



Papier Blanc

La plateforme intelligente et globale du
prêt en P2P

(Utilisant les contrats intelligents sur la blockchain)

by Ori Erez, Vlad Amirov, Yoav
Pinkas and Avi BenDavid

Draft version 1.2



Content

Résumé	3
Contexte	3
Introduction	5
Les marchés de prêt en P2P	5
Les challenges	6
La plateforme Lendoit	6
Présentation du processus Lendoit	7
L'écosystème Lendoit	7
Processus de prêt en détails	8
Solutions pour les prêts en défaut	24
Marché secondaire de Lendoit	24
Exemples et Illustrations	25
Lendoit prêts décentralisés	27
Le Token de Lendoit (LOAN)	28
Avantages des contrats de prêt intelligent	29
L'architecture de la plateforme Lendoit	30
Aperçu de la version Alpha de Lendoit	31
Analyse compétitive	34
Distribution des tokens	35
Allocation des fonds	36
Feuille de route de l'entreprise	36
Résumé	38
Le groupe Lendoit	38
Lendoit conseillers	41
Lendoit Partenaires	42
Aspects légaux	45



Résumé

Lendoit est une plateforme décentralisée de marché de prêt en peer-to-peer qui relie les emprunteurs et les prêteurs dans le monde entier d'une manière fiable, rapide et facile en utilisant les avantages de la technologie des contrats intelligents et de la blockchain.

Lendoit propose des solutions holistiques et innovantes, tant pour les besoins des emprunteurs que pour les besoins des prêteurs, en intégrant des fournisseurs professionnels tiers de notations, des fournisseurs de vérification internationaux et des sociétés de recouvrement de premier ordre, tout en créant des contrats intelligents de réputation aidant les prêteurs à sécuriser leurs fonds. Les prêts peuvent être accordés dans n'importe laquelle des devises de l'ERC20 (ETH), et la participation aux appels d'offre non discriminatoires du prêteur peut être effectuée par des portefeuilles de tierces parties pris en charge par Lendoit, en utilisant le contrat de prêt intelligent.

Contexte

L'économie évolue rapidement et avec elle, la technologie aussi. Les services financiers historiquement fournis par les banques de manière centralisée sont désormais disponibles de manière décentralisée. Cela ouvre une multitude de nouvelles opportunités à la fois pour les investisseurs cherchant à obtenir un meilleur rendement sur leur fonds, et pour les emprunteurs qui ont plus de choix quant à la source et les tarifs de leurs prêts et qui ont ainsi un accès plus facile aux prêts, plus de flexibilité dans les prêts et une démocratisation du marché des prêts.

¹ <https://en.wikipedia.org/wiki/Centralisation>

² <https://en.wikipedia.org/wiki/Decentralization>



— Contexte

In 2005, Le marché des prêts a été créé et pendant plus d'une décennie, une multitude de nouvelles entreprises ont été fondées dans presque tous les pays. Selon Morgan Stanley, la totalité du marché des prêts pourrait atteindre 290 milliards de dollars d'ici 2020, avec un taux de croissance annuelle composé prévu à hauteur de 51% de 2014 à 2020.

Cette tendance a débuté il y a plus de dix ans avec une vague de sociétés de prêt entre pairs (P2P) telles que « Prosper » et « Lending Club ». Une nouvelle réalité financière est née, mais malgré plus d'une décennie d'activité, une pierre d'achoppement reste à résoudre. Les entreprises P2P actuelles ne sont tout simplement pas du P2P car elles nécessitent l'utilisation d'intermédiaires (tels que les banques émettrices, des comptes en fiducie et d'autres acteurs et facteurs). Ces intermédiaires manquent de transparence et sont liés par leurs frontières. Par exemple, au Brésil, le taux d'intérêt annuel d'un prêt peut être supérieur à 50%, alors qu'au Japon il est d'environ 1%.

Donc les honnêtes citoyens du Brésil qui souhaitent emprunter des fonds paient des taux de primes très élevés, et inversement les prêteurs du Japon qui souhaitent mettre à disposition leurs moyens ont un très faible rendement car ils ne peuvent qu'opérer qu'à l'intérieur de leur pays. Jusqu'à présent, il n'y avait pas de solution globale pour réduire le taux d'intérêt pour les emprunteurs et augmenter le taux de rendement pour les prêteurs.

Mais grâce au pouvoir croissant de la blockchain et à la décentralisation, il est maintenant possible d'en faire beaucoup plus et d'obtenir de meilleurs résultats tant pour les emprunteurs que pour les prêteurs.

Nous sommes au bord d'une révolution - la « révolution blockchain ». Avec une [version alpha](#) qui fonctionne déjà, Lendoit est le pionnier des plateformes de prêts P2P sur la blockchain, et nous sommes positionnés de manière unique pour changer radicalement la façon dont les gens font et reçoivent des prêts. L'objectif de Lendoit est de créer un processus de prêt plus accessible et plus simple pour tout le monde, et de faire passer le prêt P2P sur la blockchain de la preuve de concept à une application réelle.

³ https://en.wikipedia.org/wiki/Peer-to-peer_lending

⁴ <https://www.morganstanley.com/ideas/p2p-marketplace-lending>

⁵ http://data.worldbank.org/indicator/FR.INR.LEND?locations=BR&view=map&year_high_desc=true

⁶ http://data.worldbank.org/indicator/FR.INR.LEND?locations=JP&view=map&year_high_desc=false



Introduction

Les marchés de prêt en P2P

Les marchés de prêt sont des plateformes en lignes qui permettent aux prêteurs d'accorder des prêts commerciaux et de détails aux emprunteurs. Contrairement aux banques, les marchés de prêt ne reçoivent pas de dépôts et ne prêtent pas de fonds eux-mêmes. En tant que tels, ils ne portent aucun risque à leurs bilans. Ils génèrent des revenus provenant des frais et commissions reçus des emprunteurs et des prêteurs.

Le prêt entre pairs (P2P) consiste à faire correspondre les emprunteurs et les prêteurs au moyen de plateformes en lignes. Les emprunteurs sont souvent en mesure d'accéder rapidement à des fonds, et généralement à des taux d'intérêt beaucoup plus compétitifs que ceux offerts par les banques, ce qui en fait une alternative intéressante aux prêts bancaires. Ces prêts sont souvent composés de nombreux prêteurs différents allant des particuliers aux prêteurs institutionnels.

Les prêteurs individuels et professionnels en profitent pour être en mesure de prêter de l'argent avec une large gamme de taux d'intérêt en fonction des scores de crédit exclusifs attribués par chaque plateforme. Puisque les prêteurs ne financent généralement qu'une partie d'un prêt et qu'ils financent plusieurs emprunteurs dans le même temps, les prêteurs peuvent potentiellement recevoir des rendements stables et attrayants tout en répartissant le risque entre plusieurs emprunteurs.

Les prêts P2P ont connu une croissance rapide, les emprunteurs recherchant de meilleures solutions que celles proposées par les banques. Le marché mondial du crédit devrait atteindre 290 milliards de dollars d'ici 2020 avec un taux de croissance annuel composé estimé à 51% de 2014 à 2020.



2010-2014: Compound Annual Growth Rate of 123%; 2015-2020: Expected CAGR of 51%

Source: Company Data Morgan Stanley Research



— Introduction

Les challenges

Le prêt en P2P est une industrie relativement nouvelle, avec la première entreprise au monde « Zopa7 » fondée en 2005. Mais le concept de prêt en P2P peut offrir d'énormes avantages par rapport aux prêts traditionnels, et étant une nouvelle industrie, il est encore capable de générer des marges importantes avec la bonne stratégie et la bonne innovation technologique.

Il y a une légende selon laquelle, les nouvelles industries sont celles qui profitent le plus des technologies de pointe, mais en fait ce sont les plus anciennes, plus établies et donc plus compétitives qui nécessitent une innovation technologique constante pour rester en avance sur leurs concurrents, le prêt n'a pas encore atteint ce stade.

Nous commençons à voir l'émergence de plateformes de prêt P2P construites à partir de la technologie de la blockchain, en particulier avec l'appui de la technologie de l'Ethereum. Cependant, étant donné qu'ils ne fournissent pas de cadre juridique pour les prêts, et que tout actif mis en garantie doit être égal ou supérieur au prêt, ces plateformes en sont encore à un stade très précoce.

La plateforme Lendoit

Le marché décentralisé Lendoit de prêt entre pairs, relie les emprunteurs internationaux et les prêteurs à travers une plateforme facile et fiable, en utilisant les avantages de la blockchain et des contrats intelligents.

Lendoit offre une multitude de solutions pour les besoins des emprunteurs et des prêteurs, grâce à l'intégration avec des professionnels tiers dans les domaines du risque, de la vérification et de la collecte des dettes. Lendoit crée des contrats intelligents de réputation uniques et créer des contrats intelligents de fond de compensation. Lendoit permet aux prêteurs d'accorder des prêts dans n'importe quelle devise ERC20, et de participer aux prêts non discriminatoires du prêteur.

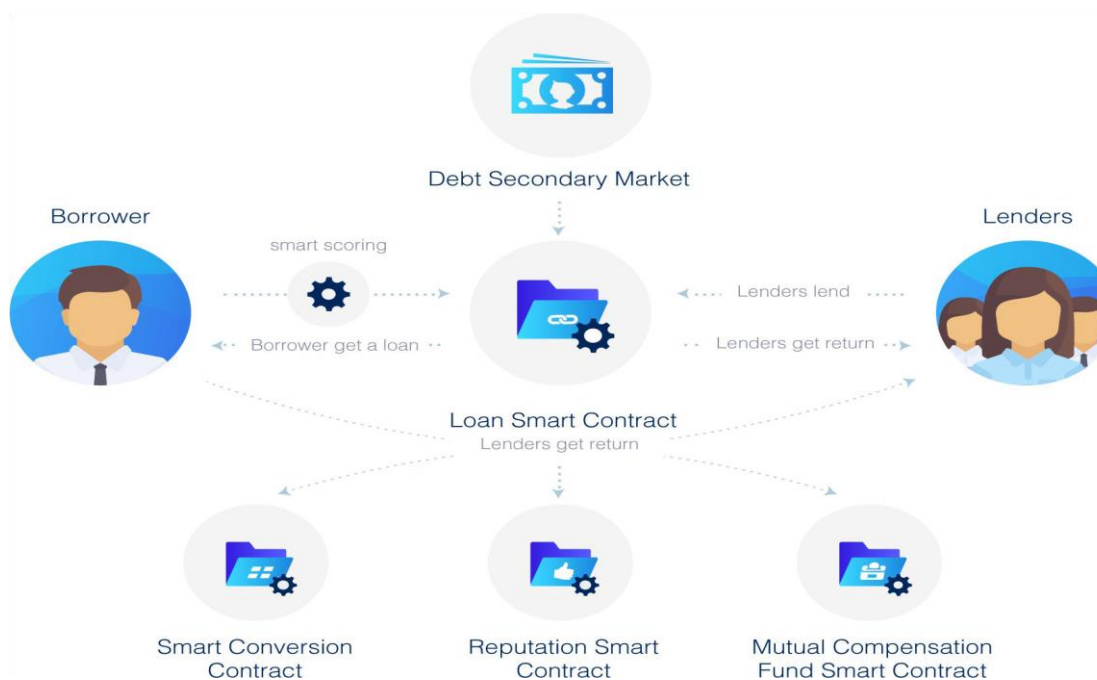
7 <https://en.wikipedia.org/wiki/Zopa>



— La plateforme Lendoit

Les appels d'offres peuvent être effectués directement via les portefeuilles tiers pris en charge par Lendoit, en utilisant le contrat intelligent de prêt. Lendoit propose également un marché secondaire qui permet aux prêteurs de liquider facilement leurs fonds à tout moment.

Présentation du processus de Lendoit



L'écosystème de Lendoit

Lendoit a développé un écosystème de prêt disruptif, en utilisant les contrats intelligents qui servent les participants suivants :

Emprunteurs peuvent faire une application pour une demande de prêt via contrat intelligent

Prêteurs peut prêter aux emprunteurs en utilisant le contrat intelligent des prêts en transférant des fonds au contrat

Réputation vérificateurs peut obtenir des informations sur une adresse Ethereum via le contrat intelligent unique de Lendoit pour la réputation, pour n'importe quel but (par exemple, vérifier l'adresse avant de faire l'envoi de tokens, échanger des actifs physiques contre des jetons, etc...)

Collecteurs de dettes peuvent acheter une dette dans un appel d'offres en utilisant le contrat intelligent de prêt. Les collecteurs qui peuvent participer à l'enchère doivent se conformer aux exigences légales et réglementaires applicables dans la juridiction concernée.

