



السياسى يطالب قطاع الاتصالات بتسريع خطوات التحول الرقمى

مستثمرو قطاع العقارات يتوقعون زيادة الأسعار فى 2018 و يطالبون بمنع المضاربة بأسعار الأراضى

# ليه تروح البنك لما البنك ممکن يجيلك؟

مع CIB Mobile Banking اتحكم في حساباتك  
وخلص كل معاملاتك البنكية من مكانك في أي  
وقت ووفر وقتك ومجهودك



**CIB** | أفضل بنك  
على مستوى العالم  
في الأسواق الناشئة من يورومني



تطبق الشروط والأحكام

بنك لئو فيه

[f](#) [v](#) [in](#) /CIBEgypt | [WWW.CIBEG.COM](http://WWW.CIBEG.COM)

19666 VIRE



## محمد أبو أحمد

رئيس التحرير

ياسر السجان

مدير التحرير

صلاح عامر

المستشار الفني

أحمد عزمي

الديسك المركزي

هالة بلال

هيئة التحرير

إبراهيم عيد - علاء محمد

محمد النحاس - أحمد فرج

حماده على

مدير تحرير البوابة الإلكترونية

هاني الشرقاوي

رئيس وحدة صحافة البيانات

عمرو العراقي

مدير التسويق

زياد ابراهيم

مدير الإعلانات

هدى سعيد

العنوان:

الشنون المالية والإدارية والاشتراكات والتوزيع :

١٢٣٣ شارع اللواء أحمد حسن سعد

٦ أكتوبر- الجيزة

ت : 02-36920031

إدارة التحرير :

١٤ شارع اليمن-المهندسين

موبایل :

01210280410

010-93338019

البريد الإلكتروني:

Alboslanews2@gmail.com

الثمن ١٠ جنيهاً

تجدها في مكتبات

( عمر بوك ستورز - المعادي العامة - القاهرة الكبرى )



## وزارة الذكاء الاصطناعي

بإم: محمد أبو أحمد

حتى أصبح له اليوم وجود ملموس بدرجات متفاوتة في العديد من القطاعات التجارية والصناعية وحتى الطبية ليصبح جزءاً من حياتنا اليومية، وما زال ينمو بهذا الاتجاه سريعاً.

ويملك الذكاء الاصطناعي القدرة على تسريع الابتكارات حين ينتشر في مفاصل الاقتصاد، وذلك نتيجة لقدرته على التأثير على المجتمع، مع خلق مجموعة متنوعة من الفرص الاقتصادية في الوقت ذاته، وهي من المنافع التي يقل ذكرها عند الحديث عن الذكاء الاصطناعي، وعلى الرغم من أن بعض منافع الذكاء الاصطناعي قابلة للقياس بسهولة، فإن بعضها الآخر، مثل راحة المستهلك وتوفير الوقت، تبقى غير مقاسة بسبب طبيعتها.

ويمكن القول أننا نحتاج لإعداد قاعدة بيانات عن دراسات السوق في مجال الذكاء الاصطناعي، ليس المعدة من قبل الهيئات المنظمة للاتصالات وتقنية المعلومات فحسب، بل والاستعانة بما تمت دراسته من قبل الشركات الخاصة العاملة في مصر وخارجها، للمساعدة في إعداد نموذج بما يليب احتياجات المجتمع، ويسهل الخدمات المقدمة للمواطن .

والخلاصة أننا في الأعوام المقبلة - ونحن ما زلنا لم نبدأ بعد في تنفيذ أبحاث الذكاء الاصطناعي والبرامج الحاسوبية التي تحاكي القدرات الذهنية البشرية وأنماط عملها- سنرى الشركات تسخر هذه التقنية المبتكرة للذكاء الاصطناعي للتغلب على التحديات الصغيرة والكبيرة، لتجعل أعمالها تجرى بصورة أكثر سلاسة وذكاء، ومواصلة طريقها نحو مستقبل مثمر، أكثر اندماجاً وتكاملاً، بينما سنبقى نحن نعقد مؤتمرات نخاطب بها بعضنا البعض، ولا تقدم أي جديد ولا يستفيد منها أحد.

يتسارع التطور التكنولوجي في العالم بشكل أكبر مما كان يحدث سابقاً، بفضل التطورات الجذرية في مجال التقنية، ومن المتوقع أن يستمر العالم على تسارعه في المستقبل، وهو ما سيؤدي إلى اعتماد الشركات والأفراد على التقنيات الجديدة والأدوات المبتكرة وتطبيقها، لزيادة راحة المستخدمين ومنحهم الفرصة للاستمتاع وقت أطول بالحياة، عبر الحلول التكنولوجية التي يتم تقديمها، والتي توفر الوقت والجهد البشري.

ويعد إنترنت الأشياء مثلاً نموذجياً عن تقنية أصبحت متوفرة لدينا، ونسعى للتكيف معها واستثمارها، إلا أننا وصلنا اليوم إلى باب جديد يفتح على احتمالات واسعة للوصول إلى عالم مترابط فعلاً، هو تقنية الذكاء الاصطناعي.

وفي الوقت الذي تهتم فيه أغلب دول العالم بإجراء الأبحاث في هذا المجال نجد تباطؤاً من قبل الكثير من المؤسسات المصرية الرسمية وغير الرسمية، في تنفيذ التحولات التكنولوجية المطلوبة منها، لمسيرة التغيرات الكبيرة التي يشهدها العالم في هذا المجال، والتي تحقق وفورات كبيرة في الوقت والمال والمجهود، ولا تبذل الحكومة، ممثلة في وزارة الاتصالات المجهودات الكافية لمد يد العون في هذا المجال، وتكتفي بالمؤتمرات والمعارض الترويجية للشركات ولا تضع استراتيجية حقيقية، وفق أهداف قياسية، يمكن أن يتم الحكم عليها وقياسها وتحقيق الدور القيادي لتلك الوزارة.

يأتي ذلك في وقت نرى فيه العالم كله منشغلاً بالحديث والتوقعات والتحذيرات عن الذكاء الاصطناعي، ليس في الوقت الحالي فقط، ولكن أيضاً خلال العامين الأخيرين، حتى أصبح اليوم حقيقة واقعة تستخدم في العديد من التطبيقات، ويتكيف البشر سريعاً مع تزايد قوته وقدراته ورفاهيته،



## خلال فعاليات مؤتمر ومعرض القاهرة الدولي للاتصالات وتكنولوجيا المعلومات Cairo ICT 2017

# وزير الاتصالات يكتنف النقاب عن مجموعة كبيرة من المشروعات الجديدة بقطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات

كتب: حمادة علي

مبرمجي المستقبل والتي تركز على البرمجيات لطلبة المدارس لتعليم نحو 6 آلاف طالب لتعلم البرمجة كل عام، وشهد اليوم إطلاق التجارب المبدئية للجيل الخامس للاتصالات لتكون مصر الدولة الأولى التي تقدم تلك الخدمات بالمنطقة .  
وأوضح الوزير أن نمو لقطاع العام الماضي وصل إلى 12.5 % وهو الأعلى في النمو على مستوى القطاعات الاقتصادية المختلفة؛ مشيراً إلى أن الرئيس طالب بالتوسع في إنشاء مراكز للإبداع وريادة الأعمال على مستوى محافظات الجمهورية ليتم الانتهاء منها في أقرب وقت ممكن.

وفي نهاية كلمته وجه القاضي الشكر للشركات والمنظمات الدولية الشكر لمشاركتها في معرض ومؤتمر Cairo ICT 2017.

من جهته قال المهندس أحمد البحيري؛ الرئيس التنفيذي لشركة المصرية للاتصالات، إن الشركة استطاعت التحول للحلم المتكامل وتقديم خدمات المحمول في السوق للمرة الأولى ، موجهاً الشكر لوزير الاتصالات على مجهوداته في تقديم خدمات المحمول بالسوق.

وكشف البحيري عن عدد المشتركين في شبكة WE الذي بلغ نحو 1.7 مليون عميل خلال فترة وجيزة ، وأشار إلى أن الشركة ستعرض خلال مشاركتها في المعرض تقنيات الجيل الخامس، لتطوير البنية التحتية في البلاد.

فيما أبدى محمد أمين النائب الأول لشركة Dell MC بالشرق الأوسط ، فخره بمعرض ومؤتمر Cairo ICT في دورته الحادية والعشرين ، مشدداً على ضرورة التقدم بشكل أكبر حيث أن الفترة المقبلة قد تخطت إنترنت الأشياء لتصل إلى الذكاء الاصطناعي.

وأشار إلى أن عام 2030 حوالي 85% من الوظائف لن تكون على وضعها الحالي وأن الروبوت ستحل محل معظم الوظائف.

وقبل ختام الجلسة الافتتاحية أكد سي جي تا كاوز؛ رئيس قطاع السياسات الدولية بوزارة الاتصالات اليابانية، على روابط الصداقة القوية بين مصر واليابان، وشدد على الدور الكبير، الذي تقوم به تكنولوجيا الجيل الرابع في تقديم العديد من الخدمات للمواطنين وعلى الدور المهم لحماية أمن المعلومات في حفظ البيانات وسرياتها، في الوقت الذي أصبحت فيه التكنولوجيا محور أساسي في حياة المجتمعات.

افتتح الرئيس عبد الفتاح السيسي، فعاليات معرض ومؤتمر القاهرة الدولي للاتصالات وتكنولوجيا المعلومات (كايرو أي سي تي) في أرض المعارض بالقاهرة الجديدة. وعقب افتتاح المعرض استمع الرئيس السيسي لشرح تفصيلي من وزير الاتصالات ياسر القاضي عن أجنحته، أشار فيه إلى أن أكثر من 500 شركة عالمية تشارك في المعرض. ونوه وزير الاتصالات بأن المعرض شهد الكثير من الإنجازات، كما تم الانتهاء من جميع الأعمال المتعلقة به، بالإضافة إلى بدء إشارة إطلاق شبكة الجيل الرابع في مصر والتي تم الإعلان عنها في سبتمبر الماضي، وبعض التجارب الأخرى عن الجيل الخامس لشركات المحمول لتكون مصر من أوائل الدول التي تقدم الجيل الخامس في المنطقة.

وقال أسامة كمال؛ الرئيس التنفيذي لشركة تريب فايرز؛ المنظمة لمؤتمر ومعرض Cairo ICT 2017 انطلاق فعاليات الدورة الحادية والعشرين، الذي يعد من أهم مؤتمرات ومعارض الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في الشرق الأوسط.

ووجه أسامة كمال الشكر للقيادة السياسية على الدعم الكبير الذي توليه لقطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات ؛ كما وجه الشكر لشركات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات على الجهد الذي تبذله من أجل النهوض بقطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، مؤكداً على الدور الكبير الذي تقوم به التكنولوجيا في تقدم المجتمعات.

من جانبه ، قال المهندس ياسر القاضي؛ وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، خلال الجلسة الافتتاحية: إن مؤتمر Cairo ICT 2017 يعتبر أحد أهم الفعاليات لقطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في منطقة الشرق الأوسط.

ولفت الوزير إلى أن تشریف الرئيس عبد الفتاح السيسي لافتتاح معرض Cairo ICT 2017 للمرة الثالثة ، أمر يشير إلى وعي الإدارة السياسية بأهمية قطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات. وأعلن المهندس ياسر القاضي افتتاح منطقتين تكنولوجيتين جديدتين في بني سويف والسادات ؛ وكذلك افتتاح أول مصنع للإلكترونيات بصعيد مصر ، و إطلاق مبادرة e-Visa، وإطلاق الاستراتيجية الخاصة بالتجارة الإلكترونية ، وكذلك تدشين أحد أهم مراكز الإبداع في المنطقة .

كما أعلن وزير الاتصالات أن الرئيس أطلق اليوم مبادرة

# 64 مليار جنيهه عائدات حققها قطاع الاتصالات من الناتج المحلي فى 18 شهرا

14% معدل النمو المستهدف لقطاع الاتصالات بنهاية العام المالى 2017/2018

## الرئيس التنفيذى لأورنج مصر: قطاع الاتصالات بوابة النمو الأولى للاقتصاد المصرى

من جانبه أكد جان مارك هاريون الرئيس التنفيذى لشركة أورنج مصر، أن قطاع الاتصالات هو بوابة النمو الحقيقية لكل قطاعات الدولة، معتبره قاطرة تنمية الاقتصاد القومى، لما يقدمه من حلول تكنولوجية تساهم فى زيادة الإنتاجية وتقليص الأخطاء وتسريع عجلة الإنتاج. وأضاف هاريون، أن السوق المصرية هى سوق كبيرة، وجاذب للاستثمار فيه، الأمر الذى يعزز قرارات شركة أورنج العالمية فى زيادة ضخ استثمارات كبيرة به من خلال أورنج مصر ذراع الشركة الاستثمارية فى مصر، وهو ما يظهر موافقة الأخيرة فى زيادة رأسمال الشركة من مليار جنيه الى 16.4 مليار جنيه فى الأيام الأخيرة الماضية.

فى قطاعات الدولة. وأشار إلى أن القطاع يستهدف الوصول بنسبة النمو إلى حوالى 14% بنهاية عام 2017 / 2018، موضحا أن القطاع جاذب للاستثمارات الأجنبية. وأضاف أن أبرز ما تحقق فى محور الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات كان الانتهاء من التعداد السكانى بمصر، وميكنة عمليات تسكين حى الأسمرات، ومبادرة تصميم وتصنيع الإلكترونيات، وإنشاء المرحلة الأولى من المنطقتين التكنولوجيتين بمدينتى برج العرب واسيوط الجديدة، والانتهاى من قاعدة البيانات المرجعية وتصميم وتنفيذ شاشات السجل الموحد للفرد وللأسرة بجميع البيانات الموجودة بمستودع البيانات.

كشفت تقرير الحكومة الذى رفعته للبرلمان مؤخراً، عن مجمل أعمالها على مدار عام ونصف من مارس 2016 وحتى سبتمبر 2017، حيث بلغ إجمالي الناتج المحلى بالأسعار الثابتة لقطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات نحو 63.98 مليار جنيه. وأوضح التقرير، أن معدل نمو الناتج المحلى كإجمالى أسعار ثابتة للقطاع، بلغ 12.5 مليار جنيه، كما بلغت مساهمته فى الناتج المحلى نسبة 3.24%. وقال المهندس ياسر القاضي، وزير الاتصالات، إن قطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات حقق نمواً بلغ 12.5% خلال العام المالى 2016-2017، والذى يمثل أكبر معدلات نمو

## السيسى يتفقد جناح الشركة المصرية للاتصالات

الشركة حيث تشارك الشركة هذا العام مع العلامة التجارية الجديدة لمشغل الاتصالات المتكامل "WE".

وتستعرض الشركة داخل جناحها المميز مجموعة من الخدمات والحلول المتكاملة والمبتكرة التى تقدمها الشركة لعملائها والتي تدعم تحقيق متطلباتهم واحتياجاتهم، وتساهم فى إثراء وتعزيز تجربتهم من خدمات الاتصالات.

وقال المهندس أحمد البحيري العضو المنتدب والرئيس

التنفيذى للمصرية للاتصالات: " ما نشهده اليوم، هو واحداً من أهم التجمعات لكبرى الشركات المحلية والاقليمية العاملة فى مجال الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات تحت سقف واحد، ومن ثم تولي المصرية للاتصالات اهتماماً بالغاً برعاية هذا الحدث، انطلاقاً من التزام الشركة بدورها تجاه دعم وتطوير هذه الصناعة والنهوض بها.



تفقد الرئيس عبدالفتاح السيسى جناح الشركة المصرية للاتصالات بمعرض كايرو أي سي تي، رافقه المهندس ياسر القاضي وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، وذلك خلال افتتاح فعاليات المعرض، واستقبلهم المهندس أحمد البحيري، العضو المنتدب والرئيس التنفيذى للشركة وعدد من قيادات الشركة.

وتشارك المصرية للاتصالات - أول مشغل مصري متكامل - ضمن فعاليات معرض ومؤتمر القاهرة الدولي للاتصالات وتكنولوجيا

المعلومات "Cairo ICT 2017" فى نسخته الحادية والعشرين والذي يعقد خلال الفترة من 3 إلى 6 ديسمبر، بمركز معارض مصر بالقاهرة الجديدة.

وتحرص المصرية للاتصالات دوماً على رعاية هذا الحدث الأكبر فى مجال الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، باعتبارها الشركة الوطنية الرائدة فى مجال الاتصالات فى مصر، وتعد مشاركة المصرية للاتصالات هذا العام هى الأهم فى تاريخ



# البنك المركزي: 9 ملايين عميل عدد المنتسركين بخدمات الدفع عبر المحمول بالبنوك .. و4 ملايين داخل شركات المحمول



من جانبه أكد علاء فاروق رئيس مجموعة منتجات التجزئة والمبيعات المصرفية بالبنك الأهلي المصري، أهمية التوجه إلى إنهاء التعامل بالكاش والتحول الرقمي في تنفيذ المعاملات اليومية للأفراد والتي من صورها عمليات الدفع عبر الهاتف المحمول والتي تشهد نموا كبيرا مع مرور الوقت.

وأكد فاروق أن البنك الأهلي المصري نجح في تقديم هذه الخدمة بشكل كبير أمام عملائه من المشتركين بالخدمة، موضحاً أن حجم الحركات التي نفذت من خلال خدمة التحويل عبر الموبايل الخاصة بالبنك سجلت 405 مليون حركة من خلال 976 ألف عميل "مشترك بالخدمة".

وأضاف رئيس مجموعة منتجات التجزئة والمبيعات بالبنك الأهلي أن مصرفه يستهدف الوصول بقاعدة مشتركية بهذه الخدمة إلى نحو 1.5 مليون عميل بنهاية العام الحالي، استهدافاً منه لتوسعة قاعدة الشمول المالي التي تعمل الدولة على تحقيقها خلال المرحلة الراهنة.

ولفت فاروق إلى أن البنك يستحدث



طارق عامر



جان هاريون

يولي البنك المركزي المصري اهتماماً كبيراً بالخدمات المصرفية الرقمية لما لها من دور كبير في تحقيق الاستقرار والشمول المالي من خلال إتاحة واستخدام الخدمات المالية لمختلف فئات المجتمع واستهداف قطاعات جديدة ومناطق جغرافية محرومة من الخدمات، لا سيما المهمشة منها، سواء كانت مؤسسات صغيرة أو أفراداً.

