.9	48,381.8	48,382.7	49,892.0	53,735.7	55,859.5	ADJUSTED IMPORTS
Artículos de consumo	11,249.0	11,889.5	12,966.5	12,064.5	11,316.2	11,333.6	11,034.4	12,564.3	13,839.5	15,213.0	Consumer goods
Duraderos	2,373.8	2,654.6	2,885.0	3,183.5	2,897.2	2,698.2	2,797.5	3,011.8	3,268.7	3,970.4	Durables
Automóviles	1,042.4	1,171.8	1,452.8	1,654.4	1,501.8	1,205.4	1,371.8	1,523.7	1,653.7	1,814.5	Automobiles
Enseres eléctricos	431.0	460.9	428.4	457.2	361.4	370.6	344.2	358.6	457.2	450.2	Electrical appliances
Otros	795.0	865.0	911.9	990.1	942.9	1,029.6	987.1	1,039.1	1,134.6	1,282.4	Others
No duraderos	8,875.3	9,234.9	10,081.5	8,881.0	8,419.1	8,635.4	8,236.8	9,552.4	10,570.9	11,242.7	Nondurables
Alimentos	3,037.9	3,213.4	3,406.8	3,309.9	3,363.2	3,481.6	3,227.4	3,286.3	3,532.4	3,446.2	Food
Bebidas alcohólicas y productos de tabaco	421.7	426.6	423.8	416.2	426.2	388.2	340.5	360.8	366.6	376.4	Alcoholic beverages and tobacco products
Otros	5,514.5	5,692.5	6,349.2	5,243.9	4,721.3	4,859.9	4,765.7	5,905.2	6,671.8	7,420.0	Others
Bienes de capital	3,020.9	3,132.3	3,356.1	3,280.4	3,294.6	3,925.4	3,484.6	4,233.0	4,526.3	5,087.9	Capital goods
Materias primas y productos intermedios	31,937.2	33,939.1	33,072.6	33,889.9	33,966.4	33,121.2	33,861.5	33,185.3	35,393.1	35,981.9	Raw material and intermediate products

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

* Al valor de las importaciones de mercancía registrada se le hacen ajustes por concepto de: paquetes postales, equipo de oficina para alquiler, películas cinematográficas, mercancía devuelta, mercancía sin registrar, autos y derechos de igualación de costos de las refinerías de petróleo y nafta.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

r- Revised figures.

p- Preliminary figures.

* Recorded merchandise imports are adjusted by: parcel post, office equipment for rent, motion picture films, returned merchandise, unrecorded merchandise, automobiles, and crude oil and naphtha entitlements.

Source: Puerto Rico Planning Board, Program of Economic and Social Planning, Subprogram of Economic Analysis.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

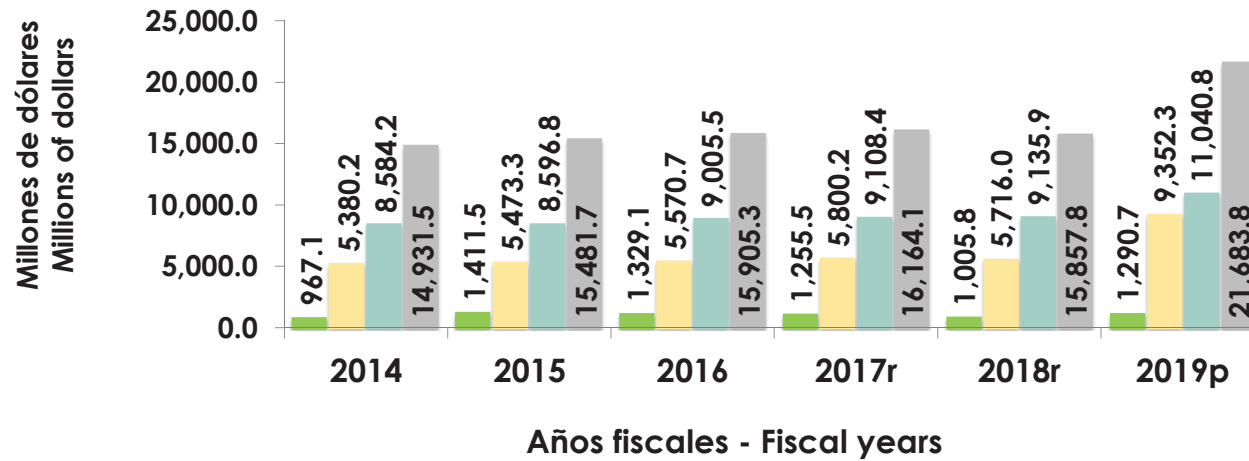
TABLA 27 - RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES
TABLE 27 - COMMONWEALTH GOVERNMENT NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
TOTAL	13,047.4	13,028.3	14,272.2	14,386.3	14,931.5	15,481.7	15,905.3	16,164.1	15,857.8	21,683.8	TOTAL
De fuentes estatales	7,754.2	7,820.9	8,745.1	8,785.6	9,551.3	10,008.4	10,334.6	10,363.9	10,141.7	12,331.5	From Commonwealth sources
Contributivas	7,098.8	7,376.0	8,173.2	7,792.8	8,584.2	8,596.8	9,005.5	9,108.4	9,135.9	11,040.8	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	314.0	246.6	97.7	108.6	77.5	93.7	207.2	106.3	99.1	49.0	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	5,162.7	4,910.3	4,551.5	4,373.2	4,946.1	4,978.2	4,511.7	4,264.5	4,413.6	5,387.1	Income tax, total
Individuos	2,593.6	2,186.2	2,129.4	2,054.7	1,979.4	2,295.3	2,003.3	1,955.8	1,959.6	2,223.8	Individuals
Corporaciones y sociedades	1,684.0	1,677.3	1,461.7	1,287.3	1,915.1	1,738.0	1,664.6	1,603.1	1,777.0	2,492.0	Corporations and partnerships
Referida a no residentes	830.4	1,000.4	890.8	982.9	899.9	784.1	808.8	673.4	637.5	630.0	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	15.0	12.6	27.7	8.9	7.1	3.7	0.0	0.0	0.0	0.0	Toll Gate Tax
Intereses sujetos al 17%	9.9	7.0	6.8	5.4	4.9	4.4	4.2	4.2	5.9	6.0	Interest subject to 17%
Impuestos sobre dividendos al 10% (1)	29.8	26.8	35.1	34.1	139.7	152.7	30.7	28.1	33.7	35.2	10% dividends tax (1)
Contribución sobre herencias y donaciones	3.6	3.1	5.5	1.8	1.4	6.6	4.7	2.6	1.0	0.7	Inheritance and donations taxes
Arbitrios, total	929.8	1,602.9	2,834.7	2,614.2	2,869.8	2,800.0	2,613.7	2,922.1	2,853.1	3,172.3	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	284.8	281.0	292.6	282.3	266.5	258.2	264.7	264.3	264.2	274.6	Alcoholic beverages, total
Espíritus destilados	53.9	51.2	52.7	54.2	46.9	44.1	46.0	49.7	47.3	50.7	Distilled spirits
Cerveza	211.8	209.6	217.1	207.3	195.0	192.3	194.6	190.9	195.2	201.0	Beer
Otras	19.1	20.2	22.8	20.8	24.7	21.8	24.0	23.8	21.7	22.9	Others
Otros artículos, total	645.0	1,321.9	2,542.1	2,331.9	2,603.3	2,541.9	2,349.0	2,657.8	2,588.9	2,897.7	Other taxable goods, total
Productos de petróleo	4.7	4.2	3.8	4.4	30.0	3.2	3.0	3.3	2.8	4.7	Petroleum products
Productos de tabaco	182.5	202.0	172.2	186.9	171.1	170.9	100.3	107.1	155.8	101.0	Tobacco products
Vehículos de motor	350.8	364.2	386.5	419.2	392.0	298.5	285.6	369.2	407.3	519.1	Motor vehicles
Arbitrio general de 5%	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	5% General excise tax
Importación de petróleo	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Petroleum import fees
Foráneas (Ley 154)	0.0	677.6	1,875.8	1,632.5	1,902.2	1,942.9	1,862.3	2,078.2	1,914.7	2,083.0	Foreign (Act 154)
Otros	107.0	73.9	103.8	88.8	107.9	126.4	97.8	100.0	108.3	189.9	Others
Impuesto a venta y uso	543.6	531.7	543.3	543.2	598.5	629.5	1,559.6	1,698.7	1,645.8	2,299.1	Sales and use tax
Licencias	145.2	81.4	140.7	151.8	90.8	88.8	108.6	114.3	123.2	132.6	Licenses
Vehículos de motor	87.0	62.9	93.7	102.2	40.3	38.2	57.8	58.4	71.5	75.1	Motor vehicles
Bebidas alcohólicas	4.7	6.5	4.3	5.0	5.1	5.5	7.1	5.7	5.0	5.3	Alcoholic beverages
Maquinas de entretenimiento y otros	18.7	0.3	0.2	0.1	0.0	0.0	0.1	0.0	0.0	0.0	Entertainment machines and others
Otras licencias	34.8	11.7	42.5	44.5	45.4	45.1	43.5	50.2	46.7	52.2	Others licences

(Continúa - Continue)

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

**RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL GOBIERNO DE PUERTO RICO
PUERTO RICO'S NET RECURRENT REVENUES**



- DE FUENTES ESTATALES NO CONTRIBUTIVAS : FROM COMMONWEALTH SOURCES NON-TAX REVENUES
- DE OTRAS FUENTES : FROM NON-COMMONWEALTH SOURCES
- DE OTRAS FUENTES CONTRIBUTIVAS : FROM COMMONWEALTH SOURCES -TAX REVENUES
- TOTAL

r- Cifras revisadas. p- Cifras preliminares.
r- Revised figures. p- Preliminary figures.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.
Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 27 - RENTAS PERIÓDICAS NETAS DEL E.L.A.: AÑOS FISCALES (CONT.)
 TABLE 27 -COMMONWEALTH GOVERNMENT NET RECURRENT REVENUES: FISCAL YEARS (CONT.)
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
No contributivas	655.4	444.9	571.9	992.8	967.1	1,411.5	1,329.1	1,255.5	1,005.8	1,290.7	Non-Tax Revenues
Lotería tradicional	42.8	46.2	38.2	24.3	81.8	20.2	50.9	21.9	0.0	0.0	Traditional lottery
Lotería electrónica	80.0	55.7	56.2	38.9	72.3	93.6	77.2	53.6	39.9	86.4	Electronic lottery
Derechos, multas y penalidades	100.1	147.8	134.8	121.1	161.8	171.7	56.3	39.0	37.4	124.5	Permit fees, fines, and penalties
Ingresos misceláneos	432.4	195.2	342.7	808.5	651.2	1,126.0	1,144.7	1,141.0	928.5	1,079.8	Miscellaneous income
Venta de propiedades	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Property Sales
Transferencias de fondos no presupuestados (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Transfers from non-budget funds (2)
De otras fuentes	5,293.2	5,207.4	5,527.1	5,600.7	5,380.2	5,473.3	5,570.7	5,800.2	5,716.0	9,352.3	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	0.0	0.0	7.7	0.0	0.0	2.3	0.0	0.0	0.0	-	Customs duties
Arbitrios sobre embarques	352.3	328.5	302.3	247.8	248.0	189.2	199.6	182.4	227.2	230.1	U.S. excises on off-shore shipments
Aportaciones federales	4,940.9	4,878.9	5,217.1	5,352.8	5,132.2	5,281.8	5,371.0	5,617.8	5,488.8	9,122.2	Federal grants
Gestiones Administrativas (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Administrative procedures (2)

r- Cifras revisadas.
 p- Cifras preliminares.

(1) A partir de 1996, los recaudos por concepto de intereses sobre dividendos se redujeron de 20 a 10% debido a la Reforma Contributiva de 1994 (Ley Núm.120 del 31 de octubre de 1994).

(2) Desde el año fiscal 2001, el Departamento de Hacienda incorpora estas partidas.

r- Revised figures.
 p- Preliminary figures.

(1) Since 1996, the receipts from interest on dividends were lowered from 20% to 10% due to the 1994 Tax Reform (Act 120 of October 31, 1994).

(2) Since fiscal year 2001, the Department of the Treasury incorporates these items.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 28 - INGRESOS NETOS AL FONDO GENERAL DEL ELA : AÑOS FISCALES
TABLE 28 - COMMONWEALTH GOVERNMENT GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
TOTAL	7,716.1	8,158.3	8,667.9	8,562.2	9,036.9	8,960.9	9,175.3	9,334.9	9,313.2	11,375.9	TOTAL
De fuentes estatales	7,363.8	7,828.1	8,357.8	8,314.4	8,788.9	8,769.4	8,975.7	9,152.5	9,086.0	11,145.7	From Commonwealth sources
Contributivas	6,926.3	7,379.7	8,022.6	7,641.5	8,303.4	8,425.0	8,710.7	8,906.2	8,928.8	10,875.5	Tax revenues
Contribución sobre la propiedad	227.8	246.6	44.4	52.6	19.8	21.4	11.3	8.6	4.0	5.2	Property taxes
Contribución sobre ingresos, total	5,162.7	4,914.5	4,551.5	4,373.2	4,846.1	4,978.2	4,511.7	4,264.5	4,413.6	5,387.1	Income tax, total
Individuos	2,593.6	2,187.1	2,129.4	2,054.7	1,979.4	2,295.3	2,003.3	1,955.8	1,959.6	2,223.8	Individuals
Corporaciones y sociedades	1,684.0	1,680.5	1,461.7	1,287.3	1,915.1	1,738.0	1,664.6	1,603.1	1,777.0	2,492.0	Corporations and partnerships
Retenida a no residentes	830.4	1,000.4	890.8	982.9	899.9	784.1	808.8	673.3	637.5	630.0	Withheld to nonresidents
Impuesto sobre repatriaciones	15.0	12.6	27.7	8.9	7.1	3.7	0.0	0.0	0.0	0.0	Toll Gate Tax
Intereses sujetos al 17%	9.9	7.0	6.8	5.4	4.9	4.4	4.2	4.2	5.9	6.0	Interest subject to 17%
Impuesto sobre dividendos sujetos al 10% (1)	29.8	26.8	35.1	34.1	39.7	152.7	30.7	28.1	33.7	35.2	10% Dividends Tax (1)
Contribución sobre herencias y donaciones	3.6	3.1	5.5	1.8	1.4	6.6	4.7	2.6	1.0	0.7	Inheritance and donation taxes
Impuesto sobre ventas y uso	540.3	531.7	540.0	539.9	595.3	626.3	1,559.6	1,698.7	1,645.8	2,299.1	Sales and use tax
Arbitrios, total	896.0	1,602.3	2,804.6	2,592.8	2,821.0	2,773.0	2,604.3	2,912.7	2,844.9	3,163.1	Excise taxes, total
Bebidas alcohólicas, total	284.8	281.0	292.6	282.3	266.5	258.2	264.7	264.3	264.2	274.6	Alcoholic beverages, total
Espíritus destilados	53.9	51.2	52.7	54.2	46.9	44.1	46.0	49.7	47.3	50.7	Distilled spirits
Cerveza	211.8	209.6	217.1	207.3	195.0	192.3	194.6	190.9	195.2	201.0	Beer
Otras	19.1	20.2	22.8	20.8	24.7	21.8	24.0	23.8	21.7	22.9	Others
Otros artículos, total	611.2	1,321.4	2,512.0	2,310.4	2,554.5	2,514.8	2,339.7	2,648.4	2,580.7	2,888.5	Other taxable goods, total
Foráneas (Ley 154)	0.0	677.6	1,875.8	1,632.5	1,902.2	1,942.9	1,862.3	2,078.2	1,914.6	2,083.0	Foreign (Act 154)
Productos de petróleo	4.7	4.2	3.8	4.4	4.0	3.2	3.3	3.3	2.8	4.7	Petroleum products
Productos de tabaco	182.5	202.0	172.2	186.9	171.1	170.9	100.3	107.1	155.8	101.0	Tobacco products
Vehículos de motor	350.8	364.2	386.5	419.2	392.0	298.5	285.6	369.2	407.3	519.1	Motor vehicles
Arbitrio general del 5%	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	5% General excise tax
Petróleo crudo y sus derivados	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Crude petroleum and derived products
Otros	73.3	73.4	73.7	67.4	85.2	99.3	88.2	90.7	100.1	180.7	Others
Licencias	95.8	81.4	76.6	81.1	19.8	19.6	19.0	19.0	19.4	20.4	Licenses
Vehículos de motor	61.7	62.9	62.5	64.3	2.3	2.3	2.2	2.3	2.2	2.3	Motor vehicles
Maquinas de entretenimiento	18.7	0.3	0.2	0.1	0.0	0.0	0.1	0.0	0.0	0.0	Entertainment machines
Bebidas alcohólicas y otras	15.3	18.2	13.9	16.7	17.6	17.2	16.7	16.7	17.2	18.1	Alcoholic beverages and others

(Continúa - Continue)

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLE 28 - COMMONWEALTH GOVERNMENT GENERAL FUND NET REVENUES: FISCAL YEARS (CONT.)
(En millones de dólares - In millions of dollars)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
No contributivas	437.6	448.4	335.2	672.9	485.5	344.4	264.9	246.3	157.2	270.2	Non-tax revenues
Lotería tradicional	42.8	46.2	38.2	24.3	81.8	20.2	50.8	21.9	0.0	0.0	Traditional lottery
Lotería electrónica	80.0	55.7	56.2	38.9	72.3	93.6	77.2	53.6	39.8	86.4	Electronic lottery
Ingresos misceláneos	314.8	346.6	240.9	609.7	331.4	230.6	136.9	170.7	117.4	183.7	Miscellaneous income
Transferencias de fondos no presupuestados (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Transfers from non-budget funds (2)
De otras fuentes	352.3	330.2	310.0	247.8	248.0	191.5	199.6	182.4	227.2	230.1	From Non-Commonwealth sources
Derechos de aduana	0.0	0.0	7.7	0.0	0.0	2.3	0.0	0.0	0.0	0.0	Customs duties
Arbitrios sobre embarques	352.3	330.2	302.3	247.8	248.0	189.2	199.6	182.4	227.2	230.1	U.S. excises on off-shore shipments
Gestiones Administrativas (2)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	Administrative procedures (2)

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.

(1) A partir de 1996, los recaudos por concepto de intereses sobre dividendos se redujeron de 20 a 10% debido a la Reforma Contributiva de 1994 (Ley Núm.120 del 31 de octubre de 1994).

(2) Desde el año fiscal 2001, el Departamento de Hacienda incorpora estas partidas.

Fuente: Departamento de Hacienda, Oficina de Asuntos Económicos.

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.

(1) Since 1996, the receipts from interest on dividends were lowered from 20% to 10% due to the 1994 Tax Reform (Act 120 of October 31, 1994).

(2) Since fiscal year 2001, the Department of Treasury incorporates these items.

Source: Department of the Treasury, Office of Economic Affairs.

DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO*
GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO

- **Toda la información relacionada con la deuda pública de Puerto Rico debe referirse a la sección de documentos de la Junta de Supervisión y Administración Financiera en la siguiente dirección:**

<https://oversightboard.pr.gov/documentos/>

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 29 - DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO: AL 30 DE JUNIO
 TABLE 29 - GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO: AS OF JUNE 30^a
 (En millones de dólares - In millions of dollars)

2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
------	------	------	------	------	------	------	------	------

- **Toda la información relacionada con la deuda pública de Puerto Rico debe referirse a la sección de documentos de la Junta de Supervisión y Administración Financiera en la siguiente dirección:**

<https://oversightboard.pr.gov/documentos/>

* Para los datos relacionados con la deuda pública de el Gobierno de Puerto Rico favor de referirse a la Junta de Supervisión y Administración Financiera de Puerto Rico accediendo al siguiente portal <https://oversightboard.pr.gov/documents/>

* For data related to public debt of the Government of Puerto Rico please refer to the Financial Oversight and Management Board for Puerto Rico by accessing the following portal <https://oversightboard.pr.gov/documents/>

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLE 30 - ARBITRIOS Y GALONES MEDIDAS DE BEBIDAS ALCOHÓLICAS: AÑOS FISCALES
TABLE 30 - EXCISES TAX AND GALLONS OF ALCOHOLIC BEVERAGES: FISCAL YEAR:
(En miles de galones - In thousands of gallons)

	2011r	2012r	2013r	2014r	2015r	2016r	2017r	2018r	2019p	
Espíritus Destilados - G.M. (1)										Distilled spirits - W.G. (1)
Espíritus destilados no derivados de la caña de azúcar	839	915	933	806	768	920	859	854	995	Distilled spirits not derived from sugar cane
Arbitrios Espíritus Destilados - G.M. (1)	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	\$ 31.29	Excise tax Distilled spirits not derived from sugar cane
Espíritus destilados derivados de la caña de azúcar	1,652	1,095	583	536	588	575	493	396	448	Distilled spirits derived from sugar cane
Arbitrio Espíritus destilados derivados de la caña de azúcar	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	\$ 15.12	Excise tax Distilled spirits derived from sugar cane
Espíritus destilados derivados de la caña añejado 12 meses	0.00	617	1,387	1,505	1,534	1,336	1,231	1,169	1,168	Distilled spirits derived from sugar cane aged 12 months
Arbitrio Espíritus destilados derivados de la caña añejado 12 meses	\$ 0.00	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	Excise tax Distilled spirits derived from sugar cane aged 12 months
Producción artesanal de la caña con 40% de alcohol por volumen ^d	0	0	11	17	26	26	28	30	29	Artisanal production of sugar cane with less than 40% alcohol by volume
Arbitrio producción artesanal con 40% de alcohol por volumen	\$ 0.00	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	\$ 12.09	Excise tax artisanal production with 40% alcohol by volume
Producción artesanal de la caña con menos de 40% de alcohol por volumen	0	3	11	11	13	10	12	14	29	Artisanal production of sugar cane with less than 40% alcohol by volume
Arbitrio producción artesanal con menos de 40% de alcohol por volumen	\$ 0.00	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	\$ 6.30	Excise tax artisanal production with less than 40% alcohol by volume
Total Galones	2,491	2,630	2,925	2,875	2,929	2,867	2,623	2,463	2,668	Total Gallons
Vinos - G.M.										Wine - W.G.
Sidras y vinos	1,253	1,365	1,313	1,599	1,307	1,479	1,481	1,374	1,524	Cider and wine
Arbitrio Sidras y vinos	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	\$ 12.05	Excise tax cider and wine
Vinos de mostos concentrados	9	16	16	6	28	35	2	2	2	Concentrate wine must
Arbitrio Vinos de mostos concentrados	\$ 4.48	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	\$ 7.00	Excise tax concentrate wine must
Vinos de calidad sub-normal	1,322	1,206	1,336	1,301	1,038	925	810	783	699	Sub-normal quality wine
Arbitrio Espíritus destilados derivados de la caña de azúcar	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	\$ 2.00	Excise tax Sub-normal quality wine
Vinos de frutas tropicales	169	344	110	197	1,336	1,152	839	503	492	Tropical fruits wine
Arbitrio Vinos de frutas tropicales	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	\$ 0.97	Excise tax tropical fruits wine
Champaña y vinos espumosos o carbonatados	135	142	139	176	168	208	231	213	268	Champagne and sparkling wine or carbonates
Arbitrio Champaña y vinos espumosos o carbonatados	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	\$ 14.45	Excise tax champagne and sparkling wine or carbonates
Champaña y vinos espumosos o carbonatados subnormales	2	1	8	1	2	5	1	1	1	Champagne and wine sparkling or sub-normal carbonates
Arbitrio Champaña y vinos espumosos o carbonatados subnormales	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	Excise tax champagne and wine sparkling or sub-normal carbonates
Champaña, vinos espumosos o carbonatados de mostos concentrados	-	-	-	-	-	-	-	1	1	Champagne, sparkling wine or carbonate from concentrate wine must
Arbitrio Champaña, vinos espumosos o carbonatados de mostos concentrados	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	\$ 5.85	Excise tax champagne, sparkling wine or carbonate from concentrate wine must
Total Galones	2,890	3,074	2,922	3,280	3,879	3,804	3,364	2,877	2,987	Total Gallons
Cervezas - G.M.										Beer - W.G.
Cerveza producción entre 1-9,000,000 galones	8,646	9,108	8,616	9,440	9,158	8,994	9,226	8,799	9,501	Beer production 1-9,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 1-9,000,000 galones	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	\$ 2.55	Excise tax Beer production 1-9,000,000 gallons
Cerveza producción entre 9,000,001-10,000,000 galones	406	1,252	915	1,082	1,670	1,120	330	671	993	Beer production 9,000,001-10,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 9,000,001-10,000,000 galones	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	\$ 2.76	Excise tax Beer production 9,000,001-10,000,000 gallons
Cerveza producción entre 10,000,001-11,000,000 galones	990	1,000	999	1,000	510	819	980	1,000	1,000	Beer production 10,000,001-11,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 10,000,001-11,000,000 galones	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	\$ 2.97	Excise tax Beer production 10,000,001-11,000,000 gallons
Cerveza producción entre 11,000,001-12,000,000 galones	1,002	1,000	999	1,012	-	1,000	1,001	1,012	1,007	Beer production 11,000,001-12,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 11,000,001-12,000,000 galones	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	\$ 3.18	Excise tax Beer production 11,000,001-12,000,000 gallons
Cerveza producción entre 12,000,001-31,000,000 galones	6,673	6,701	7,417	7,426	6,784	7,482	7,742	7,298	7,004	Beer production 12,000,001-31,000,000 gallons
Arbitrio Cerveza producción entre 12,000,001-31,000,000 galones	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	\$ 3.39	Excise tax Beer production 12,000,001-31,000,000 gallons
Cerveza producción en exceso de 31 millones de galones	36,112	37,145	34,756	31,399	33,742	31,634	31,024	32,180	33,377	Beer production in excess of 31 millions gallons
Arbitrio Cerveza producción en exceso de 31 millones de galones	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	\$ 4.35	Excise tax Beer production in excess of 31 millions gallons
Cerveza envase 5 galones o más ^d	138	-	1	-	-	-	5	11	7	Beer in 5-gallon container
Arbitrio Cerveza envase 5 galones o más	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	Excise tax Beer in 5-gallon container
Cerveza con 0.5- 1.5% alcohol ^d	-	-	-	-	-	9	-	-	-	Beer with 0.5 - 1.5% alcohol
Arbitrio Cerveza con 0.5- 1.5% alcohol	-	-	-	-	-	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	\$ 4.12	Excise tax Beer with 0.5 - 1.5% alcohol
Total Galones	53,967	56,206	53,703	51,359	51,864	51,049	50,308	50,971	52,889	Total Gallons

r- Cifras revisadas.
p- Cifras preliminares.
a/- Menos de 50,000
d- Se añaden detalles de otros productos
(1) G.M.- Galones medida.