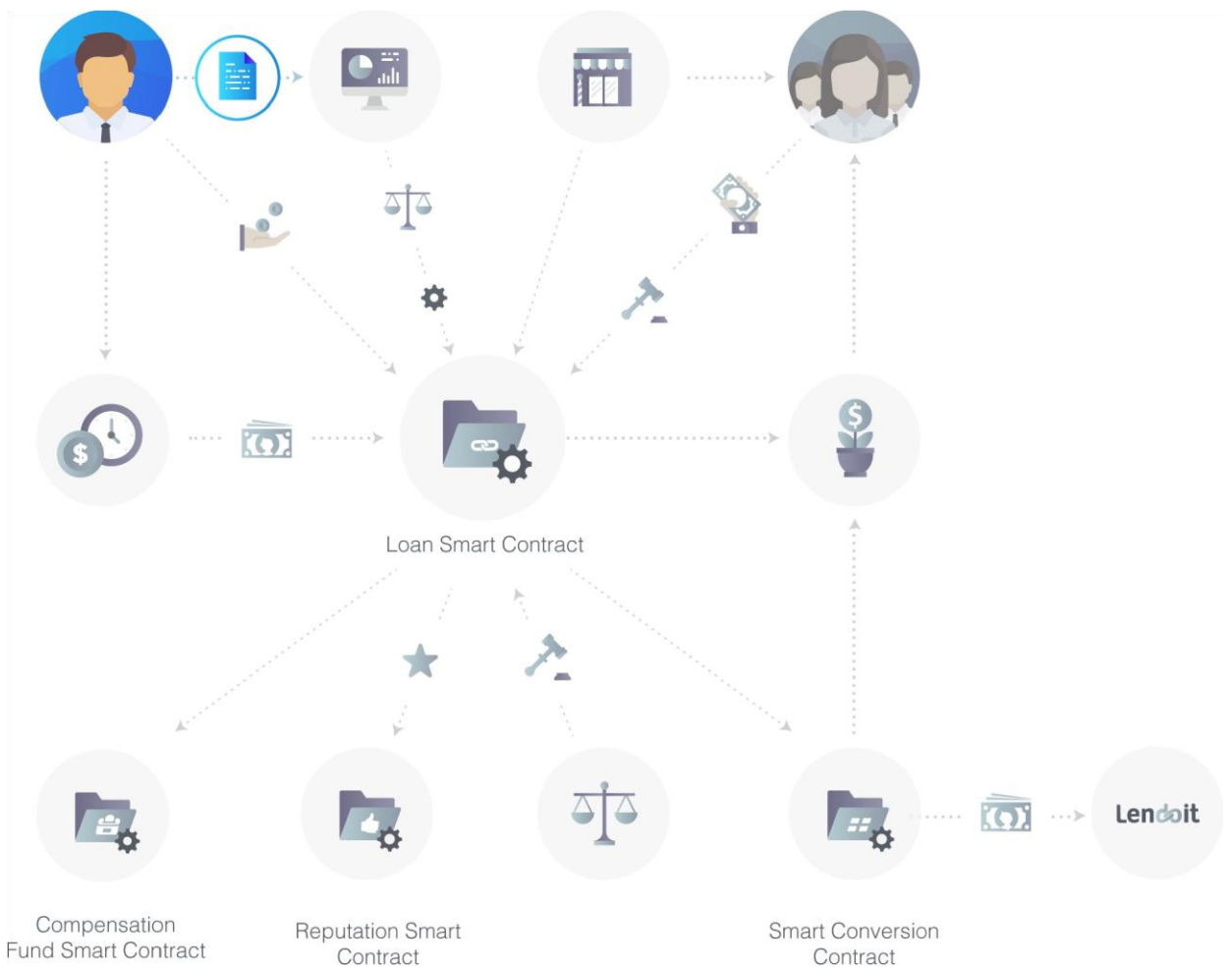


— La plateforme Lendoit

Processus de prêt en détails

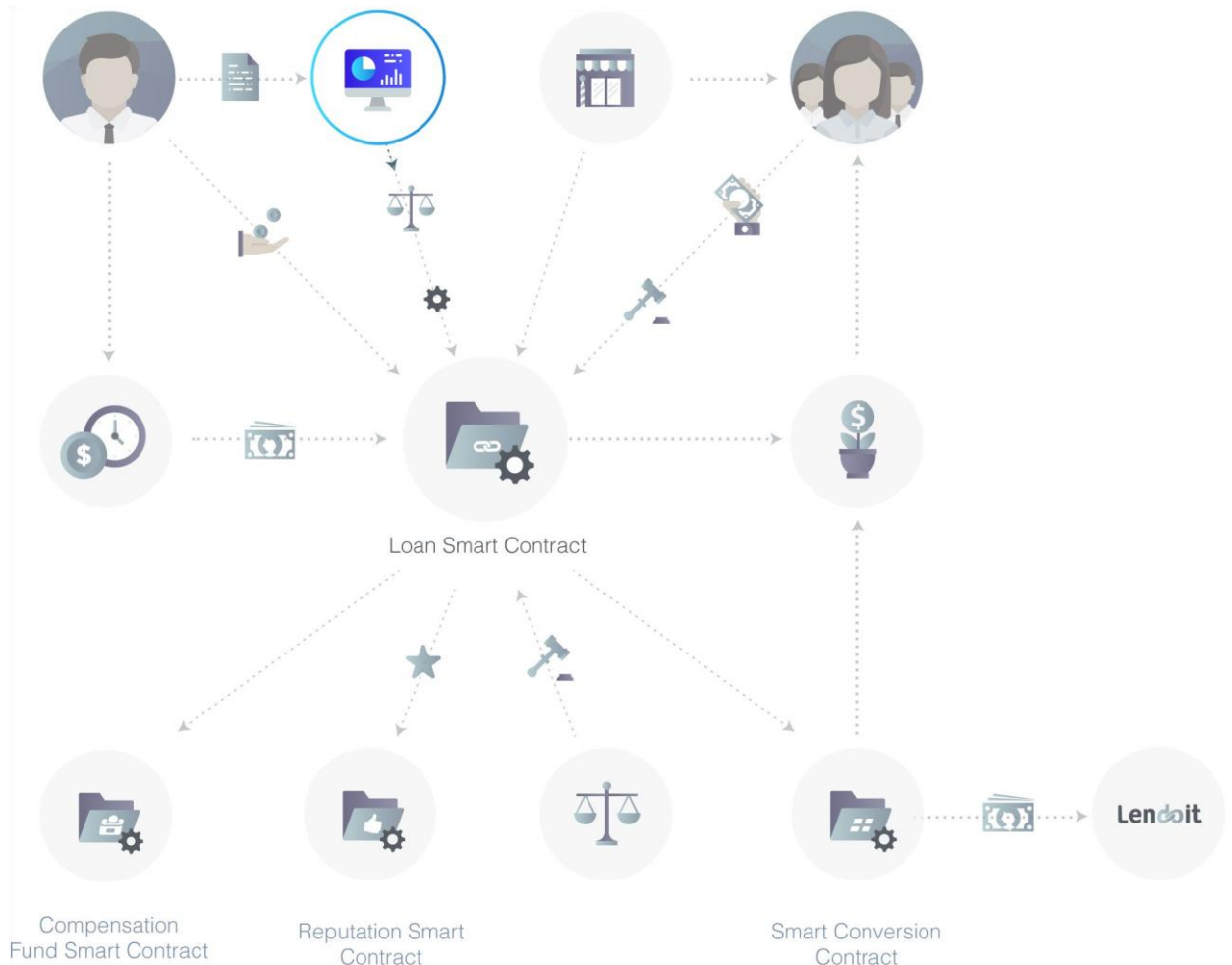
1 Application pour un prêt

L'emprunteur entre dans la plateforme Lendoit et termine le processus de demande de prêt en moins de 3 minutes.



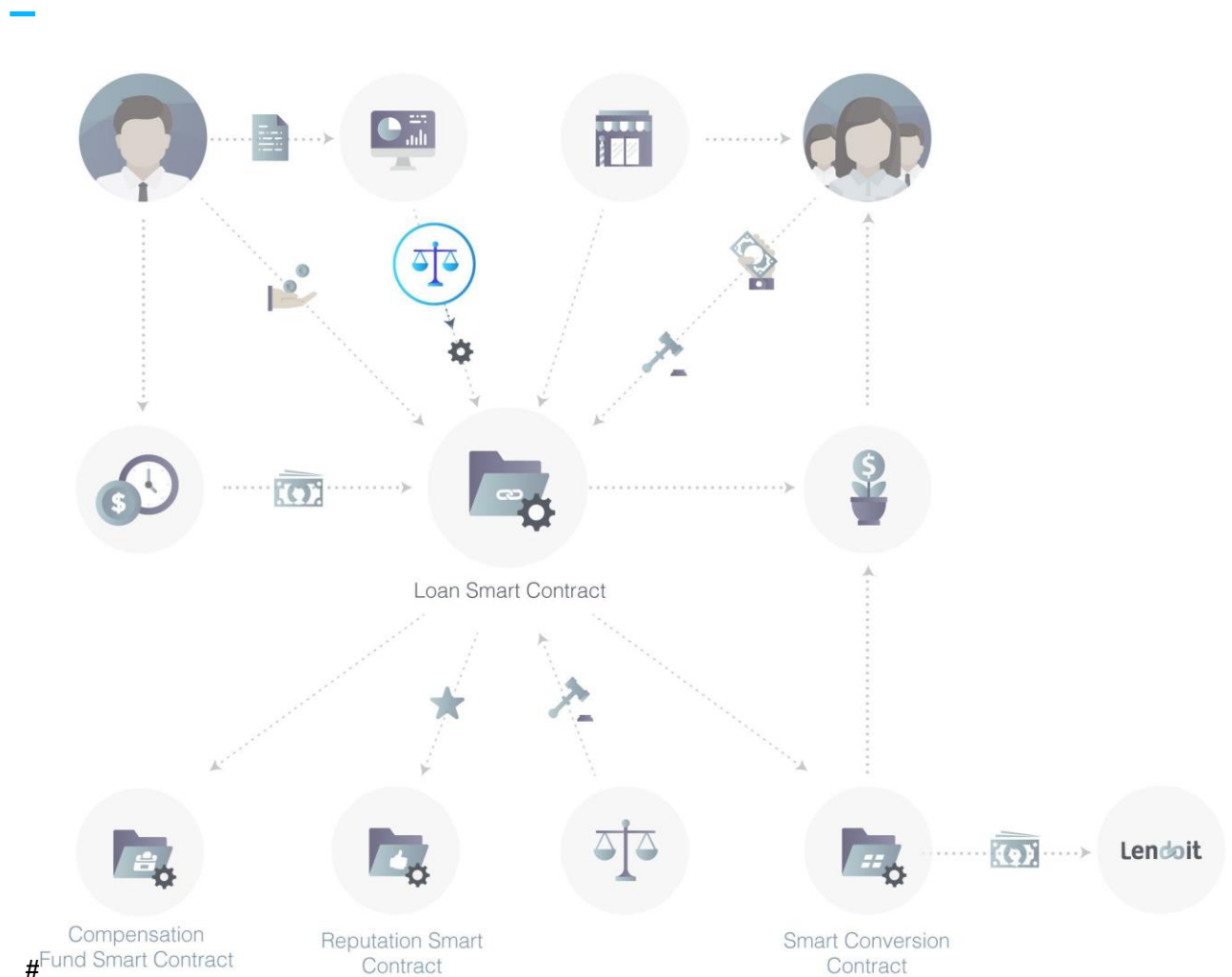
2 Télécharger les vérifications

L'emprunteur télécharge toute vérification pertinente (carte d'identité, passeport, factures d'électricité, etc.) conformément aux exigences légales et réglementaires applicables dans la juridiction concernée, y compris KYC (connaître son client).



3 Processus de vérification

Lendoit envoie les vérifications requises aux meilleurs fournisseurs de services internationaux de vérification professionnelle, afin de prévenir la fraude et de vérifier que les renseignements fournis par l'emprunteur sont véridiques et exacts. Dans la plupart des cas, les sociétés de vérification peuvent vérifier l'identité des emprunteurs dans un délai de quelques secondes jusqu'à quelques heures.



Processus de notation

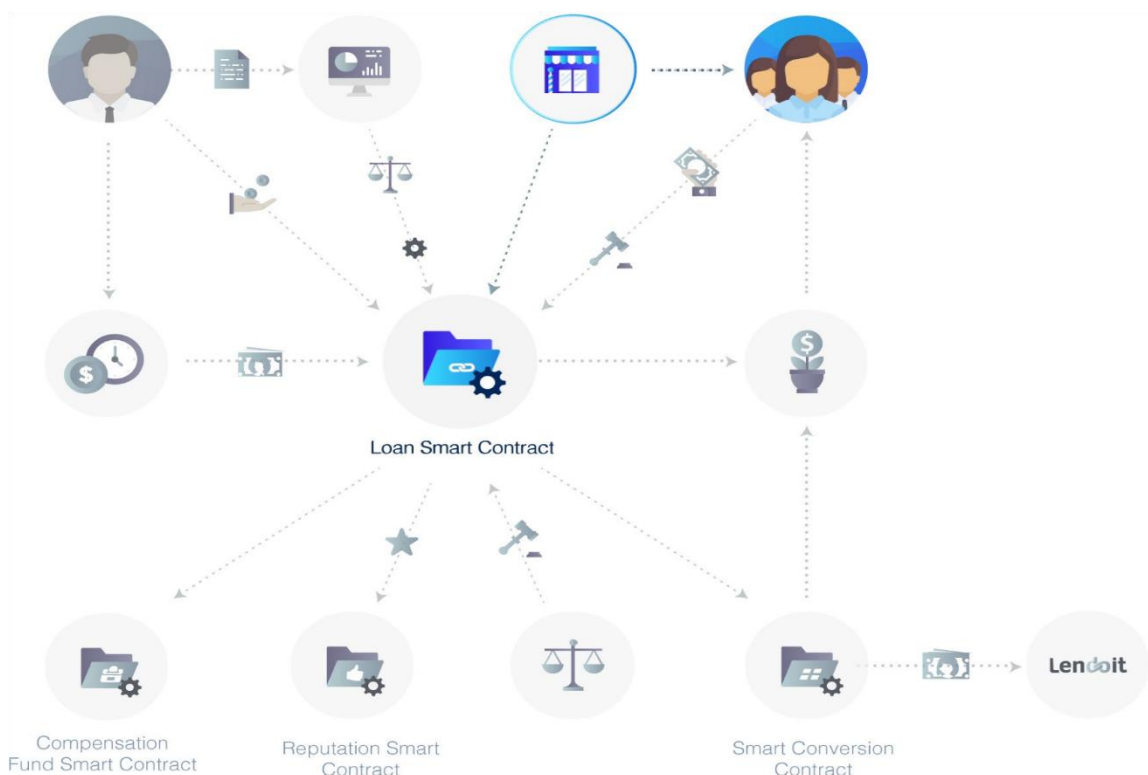
Dans le passé, la notation de crédit traditionnelle a été faite en considérant divers facteurs tels que le montant d'argent dû, les antécédents de paiement et de l'endettement de l'emprunteur potentiel, entre autres choses.

Mais dans le monde numérique d'aujourd'hui, le nombre de facteurs pouvant être utilisés pour déterminer le pointage de crédit de quelqu'un est exceptionnellement plus élevé et peut inclure tout ce que les gens aiment et n'aiment pas sur leurs profils de réseaux sociaux, leurs centres d'intérêts, etc. Tout ceci dans le but de fournir une vision plus « holistique » du pointage de crédit de l'emprunteur potentiel et de sa capacité à rembourser le prêt.

Les demandes de prêt via Lendoit seront envoyées à des fournisseurs de notation professionnels et vérifiées dans le monde entier afin de recevoir une note pour le prêt

- Il stocke le score de l'emprunteur avec les détails du fournisseur de score
- Il stocke la vérification de l'emprunteur avec les détails du fournisseur de vérification (généralement le même que le fournisseur de score, mais il peut être différent)
- Il stocke les conditions du prêt et agit comme un accord électronique
- Il gère l'offre du prêteur pour le taux d'intérêt
- Il agit comme un intermédiaire de confiance responsable de la détention et de la libération des fonds auprès de l'emprunteur
- Il est responsable de la mise à jour du contrat de réputation intelligente avec un enregistrement objectif.
- Il est responsable du transfert des fonds dans le contrat du fond d'indemnisation intelligent en cas de défaut.
- Il est responsable de l'interaction avec le contrat de conversion intelligente et convertit automatiquement les frais d'entreprise et les paiements d'intérêts en tokens Lendoit (LOANs)
- Il est responsable des changements de propriété dans les prêts consentis par les transactions entre prêteurs sur le marché secondaire.
- Il est responsable de l'offre des collecteurs en cas de défaut de paiement.