وتحفيزاً لانتشار الخدمات المصرفية الرقمية، فقد أصدر البنك المركزي المصري في نوفمبر 2016 الإصدار الجديد للقواعد المنظمة لخدمات الدفع باستخدام الهاتف المحمول كخطوة نحو التوسع في استخدام خدمات.

ووصل عدد المشتركين بخدمة الدفع عن طريق الهاتف المحمول نحو 9 ملايين مشترك، بإجمالي قيمة معاملات بلغت نحو 3 مليارات جنيه مصري، مما يعكس نجاح المنظومة وزيادة إقبال المواطنين على الاستفادة من مميزاتهما، فيما يسجل حجم العمليات حول العالم نحو 45 مليون عملية دفع عبر المحمول.

فيما كشفت مصادر بشركات المحمول العاملة في السوق، أن البنك المركزي أصدر موافقات لعدد من الخدمات الجديدة، الخاصة بخدمة تحويل الأموال عبر المحمول والتي تقدمها شركات المحمول، ولكن مازالت هناك مناقشات تتعلق بكيفية التطبيق مع الجهات المختصة.

## البنك الأهلي المصري: نستهدف الوصول بعدد مشتركى الخدمة لـ 1.5 مليون شخص بنهاية 2017/2018

مسؤولين بشركات المحمول، فإن الحدود سترتفع فور دراسة تنفيذ القرارات الصادرة عن البنك المركزى فى هذا الاتجاه مع الجهات المختصة.

وأكد البنك المركزي أن الدفع من خلال الهاتف المحمول يمثل توجهاً جديداً من نوعه في القطاع المصرفي، ونقله نوعية نحو تحقيق المزيد من الشمول المالي.

وأشار المركزى فى بيان له إلى استمرار توجيهه لابتكار خدمات مالية أكثر ملائمة لغير القادرين وبأسعار منافسة وعادلة، وتشجيع تلك الفئات على إدارة أموالها ومدخراتها بشكل سليم لتفادي لجوء البعض إلى القنوات والوسائل غير الرسمية.

وأوضح البنك المركزي أن حساب المحفظة الخاص بالهاتف المحمول للعميل "المستبعد مالياً" هو بوابة دخوله للخدمات المالية والمصرفية الرسمية والتي تمكنه وتتيح له الحصول على خدمات مصممة له خصيصاً لتناسب مع إمكانياته ومستوى دخله بسعر مناسب وأمان تام وأداء فعال.

وبخصوص الحد الأقصى أو الأدنى للسحب أو التحويل، تتفاوض شركات المحمول حالياً مع البنك المركزى حول زيادة الحد الأقصى للتحويلات عبر الهاتف المحمول، لتصل إلى 50 ألف جنيه شهرياً، و10 آلاف جنيه يومياً لتوسعة قاعدة المستخدمين للخدمة فى الفترة المقبلة.

ويضع كل بنك أو شركة اتصالات حداً أقصى لتعاملاتها النقدية من خلال "تحويل"، فمثلاً: "أورنج مصر" الحد الأقصى لرصيد الحساب هو 5 آلاف جنيه، وتضع الشركة حداً للسحب اليومي للحساب الواحد بقيمة 3 آلاف جنيه، أما الحد الأقصى اليومي لأي تحويل هو 3 آلاف جنيه، والحد الأدنى لأي عملية هو جنيهين.

وأظهرت بيانات بنك الشعب الصيني (البنك المركزي) أن عمليات الدفع عبر الهواتف النقالة بالصين العام الماضي بلغ إجماليها 157 تريليون يوان (حوالي 25 تريليون دولار أمريكي)، وهو ما يفوق بـ200 ضعف حجم عمليات الدفع عبر الهواتف النقالة بالولايات المتحدة خلال تلك الفترة، ومن المتوقع أن يواصل هذا الرقم الارتفاع بواقع 50% كل عام.

وتطلق شركات المحمول والبنوك المشتركة أسماء مختلفة على خدمة "تحويل الأموال" وهي كالاتي، (اتصالات - خدمة فلوس)، (فودافون - فودافون كاش)، (أورنج - اورنج موني)، (البنك الأهلي - فون كاش)، (بنك الإسكندرية - محفظتي)، (بنك القاهرة - القاهرة كاش)، (بنك مصر - محفظة بنك مصر)، (بنك سايب - كاشاتي)، (البنك التجاري الدولي - المحفظة الذكية).

## بنك مصر: استخدام الهواتف المحمولة الطريق الأسرع نحو الوصول للتحويل الرقمية وتقليص التعامل بالكاش

## الرئيس التنفيذي لأورنج: 45 مليون عملية دفع عبر المحمول تمت حول العالم بنهاية العام الماضى

## 25 تريليون دولار حجم عمليات الدفع عبر الموبايل بزيادة 200 ضعف عنه بالولايات المتحدة الأمريكية

من بعض النقاط، وأيضاً شركة فوري وغيرها.

وبدأت خدمة تحويل الأموال عبر المحمول بالسوق منذ أربع سنوات، ولم يتعد عدد المشتركين بها نحو 3.5 إلى 4 ملايين بالخدمة المقدمة من شركات المحمول، بالمقابل وصل مشتركو الخدمة المقدمة من البنوك إلى نحو 9 ملايين عميل، ولكنها تختلف عن الخدمة المقدمة من شركات المحمول، حيث تشترط ذهاب الراسل للبنك لتحويل المبلغ المحدد وتشترط فتح حساب، فى حين أن خدمة التحويل من شركات المحمول لا تشترط التحويل الذهاب للفرع ولكن يمكن عبر الموبايل فى أى مكان.

كما أن حدود السحب والإيداع تختلف من الخدمة المقدمة من جانب البنوك، والتي تتباين وتختلف بها الحدود القصوى الشهرية للسحب والإيداع، والتي تكون عادة أعلى من الحدود المسموح بها بالخدمة المقدمة من شركات المحمول، والمحدد بها السحب والإيداع بالألا يزيد على 3 آلاف جنيه فى اليوم و5 آلاف جنيه شهرياً، لكن وفقاً لتصريحات

منتجات دائماً تدعم استراتيجيته نحو التحويل الرقمية، وزيادة عدد المتعاملين على خدمات الدفع عبر المحمول، حيث أعلن البنك الأهلي خدمته الجديدة من خلال "تطبيق فيزا"، ليتمكن عملاءه من مستخدمى فيزا من تنفيذ عمليات السحب والشراء وسداد الفواتير بواسطة استخدام هواتفهم الشخصية.

فيما أضافت جيلان غنيم نائب مدير عام بنك مصر ومسئول الخدمات المصرفية الإلكترونية بالبنك، أن بنك مصر يقدم مجموعة متنوعة من الخدمات المصرفية الإلكترونية التي تدعم التحويل الرقمية وتحقيق الشمول المالي داخل المجتمع، مؤكدة أهمية استخدام الهواتف الذكية كأداة أسرع فى الوصول لكافة فئات وطوائف المجتمع بمختلف طبقاته وتقديم الخدمات المالية بشكل أيسر وأسرع إليه.

وأفادت غنيم أن خدمات التحويل عبر المحمول تتيح للأفراد إمكانية تنفيذ أعمالهم اليومية من سداد للفواتير أو إجراء عمليات الشراء أو سداد بعض الرسوم لخدماتهم دون اللجوء إلى الكاش أو الذهاب إلى مكان تلقى الخدمة، الأمر الذى يدعم توجه الدولة إلى التحويل الرقمية داخل المجتمع وتقليص التعامل بالكاش.

وأشارت إلى أن بنك مصر يقدم مجموعة من الخدمات المتميزة فى مجال الدفع الإلكتروني، من بينها المحفظة الذكية من خلال استخدام الهاتف المحمول فى إيداع الأموال فى حساب المحفظة وسحبها، وكذلك تحويل الأموال من حساب محفظة هاتف محمول إلى حساب محفظة هاتف محمول آخر، واستخدام خدمات مدفوعات فوري من خلال محفظة بنك مصر "دفع الفواتير - الشحن - التبرعات - دفع التذاكر".

وقال جان هايون الرئيس التنفيذى لشركة أورنج مصر إن عمليات الدفع عبر المحمول هى الحصان الرابح أمام عمليات التحويل الرقمية وتحقيق الشمول المالي داخل المجتمع المصرى، لافتاً إلى تقديم أورنج باقة من الخدمات والتطبيقات الخاصة بالمحمول، والتي تدعم هذا التوجه فى مصر.

ولفت هاريون إلى أن حجم عمليات الدفع عبر المحمول سجلت نحو 45 مليون عملية خلال الفترة الأخيرة، متوقعا نموها بشكل كبير خلال المرحلة المقبلة.

كما كشفت مصادر بشركات المحمول العاملة فى السوق، أن البنك المركزي أصدر موافقات لعدد من الخدمات الجديدة، الخاصة بخدمة تحويل الأموال عبر المحمول والتي تقدمها شركات المحمول، ولكن مازالت هناك مناقشات تتعلق بكيفية التطبيق مع الجهات المختصة.

وأوضحت أن بعض الموافقات تتعلق برفع حدود السحب والإيداع الشهرى، وإمكانية تحويل المرتبات للموظفين والشراء والبيع



# "إيتيدا" ترصد إنجازاتها في دعم الشركات

## الصغيرة والمتوسطة بمجال صناعة تكنولوجيا المعلومات



أسماء حسيني

### الاتفاق مع البنك المركزي

### على توفير تمويلات

### بقيمة إجمالية 10 مليارات جنيه

### لدعم مشروعات الـ SMEs

#### كتب - حمادة على

وقعت "إيتيدا مع البنك المركزي" اتفاقاً لتمويل شركات تكنولوجيا المعلومات والاتصالات بقيمة 10 مليارات جنيه، حيث تم الانتهاء من تصميم استمارة التسجيل الإلكترونية الخاصة بالبرنامج وإدخال إضافات عليها، لتتماشى مع مبادرة دعم الشركات متناهية الصغر والصغيرة والمتوسطة، وكذا مبادرة وزارة الاتصالات لميكنة المحافظات.

وقامت إيتيدا بالتنسيق مع منظمات المجتمع المدني، وبالأخص غرفة صناعة تكنولوجيا المعلومات في المحاور المتعلقة بالقيام بعمليات دراسات الجدوى، والاستشارات والمراجعات المالية للشركات المتقدمة للبرنامج، وذلك من خلال مكاتب استشارية ومالية متخصصة، والتنسيق مع الشعبة العامة للاقتصاد الرقمي، في المحاور المتعلقة بمبادرة توطين لحكومة نموذج العمل المقترح في 10 محافظات.

ويتم حالياً التنسيق مع البنك الأهلي لتصميم نموذج عمل يهدف لإدخال المكون التكنولوجي لعملاء البنك من الشركات الصغيرة والمتوسطة، ومع مكتب حماية الملكية الفكرية والبورصة المصرية لصياغة آليات لتقييم الأصول غير الملموسة لشركات البرمجيات العاملة بالقطاع.

كما تم إنشاء أول مصنع متطور في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا لتصنيع أجهزة الهواتف الذكية والحاسبات اللوحية، بالشراكة مع القطاع الخاص في المنطقة التكنولوجية بأسبوط، وتمويل إنشاء مجمعين صناعيين بالمناطق التكنولوجية ثلاثم تصنيع الإلكترونيات الدقيقة، الأول بالسادات والثاني بني سويف، وذلك على مساحة أرض 2000 متر مربع وبمساحة مبان 8000 متر مربع لكل مجمع، وتم التعاقد مع شركة واحات السليكون لتنفيذ المشروع، وسيتم الانتهاء من المشروع أبريل 2018.

وتم البدء في إجراءات تأسيس 3 مجمعات معامل، بحيث يحتوي المجمع الواحد على ثلاثة معامل متكاملة وهي معمل إنترنت الأشياء، والمدن الذكية ومعمل تصنيع الدوائر الإلكترونية المطبوعة متعددة الطبقات، ومعمل تصنيع النماذج الأولية للإلكترونيات، بإجمالي مساحة 800 متر مربع للمجمع، وذلك بالقرية الذكية للمجمع الأول، وبالمناطق التكنولوجية ببرج العرب وأسبوط للمجمعين الثاني والثالث. كما تم البدء بتأسيس معمل قياس وتوصيف واختبار الدوائر المتكاملة، ووحدة تصنيع الإلكترونيات المطبوعة والمرنة، بالقرية الذكية.

■ **الانتهاء من إنشاء أول مصنع متطور بالشرق الأوسط وأفريقيا لتصنيع أجهزة الهواتف الذكية والحاسبات اللوحية.. أبريل المقبل**

■ **مناقشات مع البنك الأهلي لتوفير المكون التكنولوجي من شركات الـ SMEs للعملاء**

■ **دعم 100 شركة بنحو 41 مليون جنيه داخل برنامج الهيئة "لدعم الصادات"**

وبالنسبة لبرنامج دعم الصادات من منتجات وخدمات تكنولوجيا المعلومات، حصلت 100 شركة تكنولوجيا على 41 مليون جنيه من خلال الدورة السابعة من برنامج الهيئة لدعم صادرات منتجات وخدمات تكنولوجيا المعلومات والاتصالات.

وعلى صعيد جذب الاستثمار الأجنبي المباشر، نجحت الهيئة في اجتذاب استثمارات جديدة والتنسيق معهم للعمل على تصدير خدمات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات من مصر، وكان من أبرزها استثمارات في مجال مراكز البيانات من خلال شركة "نكست فن" العالمية لإنشاء مجمع مراكز البيانات العملاقة في المنطقة التكنولوجية بمدينة برج العرب على مساحة 60 ألف متر، بالإضافة إلى نجاح الهيئة في توقيع اتفاقية لإنشاء 4 معامل هندسية افتراضية ثلاثية الأبعاد مع شركة "شنايدر إلكتروك".

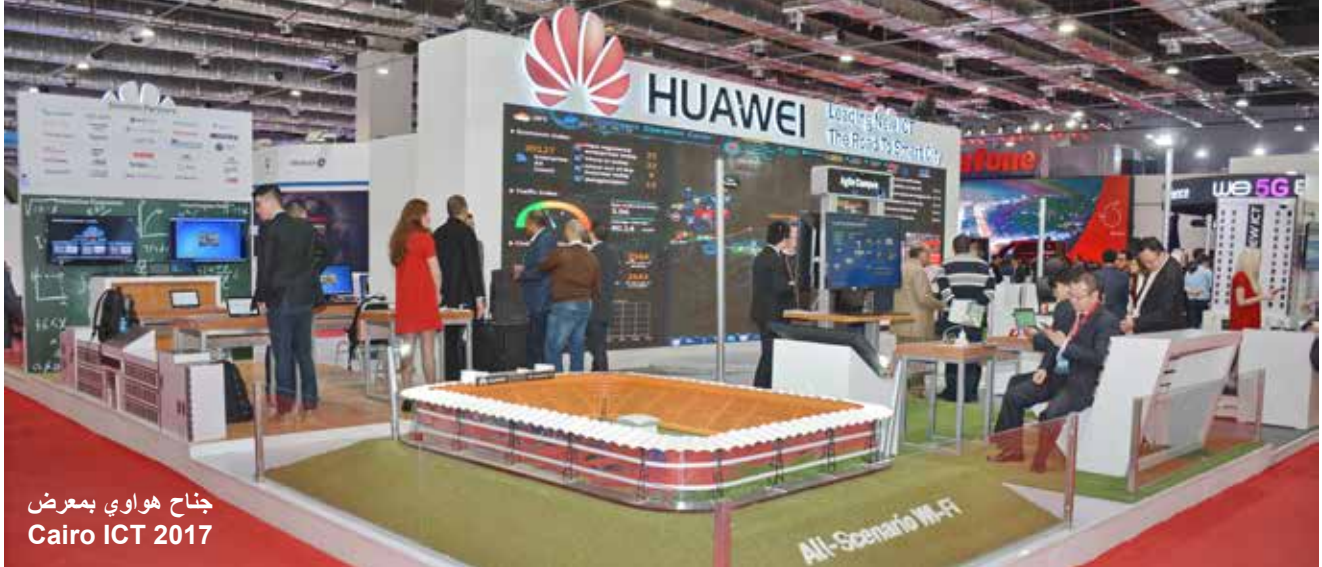
كما تمت مراجعة وتقييم البيانات والنتائج التصديرية للشركات المستفيدة من برنامج الرحلات التجارية لعام 2016 بالهيئة، والبت في طلبات التجديد السنوية.

وعلى صعيد دعم أعمال منظمات المجتمع المدني العاملة في مجال تكنولوجيا المعلومات، حرصت الهيئة على المشاركة في الفعاليات التي نظمتها جمعية "اتصال"، والشعبة العامة للاقتصاد الرقمي والتكنولوجيا بالاتحاد العام للغرف التجارية، والفعاليات التي تنظمها غرفة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، وغيرها الكثير. ويتم أعداد بروتوكول المنظمات الشريكة 2017/2020 والذي يهدف إلى مراجعة ودراسة خطط العمل ومؤشرات الأداء الرئيسة وآليات التنفيذ ومدى التنفيذ الخاصة بخطط المنظمات ضمن أعمال البروتوكول.



# هواوى تقود الطريق إلى "المدن الذكية" تكنولوجيا المعلومات والاتصالات الجديدة

وتعرض أحدث حلول المدن الذكية بمعرض القاهرة الدولي لتكنولوجيا الاتصالات والمعلومات



جناح هواوي بمعرض  
Cairo ICT 2017

والاتصالات للقائمين على إدارة المدن، وهي ملتزمة بالتخطيط والبناء والاستثمار في المدن الذكية معهم على المدى الطويل بحيث تمكن لتقديم الخدمات بشكل أسرع وأكثر كفاءة وبموارد أقل. تخدم حلول مدينة هواوي الذكية حاليا أكثر من 120 مدينة في أكثر من 40 بلدا في جميع أنحاء العالم.