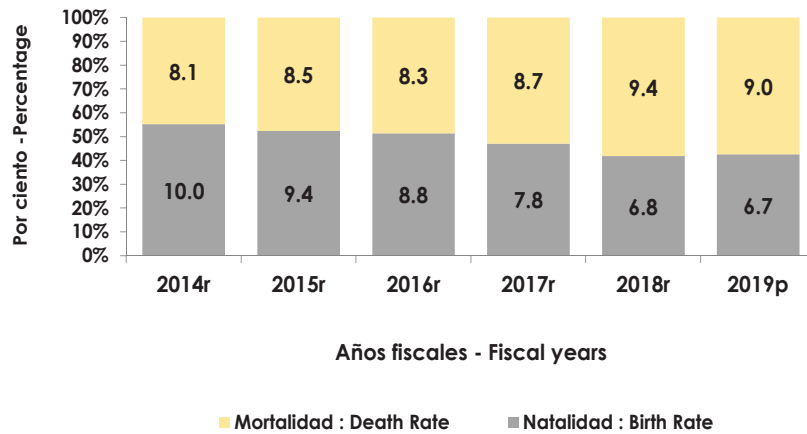
Fuente: Departamento de Hacienda

r- Revised figures.
p- Preliminary figures.
a/- Less than 50,000
d- Details of other products are added
(1) W.G.- Wine gallons.

Source: Department of the Treasury

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

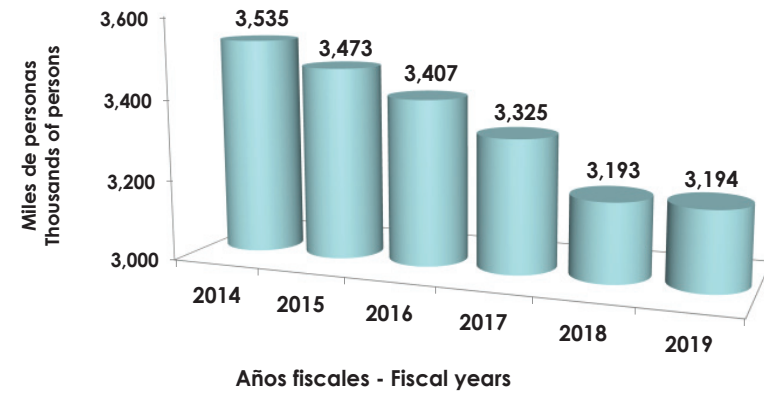
TASA DE NATALIDAD Y MORTALIDAD POR CADA MIL HABITANTES
BIRTH AND DEATH PER 1,000 POPULATION



r- Cifras revisadas p- Cifras preliminares
r- Revised figures p- Preliminary figures

Fuente: Negociado del Censo federal, División de Población y Departamento de Salud de Puerto Rico.
Source: U.S. Census Bureau, Population Division and Puerto Rico Department of Health.

POBLACIÓN DE PUERTO RICO AL 1º DE JULIO
POPULATION OF PUERTO RICO AS OF 1st OF JULY



r- Cifras revisadas p- Cifras preliminares
r- Revised figures p- Preliminary figures

Fuente: Negociado del Censo federal.
Source: U.S. Census Bureau, Population Division.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 31- ESTADÍSTICAS DEMOGRÁFICAS SELECCIONADAS : AÑOS FISCALES
TABLE 31- SELECTED DEMOGRAPHIC STATISTICS : FISCAL YEARS

	2010r	2011r	2012r	2013r	2014r	2015r	2016r	2017r	2018r	2019p	
Población al 1ro de julio (En miles)	3,722	3,679	3,634	3,593	3,535	3,473	3,407	3,325	3,193	3,194	Population as of July 1st (In thousands)
Nacimientos (En miles)	42	41	40	38	36	33	30	26	22	21	Births (In thousands)
Defunciones (En miles)	30	30	30	29	29	30	28	29	31	29	Deaths (In thousands)
Nacimientos por cada 1,000 habitantes	11.3	11.1	11.0	10.5	10.0	9.4	8.8	7.8	6.8	6.7	Births per 1,000 population
Defunciones por cada 1,000 habitantes	8.1	8.17809	8.13376	8.13524	8.08956	8.51928	8.25331	8.74367	9.41331	9.02483	Deaths per 1,000 population
Aumento natural por cada 1,000 habitantes	3.2	3.0	2.9	2.3	1.9	0.9	0.5	-1.0	-2.6	-2.3	Natural increase per 1,000 population

r - Cifras revisadas
p - Cifras preliminares

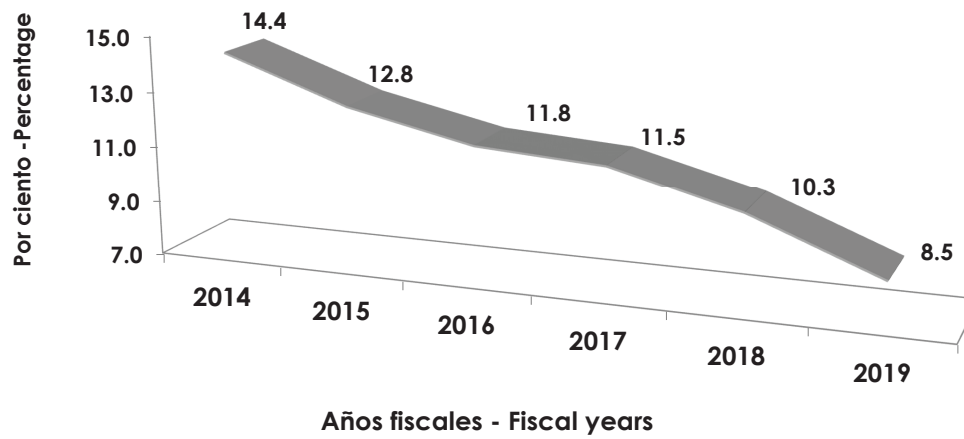
r - Revised figures
p - Preliminary figures

Fuente: Negociado del Censo de E.U., División de Población.
Población, cambio de población y componentes estimados del cambio de población de la Población Residente para los Estados Unidos, Regiones, Estados y Puerto Rico: 1 de abril de 2010 a 1 de julio de 2019 (NST-EST2019-alldata).
Datos obtenidos de <https://www.census.gov>.
Datos retirados a diciembre de 2019.

Source: U.S. Bureau of the Census, Population Division.
Population, Population Change, and Estimated Components of Population Change of the Resident population for the United States, Regions, States, and Puerto Rico: April 1, 2010 to July 1, 2019 (NST-EST2019-alldata)
Data gathered from <https://www.census.gov>.
Data withdrawn as of December, 2019.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TASA DE DESEMPLEO
UNEMPLOYMENT RATE

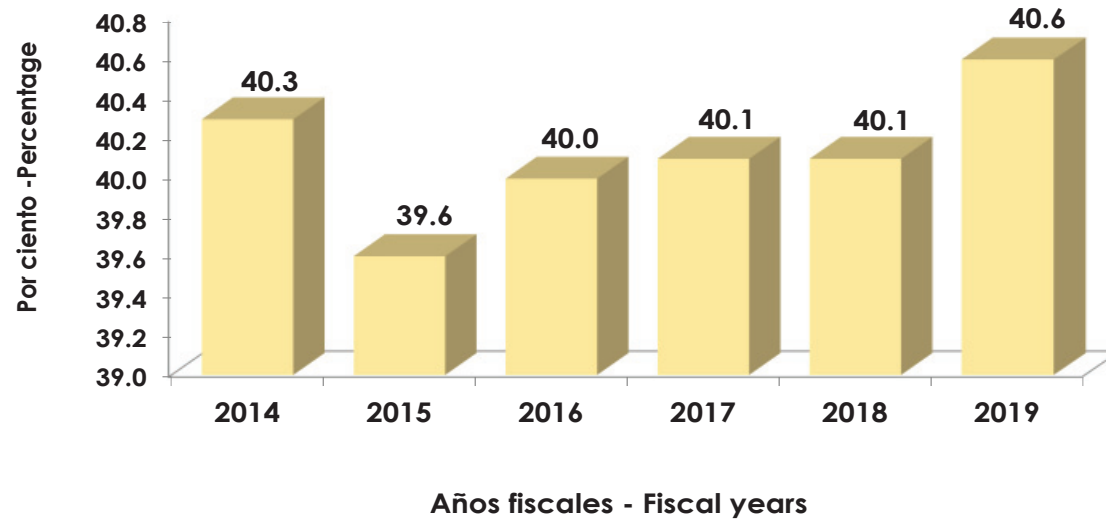


r- Cifras revisadas p- Cifras preliminares
r- Revised figures p- Preliminary figures

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TASA DE PARTICIPACIÓN
PARTICIPATION RATES



r- Cifras revisadas p- Cifras preliminares
r- Revised figures p- Preliminary figures

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 32 - ESTADO DE EMPLEO DE LAS PERSONAS DE 16 AÑOS DE EDAD Y MÁS: AÑOS FISCALES
 TABLE 32 - EMPLOYMENT STATUS OF PERSONS 16 YEARS OLD AND OVER: FISCAL YEAR
 (En miles de personas - In thousands of persons)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
Personas de 16 años y más ^{1/}	2,915	2,911	2,895	2,880	2,859	2,829	2,799	2,763	2,710	2,658	Persons 16 years and over ^{1/}
Grupo trabajador ^{2/}	1,284	1,245	1,207	1,177	1,153	1,121	1,121	1,109	1,082	1,078	Labor force ^{2/}
Empleados ^{2/}	1,075	1,043	1,024	1,012	987	977	989	982	971	986	Employed ^{2/}
Desempleados ^{2/}	209	202	183	165	166	144	132	127	111	92	Unemployed ^{2/}
Tasa de participación ^{1/}	44.1	42.8	41.7	40.9	40.3	39.6	40.0	40.1	40.1	40.6	Participation rate ^{1/}
Tasa de desempleo ^{2/}	16.3	16.2	15.2	14.0	14.4	12.8	11.8	11.5	10.3	8.5	Unemployment rate ^{2/}

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

1/- Cifras Sin Ajuste Estacional

2/- Cifras Ajustadas Estacionalmente

Nota: Las cifras fueron revisadas de acuerdo a los nuevos controles de Población (Febrero 2019).

**Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos,
 Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.**

r- Revised figures

p- Preliminary figures.

1/- Not Seasonal Adjustment

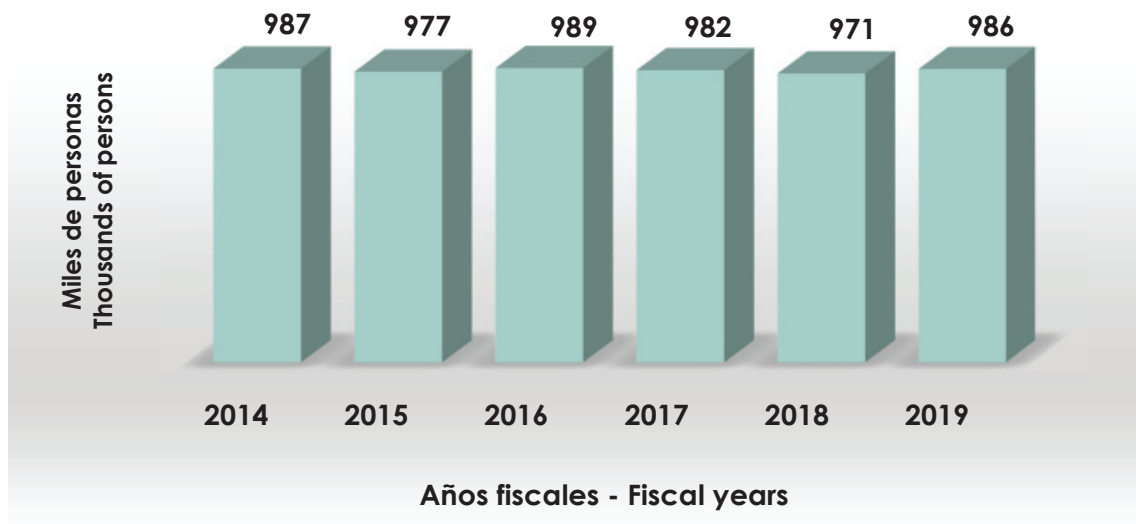
2/- Seasonal Adjustment

Note: Figures revised in accordance with the New Population Controls (February 2019).

**Source: Department of Labor and Human Resources,
 Bureau of Labor Statistics, Household Survey.**

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

EMPLEO TOTAL AJUSTADO ESTACIONALMENTE : ENCUESTA DE VIVIENDA
TOTAL EMPLOYMENT, SEASONALLY ADJUSTED : HOUSEHOLD SURVEY

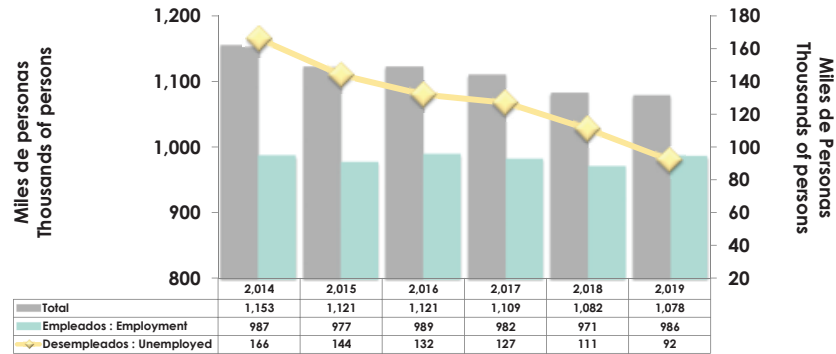


r- Cifras revisadas p- Cifras preliminares
r- Revised figures p- Preliminary figures

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

GRUPO TRABAJADOR AJUSTADO ESTACIONALMENTE
LABOR FORCE, SEASONALLY ADJUSTED

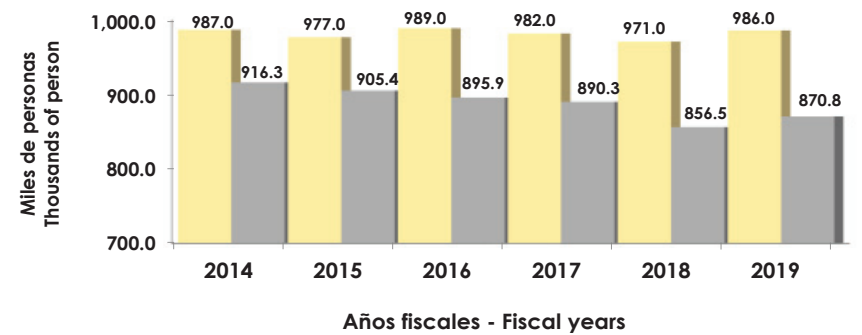


Años fiscales - Fiscal years

r- Cifras revisadas p- Cifras preliminares
r- Revised figures p- Preliminary figures

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

EMPLEO ASALARIADO NO AGRÍCOLA AJUSTADO ESTACIONALMENTE
NONFARM EMPLOYMENT, SEASONALLY ADJUSTED



Años fiscales - Fiscal years

■ Encuesta de Vivienda : Household Survey ■ Encuesta de Establecimientos : Establishment Survey

r- Cifras revisadas p- Cifras preliminares
r- Revised figures p- Preliminary figures

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda y Encuesta de Establecimientos.
Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey and Establishment Survey.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 33 - NÚMERO DE PERSONAS EMPLEADAS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES^{1/}
 TABLE 33 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS^{1/}
 (En miles de personas de 16 años y más - In thousands of persons 16 years and over)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
TOTAL ^{2/}	1,075	1,043	1,024	1,012	987	977	989	982	971	986	TOTAL ^{2/}
Agricultura, silvicultura y pesca	18	17	17	17	17	16	16	18	16	14	Agriculture, forestry, and fishing
Manufactura	101	97	94	94	85	81	84	79	89	100	Manufacturing
Minería	a/	1	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	a/	Mining
Construcción	54	48	50	47	41	36	33	32	38	48	Construction
Comercio	238	234	228	225	230	237	235	228	238	243	Trade
Al por mayor	25	23	22	21	22	23	23	20	23	19	Wholesale
Al detal	213	210	206	203	208	214	212	208	215	224	Retail
Finanzas, seguros y bienes raíces	40	39	34	29	30	34	43	42	37	30	Finance, insurance, and real estate
Transportación	25	21	16	17	18	18	17	14	20	22	Transportation
Comunicación	16	14	12	16	14	14	16	16	13	16	Communication
Otros servicios públicos	16	13	12	13	13	12	10	7	8	10	Other public utilities
Servicios	319	332	338	343	337	330	347	347	325	331	Services
Administración Pública ^{3/}	249	229	223	212	203	197	188	197	192	174	Public Administration ^{3/}

r- Cifras revisadas.
 p- Cifras preliminares.
 a/ Menos de 1,000.
 1/- Cifras por Sectores Económicos Sin Ajuste Estacional
 2/- Empleo Total Ajustado Estacionalmente
 3/- No Incluye Empleo en Corporaciones Públicas y Servicios Médicos
 Nota: Las cifras fueron revisadas de acuerdo a los nuevos controles de Población (Febrero 2019).

Las cifras no siempre suman a los subtotales y totales debido al redondeo.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Vivienda.

r- Revised figures
 p- Preliminary figures.
 a/ Less than 1,000.
 1/- Not Seasonal Adjustment by Economics Sector
 2/- Seasonal Adjustment Total Employment Data
 3/- Not include public corporations employment and medical services employment
 Note: Figures revised in accordance with the New Population Controls (February 2019)

Figures may not always add to the totals due to round off.

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Household Survey.

APÉNDICE ESTADÍSTICO • STATISTICAL APPENDIX

TABLA 34 - NUMERO DE PERSONAS EMPLEADAS EN ESTABLECIMIENTOS POR SECTOR INDUSTRIAL PRINCIPAL: AÑOS FISCALES
TABLE 34 - NUMBER OF EMPLOYED PERSONS IN ESTABLISHMENTS BY MAJOR INDUSTRIAL SECTOR: FISCAL YEARS
(En miles de personas - In thousands of persons)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017r	2018r	2019p	
Total No Agrícola	942.7	924.0	932.0	936.8	916.3	905.4	895.9	890.3	856.5	870.8	Total Non Farm
Minería, Tala y Construcción	36.3	32.0	35.1	33.7	28.3	26.8	23.9	22.2	23.3	27.3	Mining, Logging & Construction
Minería y Tala	0.8	0.7	0.7	0.7	0.7	0.5	0.5	0.5	0.5	0.6	Mining & Logging
Construcción	35.5	31.3	34.4	33.0	27.7	26.3	23.4	21.7	22.8	26.7	Construction
Manufactura	88.3	85.7	83.6	78.7	75.4	75.0	73.9	73.0	70.8	72.7	Manufacturing
Comercio, Transportación y Utilidades	173.4	174.4	174.4	176.8	176.8	174.5	173.8	174.0	164.8	170.7	Trade, Transportation & Utilities
Comercio al por mayor	32.6	32.0	31.5	31.6	31.0	30.4	29.6	29.5	28.8	29.4	Wholesale trade
Comercio al detal	126.2	128.1	128.2	130.6	130.9	129.3	128.8	128.7	120.3	124.3	Retail trade
Transportación, Almacenaje y Utilidades	14.6	14.4	14.6	14.7	14.8	14.8	15.4	15.9	15.7	16.9	Transportation, Warehouse and Utilities
Información	18.8	18.8	18.7	19.2	19.6	19.9	18.6	17.6	17.1	17.6	Information
Finanzas	45.8	43.7	44.4	44.4	43.4	42.5	42.2	42.6	41.7	42.4	Financial Industries
Servicios Profesionales y Comerciales	102.8	105.7	108.9	112.5	114.8	112.7	113.4	115.6	119.0	123.9	Professional and Business Services
Servicios Educativos y de Salud	111.3	114.2	117.6	122.1	123.1	123.3	122.6	122.3	115.7	117.9	Educational and Health Services
Recreación y Alojamiento	71.1	71.1	72.9	77.1	79.4	80.5	81.0	80.9	74.5	77.3	Leisure and Hospitality
Otros Servicios	18.7	17.9	17.6	17.9	18.0	17.9	17.4	17.8	17.2	17.6	Other Services
Gobierno	276.1	260.5	259.0	254.5	237.5	232.4	229.0	224.3	212.5	203.3	Government
Gobierno Federal	16.6	14.9	14.5	14.3	13.9	14.0	14.3	14.5	15.6	16.6	Federal Government
Gobierno Estatal	197.7	185.8	184.2	179.6	168.8	163.6	159.5	154.2	146.0	136.7	State Government
Gobierno Municipal	61.8	59.7	60.3	60.7	54.8	54.8	55.1	55.5	50.9	50.1	Local Government

r- Cifras revisadas.

r- Revised figures.

Nota: Las cifras no siempre suman a los subtotales y totales debido al redondeo.

Note: Figures may not always add to the totals due to round off.

Fuente: Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, Negociado de Estadísticas del Trabajo, Encuesta de Establecimientos (Empleo Asalariado No Agrícola).

Source: Department of Labor and Human Resources, Bureau of Labor Statistics, Establishment Survey (Non Farm Employment).

TASAS DE CRECIMIENTO

GROWTH RATES

INTERPRETACIÓN DE LOS CUADROS DE TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL

Esta sección del Apéndice Estadístico del Informe Económico al Gobernador y a la Asamblea Legislativa 2019 incluye cuadros con las tasas de crecimiento para los años fiscales 1994 al 2019 correspondientes a las siguientes variables económicas:

- | | |
|---|--|
| 1. <i>Producto bruto</i> | 15. <i>Ingreso personal</i> |
| 2. <i>Producto bruto per cápita</i> | 16. <i>Ingreso personal per cápita</i> |
| 3. <i>Gastos de consumo personal</i> | 17. <i>Ingreso personal disponible</i> |
| 4. <i>Gastos de consumo personal per cápita</i> | 18. <i>Ingreso personal disponible per cápita</i> |
| 5. <i>Gastos de consumo personal de bienes duraderos</i> | 19. <i>Ingreso neto</i> |
| 6. <i>Gastos de consumo personal de bienes no duraderos</i> | 20. <i>Ingreso neto per cápita</i> |
| 7. <i>Gastos de consumo personal de servicios</i> | 21. <i>Índices implícitos de precios para deflacionar el producto bruto</i> |
| 8. <i>Gastos de consumo del gobierno</i> | 22. <i>Índice implícito de precios para deflacionar los gastos de consumo personal</i> |
| 9. <i>Inversión interna bruta de capital fijo</i> | 23. <i>Empleo</i> |
| 10. <i>Inversión en construcción</i> | 24. <i>Desempleo</i> |
| 11. <i>Inversión en construcción de vivienda privada</i> | 25. <i>Población</i> |
| 12. <i>Inversión en maquinaria y equipo</i> | 26. <i>Deuda pública bruta de Puerto Rico</i> |
| 13. <i>Producto interno bruto</i> | |
| 14. <i>Producto interno bruto per cápita</i> | |

Los cuadros para estas variables se presentan a precios corrientes y constantes, según se interese. Cada uno de éstos contiene las tasas de crecimiento anual que relacionan dos años. Los cuadros están divididos por una línea diagonal. Las tasas de crecimiento a precios corrientes se presentan en la parte inferior de la línea y las tasas de crecimiento a precios constantes en la parte superior. El cuadro se lee igual que el sistema de coordenadas cartesianas. Tanto en el eje de las abscisas (eje horizontal) como en el de las ordenadas (eje vertical) aparecen los años. En el punto o celda de intersección de dos años dados aparece la tasa de crecimiento para el periodo.

- Si se interesa obtener la tasa de crecimiento de una variable a precios corrientes entre dos años dados, se busca primeramente en el eje vertical el año más reciente de los dos años que desea comparar, luego busca en el eje horizontal (en el tope del cuadro) el año a comprar y encuentre el dato de intersección de ambos años. El valor que aparece en la celda de intersección es la tasa de crecimiento monetario durante el periodo.
- Si se interesa obtener la tasa de crecimiento a precios constantes del mismo periodo, se busca primeramente en el eje horizontal (en el tope del cuadro) el año más reciente, luego busca en el eje vertical el año a comprar y encuentre el dato de intersección de ambos años. El valor que aparece en la celda de intersección es la tasa de crecimiento real durante el periodo.
- Un ejemplo de este ejercicio, sería: la tasa de crecimiento anual del producto bruto a precios corrientes en el periodo de 1994 al 1998 fue 3.3 por ciento. En cambio, la tasa de crecimiento a precios constantes de esa variable en el mismo periodo fue 7.1 por ciento.

La ventaja de este ordenamiento es que permite comparar directamente, entre dos años dados, la tasa de crecimiento monetario con la tasa de crecimiento real de una determinada variable macroeconómica.