Une fois que l'utilisateur a été vérifié et que son pointage de crédit revient du fournisseur de notation, la demande de prêt peut être « publiée ». Lendoit publiera chaque contrat intelligent de prêt dans la blockchain et sur le marché. Les utilisateurs souhaitant financer un prêt peuvent commencer à enchérir sur l'intérêt de celui-ci sous le statut de prêteur.



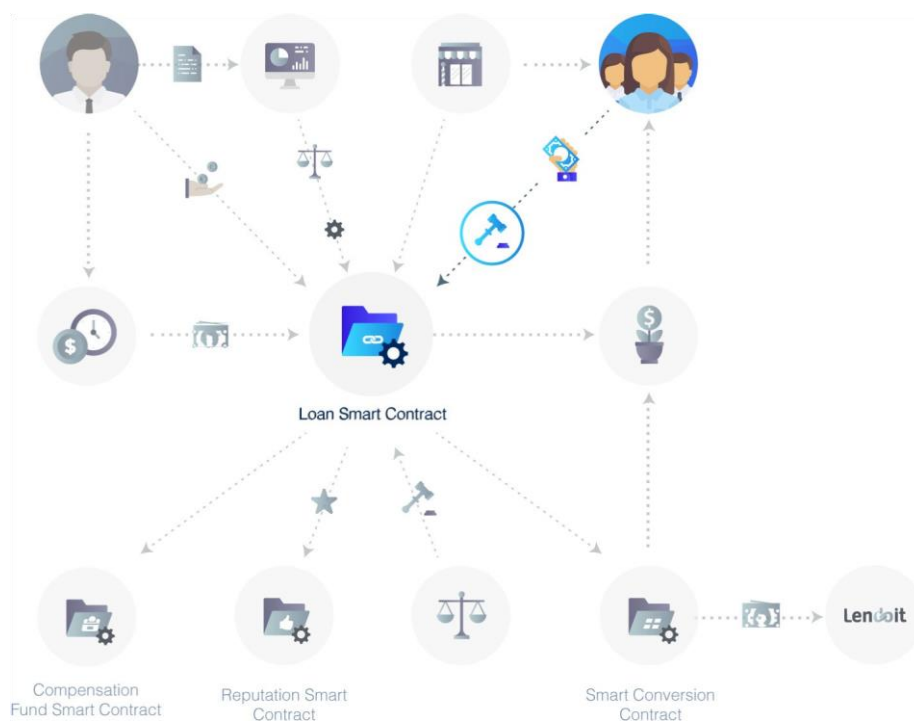
6 Offre du prêteur

Après l'enregistrement du contrat de prêt intelligent dans la blockchain, les prêteurs peuvent participer à l'offre du prêteur directement via les portefeuilles tiers pris en charge par Lendoit, en utilisant le contrat intelligent de prêt.

L'offre du prêteur est le processus de collecte de fonds pour le prêt demandé par l'emprunteur, dans l'une des structures de soumission mises en œuvre sur la plateforme Lendoit sous réserve des exigences légales applicables dans chaque cas. Par exemple, dans une structure d'enchères inversées, le ou les soumissionnaires retenus pourraient être ceux qui ont offert le taux d'intérêt les plus bas. L'offre du prêteur a deux objectifs principaux :

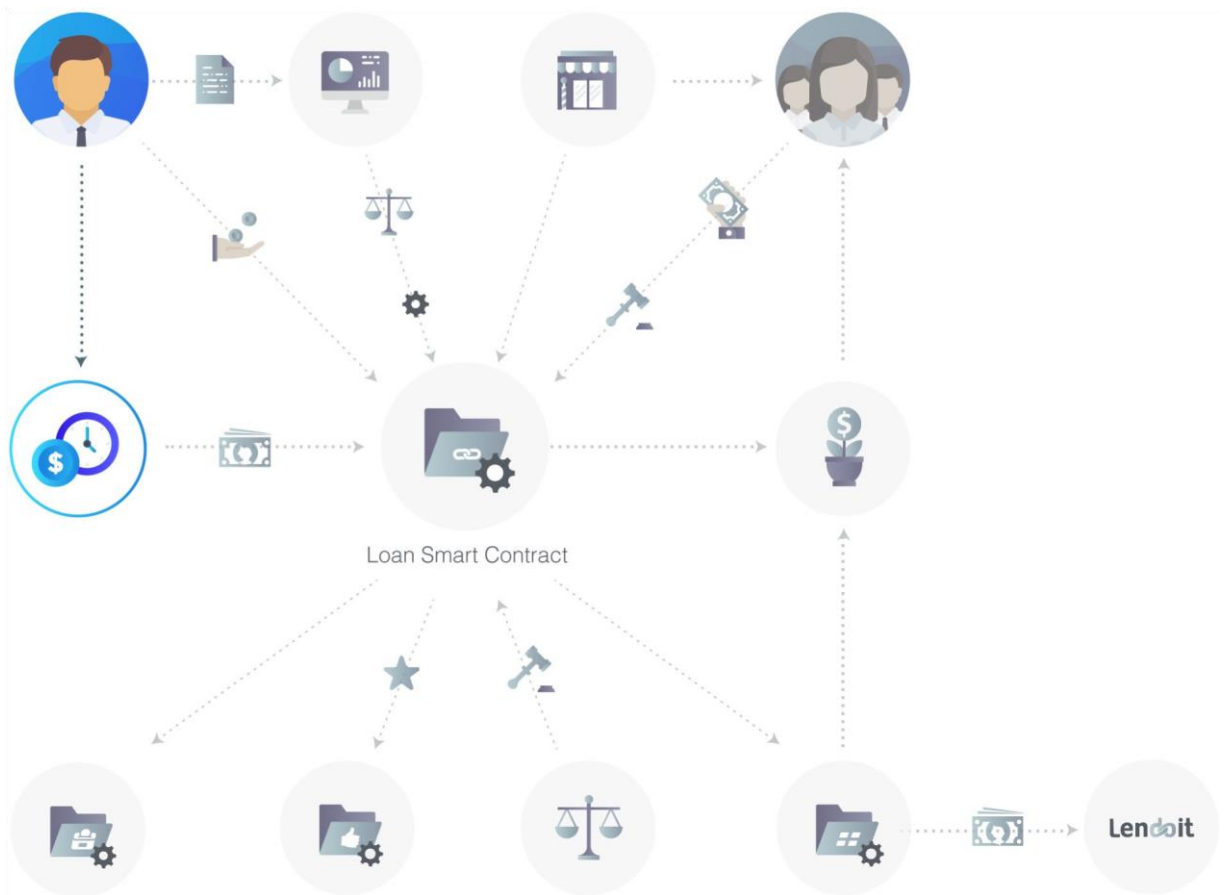
- Aider l'emprunteur à obtenir le taux le plus bas possible.
- Raccourcir le temps nécessaire pour atteindre le montant de la demande de prêt.

A la suite de l'appel d'offres, l'emprunteur se voit proposer une gamme de taux d'intérêt adaptés à sa cote de crédit et à ses antécédents. Il est important de mentionner que tous les emprunts sont effectués de manière anonyme et que les détails de l'emprunteur sont stockés uniquement par Lendoit, de sorte que l'appel d'offres pour le prêt soit fait sans discriminations. Le prêt est ensuite syndiqué, ou divisé, entre les groupes de prêteurs qui ont placé des offres pour fournir les fonds.



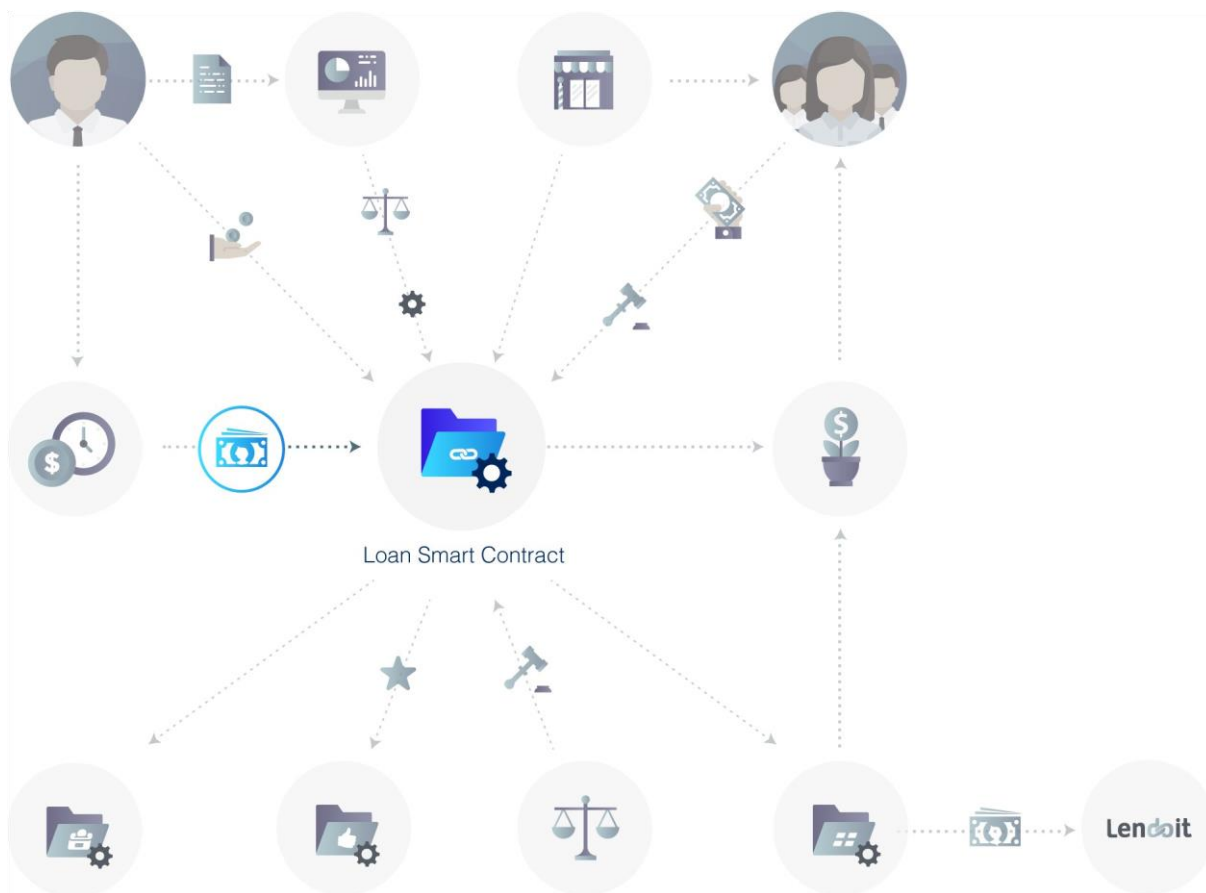
8 Notification de remboursement de prêt

Lorsque la date de paiement arrive, l'emprunteur reçoit une notification que le moment est venu de rembourser le prêt et / ou ces intérêts.



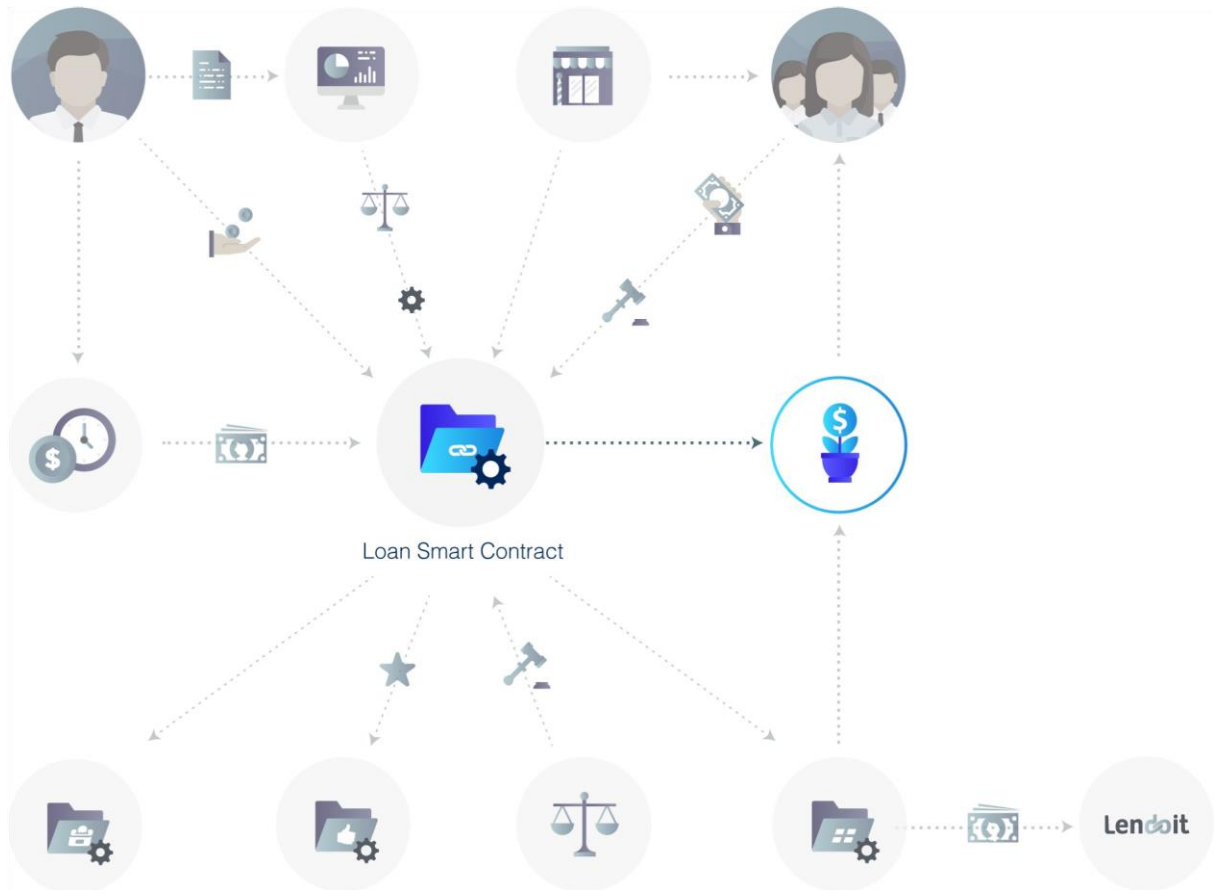
9 Remboursement de prêt

L'emprunteur rembourse les fonds, y compris les intérêts du contrat intelligent du prêt en utilisant son portefeuille en ligne. Si l'emprunteur ne rembourse pas le prêt, il reçoit une deuxième notification. A ce stade, le taux d'intérêt qu'il doit payer est augmenté, et après 60 jours si le prêt demeure impayé, il est transféré par défaut à des sociétés de recouvrement tiers (voir la section 15 pour plus de détails).