تستفيد هواوي من منصتها لإنترنت الأشياء، ونظام التشغيل LiteOS، والتقنيات المتقدمة مثل إنترنت الأشياء الضيق النطاق (NB-IoT)، و eLTE-IoT و الذكاء الاصطناعي AI لبناء أنظمة الاستشعار واسعة الانتشار.

وتحسن التطبيقات الذكية كفاءة إدارة المدينة والأمن العام، وسبل معيشة الشعب، مثل صناديق القمامة الذكية، وإضاءة الشوارع الذكية، والري الذكي، والبناء الذكي، والقياس الذكي، والرعاية الصحية الذكية.

وتؤكد هواوي، أن الإدارة المرئية والتعاونية للمدينة والاستجابة لحالات الطوارئ المحسنة وكفاءة صنع القرار، تتحقق بدعم من مركز التشغيل الذكي (IOC)، الذي يضم مركزا للبيانات السحابية، ومنصة لدعم خدمات البيانات الضخمة، ومنصة لتمكين تطبيقات تكنولوجيا المعلومات والاتصالات.

يدعم حل المجتمع الذكي من هواوي تطوير خدمات الإدارة المبتكرة للحكومات والخدمات العامة المبتكرة للمواطنين وتشمل الخدمات، على سبيل المثال لا الحصر، الحكومة الذكية والرعاية الصحية الذكية والتعليم الذكي والكهرباء الذكية والنقل الذكي، مما يرفع مستوى الرضا العام.

وتقدم هواوي، حل التعليم الذكي، الذي يدفع تطور التعليم والتنمية، وتعزيز التكامل بين الرقمنة والذكاء.

تشارك هواوي في المعرض الدولي لتكنولوجيا المعلومات والاتصالات بالقاهرة في مصر تحت عنوان "قيادة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات الجديدة، الطريق إلى المدينة الذكية"، وتقوم هواوي، جنبا إلى جنب مع شركائها الدوليين بعرض حلول تكنولوجيا المعلومات والاتصالات المشتركة لربط العالمين الرقمي والمادي عبر إدارة المدن والخدمات العامة.

وتشير هواوي ات باستخدام تكنولوجيا المعلومات والاتصالات الجديدة بما في ذلك الحوسبة السحابية Cloud Computing والبيانات الكبيرة Big Data وإنترنت الأشياء IOT والذكاء الاصطناعي (AI)، فإن هذه الحلول تقود التنسيق الموحد والتعاون بين القطاعات والتحليل الذكي لإدارة الفعالة لخدمات المدن الذكية.

تعرض هواوي مركز التشغيل الذكي (IOC) في جناحها، وهو الحل الذي يعمل بمثابة "العقل" للمدينة الذكية، ويربط العالمين الرقمي والمادي لأول مرة في مصر.

وتشمل البنية التحتية الأساسية لمركز التشغيل الذكي (IOC) مراكز بيانات سحابية موزعة وشبكات مدن واسعة الانتشار تجمع معلومات المدينة وتدمجها وتشاركها، مما يتيح رؤية المدينة في الوقت الحقيقي. ويستخدم مركز التشغيل الذكي (IOC) منصة الاتصالات المتكاملة (ICP) التي تمكن التعاون الذكي عبر وظائف المدينة والتوزيع الطارئ لجميع الخدمات، ومن خلال استخدام البيانات الكبيرة والتعلم الآلي وتقنيات الذكاء الاصطناعي، يقدم مركز التشغيل الذكي (IOC) رؤية قيمة لتسهيل تخطيط المدن وإدارة الخدمات الحيوية مثل النقل والأمن. كما توفر هواوي أيضا خدمات الإنترنت السلكية واللاسلكية ذات النطاق العريض.

هواوي توفر دعما شاملا لتكنولوجيا المعلومات

المهندس خالد حجازي الرئيس التنفيذي للقطاع المؤسسي بشركة اتصالات مصر لـ "البوصلة":

## 42 مليار جنيه إجمالي استثماراتنا في مصر

مدار 10 سنوات عملها بالسوق.

■ ماذا عن نية الشركة في استغلال رخصة تقديم خدمات التليفون الثابت بجانب المحمول؟

■ ■ بالتأكيد لدينا خطط لتقديم التليفون الثابت، وهو الأمر الذي دفعنا للحصول على ترخيص لتقديمه وسدنا مقابل ذلك 11 مليار دولار لجهاز تنظيم الاتصالات، والوقت الحالي يشهد مفاوضات على التفاصيل الفنية مع الشركة المصرية للاتصالات المالك الوحيد للبنية التحتية في مصر.

■ ماذا عن الخدمات والعروض الحالية التي تقدمها الشركة لعملائها؟ وكيف تلمس الشركة نتائجها؟

■ ■ لدينا باقات متنوعة من العروض التي يحظى بها عملاء اتصالات، وهي دائماً مبتكرة، ويكفي أن اتصالات ينسب إليها دائماً بأنها حركت المياه الراكدة في سوق الاتصالات المصري بسبب الأسعار التي قدمتها بداية من تواجدها في السوق المصرية، بالإضافة إلى أننا أول من قدمنا تكنولوجيا الجيل الثالث 3G وتطوراته 3.5G وهي الأجيال التي

أحدثت سرعات غير مسبوقة في مصر، ونراهن على تكرار ذلك في تكنولوجيا الجيل الرابع 4G بتقديم سرعات غير مسبوقة للإنترنت.

رابعاً - تشهد الفترة الأخيرة توجهها عاما من الدولة في الدعوة إلى التحول الرقمي، فإلى أي مدى تدعم الشركة هذا التوجه؟

بالفعل نلمس تقدما ملحوظا في هذا الملف من جانب الدولة بشكل عام وعلى رأسها السيد الرئيس عبد الفتاح السيسي



أكد المهندس خالد حجازي الرئيس التنفيذي للقطاع المؤسسي بشركة اتصالات مصر، أن شركته تخطو خطى سريعة نحو النمو وزيادة استثماراتها داخل السوق المصرية، الأمر الذي عكسته الاستثمارات الأخيرة لاتصالات مصر من أجل الحصول على تراخيص الجيل الرابع وتهيئة شبكتها لذلك، حيث استثمرت نحو 10 مليارات جنيه حتى الآن، ليصل إجمالي استثمارات الشركة لنحو 42 مليار جنيه داخل السوق المصرية حتى الآن.

وأضاف حجازي في حوار خاص مع "البوصلة" أن اتصالات مصر تعمل من خلال استراتيجية واضحة تستهدف تقديم أقوى خدمات الصوت والبيانات، معتمدة على أحدث التكنولوجيات العالمية، لتقديم ذلك بأفضل جودة وسرعات غير مسبوقة داخل السوق المصرية.

وعن نية الشركة في تقديم خدمات التليفون الثابت، قال الرئيس المؤسسي لاتصالات مصر، إن هذه الفترة تشهد التفاوض الفنى مع الشركة المصرية للاتصالات بشأن استعدادات تقديمنا لخدمات الثابت قريبا.

أن اتصالات تفكر لسنوات قادمة من التكنولوجيا، ووفقاً لاستراتيجيتنا، فإننا نعمل على تقديم تكنولوجيا الجيل الرابع بجميع أنحاء الجمهورية في أسرع وقت ممكن حتى يلمس عملاء اتصالات سرعات الإنترنت غير المسبوقة.

■ كم بلغت استثمارات الشركة في خدمات الجيل الرابع بصفة خاصة؟

■ ■ قامت اتصالات مصر بضخ استثمارات بلغت نحو 10 مليارات جنيه في الجيل الرابع بين قيمة التراخيص وتطوير الشبكة، ليكون إجمالي ما استثمرته الشركة في مصر 42 مليار جنيه على

■ ما هي استراتيجية اتصالات مصر المتبعة لنشر خدمات الجيل الرابع داخل مصر؟

■ ■ استراتيجيةنا تستكمل على ما بدأناه في تقديم أحدث تكنولوجيا لعملائنا في السوق المصرية، حيث إن اتصالات تعد أحدث شبكة ولديها أجيال متطورة من التكنولوجيا التي تؤهلها لتحقيق قيمة مضافة لعملائنا من تكنولوجيا الجيل الرابع، والدليل على ذلك أن عملاء اتصالات الوحيدين الذين لم يطلب منهم تغيير شرائح المحمول الخاصة بهم لاستقبال الجيل الرابع، وهو ما يؤكد

## رئيس القطاع المؤسسى

بـ"اتصالات مصر"  
الشركة فى مرحلة  
التفاوض الفنى مع  
المصرية للاتصالات بشأن  
استعدادات تقديمنا  
خدمات التليفون الثابت

10 مليارات جنيه  
استثمارات الشركة  
حتى الآن فى تراخيص  
الG4 وتطوير الشبكة

نسارع الزمن لتغطية  
أنحاء الجمهورية  
بخدمات الجيل الرابع..  
وبسرعات غير مسبوقه

نتوقع إعادة التقييم  
لأسعار البنية التحتية  
من قبل الوزارة ومرفق  
الاتصالات مع "المصرية  
للالاتصالات" لاستمرار  
التطوير ونمو القطاع

المسئولية المجتمعية  
ملف يلقى حظه الوفير من  
اهتمام الشركة..  
خاصة "الصحة"

جودة الخدمات المقدمة للجمهور، وفي ظل كل ذلك كان من الضروري أن يستجيب جهاز تنظيم الاتصالات للشركات بتحريك أسعار كروت الشحن، حتى نستطيع الاستمرار فى تقديم خدمات ذات جودة مرضية للجمهور.

■ ماهي التحديات والفرص التي يواجهها سوق الاتصالات حالياً؟

■ الفرص تتمثل فى أن السوق المصرية واعدة، لكون غالبية من الشباب، كما أنه سوق الـ100 مليون مستخدم، فضلاً عن أن القرارات الاقتصادية الأخيرة وبالأخص قرار التعويم وإن كانت صعبة إلا أنها قرارات صائبة وسيكون لها نتائج مثمرة على المدى الطويل، ولدينا أكثر من 2700 موظف من أمهر الكوادر البشرية فى السوق

المصرية، وجميعهم مصريون باستثناء 4 أو 5 موظفين، ونأمل فى مراجعة أسعار البنية التحتية، وهذا ما نتوقعه من وزارة الاتصالات والجهاز القومي لتنظيم الاتصالات بالتعاون مع المصرية للاتصالات، وذلك لضمان مسيرة التطوير فى هذا

القطاع الاستراتيجي، كذلك نؤمن أن التنافسية العادلة هي الطريق الصحيح لنمو قطاع الاتصالات فى مصر.

■ تلعب شركة اتصالات مصر دور مهم وفعال تجاه المسئولية المجتمعية.. فما هي أبرز الأدوار التي قامت بها الشركة تجاه هذا الشأن؟

■ منذ دخولنا للسوق المصرية، ونحن نركز على تطوير "ملف الصحة" باعتباره أحد الملفات الحيوية والملحة فى حاجتها للتطوير بتكاتف القطاع الحكومي والخاص، لتقديم خدمة متميزة للمواطنين، حيث بدأت الشركة منذ تواجدها بملف توصيل مياه الشرب النقية للمنازل الفقيرة فى العديد من المحافظات وبلغ عدد المنازل 500 ألف منزل على مستوى الجمهورية، ثم انتقلنا إلى الملف الأكثر أهمية فى مصر بعلاج فيروس سي، حيث تحملت الشركة نفقات علاج أكثر من 2000 حالة، بالإضافة لتنظيم قوافل طبية للكشف وعلاج فيروس سي فى عدة محافظات ومؤسسات.

حوار: حماده على

والذي أصدر قرار بإنشاء «المجلس القومي للمدفوعات» فبراير الماضي، وهو القرار الذي يؤكد على رؤية الدولة المستقبلية للتحويل نحو الشمول المالي، حيث يستهدف المجلس دمج أكبر عدد من المواطنين فى النظام المصرفي وضم القطاع غير الرسمي إلى القطاع الرسمي وتخفيض تكلفة انتقال الأموال وزيادة المتحصلات الضريبية، وكل ذلك يساهم بشكل كبير فى خطة الإصلاح الاقتصادي التي تتبناها الدولة.

كما نرى خلال الفترة الأخيرة إجراءات مختلفة من قبل البنك المركزي المصري تستهدف التوسع فى خدمات تحويل الأموال عبر المحمول، وذلك ضمن خطة الدولة للتحويل إلى الشمول المالي وتقليل الاعتماد على الكاش فى المعاملات.

■ أين تقف الشركة فى تقديم خدمات الدفع عبر المحمول؟

■ تشهد خدمات الدفع داخل اتصالات مصر، إقبال كبير من العملاء فى ظل توفيرها لنفقات كبيرة، فضلاً عن الوقت والجهد المبذول فى طرق تحويل

الأموال التقليدية، كما أود الإشارة هنا إلى خدمة تحويل الأموال للسيدات المستحقات للنفقة الشهرية بالتعاون مع بنك ناصر الاجتماعي عبر محافظة اتصالات الذكية، لتحصل السيدات على نفقتها شهرياً من أقرب فرع لشركة اتصالات يومياً من 10 صباحاً إلى 10 مساءً، دون الحاجة للذهاب إلى البنوك، كما كان يحدث سابقاً، وهو ما يوفر عليهم النفقات والوقت والجهد.

■ كيف تعاملت الشركة مع ضغوط تحرير سعر الصرف فى المرور قديماً نحو تحقيق استراتيجيتها لهذا العام.. وكيف كان تأثير ارتفاع الدولار عليها؟

■ تحرير سعر الصرف أثر على كافة الشركات العاملة فى السوق المحلي بنسبة كبيرة، فانخفضت الأرباح، بنسبة تزيد على 50 %، وذلك فى ظل ثبات أسعار الخدمات المقدمة للجمهور، حيث تستورد اتصالات مكونات الشبكات من الأسواق العالمية بالدولار الذي ارتفع سعره أكثر من 100 %، فى حين أن أسعار الخدمات فى مصر لم ترتفع، وهو الأمر الذي دفع الشركة لضغط نفقاتها دون التأثير على



## رئيس نقابة البرمجيات بجمعية "اتصال":

### معرض "Cairo ict" فرصة لتسويق منتجات

### صناعة التكنولوجيا والاتصال محليا وخارجيا



#### حوار: نثار روق علا

محليا وخارجيا، والتقاء العاملين بالقطاع والاطلاع على آخر المستجدات والتطورات، في صالح تحسين مستوى وجودة المنتج المحلي.. لافتا إلى أن شركة "أى.دى.تى" لم تشارك بمؤتمر "Cairo ict"

بدورته الحالية، نظرا لارتباطها بمشروعات عملاقة، إلى جانب دراستها لفتح أسواق مختلفة في السوق الأفريقية أو سوق الاتحاد الأوروبية، خلال الفترة المقبلة، مؤكدا أن الشركة حازت على بعض الفرص الجيدة في السوق الأفريقية، لانتشار منتجات صناعة تكنولوجيا المعلومات والاتصال، والتي سيتم الإعلان عنها خلال الفترة المقبلة، منوها بأن الشركة ستشارك في دورات المؤتمر المقبلة.

وأضاف رئيس شعبة البرمجيات بجمعية "اتصال"، أن الجمعية تهدف إلى تأهيل الشركات الصغيرة والناشئة عن طريق ورش عمل وبرامج تدريب تفاعلية يقوم بها خبراء ومدربون من الخارج، ذوو خبرة عالمية بالمجال.

وأكد أن هناك تطورات كثيرة سيشهدها العالم بسبب التطور السريع في ما يسمى إنترنت الأشياء.

وأضاف: "أن توقعات التقارير الدولية الحديثة أكدت أن عدد الأجهزة التي تتصل بالإنترنت سوف يتضاعف أكثر من مرة ليصل إلى 50 مليارا بحلول عام 2020، مقارنة بنحو 15 مليار جهاز في الوقت الحالي، وهو ما يمكن أن يساهم في زيادة حجم الإيرادات وانخفاض التكلفة الناتجة عن الربط بين الشركات والمصانع إذا ما تم التوسع في استخدام شبكات الإنترنت لتشمل الربط بالمخازن والشحن والنقل وغيرها من عناصر الخدمات اللوجستية، فيما يعرف باسم "إنترنت الأشياء".

ولفت إلى أن إنترنت الأشياء أصبح الموجة التكنولوجية القادمة التي أصبحت تؤثر على كل شيء، حيث وصل الإنفاق على هذه التقنية نحو 1.7 تريليون في عام 2015 بزيادة تقدر بنحو 14%، وأن أكثر من 50 مليار شيئا سوف يصبح متصلا ببعضه بحلول عام 2020".

قال المهندس محمد سعيد، رئيس شعبة البرمجيات بجمعية اتصال وعضو المنتدب لشركة "أى.دى.تى" للاستشارات والنظم، إن صناعة البرمجيات لها طابع خاص تشمل التطوير والصيانة والنشر، بالإضافة إلى خدمة ما بعد البيع والتدريب عليها، مشيراً في حواره مع مجلة البوصلة الاقتصادية إلى أن الاهتمام بتلك الصناعة يمكن أن يكون أحد العوامل الرئيسية لدعم مجهودات الحكومة المصرية في توفير فرص العمل الجديدة للشباب وتحسين الدخل لقاع كبير من المبرمجين المصريين.

وأشار سعيد إلى أن البرمجيات: صناعة مؤثرة وتلعب دورا مهما في دعم الاقتصاد المصرى وتقويته، مؤكدا أن العالم على أعتاب ثورة تكنولوجية جديدة في كافة المجالات وتسهم في تحسين الوضع التكنولوجى الحالى للحكومة المصرية، مثل شبكة الحكومة الإلكترونية، والسيارات التى تعمل بدون سائق، والآلات التى ترفع جودة السلع المنتجة، وأيضا فى الصحة والبتروول وغيرها.