INTERPRETATION OF THE ANNUAL GROWTH RATES TABLES

This section of the Statistical Appendix of the Economic Report to the Governor and to the Legislative Assembly 2019 includes tables for growth rates of fiscal years 1994 through 2019, corresponding to the following economic variables:

- | | |
|---|---|
| <ol style="list-style-type: none"> 1. <i>Gross Product</i> 2. <i>Per Capita Gross Product</i> 3. <i>Personal Consumption Expenditures</i> 4. <i>Per Capita Personal Consumption Expenditures</i> 5. <i>Durable Goods Personal Consumption Expenditures</i> 6. <i>Non-Durable Goods Personal Consumption Expenditures</i> 7. <i>Personal Consumption Expenditures of Services</i> 8. <i>Government Consumption Expenditures</i> 9. <i>Gross Fixed Domestic Investment</i> 10. <i>Construction Investment</i> 11. <i>Private Housing Construction Investment</i> 12. <i>Machinery and Equipment Investment</i> 13. <i>Gross Domestic Product</i> | <ol style="list-style-type: none"> 14. <i>Per Capita Gross Domestic Product</i> 15. <i>Personal Income</i> 16. <i>Personal Per Capita Income</i> 17. <i>Disposable Personal Income</i> 18. <i>Per Capita Disposable Personal Income</i> 19. <i>Net Income</i> 20. <i>Per Capita Net Income</i> 21. <i>Implicit Price Deflators for Gross Product</i> 22. <i>Implicit Price Deflators for Personal Consumption Expenditures</i> 23. <i>Employment</i> 24. <i>Unemployment</i> 25. <i>Population</i> 26. <i>Gross Public Debt of Puerto Rico</i> |
|---|---|

The tables presented for these variables show current and constant prices. Each one of these contain annual growth rates and allow relating two years. A diagonal line divides the tables, growth rates at current prices are below the line and the growth rates at constant prices are over the line. To read the table do so as in a Cartesian plane, where the years appear at both the abscissas axis (horizontal axis) as well as that of the ordinates axis (vertical axis). At the intersection point or cell for two given years, the growth rate for such period appears.

- If you are interested in obtaining a variable's growth rate at current prices between two given years, first look at the vertical axis for the most recent year of the two years to be compared, next, find the other year in the horizontal axis (at the top of the table) and look for the point of intersection between such years. The value appearing at the intersection cell is the nominal growth rate during such period.
- If you are interested in obtaining the constant growth rate for the same variable, first look at the horizontal axis (at the top of the table) for the most recent year, of the two years to be compared, next, find the other year at the vertical axis, and look for the point of intersection between such years. The value appearing at the intersection cell is the real growth rate during such period.
- For example, the gross product's annual growth rate at current prices for the period of 1994 through 1998 was 3.3 percent. On the other hand, the growth rate at constant prices for such variable during the same period was 7.1 percent.

The advantage of this layout is that it permits a direct comparison, between two years, of the nominal growth rate with the real growth rate of a determined macroeconomic variable.



1

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO NACIONAL BRUTO
GROSS PRODUCT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
1994	===	3.4	3.4	3.4	3.3	3.5	4.1	3.8	3.2	3.1	3.1	3.0	2.7	2.4	2.1	1.6	1.3	1.1	1.1	1.0	0.9	0.8	0.7	0.5	0.3	0.4
1995	6.8	===	3.3	3.3	3.3	3.5	4.3	3.8	3.2	3.1	3.0	2.9	2.7	2.4	1.9	1.5	1.2	1.0	1.0	0.9	0.8	0.7	0.6	0.4	0.2	0.2
P C 1996	6.7	6.7	===	3.4	3.3	3.6	4.5	3.9	3.2	3.0	3.0	2.9	2.6	2.3	1.8	1.4	1.0	0.8	0.8	0.8	0.6	0.5	0.4	0.3	0.1	0.1
R U 1997	6.7	6.6	6.5	===	3.2	3.6	4.9	4.0	3.2	3.0	2.9	2.8	2.5	2.2	1.7	1.2	0.8	0.7	0.7	0.6	0.5	0.4	0.3	0.1	-0.1	0.0
E R 1998	7.1	7.3	7.5	8.6	===	4.1	5.8	4.3	3.1	2.9	2.9	2.7	2.5	2.0	1.5	1.0	0.6	0.5	0.5	0.4	0.3	0.2	0.1	-0.1	-0.3	-0.2
C R 1999	7.5	7.7	8.0	8.8	9.0	===	7.5	4.4	2.8	2.6	2.6	2.5	2.2	1.8	1.3	0.7	0.3	0.2	0.2	0.2	0.0	0.0	-0.1	-0.3	-0.5	-0.4
I E 2000	8.1	8.3	8.8	9.5	10.0	10.9	===	1.5	0.6	1.1	1.5	1.6	1.4	1.0	0.5	0.0	-0.3	-0.5	-0.4	-0.4	-0.5	-0.5	-0.6	-0.7	-0.9	-0.8
O N 2001	7.8	8.0	8.2	8.7	8.7	8.5	6.2	===	-0.3	0.9	1.5	1.6	1.4	0.9	0.4	-0.2	-0.5	-0.7	-0.6	-0.5	-0.6	-0.6	-0.7	-0.9	-1.1	-0.9
S T 2002	7.1	7.1	7.2	7.3	7.0	6.3	4.1	2.0	===	2.1	2.4	2.2	1.8	1.2	0.5	-0.1	-0.6	-0.7	-0.6	-0.5	-0.6	-0.7	-0.7	-0.9	-1.1	-0.9
2003	6.9	6.9	6.9	7.0	6.7	6.1	4.5	3.7	5.4	===	2.7	2.3	1.7	1.0	0.2	-0.5	-0.9	-1.1	-0.9	-0.8	-0.9	-0.9	-0.9	-1.1	-1.3	-1.1
C P 2004	6.9	6.9	6.9	7.0	6.7	6.2	5.1	4.7	6.1	6.9	===	1.9	1.2	0.4	-0.4	-1.1	-1.5	-1.6	-1.3	-1.2	-1.2	-1.2	-1.2	-1.4	-1.6	-1.4
O R 2005	6.8	6.8	6.8	6.8	6.6	6.2	5.3	5.0	6.0	6.4	5.9	===	0.5	-0.4	-1.2	-1.9	-2.2	-2.1	-1.7	-1.5	-1.6	-1.5	-1.5	-1.6	-1.9	-1.6
R I 2006	6.7	6.7	6.7	6.7	6.4	6.1	5.3	5.1	5.9	6.1	5.7	5.5	===	-1.2	-2.0	-2.6	-2.9	-2.7	-2.1	-1.8	-1.8	-1.7	-1.7	-1.8	-2.0	-1.8
R C 2007	6.5	6.5	6.5	6.5	6.3	5.9	5.2	5.1	5.7	5.7	5.4	5.1	4.8	===	-2.9	-3.3	-3.4	-3.0	-2.3	-1.9	-1.9	-1.8	-1.8	-1.9	-2.1	-1.8
I E 2008	6.3	6.3	6.2	6.2	6.0	5.6	5.0	4.8	5.3	5.3	4.9	4.6	4.1	3.4	===	-3.8	-3.7	-3.1	-2.2	-1.8	-1.8	-1.6	-1.6	-1.8	-2.0	-1.7
E S 2009	6.0	5.9	5.9	5.8	5.6	5.2	4.6	4.4	4.7	4.6	4.2	3.8	3.2	2.4	1.5	===	-3.6	-2.7	-1.6	-1.2	-1.3	-1.2	-1.3	-1.5	-1.8	-1.5
N 2010	5.7	5.6	5.5	5.4	5.2	4.8	4.2	4.0	4.3	4.1	3.7	3.2	2.7	2.0	1.3	===	-1.8	-0.6	-0.4	-0.8	-0.8	-0.9	-1.2	-1.6	-1.3	1.1
T 2011	5.5	5.4	5.3	5.2	4.9	4.6	4.1	3.8	4.0	3.9	3.5	3.1	2.6	2.0	1.6	1.6	2.2	===	0.7	0.3	-0.4	-0.5	-0.7	-1.2	-1.6	-1.2
E 2012	5.4	5.3	5.2	5.1	4.8	4.5	4.0	3.8	4.0	3.8	3.5	3.1	2.8	2.3	2.1	2.3	2.9	3.6	===	-0.1	-1.0	-0.9	-1.1	-1.5	-2.0	-1.5
S 2013	5.1	5.0	4.9	4.8	4.6	4.3	3.8	3.6	3.7	3.6	3.2	2.9	2.5	2.2	1.9	2.0	2.4	2.4	1.3	===	-1.8	-1.3	-1.4	-1.9	-2.3	-1.7
2014	4.9	4.8	4.7	4.5	4.3	4.0	3.5	3.3	3.4	3.2	2.9	2.5	2.2	1.8	1.6	1.6	1.7	1.5	0.5	-0.2	===	-0.8	-1.2	-1.9	-2.5	-1.7
2015	4.7	4.6	4.5	4.3	4.1	3.8	3.3	3.1	3.2	3.1	2.7	2.4	2.1	1.7	1.5	1.5	1.6	1.4	0.7	0.5	1.2	===	-1.6	-2.4	-3.0	-1.9
2016	4.5	4.4	4.3	4.1	3.9	3.6	3.2	3.0	3.0	2.9	2.5	2.2	1.9	1.6	1.4	1.4	1.4	1.3	0.7	0.5	0.9	0.6	===	-3.2	-3.7	-2.0
2017	4.2	4.1	4.0	3.9	3.6	3.3	2.9	2.7	2.7	2.6	2.2	1.9	1.6	1.3	1.1	1.0	1.0	0.8	0.3	0.0	0.1	-0.4	-1.3	===	-4.2	-1.4
2018	4.0	3.8	3.7	3.6	3.3	3.1	2.6	2.4	2.5	2.3	1.9	1.6	1.3	1.0	0.8	0.7	0.7	0.5	-0.1	-0.3	-0.4	-0.9	-1.6	-1.8	===	1.5
2019	4.0	3.9	3.7	3.6	3.4	3.1	2.7	2.5	2.6	2.4	2.1	1.8	1.6	1.3	1.1	1.1	1.1	0.9	0.6	0.4	0.6	0.4	0.4	1.2	4.4	===

2

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO NACIONAL BRUTO PER CÁPITA
PER CAPITA GROSS PRODUCT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
1994	===	2.5	2.4	2.4	2.4	2.6	3.3	3.0	2.6	2.5	2.5	2.5	2.3	2.1	1.8	1.4	1.1	1.0	1.0	1.1	1.0	1.0	0.9	0.8	0.8	0.9
1995	5.8	===	2.2	2.3	2.3	2.6	3.5	3.1	2.6	2.5	2.5	2.5	2.3	2.1	1.7	1.4	1.1	0.9	0.9	1.0	0.9	0.9	0.9	0.8	0.7	0.8
R U 1996	5.7	5.6	===	2.3	2.4	2.8	3.8	3.3	2.7	2.6	2.6	2.5	2.3	2.0	1.7	1.3	1.0	0.8	0.9	0.9	0.8	0.8	0.8	0.7	0.6	0.8
E R 1997	5.6	5.5	5.5	===	2.5	3.0	4.3	3.5	2.7	2.6	2.6	2.5	2.3	2.0	1.6	1.2	0.9	0.7	0.8	0.8	0.8	0.8	0.7	0.6	0.6	0.7
C R 1998	6.2	6.3	6.6	7.7	===	3.5	5.3	3.9	2.8	2.6	2.6	2.5	2.3	2.0	1.5	1.1	0.7	0.6	0.6	0.7	0.6	0.7	0.6	0.5	0.5	0.6
I E 1999	6.6	6.8	7.2	8.1	8.4	===	7.1	4.1	2.6	2.4	2.5	2.4	2.1	1.8	1.3	0.8	0.5	0.3	0.4	0.5	0.5	0.5	0.5	0.4	0.3	0.5
O N 2000	7.2	7.5	8.0	8.9	9.5	10.5	===	1.2	0.4	0.9	1.3	1.5	1.3	1.0	0.6	0.2	-0.1	-0.2	-0.1	0.0	0.0	0.1	0.1	0.0	-0.1	0.1
S T 2001	7.1	7.3	7.6	8.1	8.3	8.2	5.9	===	-0.5	0.7	1.4	1.5	1.4	1.0	0.5	0.0	-0.3	-0.4	-0.2	-0.1	-0.1	0.0	0.0	-0.1	-0.1	0.1
2002	6.4	6.5	6.6	6.9	6.6	6.0	3.9	1.8	===	2.0	2.3	2.2	1.8	1.3	0.7	0.1	-0.3	-0.4	-0.2	0.0	-0.1	0.0	0.0	-0.1	0.1	0.0
C P 2003	6.3	6.3	6.4	6.6	6.4	5.9	4.3	3.6	5.3	===	2.6	2.3	1.8	1.2	0.5	-0.2	-0.6	-0.7	-0.4	-0.2	-0.2	-0.1	-0.1	-0.2	-0.3	0.0
O R 2004	6.3	6.4	6.5	6.6	6.4	6.0	5.0	4.6	6.1	6.8	===	2.0	1.4	0.7	-0.1	-0.7	-1.1	-1.1	-0.8	-0.5	-0.5	-0.4	-0.3	-0.4	-0.5	-0.2
R I 2005	6.3	6.3	6.4	6.5	6.4	6.0	5.2	5.0	6.0	6.4	5.9	===	0.8	0.0	-0.7	-1.4	-1.7	-1.6	-1.2	-0.8	-0.8	-0.6	-0.6	-0.6	-0.6	-0.3
R C 2006	6.2	6.3	6.4	6.5	6.3	6.0	5.3	5.1	6.0	6.2	5.8	5.8	===	-0.7	-1.5	-2.1	-2.3	-2.1	-1.5	-1.1	-1.0	-0.8	-0.7	-0.7	-0.8	-0.4
I E 2007	6.2	6.2	6.3	6.3	6.2	5.9	5.3	5.2	5.8	6.0	5.7	5.8	5.3	===	-2.3	-2.8	-2.9	-2.5	-1.7	-1.1	-1.0	-0.8	-0.7	-0.7	-0.8	-0.4
E S 2008	6.0	6.0	6.1	6.1	6.0	5.7	5.1	5.0	5.5	5.6	5.3	5.0	4.7	4.0	===	-3.3	-3.2	-2.5	-1.6	-0.9	-0.8	-0.6	-0.5	-0.5	-0.6	-0.2
N 2009	5.7	5.7	5.8	5.8	5.6	5.3	4.8	4.6	5.0	5.0	4.6	4.3	3.8	3.0	2.0	===	-3.1	-2.1	-1.0	-0.3	-0.3	-0.3	-0.1	-0.1	-0.1	0.1
T 2010	5.5	5.5	5.5	5.5	5.3	5.0	4.4	4.3	4.6	4.5	4.1	3.7	3.2	2.5	1.8	1.6	===	-1.2	0.1	0.6	0.4	0.5	0.4	0.2	0.0	0.4
E 2011	5.3	5.3	5.3	5.3	5.1	4.8	4.3	4.1	4.4	4.3	3.9	3.6	3.2	2.6	2.2	2.2	2.9	===	1.4	1.6	0.9	0.9	0.8	0.5	0.2	0.6
S 2012	5.2	5.2	5.2	5.2	5.0	4.8	4.3	4.2	4.4	4.3	4.0	3.7	3.4	3.0	2.7	2.9	3.6	4.4	===	1.7	0.7	0.7	0.6	0.3	0.0	0.5
2013	5.2	5.1	5.1	5.1	4.9	4.6	4.2	4.1	4.3	4.2	3.9	3.6	3.3	3.0	2.8	3.0	3.4	3.7	3.1	===	-0.4	0.0	0.2	-0.1	-0.3	0.3
2014	5.0	4.9	4.9	4.8	4.7	4.4	4.0	3.8	4.0	3.9	3.6	3.4	3.1	2.7	2.5	2.6	2.9	2.9	2.2	1.2	===	0.9	0.6	0.0	-0.3	0.5
2015	4.9	4.8	4.8	4.7	4.6	4.3	3.9	3.8	3.9	3.8	3.5	3.3	3.0	2.8	2.6	2.7	2.9	2.9	2.2	2.0	2.0	===	0.2	0.0	-0.7	0.4
2016	4.7	4.7	4.7	4.6	4.4	4.2	3.8	3.7	3.8	3.7	3.4	3.2	3.0	2.7	2.6	2.6	2.8	2.8	2.4	2.2	2.2	2.4	===	-1.1	-1.1	0.4
2017	4.6	4.5	4.5	4.4	4.2	4.0	3.6	3.5	3.6	3.5	3.2	3.0	2.8	2.5	2.4	2.4	2.5	2.5	2.1	1.8	2.0	1.6	0.8	===	-1.1	1.2
2018	4.4	4.4	4.3	4.3	4.1	3.9	3.5	3.4	3.5	3.4	3.1	2.9	2.7	2.4	2.3	2.3	2.4	2.3	2.0	1.8	1.9	1.6	1.1	1.5	===	3.6
2019	4.5	4.5	4.4	4.4	4.2	4.0	3.7	3.6	3.7	3.6	3.3	3.2	3.0	2.8	2.											

3

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
P C	1994	===	5.1	5.7	5.4	5.4	5.6	5.0	4.7	4.6	4.6	4.4	4.1	3.9	3.5	3.1	3.0	2.9	2.9	2.8	2.5	2.2	2.0	1.9	1.8	2.0	
R U	1995	6.1	===	6.2	6.0	5.5	5.4	5.7	5.0	4.7	4.5	4.5	4.3	4.0	3.8	3.4	2.9	2.8	2.8	2.7	2.7	2.4	2.1	1.9	1.7	1.9	
E R	1996	6.7	7.4	===	5.8	5.1	5.2	5.6	4.8	4.4	4.3	4.3	4.1	3.8	3.6	3.2	2.7	2.6	2.5	2.5	2.5	2.2	1.9	1.7	1.5	1.7	
C R	1997	7.1	7.6	7.8	===	4.4	4.9	5.5	4.5	4.2	4.0	4.1	3.9	3.6	3.4	2.9	2.4	2.4	2.3	2.3	2.3	1.9	1.7	1.4	1.3	1.5	
I E	1998	7.0	7.3	7.2	6.6	===	5.4	6.1	4.5	4.1	4.0	4.0	3.8	3.5	3.2	2.8	2.3	2.2	2.1	2.2	2.1	1.8	1.5	1.3	1.2	1.4	
O N	1999	6.8	7.0	6.9	6.5	6.3	===	6.8	4.1	3.7	3.6	3.7	3.6	3.2	3.0	2.5	1.9	1.9	1.9	1.9	1.6	1.3	1.0	0.9	0.9	1.2	
S T	2000	7.4	7.7	7.7	7.7	8.3	10.3	===	1.4	2.2	2.6	3.0	2.9	2.6	2.4	2.0	1.4	1.4	1.4	1.5	1.5	1.2	0.9	0.7	0.6	0.9	
	2001	7.0	7.1	7.1	6.9	7.0	7.3	4.5	===	2.9	3.1	3.5	3.3	2.8	2.6	2.0	1.4	1.4	1.4	1.5	1.5	1.2	0.9	0.6	0.5	0.6	
	2002	6.4	6.4	6.3	6.0	5.9	5.7	3.5	2.5	===	3.4	3.8	3.4	2.8	2.5	1.9	1.2	1.2	1.3	1.4	1.4	1.0	0.7	0.5	0.4	0.7	
C P	2003	6.2	6.2	6.0	5.7	5.6	5.4	3.8	3.5	4.5	===	4.2	3.5	2.6	2.3	1.6	0.9	0.9	1.0	1.2	1.2	0.8	0.5	0.3	0.2	0.6	
O R	2004	6.1	6.1	6.0	5.7	5.6	5.4	4.2	4.1	5.0	5.4	===	2.7	1.9	1.7	1.0	0.2	0.4	0.6	0.8	0.9	0.5	0.2	-0.1	-0.1	0.0	
R I	2005	6.1	6.1	6.0	5.8	5.7	5.6	4.6	4.7	5.4	5.9	6.3	===	1.0	1.2	0.4	-0.4	-0.1	0.2	0.5	0.7	0.2	-0.1	-0.3	-0.4	-0.3	
R C	2006	6.2	6.2	6.1	5.9	5.8	5.7	5.0	5.1	5.7	6.1	6.5	6.6	===	1.3	0.1	-0.9	-0.3	0.0	0.4	0.6	0.1	-0.2	-0.4	-0.5	-0.4	
I E	2007	6.0	6.0	5.9	5.7	5.6	5.5	4.8	4.9	5.3	5.5	5.6	5.2	3.9	===	-1.2	-2.0	-0.9	-0.3	0.2	0.5	0.0	-0.4	-0.6	-0.7	-0.5	
E S	2008	5.9	5.9	5.8	5.6	5.5	5.4	4.8	4.8	5.2	5.4	5.4	5.0	4.3	4.7	===	-2.9	-0.7	0.0	0.6	0.8	0.2	-0.2	-0.6	-0.6	-0.5	
N	2009	5.6	5.5	5.4	5.2	5.1	4.9	4.4	4.4	4.6	4.6	4.5	4.0	3.2	2.9	1.0	===	1.4	1.5	1.8	1.8	0.8	0.2	-0.2	-0.3	-0.2	
T	2010	5.4	5.4	5.2	5.0	4.9	4.8	4.2	4.2	4.4	4.4	4.2	3.8	3.2	2.9	2.0	3.0	===	1.5	2.0	1.9	0.6	-0.1	-0.5	-0.6	-0.4	
E	2011	5.2	5.2	5.0	4.8	4.7	4.6	4.1	4.0	4.2	4.2	4.0	3.6	3.0	2.8	2.2	2.7	2.4	===	2.4	2.1	0.3	-0.4	-0.9	-0.9	-0.7	
S	2012	5.2	5.2	5.0	4.8	4.7	4.6	4.1	4.1	4.3	4.2	4.1	3.7	3.3	3.2	2.8	3.4	3.6	4.7	===	1.7	-0.7	-1.4	-1.7	-1.6	-1.2	
	2013	5.1	5.0	4.9	4.7	4.6	4.4	4.0	4.0	4.1	4.1	3.9	3.6	3.2	3.1	2.7	3.2	3.2	2.6	2.1	1.8	1.7	-0.4	-0.9	-0.9	-0.7	
	2014	4.8	4.7	4.5	4.4	4.2	4.1	3.6	3.6	3.7	3.6	3.4	3.1	2.7	2.5	2.1	2.3	2.2	2.1	0.8	-0.9	===	-2.6	-2.7	-2.1	-1.4	
	2015	4.5	4.4	4.3	4.1	3.9	3.8	3.4	3.3	3.4	3.3	3.1	2.7	2.3	2.1	1.8	1.9	1.7	1.5	0.4	-0.7	===	-2.8	-1.8	-0.9	0.7	
	2016	4.2	4.2	4.0	3.8	3.7	3.5	3.1	3.0	3.0	2.9	2.7	2.4	2.0	1.8	1.4	1.5	1.2	1.0	0.0	-0.8	-0.7	===	-0.8	0.0	1.9	
	2017	4.2	4.1	3.9	3.7	3.6	3.4	3.0	3.0	3.0	2.9	2.7	2.4	2.0	1.8	1.5	1.6	1.4	1.2	0.5	0.0	0.3	0.7	2.4	===	0.9	
	2018	4.2	4.1	3.9	3.7	3.6	3.5	3.1	3.0	3.0	2.9	2.8	2.5	2.2	2.0	1.7	1.8	1.7	1.6	1.1	0.7	1.2	1.7	3.1	3.8	===	
	2019	4.2	4.1	4.0	3.8	3.7	3.6	3.2	3.2	3.2	3.1	3.0	2.7	2.4	2.3	2.1	2.2	2.1	2.1	1.7	1.6	2.1	2.7	4.0	4.8	5.9	===