Retrait de fonds par les prêteurs

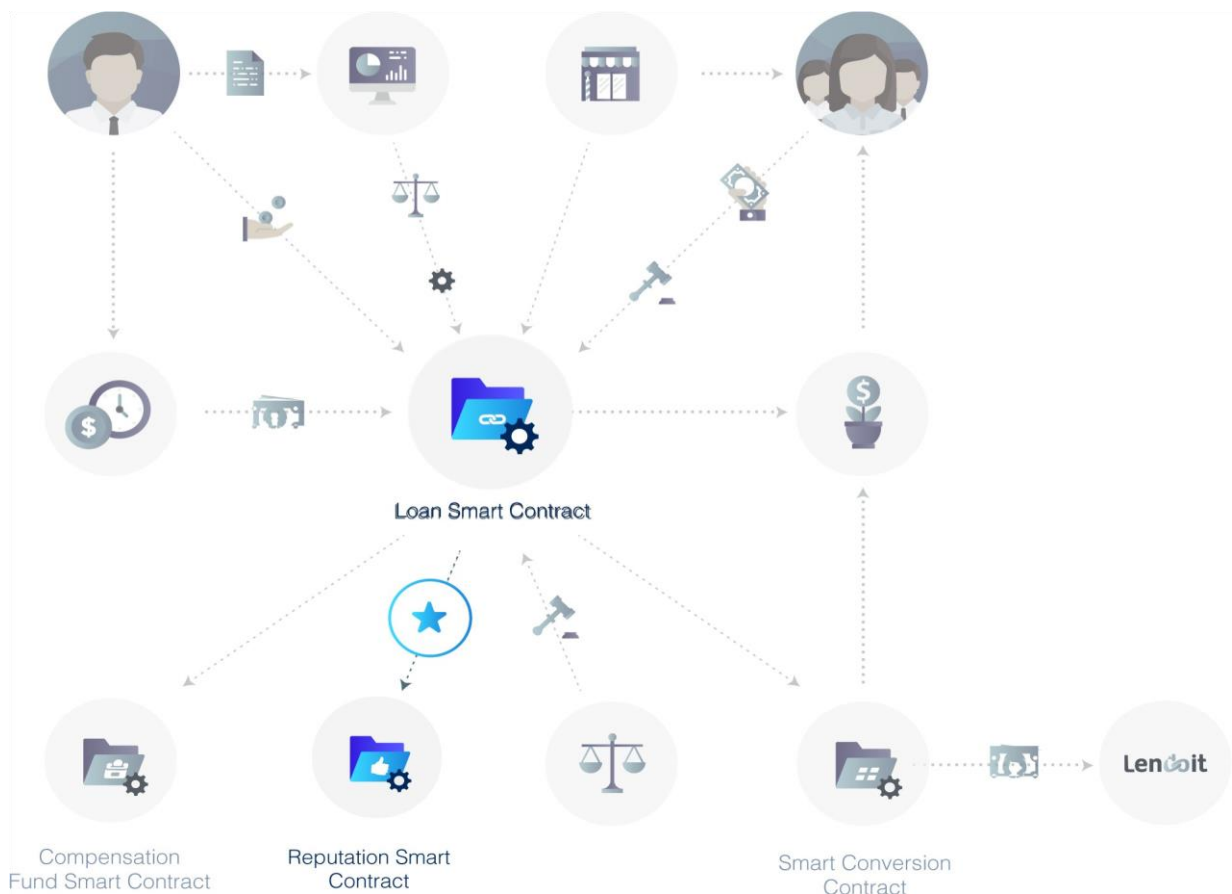
Le prêteur retire les fonds du prêt principal du contrat intelligent de prêt, dans la même crypto-monnaie utilisée lors de son prêt.



Le score de réputation peut être mis à jour sous plusieurs conditions :

- Quand le prêteur fait un prêt à l'emprunteur
- Quand l'emprunteur paie son prêt
- Quand l'emprunteur est en défaut de paiement

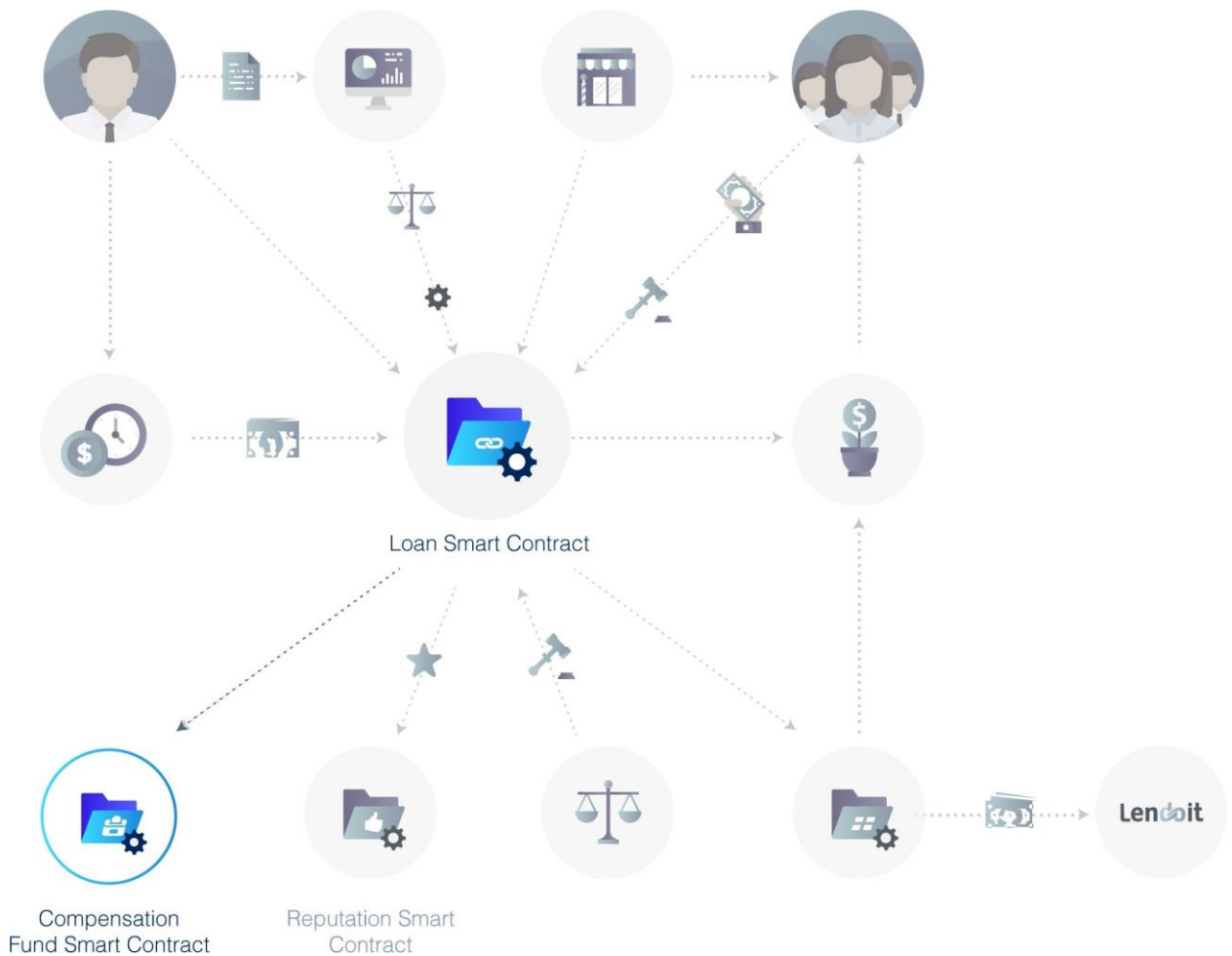
Pour chaque remboursement réussi ou en retard, dans le cas d'un prêt défaillant un enregistrement est généré et enregistré dans le contrat de réputation intelligent, générant une mise à jour objective de la réputation de l'emprunteur et des informations supplémentaires sur les demandeurs de prêt dans le présente et le futur. Les futurs taux de prêt offerts à un emprunteur avec un score de réputation élevé aura de meilleures conditions d'offres par rapport aux nouveaux emprunteurs sans antécédents sur la plateforme.



⁹ [https://en.wikipedia.org/wiki/Default_\(finance\)](https://en.wikipedia.org/wiki/Default_(finance))

13 Contrat de fonds d'indemnisation intelligent

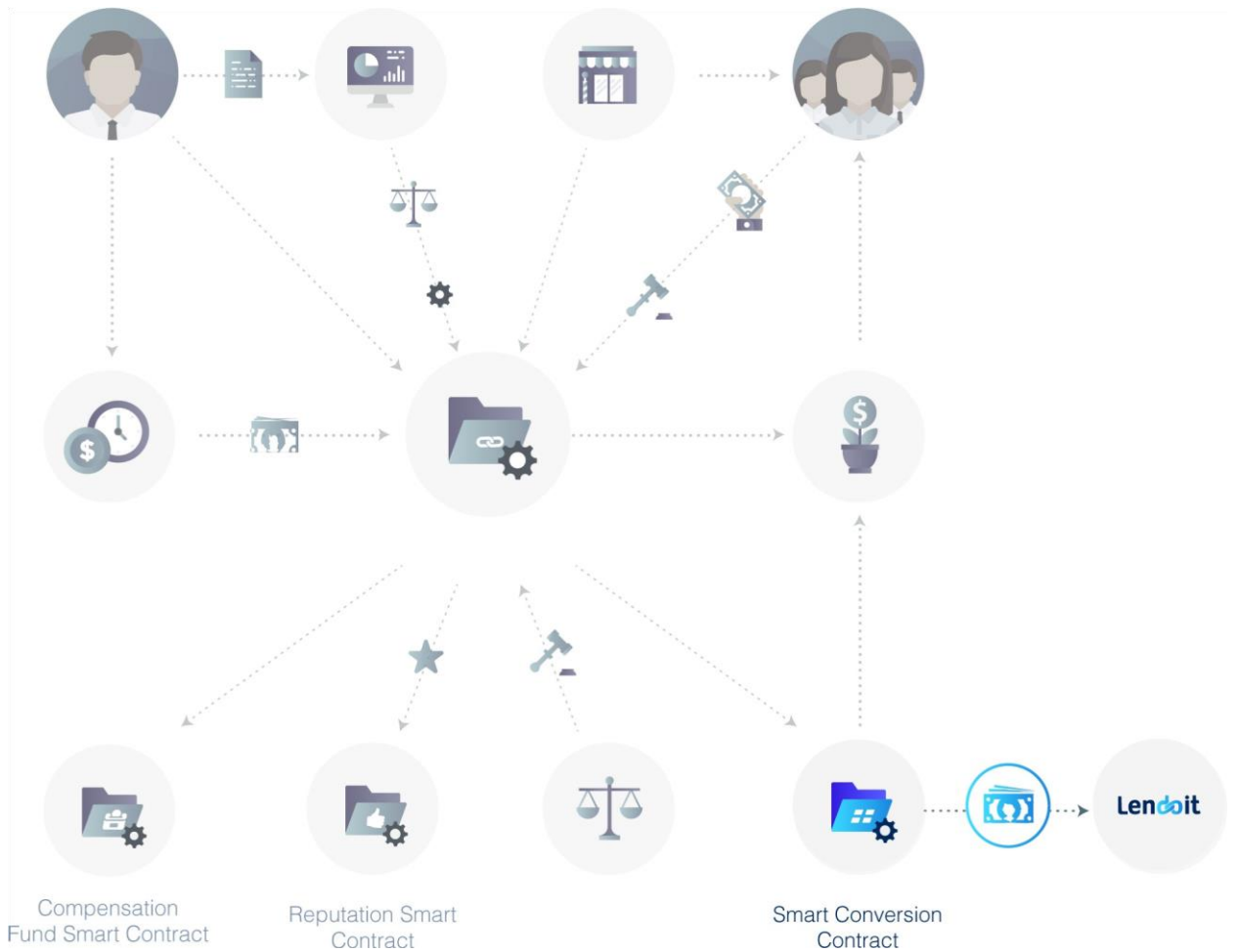
Le contrat de fonds d'indemnisation intelligent est un contrat intelligent qui aide les prêteurs à couvrir les pertes si un emprunteur est en défaut de paiement. Le contrat intelligent de prêt enverra une partie du prêt au contrat intelligent d'indemnisation. Dans le cas d'un défaut de paiement, le prêteur récupérera une partie des pertes grâce à ce dit contrat. De plus, une petite partie de tous les prêts est transférée au contrat de fonds d'indemnisation intelligent de Lendoit afin de protéger les prêteurs actuels et futurs. La portions des fonds envoyés au contrat de fonds d'indemnisation variera constamment selon un processus d'apprentissage automatique basé sur les statistiques du système.



[https://en.wikipedia.org/wiki/Default_\(finance\)](https://en.wikipedia.org/wiki/Default_(finance))

Les frais de Lendoit

Lendoit prélève une petite somme sur le contrat de prêt intelligent, payé en tokens (LOANs) en utilisant le contrat de conversion intelligent.



— Solutions pour les prêts en défaut de paiement

Le problème des défauts de paiement, qui existe en dehors de Lendoit, crée une situation où les prêteurs pourraient perdre leurs fonds parce que l'emprunteur ne parvient pas à rembourser.

La plateforme Lendoit fournit une solution innovante à ce problème de la manière suivante :

Agences de notation - Pour obtenir le score le plus précis, Lendoit utilisera des fournisseurs de scores expérimentés et professionnels. Chaque fournisseur choisira sa méthode de notation des emprunteurs, et les prêteurs peuvent choisir des prêts avec des scores de divers fournisseurs en qui ils ont confiance.

Agences de vérification - Pour prévenir la fraude, Lendoit utilisera des fournisseurs de vérification expérimentés et professionnels. Chaque fournisseur choisira la manière dont il vérifie les emprunteurs, et les prêteurs peuvent choisir des prêts qui sont vérifiés par les fournisseurs en qui ils ont confiance.

Contrat de réputation - Chaque prêt génère un record de pointage objectif dans le contrat de réputation intelligent. Lendoit veillera à ce que ces données soient accessibles à tous, et ainsi donner aux prêteurs plus d'informations sur un emprunteur spécifique. Cela a l'avantage supplémentaire de donner à l'emprunteur une incitation à rembourser intégralement le prêt en temps voulu, et de conserver ainsi une bonne réputation.

Contrat de fonds d'indemnisation - Lendoit a créé le contrat de fonds d'indemnisation intelligent sous la forme d'un contrat transparent reflétant le montant des fonds disponibles en tout temps et sans frais. Contrairement à d'autres solutions, dans les prêts P2P, la formule permettant de recevoir une compensation pour les fonds perdus en cas de défaillance d'un prêt est transparente et connue de tous. Il est contrôlé par le prêt contrat intelligent. Dans le cas d'un prêt en défaut de paiement, le prêteur peut bénéficier de la tranquillité d'esprit en récupérant au moins une partie de ses fonds.