وأوضح أن شعبة البرمجيات بجمعية "اتصال" تضم حوالى 220 شركة من شركات الاتصال، وهى الأكثر عددا فى جمعية اتصال. وتتميز بصغر حجم شركاتها مقارنة بحجم الشركات بالشعب الأخرى بالجمعية، لذلك فهى أكثر الشعب المتأثرة بالأحداث الاقتصادية والظروف التى تمر بها البلاد، وتسعى للنهوض بصناعة البرمجيات ودعم برنامج التحول الرقمى للمجتمع المصرى، إضافة إلى زيادة وعى المستخدمين بأهمية وقيمة البرامج الحرة مفتوحة المصدر من الناحية الاقتصادية، وتعزيز متطلبات الأمن القومى وأمن التطبيقات المستخدمة فى برنامج التحول الرقمى، وأضاف أن الجمعية تسعى إلى رفع قدرة الشركات على مواجهه الظروف المحيطة مثل السوق وضعف القدرة الشرائية والطلب على المنتجات، بالإضافة إلى انخفاض المستوى الفنى لكوادر القوى العاملة، من خلال برامج تدريبية تسعى الشعبة لتنفيذها، كما تسعى

إلى حل مشكلات البرمجة وزيادة الجودة، بالإضافة إلى رفع قدرة الشركات التنافسية للسوق المحلية والخارجية، مستهدفين السوق الأوروبية والأفريقية والشرق الأوسط، وإعداد برامج تدريبية لتأهيل الكوادر اللازمة .

وأكد سعيد أن مؤتمر "Cairo ict" هو نافذة لانتشار صناعة تكنولوجيا المعلومات والاتصال، وانتشار منتجاتها



#### التكنولوجيا لها قدرة

#### فائقة على دعم وتحسين

#### الاقتصاد المصرى

#### تطورات إنترنت الأشياء

#### ستحدث ثورة غير متوقعة

#### فى العالم

# البريد المصري يتشارك في معرض cairo ict بحزمة من خدمات التجارة الإلكترونية و تطبيق الهاتف المحمول و أحدث نظم تقديم الخدمات

"البريد" يعيش أزهى عصوره ويصل بأرباحه لـ 5 مليارات جنيهه بنهاية العام 2016/2017

الملحقة بحساب العميل على الهاتف المحمول ، كما يستطيع العملاء من خلال التطبيق معرفة اقرب مركز خدمة بريدية لهم ، و حجز رقم على شبك الخدمة به ، قبل الوصول اليه هذا بالإضافة إلى تطبيق الخدمات البريدية ، الذي يمكن العملاء من تتبع البعثات ، و معرفة أسعار الخدمات البريدية المختلفة ، و من الممكن أيضاً الاستفادة من هذه الخدمات عبر الموقع الإلكتروني للبريد المصري ، في شكلة الجديد بعد تطويره .

كما يقدم البريد المصري ، خلال المعرض تجربة حية لمشروع العنونة البريدية "Zip Code" لتكون ، انطلاقة واعدة للتطبيق الفعلي لهذا المشروع ، والذي يهدف الى سهولة الوصول الي العناوين ، بدلاً من استخدام الطريقة التقليدية الحالية .

كما أن المشروع سيستفيد منه العديد من الجهات مثل الطوارئ و الشرطة والحماية المدنية ، وشركات الشحن ، وكثير من الجهات الأخرى ، لسهولة الوصول للعناوين ، بالإضافة إلى دقة تحديد المواقع ، وقد تم الانتهاء بالفعل من ترميز أكثر من منطقة.

كما يقدم البريد المصري، هذا العام خدمة بطاقة التسوق المدفوعة مسبقاً ، والتي توفر امكانية الشراء عبر الإنترنت ، في جميع الاسواق في مصر ، والعالم لتشجيع المواطنين على الشراء والتسوق عبر الإنترنت ، هذا بالإضافة للعديد من الخدمات الإلكترونية الجديدة ، التي جانب شبك الخدمات الذي تم تطويره وتزويده بأحدث المعدات والأنظمة العالمية بحيث لا يستغرة ، تقديم الخدمات سوء ، دقائه ، معدودة.

## كتب - حمادة على

نجحت الهيئة القومية للبريد برئاسة عصام الصغير في أحداث نقلة نوعية في الخدمات البريدية المقدمة لعملائه من خلال تحول وتطوير مكاتبه إلى مراكز خدمات متكاملة ، بفضل ما ادخل إليها من قيم مضافة ، تتوافق مع التطور التكنولوجي الكبير الذي تشهده المرحلة ، وتحول العالم إلى مجتمع رقمي كبير .

ونجح البريد المصري من تحقيق أرباح 5 مليار جنيهه بنهاية العام المالي 2016/2017 ، ليعيش أزهى عصوره ، بفضل ما أدخلته الإدارة الحالية برئاسة الصغير من عمليات تطوير شملت كافة القطاعات آتية ثمارها بنجاح كبير .

تشارك الهيئة القومية للبريد ، هذا العام في معرض ومؤتمر القاهرة الدولي لتكنولوجيا المعلومات والاتصالات "Cairo ICT" بحزمة من الخدمات الجديدة ، التي تهدف الي دعم خطط الدولة في التسهيل علي المواطنين ، بعد ان اصبحت مراكز الخدمات البريدية تقدم جميع الخدمات التي يحتاجها المواطن بكل سهولة ويسر ، وذلك بعد تطويرها وتحويلها الى مراكز خدمات متكاملة ، وتزويدها بأحدث الأجهزة والبرامج المتطورة وعاملين يتمتعون بالخبرة والكفاءة مما يؤدي الى سرعة أداء الخدمات وتوفير الوقت والجهد على المواطنين.

يطلق البريد المصري ، ولأول مرة خلال معرض "Cairo ICT" هذا العام تطبيق الهاتف المحمول الذي يستطيع العملاء من خلاله اجراء التحويلات المالية والإستعلام عن الحسابات ودفع الفواتير والشراء عبر الأسواق الإلكترونية ، من خلال البطاقة



## أشرف حلیم: دعم مشروعات الشباب وريادة الأعمال والابتكار الظهور الأبرز لأورنج مصر بمعرض CAIRO ICT هذا العام

### كتب - حمادة على

قال جان مارك هاريون الرئيس التنفيذي لأورنج مصر، إن شركته حريصة على استمرار قيدها بالبورصة المصرية، حيث تقدمت الشركة بطلب للبورصة بهذا الشأن يتضمن زيادة رأس المال، مؤكداً أن لديهم مهلة حتى مايو المقبل لتوفيق أوضاعهم.

وأكد "هاريون"، أن الشركة في مرحلة دراسة السوق المصرية وتقييم فرص الاستثمار فيه، مؤكدا حرص أورنج العالمية على بقائها المالك الأكبر لحصص الشركة في مصر.

وقال الرئيس التنفيذي لشركة اورنج مصر إن شركته تمكنت من تحويل عبء الدين المقرر عليها نتيجة اقتراضها من الشركة الأم لها "أورنج العالمية" 57 مليون يورو أثناء حصولها على ترددات الجيل الرابع، إلى رأس مال "استثمارات" في الشركة بقيمة 50 مليار جنيه مصري، حيث تقدمت الشركة بطلب للحصول على موافقة الشركة الأم على ذلك.

وأضاف أن الشركة لديها مديونية أخرى لصالح البنوك استخدمت للغرض سالف الذكر أيضا يقدر عبء الفائدة عليها



بـ 5 مليارات جنيهه، سوف تعمل أورنج مصر على سدادها في مواعيدها المحددة في وقت لاحق.

وأشار هاريون إلى أن الوضع المالي يتحسن بشكل كبير، حيث ارتفعت الإيرادات بنسبة 8% خلال الربع الثالث من العام الجاري، كما أننا لن نضطر لدفع فوائد القرض لمجموعة أورنج.

خلال فعاليات معرض Cairo ICT 2017

## اورنج مصر ترفع شعار رعاية المبتكرين ورواد الأعمال

- اورنج مصر توفر حصرياً خدمة الـ Wi-Fi مجاناً لزوار المعرض
- اول سيارة سباق صممها فريق كلية الهندسة بجامعة المنصورة "Mansoura Formula Student" بالتعاون مع Fab Lab Egypt
- أول روبوت رقمي يقدمه شباب الرواد والمبتكرين برعاية أورنج

وسوف يشاهد زوار جناح اورنج مصر بالمعرض عرضاً لأحدث الخدمات والأجهزة الداعمة لخدمات الـ 4G التي تقدمها الشركة للسوق المصري مع إمكانية التبسيط بالإضافة الى باقة من التطبيقات الجديدة التي تعكس أحدث التكنولوجيا في مجال الاتصالات المحمولة والانترنت والتي طورتها اورنج لتناسب احتياجات المستخدم المصري.

وبالإضافة للمجموعة كبيرة ومميزة من الأجهزة التي تدعم خدمات الجيل الرابع التي تقدمها اورنج في جناحها، تقدم اورنج عرض مميز جداً لعملائها على مجموعة من سمات فون 4G بفروعها باسترداد 500 جنيه من ثمن التليفون. وهذا العرض ساري على الأجهزة التالية فقط: TECNO N9, Xiaomi 4A, Samsung Grand Prime و Infinix S2 Pro. يتم استرداد 500 جنيه في صورة خصم شهري 50 جنيه لمدة 10 أشهر على الاشتراك الشهري. هذا العرض متاح للعملاء الجدد والحاليين على الأنظمة الآتية:

إيجل 100, إيجل 300, إيجل 500, باتنر 60, ودلفين 60.

كما تقدم الشركة لجميع عملائها إمكانية التبسيط والحصول علي مرتين ضعف باقة الانترنت لمدة ثلاث شهور عند شرائهم جهاز هواوي iPhone 8/8 Plus و Mate 10 Pro.

وبهذه المناسبة قال جان مارك هاريون الرئيس التنفيذي لاورنج مصر " بفضل الترددات الجديدة والبنية التحتية للشبكة وبدء تشغيل خدمات الـ 4G، وبعد موافقة مجلس إدارة الشركة علي زيادة راس مال الشركة، تؤكد اورنج علي استمرارها في الاستثمار في مصر بقوة وانشاء الشبكة الجديدة في كافة أنحاء البلاد بريادة تكنولوجية وفق المعايير العالمية.

وأضاف هاريون "خدمات الـ 4G ستتيح لنا تقديم الكثير لعملائنا الكرام خلال الفترة القادمة علي مستوي الأفاق الجديدة من خدمات المحمول والانترنت وغيرها من الخدمات المبتكرة والعروض والحلول التي تم دمجها بأخر ما توصلت إليه تكنولوجيا المحمول والانترنت الحديثة التي تتناسب مع متطلبات القطاعات المختلفة للمستخدمين في السوق المصرية سواء الأفراد أو الشركات".

### مشاريع شباب رواد الأعمال

#### والشركات الناشئة

تقدم اورنج مصر خلال المعرض ما تم إنجازه في ورش Fab Lab Egypt التي ساهمت اورنج في انتشارها في المحافظات. و يعرض الشباب من رواد الاعمال والمبتكرين كيفية تحويل المشروعات الرائدة إلى أفكار ملموسة وتمكين جيل جديد من رواد الاعمال وإتاحة فرص حقيقية .

تشارك اورنج مصر في معرض ومؤتمر Cairo ICT 2017 الذي تشهده القاهرة من 3 الي 6 ديسمبرمركز المؤتمرات والمعارض الدولية بالقاهرة الجديدة تحت رعاية رئيس الجمهورية عبد الفتاح السيسي لتفقد سوق الاتصالات في مصر بعروضها التي تقربها من قلوب عملائها بتقديم أحدث العروض وحلول الاتصالات المبتكرة لتقنيات المحمول.



مشروع  
Canbank  
لإعادة التدوير  
لعلب المشروبات  
الغازية الفارغة  
والزجاجات





جان مارك الرئيس التنفيذي لاورنج مصر ومها ناجي نائب الرئيس التنفيذي لاورنج مصر للدعاية والإعلان مع فريق كلية الهندسة بجامعة المنصورة "Mansoura Formula Student"

## Guru Project

Guru هو روبوت رقمي تعليمي يتدرب على تصنيعه الشباب بورش Fab Lab حيث يمكن استخدامه للقيام بالعديد من المهام عن طريق إضافة البرامج المناسبة للخدمة المراد تقديمها. وقد فازت فكرة هذا المشروع على جائزة لجنة التحكيم من مؤسسة اورنج العالمية بباريس في تحدي ورش التصنيع الدولي "I make for my City" و قدرها 15 الف يورو.

كما قامت اورنج باصدار اكثر من تحدي للشركات الناشئة مساهماتاً منها على حث روح المنافسه لتقديم افكار جاده تخدم المجتمع والاقتصاد المصري.

و من ضمن هذه التحديات تحدي Orange socialventure 2017 والذي تأهل من خلاله أكثر من مشروع للمسابقة الدولية ومنهم فريق Canbank الذي يقدم جهاز جديد لإعادة التدوير لعب وزجاجات المشروبات الغازية الفارغة. يدخل العميل رقم المحمول ليتم علي الفور تحويل رصيد مجاتي لهاو الحصول على كود خصومات أو حتي يمكنه التبرع بالمبلغ لاحدي المؤسسات الخيرية المشتركة في الخدمة.

كما أصدرت الشركة تحدي اخر في شهر مارس السابق وهو "Or- ange Start Up Cup" الذي فاز به خمس فرق من رواد الاعمال بجائزه ماليه 50 الف جنية و من ضمن هذه المشاريع قصة نجاح لفريق شركة Bookra

## شركة Bookra

هي شركة تعمل علي تطوير البرامج التعليمية للأطفال خصيصا للغة العربية من سن 3 حتى 10 سنوات. مهمة الشركة هي تطوير محتوى تعليمي عربي غني يساعد الأطفال على الاستمتاع بالدراسة في المناهج التعليمية العربية. وقد نجحت شركة Bookra الناشئة في تحقيق المعادلة الصعبة، وأنجوا منهجاً عربياً، مع مفاهيم حديثة وجودة فنية عالية، تنافس السوق العربية.

عملت اورنج علي احتضان تلك الافكار المبتكرة من خلال تنفيذ برنامج توجيهي وتدريبى حديث ودعم كامل من خلال التواصل مع قادة الصناعة مما يمهد لهم الطريق لبناء مشروعات وشركات مؤثرة.

وتعمل فكرة ورش Fab Lab على تعزيز الإبداع بين الشباب وخلق مساحة للابتكار والتعاون عن طريق تجهيز الورش بأحدث المعدات التكنولوجية، الذي يحتوي على آخر الإصدارات الرقمية وأحدثها والتي تساعد الطلاب والمبتكرين من تحويل أحلامهم الي حقيقة بدون الحاجة الي شراء أجهزة ومعدات باهظة. ومن تلك التجهيزات على سبيل الذكر لا الحصر طابعات ثلاثية الأبعاد ووحدات تقطيع ليزيرية ووحدات مسح ضوئي ثلاثية الأبعاد وجهاز التوجيه الرقمي وبرمجيات التصميم المفتوحة، وكذلك أجهزة رقمية أخرى تساعد على تجسيد الأفكار وتجسيم النماذج في غضون ساعات قليلة.

## سيارة فورميولا

ولأول مرة خلال فعاليات معرض Cairo OCT 2017 تقدم اورنج مصر في جناحها سيارة السباقات التي صممها فريق كلية الهندسة بجامعة المنصورة "Mansoura Formula Student" المكون من 25 طالبا. وقد قام بتصميم السيارة داخل ورش تصنيع فاب لاب المنصورة حيث نجح فريق الجامعة في صناعة أول سيارة " فورمولا " والاستعداد للمشاركة في أكبر سباق للسيارات في العالم. وخلال المعرض قدم الطلاب عرضاً تفصيلياً عن مراحل تصنيع السيارة الجديدة والتي سيتم المشاركة بها هذا العام وعرض اهم التحديات التي قد تواجه الفريق والتحديات التي أضافها الفريق المصري لسيارة السباق.

وقد حصل الفريق على المركز الـ 17 مكرر في تصميم السيارات بمسابقة " Formula Student " الدولية والتي جرت في مدينة سيلفر ستون ببريطانيا خلال هذا العام

وقد بدأ نشاط الفريق منذ عام 2013 على يد مجموعة من طلاب كلية الهندسة في جامعة المنصورة، ومنذ ذلك الحين يقوم الفريق بتصميم وصناعة السيارة للمشاركة في المسابقات المختلفة مثل مسابقات السيارات الشمسية والهجينة.

عرضت كلية الهندسة، جامعة المنصورة، اليوم الأحد، السيارة الفورميلا، لطلاب كلية الهندسة التي سوف تشارك في سباق مسابقة formulastudent لعام 2017.





## اشترك الآن وتمتع بخدمات الشعبة

دعم الشركات الصغيرة والمتوسطة (توطين) - عرض منتجاتك في المعارض الخارجية - دعم الابتكار والشركات الناشئة - معسكرات الابتكار - الملتقيات التكنولوجية - التدريب الفني و المتخصص



١٥ أبو داوود الظاهري - مدينة نصر - القاهرة

تليفون: ٢٠ (٢) ٣٦٧٠ ٣٢٦٣ / فاكس: ٢٠ (٢) ٣٦٧٠ ٣٢٨٢ / موبيل: ٢٠ ١٠٩٠٠٩٩٠٥٤

Email : info@itfedcoc.org

Website : www.itfedcoc.org



ITFEDCOC



ITFEDCOC



ITFEDCOC



ITFEDCOC

## البنك الأهلي المصري أول بنك مصري وعربي وأفريقي يحصل على

### رخصة التعامل بالعملة المحلية الصينية من خلال فرعه بتلغهاي

الحكوميين ومجتمع الأعمال والبنوك الصينية فقد توافرت لديه الدراية الكاملة والخبرة المتميزة والقدرة على استيفاء وتنسيق كافة احتياجات التجارة وفرص الاستثمار في الأسواق الصينية والمصرية والعربية والأفريقية مما مكنه من التعامل مع الشركات التجارية والمؤسسات البنكية ليصبح شريكا أساسيا لدى هذه الجهات ومعاونها لها في زيادة حجم أعمالها في تلك الأسواق حتى أصبح الفرع معروفا لدى السوق وملما بالقواعد والسياسات بكل من الصين ودول الشرق الأوسط وأفريقيا بما ساعده على تقديم الخدمات المصرفية بحرفية وفاعلية في مجالات متعددة من أهمها الخدمات المتعلقة بحركة الشحن والتجارة وخطابات الضمان

واقاد أسامة المجذوب سفير جمهورية مصر العربية لدى جمهورية الصين الشعبية أنه منذ ما يقرب من ستين عاما مضت كانت مصر الدولة العربية والإفريقية الأولى التي أقامت علاقات دبلوماسية مع جمهورية الصين الشعبية، معربا عن سعادته البالغة بكون البنك الأهلي المصري أول

بنك مصري وعربي وأفريقي يحصل على تلك الرخصة لكونه عرق البنوك المصرية والعربية وما يمثله ذلك من فخر للمصريين بجمهورية الصين الشعبية .