4

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL PER CÁPITA
PER CAPITA PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
P C	1994	===	4.2	4.6	4.4	4.5	4.8	4.3	4.1	4.0	4.0	3.9	3.7	3.5	3.2	2.9	2.8	2.8	2.8	2.8	2.6	2.4	2.3	2.2	2.3	2.5	
R U	1995	5.1	===	5.1	4.9	4.5	4.6	4.9	4.3	4.1	4.0	4.0	3.9	3.6	3.5	3.2	2.8	2.7	2.7	2.7	2.8	2.5	2.3	2.2	2.1	2.2	
E R	1996	5.7	6.3	===	4.7	4.2	4.4	4.9	4.1	3.9	3.8	3.9	3.7	3.5	3.3	3.0	2.6	2.5	2.5	2.6	2.6	2.4	2.2	2.0	2.0	2.1	
C R	1997	6.0	6.5	6.7	===	3.6	4.2	4.9	4.0	3.7	3.7	3.7	3.6	3.4	3.2	2.9	2.4	2.4	2.4	2.4	2.5	2.2	2.1	1.9	1.9	2.0	
I E	1998	6.0	6.3	6.2	5.8	===	4.8	5.6	4.1	3.8	3.7	3.8	3.6	3.3	3.2	2.8	2.3	2.3	2.3	2.3	2.3	2.1	2.0	1.8	1.8	1.9	
O N	1999	5.9	6.1	6.1	5.8	5.8	===	6.4	3.8	3.4	3.4	3.5	3.4	3.1	3.0	2.6	2.1	2.0	2.1	2.1	2.2	2.0	1.8	1.6	1.6	1.7	
S T	2000	6.6	6.9	7.0	7.1	7.8	9.9	===	1.2	2.0	2.4	2.8	2.8	2.6	2.5	2.1	1.6	1.6	1.7	1.8	1.9	1.7	1.5	1.3	1.3	1.5	
	2001	6.2	6.4	6.5	6.4	6.6	7.0	4.2	===	2.7	3.0	3.4	3.2	2.9	2.7	2.2	1.6	1.7	1.7	1.9	2.0	1.7	1.5	1.3	1.3	1.5	
	2002	5.7	5.8	5.7	5.6	5.5	5.4	3.2	2.3	===	3.3	3.7	3.4	2.9	2.7	2.1	1.5	1.5	1.6	1.8	1.9	1.6	1.4	1.2	1.2	1.4	
C P	2003	5.6	5.6	5.6	5.4	5.3	5.2	3.6	3.4	4.4	===	4.2	3.5	2.7	2.5	1.9	1.2	1.3	1.4	1.6	1.8	1.5	1.3	1.1	1.1	1.3	
O R	2004	5.6	5.6	5.5	5.4	5.3	5.2	4.1	4.0	4.9	5.4	===	2.8	2.0	1.3	0.6	0.8	1.0	1.3	1.5	1.2	1.0	0.8	0.9	1.1	1.5	
R I	2005	5.6	5.7	5.6	5.5	5.4	5.4	4.5	4.6	5.4	5.9	6.4	===	1.3	1.6	0.9	0.1	0.4	0.7	1.1	1.4	1.0	0.8	0.7	0.7	1.0	
R C	2006	5.7	5.8	5.8	5.6	5.6	5.6	4.9	5.1	5.8	6.2	6.6	6.9	===	1.9	0.6	-0.4	0.2	0.6	1.0	1.4	1.0	0.8	0.6	0.7	0.9	
I E	2007	5.6	5.7	5.6	5.5	5.5	5.5	4.8	5.0	5.5	5.8	5.9	5.6	4.4	===	-0.6	-1.5	-0.3	0.3	0.9	1.3	0.9	0.6	0.4	0.5	0.9	
E S	2008	5.6	5.7	5.6	5.5	5.5	5.4	4.9	5.0	5.5	5.7	5.7	5.5	4.9	5.4	===	-2.3	-0.2	0.6	1.2	1.7	1.1	0.8	0.6	0.7	1.0	
N	2009	5.3	5.4	5.3	5.2	5.1	5.1	4.5	4.6	4.9	5.0	4.9	4.5	3.8	3.5	1.6	===	2.0	2.1	2.4	2.7	1.8	1.3	1.0	1.0	1.4	
T	2010	5.2	5.2	5.2	5.1	5.0	4.9	4.4	4.5	4.7	4.8	4.7	4.3	3.7	3.5	2.6	3.6	===	2.2	2.7	3.0	1.8	1.2	0.8	0.9	1.3	
E	2011	5.1	5.1	5.0	4.9	4.8	4.8	4.3	4.3	4.6	4.6	4.4	4.1	3.6	3.4	2.7	3.3	3.1	===	3.2	3.4	1.6	1.0	0.6	0.7	1.2	
S	2012	5.1	5.1	5.1	4.9	4.9	4.8	4.4	4.4	4.6	4.7	4.6	4.3	3.9	3.8	3.4	4.0	4.3	5.5	===	3.6	0.9	0.3	-0.1	0.2	0.9	
	2013	5.1	5.1	5.0	4.9	4.9	4.8	4.4	4.4	4.6	4.7	4.6	4.3	4.0	3.9	3.6	4.1	4.3	5.0	4.5	===	-1.8	-1.4	-1.2	-0.6	0.3	
	2014	4.9	4.8	4.8	4.7	4.6	4.5	4.1	4.1	4.3	4.3	4.1	3.9	3.5	3.4	3.1	3.4	3.4	3.5	2.5	0.5	===	-0.9	-1.0	-0.2	0.9	
	2015	4.7	4.7	4.6	4.5	4.4	4.3	3.9	3.9	4.0	4.0	3.9	3.6	3.3	3.1	2.8	3.0	2.9	2.9	2.1	0.9	1.3	===	-1.0	0.1	1.5	
	2016	4.5	4.5	4.4	4.3	4.2	4.1	3.7	3.7	3.8	3.8	3.6	3.4	3.0	2.9	2.6	2.7	2.6	2.5	1.7	0.8	1.0	0.8	===	1.4	2.8	4.4
	2017	4.5	4.5	4.4	4.3	4.2	4.1	3.8	3.8	3.9	3.8	3.7	3.5	3.2	3.1	2.8	3.0	2.9	2.8	2.3	1.8	2.2	2.7	4.7	===	4.2	
	2018	4.6	4.6	4.5	4.4	4.3	4.2	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	3.8	3.5	3.4	3.2	3.4	3.4	3.5	3.1	2.9	3.5	4.2	5.9	7.2	===	
	2019	4.8	4.7	4.7	4.6	4.5	4.5	4.2	4.2	4.3	4.3	4.2	4.1	3.9	3.8	3.7	3.9	3.9	4.0	3.8	3.7	4.4	5.1	6.6	7.6	8.0	===

</

5

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES DURADEROS
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF DURABLE GOODS

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
P C	1994	===	12.5	7.4	7.8	6.7	7.5	5.5	5.7	4.8	3.8	3.7	4.5	4.5	4.1	3.5	3.1	2.8	3.0	3.1	3.1	2.3	2.4	2.3	2.6	2.9	
R U	1995	12.4	===	2.5	5.6	4.8	6.3	4.2	4.6	3.8	2.8	2.8	3.8	3.8	3.4	2.8	2.4	2.2	2.4	2.6	2.6	1.8	2.0	1.8	1.9	2.2	
E R	1996	7.8	3.5	===	8.7	6.0	7.6	4.6	5.0	4.0	2.8	2.8	3.9	3.9	3.5	2.8	2.4	2.2	2.4	2.6	2.6	1.8	1.9	1.8	2.1	2.5	
C R	1997	8.7	6.8	10.3	===	3.4	7.1	3.2	4.1	3.1	1.8	2.0	3.3	3.4	3.0	2.3	1.9	1.7	2.0	2.2	2.3	1.4	1.6	1.4	1.5	1.8	
I E	1998	8.1	6.7	8.4	6.4	===	10.9	3.1	4.3	3.0	1.5	1.7	3.3	3.4	3.0	2.2	1.8	1.5	1.8	2.1	2.2	1.3	1.5	1.3	1.4	1.8	
O N	1999	8.2	7.2	8.5	7.6	8.7	===	-4.1	1.2	0.5	-0.7	0.0	2.1	2.3	2.0	1.3	0.9	0.7	1.1	1.4	1.6	0.7	0.9	0.7	0.9	1.3	
S T	2000	6.6	5.4	5.9	4.5	3.5	-1.4	===	6.8	2.8	0.4	1.1	3.4	3.4	2.9	1.9	1.5	1.2	1.6	1.9	2.0	1.0	1.2	1.1	1.2	1.6	
C P	2001	6.5	5.5	5.9	4.9	4.4	2.2	6.0	===	-1.0	-2.6	-0.8	2.6	2.8	2.3	1.3	0.8	0.6	1.1	1.5	1.7	0.6	0.8	0.7	0.9	1.3	
O R	2002	5.7	4.8	5.0	4.0	3.4	1.7	3.3	0.6	===	-4.1	-0.7	3.8	3.8	2.9	1.7	1.1	0.8	1.4	1.7	1.9	0.7	1.0	0.8	1.0	1.5	
R I	2003	4.5	3.6	3.6	2.5	1.7	0.1	0.5	-2.1	-4.7	===	2.9	8.0	6.5	4.8	2.8	2.0	1.5	2.1	2.4	2.5	1.2	1.4	1.2	1.4	1.9	
R C	2004	4.7	3.9	3.9	3.0	2.5	1.2	1.9	0.6	0.6	6.2	===	13.3	8.4	5.4	2.8	1.8	1.3	1.9	2.3	2.5	1.0	1.3	1.1	1.3	1.8	
I E	2005	5.3	4.6	4.7	4.1	3.7	2.9	3.8	3.2	4.1	8.9	11.6	===	3.7	1.7	-0.4	-0.9	-0.9	0.1	0.8	1.2	-0.3	0.2	0.0	0.3	0.9	
E S	2006	5.2	4.5	4.6	4.0	3.7	3.0	3.8	3.3	4.0	7.1	7.6	3.7	===	-0.3	-2.4	-2.4	-2.1	-0.5	0.4	0.9	-0.8	-0.2	-0.3	0.0	0.7	
N	2007	4.4	3.8	3.8	3.2	2.9	2.1	2.7	2.1	2.4	4.3	3.7	-0.1	-3.7	===	-4.6	-3.5	-2.7	-0.6	0.5	1.1	-0.8	-0.2	-0.4	0.0	0.8	
T	2008	4.0	3.3	3.3	2.7	2.4	1.7	2.1	1.5	1.7	3.0	2.2	-0.8	-2.9	-2.1	===	-2.4	-1.7	0.7	1.8	2.2	-0.2	0.4	0.2	0.6	1.4	
E	2009	3.2	2.6	2.5	1.9	1.5	0.8	1.1	0.5	0.5	1.3	0.4	-2.2	-4.1	-4.3	-6.5	===	-1.0	2.3	3.2	3.4	0.2	0.9	0.6	0.9	1.8	
S	2010	3.2	2.6	2.6	2.0	1.7	1.0	1.3	0.8	0.8	1.6	0.9	-1.2	-2.3	-1.9	-1.8	3.1	===	5.8	5.4	4.9	0.6	1.3	0.8	1.2	2.1	
	2011	3.4	2.8	2.8	2.3	2.0	1.4	1.7	1.3	1.3	2.1	1.5	0.0	-0.8	0.0	0.7	4.4	5.8	===	5.0	4.5	-1.1	0.2	-0.2	0.5	1.6	
	2012	3.6	3.1	3.1	2.6	2.4	1.9	2.2	1.8	1.9	2.7	2.3	1.0	0.6	1.5	2.4	5.5	6.7	7.6	===	3.9	-4.1	-1.4	-1.4	-0.4	1.1	
	2013	3.7	3.3	3.3	2.9	2.6	2.2	2.5	2.2	2.3	3.1	2.7	1.7	1.4	2.3	3.1	5.7	6.6	7.0	6.4	===	-11.5	-3.9	-3.1	-1.5	0.5	
	2014	3.0	2.5	2.5	2.0	1.8	1.3	1.5	1.2	1.2	1.8	1.4	0.3	-0.1	0.4	0.8	2.3	2.1	0.9	-2.3	-10.2	===	4.2	1.3	2.1	3.8	
	2015	2.7	2.2	2.2	1.7	1.5	1.0	1.2	0.9	0.9	1.4	0.9	-0.1	-0.5	-0.1	0.2	1.4	1.1	-0.1	-2.5	-6.7	-3.0	===	-1.5	1.1	3.6	
	2016	2.7	2.2	2.2	1.8	1.5	1.1	1.3	0.9	1.0	1.4	1.0	0.1	-0.2	0.2	0.5	1.5	1.2	0.3	-1.4	-3.8	-0.5	2.1	===	3.7	6.2	
	2017	2.7	2.3	2.2	1.8	1.6	1.2	1.4	1.1	1.1	1.6	1.2	0.4	0.1	0.5	0.8	1.7	1.5	0.8	-0.5	-2.1	0.8	2.7	3.4	===	8.8	
	2018	2.9	2.5	2.5	2.1	1.9	1.6	1.7	1.5	1.6	2.0	1.7	1.0	0.7	1.2	1.5	2.4	2.3	1.9	0.9	-0.1	2.6	4.5	5.7	0.1	===	
	2019	3.4	3.0	3.0	2.7	2.5	2.2	2.4	2.2	2.3	2.7	2.5	1.9	1.8	2.2	2.6	3.6	3.6	3.4	2.8	2.2	4.9	6.9	8.6	11.3	14.6	===

6

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE BIENES NO DURADEROS
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF NON DURABLE GOODS

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
P C	1994	===	2.9	5.8	4.7	4.8	4.5	4.1	3.7	3.5	3.5	3.4	3.5	3.5	3.2	2.6	2.5	2.7	2.7	2.7	2.2	1.8	1.4	1.3	1.4	1.5	
R U	1995	3.4	===	9.0	7.3	5.3	5.2	4.8	4.3	3.8	3.5	3.5	3.5	3.6	3.2	2.6	2.4	2.7	2.7	2.6	2.1	1.8	1.4	1.2	1.3	1.5	
E R	1996	6.6	9.9	===	5.6	3.5	4.0	3.8	3.4	2.9	2.8	2.9	2.9	3.0	3.1	2.7	2.1	2.0	2.3	2.3	1.8	1.4	1.0	0.9	1.0	1.1	
C R	1997	7.0	8.9	7.9	===	1.5	3.2	3.2	2.8	2.4	2.3	2.5	2.6	2.7	2.8	2.5	1.8	1.7	2.1	2.1	1.5	1.2	0.8	0.6	0.8	0.9	
I E	1998	6.0	6.9	5.5	3.1	===	5.1	4.1	3.3	2.7	2.5	2.6	2.7	2.9	3.0	2.6	1.8	1.7	2.1	2.1	1.5	1.2	0.7	0.6	0.7	0.9	
O N	1999	6.0	6.7	5.7	4.6	6.1	===	3.2	2.4	1.9	1.8	2.2	2.4	2.6	2.7	2.3	1.5	1.4	1.9	1.9	1.3	0.9	0.5	0.4	0.5	0.7	
S T	2000	5.7	6.2	5.3	4.4	5.1	4.2	===	1.7	1.2	1.4	1.9	2.2	2.5	2.6	2.2	1.3	1.2	1.7	1.8	1.8	1.2	0.8	0.3	0.2	0.4	
C P	2001	5.6	6.0	5.3	4.6	5.1	4.7	5.2	===	0.7	1.3	2.0	2.3	2.6	2.8	2.3	1.3	1.2	1.7	1.8	1.8	1.1	0.7	0.2	0.1	0.3	
O R	2002	4.9	5.1	4.4	3.7	3.8	3.0	2.5	-0.1	===	1.8	2.6	2.9	3.1	3.2	2.5	1.4	1.3	1.9	1.9	1.9	1.2	0.7	0.2	0.1	0.3	
R I	2003	4.9	5.1	4.4	3.8	4.0	3.4	3.2	2.2	4.6	===	3.4	3.4	3.5	3.6	2.7	1.3	1.2	1.9	2.0	1.9	1.1	0.7	0.0	-0.1	0.2	
R C	2004	4.8	4.9	4.3	3.8	3.9	3.5	3.3	2.7	4.1	3.7	===	3.3	3.6	3.6	2.5	0.9	0.8	1.6	1.8	1.8	0.9	0.4	-0.2	-0.3	-0.1	
I E	2005	5.0	5.1	4.6	4.2	4.4	4.1	4.1	3.8	5.2	5.4	7.3	===	3.8	3.8	2.2	0.3	0.3	1.4	1.6	1.6	0.6	0.1	-0.6	-0.6	-0.3	
E S	2006	5.3	5.4	5.0	4.7	4.9	4.7	4.8	4.7	6.0	6.5	7.9	8.5	===	3.8	1.4	-0.8	-0.5	0.9	1.2	1.3	0.2	-0.3	-1.0	-1.0	-0.6	
N	2007	5.3	5.5	5.1	4.8	5.0	4.9	5.0	5.0	6.0	6.4	7.3	7.4	6.2	===	-1.0	-3.1	-1.9	0.2	0.7	0.9	-0.3	-0.8	-1.5	-1.5	-1.0	
T	2008	5.4	5.5	5.2	4.9	5.1	5.0	5.1	5.1	6.0	6.3	7.0	6.9	6.1	6.0	===	-5.1	-2.4	0.6	1.1	1.2	-0.2	-0.8	-1.6	-1.6	-1.1	
E	2009	5.1	5.2	4.9	4.6	4.8	4.7	4.7	4.6	5.3	5.5	5.8	5.5	4.5	3.6	1.3	===	0.4	3.5	3.2	2.9	0.9	0.0	-1.0	-1.1	-0.6	
S	2010	5.1	5.2	4.9	4.6	4.7	4.6	4.7	4.6	5.2	5.3	5.6	5.3	4.5	3.9	2.8	4.4	===	6.8	4.7	3.7	1.0	-0.1	-1.3	-1.3	-0.7	
	2011	5.0	5.1	4.7	4.5	4.6	4.5	4.5	4.5	5.0	5.0	5.2	4.9	4.2	3.7	2.9	3.8	3.2	===	2.7	2.3	-0.9	-1.7	-2.8	-2.6	-1.7	
	2012	4.9	5.0	4.7	4.5	4.6	4.5	4.6	4.5	5.0	5.0	5.2	4.9	4.3	3.9	3.4	4.1	4.0	4.8	===	1.8	-2.6	-3.2	-4.1	-3.6	-2.5	
	2013	4.8	4.9	4.6	4.4	4.5	4.4	4.4	4.4	4.8	4.8	4.9	4.6	4.1	3.7	3.3	3.8	3.6	3.8	2.8	===	-6.8	-5.6	-6.0	-4.9	-3.3	
	2014	4.4	4.5	4.2	4.0	4.0	3.9	3.9	3.7	4.1	4.0	4.1	3.7	3.1	2.7	2.2	2.3	1.8	1.4	-0.3	-3.3	===	-4.3	-5.6	-4.3	-2.4	
	2015	4.2	4.2	4.0	3.7	3.8	3.6	3.6	3.5	3.8	3.7	3.7	3.3	2.8	2.4	1.9	2.0	1.5	1.0	-0.2	-1.6	0.1	===	-7.0	-4.3	-1.7	
	2016	3.8	3.9	3.6	3.3	3.3	3.2	3.1	3.0	3.2	3.1	3.1	2.7	2.1	1.7	1.2	1.1	0.6	0.1	-1.0	-2.3	-1.8	-3.6	===	-1.6	1.0	
	2017	3.8	3.8	3.6	3.3	3.4	3.2	3.2	3.0	3.2	3.2	3.1	2.8	2.3	1.9	1.4	1.5	1.0	0.7	-0.1	-0.8	0.0	0.0	3.6	===	3.6	
	2018	4.0	4.0	3.8	3.6	3.6	3.5	3.4	3.3	3.5	3.5	3.4	3.2	2.7	2.4	2.0	2.1	1.9	1.7	1.2	0.8	1.9	2.5	5.7	===	4.0	
	2019	4.0	4.0	3.8	3.6	3.6	3.5	3.5	3.4	3.6	3.5	3.5	3.2	2.8	2.6	2.2	2.3	2.1	2.0	1.6	1.4	2.3	2.9	5.2	6.0	4.2	===</

7

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL DE SERVICIOS
PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES OF SERVICES

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
P C	1994	===	4.2	4.7	4.7	5.5	5.0	6.7	5.6	5.7	5.9	5.9	5.2	4.5	4.2	3.9	3.5	2.4	3.0	2.9	2.8	2.9	2.5	2.4	2.2	1.9	2.0
R U	1995	6.9	===	5.1	4.9	5.9	5.2	7.2	5.8	5.9	6.1	6.0	5.3	4.6	4.2	3.8	3.5	2.3	3.0	2.8	2.7	2.8	2.5	2.3	2.1	1.8	1.9
E R	1996	6.6	6.3	===	4.7	6.3	5.3	7.7	6.0	6.0	6.3	6.2	5.3	4.5	4.1	3.7	3.4	2.1	2.8	2.7	2.6	2.7	2.3	2.2	2.0	1.7	1.8
C R	1997	6.7	6.6	7.0	===	7.9	5.6	8.8	6.3	6.3	6.6	6.4	5.4	4.5	4.0	3.7	3.3	1.9	2.7	2.6	2.5	2.6	2.2	2.1	1.9	1.5	1.7
I E	1998	7.5	7.7	8.5	10.0	===	3.3	9.2	5.7	5.9	6.3	6.1	5.0	4.1	3.6	3.2	2.8	1.4	2.3	2.2	2.1	2.2	1.9	1.8	1.6	1.2	1.4
O N	1999	7.2	7.3	7.6	7.9	5.8	===	15.5	7.0	6.8	7.0	6.7	5.3	4.2	3.6	3.2	2.8	1.2	2.2	2.1	2.0	2.2	1.8	1.7	1.5	1.1	1.3
S T	2000	9.1	9.6	10.5	11.7	12.5	19.6	===	-0.9	2.8	4.4	4.6	3.4	2.4	2.0	1.8	1.5	-0.1	1.1	1.1	1.0	1.3	0.9	0.9	0.7	0.4	0.6
	2001	8.3	8.6	9.0	9.6	9.4	11.2	3.5	===	6.5	7.1	6.5	4.5	3.1	2.5	2.2	1.8	0.0	1.3	1.3	1.2	1.4	1.1	1.0	0.8	0.5	0.7
	2002	7.9	8.1	8.4	8.6	8.3	9.1	4.2	5.0	===	7.7	6.5	3.8	2.2	1.8	1.5	1.1	-0.8	0.7	0.8	0.7	1.0	0.6	0.6	0.4	0.1	0.4
C P	2003	7.8	7.9	8.1	8.3	8.0	8.5	5.1	5.9	6.8	===	5.3	1.9	0.5	0.3	0.3	0.1	-1.9	-0.1	0.0	0.1	0.4	0.1	0.1	-0.1	-0.4	-0.1
O R	2004	7.7	7.8	7.9	8.1	7.8	8.2	5.5	6.2	6.7	6.6	===	-1.4	-1.9	-1.3	-0.9	-1.0	-3.1	-0.9	-0.6	-0.5	0.0	-0.4	-0.3	-0.5	-0.8	-0.4
R I	2005	7.4	7.4	7.6	7.6	7.3	7.5	5.3	5.7	6.0	5.6	4.5	===	-2.3	-1.2	-0.8	-0.8	-3.4	-0.8	-0.5	-0.4	0.1	-0.3	-0.2	-0.4	-0.7	-0.4
R C	2006	7.2	7.3	7.4	7.4	7.1	7.3	5.4	5.7	5.9	5.6	5.1	5.8	===	-0.1	0.0	-0.4	-3.7	-0.5	-0.2	-0.1	0.4	-0.1	0.0	-0.2	-0.6	-0.2
I E	2007	7.0	7.0	7.1	7.1	6.7	6.9	5.1	5.4	5.5	5.2	4.7	4.8	3.8	===	0.1	-0.5	-4.9	-0.6	-0.2	-0.1	0.5	0.0	0.0	-0.2	-0.6	-0.2
E S	2008	6.8	6.8	6.9	6.9	6.6	6.7	5.2	5.4	5.5	5.2	4.8	4.9	4.5	5.2	===	-1.0	-7.3	-0.8	-0.3	-0.1	0.6	-0.1	0.0	-0.3	-0.7	-0.2
N	2009	6.5	6.5	6.5	6.5	6.2	6.2	4.8	5.0	5.0	4.7	4.3	4.3	3.8	3.8	2.4	===	-13.1	-0.6	-0.1	0.1	0.9	0.1	0.1	-0.2	-0.7	-0.2
T	2010	6.2	6.2	6.2	6.1	5.8	5.8	4.5	4.7	4.6	4.3	3.9	3.8	3.3	3.2	2.1	1.9	===	13.6	7.2	4.9	4.7	3.0	2.5	1.8	1.0	1.4
E	2011	5.9	5.9	5.9	5.8	5.5	5.4	4.2	4.3	4.2	3.9	3.5	3.4	2.9	2.7	1.8	1.5	1.2	===	1.1	0.8	1.9	0.5	0.4	0.0	-0.7	0.0
S	2012	5.8	5.8	5.7	5.7	5.4	5.3	4.2	4.3	4.2	3.9	3.6	3.5	3.1	2.9	2.4	2.4	2.6	4.1	===	0.6	2.4	0.3	0.2	0.2	-1.0	-0.2
	2013	5.6	5.5	5.5	5.4	5.1	5.1	4.0	4.1	4.0	3.7	3.4	3.2	2.9	2.7	2.2	2.2	2.3	2.9	1.7	===	4.2	0.1	0.1	-0.4	-1.3	-0.3
	2014	5.5	5.4	5.4	5.3	5.0	4.9	3.9	4.0	3.9	3.6	3.3	3.2	2.9	2.8	2.4	2.4	2.5	2.9	2.3	3.0	===	-3.8	-1.9	-1.9	-2.6	-1.2
	2015	5.2	5.1	5.1	5.0	4.7	4.6	3.7	3.7	3.6	3.3	3.0	2.9	2.5	2.4	2.0	1.9	1.9	2.1	1.4	1.3	-0.3	0.1	1.0	-2.2	-0.6	
	2016	5.0	4.9	4.8	4.7	4.4	4.3	3.4	3.4	3.3	3.1	2.8	2.6	2.3	2.1	1.8	1.7	1.6	1.7	1.2	1.0	0.0	0.3	===	-2.1	-3.4	-0.8
	2017	4.8	4.7	4.6	4.5	4.3	4.2	3.3	3.3	3.2	2.9	2.7	2.5	2.2	2.1	1.7	1.6	1.6	1.7	1.2	1.1	0.5	0.8	1.3	===	-4.7	-0.1
	2018	4.6	4.5	4.4	4.3	4.0	3.9	3.1	3.1	3.0	2.7	2.5	2.3	2.0	1.9	1.5	1.5	1.4	1.4	1.0	0.9	0.3	0.5	0.6	0.0	===	4.7
	2019	4.6	4.5	4.5	4.4	4.1	4.0	3.3	3.2	3.1	2.9	2.7	2.5	2.3	2.2	1.9	1.8	1.8	1.9	1.6	1.6	1.3	1.8	2.2	2.7	5.5	===

8

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LOS GASTOS DE CONSUMO DEL GOBIERNO
GOVERNMENT CONSUMPTION EXPENDITURES