Collecteurs de dettes - Si un prêt est en défaut, la dette sera offerte à l'offre d'un collecteur. Les collecteurs peuvent soumissionner dans l'offre pour acheter la dette auprès des prêteurs. Cela permettra au prêteur de récupérer une grande partie de la perte.

Distribution du risque des prêteurs - La plateforme Lendoit donne aux prêteurs la possibilité de partager le financement d'un certain emprunt par syndication (prêt syndiqué)

Le marché secondaire de Lendoit

¹⁰ Lendoit offre un marché secondaire aux prêteurs afin qu'ils puissent liquider leurs fonds à tout moment sur le marché. Si un prêteur décide qu'il a besoin de ses fonds immédiatement à d'autres fins, il peut alors offrir sa part du prêt à d'autres prêteurs utilisant le marché secondaire de Lendoit et bénéficier ainsi d'une liquidité instantanée pour ses fonds. Cela fournit une quantité incroyable de flexibilité et peut être d'une grande valeur pour les prêteurs.

¹¹ www.investopedia.com/terms/s/syndicatedloan.asp

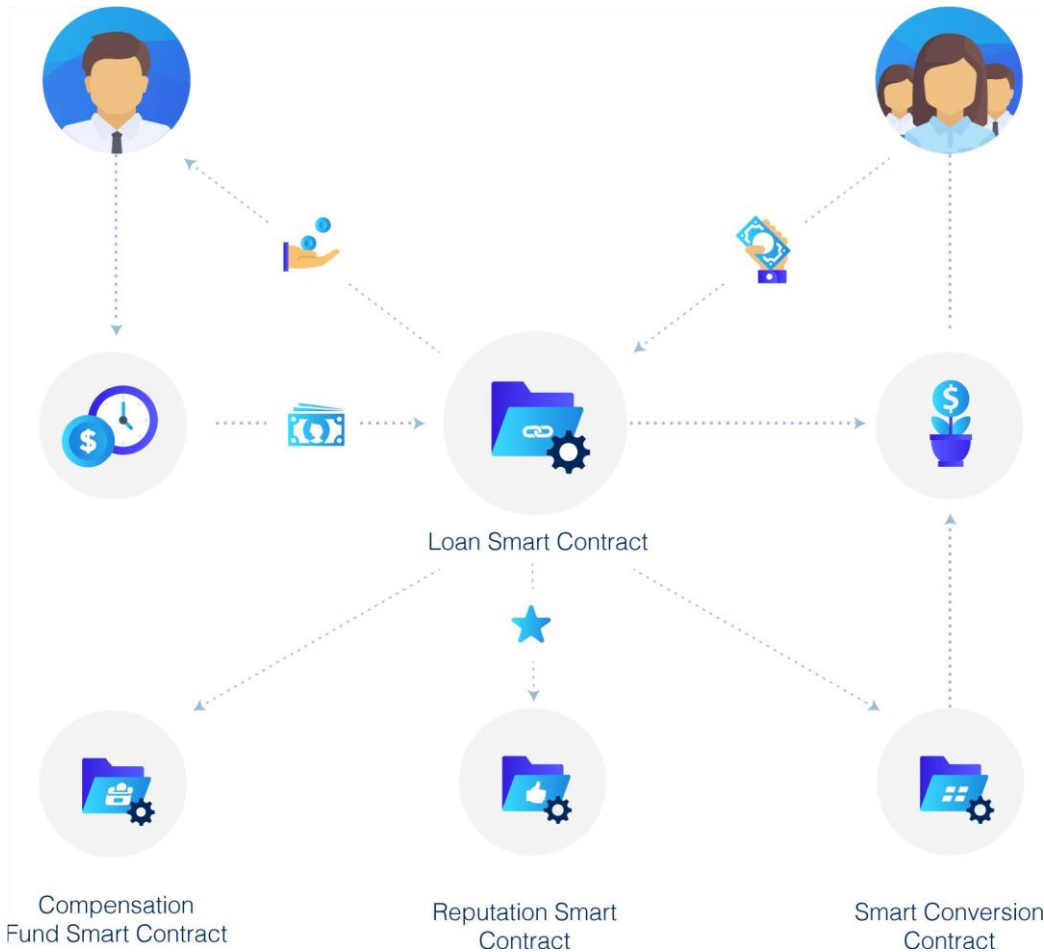
¹² https://en.wikipedia.org/wiki/Secondary_market



Exemples and Illustrations

1 Exemple #1: Un prêt réussi

Dans cet exemple, un emprunteur emprunte 5 ETH pendant 1 mois et rembourse 5,5 ETH (intérêt de 10%). L'emprunteur remplit la demande de prêt via le site Web ou l'application mobile de Lendoit, et il est vérifié (en tant que véritable emprunteur) et noté. Lendoit déploie le contrat intelligent de prêt et publie ses détails sur le marché Lendoit.

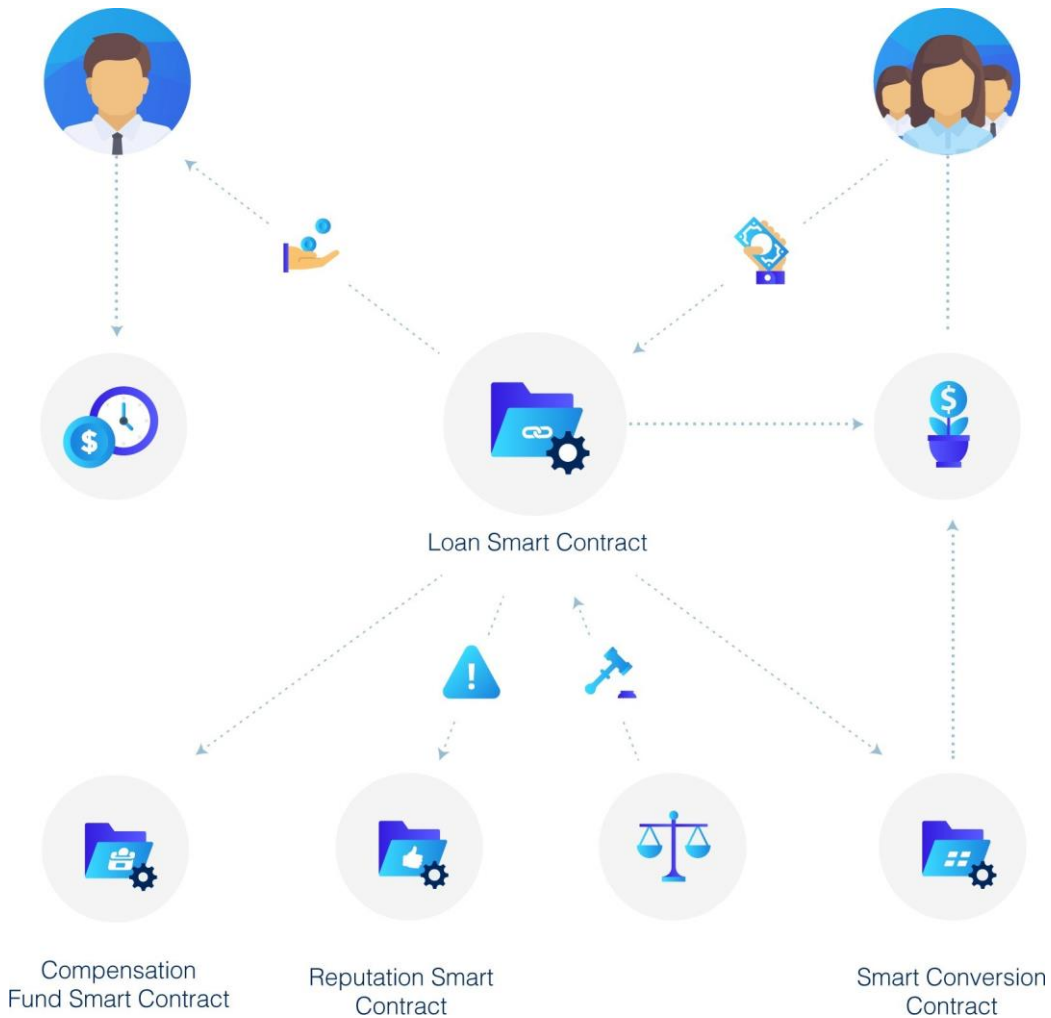


- Les prêteurs fournissent des fonds au contrat de prêt intelligent
- L'emprunteur retire les fonds du contrat de prêt intelligent
- Lorsque le paiement est dû, l'emprunteur reçoit une notification pour rembourser le prêt
- L'emprunteur transfère le principal du prêt + les intérêts courus au contrat Smart Loan
- Les prêteurs reçoivent les fonds qu'ils ont prêtés
- Les prêteurs reçoivent un intérêt couru dans les prêts, en utilisant le contrat de conversion intelligente.
- L'emprunteur reçoit un dossier de réputation objectif dans le contrat de réputation intelligent.
- Une partie des retours de prêt est transférée au contrat de fonds d'indemnisation intelligent de Lendoit



2 Exemple #2: Prêt en défaut de paiement

Dans cet exemple, un emprunteur emprunte 5 ETH et ne rembourse pas à échéance.



- Les prêteurs fournissent des fonds au contrat de prêt intelligent
- L'emprunteur retire les fonds du contrat de prêt intelligent
- Lorsque le paiement est dû, l'emprunteur ne rembourse pas le prêt
- Un mauvais dossier de réputation est généré pour l'emprunteur dans le contrat de réputation intelligent
- Les fonds du contrat de fonds de Compensation intelligent sont transférés au contrat de prêt intelligent
- Les fonds provenant de l'offre des collecteurs sont transférés au contrat de prêt intelligent
- Les prêteurs retirent leurs fonds du contrat de prêt intelligent



—Examples and Illustrations

Lendoid prêts décentralisés

La plateforme Lendoid fait appel à des organisations tierces d'évaluation des risques professionnelles pour identifier et mesurer les risques inhérents aux processus de prêt et pour déterminer les mécanismes de contrôle et de surveillance mis en place pour se protéger contre la discrimination illégale. Une fois que l'emprunteur reçoit son score et l'approbation de vérification, un contrat intelligent est généré sur la Blockchain et publié dans le marché Lendoid. A partir de là, le prêt est géré de manière décentralisée dans la Blockchain et sans l'intervention d'intermédiaires.

Lorsque l'emprunteur rembourse le prêt, sa réputation est mise à jour et une partie de son rendement est transférée au contrat de compensation afin de protéger les autres prêteurs en cas de défaut de paiement.

Lendoid a plusieurs avantages majeurs par rapport aux autres plateformes :

Les tokens ne sont pas en garantie - Lorsque les tokens sont utilisés comme garantie, cela signifie que pour obtenir un prêt, l'emprunteur doit déposer des tokens dans le contrat de prêt intelligent. Après de nombreuses discussions avec des experts de l'industrie financière et du crédit, Lendoid a décidé de ne pas utiliser ce modèle car il ne peut pas fonctionner. Si les tokens collatéraux ont une valeur, l'emprunteur peut les utiliser au lieu de prendre un prêt. Si elles n'ont aucune valeur, le prêteur perdra tous ses fonds si le prêt est en défaut.

Score de l'emprunteur - La notation est très importante dans le monde des prêts et peut refléter le risque de prêter de l'argent à un emprunteur spécifique à un moment donné, et peut affecter le taux d'intérêt du prêt. Les systèmes qui n'utilisent pas la notation ne peuvent pas refléter les risques de leurs emprunteurs. Lendoid relie les emprunteurs aux principaux fournisseurs de notation et permet aux prêteurs de voir le score de l'emprunteur et qui l'a fourni.

Réputation intelligente unique - Lendoid a développé le contrat de réputation intelligente pour fournir une couche de confiance supplémentaire en plus de la notation. La réputation intelligente peut également être utilisée pour d'autres applications sur la Blockchain.

Fonds de compensation transparent - Lendoid sera la seule plate-forme P2P dont le fonds de compensation est entièrement transparent en raison du fait qu'il fonctionne sur la Blockchain. Tout le monde peut voir le montant dans le fonds d'indemnisation à un moment donné.

Offre d'intérêt - Chaque contrat de prêt intelligent est publié pour une offre de taux d'intérêt, où les prêteurs peuvent offrir un taux d'intérêt et un montant basé sur les paramètres de l'emprunteur (tels que le score, le but du prêt, etc.). L'offre garantit que l'emprunteur obtiendra le meilleur taux d'intérêt possible.

L'offre des collecteurs - Si un prêt est défaillant, au lieu de perdre les fonds, la dette de l'emprunteur est publiée dans l'offre du collecteur en utilisant le contrat Smart Loan. Les fonds provenant de l'offre des collecteurs sont transférés au contrat de prêt intelligent et peuvent être retirés par les prêteurs. Cela aide les prêteurs à couvrir leurs pertes.



Le Token de Lendoit (LOAN)

Le token Lendoit, LOAN, est un jeton conforme à la norme ERC20. Le PRÊT sera toujours liquide avec réserve d'Ether en utilisant le Contrat de Conversion Intelligent, mais sera également listé dans certains échanges de crypto-monnaie. Le prêt est utilisé pour les utilitaires suivants :

Pour devenir un prêteur - Pour participer à l'offre du prêteur et prêter des fonds au contrat de prêt intelligent, le prêteur doit détenir des LOANs d'une valeur approximative égale à 10% du montant qu'il désire prêter.

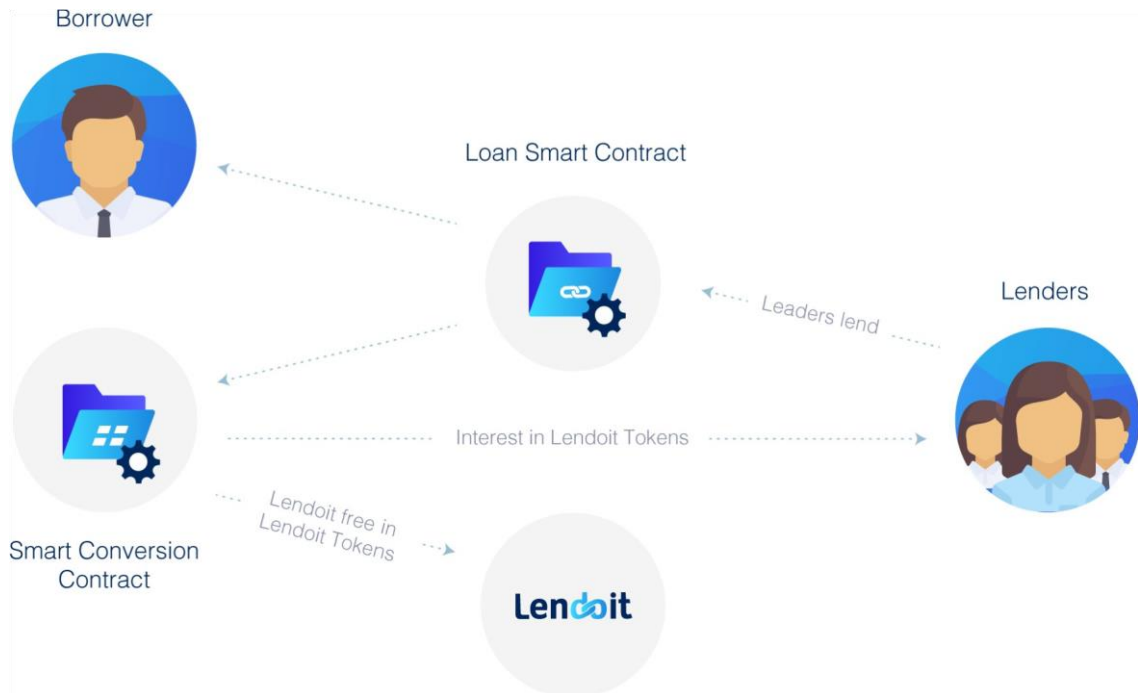
Pour devenir un emprunteur - L'emprunteur enverra des LOANs pour publier le contrat de prêt intelligent sur la Blockchain.