يذكر أن البنك الأهلي المصري استثمر تواجده في الصين وقام بتوثيق علاقاته مع بعض المؤسسات المالية الصينية المرموقة بما أسفر عن قيامه بإبرام العديد من الاتفاقيات للحصول على تسهيلات لتمويل العديد من الأنشطة التي تساهم في دعم الاقتصاد المصري ، الأمر الذي يعكس ثقة تلك المؤسسات في كفاءة البنك كأكثر ممول لخطه التنمية الشاملة في مصر، كما يقوم البنك باعتباره عضوا في مجلس الأعمال المصري الصيني بدعم وتقديم المشورة اللازمة لمجتمع رجال الأعمال لزيادة حجم التعاون الاقتصادي بين البلدين .

مليون دولار وبذلك يصبح البنك الأهلي أول بنك مصري وعربي وأفريقي يحصل على تلك الرخصة.

وصرح هشام عكاشه أن البنك الأهلي المصري الذي يعد أقدم واكبر البنوك التجارية المصرية قد استشرع مبكرا مستقبل العلاقات التجارية والفرص الاستثمارية وحجم الحركة السياحية بين البلدين حيث بادر في عام 1999م بإنشاء مكتب تمثيل بمدينة " شنغهاي " التي تعد المركز الأهم للمال والأعمال في دولة الصين ، مضيفا أنه بعد ثماني سنوات من النجاحات المستمرة التي حققها مكتب تمثيل البنك



في شنغهاي والتي تزامنت مع الازدياد المطرد في حجم التبادل التجاري بين البلدين والذي قفز من 800 مليون دولار أمريكي في عام 1999 ليصل الى 4.7 مليار دولار في عام 2007 ، واستمرارا لحرص البنك الأهلي على ريادته الدائمة ولقناعته بأهمية تعظيم دوره في السوق الصينية قام البنك في عام 2008 برفع مستوى مكتب التمثيل ليصبح فرعا يمارس أعمال مصرفية متنوعة وليصبح أول فرع لبنك مصري وعربي وأفريقي يتم افتتاحه في الصين ليقوم بدور هام ومحوري في تسهيل التعاون التجاري والاستثماري ليس بين مصر والصين فقط ولكن أيضا بين الصين ودول الشرق الأوسط وأفريقيا ، وكنتيجة مباشرة للعلاقات الوطيدة التي قام فرع شنغهاي ببناؤها مع المسؤولين

في احتفالية خاصة اقيمت في مدينة شنغهاي بجمهورية الصين الشعبية بحضور هشام عكاشه رئيس مجلس إدارة البنك الأهلي المصري وأسامة المجذوب سفير جمهورية مصر العربية لدى جمهورية الصين الشعبية وخالد يوسف القنصل العام بشنغهاي على خلفية حصول فرع البنك الأهلي بشنغهاي على رخصة التعامل بالعملة المحلية الصينية ، احتفل البنك الأهلي المصري بحصوله على تلك الرخصة ليصبح بذلك أول بنك عربي وأفريقي يحصل على رخصة التعامل بها من خلال فرعه بشنغهاي ، وهو الأمر الذي سيؤدي الى

تعزيز سبل التعاون بين الصين ومصر وكافة دول المنطقة ، اقيم الحفل بشنغهاي وحضره لفييف من كبار السلطات المالية الرقابية الصينية وعدد من قيادات البنوك الصينية وعملاء البنك ووفد من قيادات البنك الأهلي المصري منهم غادة الببلي الرئيس التنفيذي للخرافة والعلاقات المالية الدولية والشريف عبد الرزاق الرئيس التنفيذي للالتزام المصرفي والحوكمة المؤسسية وهشام السفتي رئيس مجموعة العلاقات الخارجية والخدمات المالية الدولية ونرمين شهاب الدين رئيس التسويق والاتصال

المؤسسي وبرامج دعم المجتمع وهشام لطفي مدير عام القطاع الخارجي وإدارة والعاملين بفرع البنك بالصين وعدد من اعضاء فريق العمل العاملين بسفارة مصر في جمهورية الصين الشعبية وقنصلية مصر بشنغهاي .

وعقب الحفل صرحت غادة الببلي ان الحصول على تلك الرخصة يأتي ضوء الإنجازات التي حققها فرع شنغهاي والذي تزيد حقوق الملكية الخاصة به عن 35 مليون دولار أمريكي ، حيث قررت إدارة البنك التقدم للحصول على رخصة التعامل بالعملة المحلية الصينية ، وقد حصل البنك بالفعل على الرخصة نظرا لثقة الأجهزة الرقابية المالية الصينية في البنك الأهلي المصري بما سترتب عليها زيادة حقوق الملكية لتتخطى مبلغ 50



## الطروحات الجديدة والإصلاحات الاقتصادية تدعم توقعات صعود مؤشرات البورصة خلال العام الجديد

### أجرى الحوار: محمد أبو أحمد

■ وما هي توقعاتكم لأداء مؤشرات البورصة؟

■ أتوقع أن تشهد سوق الأوراق المالية زيادة في أحجام التداول، نظراً لتوجه الحكومة لطرح وقيود شركات جديدة بالبورصة، وزيادة عدد المستثمرين الناتجة عن انتشار الوعي لدى أفراد الشعب، إضافة لقرارات الحكومة بتوسيع دائرة الشمول المالي وزيادة رأس المال السوقي، مما يقلل نسبة التضخم، وهناك اتجاه لقيود حوالي 60 شركة جديدة، ومع قدرة السوق على استيعاب تلك الشركات، وتوفر العمق اللازم لاستيعاب الشركات الجديدة.

■ وما توقعاتكم للقطاعات المختلفة؟

■ أتوقع استمرار الأداء الإيجابي بزيادة التداولات، حيث بلغ متوسط التداولات خلال 2017 800-900 مليون يومياً، وبالمقارنة مع المؤشرات المختلفة، سوف تشهد البورصة تحسناً لوجود نسبة 23% من الاقتصاد المصري بها، ولا بد أن ينعكس ذلك على سوق المال، فقطاعات الأدوية والرعاية الصحية تشهد إقبالاً على أسهمها من قبل المستثمرين الأجانب، نظراً لاتجاه الدولة لرفع مستوى الرعاية الصحية في مصر، حيث يصل المبلغ المقرر لرعاية صحة الفرد في مصر إلى 1500 جنيه، مقارنة بما تم تحديده عالمياً 1050 دولار، ومن الواضح استمرار اتجاه المستثمرين الأجانب إلى قطاع الرعاية الصحية، واهتمام المستثمر الأجنبي، وأعتقد أن تكون هذه القطاعات هي القطاعات الراجحة خلال الفترة المقبلة.

■ وما أبرز المطالب التي سيحتاجها قطاع السمسرة؟

■ مطلوب إلغاء ما تبقى من إجراءات احترازية، كما نحتاج لتفعيل آليات الشورت سيلينج بالمفهوم العالمي، وليس بالمفهوم المصري، ومقترح أن يكون تنفيذ التسليف لعدد من الأيام وليس إغلاق المراكز في نفس اليوم، وبالتالي سيكون له عمق أكبر في السوق حتى تكون السوق أكثر تطوراً.

■ ماذا عن استراتيجيتكم الجديدة للتطوير خلال العام المقبل؟

■ مع بداية السنة سيكون هناك موقع إلكتروني جديد للشركة، بحيث نرفع من كفاءة الخدمات المقدمة للأفراد، ونرفع من جاهزيتنا للتعامل مع شركات إدارة المحافظ والأصول ذات الوزن النسبي الأكبر في السوق، وأيضاً نسعى لافتتاح فروع جديدة للشركة، في منطقة الصعيد، وزيادة التعاملات المؤسسية.

قال معتز عشماوي العضو المنتدب لشركة عربية أون لاين لتداول الأوراق المالية، إن هناك نمواً متوقفاً في سوق المال المصرية، خلال العام المقبل، مدعوماً بعملية الإصلاح الاقتصادي، التي تنفذها الحكومة المصرية مؤخراً، مشيراً إلى أن عام 2017 كان استثنائياً

في تاريخ البورصة المصرية، حيث حققت أعلى معدلات في تاريخها، مدعومة بالآثار الإيجابية لقرار "المركزي" بتعويم الجنيه أمام الدولار. وأضاف "عشماوي" في حوار خاص مع "البوصلة" إلى أن الفترة المقبلة ستشهد المزيد من الصعود بمؤشرات سوق المال المصرية، مصحوبة بزيادة أحجام التداول اليومي، خاصة بعد الخطط التي أعلنت

عنها الحكومة المصرية، بطرحها عدداً من الشركات الحكومية الناجحة بالبورصة، وهو ما سيؤدي إلى زيادة الفرص الاستثمارية، وجذب مستثمرين جدد، وإلى نص الحوار..

■ ما هي أهم القرارات التي تم اتخاذها في 2017 من وجهة نظرك؟

■ قرار تغيير مجلس إدارة كل من هيئة الرقابة المالية والبورصة المصرية، أهم ما تم اتخاذه من قرارات حيال أسواق المال، خلال العام المنصرم، الأمر الذي أثر بشكل كبير.

حيث ارتفعت نسب التداولات واتجه عدد أكبر من المستثمرين لسوق المال المصري، ليس لقصور كان موجوداً في رئيس البورصة الأسبق محمد عمران، بل على العكس يقوم الدكتور عمران بدعم القطاع بشكل أشمل، ولكن حالة من ارتباط واقع التغيير بالمنهج التطويري لأداء البورصة عبر تطبيق المزيد من المرونة في التعاملات، إضافة إلى قرار الطروحات الجديدة وتحديد آليات واستراتيجيات للطرح وقرارات مجلس الوزراء فيما يتعلق بمستقبل الطروحات في سوق الأوراق المالية، كذلك القرارات الاقتصادية والإصلاحية، والتي من المؤكد تأثيرها بشكل مباشر على البورصة.

■ كيف تقيم أداء مؤشرات البورصة خلال العام المنتهي؟

■ لا نستطيع التقييم، وبالخصوص عام 2017، لأنه كان حالة استثنائية، نظراً لارتباطه بالكثير من القرارات الإصلاحية الصعبة، والتي كان أبرزها وأكثرها تأثيراً تحرير سعر الصرف للجنيه المصري، ومع ذلك يتوقع الكثير من المحللين الفنيين وصول المؤشر الرئيسي لمستويات كبيرة مستقبلاً.



AHLY net

# مع خدمة الأهلي نت وفرنا عليك مشوار البنك



- إمكانية الاطلاع على كافة أنواع الحسابات وشهادات الاستثمار والأوعية الادخارية وبطاقات الائتمان
- التحويل بين حساباتك المختلفة بأي عملة
- التحويل لحسابات الغير داخل البنك أو خارجه محليا بالخبره المصري
- إمكانية تنفيذ التحويلات المتكررة والمستقبلية أيضا
- كشف حساب مفصل / سداد مستحقات بطاقات الائتمان
- إمكانية التواصل المباشر مع خدمة العملاء عن طريق البريد الخاص بخدمة الأهلي نت
- يمكن للعملاء من الشركات تسجيل أكثر من مستخدم للشركة الواحد
- يتم استلام جهاز رمز الأمان عند الاشتراك في خدمة التحويلات المحلية خارج حساباتك الشخصية داخل البنك أو خارجه
- برجا، زيارة أقرب فرع للإشتراك في الخدمة

19623

البنك الأهلي المصري  
NATIONAL BANK OF EGYPT  
بنك أهل مصر

www.nbe.com.eg

تطبق كافة الشروط والأحكام



مع إعلان الحكومة وقف تعاملاتها بالبنوك الورقية ديسمبر الجارى..

## "البنوك" تؤكد جاهزيتها التكنولوجية لأى تعاملات مصرفية وحسابية

كتب - حمادة على

مع إعلان وزارة المالية إغلاق كافة الحسابات الفرعية للوحدات الحسابية وربطها بحساب الخزانة الموحدة داخل البنك المركزى مع وقف العمل بالبنوك الورقية مع أي جهة حكومية أو غير حكومية مع بداية ديسمبر الجارى، أكدت البنوك جاهزيتها للتعامل مع تلك الخطوة المهمة على طريق تحقيق الشمول المالى والتحول من التعامل النقدي إلى اللانقدي فى خطوة للوصول إلى مفهوم الاقتصاد الرقمى.

وأكد مسئولو البنوك أن القطاع المصرفى شهد خلال السنوات الأخيرة الماضية، ثورة تكنولوجية مكنت البنوك من تطوير وإدخال أحدث الأنظمة الحسابية والمصرفية، ما أحدث تقدما فى التعامل مع التطور السريع بكافة المتغيرات التى تستحدث داخل الخدمات المصرفية، الأمر الذى يؤكد جاهزيتها لتقديم مختلف الخدمات المصرفية على مستوى الأفراد والمؤسسات بشكل أسرع وأكثر دقة.

الإلكترونى من خلال حساب واحد للخزانة العامة للدولة، مؤكداً أن البنوك لديها البنية التكنولوجية المؤهلة لذلك، والتى تظهر فى تجربتها القائمة مع عمليات الدفع والتحويل الإلكتروني للعمليات الضريبية والجمركية الخاصة بمستحقات الدولة.

وأضاف حجازى أن البنك بدأ فى تفعيل خدمة الإنترنت بانكينج بشكل كامل، بدءاً من مطلع شهر مايو الماضى، وتتيح الخدمة للعميل إمكانية التعامل بحساباته الشخصية وتحويل من حسابه الجارى إلى التوفير، كما تمكنه من دفع بطاقات الائتمان والتحويل من حساب شخصى لحساب آخر فى بنك آخر، وهى خدمات تمكن العميل من التعامل الإلكتروني على حساباته دون الذهاب للبنك أو الروتين الورقى.

وقال حسام سالم، مدير عام الإدارة المركزية للمنظم وإدارة المعلومات ومدير

مشروع النظام البنكى ببنك مصر، إن مجلس إدارة البنك قاد مشروع تطوير وتحديث النظام البنكى مستخدماً أحدث الأنظمة البنكية، وهو نظام Oracle Flexcube Universal Banking، الذى يمنح البنك إمكانية تقديم كافة الحلول التكنولوجية، خاصة الجديد منها لكافة عملاء البنك والتي تؤثر تأثيراً مباشراً على مستوى الخدمات التكنولوجية المقدمة.



حازم حجازى

وأشار سالم إلى أن هذا النظام الذى يمثل النهج الشامل لجميع المتطلبات المصرفية فى جميع أنحاء العالم، ويغضى عمليات التجزئة، الشركات ووظائف الخدمات المصرفية الاستثمارية.

وأوضح أن النظام الذى استحدثه البنك داخل فروع مكنه من أن يكون أكثر مرونة فى تقديم الخدمات التجارية لعملاء البنك من خلال منتجات الاعتمادات المستندية وخطابات الضمان، وكذلك تطبيق منهجية STP فى تنفيذ الحوالات بالسويقتى والتى تمكن البنك من تنفيذ الحوالات الواردة بصورة آلية وسريعة للإضافة لحسابات العملاء.



محمد معيط

وقال الدكتور محمد معيط نائب وزير المالية لشئون الخزانة بهذا الشأن إن الدولة تحتفل مع مطلع هذا الشهر، بإنهاء استخدام الشيكات الورقية، بل وإغلاق جميع الحسابات الفرعية للوحدات الحسابية وربطها بحساب الخزانة الموحدة داخل البنك المركزى، من أجل تطبيق نظام GFMS وربطه بنظام E-Payment عند التعامل فى نظام المالية العامة.

من جانبه قال حازم حجازى الرئيس التنفيذى لقطاع التجزئة المصرفية والمشروعات الصغيرة والمتوسطة بالبنك الأهلى المصرى، إن البنوك تسارع الزمن لتطوير بنيتها التكنولوجية لمواكبة التطور التكنولوجى السريع فى مختلف المجالات، الأمر الذى دفعها خلال السنوات الأخيرة إلى إدخال أحدث الأنظمة التى تمكنها من تقديم كافة الخدمات المصرفية والحسابية التى تستحدث مع هذا التطور السريع داخل القطاع المصرفى وخارجه.

وعليه أكد حجازى جاهزية البنوك للتغير المرتقب على حسابات وأنظمة المعاملات النقدية الخاصة بالدولة والتحول من العمل بالشيكات الورقية الى التعامل



نشاركك أهلكم ونحى  
ممتلكاتك

مصر للتأمين

### مصر للتأمين

توفر التغطيات التأمينية للممتلكات والمسئوليات والمشروعات العملاقة  
( حريق - سطو - نقل - أجسام سفن - سيارات - طيران - بترول -  
هندسي - حوادث متنوعة - حماية الأسرة ومسكنها - طبي )

call center 19114

[www.misrins.com.eg](http://www.misrins.com.eg)

شركة تابعة مساهمة مصرية خاضعة لأحكام القانون رقم 1 لسنة 1981 وتعديلاته وحاصلة على ترخيص رقم (1) من الهيئة العامة للرقابة المالية



# البنك التجاري الدولي يحصل على قرض مساند بقيمة

## 100 مليون دولار من مؤسسة التمويل الدولية

كتبت: سهام رزق



هشام عز العرب

أعلن البنك التجاري الدولي أنه سيقوم بالتوقيع على اتفاقية للحصول على قرض مساند بقيمة 100 مليون دولار أمريكي من مؤسسة التمويل الدولية (IFC)، وتبلغ مدة القرض عشر سنوات وسيتم إدراجه ضمن الشريحة الثانية من القاعدة الرأسمالية للبنك.

وأضاف، أن تلك الخطوة تأتي مكملة لاستراتيجية البنك الفاعلة في إدارة هيكله الرأسمالي حيث تعكف الإدارة التنفيذية ومجلس إدارة البنك على دراسة كافة البدائل المتاحة لضمان استقرار وقوة القاعدة الرأسمالية لمواجهة أية متغيرات خارجية ودعم خطط البنك المستقبلية.