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
P C	1994	===	7.0	6.0	5.7	4.7	4.7	2.9	3.0	3.3	3.2	3.0	3.1	2.8	2.5	2.0	2.0	1.7	1.4	1.4	1.2	1.5	0.9	0.7	0.8	0.7	1.1
R U	1995	11.0	===	5.0	5.1	4.0	4.1	2.1	2.4	2.8	2.8	2.5	2.7	2.4	2.1	1.6	1.7	1.3	1.1	1.1	0.9	1.2	0.6	0.4	0.5	0.4	0.8
E R	1996	10.1	9.2	===	5.2	3.5	3.8	1.4	1.9	2.5	2.5	2.2	2.4	2.1	1.9	1.3	1.4	1.1	0.8	0.9	0.7	1.0	0.4	0.2	0.3	0.2	0.6
C R	1997	8.9	7.8	6.5	===	1.9	3.1	0.1	1.0	1.9	2.0	1.8	2.1	1.8	1.5	1.0	1.1	0.7	0.5	0.6	0.4	0.8	0.1	-0.1	0.1	0.0	0.4
I E	1998	7.3	6.1	4.6	2.7	===	4.4	-0.7	0.8	1.9	2.1	1.8	2.1	1.8	1.5	0.9	1.0	0.6	0.4	0.5	0.3	0.7	0.0	-0.2	0.0	-0.1	0.4
O N	1999	7.0	6.0	4.9	4.2	5.7	===	-5.6	-1.0	1.1	1.5	1.3	1.8	1.4	1.2	0.5	0.7	0.3	0.1	0.2	0.0	0.5	-0.2	-0.4	-0.2	-0.3	0.2
S T	2000	5.1	4.0	2.7	1.5	0.9	-3.7	===	-3.9	4.7	4.0	3.1	3.3	2.7	2.2	1.3	1.4	0.9	0.6	0.7	0.5	0.9	0.1	-0.1	0.1	0.0	0.5
	2001	5.4	4.5	3.5	2.8	2.8	1.4	6.8	===	5.5	4.0	2.8	3.1	2.4	1.9	0.9	1.1	0.6	0.3	0.4	0.2	0.7	-0.1	-0.4	-0.2	-0.3	0.3
	2002	5.7	5.0	4.3	3.9	4.2	3.6	7.5	8.2	===	2.5	1.5	2.4	1.7	1.2	0.2	0.5	0.0	-0.3	-0.1	-0.3	0.3	-0.5	-0.8	-0.5	-0.6	0.0
C P	2003	5.6	4.9	4.3	4.0	4.2	3.9	6.5	6.3	4.5	===	0.6	2.3	1.4	0.8	-0.3	0.2	-0.3	-0.6	-0.4	-0.5	0.1	-0.8	-1.0	-0.7	-0.8	-0.1
O R	2004	5.4	4.8	4.3	4.0	4.2	3.9	5.9	5.6	4.4	4.2	===	4.1	1.8	0.9	-0.5	0.1	-0.5	-0.8	-0.5	-0.7	0.1	-0.9	-1.2	-0.8	-0.9	-0.2
R I	2005	5.9	5.4	5.0	4.8	5.1	5.0	6.8	6.9	6.4	7.4	10.6	===	-0.4	-0.6	-2.0	-0.9	-1.4	-1.6	-1.1	-1.3	-0.3	-1.4	-1.6	-1.2	-1.3	-0.5
R C	2006	5.6	5.1	4.8	4.6	4.8	4.7	6.1	6.0	5.4	5.8	6.5	2.6	===	-0.8	-2.8	-1.0	-1.6	-1.8	-1.2	-1.4	-0.3	-1.5	-1.7	-1.3	-1.3	-0.5
I E	2007	5.3	4.9	4.5	4.3	4.5	4.3	5.5	5.3	4.7	4.7	4.9	2.2	1.8	===	-4.7	-1.2	-1.9	-2.1	-1.3	-1.5	-0.2	-1.6	-1.8	-1.4	-1.4	-0.5
E S	2008	4.9	4.5	4.1	3.9	4.0	3.8	4.8	4.5	3.9	3.8	3.7	1.5	0.9	0.1	===	2.5	-0.5	-1.2	-0.5	-0.8	0.5	-1.1	-1.5	-1.0	-1.1	-0.1
N	2009	5.0	4.6	4.2	4.0	4.1	4.0	4.9	4.6	4.1	4.1	4.1	2.5	2.4	2.8	5.5	===	-3.4	-3.0	-1.4	-1.6	0.1	-1.7	-2.0	-1.4	-1.4	-0.3
T	2010	4.5	4.1	3.7	3.5	3.6	3.4	4.1	3.8	3.3	3.1	3.0	1.5	1.2	1.0	1.5	-2.3	===	-2.6	-0.5	-1.0	1.0	-1.4	-1.8	-1.1	-1.2	0.0
E	2011	4.0	3.6	3.3	3.0	3.1	2.8	3.5	3.1	2.6	2.3	2.1	0.7	0.3	0.0	0.0	-2.7	-3.1	===	1.7	-0.2	2.2	-1.1	-1.7	-0.9	-1.0	0.3
S	2012	4.0	3.6	3.2	3.0	3.0	2.8	3.4	3																		

9

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA INVERSIÓN INTERNA BRUTA DE CAPITAL FIJO
GROSS FIXED DOMESTIC INVESTMENT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
P C	1994	===	10.1	10.6	11.1	9.2	12.5	10.6	8.9	7.2	6.3	6.3	5.3	4.8	4.2	3.2	2.1	1.5	2.0	2.2	1.6	2.9	2.3	2.0	1.0	3.0	2.8
R U	1995	11.5	===	11.0	11.6	8.9	13.1	10.7	8.7	6.7	5.9	5.9	4.8	4.3	3.7	2.7	1.5	1.0	1.5	1.7	1.2	2.6	1.9	1.6	0.6	2.7	2.5
E R	1996	13.6	15.7	===	12.1	7.9	13.8	10.6	8.2	6.0	5.1	5.3	4.2	3.7	3.1	2.0	0.8	0.3	0.9	1.1	0.6	2.1	1.4	1.2	0.1	2.3	2.1
C R	1997	13.2	14.0	12.4	===	3.9	14.6	10.1	7.2	4.9	4.0	4.3	3.2	2.8	2.2	1.1	-0.1	-0.6	0.1	0.5	-0.1	1.6	0.9	0.6	-0.5	1.9	1.7
I E	1998	11.6	11.6	9.6	6.9	===	26.5	13.3	8.4	5.1	4.0	4.4	3.1	2.6	2.1	0.9	-0.4	-0.9	-0.2	0.2	-0.3	1.4	0.7	0.4	-0.7	1.8	1.6
O N	1999	14.3	15.0	14.8	16.0	25.9	===	1.6	0.3	-1.2	-0.9	0.5	-0.3	-0.4	-0.6	-1.6	-2.8	-3.1	-2.1	-1.6	-2.0	-0.1	-0.7	-0.9	-2.0	0.6	0.5
S T	2000	12.4	12.6	11.8	11.6	14.0	3.3	===	-0.9	-2.5	-1.7	0.2	-0.7	-0.7	-1.0	-2.0	-3.2	-3.6	-2.4	-1.8	-2.3	-0.2	-0.9	-1.1	-2.2	0.6	0.4
C P	2001	10.3	10.1	9.0	8.2	8.6	0.9	-1.4	===	-4.1	-2.1	0.6	-0.6	-0.6	-1.0	-2.2	-3.5	-3.9	-2.6	-1.9	-2.4	-0.1	-0.9	-1.1	-2.3	0.6	0.5
O R	2002	8.6	8.2	6.9	5.9	5.6	-0.4	-2.1	-2.8	===	-0.2	3.1	0.6	0.2	-0.3	-1.9	-3.5	-3.8	-2.4	-1.7	-2.2	0.2	-0.6	-0.9	-2.2	0.9	0.8
R I	2003	7.6	7.1	5.9	4.9	4.5	-0.3	-1.4	-1.4	0.1	===	6.4	0.9	0.4	-0.4	-2.2	-4.0	-4.3	-2.7	-1.8	-2.4	0.3	-0.7	-0.9	-2.3	1.0	0.8
R C	2004	7.4	6.9	5.9	5.0	4.6	0.8	0.2	0.8	2.6	5.3	===	-4.2	-2.5	-2.5	-4.2	-6.0	-6.0	-3.9	-2.8	-3.4	-0.3	-1.3	-1.5	-3.0	0.6	0.5
I E	2005	6.6	6.1	5.1	4.3	3.9	0.6	0.1	0.5	1.6	2.3	-0.5	===	-0.8	-1.7	-4.2	-6.4	-6.4	-3.9	-2.6	-3.3	0.1	-1.0	-1.3	-2.9	1.0	0.8
E S	2006	6.0	5.5	4.5	3.7	3.3	0.4	0.0	0.3	1.0	1.4	-0.5	-0.6	===	-2.5	-5.9	-8.2	-7.7	-4.5	-2.9	-3.6	0.2	-1.0	-1.3	-3.1	1.2	0.9
N	2007	5.4	4.9	4.0	3.2	2.8	0.2	-0.2	0.0	0.6	0.7	-0.8	-1.0	-1.3	===	-9.2	-10.9	-9.4	-5.0	-3.0	-3.8	0.6	-0.8	-1.2	-3.1	1.5	1.2
T	2008	4.6	4.0	3.1	2.3	1.9	-0.5	-1.0	-0.9	-0.6	-0.7	-2.1	-2.7	-3.7	-6.0	===	-12.5	-9.5	-3.5	-1.4	-2.7	2.4	0.4	-0.1	-2.4	2.7	2.2
E	2009	3.4	2.8	1.9	1.1	0.6	-1.7	-2.2	-2.3	-2.2	-2.6	-4.1	-5.0	-6.4	-8.9	-11.6	===	-6.4	1.3	2.6	-0.1	5.6	2.8	1.8	-1.1	4.5	3.8
S	2010	2.6	2.1	1.2	0.3	-0.2	-2.3	-2.8	-3.0	-3.4	-4.8	-5.6	-6.8	-8.6	-9.9	-8.0	===	9.6	7.4	2.1	8.9	4.7	3.2	-0.3	6.0	5.0	5.0
	2011	2.9	2.4	1.6	0.9	0.4	-1.5	-1.9	-1.9	-1.8	-2.1	-3.1	-3.5	-4.1	-4.8	-4.3	-0.5	7.7	===	5.3	-1.4	8.6	3.5	2.0	-1.8	5.5	4.5
	2012	3.2	2.7	2.0	1.3	0.9	-0.8	-1.1	-1.1	-0.9	-1.0	-1.8	-2.0	-2.2	-2.4	-1.4	2.2	7.8	7.8	===	-7.7	10.3	2.9	1.2	-3.2	5.5	4.4
	2013	2.7	2.2	1.4	0.8	0.4	-1.2	-1.6	-1.6	-1.4	-1.6	-2.3	-2.6	-2.8	-3.1	-2.5	-0.1	2.7	0.4	-6.6	===	31.8	8.6	4.3	-2.0	8.3	6.5
	2014	2.2	1.7	1.0	0.3	-0.1	-1.6	-1.9	-2.0	-1.9	-2.1	-2.8	-3.0	-3.3	-3.6	-3.2	-1.4	0.3	-2.0	-6.6	-6.6	===	-10.5	-7.2	-11.3	3.1	2.1
	2015	1.9	1.5	0.8	0.2	-0.2	-1.6	-2.0	-2.0	-1.9	-2.1	-2.7	-3.0	-3.2	-3.5	-3.1	-1.6	-0.3	-2.2	-5.3	-4.6	-2.5	===	-3.8	-11.7	8.1	5.4
	2016	1.6	1.1	0.5	-0.1	-0.5	-1.9	-2.2	-2.3	-2.2	-2.4	-3.0	-3.2	-3.5	-3.7	-3.4	-2.2	-1.2	-2.9	-5.4	-5.0	-4.1	-5.7	===	-18.9	14.6	8.7
	2017	1.5	1.1	0.4	-0.2	-0.5	-1.8	-2.1	-2.1	-2.1	-2.3	-2.8	-3.0	-3.2	-3.4	-3.1	-2.0	-1.1	-2.5	-4.4	-3.9	-2.9	-3.2	-0.6	===	62.0	25.9
	2018	4.2	3.9	3.4	3.0	2.8	1.7	1.6	1.8	2.1	2.3	2.0	2.2	2.5	2.8	3.8	5.6	7.5	7.4	10.4	15.2	21.7	38.3	92.4	===	-2.2	-2.2
	2019	3.9	3.6	3.1	2.7	2.5	1.5	1.4	1.5	1.8	1.9	1.7	1.8	2.0	2.3	3.1	4.7	6.2	6.0	5.7	8.0	11.1	14.8	22.6	36.2	-3.6	===

10

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN
CONSTRUCTION INVESTMENT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
P C	1994	===	7.9	15.3	14.2	13.5	14.7	12.7	10.6	8.5	7.1	6.5	5.2	3.7	2.8	1.9	0.1	-0.9	-0.7	0.2	-0.7	-1.6	-1.7	-2.4	-2.9	2.3	1.6
R U	1995	10.6	===	23.2	17.5	15.5	16.5	13.7	11.1	8.6	7.0	6.3	4.9	3.4	2.4	1.5	-0.5	-1.4	-1.2	-0.3	-1.1	-2.0	-2.1	-2.9	-3.4	2.1	1.3
E R	1996	18.0	25.8	===	12.2	11.8	14.4	11.4	8.8	6.4	4.9	4.4	3.1	1.6	0.7	-0.2	-2.1	-3.0	-2.6	-1.6	-2.4	-3.3	-3.3	-4.1	-4.5	1.2	0.5
C R	1997	16.8	20.0	14.5	===	11.4	15.5	11.1	8.0	5.3	3.7	3.3	2.0	0.5	-0.4	-1.2	-3.2	-4.1	-3.6	-2.4	-3.3	-4.1	-4.1	-4.8	-5.3	0.8	0.0
I E	1998	16.2	18.0	14.4	14.2	===	19.7	11.0	6.8	3.8	2.2	2.0	0.7	-0.8	-1.6	-2.4	-4.4	-5.2	-4.7	-3.4	-4.2	-5.0	-5.0	-5.7	-6.1	0.3	-0.5
O N	1999	17.4	19.1	17.0	18.2	22.3	===	3.0	0.9	-1.0	-1.7	-1.2	-2.1	-3.4	-4.0	-4.6	-6.5	-7.2	-6.5	-4.9	-5.7	-6.4	-6.3	-7.0	-7.3	-0.7	-1.4
S T	2000	15.1	16.0	13.7	13.5	13.1	4.5	===	-1.1	-3.0	-3.2	-2.2	-3.1	-4.5	-4.9	-5.5	-7.5	-8.2	-7.3	-5.6	-6.3	-7.1	-6.9	-7.6	-7.9	-0.9	-1.7
C P	2001	12.6	12.9	10.5	9.6	8.1	1.6	-1.3	===	-4.8	-4.3	-2.6	-3.6	-5.1	-5.6	-6.1	-8.3	-9.0	-7.9	-6.0	-6.7	-7.5	-7.3	-8.0	-8.3	-0.9	-1.7
O R	2002	10.4	10.4	8.0	6.7	4.9	-0.3	-2.6	-3.9	===	-3.7	-1.4	-3.2	-5.2	-5.7	-6.3	-8.8	-9.5	-8.2	-6.1	-6.9	-7.8	-7.5	-8.2	-8.5	-0.6	-1.5
R I	2003	8.9	8.7	6.4	5.1	3.4	-0.8	-2.6	-3.2	-2.4	===	1.0	-3.0	-5.7	-6.2	-6.8	-9.6	-10.3	-8.8	-6.3	-7.2	-8.1	-7.8	-8.5	-8.9	-0.4	-1.4
R C	2004	8.4	8.2	6.1	5.0	3.5	0.1	-0.9	-0.8	0.8	4.1	===	-6.8	-8.9	-8.5	-8.7	-11.6	-12.0	-10.1	-7.2	-8.1	-9.0	-8.6	-9.3	-9.6	-0.5	-1.5
I E	2005	7.5	7.2	5.3	4.2	2.8	-0.1	-1.0	-0.9	0.1	1.4	-1.2	===	-10.9	-9.3	-9.3	-12.7	-13.0	-10.6	-7.3	-8.2	-9.2	-8.7	-9.5	-9.8	0.0	-1.1
E S	2006	6.2	5.8	3.9	2.8	1.5	-1.2	-2.1	-2.3	-1.8	-1.6	-4.4	-7.4	===	-7.6	-8.5	-13.3	-13.5	-10.5	-6.6	-7.8	-9.0	-8.5	-9.4	-9.7	1.0	-0.3
N	2007	5.3	4.9	3.1	2.1	0.8	-1.6	-2.5	-2.7	-2.4	-2.4	-4.5	-6.0	4.6	===	-9.4	-16.1	-15.4	-11.2	-6.4	-7.9	-9.2	-8.6	-9.6	-9.9	1.8	0.3
T	2008	4.4	4.0	2.3	1.3	0.1	-2.1	-2.9	-3.2	-3.0	-3.2	-4.9	-6.1	-5.4	-6.3	===	-22.2	-18.2	-11.8	-5.7	-7.6	-9.2	-8.5	-9.6	-10.0	3.0	1.2
E	2009	2.5	1.9	0.3	-0.8	-2.1	-4.2	-5.1	-5.6	-5.9	-6.4	-8.4	-10.1	-11.0	-14.0	-21.1	===	-14.1	-6.2	0.6	-3.5	-6.3	-6.0	-7.6	-8.3	6.2	3.9
S	2010	1.4	0.8	-0.8	-1.9	-3.1	-5.1	-6.1	-6.6	-6.9	-7.5	-9.3	-10.8	-11.7	-13.9	-17.5	-13.8	===	2.5	8.8	0.3	-4.2	-4.3	-6.5	-7.5	9.1	6.1
	2011	1.6	1.1	-0.4	-1.4	-2.5	-4.3	-5.1	-5.4	-5.6	-6.0	-7.4	-8.3	-8.5	-9.5	-10.5	-4.8	5.2	===	15.6	-0.8	-6.4	-5.9	-8.2	-9.0	10.1	6.6
	2012	2.5	2.0	0.7	-0.2	-1.1	-2.8	-3.3	-3.5	-3.5	-3.6	-4.5	-5.0	-4.6	-4.5	-4.1	2.3	11.5	18.1	===	-14.8	-15.8	-12.1	-13.4	-13.3	9.2	5.4
	2013	1.6	1.1	-0.2	-1.0	-2.0	-3.5	-4.1	-4.3	-4.4	-4.5	-5.5	-6.0	-5.8	-6.0	-5.9	-1.7	2.7	1.5	-12.7	===	-16.7	-10.8	-12.9	-12.9	14.7	9.2
	2014	0.7	0.2	-1.0	-1.9	-2.8	-4.3	-4.9	-5.1	-5.2	-5.5	-6.4	-7.0	-6.9	-7.2	-7.4	-4.4	-1.8	-4.1	-13.6	-14.4	===	-4.4	-10.9	-11.6	24.3	15.3
	2015	0.5	0.1	-1.1	-1.9	-2.8	-4.2	-4.8	-5.0	-5.1	-5.3	-6.1	-6.6	-6.5	-6.7	-6.8	-4.2	-2.1	-3.9	-10.2	-8.9	-3.1	===	-16.9	-15.0	35.7	20.8
	2016	-0.3	-0.8	-2.0	-2.8	-3.7	-5.0	-5.6	-5.9	-6.0	-6.3	-7.1	-7.6	-7.6	-8.0	-8.2	-8.2	-4.8	-6.7	-12.1	-11.8	-10.5	-17.4	===	-13.0	73.4	36.8
	2017	-0.8	-1.3	-2.5	-3.2	-4.1	-5.4	-5.9	-6.2	-6.4	-6.6	-7.4	-7.9	-8.0	-8.3	-8.5	-8.6	-5									

11

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA INVERSIÓN EN CONSTRUCCIÓN DE VIVIENDA PRIVADA
PRIVATE HOUSING CONSTRUCTION INVESTMENT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
P C	1994	===	12.8	19.3	17.2	17.5	21.5	15.7	15.8	15.0	12.2	10.4	8.8	8.4	7.0	3.9	1.2	0.5	-1.2	-2.0	-2.4	-3.1	-2.8	-2.6	-3.3	-4.7	-4.4
R U	1995	15.7	===	26.1	19.5	19.1	23.7	16.3	16.3	15.3	12.2	10.1	8.4	8.0	6.5	3.2	0.4	-0.3	-2.0	-2.8	-3.1	-3.8	-3.5	-3.3	-4.0	-5.4	-5.0
E R	1996	22.1	28.8	===	13.2	15.7	22.9	13.9	14.4	13.6	10.3	8.3	6.6	6.3	4.9	1.5	-1.3	-1.9	-3.7	-4.4	-4.6	-5.3	-4.8	-4.5	-5.2	-6.6	-6.2
C R	1997	19.9	22.0	15.6	===	18.3	28.1	14.2	14.7	13.7	9.8	7.6	5.8	5.6	4.1	0.5	-2.4	-3.0	-4.8	-5.5	-5.6	-6.2	-5.8	-5.4	-6.1	-7.4	-7.0
I E	1998	20.2	21.8	18.4	21.3	===	38.8	12.2	13.5	12.6	8.2	5.9	4.1	4.1	2.6	-1.1	-4.1	-4.6	-6.4	-7.0	-7.1	-7.6	-7.0	-6.6	-7.2	-8.6	-8.0
O N	1999	24.2	26.5	31.1	41.8	===	-9.3	2.7	5.0	1.7	0.3	-0.7	-0.1	-1.2	-4.8	-7.6	-7.8	-9.4	-9.8	-9.7	-10.1	-9.3	-8.7	-9.3	-10.5	-9.9	
S T	2000	18.2	18.7	16.3	16.5	14.2	-7.9	===	16.2	13.0	5.6	2.9	1.1	1.5	0.1	-4.2	-7.4	-7.6	-9.4	-9.8	-9.7	-10.1	-9.3	-8.7	-9.3	-10.6	-9.9
C P	2001	17.9	18.2	16.2	16.4	14.8	3.3	15.9	===	9.8	0.7	-1.2	-2.4	-1.2	-2.4	-6.8	-10.0	-10.0	-11.6	-11.9	-11.6	-11.9	-10.9	-10.1	-10.7	-12.0	-11.2
O R	2002	16.9	17.1	15.3	15.2	13.7	5.7	13.2	10.6	===	-7.7	-6.3	-6.1	-3.8	-4.7	-9.3	-12.5	-12.2	-13.7	-13.8	-13.3	-13.5	-12.3	-11.4	-11.9	-13.2	-12.3
R I	2003	14.1	13.9	11.9	11.3	9.4	2.6	6.4	1.9	-6.2	===	-4.8	-5.3	-2.5	-3.9	-9.6	-13.3	-12.8	-14.5	-14.4	-13.9	-14.0	-12.7	-11.7	-12.2	-13.6	-12.6
E S	2004	12.4	12.0	10.1	9.3	7.5	1.7	4.2	0.6	-4.1	-1.9	===	-5.8	-1.3	-3.6	-10.8	-14.9	-14.1	-15.7	-15.6	-14.8	-14.9	-13.4	-12.2	-12.7	-14.1	-13.1
N	2005	11.2	10.8	8.9	8.1	6.3	1.4	3.3	0.4	-2.8	-1.0	-0.2	===	3.5	-2.5	-12.4	-17.1	-15.6	-17.3	-16.9	-15.9	-15.8	-14.1	-12.8	-13.3	-14.8	-13.6
T	2006	10.9	10.5	8.8	8.0	6.5	2.2	4.0	1.8	-0.3	1.7	3.6	7.5	===	-8.2	-19.4	-23.0	-19.8	-20.9	-19.9	-18.3	-18.0	-15.8	-14.3	-14.6	-16.1	-14.8
E	2007	9.5	9.1	7.4	6.6	5.1	1.3	2.6	0.6	-1.3	-0.1	0.6	0.9	-5.2	===	-29.2	-29.4	-23.4	-23.8	-22.0	-19.9	-19.3	-16.8	-14.9	-15.3	-16.8	-15.3
S	2008	6.4	5.8	4.1	3.1	1.4	-2.3	-1.6	-3.9	-6.1	-6.1	-7.1	-9.3	-16.6	-26.7	===	-29.7	-20.3	-21.9	-20.1	-17.9	-17.5	-14.8	-13.0	-13.6	-15.5	-13.9
	2009	3.6	2.8	1.1	-0.1	-1.8	-5.3	-5.0	-7.4	-9.7	-10.3	-11.9	-14.6	-20.9	-27.7	-28.7	===	-9.7	-17.7	-16.6	-14.6	-14.8	-12.0	-10.3	-11.3	-13.7	-12.1
	2010	2.8	2.0	0.3	-0.8	-2.4	-5.7	-5.5	-7.6	-9.7	-10.1	-11.5	-13.5	-18.1	-22.0	-19.6	-8.4	===	-25.1	-19.9	-16.2	-16.0	-12.5	-10.4	-11.5	-14.2	-12.4
	2011	1.0	0.2	-1.5	-2.6	-4.2	-7.3	-7.2	-9.3	-11.3	-11.9	-13.2	-15.2	-19.2	-22.3	-20.8	-16.5	-23.1	===	-14.3	-11.4	-12.8	-9.0	-7.1	-8.0	-12.5	-10.7
	2012	0.2	-0.6	-2.2	-3.3	-4.8	-7.7	-7.7	-9.6	-11.4	-11.9	-13.1	-14.8	-18.1	-20.4	-18.8	-15.2	-17.9	-12.4	===	-8.3	-12.0	-7.2	-5.2	-7.9	-12.2	-10.1
	2013	-0.1	-0.9	-2.4	-3.5	-4.9	-7.6	-7.6	-9.3	-10.9	-11.4	-12.4	-13.8	-16.5	-18.2	-16.4	-13.0	-14.2	-9.3	-6.2	===	-15.4	-6.6	-4.1	-7.9	-13.0	-10.4
	2014	-0.8	-1.6	-3.1	-4.1	-5.5	-8.0	-8.0	-9.6	-11.1	-11.5	-12.4	-13.7	-16.1	-17.5	-15.9	-13.0	-13.9	-10.6	-9.7	-13.1	===	3.1	2.1	-5.2	-12.3	-9.4
	2015	-0.6	-1.3	-2.7	-3.6	-4.9	-7.2	-7.2	-8.7	-10.0	-10.3	-11.0	-12.0	-14.0	-15.0	-13.2	-10.3	-10.5	-7.1	-5.2	4.7	4.5	===	1.2	-9.1	-16.9	-12.3
	2016	-0.5	-1.2	-2.5	-3.4	-4.6	-6.8	-6.7	-8.1	-9.3	-9.5	-10.1	-11.0	-12.6	-13.4	-11.6	-8.8	-8.7	-5.6	-3.8	-3.0	2.5	0.7	===	-18.2	-16.4	
	2017	-1.3	-2.0	-3.2	-4.1	-5.3	-7.4	-7.3	-8.6	-9.8	-10.0	-10.6	-11.4	-13.0	-13.7	-12.1	-9.8	-9.9	-7.5	-6.5	-4.2	-8.3	-6.5	===	-30.7	-15.4	
	2018	-2.5	-3.3	-4.5	-5.4	-6.5	-8.6	-8.6	-9.9	-11.0	-11.3	-12.0	-12.8	-14.3	-15.1	-13.9	-12.0	-12.4	-10.7	-10.4	-11.3	-10.8	-15.4	-22.4	-27.9	===	3.3
	2019	-2.3	-2.9	-4.1	-4.9	-6.0	-7.9	-7.9	-9.1	-10.2	-10.4	-10.9	-11.7	-13.0	-13.6	-12.3	-10.5	-10.6	-8.9	-8.4	-8.8	-7.9	-10.7	-14.2	-13.1	4.8	===