Pour devenir un fournisseur - Les fournisseurs de score et de vérification paieront une redevance annuelle en prêts à Lendoit.

Pour devenir un collecteur de dettes - Après avoir remporté la vente aux enchères des recouvreurs de dette, les collectionneurs paieront des LOANs à Lendoit pour fournir des informations sur la collecte (adresse, coordonnées de l'emprunteur, etc.)

Tous les frais facturés par Lendoit sont en LOANs - Lorsque Lendoit perçoit des frais sur le contrat de prêt intelligent, le processus s'effectue automatiquement via le contrat intelligent de conversion et est payé en LOANs.

Tous les paiements d'intérêts doivent être payés aux prêteurs en LOANs - Lorsque les prêteurs retirent leur rendement du contrat de prêt intelligent, le processus se déroule automatiquement via le le contrat intelligent de conversion.





Advantages of Smart Loan Contracts

The Smart Loan Contract has several advantages over other P2P lending solutions:

Marché mondial - En utilisant la structure Blockchain, un système décentralisé qui fonctionne partout, les conditions de la transaction en termes de taux d'intérêt, par exemple, peuvent être beaucoup plus attrayantes tant pour le prêteur que pour l'emprunteur. Le taux d'intérêt du prêt est déterminé dans un appel d'offres ouvert et transparent où les prêteurs peuvent évaluer le score de l'emprunteur et décider du montant de l'offre et du taux.

Réputation objective - Contrairement à d'autres systèmes de réputation fondés sur l'émotion, le contrat de prêt intelligent génère un dossier de réputation objectif fondé sur la performance antérieure de l'emprunteur et le remboursement (ou non) en temps voulu du prêt et de ces intérêts.

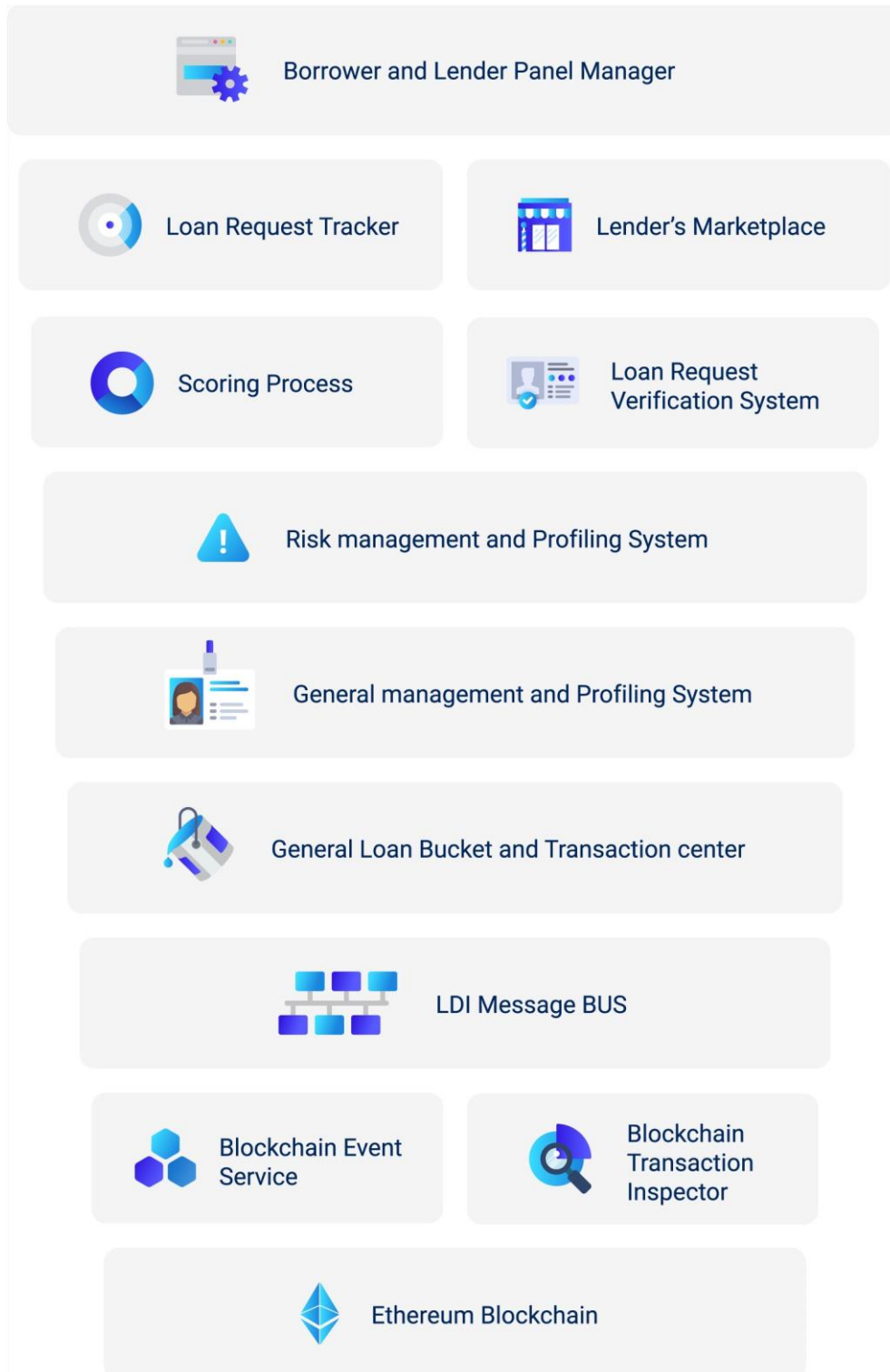
Pas besoin de compte en fiducie - Grâce à la technologie des contrats intelligents sur la Blockchain, il n'y a plus besoin d'un compte en fiducie. Cela peut économiser beaucoup d'argent parce que le processus est automatique et est capable de contourner les barrières.

Un vrai P2P - Les fonds sont transférés des prêteurs à l'emprunteur, et vice versa, sans intermédiaire. Cela augmente la confiance en raison de la transparence et accélère également le processus de prêt.

Le fond de compensation - Le fonds de compensation est mis en œuvre par un contrat intelligent et le fonds n'est accessible que par le contrat de prêt intelligent. Cela peut réduire le risque lié aux prêts, car les prêteurs peuvent couvrir une partie ou la totalité de leurs pertes grâce au fonds.

L'offre du collecteur de dettes - Dans les cas où un prêt est en défaut, la dette peut être vendue à des collecteurs internationaux vérifiés via un appel d'offres. Cela aide le prêteur à récupérer une grande partie du prêt en échec.

L'architecture de la plateforme Lendoit

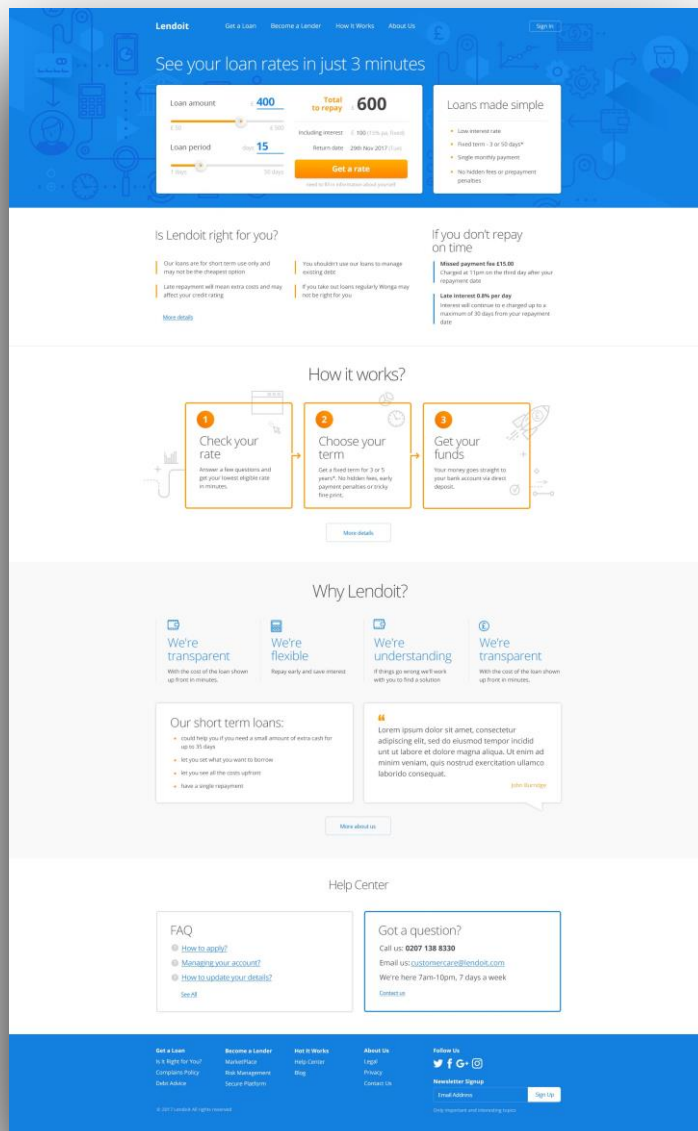




Aperçu de la version Alpha de Lendit

La version Alpha de Lendit est opérationnel depuis septembre 2017. Les utilisateurs peuvent actuellement demander et offrir des microcrédits à court terme de 15 à 90 jours dans des devises crypto.

Dans cette première phase alpha, les différents mécanismes de « protection » prévus, tels que les fournisseurs de notation tiers et les appels d'offres de collecte, doivent encore être intégrés à la plateforme Lendit. La version actuelle inclut cependant un KYC (connaitre votre client) questionnaire donc certaines informations sont disponibles pour permettre le minimum



Screen1 - Selection of Loan terms



Preview of The Lendit Alpha Version

Lendit [Get a Loan](#) [Become a Lender](#) [How It Works](#) [About Us](#) [Sign in](#)

Loan details Confirmation Transfer method Verification

Loan details: **£500 for 15 days • £100 interest • £600 total to repay** [Edit](#)

Personal Details

1 of 6 completed

Are you an existing customer? [Sign in](#) to use your details

First name: Last name:

Date of birth (dd/mm/yyyy):

Home status: Number of dependants:

Employment status:

Contact info

0 of 7 completed

Address (12 Main st., Apt 4) City:

State: Postcode (LL18 5EL):

Mobile phone (07712345678) Email address (test@gmail.com):

Would you like to get our newsletter? Yes No

Monthly expenses

0 of 5 completed

Mortgage/rent: Credit commitments:

Utilities/Bills: Transport:

Food: Other regular outgoings:

Use Promotion code: How did you hear about us?:

Information about the responsibility for the correct data

[Continue](#)

Please, complete 16 fields

Get a Loan
Is It Right for You?
Complains Policy
Debt Advice

Become a Lender
MarketPlace
Risk Management
Secure Platform

Hot It Works
Help Center
Blog

About Us
Legal
Privacy
Contact Us

Follow Us
Twitter Facebook Google+ Instagram

Newsletter Signup
Email Address: [Sign Up](#)

© 2017 Lendit. All rights reserved. [Daily important and interesting topics](#)

Screen 2 - The loan application

Lendit [Get a Loan](#) [Become a Lender](#) [How It Works](#) [About Us](#) [My Account](#) [Sign Out](#)

Loan details Confirmation Transfer method Verification

Verification

1 of 2 completed

The loan, based on your information, is almost ready and the only thing left is to finish verification. Please, upload all documents below. Do our team can make share you are who you say you are.

1. Add a scan or photograph of your passport [My passport@ig](#) [Profile](#)

Make sure your scan or photo is:

- Lorem ipsum dolor sit amet
- Consectetur adipiscing elit, sed do eiusmod tempor incididunt ut labore
- Ut enim ad minim veniam, quis nostrud exercitation

2. Add a scan or photograph of your <document>

Make sure your scan or photo is:

- Lorem ipsum dolor sit amet
- Consectetur adipiscing elit, sed do eiusmod tempor incididunt ut labore
- Ut enim ad minim veniam, quis nostrud exercitation

[Previous Step](#) [Submit](#)

Please, upload 1 file

Loans made simple

- Low interest rate
- Fixed term - 3 or 50 days*
- Single monthly payment
- No hidden fees or prepayment penalties

Get a question? Call us: **0207 138 8330**

We care about your privacy - we will never sell your information.

Get a Loan
Is It Right for You?
Complains Policy
Debt Advice

Become a Lender
MarketPlace
Risk Management
Secure Platform

Hot It Works
Help Center
Blog

About Us
Legal
Privacy
Contact Us

Follow Us
Twitter Facebook Google+ Instagram

Newsletter Signup
Email Address: [Sign Up](#)

© 2017 Lendit. All rights reserved. [Only important and interesting topics](#)

Screen 3 - Upload documentation (Verification)



Preview of The Lendit Alpha Version

The screenshot shows the Lendit Borrower's Dashboard. At the top, there's a navigation bar with links for 'Get a Loan', 'Become a Lender', 'How It Works', and 'About Us'. A 'My Account' section includes 'Sign Out' and a notification: '5:00 hours before the end of the payment period. Make a payment.' A main message says 'Thanks for Choosing Kate!' and provides instructions on document submission. The 'My Dashboard' section features a progress bar for a loan request of '£600 for 15 days'. The progress bar shows four steps: 'Loan details' (completed), 'Confirmation' (completed), 'Transfer method' (completed), and 'Verification' (in progress). Below the progress bar, it indicates 'Funded 0%' and '£600 left' with a '12d for finding ()' timer. A 'More details' button is present. The 'Help Center' section includes an FAQ with links for 'How to apply?', 'Managing your account?', and 'How to update your details?'. A 'Got a question?' box provides contact information: 'Call us: 0207 138 8330', 'Email us: customercare@lendit.com', and 'We're here 7am-10pm, 7 days a week'. The footer contains links for 'Get a Loan', 'Become a Lender', 'Hot It Works', 'About Us', and 'Follow Us', along with a 'Newsletter Signup' form.