وأكد البنك، أن قيمة القرض لم ولن تؤثر على حقوق المساهمين ولكن سيسهم في تدعيم قاعدة البنك الرأسمالية وقوة مركزه المالي حيث سيرتفع معدل كفاية رأس مال البنك من 18.05% إلى 19.10% وتغطية أية مخاطر محتملة ناتجة عن وجود فجوات بين أصول البنك وحقوق الملكية

## بنك مصر يوقع عقد قرض بـ 400 مليون جنيه مع جهاز تنمية المشروعات الصغيرة

كتبت: عابرة الشحات ابو بكر

بنك مصر يوقع عقد قرض بـ 400 مليون جنيه مع جهاز تنمية المشروعات الصغيرة والمتوسطة والتمويل متناهي الصغر لتمويل المشروعات.

قام محمد الأتربى رئيس مجلس إدارة بنك مصر بالتوقيع على عقد قرض "مشروع بدايتي 2" بمبلغ 400 مليون جنيه لصالح بنك مصر، معنيين جامع الرئيس التنفيذي لجهاز تنمية المشروعات الصغيرة والمتوسطة والتمويل متناهي الصغر، جاء توقيع ذلك العقد انطلاقاً من حرص البنك على مساعدة المشروعات المتناهية الصغر القائمة على التطوير، التوسع، الإحلال والتجديد، ليصل بهذا القرض قيمة التمويل الحاصل عليه بنك مصر من جهاز تنمية المشروعات الصغيرة والمتوسطة والتمويل متناهي الصغر حوالى مليار وستين مليون منذ بدء التعاون.

هذا وقد جاء التوقيع على هذا القرض في إطار قيام بنك مصر بدعم وتنويع مصادر التمويل المختلفة لاستخدامها في تمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة والمتناهية

الصغر، ومن الجدير بالذكر أن مدة القرض تصل إلى 5 سنوات، كما يسهم القرض في مساعدة المشروعات المتناهية الصغر من توفير قروض لإقامة مشروعات توفر فرص عمل دائمة ومؤقتة وتعمل على زيادة الإنتاج والدخل بما يعكس على تحسين الحياة المعيشية وإيجاد فرص عمل مما يساهم في دفع عجلة التنمية والتقدم لتمويل المشروعات

الصغيرة والمتوسطة.

هذا وقد جاء التوقيع على هذا القرض في إطار قيام بنك مصر بدعم وتنويع مصادر التمويل المختلفة لاستخدامها في تمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة والمتناهية الصغر، ومن الجدير بالذكر أن مدة القرض تصل إلى 5 سنوات، كما يسهم القرض في مساعدة المشروعات المتناهية الصغر من خلال توفير قروض لإقامة مشروعات توفر فرص عمل دائمة ومؤقتة وتعمل على زيادة الإنتاج والدخل بما يعكس على تحسين الحياة المعيشية وإيجاد فرص عمل مما يساهم في دفع عجلة التنمية والتقدم لتمويل المشروعات الصغيرة والمتوسطة.

هذا وسيتم توجيه قيمة القرض لتمويل الفئات المستهدفة وهم شباب الخريجين من الجنسين وأصحاب الخبرة الراغبين في تطوير المشروعات المتناهية الصغر القائمة، مع مراعاة ان يكون التمويل للمشروعات المملوكة للمرأة او المشروعات التي تكون المرأة المستفيد الرئيسي منها، المشروعات في المناطق الريفية، أو للعملاء تحت خط الفقر.

هذا ويحرص بنك مصر دائماً على تعزيز موارده بالعملية المحلية او الدولارية المستخدمة في تمويل المشروعات على اختلاف احجامها، انطلاقاً من دوره الرائد في دعم الاقتصاد المصري ودعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة والمتناهية الصغر، وإيماناً منه بأن المشروعات الصغيرة والمتوسطة هي قاطرة النمو الاقتصادي نحو تحقيق التنمية المستدامة.



محمد الأتربى

# الآن فى بنك مصر ساعات عمل زيادة لخدمتك 50 فرعاً تعمل حتى الساعة الخامسة مساءً



## السويس

السويس

## الشرقية

الإقازيق  
فاقوس

## الغربية

طنطا  
كفر الزيات  
المحلة

## القليوبية

شبرا الخيمة  
بنها

## المنوفية

شبين الكوم

## المنيا

مغاغة  
بنى مزار  
ملوى

## بورسعيد

السلطان حسين بورسعيد

## جنوب سيناء

خليج نعمة

## دمياط

دمياط

## سوهاج

سوهاج  
طهطا  
جرجا

## قنا

قنا  
نجع حمادى

## كفر الشيخ

كفر الشيخ  
باطيم

## القاهرة

مصطفى كامل  
حلوان  
الزهة  
حلمية الزيتون  
روكسي  
العباسية  
الزمالك  
مصر الجديدة  
عباس العقاد

## الجيزة

امباية  
الهرم  
الوراق  
الملك فيصل  
محمد حافظ  
الصوت والضوء  
وادي النيل

## الإسكندرية

سيدي بشر  
العجمي

## أسيوط

أسيوط

## الإسماعيلية

الإسماعيلية

## البحر الأحمر

القصر

## البحيرة

دمنهور  
التحرير بدر

## الدقهلية

المنصورة  
دكرنس  
شربين  
المنزلة  
منية النصر

لمعرفة أقرب فرع إليك:

اتصل الآن على رقم خدمة العملاء

أو زور موقعنا الإلكتروني أو صفحتنا على الفيسبوك



# الدكتور محمد رفعت رئيس مجلس إدارة شركة "Med Right" للخدمات الطبية :

## حصلنا على شهادة الجودة (ISO 9001:2008)

## من شركة فرنسية لمستوى الخدمة المقدمة



### حوار: وليد السيد

كما توقع الدكتور محمد رفعت أن يسير قطاع التأمين الطبي بخطوات سريعة وينمو بشكل جيد خلال الخمس سنوات القادمة.

وعن القاعدة الرأسمالية لشركة "Med Right" للخدمات الطبية قال الدكتور محمد رفعت رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب إن رأسمال الشركة الحالي بلغ نحو 15 مليون جنيه، وعلى المدى الأبعد نتظر صدور القانون الجديد، وإذا تطلب الأمر زيادة رأسمال المال سنقوم بذلك ونوفق أوضاعنا وفقاً لمتطلبات القانون الجديد.

وبسؤاله عما إذا كان رأسمال شركات الرعاية الطبية مناسباً أم يحتاج إلى زيادة جاء رده كالتالي:

بالنسبة للشركات التي تعمل بمنظومة الـ "TPA" وهي إدارة المحافظ الطبية لصالح العميل مباشرة أو شركات التأمين فهي لا تحتاج إلى رؤوس أموال ضخمة مثل شركات التأمين، حيث إنها لا تتحمل الخطر، ومع ذلك يجب ألا يكون رأس المال محدود حتى نضمن جدية تلك الشركات وحرصها على خلق بنية أساسية متميزة تتيح لها الوفاء بالتزاماتها، وتوفر مستوى عالٍ من الجودة في الخدمات المقدمة تؤدي إلى تحسين سمعة النشاط وتزيد ثقة العملاء فيه، وفي نفس الوقت يكون لديها القدرة على التحكم في التكلفة، مما يشجع شركات التأمين على التوسع في محافظ التأمين الطبي.

أما بالنسبة للشركات التي تعمل بمنظومة الـ "HMO"، فيجب أن يكون لديها الخطط والترتيبات التي تضمن لها زيادة رؤوس أموالها خلال الفترة القادمة إذا كانت تنوي الاستمرار في النشاط التأميني وتوفيق أوضاعها، حيث أنه من المتوقع أن يكون الحد الأدنى لرأس المال المطلوب للحصول على رخصة التأمين الطبي كبير نسبياً، كما يجب أن تعمل على تطوير منظومة العمل لديها، لتتماشى مع المنظومات المعمول بها في شركات التأمين.

وأكد حرص شركة "Med Right"،

بالرغم من أن فترة مزاولتها نشاطها بالسوق المصرية قصيرة، ولم تتجاوز خمس سنوات، فإن شركة "Med Right" للخدمات الطبية استطاعت أن تحتل مركزاً متميزاً بين الشركات العاملة بالقطاع، ونجحت في كسب ثقة عملائها وأيضاً كسب ثقة جميع أطراف المنظومة التأمينية، وكانت حريصة منذ البداية على تطبيق كل معايير الجودة والمواصفات العالمية بشكل جيد ومنضبط ونجحت شركة "Med Right" للخدمات الطبية في ذلك، واستطاعت الحصول على شهادة الجودة (ISO 9001:2008) والمعتمدة من إحدى الشركات العالمية الكبرى بفرنسا، والمعروفة بمنحها مثل هذه الشهادات في هذا المجال، وهي شهادة تجدد كل عام، ولكن بعد المراجعة الدقيقة والمراقبة لجميع أعمال الشركة من قبل الشركة الفرنسية، وتمنح بعد التأكد من تطبيق كافة المواصفات والمعايير العالمية للجودة، ونحن بالفعل نجحنا في تجديد الشهادة في العام السابق،

وهذا العام خلال الشهر الماضي.

هذا ما أكدته لنا الدكتور محمد رفعت رئيس مجلس إدارة شركة "Med Right" للخدمات الطبية والعضو المنتدب من خلال حوار له معنا في مجلة "البوصلة" الاقتصادية، مؤكداً أن الحصول على شهادة الجودة (ISO 9001:2008)، أو غيرها من الشهادات العالمية، كان بالنسبة لنا ليس مجرد دعاية للشركة، ولكن كنا نحتاج أن نضمن أن جميع العمليات الخاصة بشركتنا وجميع إدارات الشركة تتم وتسير وفقاً لمعايير ومواصفات معتمدة ومتعارف عليها عالمياً، وذلك لمصلحة العملاء وأيضاً شركات التأمين المتعامل معهم ومقدمي الخدمات الطبية.

ومن جانبه ذكر رفعت أن عدد عملاء شركة "Med Right" بلغ نحو 215 عميلاً، تقوم بإدارة برامج الرعاية الطبية الخاصة بهم، وهي قائمة تتضمن كبرى الشركات العاملة بالسوق المصرية، ومنها شركات متعددة الجنسيات في جميع القطاعات، أبرزها قطاع البنوك والقطاعات المالية والصناعية والإعلامية والخدمية والقطاع الغذائي وقطاع البترول.

واستطرد حديثه قائلاً: أنا متفائل جداً بمستقبل قطاع التأمين الطبي في مصر، فهو قطاع واعد، ومن المتوقع أن يكون بمثابة الحصان الراجح لشركات التأمين في غضون السنوات القليلة القادمة، حيث إن حجم أعمال القطاع لم يصل إلى تحقيق المستهدف منه في دولة بحجم مصر، إذا ما قورن بحجم ما تحقق في دول عديدة بالمنطقة، خصوصاً دول مجلس التعاون الخليجي، ولكن المشكلة التي تواجهنا في هذا القطاع أن سوقاً كبيرة، مثل السوق المصرية وبحجمها بحاجة إلى تعديلات جوهرية في التشريعات التي تنظم القطاع التأميني تتناسب مع التطورات التي جرت على النشاط التأميني، وإذا كان لب الحديث عن التأمين الطبي على وجه الخصوص، فإن التشريع الحالي لا يوفي هذا النشاط حقه، ونتظر صدور القانون الجديد الذي يتيح للشركات الحصول على تراخيص للتأمين الطبي، سواء الشركات الجديدة التي ترغب في الاستثمار في هذا القطاع، أو شركات الرعاية الطبية التي ترغب في توفيق أوضاعها والسير في نهج القانون.

للخدمات الطبية دائماً على أن تقدم خدمة جيدة لعملائها وتمتيزاً بأسعار مناسبة، وذلك يستلزم وجود إدارات فاعلة بالشركة، وهي موجودة بالفعل لدينا مثل إدارة الحاسب الآلي، وخدمة العملاء، وإدارة الجودة والمواصفات، والشركة تحتوي على العديد من الإدارات الأخرى التي تعمل دائماً لصالح خدمة العملاء، سواء شركات التأمين أو عملاء من المستفيدين بالخدمة الطبية بشكل مباشر.

ويوجد بشركة "Med Right" للخدمات الطبية عدد كبير من الكوادر البشرية المؤهلة على أعلى مستوى، والتي تمتلك الخبرة الكبيرة في هذا المجال، فلدينا ما يقرب من حوالي 135 موظفاً لخدمة عملائنا على مستوى محافظات الجمهورية، أما بالنسبة للتغطية الجغرافية وفروعنا، فنحن بجانب المقر الرئيسي بالقاهرة فالشركة لها فرع آخر بمحافظة الإسكندرية وفرع في محافظة السويس، بالإضافة إلى أننا نقوم بخدمة شركات تأمين خارج مصر، ومنها شركات سودانية نقوم بتقديم الخدمة الطبية لعملاء تلك الشركات حال تواجدهم بمصر، وذلك عن طريق الشبكة الطبية الخاصة بشركتنا والتي تضم عدداً كبيراً من مقدمي الخدمة المعروفة في مصر، سواء مستشفيات أو مراكز تحاليل وأشعة أو صيدليات، وهي شبكة طبية منتشرة في جميع أنحاء محافظات الجمهورية.

• بعض من مقتطفات السيرة الذاتية للدكتور محمد رفعت والشهادات العلمية الحاصل عليها:

- 1- ماجستير طب من جامعة عين شمس.
- 2- ماجستير إدارة الأعمال الدولية من ESLSCA
- 3- دبلومة إدارة مستشفيات والرعاية الصحية من الجامعة الأمريكية.
- 4- يقوم بتدريس بعض البرامج والدورات المتخصصة في الرعاية الطبية للدارسين بمعهد التأمين بمصر التابع لمعهد التأمين القانوني بلندن.



# أهم شيء راحتك

يمكنك متابعة تأمينك في أي وقت وأي مكان

GET THE APP



[misr\\_life\\_ins](https://www.instagram.com/misr_life_ins) [misrlifeinsurance-مصر لتأمينات الحياة](https://www.facebook.com/misrlifeinsurance)  
[www.misrlife.com](http://www.misrlife.com) / call 19446

مصر القابضة للتأمين  
MISR INSURANCE HOLDING COMPANY



مصر لتأمينات الحياة  
MISR LIFE INSURANCE  
بكره يبدأ النهاردة

شركة مصر لتأمينات الحياة ش.م.م خاضعة لأحكام القانون رقم ١٩٨١٠ وتعدلاته على ترخيص رقم ٣ من هيئة الرقابة المالية





**الدكتور حاتم الجمل**  
**رئيس مجلس إدارة**  
**الشركة المصرية**  
**للخدمات الطبية**  
**"إيجي ميد"**  
**لـ "البوصلة":**

## لدينا خطة طموحة لتحقيق معدل نمو يبلغ نحو 25% من حجم أعمالنا خلال العام الجديد

### نمتلك لتلبية مقدمات على أعلى مستوى وتفطى أنحاء الجمهورية

محافظات الجمهورية، فيما تسعى الشركة إلى افتتاح فروع جديدة خلال السنوات المقبلة بعدة مناطق على مستوى الجمهورية.

وأكد الجمل أن سوق الرعاية الصحية في مصر تعد أكبر سوق في الشرق الأوسط لارتفاع عدد السكان ووجود طاقة كبيرة غير مستغلة، حيث إن عدد المواطنين المشتركين في أنظمة التأمين الصحي ضئيل، مقارنة بعدد السكان، ما يمثل فرص نمو واعدة للشركات.

ويذكر أن الشركة المصرية للخدمات الطبية "EGYMED" هي شركة مساهمة مصرية يتكون مجلس إدارتها من مجموعة متميزة من الخبرات التي اجتمعت معاً لخدمة الغرض الذي من أجله تم إنشاء هذه الشركة، وهو تقديم الرعاية الصحية لعملائها من الأفراد والمجموعات والشركات، وذلك عن طريق تقديم الدعم الإداري الفني والطبي اللازم لنجاح إدارة مثل هذه النوعية من الرعاية الصحية، كما أن تشكيل عناصر إدارة هذه الشركة يتطابق تماماً مع هدفها والغرض من إنشائها، حيث تجمع تلك الخبرات من مجالات عديدة منها مجال التأمين والمجال الطبي والمجال المالي.

والهدف هو إدارة عقود الرعاية الصحية على أعلى مستوى طبي متميز وتقديم خدمة راقية تصل لكل مشترك في ظل نظام تكافلي واضح، خاصة مع الارتفاع الواضح في أسعار تقديم الخدمة الطبية ولخدمة هذا الهدف قامت الشركة بتصميم برنامج متميز يعتمد على قاعدة بيانات ومعلومات تخدم الهدف الذي من أجله تأسست الشركة.

ويقوم البرنامج بمتابعة دورية ودقيقة لإدارة عقود الرعاية الصحية ويمكن كذلك استقراء التكاليف المستقبلية التي سيتم التعاقد عليها، كذلك متابعة تكلفة كل فرد، وفي أي وقت، وكذلك متابعة سقوف التغطيات، والأهم من ذلك كله هو إدارة متابعة المطالبات والتعويضات وإدارة المخاطر الخاصة بكل عقود الرعاية الصحية، حيث يمكن متابعة وصرف المطالبات والتعويضات ضمن برنامج عقود الرعاية الصحية بمتابعة ناجحة ودقيقة، لأن نجاح إدارة المطالبات والتعويضات وإدارة المخاطر يعكس نجاح إدارة عقود الرعاية الصحية.

تعتبر الشركة المصرية للخدمات الطبية إيجي ميد، واحدة من كبرى الشركات العاملة بالسوق المصرية، ولديها العديد من البرامج الصحية التي تناسب جميع الفئات والشرائح بمختلف مستوياتهم، كما أن لديها عقوداً للرعاية الصحية للمؤسسات والشركات، بالإضافة إلى وجود شبكة طبية تغطي جميع أنحاء محافظات الجمهورية ونخبة من أشهر الأطباء والمستشفيات والصيدليات، بجانب أكبر معامل للتحاليل ومراكز الأشعة.

هذا ما أكده لنا الدكتور حاتم الجمل رئيس مجلس إدارة الشركة المصرية للخدمات الصحية "EGY MED"، من خلال حوار مع مجلة "البوصلة الاقتصادية".