12

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA INVERSIÓN EN MAQUINARIA Y EQUIPO
MACHINERY AND EQUIPMENT INVESTMENT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
P C	1994	===	12.1	6.3	8.2	5.1	10.4	8.6	7.2	5.8	5.6	6.2	5.4	5.6	5.3	4.2	3.4	3.1	3.6	3.5	3.1	2.8	2.5	2.4	2.8	3.5	3.6
R U	1995	12.4	===	0.8	6.3	2.8	9.9	7.9	6.4	4.9	4.8	5.6	4.8	5.1	4.7	3.6	2.8	2.5	3.1	3.0	2.6	2.3	2.0	1.9	2.4	3.1	3.2
E R	1996	9.0	5.8	===	12.1	3.8	13.2	9.8	7.6	5.7	5.4	6.2	5.2	5.5	5.1	3.8	3.0	2.6	3.3	3.1	2.7	2.4	2.1	2.0	2.5	3.2	3.3
C R	1997	9.3	7.8	9.8	===	-3.8	13.7	9.0	6.5	4.4	4.3	5.3	4.4	4.8	4.4	3.1	2.3	1.9	2.7	2.5	2.1	1.9	1.5	1.5	2.0	2.8	3.0
I E	1998	6.4	4.4	3.8	-2.0	===	34.5	16.0	10.1	6.6	6.0	7.0	5.6	5.9	5.4	3.8	2.9	2.4	3.2	3.0	2.5	2.3	1.9	1.8	2.3	3.1	3.3
O N	1999	10.9	10.5	12.1	13.3	30.9	===	0.1	-0.3	-1.4	-0.1	2.2	1.5	2.4	2.2	0.9	0.1	-0.1	0.9	0.9	0.6	0.4	0.1	0.1	0.8	1.7	1.9
S T	2000	9.3	8.7	9.4	9.2	15.3	1.6	===	-0.7	-2.1	-0.1	2.7	1.8	2.8	2.5	1.0	0.1	-0.1	1.0	1.0	0.6	0.4	0.1	0.1	0.9	1.8	2.0
C P	2001	7.7	6.9	7.1	6.4	9.4	0.0	-1.5	===	-3.4	0.2	3.9	2.4	3.5	3.0	1.2	0.2	0.0	1.2	1.2	0.7	0.5	0.2	0.2	0.9	2.0	2.2
O R	2002	6.5	5.7	5.7	4.8	6.6	-0.4	-1.4	-1.3	===	3.9	7.7	4.4	5.3	4.4	2.0	0.8	0.4	1.7	1.6	1.1	0.9	0.5	0.4	1.2	2.3	2.5
R I	2003	6.1	5.4	5.3	4.6	6.0	0.5	0.2	1.0	3.4	===	11.7	4.7	5.7	4.5	1.7	0.3	-0.1	1.4	1.4	0.8	0.6	0.2	0.2	1.1	2.2	2.4
E S	2004	6.2	5.5	5.5	4.9	6.1	1.7	1.8	2.9	5.0	6.7	===	-1.9	2.9	2.2	-0.7	-1.9	-1.9	0.1	0.2	-0.3	-0.4	-0.8	-0.7	0.3	1.5	1.9
N	2005	5.7	5.0	4.9	4.3	5.3	1.5	1.5	2.3	3.5	3.5	0.4	===	7.8	4.4	-0.3	-1.9	-1.9	0.4	0.5	-0.1	-0.3	-0.7	-0.6	0.5	1.8	2.1
T	2006	5.8	5.3	5.2	4.7	5.6	2.4	2.5	3.3	4.5	4.9	4.0	7.7	===	1.0	-4.2	-4.9	-4.3	-1.0	-0.7	-1.2	-1.3	-1.6	-1.4	-0.2	1.3	1.7
E	2007	5.5	5.0	4.9	4.4	5.2	2.3	2.4	3.1	4.0	4.2	3.4	4.9	2.1	===	-9.0	-7.7	-5.9	-1.6	-1.1	-1.6	-1.6	-1.9	-1.7	-0.3	1.4	1.8
S	2008	4.7	4.1	4.0	3.5	4.0	1.4	1.4	1.8	2.3	2.1	1.0	1.2	-1.9	-5.7	===	-6.3	-4.3	1.1	1.0	0.0	-0.3	-0.9	-0.7	0.7	2.5	2.8
	2009	4.2	3.6	3.5	3.0	3.4	1.0	0.9	1.3	1.6	1.3	0.3	0.3	-2.1	-4.1	-2.5	===	-2.3	5.0	3.6	1.6	1.0	0.1	0.1	1.7	3.5	3.8
	2010	3.7	3.1	2.9	2.4	2.8	0.6	0.5	0.7	1.0	0.6	-0.4	-0.5	-2.5	-3.9	-3.0	-3.5	===	12.9	6.7	3.0	1.8	0.6	0.5	2.2	4.2	4.5
	2011	4.0	3.5	3.4	2.9	3.3	1.3	1.3	1.5	1.9	1.7	1.0	1.1	-0.2	-0.8	1.0	2.7	9.4	===	0.9	-1.7	-1.6	-2.3	-1.8	0.6	3.1	3.5
	2012	3.8	3.4	3.2	2.8	3.1	1.3	1.2	1.5	1.8	1.6	1.0	1.1	0.0	-0.4	0.9	2.1	5.1	0.9	===	-4.2	-2.9	-3.4	-2.5	0.5	3.4	3.8
	2013	3.5	3.1	2.9	2.5	2.8	1.0	1.0	1.2	1.4	1.3	0.7	0.7	-0.3	-0.7	0.4	1.1	2.7	-0.4	-1.8	===	-1.5	-2.9	-1.9	1.7	5.0	5.2
	2014	3.3	2.8	2.7	2.3	2.5	0.9	0.8	1.0	1.2	1.0	0.5	0.5	-0.4	-0.7	0.1	0.7	1.7	-0.7	-1.5	-1.2	===	-4.3	-2.1	2.8	6.7	6.6
	2015	3.0	2.6	2.4	2.0	2.3	0.7	0.6	0.8	1.0	0.8	0.2	0.2	-0.6	-0.9	-0.2	0.2	1.0	-1.1	-1.7	-1.7	-2.1	===	0.2	6.5	10.7	9.6
	2016	3.0	2.5	2.4	2.0	2.2	0.7	0.7	0.8	1.0	0.8	0.3	0.3	-0.4	-0.7	0.0	0.4	1.0	-0.6	-1.0	-0.7	-0.4	1.3	===	13.3	16.3	12.9
	2017	3.0	2.6	2.5	2																						

13

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO
GROSS DOMESTIC PRODUCT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
PC	1994	===	4.5	3.4	3.9	4.3	4.5	4.8	5.0	4.7	4.4	4.2	3.6	3.2	2.8	2.5	2.2	2.0	1.9	1.8	1.7	1.5	1.4	1.3	1.1	0.8	0.9
RU	1995	7.4	===	2.3	3.6	4.2	4.5	4.9	5.1	4.7	4.4	4.1	3.5	3.0	2.7	2.3	2.0	1.9	1.7	1.6	1.5	1.4	1.2	1.1	0.9	0.7	0.7
ER	1996	6.9	6.3	===	4.9	5.2	5.3	5.5	5.7	5.1	4.7	4.4	3.6	3.1	2.7	2.3	2.0	1.8	1.7	1.6	1.5	1.3	1.2	1.1	0.9	0.6	0.6
CR	1997	6.7	6.3	6.3	===	5.5	5.5	5.7	5.9	5.1	4.7	4.3	3.5	2.9	2.5	2.1	1.8	1.6	1.4	1.4	1.2	1.1	1.0	0.9	0.7	0.4	0.4
IE	1998	8.0	8.2	9.2	12.2	===	5.4	5.8	6.0	5.0	4.5	4.1	3.2	2.6	2.2	1.8	1.4	1.3	1.1	1.1	1.0	0.8	0.7	0.6	0.4	0.2	0.2
ON	1999	7.8	7.9	8.5	9.6	6.9	===	6.2	6.3	4.9	4.3	3.8	2.8	2.2	1.8	1.4	1.0	0.9	0.8	0.7	0.7	0.5	0.4	0.3	0.2	-0.1	0.0
ST	2000	7.9	8.0	8.5	9.2	7.7	8.5	===	6.4	4.3	3.6	3.2	2.2	1.6	1.2	0.8	0.5	0.4	0.3	0.3	0.2	0.1	0.1	0.0	-0.2	-0.4	-0.4
	2001	8.4	8.5	9.0	9.7	8.8	9.7	11.0	===	2.2	2.3	2.2	1.1	0.6	0.3	0.0	-0.2	-0.3	-0.2	-0.3	-0.3	-0.4	-0.4	-0.4	-0.6	-0.8	-0.7
	2002	7.8	7.9	8.1	8.5	7.6	7.8	7.5	4.1	===	2.3	2.2	0.8	0.2	-0.1	-0.4	-0.6	-0.6	-0.5	-0.5	-0.5	-0.5	-0.6	-0.6	-0.8	-1.0	-0.9
CP	2003	7.5	7.5	7.6	7.9	7.0	7.0	6.5	4.3	4.5	===	2.0	0.0	-0.5	-0.7	-0.9	-1.1	-1.0	-0.9	-0.8	-0.7	-0.8	-0.8	-0.8	-1.0	-1.2	-1.1
OR	2004	7.3	7.3	7.4	7.6	6.8	6.8	6.4	4.9	5.2	5.9	===	-2.0	-1.7	-1.5	-1.6	-1.7	-1.5	-1.3	-1.1	-1.0	-1.1	-1.1	-1.1	-1.2	-1.5	-1.3
RI	2005	7.0	7.0	7.1	7.2	6.5	6.4	6.0	4.8	5.0	5.2	4.5	===	-1.4	-1.3	-1.5	-1.6	-1.4	-1.2	-1.0	-0.9	-1.0	-1.0	-1.0	-1.2	-1.4	-1.2
RC	2006	6.8	6.7	6.8	6.8	6.2	6.1	5.7	4.6	4.7	4.8	4.2	4.0	===	-1.2	-1.5	-1.7	-1.3	-1.1	-1.0	-0.9	-0.9	-0.9	-1.0	-1.1	-1.4	-1.2
IE	2007	6.5	6.4	6.4	6.4	5.8	5.6	5.2	4.3	4.3	4.2	3.7	3.3	2.6	===	-1.8	-1.9	-1.4	-1.1	-0.9	-0.8	-0.9	-0.9	-0.9	-1.1	-1.5	-1.2
ES	2008	6.3	6.2	6.2	6.2	5.6	5.5	5.1	4.3	4.3	4.3	3.9	3.7	3.6	4.6	===	-2.0	-1.2	-0.9	-0.7	-0.6	-0.7	-0.8	-0.8	-1.0	-1.4	-1.2
N	2009	6.1	6.0	6.0	5.9	5.4	5.2	4.9	4.1	4.1	4.1	3.7	3.5	3.4	3.8	2.9	===	-0.4	-0.4	-0.2	-0.3	-0.4	-0.5	-0.7	-0.9	-1.4	-1.1
T	2010	5.8	5.7	5.7	5.6	5.1	4.9	4.6	3.9	3.9	3.8	3.4	3.2	3.0	3.2	2.5	2.1	===	-0.4	-0.2	-0.2	-0.5	-0.6	-0.7	-1.0	-1.5	-1.2
E	2011	5.6	5.5	5.4	5.4	4.9	4.7	4.4	3.7	3.7	3.6	3.2	3.0	2.8	2.9	2.3	2.0	===	0.0	-0.1	-0.5	-0.6	-0.8	-1.1	-1.6	-1.3	
S	2012	5.4	5.2	5.2	5.1	4.6	4.4	4.1	3.5	3.4	3.3	3.0	2.8	2.6	2.6	2.1	1.8	1.6	1.2	===	-0.3	-0.7	-0.8	-1.0	-1.3	-1.9	-1.5
	2013	5.1	5.0	4.9	4.8	4.4	4.2	3.8	3.3	3.2	3.1	2.7	2.5	2.3	2.3	1.8	1.5	1.4	1.0	0.9	===	-1.2	-1.1	-1.2	-1.6	-2.2	-1.7
	2014	4.9	4.7	4.6	4.5	4.1	3.9	3.6	3.0	2.9	2.8	2.5	2.2	2.0	1.9	1.5	1.2	1.0	0.7	0.4	0.0	===	-1.0	-1.2	-1.7	-2.5	-1.8
	2015	4.7	4.5	4.4	4.3	3.9	3.7	3.4	2.9	2.8	2.6	2.3	2.1	1.9	1.8	1.4	1.2	1.0	0.7	0.6	0.5	0.9	===	-1.3	-2.1	-2.9	-1.9
	2016	4.5	4.4	4.3	4.1	3.7	3.5	3.2	2.7	2.6	2.5	2.2	2.0	1.8	1.7	1.4	1.1	1.0	0.8	0.7	0.6	0.9	0.9	===	-2.9	-3.8	-2.1
	2017	4.3	4.1	4.0	3.9	3.5	3.3	3.0	2.5	2.4	2.2	2.0	1.8	1.6	1.5	1.1	0.9	0.7	0.5	0.4	0.2	0.3	0.0	-0.9	===	-4.7	-1.8
	2018	4.0	3.8	3.7	3.6	3.2	3.0	2.7	2.2	2.1	1.9	1.6	1.4	1.2	1.1	0.8	0.5	0.3	0.1	-0.1	-0.3	-0.4	-0.8	-1.6	-2.4	===	1.2
	2019	4.0	3.8	3.7	3.6	3.2	3.0	2.7	2.3	2.2	2.1	1.8	1.6	1.4	1.3	1.0	0.9	0.7	0.6	0.5	0.4	0.5	0.4	0.2	0.7	4.0	===

14

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL PRODUCTO BRUTO INTERNO PER CÁPITA
PER CAPITA GROSS DOMESTIC PRODUCT

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
PC	1994	===	3.6	2.4	2.9	3.3	3.6	4.0	4.3	4.0	3.8	3.6	3.1	2.7	2.5	2.2	2.0	1.8	1.8	1.7	1.7	1.6	1.6	1.5	1.4	1.3	1.4
RU	1995	6.5	===	1.3	2.5	3.3	3.7	4.1	4.4	4.1	3.8	3.6	3.1	2.7	2.4	2.1	1.9	1.7	1.6	1.6	1.6	1.5	1.5	1.4	1.3	1.2	1.3
ER	1996	5.8	5.2	===	3.8	4.3	4.5	4.8	5.1	4.5	4.2	3.9	3.3	2.8	2.5	2.2	1.9	1.8	1.7	1.6	1.6	1.5	1.5	1.4	1.3	1.2	1.3
CR	1997	5.6	5.2	5.2	===	4.7	4.8	5.1	5.4	4.7	4.3	3.9	3.2	2.7	2.4	2.0	1.7	1.6	1.5	1.5	1.4	1.4	1.3	1.2	1.1	1.2	1.1
IE	1998	7.0	7.2	8.3	11.4	===	4.8	5.3	5.6	4.7	4.2	3.8	3.0	2.5	2.1	1.8	1.5	1.4	1.3	1.2	1.3	1.2	1.2	1.1	1.0	0.9	1.0
ON	1999	6.9	7.0	7.6	8.9	6.4	===	5.8	6.0	4.6	4.0	3.6	2.7	2.1	1.8	1.4	1.1	1.0	1.0	1.0	1.0	0.9	0.9	0.8	0.7	0.8	0.8
ST	2000	7.1	7.2	7.7	8.6	7.2	8.1	===	6.2	4.1	3.5	3.1	2.1	1.5	1.2	0.9	0.6	0.6	0.6	0.6	0.6	0.6	0.6	0.5	0.4	0.6	0.6
	2001	7.6	7.8	8.3	9.1	8.4	10.8	===	2.0	2.1	2.1	1.0	0.6	0.4	0.2	0.0	0.0	0.0	0.1	0.2	0.2	0.2	0.3	0.2	0.1	0.3	0.3
	2002	7.1	7.2	7.6	8.1	7.3	7.6	7.3	4.0	===	2.2	2.1	0.7	0.3	0.1	-0.2	-0.3	-0.3	-0.2	-0.1	0.0	0.1	0.1	0.1	0.1	0.0	0.2
CP	2003	6.8	6.9	7.1	7.5	6.7	6.8	6.3	4.2	4.4	===	1.9	0.0	-0.4	-0.5	-0.6	-0.7	-0.6	-0.5	-0.4	-0.2	-0.1	-0.1	0.0	-0.1	-0.2	0.0
OR	2004	6.7	6.8	7.0	7.2	6.5	6.6	6.2	4.7	5.2	5.9	===	-1.9	-1.5	-1.2	-1.3	-1.3	-1.0	-0.9	-0.7	-0.4	-0.4	-0.3	-0.2	-0.2	-0.3	-0.1
RI	2005	6.5	6.6	6.7	6.9	6.3	6.2	5.9	4.7	4.9	5.2	4.5	===	-1.1	-0.9	-1.0	-1.1	-0.9	-0.7	-0.5	-0.2	-0.2	-0.1	0.0	-0.1	-0.2	0.0
RC	2006	6.4	6.3	6.5	6.6	6.0	6.0	5.6	4.6	4.8	4.9	4.4	4.3	===	-0.7	-1.0	-1.1	-0.8	-0.6	-0.4	-0.1	-0.1	0.0	0.1	0.0	-0.1	0.1
IE	2007	6.1	6.1	6.1	6.2	5.7	5.6	5.3	4.4	4.4	4.4	4.0	3.7	3.1	===	-1.3	-1.3	-0.9	-0.6	-0.3	0.0	0.0	0.1	0.2	0.1	-0.1	0.2
ES	2008	6.0	6.0	6.1	6.1	5.6	5.6	5.2	4.5	4.6	4.6	4.3	4.2	4.1	5.2	===	-1.4	-0.6	-0.3	-0.1	0.3	0.3	0.3	0.2	0.0	0.3	0.3
N	2009	5.9	5.8	5.9	5.9	5.4	5.4	5.1	4.4	4.4	4.4	4.1	4.0	3.9	4.4	3.5	===	0.1	0.2	0.4	0.7	0.6	0.6	0.6	0.4	0.2	0.5
T	2010	5.7	5.6	5.6	5.7	5.2	5.1	4.8	4.2	4.2	4.2	3.9	3.7	3.6	3.8	3.1	2.6	===	0.3	0.5	0.9	0.7	0.7	0.7	0.5	0.2	0.5
E	2011	5.5	5.4	5.4	5.4	5.0	4.9	4.6	4.0	4.0	4.0	3.7	3.6	3.4	3.5	2.9	2.6	2.6	===	0.8	1.1	0.8	0.8	0.7	0.5	0.2	0.6
S	2012	5.3	5.2	5.2	5.2	4.8	4.7	4.4	3.8	3.8	3.7	3.5	3.3	3.2	3.2	2.7	2.4	2.3	2.0	===	1.5	0.9	0.8	0.7	0.5	0.1	0.5
	2013	5.1	5.1	5.1	5.1	4.6	4.5	4.3	3.7	3.7	3.6	3.4	3.3	3.1	3.1	2.7	2.5	2.4	2.3	2.7	===	0.2	0.4	0.5	0.2	-0.2	0.4
	2014	5.0	4.9	4.9	4.8	4.4	4.3	4.1	3.6	3.5	3.4	3.2	3.0	2.9	2.9	2.5	2.3	2.2	2.0	2.1	1.4	===	0.6	0.6	0.2	-0.3	0.4
	2015	4.8	4.8	4.7	4.7	4.3	4.2	4.0	3.5	3.4	3.4	3.1	3.0	2.9	2.8	2.5	2.3	2.3	2.2	2.3	2.0	2.6	===	0.6	0.0	-0.6	0.4
	2016	4.7	4.7	4.6	4.6	4.2	4.1	3.9	3.4	3.4	3.3	3.1	3.0	2.9	2.8	2.5	2.4	2.4	2.3	2.4	2.3	2.7	2.8	===	-0.5	-1.2	0.3
	2017	4.6	4.6	4.5	4.5	4.1	4.0	3.8	3.4	3.3	3.2	3.0	2.9	2.8	2.8	2.5	2.4	2.3	2.3	2.3	2.2	2.5	2.5	2.1	===	-1.8	0.8
	2018	4.4	4.4	4.3	4.3	3.9	3.8	3.6	3.2	3.1	3.0																

15

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO PERSONAL
PERSONAL INCOME

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
P C	1994	===	4.9	6.4	6.7	5.7	5.7	5.2	5.0	4.9	4.8	4.5	4.4	3.9	3.6	3.4	3.2	3.0	2.9	2.7	2.6	2.3	2.1	1.9	1.8	1.8	
R U	1995	5.9	===	8.1	7.6	6.0	6.0	5.3	5.1	4.9	4.8	4.5	4.4	3.8	3.5	3.3	3.0	2.8	2.7	2.5	2.5	2.2	2.0	1.8	1.6	1.7	
E R	1996	7.5	9.3	===	7.1	5.1	5.3	4.6	4.5	4.4	4.3	4.0	4.0	3.4	3.1	2.9	2.7	2.5	2.4	2.2	2.2	1.9	1.7	1.5	1.3	1.4	
C R	1997	8.1	9.2	9.2	===	3.0	4.3	3.8	3.8	3.8	3.9	3.6	3.6	3.0	2.7	2.6	2.3	2.1	2.0	1.9	1.9	1.6	1.4	1.2	1.1	1.2	
I E	1998	7.2	7.8	7.1	5.1	===	5.7	4.2	4.1	4.0	4.0	3.7	3.6	3.0	2.7	2.5	2.2	2.0	2.0	1.8	1.8	1.5	1.3	1.1	1.0	1.1	
O N	1999	7.2	7.5	7.0	5.9	6.6	===	2.8	3.3	3.5	3.6	3.3	3.3	2.6	2.3	2.2	1.9	1.7	1.7	1.5	1.6	1.2	1.0	0.9	0.7	0.9	
S T	2000	7.0	7.3	6.8	6.0	6.4	6.1	===	3.8	3.8	3.9	3.4	3.4	2.6	2.2	2.1	1.8	1.6	1.6	1.4	1.5	1.1	0.9	0.7	0.6	0.7	
	2001	7.0	7.2	6.8	6.2	6.6	6.5	6.9	===	3.9	4.0	3.3	3.3	2.4	2.0	1.9	1.5	1.4	1.4	1.2	1.3	0.9	0.7	0.5	0.4	0.6	
	2002	6.6	6.7	6.2	5.6	5.8	5.5	5.2	3.4	===	4.1	3.0	3.1	2.0	1.6	1.5	1.2	1.1	1.1	0.9	1.0	0.6	0.5	0.3	0.2	0.4	
	2003	6.4	6.5	6.1	5.6	5.7	5.4	5.2	4.3	5.3	===	2.0	2.7	1.3	1.0	1.0	0.7	0.6	0.7	0.6	0.7	0.3	0.2	0.0	-0.1	0.1	
	2004	6.1	6.1	5.7	5.2	5.3	5.0	4.7	4.0	4.2	3.2	===	3.3	1.0	0.6	0.8	0.5	0.4	0.5	0.4	0.6	0.1	0.0	-0.2	-0.3	0.0	
	2005	6.2	6.2	5.9	5.4	5.5	5.3	5.1	4.7	5.1	5.1	7.0	===	-1.3	-0.7	0.0	-0.2	-0.1	0.1	0.0	0.3	-0.2	-0.3	-0.5	-0.6	-0.3	
	2006	6.0	6.0	5.7	5.3	5.3	5.1	5.0	4.6	4.9	4.7	5.5	4.1	===	0.0	0.6	0.2	0.2	0.3	0.2	0.5	-0.1	-0.2	-0.4	-0.5	-0.2	
	2007	5.7	5.7	5.4	5.0	5.0	4.8	4.6	4.2	4.4	4.2	4.5	3.3	2.4	===	1.3	0.3	0.2	0.4	0.2	0.6	-0.1	-0.2	-0.4	-0.6	-0.2	
	2008	5.8	5.8	5.5	5.2	5.2	5.1	4.9	4.7	4.9	4.8	5.2	4.6	4.9	7.4	===	-0.7	-0.3	0.1	0.0	0.4	-0.3	-0.4	-0.6	-0.8	-0.3	
	2009	5.7	5.6	5.4	5.1	5.0	4.9	4.8	4.5	4.6	4.5	4.8	4.3	4.3	5.3	3.3	===	0.1	0.6	0.2	0.7	-0.2	-0.4	-0.6	-0.8	-0.3	
	2010	5.4	5.4	5.1	4.8	4.8	4.6	4.4	4.2	4.3	4.1	4.3	3.7	3.7	4.1	2.4	1.6	===	1.1	0.3	0.9	-0.3	-0.5	-0.7	-0.9	-0.3	
	2011	5.2	5.2	4.9	4.6	4.5	4.4	4.2	3.9	4.0	3.8	3.9	3.4	3.3	3.5	2.3	1.8	2.0	===	-0.5	0.8	-0.7	-0.9	-1.1	-1.2	-0.5	
	2012	5.0	4.9	4.7	4.4	4.3	4.2	4.0	3.7	3.8	3.6	3.7	3.2	3.0	3.2	2.1	1.8	1.9	1.7	===	-2.2	-0.8	-1.0	-1.2	-1.3	-0.5	
	2013	4.9	4.8	4.6	4.3	4.3	4.1	3.9	3.7	3.7	3.6	3.6	3.2	3.1	3.2	2.3	2.1	2.3	2.4	3.1	===	-3.8	-2.5	-2.4	-2.2	-1.1	
	2014	4.6	4.5	4.2	4.0	3.9	3.7	3.5	3.3	3.3	3.1	3.1	2.6	2.5	2.5	1.7	1.3	1.3	1.0	0.7	-1.6	===	-1.2	-1.6	-1.7	-0.4	
	2015	4.4	4.3	4.1	3.8	3.7	3.5	3.4	3.1	3.1	2.9	2.9	2.5	2.3	2.3	1.6	1.3	1.2	1.0	0.8	-0.3	1.0	===	-2.0	-1.9	-0.1	
	2016	4.2	4.1	3.8	3.6	3.5	3.3	3.1	2.9	2.8	2.7	2.6	2.2	2.0	2.0	1.3	1.1	1.0	0.8	0.5	-0.3	0.4	-0.2	===	-1.8	0.8	
	2017	4.1	4.0	3.7	3.5	3.4	3.2	3.0	2.8	2.8	2.6	2.5	2.2	2.0	2.0	1.4	1.1	1.1	0.9	0.8	0.2	0.8	0.7	1.6	===	3.5	
	2018	4.1	4.0	3.8	3.5	3.5	3.3	3.1	2.9	2.9	2.7	2.7	2.4	2.2	2.2	1.7	1.5	1.5	1.5	1.4	1.1	1.8	2.0	3.2	4.8	===	
	2019	4.0	4.0	3.7	3.5	3.4	3.3	3.1	2.9	2.9	2.7	2.7	2.4	2.3	2.3	1.8	1.7	1.7	1.6	1.6	1.4	2.0	2.3	3.1	3.7	-3.6	===