Screen 4 - Borrower's Dashboard

The screenshot shows the Lendit Marketplace. The top navigation bar includes 'Get a Loan', 'Become a Lender', 'How It Works', and 'About Us', with a 'Sign In' button. The main area features a search bar for 'Listing #' and two sliders for 'Risk Scoring (7)' and 'Interest Rate (7)'. A 'Saved filters' section shows '1-66 rates' and a 'Clear all' button. Below this is a table of listings with columns: 'Listing #', 'Risk Scoring', 'Amount', 'Interest', 'Balance', 'Funded', 'Investors', 'Last Final Date', and 'Watched'. The first listing shown has a Risk Scoring of 5.2, an Amount of 3, an Interest rate of 44.38%, a Balance of 0, and a Last Final Date of 13h 49m. A 'Help center' section at the bottom includes an FAQ with '1-2 important answers' and a 'SEE ALL' link, and a 'Got a question?' box with contact information: 'Condition of help(24 hours, for example)', 'Contact -date, email,phone,link to form'.

Screen 5 - Lendit Marketplace



Analyse compétitive

Les plateformes de prêt en P2P peuvent être divisés en 2 ou 3 catégories :

- P2P traditionnel - Prêts dans le même pays et dans la monnaie de ce pays
- Crypto-monnaie sans contrat intelligent - Prêtant globalement avec des crypto-monnaies comme Bitcoin
- Crypto-monnaie en utilisant le contrat intelligent - prêt en utilisant Blockchain et le contrat intelligent comme intermédiaire

Lending Club (Traditionnel P2P) - Lending Club est une société de prêt de pair à pair des États-Unis, basée à San Francisco, en Californie. Il a été le premier prêteur pair-à-pair à enregistrer ses offres en tant que titres auprès de la Securities and Exchange Commission (SEC), et à proposer des opérations de prêt sur un marché secondaire. Lending Club exploite une plateforme de prêt en ligne qui permet aux emprunteurs d'obtenir un prêt, et aux investisseurs d'acheter des billets adossés à des paiements effectués sur des prêts. Lending Club est la plus grande plate-forme de prêt peer-to-peer au monde. La société affirme que 15,98 milliards de dollars de prêts ont été générés par sa plate-forme jusqu'au 31 décembre 2015.

BTCPOP (Prêt de crypto-monnaies sans contrat intelligent) - BTCPOP Ltd. a été fondée en 2014 et s'est développée en un site de prêt peer-to-peer établi. Les prêts Peer-to-peer de BTCPOP sont basés sur la réputation et non sur le pointage de crédit. Les utilisateurs peuvent obtenir des prêts auprès d'autres membres ou gagner de l'argent en prêtant - tout en utilisant Bitcoin. La solution BTCPOP n'offre pas de contrats intelligents.

ETHLend (Crypto-monnaie utilisant le contrat intelligent) - Une plate-forme de prêt peer-to-peer entièrement décentralisée utilisant le contrat intelligent sur la blockchain ethereum pour prêter de l'Ether en utilisant des tokens comme garantie. Mais l'ETHLend ne génère pas de scores et n'offre pas de fonds d'indemnisation pour protéger les prêteurs. Dernièrement, ils ont ajouté une section à leur livre blanc sur les oracles et l'assurance, mais cela est en contradiction avec leur approche de l'utilisation des tokens comme garantie, de sorte que tout le système n'est pas clair.

SALT (monnaie fiduciaire utilisant la crypto-monnaie comme garantie) - Plateforme de prêt de devises de monnaie fiduciaire centralisée pour les montants de prêt supérieurs à 5000 \$. Il utilise le contrat intelligent uniquement pour déposer la crypto-monnaie en tant que garantie. Leur marché cible est les emprunteurs avec de la crypto-monnaie et qui ne veulent pas liquider leur crypto-monnaie en devises fiduciaires. Seuls les investisseurs accrédités et les institutions financières qualifiées peuvent devenir des prêteurs sur le SALT.



	Lendbit	LendingClub	BTCPOP	ETHLend	SALT
World Wide	✓	×	✓	✓	✓
Scoring	✓	✓	×	×	×
Smart Contract	✓	×	×	✓	✓*
Anonymous Lender	✓	×	×	✓	×
CompensationFund	✓	✓	×	×	×
Secondary Market	✓	✓	×	×	×
Interest Auction	✓	×	×	×	×
Collector's Auction	✓	×	×	×	×
Decentralized Intermediate	✓	×	×	✓	×

*Using Smart contracts but not for the loan itself. Only for the collateral

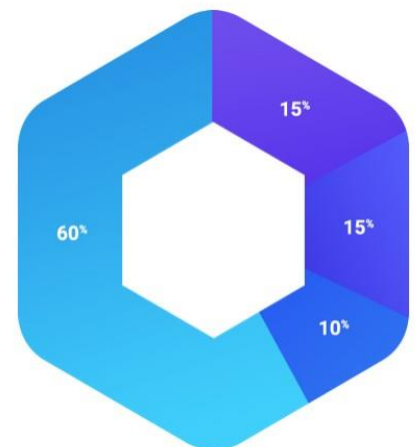
Table#1 - Table de comparaison de la compétition

Distribution des tokens LOANs

Approximativement 1,000,000,000

Allocation of Tokens

- **Equipe & conseillers** (vested for a year with 6 months cliff) 15%
- **Contributeurs précoces, Bounty & LOAN Pool de réserve** 15%
- **Développement** (vested for a year with no selling rights) 10%
- **Sale** 60%

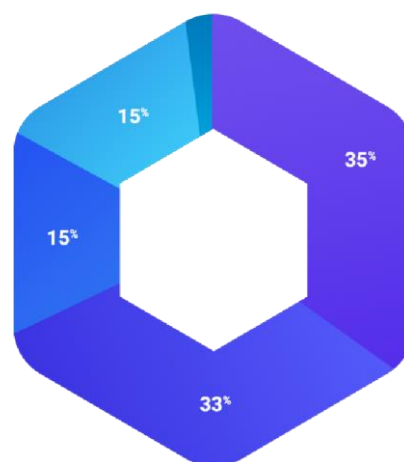




— LOAN Tokens Supply

Allocation of Funds

● System Development, IT	35%
● Marketing	33%
● Business development	15%
● Legal, Regulation & Compliance	15%
● Compensation fund	2%



Feuille de route de l'entreprise

L'objectif de Lendoit est d'être le leader mondial dans le secteur des prêts P2P. Lendoit cherche à ouvrir les frontières du monde et à permettre un accès équitable à sa plateforme pour les emprunteurs et les prêteurs de bonne qualité du monde entier de manière fiable, rapide et facile à utiliser.

La technologie de Lendoit, conjuguée à la combinaison de l'anticipation du marché et de la dynamique actuelle du marché des prêts P2P, peut faire de Lendoit le plus grand acteur du secteur des prêts P2P.

La version Alpha de Lendoit est actuellement disponible, en proposant initialement des prêts à court terme, qui doivent être intégralement restitués en une seule fois. Le soutien pour les prêts à long terme sera disponible plus tard dans la feuille de route, comme indiqué ci-dessous :

Q1 2018 – Publication de la version Beta sur le Testnet

Pour obtenir les commentaires des utilisateurs du système et éviter les bogues majeurs qui compromettraient les fonds des utilisateurs, Lendoit permettra aux utilisateurs de prêter et d'emprunter des prêts dans Ethereum Testnet. Lendoit travaillera à résoudre les problèmes majeurs sur la version bêta et développer des fonctionnalités en fonction des commentaires des utilisateurs.

Q2 2018 – Intégration avec les fournisseurs de score, de vérification et de collecte

Afin d'établir une entreprise fiable et prospère, Lendoit travaillera à l'intégration avec les principaux fournisseurs de notation, de vérification et de collecte du monde entier. Une telle intégration permettra à la plateforme de fonctionner dans le monde entier et facilitera l'émission des prêts initiaux sur la plate-forme Lendoit.



— Q3 2018 – Sortie de la première version de production

Après avoir établi les intégrations des fournisseurs et finalisé la première version (1.0.0), Lendoit lancera la première version en production sur le réseau Ethereum. Les premiers utilisateurs pourront prêter et emprunter des fonds via la plateforme Lendoit.

Q4 2018 - Partenariats avec des partenaires complémentaires

L'un des facteurs clés du succès de la plateforme est de rendre l'ensemble du processus d'emprunt et de prêt facile à utiliser. Avec les bons partenaires et la bonne collaboration, Lendoit peut atteindre une meilleure utilisation de son système et attirer des utilisateurs qui n'ont jamais utilisé la Blockchain.

Exemples de futurs partenaires et collaborations complémentaires :

Intégration de portefeuille - Peut aider les utilisateurs à utiliser les tokens qu'ils reçoivent pour payer, stocker ou convertir leurs fonds.

Blockchain Identity Solution - Collaborer avec Blockchain Identity solution peut améliorer le niveau de confiance dans l'écosystème.

Marchés d'intégrations - En ouvrant la plate-forme Lendoit à plusieurs plateformes de tokens, les prêteurs pourraient alors prêter en utilisant n'importe quel token ERC-20 et les emprunteurs pourraient recevoir d'autres tokens ERC-20.

Systemes de couverture - L'intégration avec les solutions de système de couverture Blockchain peut aider à protéger la valeur des fonds dans les prêts à long terme.

Q4 2018 - Développer de nouveaux types de prêts

Le premier type de prêt est un microcrédit à court terme (15-90 jours), mais l'architecture de la plateforme Lendoit prend en charge de nombreux autres types de prêts comme les prêts moyens et grands, les prêts PME, etc. Lendoit vise à connecter n'importe quel type d'emprunteur. tout type de prêteur en utilisant tout type de prêt.





Résumé

Lendoit crée une économie de prêt équitable, permettant aux emprunteurs de bénéficier de meilleurs taux d'intérêt et aux prêteurs de recevoir de meilleurs rendements grâce aux contrats de prêt intelligents. La plate-forme vise à améliorer le niveau de confiance sur la Blockchain en utilisant des contrats de réputation intelligente, basés sur un modèle objectif. La plateforme Lendoit est également conçue pour éviter que les prêteurs ne perdent leurs fonds grâce aux contrats de fonds intelligents de compensation et à l'offre des collecteurs.

Les détenteurs de jetons de LOAN pourront prêter des fonds aux emprunteurs du monde entier, et recevront le paiement des intérêts en LOANs. Avec l'essor de la technologie Blockchain et la croissance rapide du marché des prêts, Lendoit peut apporter une réelle valeur ajoutée aux emprunteurs et aux prêteurs du monde entier qui veulent emprunter et prêter de manière équitable et digne de confiance.

La société Lendoit

Le groupe Lendoit est composé de plusieurs sociétés technologiques et opérationnelles. Les objectifs et la vision du Groupe sont d'établir un marché de prêt équitable et décentralisé, la plateforme Lendoit, en tant qu'alternative au système bancaire et aux plateformes traditionnelles de peer-to-peer existantes. La plateforme Lendoit permettra aux prêteurs de fonctionner avec un risque minimal et d'obtenir des récompenses plus élevées, tout en aidant les emprunteurs à obtenir de meilleurs taux d'intérêt.

Le Groupe s'efforce de servir les gens du monde entier et d'être une passerelle vers le monde de la Blockchain et de la crypto-monnaie.

Le groupe Lendoit collaborera et créera des partenariats avec des fournisseurs de scoring, de vérification et de collecte du monde entier pour établir un écosystème fiable qui permettra aux emprunteurs d'obtenir un prêt à des conditions équitables et de permettre aux prêteurs d'offrir des fonds facilement et en toute sécurité. Le groupe Lendoit va collaborer avec des fondations et des projets pertinents pour assurer une norme dans le secteur du prêt de la Blockchain.

DO IT Global Limited est une société constituée à Gibraltar et membre du groupe Lendoit. En contribuant à DO IT Global Limited, les participants recevront des LOANs, le token de la plateforme Lendoit.



L'équipe Lendoit



Ori Erez (Co-Founder & CEO) - Ori a près d'une décennie d'expérience dans l'industrie Fintech et dirige des projets technologiques et des équipes de développement dans les domaines des systèmes de trading, de la gestion de portefeuille et de l'algo-trading dans des sociétés internationales comme invest.com et Tradency



Yoav Pinkas (Co-Founder & COO) - Yoav est un expert reconnu dans les bases de données avec plus de 30 ans d'expérience dans les solutions de développement, l'administration de bases de données et l'architecture de données. Yoav a déjà établi 4 plates-formes réussies de la phase d'initiation à la production de masse dans des sociétés mondiales comme Retalix, Aladdin, 888, invest.com et Easy Markets.



Vlad Amirov (Co-Founder & CTO) - Vlad apporte 20 ans d'expérience dans la direction d'équipes de développement dans le domaine des systèmes de trading en ligne. Il est un expert en architecture et technologies, fournissant des solutions complexes pour soutenir les défis d'affaires dans les systèmes de production de masse. Il a déjà établi 5 plates-formes réussies de démarrage à la production dans des sociétés mondiales comme Easy Markets et invest.com.



Avi Ben-David (Co-Founder & President) - Un entrepreneur, Avi était auparavant fondateur et PDG de Pareto Mergers & Acquisition, un conseil financier de premier plan pour les entreprises publiques et privées. Il a plus de 27 ans d'expérience professionnelle dans les marchés financiers et est également membre du conseil d'administration de plusieurs sociétés ouvertes.



Federico Hoyer (Community Manager) - Federico est activement impliqué dans la communauté de la crypto-monnaie depuis 2014 et possède une connaissance approfondie de l'espace blockchain.



Shahar Peter (Marketing & Community Manager) - Entrepreneur, passionné de technologie et passionné de Blockchain avec une forte expérience et passion pour les ventes. Plus d'une décennie d'expérience dans le développement des affaires, le marketing et le développement des relations avec les clients.



Vladimir Mozzhechkov (Senior Project Manager) - Vlad a une solide expérience en AQ et en développement. Il parle couramment les méthodologies modernes de développement de projets et la compréhension de parties importantes d'entre eux. Vlad a passé plus de 15 ans dans l'informatique.



Igor Fedorov (Fullstack Developer) - Développeur senior full-stack, Igor est également fort en backend et en front-end. Igor a 8 ans d'expérience en IT.