موضحاً أن شركته لديها خطة طموحة لتحقيق معدلات نمو خلال العام الجديد القادماً يبلغ نحو 25% من حجم أعمالها والسوق المصرية تستوعب ذلك، ويعتبر التأمين الطبي الحصان الرابع للشركات.

وقال الدكتور حاتم الجمل، رئيس مجلس إدارة الشركة المصرية للخدمات الطبية «إيجي ميد» إن قطاع الرعاية الصحية في مصر بحاجة إلى سرعة إصدار قانون الإشراف والرقابة على شركات الرعاية الصحية، لتحديد معايير عمل كل طرف في منظومة التأمين الطبي.

وأضاف أنه من الضروري ترك الحرية للعميل للاختيار بين شركات التأمين وشركات الرعاية الصحية «HMO»، مع وضع آليات عمل للأخير وضوابط لا بد أن تتوافر بها، مثل تحديد رأسمال لا يقل عن خمسة ملايين جنيه، وتكوين مخصصات فنية واحتياطيات إلى جانب ضرورة اعتماد برامجها ومنتجاتها الطبية، من خلال خبير إكتواري معتمد لدى الهيئة العامة للرقابة المالية، رافضاً قصر الاكتتاب في التأمين الطبي على شركات التأمين فقط.

ودعا إلى الاستفادة من تجارب دول الخليج والأردن وشمال أفريقيا في التأمين الطبي الخاص، والتي سبقنا في هذا المجال وحققت نجاحات من خلال قوانين منظمة لنشاط الرعاية الصحية والتأمين الطبي لديها، وقوانين تحدد التزامات وحقوق الشركات والعملاء ومقدمي الخدمات، فضلاً عن ارتفاع مستوى الوعي بالتأمين الطبي، ما أدى إلى زيادة حجم أعمال التأمين الطبي لديهم، وهو ما يجب أن تستفيد منه السوق المصرية عن طريق سرعة إصدار قانون الرعاية الصحية لتنظيم القطاع والقضاء على السلبات الحالية والممارسات الضارة في السوق.

وأشار إلى امتلاك شركته العديد من الفروع حالياً موزعة في معظم

### حوار: وليد السيد

# المصرية للخدمات الطبية GYMED

ش.م.م

✪ عقود رعاية صحية للمؤسسات والشركات

✪ برامج رعاية صحية متعددة تناسب كل المستويات

✪ شبكة طبية تغطي جميع أنحاء الجمهورية

✪ نخبة من أشهر الأطباء والمستشفيات والصيدليات

✪ أكبر معامل للتحاليل ومراكز الأشعة

✪ خدمة الخط الساخن

24 ساعة يوميا

✪ تقديم أعلى

مستوى من

الخدمات

الطبية



العنوان: ٥٤ شارع عبد المنعم رياض - المهندسين - الجيزة

تليفون: ٣٣٠٥٥٥٤٤ - ٣٣٠٤٢٢٤٦ / ٧

موبايل: ٠١٢٢١٠٢٣٤٥٥ - ٠١١١٣٣٤٤٢١٦ - فاكس: ٣٣٤٧٥٥٩٣

main@egy-med.com

info@egy-med.com

www.egy-med.com

## "البوصلة" ترصد أسهم قطاع الاتصالات بالبورصة

**جلوبل تليكوم  
تنتظر إتمام  
صفقة  
الاستحواذ  
عليها من قبل  
شركة "فيون"**

**المصرية للاتصالات  
المتنفل الحكومي  
الأكبر في الاتصالات  
و دعم حكومي  
قوى للشركة**

**تسعى لتوفير  
أوضاعها  
استمرار القيد  
بالبورصة يدعم  
القطاع ويجذب  
مستثمرين جدد**

راس المال في القطاع فيبلغ رأسمالها حوالي 17 مليار جنية و تعد الشركة اكبر شركة حكومية مدرجة في السوق المصري و هي تعد الشركة الوحيدة التي تعد مشغل متكامل بين الشركات المدرجة في السوق بعد اطلاقها اخيرا شبكة المحمول الرابعة في السوق المصري .

يقف القطاع في الوقت الحالي عند توقيت محوري بشكل كبير فسوف يتغير بشكل كبير هيكل القطاع الفترة القادمة مع اقتراب عدد من الاحداث الجوهرية في عدد من شركات القطاع لذلك فنلتي الضوء علي شركات القطاع بشكل منفصل مع توضيح نقاط القوة والضعف

### أورنج للاتصالات:

احدي اقدم الشركات في السوق و التي اعطت السوق رونقا هاما و التي تعد الشركة المصرية الاولي التي تعمل في قطاع خدمات المحمول و تخرجت اوراسكوم من اخر حصة من حصصها في اورنج للاتصالات (موبينيل سابقا) في فبراير 2015 ببيعها الي اورنج الفرنسية و التي قامت بتغيير شعار الشركة في مارس 2016 و من ذلك الحين ظلت الشركة مقيدة في البورصة المصرية بدون تداول يذكر لذلك فالشركة الان تخالف قواعد القيد في البورصة المصرية بنسبة التداول الحر الا ان الشركة في خطتها المستقبلية قصيرة الاجل لم توضح نيتها رفع نسبة التداول الحر بل اوضحت انه في اتجاهها الان لزيادة رأسمالها من مليار جنية الي 16.4 مليار جنية من خلال تحويل الديون المستحقة من الشركة الام بحوالي 750 مليون يورو (من ضمنهم 500 مليون يورو قيمة رخصة الجيل الرابع ) الي راس المال وهو ما اوضحته الشركة انه ذلك المبلغ سيدخل بشكل مباشر كاستثمار مباشر للدولة ستحاول الشركة

يعد قطاع الاتصالات في البورصة المصرية انشط قطاعات السوق و ذلك علي مدار السنوات الماضية مستفيدا بشكل كبير من عاملين اساسيين العامل الاول اكتتاب المصرية للاتصالات و الذي استطاع ادخال قطاع كبير من المستثمرين في السوق المصري منذ بدء الاكتتاب لا يزال قطاع منهم متواجد في السوق بعد كل هذه الفترة العامل الاخر تراث تاريخ الثلاث شركات الاخرى (جلوبال تليكوم و اوراسكوم للاتصالات و الاعلام ) خلفاء احد كبري شركات السوق التاريخية اوراسكوم تليكوم القابضة و التي واكبها معظم مستثمري السوق القداماء و كانت المكاسب التي حققها المستثمرين من السهم هي العامل الاهم في ارتباطهم عاطفيا و سلوكيا بالسهم المنقسمين من شركة اوراسكوم تليكوم .. الشركة الاخرى اورنج للاتصالات ( الشركة المصرية لخدمات التليفون المحمول – موبينيل سابقا ) هي الضلع الثالث لثلاث اوراسكوم – ساويرس بالرغم من ان السهم كان بعيد عن التداول منذ سنوات الا انه ظل مدرج في السوق بالرغم تراجع التداول الحر للسهم الي 1.2٪ و عاد للصورة الاخير مع التعديلات الجديدة لقواعد القيد و الشطب في البورصة المصرية .

و يبلغ حجم قطاع الاتصالات حوالي 11 % من اجمالي السوق فيبلغ راس المال السوقي للقطاع حوالي 85.6 مليار جنية \* و تعد جلوبال تليكوم هي اكبر الشركات قيمة سوقية بحوالي 34 مليار جنية في حين تعد المصرية للاتصالات هي الاكبر من حيث

### إعداد : صلاح حيدر

المحلل الاقتصادي بإحدى لشركات الاستثمارات المالية





\*ارتفاع تكلفة قيمة رخصة الجيل الرابع بشكل قد يكون مبالغ فيه و ضرورة الشركة للدخول في سوق الجيل الرابع حتي لا تبعد عن التنافسية

\*تواجه الشركة تنافسية غير عادلة في خدمات الاتصالات الاخرى مع شركات الحكومة المصرية و هو ما يمثل عقبة في تحول الشركة الي مشغل متكامل للاتصالات

\*ضغوط التعويم علي ايرادات الشركة و خاصة في عمليات تحويل الارباح والقروض الممساندة للشركة بالعملة الأجنبية \*\*\*

يتحرك سهم اورنج للاتصالات اتجاها عرضيا علي المدى الطويل و ذلك منذ 2005 بين قيمتي 76 جنية و 243 جنية بينما في عام 2010 بدا ياخذ اتجاه هابط واضح تم اختراقه في 12/11/2017 وبالتالي اخترق حاجز ال 243 جنية لأول مرة منذ 2008 في اكتوبر الماضي مع اعلان الشركة نيتها زيادة راسمال الشركة الي 16.5 مليار جنية و هو ما اعاد الثقة في السهم مرة اخري بالرغم من اتخاذه اتجاها هبوطيا علي المدى المتوسط و ضعف تعاملات السهم منذ 2012 بعد استحواذ اورنج الفرنسية علي حوالي 99% من السهم و تضاؤل التداول الحر للسهم لذلك اخترق السهم نقطة 210 جنية بفجوة ادي الي صعود عمودي للسهم الي 268 جنية للسهم ولا يتضح في الوقت الحالي اتجاه معين للسهم مع توقفه علي قدرة ادارة الشركة في الحفاظ علي قيد السهم في البورصة و انتظار المستثمرين القيمة العادلة المطلوبة من البورصة بعد الصعود الكبير للسهم .

## المصرية للاتصالات:

تعد المصرية للاتصالات المشغل الحكومي الاكبر في الاتصالات مستفيدة بدعم حكومي قوي و سيطرتها علي شبكة المحمول الرابعة بالاضافة الي حصة كبيرة في المشغل الاكبر في سوق المحمول في مصر فودافون بالشراكة مع فودافون العالمية و تعد الشركة من اعرق الشركات في الاقتصاد المصري و اكبر راسمال في سوق المال المصري ب 17 مليار جنية و تعد المصرية للاتصالات المحتر الاول لخدمات التليفون الارضي و الحصة الاكبر في سوق الانترنت الثابت بشركتها التابعة TEDATA التي تستحوذ علي اكثر من 65% من مستخدمي الانترنت بالاضافة الي 1.6 مليون مشترك جديد في شبكة المحمول الرابعة.

و حققت الشركة ايرادات في التسعة اشهر 13.261 مليار جنية مدفوع بنمو اعمال الانترنت و النواقل الدولية و هو ما انجزته الشركة بتوقيع عقد تسوية مع اورنج للاتصالات و تجديد اتفاقية خدمات نقل الاتصالات الدولية مع فودافون مصر بعائد قدرة 12 مليار جنية علي مدار 5 سنوات .

## نقاط القوة:

التفاوض مع لجنة القيد خلال فترة من 3-6 شهور لتوفيق اوضاعها لذا من المتوقع ان استطاعت ان تتخذ الشركة استثناء من شرط القيد فان الشركة ستظل مقيدة في السوق في مقابل دخول مبلغ حوالي 15.4 مليار جنية في الاستثمارات المباشرة في السوق و اذا لم تستطيع ان تحصل علي استثناء فقد تتجه الشركة الي طرح جزء بسيط يعادل نسبة التداول الحر .

و من المتوقع ان تحافظ الشركة علي مستويات ايراداتها الحالية في ظل محافظتها مستويات العملاء كثاني اكبر قاعدة عملاء في السوق بعد فودافون و تحولها للربحية مع تحويل قروض اورنج العالمية الي راس المال و بالاضافة الي التسوية مع المصرية للاتصالات بخصوص خدمات الاتصالات (النقل) الدولية وخدمات البنية التحتية .

## نقاط القوة:

\* بعد زيادة راسمال الشركة الي 16.4 مليار جنية ستكون من اكبر الشركات في السوق من حيث راس المال  
\* ستتحول الشركة الي الربحية مرة اخري بعد تحويل المديونية الكبيرة لاورنج الفرنسية الي راس المال (سيناريو مصرف ابو ظبي الاسلامي)

\* لدي الشركة قاعدة عملاء قوية و تعد ثاني اكبر الشركات المحمول المصرية من حيث عدد المشتركين  
\* الادارة و الخبرة الفرنسية من الشركة الام تعد داعم قوي للشركة

\* انتهاء كافة تسويات خدمات الترابط المحلي والبنية التحتية وخدمات الترابط الدولي مع المصرية للاتصالات و هو ما قد يحسن من ايرادات خدمات الانترنت و الاتصالات الدولية

\* استقرار ايرادات الشركة بشكل كبير علي مدار الاربعة سنوات السابقة بالرغم من الصعوبات الاقتصادية

## نقاط الضعف:

\*احتمالية لشطب اسهم الشركة من السوق اذا لم تقم بتوفيق اوضاع الشركة مع قواعد القيد الجديدة وان كان هناك اتجاه لزيادة راس المال و توفيق الاوضاع

\*ارتفاع التنافسية بشكل قوي في سوق المحمول المصري مع وصول التغطية اكثر من 100%

\*دخول مشغل جديد للمحمول في مصر و الذي يتبع الحكومة المصرية مع تخوفات بافضلية نسبية للمشغل الجديد في السوق



\*تعد الشركة المحنكر الاول لخدمات التليفون الارضي و الانترنت في السوق المصري و هو الوضع الذي لن يتغير علي المدى الطويل و تمثل ايرادات الانترنت 30% من ايرادات الشركة

\*استطاعت الشركة ان تبرم مجموعة الاتفاقيات مع المشغلين المحليين للاتصالات بعوائد قوية بخصوص خدمات الاتصالات (النقل) الدولية وخدمات البنية التحتية

\*استطاعت الشركة ان تعمل علي تطوير البنية التحتية للاتصالات بكابلات الفايبر و رفع قدرات الانترنت المحلي

\*دخول سوق المحمول من خلال شبكة الجيل الرابع لتتحول الشركة الي مشغل متكامل لجميع خدمات الاتصالات

السهم الي مستويات قياسية بعد ان وصل الي ادني سعر له في تاريخه و بالرغم من حصول الشركة علي الرخصة و بدء التشغيل الا ان السهم شهد تراجع ملحوظة في قيم التعاملات و يتخذ السهم اتجاه هابط علي المدى القصير و يتحول للاتجاه الصاعد باختراق 13.55.

\*حصة الشركة في فودافون مصر تدعم ايرادات الشركة بشكل كبير بنسبة تقارب 60% من الايرادات

\*تحقق الشركة نموا متزايدا في الايرادات علي مدار السنوات المقبلة بلغ في التسعة اشهر الاخير 37%

\*تحقيق ايرادات قوية من اعمال الكابلات البحرية مدعومة بتغيير سعر الصرف

## جلوبال تليكوم:

تعد جلوبال تليكوم الخليفة الاول للشركة العريقة اوراسكوم تليكوم القابضة و التي جمعت اسمها بعض الوقت قبل ان تتحول الي جلوبال تليكوم في سبتمبر 2013 بعد اندماج ويند تليكوم (الشركة الام لارواسكوم تليكوم المملوكة لعائلة ساويرس ) و فيبيلكوم الروسية و تمتلك فيبيلكوم حوالي 51.9% من جلوبال تليكوم و تعد جيبي الجزائري هي الاصل الابرز تحت ادارة الشركة بالرغم من الصراع الذي تشهده الشركة مع الحكومة الجزائرية و خسارتها لقضية التعويض من الحكومة الجزائرية و الاكتفاء ببيع حصة اغلبيه في أكبر شركة اتصالات بالجزائري الحكومة الجزائرية مقابل 2.6 مليار دولار مع الاحتفاظ بحق الإدارة و تقليص الديون و دفع غرامة قيمتها 1.3 مليار دولار لرفع القيود المفروضة على الاستيراد و تحويل الأموال و يتركز جميع اصول الشركة حاليا خارج مصر (باكستان و بنجلاديش و الجزائر ) و يبلغ عدد

## نقاط الضعف :

\*دخول سوق المحمول سيشكل للشركة ضغوطا قوية من القروض التي وقعتها الشركة للصرف علي البنية التحتية للشبكة الجديدة ( تتوقع الشركة توقيع عقود بحوالي 13 مليار جنية مع البنوك المصرية الفترة القادمة

\*ارتفاع صافي ديون الشركة من 2.1 مليار جنية في ديسمبر 2016 إلى 5.6 مليار جنية بنهاية سبتمبر 2017 ، وبلغت اجمالي النفقات الاستثمارية التي تحملتها الشركة 3.3 مليار جنية بعد استبعاد قيمة رسوم رخصة الهاتف المحمول و البالغة 7.08 مليار جنية نصفها بالجنيه و النصف الآخر بالدولار مقارنة بـ 1.6 مليار عن نفس الفترة من العام السابق.

\*النقطة السابقة قد تشكل صعوبة في ارتفاع ايرادات الشركة علي المدى المتوسط

\*الضغوط علي الشركة للتصرف في حصتها في فودافون مصر (49%) و لكن الكرة الان في يد الحكومة المصرية

\*قدرة الشركة علي المنافسة في سوق المحمول مع تغطية السوق الان بحوالي اكثر من 100% و وجود مشغلين اكثر خبرة في السوق

\*\*\*

\*الرسم البياني معدل بالتوزيعات

اتخذت السهم اتجاها صعوديا بشكل قوي علي المدى المتوسط منذ بداية عام 2016 مع الاعلان عن اقتراب الشركة من الحصول علي رخصة المحمول الرابعة في السوق المصرية بالاضافة الي التعويم و هو ارتفاع



عملاء الشركة في الوقت الحالي حوالي 100 مليون عميل و مقرها الرئيسي حاليا في هولندا .