16

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO PERSONAL PER CÁPITA
PER CAPITA PERSONAL INCOME

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
P C	1994	===	3.9	5.4	5.6	4.8	4.8	4.4	4.3	4.2	4.2	4.0	3.9	3.5	3.3	3.2	2.9	2.8	2.7	2.6	2.7	2.4	2.3	2.2	2.1	2.5
R U	1995	4.9	===	7.0	6.5	5.1	5.1	4.5	4.4	4.3	4.2	4.0	3.9	3.5	3.2	3.1	2.9	2.7	2.7	2.5	2.6	2.3	2.2	2.1	2.1	2.5
E R	1996	6.5	8.2	===	6.0	4.1	4.5	3.9	3.9	3.8	3.9	3.6	3.6	3.1	2.9	2.8	2.6	2.4	2.4	2.2	2.4	2.1	2.0	1.9	1.8	2.3
C R	1997	7.0	8.1	8.1	===	2.2	3.7	3.2	3.3	3.4	3.5	3.3	3.3	2.8	2.6	2.5	2.3	2.1	2.1	2.0	2.1	1.8	1.8	1.7	1.6	2.1
I E	1998	6.3	6.8	6.2	4.3	===	5.1	3.7	3.7	3.7	3.4	3.4	2.9	2.6	2.5	2.3	2.1	2.1	2.0	2.1	1.8	1.7	1.6	1.6	2.1	
O N	1999	6.3	6.6	6.1	5.2	6.1	===	2.4	3.0	3.2	3.4	3.1	3.2	2.5	2.3	2.2	2.0	1.9	1.9	1.7	1.9	1.6	1.5	1.4	1.4	
S T	2000	6.2	6.5	6.0	5.4	5.9	5.7	===	3.6	3.6	3.8	3.3	3.3	2.6	2.3	2.2	2.0	1.8	1.8	1.7	1.9	1.5	1.5	1.4	1.3	
	2001	6.3	6.5	6.2	5.7	6.1	6.2	6.6	===	3.7	3.9	3.2	3.3	2.4	2.1	2.0	1.8	1.6	1.6	1.5	1.7	1.4	1.3	1.2	1.2	
	2002	5.9	6.0	5.7	5.2	5.4	5.2	4.9	3.2	===	4.0	3.0	3.1	2.1	1.7	1.8	1.5	1.4	1.4	1.3	1.6	1.2	1.1	1.1	1.0	
	2003	5.8	5.9	5.6	5.2	5.4	5.2	5.0	4.2	5.2	===	2.0	2.7	1.4	1.2	1.3	1.1	1.0	1.1	1.0	1.3	1.0	0.9	0.8	1.5	
	2004	5.5	5.6	5.3	4.9	5.0	4.8	4.5	3.9	4.2	3.2	===	3.4	1.1	0.9	1.2	0.9	0.8	1.0	0.9	1.2	0.9	0.8	0.7	0.7	
	2005	5.7	5.7	5.5	5.2	5.3	5.2	5.0	4.6	5.1	5.1	7.0	===	-1.0	-0.3	0.4	0.3	0.4	0.6	0.5	1.0	0.6	0.6	0.5	1.4	
	2006	5.6	5.6	5.4	5.1	5.2	5.0	4.9	4.6	4.9	4.8	5.7	4.4	===	0.5	1.2	0.7	0.7	0.9	0.8	1.3	0.8	0.8	0.7	0.7	
	2007	5.4	5.4	5.1	4.9	4.9	4.8	4.6	4.3	4.5	4.4	4.8	3.7	3.0	===	1.9	0.9	0.8	1.0	0.9	1.4	0.8	0.8	0.7	1.7	
	2008	5.5	5.6	5.4	5.1	5.2	5.1	5.1	4.8	5.1	5.1	5.6	5.1	5.5	8.0	===	-0.2	0.2	0.7	0.6	1.3	0.7	0.6	0.5	1.6	
	2009	5.4	5.5	5.3	5.0	5.1	5.0	4.9	4.7	4.9	4.9	5.2	4.8	4.9	5.9	3.9	===	0.6	1.2	0.8	1.7	0.8	0.8	0.6	0.7	
	2010	5.2	5.2	5.0	4.8	4.8	4.7	4.6	4.4	4.6	4.5	4.7	4.3	4.2	4.6	3.0	2.2	===	1.7	1.0	2.1	0.9	0.8	0.6	0.7	
	2011	5.1	5.1	4.9	4.7	4.7	4.6	4.5	4.2	4.4	4.3	4.4	4.0	3.9	4.1	2.9	2.4	2.6	===	0.2	2.2	0.6	0.6	0.4	0.5	
	2012	4.9	4.9	4.7	4.5	4.5	4.4	4.3	4.1	4.2	4.1	4.2	3.8	3.7	3.8	2.8	2.4	2.5	2.5	===	4.3	0.8	0.7	0.4	0.5	
	2013	5.2	5.1	5.0	4.9	4.4	4.3	3.9	3.4	3.3	3.2	2.9	2.7	2.5	2.0	1.8	1.7	1.6	1.9	===	-2.6	-1.1	-0.8	-0.4	2.0	
	2014	4.7	4.6	4.5	4.2	4.2	4.1	4.0	3.8	3.9	3.7	3.8	3.4	3.3	3.4	2.6	2.4	2.4	2.4	2.3	-0.4	===	0.5	0.1	0.4	
	2015	4.6	4.6	4.4	4.2	4.2	4.0	3.9	3.7	3.8	3.7	3.7	3.4	3.3	3.3	2.6	2.4	2.5	2.5	2.5	1.2	2.7	===	-0.2	0.4	
	2016	4.4	4.4	4.2	4.0	4.0	3.9	3.8	3.6	3.6	3.5	3.2	3.1	3.1	2.5	2.3	2.4	2.3	2.3	1.3	2.2	1.6	===	0.9	6.3	
	2017	4.4	4.4	4.2	4.0	4.0	3.9	3.8	3.6	3.7	3.5	3.6	3.3	3.2	3.2	2.7	2.6	2.6	2.7	2.0	2.9	2.9	4.2	===	11.9	
	2018	4.9	4.9	4.7	4.5	4.6	4.5	4.4	4.3	4.3	4.3	4.4	4.2	4.2	4.3	3.9	3.9	4.1	4.3	4.6	4.5	5.8	6.9	9.6	15.2	
	2019	4.6	4.6	4.4	4.3	4.3	4.2	4.1	3.9	4.0	3.9	4.0	3.7	3.7	3.8	3.4	3.3	3.5	3.6	3.7	3.5	4.3	4.7	5.7	6.4	

17

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO PERSONAL DISPONIBLE
DISPONABLE PERSONAL INCOME

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
P C	1994	===	4.6	6.3	6.7	5.6	5.6	5.2	5.0	4.7	4.5	4.3	4.2	3.8	3.6	3.5	3.3	3.1	3.0	2.8	2.8	2.4	2.3	2.1	1.9	2.2	1.9
R U	1995	5.5	===	8.1	7.7	6.0	5.8	5.3	5.1	4.7	4.5	4.2	4.1	3.7	3.5	3.4	3.2	3.0	2.9	2.7	2.7	2.3	2.1	2.0	1.8	2.1	1.8
E R	1996	7.4	9.3	===	7.3	5.0	5.1	4.6	4.5	4.2	4.0	3.8	3.7	3.2	3.1	3.1	2.8	2.6	2.6	2.4	2.4	2.0	1.8	1.7	1.5	1.8	1.6
C R	1997	8.1	9.4	9.4	===	2.6	3.9	3.7	3.8	3.6	3.5	3.3	3.3	2.8	2.7	2.7	2.4	2.2	2.2	2.1	2.1	1.7	1.5	1.4	1.2	1.6	1.3
I E	1998	7.2	7.8	7.1	4.8	===	5.2	4.2	4.2	3.8	3.7	3.4	3.3	2.8	2.7	2.7	2.4	2.2	2.2	2.0	2.0	1.7	1.5	1.3	1.2	1.5	1.2
O N	1999	7.0	7.4	6.8	5.5	6.2	===	3.3	3.7	3.3	3.3	3.0	3.0	2.5	2.4	2.4	2.1	1.9	1.9	1.8	1.8	1.4	1.2	1.1	0.9	1.3	1.0
S T	2000	6.9	7.2	6.7	5.8	6.3	6.5	===	4.1	3.4	3.3	2.9	3.0	2.4	2.3	2.3	2.0	1.8	1.8	1.6	1.7	1.3	1.1	0.9	0.8	1.2	0.9
	2001	7.0	7.2	6.8	6.2	6.6	6.9	7.2	===	2.6	2.9	2.5	2.7	2.0	2.0	2.0	1.7	1.6	1.6	1.4	1.5	1.1	0.9	0.7	0.6	1.1	0.8
	2002	6.5	6.7	6.2	5.6	5.8	5.7	5.3	3.4	===	3.1	2.5	2.7	1.9	1.8	1.9	1.6	1.4	1.5	1.3	1.4	1.0	0.8	0.6	0.5	1.0	0.6
C P	2003	6.3	6.4	6.0	5.5	5.6	5.5	5.1	4.1	4.9	===	1.9	2.5	1.4	1.5	1.7	1.4	1.2	1.3	1.1	1.2	0.8	0.6	0.4	0.3	0.8	0.5
O R	2004	6.0	6.1	5.7	5.2	5.3	5.1	4.7	3.9	4.2	3.5	===	3.2	1.2	1.4	1.7	1.3	1.1	1.2	1.0	1.2	0.7	0.5	0.3	0.2	0.8	0.4
R I	2005	6.1	6.2	5.8	5.4	5.5	5.4	5.2	4.6	5.1	5.2	6.9	===	-0.7	0.5	1.1	0.8	0.7	0.9	0.7	0.9	0.4	0.2	0.0	-0.1	0.6	0.2
R C	2006	5.9	6.0	5.6	5.2	5.3	5.2	5.0	4.5	4.8	4.8	5.4	4.0	===	1.8	2.1	1.3	1.0	1.2	0.9	1.2	0.5	0.3	0.1	0.0	0.7	0.3
I E	2007	5.7	5.7	5.4	5.0	5.0	4.9	4.7	4.2	4.4	4.3	4.6	3.5	2.9	===	2.4	1.0	0.8	1.0	0.8	1.1	0.3	0.1	-0.1	-0.2	0.6	0.2
E S	2008	5.9	5.9	5.7	5.3	5.4	5.3	5.1	4.8	5.1	5.1	5.6	5.1	5.7	8.5	===	-0.3	0.0	0.6	0.4	0.8	0.0	-0.2	-0.4	-0.5	0.4	0.0
N	2009	5.8	5.8	5.5	5.2	5.2	5.1	5.0	4.7	4.9	4.9	5.2	4.8	5.0	6.1	3.7	===	0.2	1.1	0.6	1.1	0.0	-0.2	-0.4	-0.5	0.5	0.0
T	2010	5.5	5.5	5.2	4.9	4.9	4.8	4.7	4.4	4.5	4.4	4.6	4.2	4.2	4.6	2.7	1.8	===	1.9	0.8	1.3	0.0	-0.3	-0.5	-0.6	0.5	0.0
E	2011	5.3	5.3	5.1	4.8	4.8	4.6	4.5	4.2	4.3	4.2	4.3	3.9	3.9	4.2	2.8	2.3	2.8	===	-0.3	1.1	-0.6	-0.8	-1.0	-1.0	0.3	-0.3
S	2012	5.1	5.1	4.9	4.6	4.6	4.4	4.3	4.0	4.1	4.0	4.0	3.6	3.6	3.7	2.6	2.2	2.4	2.0	===	2.4	-0.8	-1.0	-1.2	-1.2	0.4	-0.3
	2013	5.1	5.0	4.8	4.5	4.5	4.4	4.2	3.9	4.0	4.1	3.9	4.0	3.6	3.6	3.7	2.5	2.7	2.6	3.3	===	-3.9	-2.7	-2.3	-2.0	0.0	-0.7
	2014	4.7	4.7	4.4	4.1	4.1	3.9	3.8	3.5	3.5	3.4	3.4	3.0	2.9	2.9	2.0	1.6	1.6	1.2	0.8	-1.8	===	-1.5	-1.5	-1.4	1.1	-0.1
	2015	4.5	4.5	4.2	3.9	3.9	3.7	3.6	3.3	3.3	3.2	3.1	2.8	2.6	2.6	1.8	1.5	1.4	1.1	0.8	-0.5	0.8	===	-1.6	-1.4	1.9	0.3
	2016	4.3	4.3	4.0	3.7	3.7	3.5	3.3	3.1	3.1	2.9	2.9	2.5	2.4	2.3	1.6	1.3	1.2	0.9	0.6	-0.3	0.5	0.2	===	-1.1	3.7	0.9
	2017	4.2	4.2	3.9	3.6	3.6	3.4	3.3	3.0	3.0	2.9	2.8	2.5	2.4	2.3	1.6	1.4	1.3	1.1	0.9	0.3	1.0	1.2	2.1	===	8.8	1.9
	2018	4.5	4.5	4.3	4.0	4.0	3.9	3.7	3.5	3.5	3.5	3.5	3.2	3.1	3.2	2.6	2.5	2.6	2.6	2.7	2.5	3.7	4.6	6.9	12.0	===	-4.5
	2019	4.2	4.1	3.9	3.6	3.6	3.5	3.3	3.1	3.1	3.0	2.9	2.6	2.5	2.5	2.0	1.8	1.8	1.7	1.6	1.4	2.0	2.3	3.0	3.5	4.3	===

18

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO PERSONAL DISPONIBLE PER CÁPITA
PER CAPITA DISPOSABLE PERSONAL INCOME

PRECIOS CONSTANTES - CONSTANT PRICES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
P C	1994	===	3.6	5.3	5.6	4.7	4.7	4.4	4.3	4.1	3.9	3.7	3.7	3.3	3.3	3.2	3.0	2.9	2.9	2.7	2.9	2.5	2.4	2.3	2.2	2.4	2.6
R U	1995	4.6	===	7.0	6.6	5.0	4.9	4.5	4.4	4.1	4.0	3.7	3.7	3.3	3.2	3.2	3.0	2.8	2.8	2.7	2.8	2.5	2.4	2.3	2.2	2.4	2.5
R U	1996	6.4	8.2	===	6.3	4.0	4.2	3.9	3.9	3.6	3.6	3.3	3.3	2.9	2.9	2.9	2.7	2.6	2.6	2.4	2.6	2.2	2.1	2.0	2.0	2.2	2.3
E R	1997	7.0	8.2	8.3	===	1.9	3.3	3.1	3.3	3.1	3.1	2.9	3.0	2.6	2.6	2.6	2.4	2.3	2.3	2.2	2.4	2.0	1.9	1.8	1.8	2.0	2.1
C R	1998	6.2	6.8	6.1	4.0	===	4.7	3.8	3.8	3.4	3.4	3.1	3.1	2.7	2.6	2.7	2.4	2.3	2.3	2.2	2.4	2.0	1.9	1.8	1.7	2.0	2.2
I E	1999	6.1	6.5	5.9	4.8	5.6	===	2.9	3.4	3.0	3.0	2.8	2.9	2.4	2.4	2.4	2.2	2.1	2.1	2.0	2.2	1.8	1.7	1.6	1.6	1.9	2.0
O N	2000	6.1	6.4	6.0	5.2	5.8	6.1	===	3.9	3.1	3.1	2.8	2.9	2.3	2.3	2.4	2.2	2.0	2.1	1.9	2.2	1.8	1.7	1.6	1.5	1.8	2.0
S T	2001	6.2	6.5	6.2	5.6	6.2	6.5	7.0	===	2.4	2.7	2.4	2.6	2.0	2.1	2.2	1.9	1.8	1.9	1.8	2.1	1.6	1.5	1.4	1.4	1.7	1.9
	2002	5.8	6.0	5.7	5.2	5.4	5.4	5.1	3.2	===	3.0	2.4	2.7	1.9	2.0	2.2	1.9	1.7	1.8	1.7	2.0	1.5	1.4	1.4	1.3	1.6	1.9
C P	2003	5.4	5.5	5.2	4.7	4.8	4.6	4.1	2.7	2.2	===	1.8	2.6	1.5	1.7	2.0	1.7	1.6	1.7	1.5	1.9	1.4	1.3	1.2	1.2	1.6	1.8
O R	2004	5.2	5.3	4.9	4.5	4.5	4.3	3.9	2.9	2.7	3.3	===	3.3	1.4	1.7	2.0	1.7	1.5	1.7	1.5	1.9	1.4	1.3	1.2	1.1	1.5	1.8
R I	2005	5.4	5.5	5.2	4.8	4.9	4.8	4.5	3.9	4.2	5.2	7.2	===	-0.4	0.9	1.6	1.3	1.2	1.4	1.3	1.8	1.2	1.1	1.0	0.9	1.4	1.7
R C	2006	5.5	5.6	5.3	5.0	5.1	5.1	4.9	4.5	4.8	5.7	7.0	6.8	===	2.3	2.6	1.8	1.6	1.8	1.5	2.1	1.4	1.2	1.1	1.1	1.6	1.8
I E	2007	5.4	5.4	5.2	4.9	5.0	4.9	4.7	4.3	4.6	5.2	5.8	5.1	3.4	===	3.0	1.6	1.3	1.6	1.4	2.0	1.2	1.1	1.0	1.0	1.5	1.8
E S	2008	5.6	5.7	5.5	5.2	5.4	5.3	5.3	5.0	5.3	5.9	6.6	6.4	6.3	9.1	===	0.2	0.5	1.2	1.0	1.9	0.9	0.8	0.8	0.7	1.3	1.7
N	2009	5.5	5.6	5.4	5.2	5.3	5.2	5.1	4.9	5.2	5.7	6.1	5.9	5.6	6.7	4.3	===	0.8	1.7	1.3	2.3	1.1	0.9	0.8	0.8	1.5	1.8
T	2010	5.3	5.4	5.2	4.9	5.0	5.0	4.9	4.6	4.8	5.2	5.5	5.2	4.8	5.2	3.3	2.3	===	2.6	1.5	2.8	1.1	1.0	0.8	0.8	1.6	2.0
E	2011	5.2	5.3	5.1	4.8	4.9	4.9	4.8	4.5	4.7	5.0	5.2	4.9	4.5	4.8	3.4	3.0	3.7	===	0.4	2.9	0.7	0.6	0.5	0.5	1.4	1.9
S	2012	5.1	5.1	5.0	4.7	4.8	4.7	4.6	4.4	4.5	4.8	5.0	4.7	4.3	4.5	3.4	3.1	3.4	3.2	===	5.4	0.8	0.6	0.5	0.5	1.6	2.1
	2013	5.1	5.1	4.9	4.7	4.8	4.7	4.6	4.4	4.5	4.8	4.9	4.7	4.3	4.5	3.6	3.4	3.8	3.9	4.6	===	-3.6	-1.7	-1.0	-0.7	0.8	1.5
	2014	4.8	4.8	4.6	4.4	4.4	4.4	4.2	4.0	4.1	4.3	4.4	4.1	3.7	3.8	2.9	2.7	2.7	2.4	2.1	-0.4	===	0.2	0.2	0.3	2.0	2.6
	2015	4.7	4.7	4.5	4.3	4.3	4.2	4.1	3.9	4.0	4.1	4.2	3.9	3.6	3.6	2.9	2.6	2.7	2.4	2.2	1.0	2.5	===	0.2	0.4	2.6	3.2
	2016	4.6	4.6	4.4	4.2	4.2	4.1	4.0	3.8	3.8	4.0	4.0	3.8	3.4	3.4	2.8	2.5	2.6	2.4	2.2	1.4	2.3	2.1	===	0.5	3.7	4.2
	2017	4.5	4.5	4.4	4.2	4.2	4.1	4.0	3.8	3.9	4.0	4.0	3.8	3.5	3.5	2.9	2.7	2.8	2.6	2.5	2.0	2.8	3.0	3.9	===	7.1	6.0
	2018	4.7	4.7	4.5	4.4	4.4	4.3	4.2	4																		

19

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO NACIONAL NETO
NET INCOME

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
P C	1994	===																									
R U	1995	7.3	===																								
E R	1996	6.2	5.1	===																							
C R	1997	7.0	6.8	8.5	===																						
I E	1998	6.9	6.8	7.7	6.9	===																					
O N	1999	6.3	6.0	6.4	5.3	3.8	===																				
S T	2000	6.8	6.6	7.0	6.5	6.4	9.1	===																			
C P	2001	7.1	7.1	7.5	7.2	7.3	9.2	9.3	===																		
O R	2002	6.6	6.5	6.8	6.4	6.3	7.1	6.2	3.2	===																	
R I	2003	6.6	6.5	6.7	6.4	6.3	6.9	6.2	4.7	6.2	===																
R C	2004	6.6	6.5	6.7	6.4	6.3	6.8	6.3	5.3	6.4	6.6	===															
I E	2005	6.6	6.5	6.7	6.5	6.4	6.9	6.5	5.8	6.6	6.9	7.1	===														
E S	2006	6.5	6.4	6.5	6.3	6.2	6.6	6.2	5.6	6.2	6.2	5.9	4.8	===													
N	2007	6.4	6.3	6.4	6.2	6.1	6.4	6.1	5.5	6.0	6.0	5.8	5.1	5.4	===												
T	2008	6.0	5.9	6.0	5.8	5.7	5.9	5.5	5.0	5.3	5.1	4.7	3.9	3.5	1.6	===											
E	2009	5.6	5.5	5.5	5.3	5.1	5.3	4.9	4.3	4.5	4.2	3.7	2.9	2.3	0.7	-0.1	===										
S	2010	5.3	5.2	5.2	4.9	4.7	4.8	4.4	3.9	4.0	3.7	3.2	2.4	1.8	0.7	0.2	0.5	===									
	2011	5.1	4.9	4.9	4.7	4.5	4.6	4.2	3.7	3.7	3.4	3.0	2.3	1.8	0.9	0.7	1.0	1.6	===								
	2012	5.1	5.0	5.0	4.8	4.6	4.7	4.3	3.9	4.0	3.7	3.4	2.8	2.5	1.9	2.0	2.7	3.9	6.2	===							
	2013	5.0	4.8	4.8	4.6	4.5	4.5	4.2	3.7	3.8	3.6	3.2	2.7	2.5	2.0	2.1	2.6	3.3	4.2	2.2	===						
	2014	4.7	4.6	4.6	4.3	4.2	4.2	3.9	3.4	3.5	3.2	2.9	2.4	2.1	1.7	1.7	2.1	2.5	2.8	1.1	0.0	===					
	2015	4.5	4.4	4.4	4.1	4.0	4.0	3.7	3.3	3.3	3.0	2.7	2.3	2.0	1.6	1.6	1.9	2.2	2.3	1.1	0.5	1.1	===				
	2016	4.3	4.2	4.2	3.9	3.8	3.8	3.5	3.1	3.1	2.8	2.5	2.1	1.9	1.5	1.5	1.7	1.9	1.9	0.9	0.5	0.7	0.4	===			
	2017	4.1	4.0	3.9	3.7	3.6	3.5	3.2	2.9	2.8	2.6	2.3	1.9	1.7	1.3	1.3	1.4	1.6	1.6	0.6	0.3	0.4	0.0	-0.4	===		
	2018	3.8	3.7	3.6	3.4	3.2	3.2	2.9	2.5	2.4	2.2	1.9	1.5	1.2	0.9	0.8	0.9	0.9	0.8	0.0	-0.5	-0.6	-1.1	-1.9	-3.4	===	
	2019	3.8	3.6	3.6	3.4	3.2	3.2	2.9	2.5	2.5	2.3	2.0	1.6	1.4	1.1	1.0	1.1	1.2	1.1	0.4	0.1	0.2	-0.1	-0.2	1.4	4.4	===