Vitaly Lukanin (Senior Blockchain and Smart Contract Developer) - Vitaly aime les tâches difficiles du back-end et est extrêmement compétent. Il a de l'expérience avec les protocoles Bitcoin et Ethereum et en programmation Solidité.



Andrey Dmitriev (System Architect) - Andrey est l'architecte de système senior avec une connaissance approfondie des technologies et des outils modernes et efficaces. Capable de concevoir des systèmes complexes, évolutifs et à forte charge, Andrey est expérimenté dans la technologie backend et frontale et a travaillé dans le domaine de l'informatique pendant 20 ans.



Maxim Kovtun (Fullstack Developer) - Développeur full-stack orienté front-end, Maxim aime les interfaces utilisateur complexes et agréables. Maxim a 7 ans d'expérience en informatique.



Andrey Golikov (Fullstack Developer) - En tant que développeur full-stack centré sur le front-end, Andrey aime créer des solutions haut de gamme qui génèrent un fort impact. 7 ans en informatique.



Alexander Saprnov (Mobile Developer) - Alexander est le développeur senior mobile et côté serveur avec un accent sur Android. Il gère le backend et la conception de bases de données pour les applications mobiles distribuées. Il a été dans l'informatique pendant 15 ans.



Igor Yankovsky (Mobile Developer) - En tant que développeur principal mobile et côté serveur, Igor se spécialise dans le développement mobile pour toutes les plates-formes mobiles modernes en utilisant divers outils modernes tels que Xamarin, Sencha touch et les applications natives. Il a 8 ans d'expérience en informatique.



Dmitry Entin (IT) - Dmitry est un gourou dans l'infrastructure informatique, et construit des environnements complexes et des configurations de tout ce qui peut être configuré ou peut nécessiter une administration. Il a été dans l'informatique pendant 6 ans.



Alexander Schukin (QA) - Spécialiste de l'automatisation de l'AQ et de l'AQ avec une compréhension parfaite des approches et des méthodologies d'AQ, Alexander possède une solide expérience en AQ lui permettant de concevoir les meilleures stratégies d'AQ et de les exécuter à la perfection. Il a été dans l'informatique pendant 8 ans.



Olga Karpova (Designer) - Olga est une designer talentueuse avec un sens parfait de la beauté, de la facilité d'utilisation et une solide compréhension des directives de conception en informatique, y compris la conception d'interfaces d'application pour les applications mobiles.

Lendoit Conseillers



Jure Soklic - Co-fondateur et chef de la direction / projet Hive. Jure est un cadre et consultant avec une vaste expérience dans l'industrie financière internationale. Il est expert en commerce électronique, marketing digital, omnicanal, commerce de détail, développement des affaires et start-ups, et a une solide expérience dans le domaine de la finance, des biens de consommation durables et des marchés. Jure est un vrai croyant dans l'économie décentralisée.



Ram Avissar - Conseiller certifié, conseillant les startups de l'incorporation à travers des tours de financement et M & A. anciennement service d'assurance High-Tech CPA chez EY. Impliqué dans l'espace Crypto depuis 2013 en tant qu'investisseur privé et en tant que fan de la technologie et du terrain. Au cours de l'année écoulée, Ram a participé à des projets bien connus tels que CoinDash et Matchpool, en construisant à partir de rien leurs communautés et leurs structures marketing tout en les guidant à travers le lancement de leurs propres jetons.



Gilad Ben-Ami - Gilad Ben Ami, apporte à la table une vaste expérience dans la planification fiscale avec une expertise particulière dans la planification fiscale internationale, et dans le conseil sur les questions fiscales dans les transactions multinationales. De plus, Gilad Ben Ami possède une vaste expérience dans la représentation des clients devant les autorités fiscales dans les litiges fiscaux, représentant et consultant des clients sur des transactions M & A à grande échelle, notamment des fonds d'investissement, des multinationales, des start-ups, des plans pour les employés. et diverses questions fiscales.



Eddy Travia - PDG et co-fondateur du groupe Coinsilium coté à Londres (Accélérateur de startups blockchain), co-fondateur de Block Chain Space (premier lot de startups accéléré à Barcelone en 2016) et co-fondateur de Seedcoin (un incubateur de startups pour les services de blockchain). Eddy est un pionnier Investisseur et conseiller dans les start-ups blockchain et bitcoin depuis 2013 et conférencier dans les événements et conférences Tech, Investments, Fintech, Bitcoin & Blockchain dans le monde entier.



Michael Terpin - Fondateur et PDG de Transform Group, Coinovate (société de conseil et de développement en cryptomonnaie), CoinAgenda, et SocialRadius. Terpin a également co-fondé BitAngels, le premier réseau d'investisseurs providentiels au monde pour les startups de monnaie numérique, et il est associé gérant de bCommerce Labs, le premier fonds d'incubation de blockchain. Terpin est également un investisseur et un conseiller de nombreuses entreprises de blockchain, de médias et de technologie, notamment Bancor, GoCoin, Purse.io et ShapeShift.

Lendoit Conseillers



Dr. Ugochukwu Ugbor - Un mentor et un professionnel accompli avec plus de dix-sept ans d'expérience internationale, travaillant à l'Agence internationale de l'énergie atomique (AIEA) et l'Organisation des pays exportateurs de pétrole (OPEP). Dr. Ugbor est connu dans le monde entier comme un spécialiste de la gestion des connaissances.



Richard D. Titus - Richard est un investisseur Blockchain expérimenté et est un conseiller stratégique actif de l'OIC récemment complété, incluant AdEx, PILLAR, HIVE Project et PO.ET. Les ICO actuels comprennent CROWDWIZ, SCIENCE, OMEGA ONE, SNIP et GUARDIUM. En plus de co-fonder Ark Advisors, une société dédiée à conseiller les entreprises sur la collecte de fonds et le go-to-market, Richard a (co) fondé +11 entreprises, y compris Razorfish, Schematic & Videoplaza. Sa dernière start-up, Prompt.ly, a été fondée en 2013 et vendue en 2016 à Breezeworks, sa cinquième sortie d'affilée. Jusqu'en février 2017, Richard a dirigé l'expérience client de Samsung Electronics en Corée. Nommé parmi les 100 câblés, l'entrepreneur en série et dirigeant Richard D. Titus a une passion pour la technologie et l'innovation. Il vit dans la Bay Area avec ses deux enfants.



Tomoaki Sato - Fondateur et PDG / Starbase. Tomoaki est un passionné de blockchain, il a démarré le blockchain meetup à Tokyo en 2015 et a fondé Smart Contracts Japan pour fournir des services de conseil en recherche et contrats intelligents, des services de développement aux intégrateurs de systèmes informatiques et des sociétés financières au Japon. Tomoaki a également tenu de nombreux meetups et conférences techniques, auxquels ont participé Sony, Microsoft, Consensus et d'autres startups blockchain. Tomoaki est actuellement le PDG et le fondateur de Starbase, une plate-forme de crowdfunding / recrutement basée sur les jetons et utilisant blockchain.



Lendoit Partenaires



Mordechay – Haskal, Law Office (MH) - Cabinet d'avocats représentant des particuliers, des entreprises et des entreprises, dans tous les aspects juridiques liés à l'activité de l'entreprise, au droit commercial, à la gestion de fortune privée et à l'espace de crypto-monnaie. MH accompagne ses clients, en Israël et à l'international, en alliant excellence, orientation métier et créativité.



Migdal Investment Banking - Migdal Investment Banking est la banque d'investissement du groupe Migdal Capital Markets. La société se spécialise dans l'obtention d'un rôle de leadership dans la levée de capitaux et de dettes auprès d'investisseurs institutionnels et privés, dans le conseil aux entreprises dans les processus de fusions et acquisitions et dans les offres publiques sur les principaux marchés boursiers mondiaux.



YETAX - Un cabinet d'avocats qui pense hors de la boîte au profit de ses clients. YETAX est un spécialiste du droit fiscal, qui propose des solutions créatives et pratiques répondant de manière unique aux besoins des entreprises. YETAX croit en une planification fiscale efficace, rentable et spécialisée qui tient compte des répercussions financières de chaque déménagement. L'objectif de YETAX est de fournir les meilleurs conseils juridiques tout en offrant une accessibilité et une disponibilité inégalées.



Smartech - Smartech a été fondée en 2001 par un groupe de jeunes mathématiciens et développeurs de logiciels. Initialement, la société se concentrait sur la fourniture de services de développement de logiciels personnalisés aux banques et aux laboratoires scientifiques. En 2003, Smartech a étendu sa portée et a commencé à fournir des services de développement de logiciels et d'AQ aux marchés étrangers, principalement aux États-Unis.



WHISP R&D - WHISP est une équipe commando pour des missions spéciales de R & D. Ils fournissent des services avec une qualité exceptionnelle, par des professionnels éprouvés. Ils se spécialisent dans la construction de plateformes de production de masse et de solutions basées sur la chaîne de blocs.




Hive Project - Le projet Hive est la première plate-forme de financement de factures crypto-monnaies, qui fournit une nouvelle liquidité financière aux petites entreprises en tirant parti de la technologie Blockchain, tout en leur offrant une gamme d'options de financement basées sur la crypto-monnaie.



Wings - Wings.ai est une plateforme décentralisée d'organisations autonomes qui facilite la création et la jonction de projets. La plateforme est basée sur la blockchain Ethereum. Il a été lancé en mai 2016. Aujourd'hui, la plateforme a sa propre devise (appelée WINGS). Vous pouvez utiliser la devise pour accéder à des services cruciaux sur la plate-forme Wings.



 **Bloom Bloom** - Bloom est un protocole de bout en bout pour l'attestation d'identité, l'évaluation des risques et la notation de crédit, entièrement sur la chaîne de blocs. Bloom permet aux prêteurs de devises traditionnels et numériques de servir des milliards de personnes qui ne peuvent actuellement pas obtenir de compte bancaire ou de pointage de crédit.



FriendlyScore - FriendlyScore est une solution B2B SaaS qui analyse les données sociales et en ligne pour évaluer le risque de l'emprunteur et la probabilité de défaut. Cela aide les prêteurs à augmenter les taux d'approbation et de conversion, et offre aux emprunteurs un meilleur accès aux services de financement sur la plateforme Wings.



Legal Aspects

This whitepaper (the “whitepaper”) has been prepared by DO IT Global Limited, a company that was incorporated in Gibraltar in 2017, and member of the Lendoit Group, a global group of companies founded by Ori Erez, Vlad Amirov, Yoav Pinkas and Avi BenDavid (the “Lendoit Group”, and unless the context requires otherwise, in this whitepaper the terms the “Group,” “we,” “us” and “our” refer to the Lendoit Group and any of its subsidiaries) aiming to develop and operate a peer-to-peer lending market- place on the Ethereum Blockchain (the “Lendoit Platform”).

This whitepaper may contain references to or summary of the smart contracts system of the Lendoit Platform, “LOAN” - the token of the Lendoit Platform (“LOAN” or the “Token”), the terms and conditions of any fundraising made by us against the allocation of the Tokens, information available on our website and our pages in certain social media channels and certain other documents, codes and protocols referred to herein (the “additional documents”). The summaries of references in this whitepaper do not to the actual text of the relevant additional documents, copies of which will be publicly available on our website, at <https://lendoit.com/>, or at any address specified therein. If any of the terms, conditions or other provisions of any of the additional documents is inconsistent with or contrary to the descriptions or terms in this whitepaper, such additional document shall prevail. Individuals reading this whitepaper should review all the additional documents for more complete information. The Group reserves the right to modify this whitepaper and the additional documents from time to time.

The Group does not make or purport to make, and hereby disclaims, any representation, warranty or undertaking, in any form whatsoever, including in connection with the accuracy and completeness of any information set forth in this whitepaper and the additional documents, to any third party and, no person has been authorized to make such representation, warranty or undertaking.

Purchasers of the Token should make their own investigations and evaluations of the Group, Lendoit Platform and Tokens and any term or condition applicable to the purchase thereof, including the merits and risks involved in such a purchase. Purchasers should inform themselves as to the legal requirements applicable to them in respect of the



acquisition, holding and sale of the Tokens, and as to the income and other tax consequences to them of such acquisition, holding and sale.

Legal Aspects

Buyers should understand that the purchase of Tokens involves a high degree of risk, volatility and illiquidity. A prospective buyer should thoroughly review the information contained herein and in the additional documents, especially the risk factors disclosure, and carefully consider whether the purchase of Tokens is suitable to their financial situation and goals, prior to any decision if to purchase the Tokens or not.

The Group does not recommend purchasing Tokens, especially if it is made for speculative investment purposes, or without consulting with an external-independent professional advisor, or if the prospective purchaser has no experience with cryptocurrency, blockchain and distributed ledger technology. This Whitepaper or any of the additional documents shall not be deemed as a professional advice to any third party.

The Group does not recommend purchasing Tokens, especially if it is made for speculative investment purposes, or without consulting with an external-independent professional advisor, or if the prospective purchaser has no experience with cryptocurrency, blockchain and distributed ledger technology. This Whitepaper or any of the additional documents shall not be deemed as a professional advice to any third party.

This whitepaper does not constitute an offer to sell, or a solicitation of an offer to buy, an interest in any jurisdiction in which it is unlawful to make such an offer or solicitation. No federal, state or regulatory authority, in any jurisdiction, has approved the purchase or allocation of the Tokens. Furthermore, no federal, state or regulatory authority, in any jurisdiction, has confirmed the accuracy or determined the adequacy of this whitepaper, nor is it intended that the foregoing authorities will do so. The Tokens have not been and will not be registered under any securities laws of any jurisdiction.

Cautionary Note Regarding Forward - Looking Statements



Certain statements in this whitepaper constitute forward-looking statements. When used in this whitepaper, the words “may”, “will”, “should”, “project”, “anticipate”, “believe”, “estimate”, “intend”, “expect”, “continue” and similar expressions or the negatives thereof, are generally intended to identify forward-looking statements. Such forward-looking statements, including the intended actions and performance objectives of the Group, involve known and unknown risks, uncertainties and other important factors which could cause the actual results, performance or achievements of the Group in its development and operation of the Lendoit Platform to differ materially from any future results, performance or achievements expressed or implied by such forwardlooking statements.

No representation or warranty is made as to future performance or such forward-looking statements. All forward-looking statements in this whitepaper speak only as of the date hereof. The Group expressly disclaims any obligation or undertaking to disseminate any updates or revisions to any forward-looking statement contained herein, to reflect any change in its expectation with regard thereto, or any change in events, conditions or circumstances on which any such statement is based.

Prospective purchasers of Tokens are not to construe this whitepaper as investment, legal, tax, regulatory, financial, accounting or other professional advice, and this whitepaper is not intended to provide the sole basis for any evaluation of a purchase in an interest. Prior to acquiring an interest, a prospective purchaser should consult with their own legal, investment, tax, accounting and other professional advisors to determine the potential benefits, burdens and other consequences of any such purchase.