20

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL INGRESO NACIONAL NETO PER CÁPITA
PER CAPITA NET INCOME

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
P C	1994	===																								
R U	1995	6.3	===																							
E R	1996	5.2	4.0	===																						
C R	1997	5.9	5.7	7.4	===																					
I E	1998	5.9	5.8	6.7	6.1	===																				
O N	1999	5.4	5.2	5.5	4.6	3.2	===																			
S T	2000	5.9	5.8	6.3	5.9	5.9	8.6	===																		
C P	2001	6.4	6.4	6.8	6.7	6.9	8.8	9.0	===																	
O R	2002	5.9	5.9	6.2	6.0	5.9	6.9	6.0	3.0	===																
R I	2003	6.0	5.9	6.2	6.0	6.0	6.7	6.0	4.5	6.1	===															
R C	2004	6.0	6.0	6.2	6.1	6.1	6.6	6.1	5.2	6.3	6.6	===														
I E	2005	6.1	6.1	6.3	6.2	6.2	6.7	6.4	5.7	6.6	6.9	7.2	===													
E S	2006	6.0	6.0	6.2	6.1	6.1	6.5	6.1	5.6	6.2	6.3	6.1	5.1	===												
N	2007	6.0	6.0	6.2	6.1	6.1	6.4	6.1	5.6	6.2	6.2	6.1	5.5	5.9	===											
T	2008	5.7	5.7	5.8	5.7	5.7	5.9	5.6	5.1	5.5	5.4	5.1	4.4	4.0	2.2	===										
E	2009	5.4	5.3	5.4	5.3	5.2	5.4	5.0	4.5	4.8	4.5	4.1	3.4	2.8	1.3	0.5	===									
S	2010	5.1	5.0	5.1	4.9	4.8	5.0	4.6	4.1	4.3	4.0	3.6	2.9	2.4	1.2	0.8	1.1	===								
	2011	4.9	4.9	4.9	4.7	4.6	4.8	4.4	4.0	4.1	3.8	3.4	2.8	2.4	1.5	1.3	1.7	2.4	===							
	2012	5.1	5.0	5.1	4.9	4.8	5.0	4.7	4.3	4.4	4.2	3.9	3.5	3.2	2.7	2.8	3.6	4.9	7.5	===						
	2013	5.0	4.9	5.0	4.8	4.7	4.9	4.6	4.2	4.3	4.1	3.9	3.5	3.2	2.8	2.9	3.6	4.4	5.4	3.4	===					
	2014	4.8	4.7	4.8	4.6	4.5	4.6	4.3	4.0	4.1	3.9	3.6	3.2	3.0	2.6	2.7	3.1	3.6	4.1	2.4	1.4	===				
	2015	4.7	4.6	4.7	4.5	4.4	4.5	4.2	3.9	4.0	3.8	3.6	3.2	3.0	2.6	2.7	3.1	3.5	3.7	2.5	2.1	2.8	===			
	2016	4.6	4.5	4.5	4.4	4.3	4.4	4.1	3.8	3.9	3.7	3.4	3.1	2.9	2.6	2.6	2.9	3.3	3.4	2.5	2.1	2.5	2.2	===		
	2017	4.5	4.4	4.4	4.3	4.2	4.2	4.0	3.7	3.7	3.5	3.3	3.0	2.8	2.5	2.5	2.8	3.1	3.2	2.3	2.1	2.3	2.0	1.8	===	
	2018	4.3	4.2	4.2	4.1	4.0	4.0	3.7	3.4	3.5	3.3	3.1	2.8	2.6	2.3	2.3	2.5	2.6	2.7	1.6	1.7	1.3	0.8	-0.2	===	
	2019	4.3	4.2	4.3	4.1	4.0	4.1	3.8	3.5	3.6	3.4	3.2	2.9	2.8	2.5	2.5	2.8	2.9	3.0	2.4	2.2	2.4	2.3	4.1	6.5	===

21

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL ÍNDICE ÍMPLITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR EL PRODUCTO BRUTO
IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR GROSS PRODUCT

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
1994	===																										
1995	3.2	===																									
1996	3.3	3.3	===																								
1997	3.2	3.2	3.0	===																							
1998	3.7	3.8	4.1	5.1	===																						
1999	3.9	4.1	4.3	5.0	4.8	===																					
2000	3.8	3.9	4.0	4.4	4.0	3.2	===																				
2001	3.9	4.0	4.2	4.4	4.2	3.9	4.7	===																			
2002	3.7	3.8	3.9	4.0	3.7	3.4	3.5	2.3	===																		
2003	3.7	3.7	3.8	3.9	3.6	3.4	3.4	2.8	3.3	===																	
2004	3.7	3.8	3.8	3.9	3.7	3.5	3.6	3.2	3.7	4.1	===																
2005	3.7	3.8	3.8	3.9	3.7	3.6	3.6	3.4	3.8	4.0	3.9	===															
2006	3.8	3.9	3.9	4.0	3.9	3.8	3.9	3.7	4.0	4.3	4.4	4.9	===														
2007	4.0	4.1	4.1	4.2	4.1	4.1	4.2	4.1	4.5	4.7	5.0	5.5	6.1	===													
2008	4.2	4.2	4.3	4.4	4.4	4.3	4.5	4.4	4.8	5.1	5.4	5.9	6.3	6.5	===												
2009	4.3	4.3	4.4	4.5	4.5	4.4	4.6	4.6	4.9	5.2	5.4	5.7	6.0	6.0	5.4	===											
2010	4.3	4.4	4.4	4.5	4.5	4.5	4.6	4.6	4.9	5.1	5.3	5.6	5.7	5.6	5.1	4.8	===										
2011	4.3	4.3	4.4	4.5	4.5	4.4	4.5	4.5	4.8	5.0	5.1	5.3	5.4	5.2	4.7	4.4	4.0	===									
2012	4.2	4.3	4.3	4.4	4.4	4.3	4.4	4.4	4.6	4.7	4.8	5.0	5.0	4.7	4.3	3.9	3.5	3.0	===								
2013	4.1	4.1	4.1	4.2	4.2	4.1	4.2	4.1	4.3	4.4	4.4	4.5	4.5	4.2	3.7	3.3	2.8	2.2	1.4	===							
2014	3.9	4.0	4.0	4.1	4.0	3.9	4.0	3.9	4.1	4.1	4.2	4.2	4.1	3.8	3.4	3.0	2.5	2.0	1.5	1.6	===						
2015	3.8	3.9	3.9	3.9	3.9	3.8	3.9	3.8	3.9	4.0	4.0	4.0	3.9	3.6	3.2	2.8	2.4	2.0	1.7	1.8	2.0	===					
2016	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.7	3.8	3.7	3.8	3.8	3.8	3.8	3.7	3.4	3.0	2.7	2.4	2.0	1.8	1.9	2.1	2.2	===				
2017	3.7	3.8	3.8	3.8	3.7	3.7	3.7	3.7	3.7	3.8	3.8	3.7	3.6	3.4	3.0	2.8	2.5	2.2	2.0	2.2	2.4	2.6	3.1	===			
2018	3.7	3.7	3.7	3.7	3.7	3.6	3.6	3.6	3.6	3.7	3.6	3.6	3.5	3.3	2.9	2.7	2.4	2.2	2.0	2.2	2.3	2.4	2.5	2.0	===		
2019	3.6	3.6	3.6	3.7	3.6	3.5	3.5	3.5	3.5	3.6	3.5	3.5	3.4	3.2	2.9	2.6	2.4	2.2	2.1	2.2	2.3	2.4	2.4	2.7	2.8	===	

22

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL ÍNDICE ÍMPLITO DE PRECIOS PARA DEFLACIONAR LOS GASTOS DE CONSUMO PERSONAL
IMPLICIT PRICE DEFLATORS FOR PERSONAL CONSUMPTION EXPENDITURES

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
1994	===																										
1995	0.9	===																									
1996	1.0	1.1	===																								
1997	1.3	1.5	1.9	===																							
1998	1.5	1.7	2.0	2.1	===																						
1999	1.4	1.5	1.6	1.5	0.9	===																					
2000	1.7	1.9	2.0	2.1	2.1	3.3	===																				
2001	1.9	2.0	2.2	2.3	2.4	3.1	3.0	===																			
2002	1.6	1.7	1.8	1.7	1.7	1.9	1.3	-0.4	===																		
2003	1.5	1.6	1.7	1.6	1.6	1.7	1.2	0.3	1.1	===																	
2004	1.5	1.6	1.6	1.6	1.5	1.6	1.2	0.6	1.1	1.2	===																
2005	1.7	1.8	1.8	1.8	1.8	1.9	1.7	1.3	1.9	2.4	3.5	===															
2006	2.0	2.1	2.2	2.2	2.2	2.4	2.3	2.2	2.8	3.4	4.5	5.5	===														
2007	2.0	2.1	2.2	2.2	2.3	2.4	2.3	2.2	2.7	3.2	3.8	4.0	2.5	===													
2008	2.3	2.4	2.5	2.6	2.6	2.8	2.8	2.7	3.3	3.7	4.4	4.6	4.2	6.0	===												
2009	2.4	2.5	2.6	2.7	2.8	2.9	2.9	2.9	3.4	3.8	4.3	4.5	4.2	5.0	4.0	===											
2010	2.4	2.5	2.6	2.6	2.7	2.8	2.8	2.7	3.1	3.4	3.8	3.9	3.5	3.8	2.8	1.5	===										
2011	2.3	2.4	2.4	2.5	2.5	2.7	2.6	2.6	2.9	3.1	3.4	3.4	3.0	3.1	2.1	1.2	0.9	===									
2012	2.3	2.4	2.4	2.5	2.5	2.6	2.6	2.5	2.8	3.0	3.3	3.2	2.8	2.9	2.2	1.6	1.6	2.3	===								
2013	2.2	2.3	2.3	2.4	2.4	2.5	2.4	2.4	2.7	2.8	3.0	2.9	2.6	2.6	1.9	1.4	1.3	1.6	0.9	===							
2014	2.2	2.3	2.3	2.4	2.4	2.5	2.4	2.4	2.6	2.8	2.9	2.8	2.5	2.5	2.0	1.6	1.6	1.8	1.6	2.3	===						
2015	2.2	2.3	2.3	2.4	2.4	2.5	2.4	2.4	2.6	2.7	2.9	2.8	2.5	2.5	2.0	1.7	1.7	1.9	1.8	2.3	2.3	===					
2016	2.2	2.3	2.3	2.3	2.3	2.4	2.4	2.3	2.5	2.6	2.8	2.7	2.4	2.4	2.0	1.7	1.7	1.9	1.8	2.1	2.0	1.8	===				
2017	2.2	2.3	2.4	2.4	2.4	2.5	2.4	2.4	2.6	2.7	2.8	2.8	2.5	2.5	2.1	1.9	2.0	2.1	2.1	2.4	2.5	2.6	3.4	===			
2018	2.2	2.3	2.3	2.3	2.3	2.4	2.4	2.3	2.5	2.6	2.7	2.6	2.4	2.4	2.1	1.8	1.9	2.0	2.0	2.2	2.2	2.2	2.3	1.3	===		
2019	2.2	2.2	2.3	2.3	2.3	2.4	2.3	2.3	2.5	2.5	2.6	2.6	2.4	2.3	2.0	1.8	1.9	2.0	1.9	2.1	2.1	2.0	2.1	1.6	0.2	===	

23

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL EMPLEO
EMPLOYMENT

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
1994	===																										
1995	4.0	===																									
1996	3.9	3.9	===																								
1997	3.7	3.6	3.3	===																							
1998	3.0	2.7	2.0	0.8	===																						
1999	2.5	2.1	1.5	0.7	0.5	===																					
2000	2.2	1.8	1.3	0.6	0.6	0.6	===																				
2001	1.8	1.4	0.9	0.4	0.2	0.0	-0.5	===																			
2002	1.6	1.3	0.9	0.4	0.3	0.1	0.7	===																			
2003	1.8	1.5	1.2	0.9	0.9	1.0	1.1	1.9	3.1	===																	
2004	1.8	1.5	1.2	1.0	1.0	1.1	1.2	1.8	2.3	1.5	===																
2005	1.9	1.7	1.4	1.2	1.2	1.3	1.5	2.0	2.4	2.1	2.7	===															
2006	1.8	1.6	1.4	1.2	1.2	1.3	1.5	1.9	2.1	1.8	2.0	1.3	===														
2007	1.7	1.5	1.3	1.1	1.2	1.3	1.3	1.7	1.9	1.5	1.6	1.0	0.7	===													
2008	1.2	1.0	0.8	0.6	0.6	0.6	0.7	0.7	0.3	-0.1	-1.0	-2.1	-4.8	===													
2009	0.8	0.6	0.4	0.1	0.1	0.0	-0.1	0.0	-0.1	-0.6	-1.1	-2.0	-3.0	-4.8	-4.9	===											
2010	0.4	0.2	-0.1	-0.4	-0.5	-0.6	-0.7	-0.7	-0.9	-1.4	-1.9	-2.8	-3.8	-5.2	-5.5	-6.0	===										
2011	0.2	0.0	-0.3	-0.6	-0.7	-0.8	-0.9	-0.9	-1.1	-1.6	-2.1	-2.8	-3.6	-4.7	-4.6	-4.5	-3.0	===									
2012	0.1	-0.1	-0.4	-0.6	-0.7	-0.8	-1.0	-1.0	-1.2	-1.6	-2.0	-2.7	-3.3	-4.1	-3.9	-3.6	-2.4	-1.7	===								
2013	0.0	-0.2	-0.4	-0.7	-0.8	-0.8	-1.0	-1.0	-1.1	-1.6	-1.9	-2.5	-3.0	-3.6	-3.3	-2.9	-1.9	-1.4	-1.0	===							
2014	-0.1	-0.3	-0.6	-0.8	-0.9	-1.0	-1.1	-1.1	-1.3	-1.7	-2.0	-2.5	-2.9	-3.4	-3.2	-2.9	-2.1	-1.8	-1.8	-2.7	===						
2015	-0.2	-0.4	-0.6	-0.8	-0.9	-1.0	-1.1	-1.1	-1.2	-1.6	-1.9	-2.3	-2.7	-3.1	-2.9	-2.6	-1.9	-1.6	-1.5	-1.8	-0.9	===					
2016	-0.1	-0.3	-0.5	-0.7	-0.8	-0.8	-0.9	-1.0	-1.1	-1.4	-1.6	-2.0	-2.3	-2.7	-2.4	-2.1	-1.4	-1.1	-0.9	-0.9	0.1	1.0	===				
2017	-0.1	-0.3	-0.5	-0.7	-0.8	-0.8	-0.9	-0.9	-1.1	-1.4	-1.6	-1.9	-2.2	-2.5	-2.2	-1.9	-1.3	-1.0	-0.9	-0.8	-0.2	0.2	-0.7	===			
2018	-0.2	-0.3	-0.5	-0.7	-0.8	-0.9	-0.9	-1.0	-1.1	-1.3	-1.5	-1.9	-2.1	-2.4	-2.1	-1.8	-1.3	-1.0	-0.9	-0.9	-0.4	-0.3	-0.9	-1.1	===		
2019	-0.1	-0.3	-0.4	-0.6	-0.7	-0.7	-0.8	-0.8	-0.9	-1.2	-1.3	-1.6	-1.8	-2.0	-1.8	-1.5	-1.0	-0.7	-0.6	-0.5	0.0	0.2	-0.1	0.2	1.5	===	

24

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DEL DESEMPELO
UNEMPLOYMENT

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	
1994	===																										
1995	-12.5	===																									
1996	-4.5	4.2	===																								
1997	-4.0	0.6	-2.9	===																							
1998	-1.7	2.1	1.1	5.3	===																						
1999	-3.2	-0.8	-2.3	-2.1	-8.9	===																					
2000	-4.9	-3.3	-5.1	-5.8	-10.9	-12.9	===																				
2001	-5.1	-3.8	-5.3	-6.0	-9.4	-9.7	-6.3	===																			
2002	-2.6	-1.1	-1.9	-1.7	-3.4	-1.5	4.8	17.3	===																		
2003	-1.9	-0.5	-1.1	-0.8	-2.0	-0.2	4.5	10.4	3.8	===																	
2004	-2.3	-1.1	-1.7	-1.6	-2.7	-1.4	1.7	4.6	-1.3	-6.2	===																
2005	-2.6	-1.5	-2.1	-2.1	-3.1	-2.0	0.3	2.0	-2.6	-5.7	-5.3	===															
2006	-1.7	-0.7	-1.1	-1.0	-1.7	-0.6	1.6	3.2	0.0	-1.3	1.3	8.3	===														
2007	-1.9	-0.9	-1.4	-1.2	-1.9	-1.0	0.8	2.0	-0.8	-1.9	-0.4	2.1	-3.8	===													
2008	-1.7	-0.8	-1.2	-1.0	-1.6	-0.8	0.9	1.9	-0.4	-1.3	0.0	1.8	-1.3	1.3	===												
2009	-0.4	0.5	0.3	0.5	0.1	1.1	2.7	3.9	2.1	1.9	3.6	5.9	5.1	9.8	19.1	===											
2010	0.6	1.5	1.3	1.6	1.3	2.3	4.0	5.2	3.8	3.8	5.5	7.8	7.7	11.9	17.5	16.0	===										
2011	0.3	1.2	1.0	1.2	0.9	1.8	3.3	4.3	2.9	2.8	4.1	5.8	5.3	7.7	9.9	5.6	-3.8	===									
2012	-0.2	0.5	0.3	0.5	0.2	0.9	2.2	3.0	1.7	1.4	2.4	3.6	2.8	4.2	4.9	0.5	-6.4	-8.9	===								
2013	-0.8	-0.1	-0.3	-0.2	-0.5	0.1	1.2	1.8	0.5	0.2	0.9	1.7	0.8	1.6	1.7	-2.3	-7.7	-9.6	-10.3	===							
2014	-0.7	-0.1	-0.3	-0.1	-0.5	0.1	1.1	1.7	0.5	0.2	0.9	1.6	0.8	1.5	1.5	-1.7	-5.7	-6.3	-5.0	0.6	===						
2015	-1.3	-0.7	-1.0	-0.9	-1.2	-0.7	0.1	0.6	-0.6	-0.9	-0.4	0.1	-0.8	-0.4	-0.7	-3.6	-7.1	-8.0	-7.6	-6.3	-12.7	===					
2016	-1.7	-1.1	-1.4	-1.3	-1.7	-1.2	-0.5	-0.1	-1.2	-1.6	-1.2	-0.8	-1.7	-1.4	-1.7	-4.4	-7.4	-8.2	-8.0	-7.2	-10.8	-9.0	===				
2017	-1.8	-1.3	-1.5	-1.4	-1.8	-1.4	-0.7	-0.3	-1.4	-1.7	-1.4	-1.0	-1.9	-1.7	-2.0	-4.3	-6.9	-7.4	-7.1	-6.3	-8.5	-6.4	-3.8	===			
2018	-2.3	-1.8	-2.0	-2.0	-2.4	-2.0	-1.4	-1.1	-2.1	-2.5	-2.2	-2.0	-2.8	-2.7	-3.1	-5.3	-7.7	-8.2	-8.1	-7.6	-9.6	-8.5	-8.3	-12.6	===		
2019	-2.9	-2.5	-2.8	-2.8	-3.1	-2.8	-2.3	-2.0	-3.1	-3.5	-3.3	-3.1	-4.0	-4.0	-4.5	-6.5	-8.8	-9.4	-9.4	-9.3	-11.1	-10.8	-11.3	-14.9	-17.1	===	

25

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA POBLACIÓN POPULATION

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
1994	===																									
1995	0.9	===																								
1996	1.0	1.1	===																							
1997	1.0	1.0	0.9	===																						
1998	0.9	0.9	0.7	0.6	===																					
1999	0.8	0.8	0.7	0.5	0.5	===																				
2000	0.7	0.7	0.5	0.4	0.3	0.1	===																			
2001	0.6	0.6	0.5	0.4	0.3	0.2	0.3	===																		
2002	0.6	0.5	0.4	0.3	0.3	0.2	0.2	0.2	===																	
2003	0.5	0.5	0.4	0.3	0.2	0.2	0.2	0.1	0.1	===																
2004	0.5	0.4	0.3	0.3	0.2	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	===															
2005	0.4	0.4	0.3	0.2	0.2	0.1	0.1	0.0	0.0	-0.1	-0.2	===														
2006	0.4	0.3	0.2	0.2	0.1	0.0	0.0	0.0	-0.1	-0.1	-0.2	-0.2	===													
2007	0.3	0.2	0.2	0.1	0.0	0.0	0.0	-0.1	-0.1	-0.2	-0.3	-0.4	-0.5	===												
2008	0.2	0.2	0.1	0.0	-0.1	-0.1	-0.1	-0.2	-0.3	-0.3	-0.4	-0.5	-0.7	-0.9	===											
2009	0.2	0.1	0.0	0.0	-0.1	-0.2	-0.2	-0.2	-0.3	-0.4	-0.5	-0.5	-0.6	-0.7	-0.6	===										
2010	0.1	0.1	0.0	-0.1	-0.1	-0.2	-0.2	-0.3	-0.3	-0.4	-0.5	-0.5	-0.6	-0.6	-0.5	-0.5	===									
2011	0.0	0.0	-0.1	-0.2	-0.2	-0.3	-0.3	-0.4	-0.4	-0.5	-0.6	-0.6	-0.7	-0.8	-0.7	-0.8	-1.2	===								
2012	0.0	-0.1	-0.2	-0.2	-0.3	-0.3	-0.4	-0.4	-0.5	-0.6	-0.6	-0.7	-0.8	-0.9	-0.9	-1.0	-1.2	-1.2	===							
2013	-0.1	-0.1	-0.2	-0.3	-0.3	-0.4	-0.4	-0.5	-0.6	-0.6	-0.7	-0.8	-0.9	-0.9	-1.0	-1.1	-1.2	-1.2	-1.1	===						
2014	-0.2	-0.2	-0.3	-0.4	-0.4	-0.5	-0.5	-0.6	-0.6	-0.7	-0.8	-0.9	-0.9	-1.0	-1.0	-1.1	-1.3	-1.3	-1.4	-1.6	===					
2015	-0.2	-0.3	-0.4	-0.4	-0.5	-0.6	-0.6	-0.7	-0.7	-0.8	-0.9	-1.0	-1.1	-1.1	-1.2	-1.4	-1.4	-1.5	-1.7	-1.8	===					
2016	-0.3	-0.3	-0.4	-0.5	-0.5	-0.6	-0.6	-0.7	-0.7	-0.8	-0.9	-1.0	-1.0	-1.1	-1.1	-1.2	-1.3	-1.3	-1.4	-1.4	-1.4	-1.0	===			
2017	-0.4	-0.4	-0.5	-0.6	-0.6	-0.7	-0.7	-0.8	-0.8	-0.9	-1.0	-1.1	-1.1	-1.2	-1.2	-1.3	-1.4	-1.5	-1.5	-1.6	-1.6	-2.2	===			
2018	-0.5	-0.5	-0.6	-0.7	-0.7	-0.8	-0.9	-0.9	-1.0	-1.1	-1.1	-1.2	-1.3	-1.4	-1.4	-1.5	-1.6	-1.7	-1.8	-1.9	-2.0	-2.1	-2.7	-3.1	===	
2019	-0.5	-0.6	-0.7	-0.7	-0.8	-0.9	-0.9	-1.0	-1.0	-1.1	-1.2	-1.3	-1.4	-1.4	-1.5	-1.6	-1.7	-1.8	-1.8	-1.9	-2.0	-2.1	-2.1	-2.0	0.0	===

26

TASAS DE CRECIMIENTO ANUAL DE LA DEUDA PÚBLICA BRUTA DE PUERTO RICO GROSS PUBLIC DEBT OF PUERTO RICO

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
1994	===																									
1995	4.8	===																								
1996	7.5	10.2	===																							
1997	8.5	10.4	10.7	===																						
1998	10.0	11.8	12.5	14.4	===																					
1999	8.2	9.1	8.8	7.8	1.6	===																				
2000	7.7	8.3	7.8	6.9	3.3	5.0	===																			
2001	7.4	7.9	7.4	6.6	4.1	5.4	5.7	===																		
2002	7.9	8.3	8.0	7.5	5.8	7.3	8.4	11.1	===																	
2003	7.7	8.0	7.7	7.3	5.9	7.0	7.6	8.6	6.1	===																
2004	8.3	8.7	8.5	8.2	7.2	8.4	9.3	10.5	10.1	14.3	===															
2005	8.3	8.7	8.5	8.2	7.4	8.4	9.0	9.9	9.5	11.2	8.1	===														
2006	8.3	8.7	8.5	8.3	7.5	8.4	9.0	9.7	9.3	10.4	8.5	8.8	===													
2007	8.3	8.6	8.4	8.2	7.5	8.3	8.7	9.2	8.9	9.6	8.1	8.0	7.2	===												
2008	8.4	8.6	8.5	8.3	7.7	8.4	8.8	9.3	9.0	9.6	8.4	8.5	8.4	9.6	===											
2009	8.7	8.9	8.8	8.7	8.2	8.9	9.3	9.7	9.5	10.1	9.3	9.6	9.9	11.2	12.9	===										
2010	8.6	8.8	8.7	8.6	8.1	8.7	9.1	9.5	9.3	9.7	9.0	9.1	9.2	9.9	10.0	7.3	===									
2011	8.3	8.5	8.4	8.2	7.8	8.3	8.6	8.9	8.6	8.9	8.2	8.2	8.1	8.3	7.9	5.5	3.7	===								
2012	8.4	8.6	8.5	8.3	7.9	8.4	8.7	9.0	8.8	9.0	8.4	8.5	8.4	8.6	8.4	6.9	6.8	9.9	===							
2013	7.9	8.1	8.0	7.8	7.4	7.8	8.0	8.2	8.0	8.1	7.5	7.4	7.2	7.2	6.7	5.2	4.6	5.0	0.3	===						
2014	7.7	7.9	7.7	7.6	7.1	7.5	7.7	7.9	7.6	7.7	7.1	7.0	6.7	6.7	6.2	4.9	4.3	4.5	1.9	3.6	===					
2015	7.2	7.4	7.2	7.0	6.6	6.9	7.0	7.1	6.8	6.9	6.3	6.1	5.8	5.6	5.0	3.8	3.1	2.9	0.7	0.9	-1.6	===				
2016	6.8	6.8	6.7	6.5	6.0	6.3	6.4	6.4	6.1	6.1	5.5	5.2	4.9	4.6	4.0	2.8	2.1	1.7	-0.2	-0.4	-2.3	-2.9	===			
2017	6.4	6.5	6.3	6.1	5.7	5.9	6.0	6.0	5.7	5.7	5.0	4.8	4.4	4.1	3.5	2.4	1.8	1.4	-0.2	-0.3	-1.6	-1.5	-0.1	===		
2018																										
2019																										