## عوامل القوة:

\*تشهد الشركة ارتفاعا جيدا في عدد العملاء في الاسواق التي تعمل بها الشركة بنسبة 14% علي اساس سنوي و ارتفاع ايرادات استخدام الانترنت و البيانات علي شبكات الشركة

\*عائدات بيع ابراج الاتصالات في الشركة التابعة في باكستان ستدعم بشكل كبير ايرادات الشركة في الفترة القصيرة المقبلة ولن تفقد الشركة اي خدمات الابراج او تتاثر خدماتها في باكستان بعد البيع

## عوامل الضعف:

\*السهم من المتوقع ان يتم شطبه بعد انتهاء صفقة الاستحواذ من فيون (فيمبلكوم سابقا -المساهم الرئيسي ) علي نسبة 42.31% عند سعر 7.90 جنية للسهم

\*تواجه الشركة صعوبات في تحقيق معدلات نمو جيدة في الجزائر بسبب الضرائب المفروضة علي الشركة و صعوبة تمريرها الي المستهلك في الجزائر لشدة المنافسة في السوق بشكل كبير

\*ارتفاع صافي الدين لشركة جلوبال تليكوم الي 2.39 مليار دولار حتى 30 يونيو 2017، مرتفعا من 1.93 مليار دولار في 30 يونيو 2016 و 2.27 مليار جنيه في 31 مارس 2017. بسبب شراء ترددات الجيل الرابع في باكستان

\*\*\*

شكل السهم اتجاها صعوديا علي المدى الطويل ( عامين ) اي منذ بداية عام 2016 الا انه علي المدى المتوسط اتخذ السهم في الوقت الحالي مسارا في قناة عرضية بين سعري 6 جنية و 7.9 جنية منذ ما يقرب من العام مع شراء الشركة لحوالي 500 مليون سهم خزينة في فبراير هذا العام بسعر 7.90 جنية و تقديم المساهم الرئيسي لعرض لشراء لاسهم الشركة عند 7.90 جنية للسهم و هو ما يجعل السهم يتداول حول تلك النقطة خلال الفترة القادمة و انتهاز المستثمرين لتراجعات السهم لحين حسم الصفقة .

## أوراسكوم للاتصالات والإعلام والتكنولوجيا



الخليفة الثاني للشركة العريضة اوراسكوم تليكوم القابضة و التي نتجت عن انقسام الشركة الي كلا منها و جلوبال تليكوم و تحصلت الشركة بعد الانقسام علي عدد من الاصول الاجنبية مثل كوريولينك مشغل الاتصالات الوحيد في كوريا الشمالية(و حولت اوراسكوم استثماراتها في شركة كوريولينك بكوريا الشمالية من شركة تابعة إلى شقيقة، وفقاً لمعايير المحاسبة المصرية والمعايير الدولية للتقارير المالية، وذلك في نوفمبر 2015) و الفا للاتصالات مدير مشغل للاتصالات في لبنان و مينا للكوابل البحرية التي تعدها حاليا الشركة للبيع و التخارج من قطاع الكابلات و التي قد تدور قيمتها العادلة بين 80-90 مليون جنية و ذلك في اطار عملية لاعادة الهيكلة للانشطة الشركة و توجه الشركة الي الاستثمار في قطاعات اخري في إطار تخارج الشركة من استثماراتها غير الرئيسية كالقطاع المالي و التي استحوذت في علي احد اهم شركات قطاع الخدمات المالية في السوق بلتون المالية لما لها من باع طويل في السوق .

## عوامل القوة:

\*الاستفادة الكبرى من التعويم و ذلك من ايرادات مينا للكوابل البحرية او من ايرادات بيعها المتوقع

\*دخول الشركة في قطاع الخدمات المالية بلاعب كبير مثل بلتون المالية بالاضافة الي اختراق سوق الخدمات المالية العالمية بالاستحواذ علي ارباك جريسون

\*قد تحفز العوائد من كوريولينك الكورية الشمالية سهم الشركة و خاصة ما اذا تم استخدام العوائد بشكل جيد

\*ايرادات فيكتور هولدننج في البرازيل، و TWA البرازيلية يحفزها التعويم بشكل كبير

\*استمرار سياسة توزيعات الارباح للشركة

## عوامل الضعف:

\*التخوفات من عدم قدرة الشركة بشكل مستمر تحويل ارباح كوريولينك و ذلك في ظل العقوبات الدولية المفروضة علي كوريا بالاضافة الي قدرة لشركة التفاوض سواء بالتخارج من كوريا الشمالية او بالتواجد بشكل معين في السوق الكوري خاصة مع منافسة الحكومة الكورية بمشغل ثاني

\*عدم الاستثمار الجيد لعوائد الشركة و خاصة مع اتجاه الشركة للاستحواذ علي حصص في شركات في عدد من الانشطة المختلفة في ظل اعادة هيكلة استثمارات الشركة

\*خروج شركة أوراسكوم للاتصالات، من مؤشر الشركات ذات رأس المال الصغيرة لمؤشر إم إس سي آي للأسواق الناشئة "مورجان ستانلي سابقاً" "MSCI EM Index"

\*استمرار اضمحلال قيمة الشركات الشقيقة (كوريولينك ) يضغط علي ارباح الشركة بشكل كبير

\*\*\*

بالرغم من الارتفاعات الكبيرة التي شهدتها الاسهم في فترة ما بعد التعويم الا ان السهم لم يستطع ان يتجاوز اعلي قيمة تاريخية للسهم في تلك الفترة و تاخذ السهم اتجاها صعوديا علي المدى المتوسط و يتجه السهم الي التداول بين 0.63 جنية و 0.95 جنية علي المدى القصير و يتجه المستثمرون الي المضاربة في ذلك المدى السعري.



الدكتور محمد فريد رئيس البورصة لـ " البورصة "

# البورصة المصرية واحدة من البورصات الرائدة على مستوى القارة الأفريقية

## أجرى الحوار: محمد أبو أحمد

و الدول الافريقية لا تحصل على مكانتها التي تستحقها، فالدول الأفريقية تمثل 6.7% من إجمالي الناتج المحلي من الأسواق الناشئة و 2.8% من إجمالي الناتج المحلي لاسواق العالمية، ومع ذلك، باستثناء جنوب أفريقيا، لا يتجاوز وزنها 0.13% في مؤشر MSCI للأسواق الناشئة مما يدل على جودة فجوة بين الإمكانيات وما تحصل عليه القارة.

كما أن اقتصاديات القارة الافريقية تحتاج لاصلاحيات تمكنها من النهوض والتعبير عن امكانياتها، مشيراً إلى أن عددا من الدول واجهت صعوبات اقتصادية، ولكن عدد من الدول قامت بتحول اقتصادي. وهناك ضرورة للاطلاع على الاصلاحات الاقتصادية الهامة في دول افريقيا لتحقيق تلك الخطوة

■ وهل وصلت البورصات الأفريقية الي ما يتطمح إليه اتحاد البورصات الافريقية؟

■ مصر تشارك مع غيرها من الدول الاعضاء بالاتحاد لتطوير البورصات الافريقية وتبادل الخبرات ولكن مما لاشك فيه فإن أسواق المال الافريقية تحتاج الى مزيد من العمل لتقوم بدورها في دعم الاقتصاد الافريقية ، ونحتاج في قارتنا الى دعم دور التكنولوجيا المالية حيث تخلفنا بشكل كبير عن العالم في مجال تكنولوجيا اسواق المال، ما يؤكد ضرورة القضاء على الامية المالية

■ ما هي الركائز التي ينبغي أن تشكل اهداف العمل في المستقبل؟

■ هناك عدة ركائز يمكن ان نلخصها فيما يلي :

1- التعريف بدور أسواق رأس المال لتكون اكثر ديناميكية . ويجب على البورصات وجميع الأطراف ذات العلاقة ألا يدخروا جهدا في توجيه هذه الرسالة إلى جميع الفاعلين بالأسواق لتعزيز الاعتماد على أسواق رأس المال في تعبئة الموارد وتديبر التمويلات. 2- تبني التكنولوجيا المالية من أجل دفع عجلة تطوير أسواق رأس المال. وتغيير التكنولوجيا المالية وأن نبحث عن سبل لدمجها مع شركائنا في نماذج الأعمال الحالية، فالتكنولوجيا المالية ستساعد بلداننا لأن تقفز الى عصر التكنولوجيا الجديدة. 3- محو الأمية المالية والإدماج بشكل أفضل. لكي يتم زيادة المدخرات في

الممكنة لتشجيع هذه الشركات على الاستفادة من الفرص التمويلية التي تقدمها اسواق المال وأشار فريد الي انه في ظل الاهتمام الدولي بالاقتصاد الاخضر سيناقش المنتدى وضع قواعد مناسبة وتوفير البيئة المواتية لطرح السندات الخضراء لافتاً الي ان البورصة المصرية كان لها خطوة سباقة في هذا المجال عبر تدشينها مؤشر المسؤولية الاجتماعية منذ عدة سنوات مشيراً الي ان هذا النوع من التمويل اصبح يلقي اهتمام عالمي من قبل العديد من المؤسسات المالية وصناديق الاستثمار الكبرى وإلى نص الحوار:

■ في البداية نريد ان نتعرف علي أسباب إهتمامكم بإستضافة منتدى البورصات الافريقية الذي انعقد الشهر الماضي بالقاهرة ؟

■ قارة أفريقيا تحظى بفرص ومصادر هامة لم تستغل بعد، حيث من المتوقع ان تمتلك افريقيا أكبر قوى عاملة بحلول 2035، كما تضاعف حجم الاقتصاد الافريقي 3 مرات منذ عام 2000، وتشير التوقعات الي أن 3 اقتصادات افريقية في قائمة أكبر 30 اقتصاد العالم بحلول 2050.

كشف الدكتور محمد فريد رئيس البورصة المصرية عن إستراتيجية العمل التي تنفذها البورصة حالياً لتطوير سوق المال المصرية حيث تستهدف تطوير آليات التداول و استحداث العديد من الأدوات المالية الجديدة لافتاً في حوار خاص مع " البورصة الاقتصادية " إلى أن إستضافة مصر منتدى البورصات الأفريقية يدعم من دور البورصة في دعم الاقتصاد الوطني عبر إستضافة الاحداث الإقليمية الكبرى لعرض التطور الاقتصادية التي تشهدها مصر خلال الفترة الحالية لجميع الحضور لهذا الحدث الكبير .

مشيراً الي ان ان منتدى البورصة الافريقية الذي أستضافته مصر ناقش تفعيل التكامل بين البورصات الافريقية عبر تسهيل التداولات بين البورصات الافريقية اعضاء اتحاد البورصات الافريقية إضافة الي مناقشة تطوير البيئة التكنولوجية للبورصات الافريقية لافتاً الي ان التكامل بين هذه البورصات يحتاج الي بنية تكنولوجية متناسقة فيما بينها

واضاف فريد ان سيتم مناقشة اليات جذب الشركات الصغيرة والمتوسطة للفيد في البورصات الافريقية المختلفة وسبل الدعم



مسئولية لجنة المعايير بالاتحاد والتي تولت وضع استراتيجية المعايير للدول الأفريقية بما يتوافق مع المعايير الدولية.

■ كم يبلغ عدد أعضاء إتحاد البورصات الأفريقية؟ وما هي أهدافه؟

■ الاتحاد يضم ما يزيد عن 28 بورصة برؤوس أموال تزيد عن 1.3 تريليون دولار، ويستهدف الاتحاد تطوير البورصات الأفريقية والتركيز على توافيقها مع المعايير الدولية، كما يتعاون الاتحاد مع الدول التي لا توجد لديها بورصات لإنشاء البورصات الخاصة بها، كما يستهدف الاتحاد نقل الخبرات بين البورصات الأعضاء في القضايا ذات الاهتمام المشترك.

ويدرس الاتحاد سبل التكامل بين البورصات الأعضاء وتكوين آليات للتداول والقيود المشترك بهدف زيادة قوة الأسواق الأفريقية وتجميع قدراتها.

كما ركز الاتحاد في الفترات الأخيرة على محاور مهمة مثل دعم الشركات المتوسطة والصغيرة والاستدامة وغيرها من القضايا المتعلقة بالنمو والتنمية الاقتصادية للقارة السوداء

■ إلى أي مدى بلغ تطور البورصات والأسواق الأفريقية؟

■ هناك تفاوت بين البورصات الأفريقية في درجة التقدم والتطور فهناك 5 أو 6 بورصات تمكنت من تحقيق تقدم كبير في مستوى تطورها وتواكبها مع المعايير الدولية واصبح هناك بناء تنظيمي واضح، حتى انها نجحت في الحصول على عضوية الاتحاد العالمي للبورصات.

لكن في الوقت ذات هناك بورصات ما زالت تسعى لتطوير بنيتها الداخلية والتكنولوجية والتشريعية وحجز مكان على خريطة الاستثمارات العالمية.

أما القسم الأخير فهي بورصات ما زالت في بداية الطريق وأنشئت منذ سنوات قليلة وتحاول بناء بنية تنظيمية وتشريعية تسمح لها باستقطاب شركات واعدة للقيود فيها.

■ ما هي أبرز مؤشرات أداء الأسواق الأفريقية؟

■ وجود بيانات مجمعة عن أداء الأسواق الأفريقية هو أمر ليس بالسهل، وبالرغم من محاولات الاتحاد لتجميع بيانات البورصات الأعضاء بصورة دورية، لكن هذا الأمر لم يكن يحقق النجاح المرجو، لذلك قادت البورصة المصرية مؤخراً لجنة لوضع معايير لإصدار تقارير احصائية عن أداء الأسواق الأفريقية بصورة مجمعة ووفقاً لنفس المنهجية، وسيبدأ إصدارها مع نهاية العام الحالي ليصبح في إمكان المستثمرين للمرة الأولى متابعة أداء سوق القارة الأفريقية ككل.

■ هل توجد إتفاقيات أو مذكرات تفاهم تم توقيعها مع البورصات الأفريقية؟

■ بالطبع لدينا إتفاقيات مع عدد من البورصات الأفريقية مثل جوهانسبرج والخرطوم وليبيا، وزمبيا كما توجد مشروعات مشتركة تتم بين مجموعة من الأسواق تحت مظلة الاتحاد.



وجمعيات رجال الأعمال في مختلف محافظات الجمهورية، والعمل على تعريف أعضائها على أهمية سوق المال، ودورها في توفير تمويل توسعات الشركات وتعزيز مفهوم الحوكمة والإدارة الرشيدة، بما يسهم في جذب المزيد من المستثمرين.

■ وماذا عن ملف الشركات غير المستوفاة لقواعد استمرار القيد بالبورصة؟

■ يتم حالياً مساعدة هذه الشركات على توفيق أوضاعها مع قواعد القيد، والتواصل معها لتوفيق أوضاعها، حتى لا تتعرض للشطب من البورصة، وهناك مهلة ممنوحة لهذه الشركات، وسيتم الانتهاء من هذا الملف قبل نهاية المهلة

■ هل يمكن ان توضح لنا مكانة ودور البورصة المصرية بين البورصات الأفريقية؟

البورصة المصرية واحدة من البورصات الرائدة على مستوى القارة الأفريقية ليس فقط من ناحية التاريخ الذي استمر لأكثر من 135 عاماً والذي يؤهلها لأن تكون واحدة من أهم البورصات الأفريقية ليس فقط على مستوى حجم السوق والتعاملات، حيث تأتي مصر كثنائي اكبر البورصات الأفريقية نشاطاً والثالثة من حيث الحجم.

ولكن أيضاً على مستوى عمق وتقدم السوق من حيث القواعد التنظيمية والتشريعية للسوق، وخاصة فيما يتعلق بقواعد حماية المستثمرين ومستويات الحوكمة والافصاح المطبقة في السوق المصري، حيث فازت البورصة المصرية بجائزة أكثر البورصات الأفريقية تطوراً وابتكاراً لمرتين خلال عامي 2008 و2014.

كما شاركت البورصة المصرية في عضوية المجلس التنفيذي للإتحاد الأفريقي للبورصات لأربعة مرات متتالية وقامت بتولى

أفريقيا ومكافحة الفقر، حيث يحظى عامل نشر الثقافة المالية بأهمية قصوى في تعبئة الموارد وزيادة معدلات المشاركة في التنمية. 4-تضمن الاقتصاد الموزاي والنمو الشامل، لأن ما لا يمكن قياسه لا يمكن اصلاحه. ويمثل الاقتصاد الموزاي 60% في بعض البلدان الأفريقية وأرى ضرورة في تعزيز الشمول المالي باعتباره معيار داعماً يضيء الطابع الرسمي على اقتصادنا.

■ ما هي الأطر الرئيسية لخطة عمل البورصة خلال الفترة القادمة؟

■ نستهدف بشكل أساسي العمل على زيادة أحجام وقيم التعاملات اليومية بالبورصة، من خلال ابتكار المزيد من الأدوات المالية الجديدة، وبما يسهم في تعميق سوق المال المصرية للمساعدة في جذب المزيد من الطروحات الجديدة وجذب الشركات للقيد بالبورصة، خاصة أن قيم وأحجام التداول ارتفعت مؤخراً بعد ان كانت لا تتعدى 500 مليون جنيه يومياً في المتوسط

■ وما خطتكم لجذب الشركات للقيد بالبورصة؟

■ أسواق المال هدفها الرئيسي توفير آلية للشركات للحصول على التمويل اللازم للتوسع، وكما قلت مسبقاً نستهدف زيادة التداولات لتعميق سوق المال، حتى يكون مؤهلاً لاستقبال الطروحات الجديدة، وجذب شركات كبرى للقيد في البورصة بهدف توسيع قاعدة ملكيات تلك الشركات ومساندتها في تمويل توسعاتها، كما يسهم هذا الأمر في زيادة الفرص الاستثمارية المتاحة للمستثمرين داخل السوق، وسنعمل على التعاون مع الجمعيات الممثلة للأنشطة الصناعية والاستثمارية مثل الغرف التجارية

## ارتفاع التداولات يمهد الطريق لطرح الشركات الحكومية في البورصة نسعى لتنفيذ آليات جديدة للتداول المنتشر مع الأسواق الأفريقية

عقب موجة الغلاء الجنوبية.. خبراء يكتنفون لـ"البوصلة":

## اتجاهات السوق العقارية خلال 2018

مستبعدا حدوث انهيار للقطاع، قائلا "إنه رغم ارتفاع أسعار العقارات، إلا أن الطلب على الشراء لا ينتهي، وهناك إقبال على شراء الأراضى والوحدات السكنية".

ومن جانبه توقع وليد جمال الدين رئيس المجلس التصديري لمواد البناء والصناعات المعدنية، ثبات أسعار العقارات مع بداية عام 2018، مشيراً إلى أن الارتفاع الذي تشهده أسعار مواد البناء والتشييد حالياً طفيف لن يؤثر على الأسعار.

وأوضح أن انخفاض الأسعار شيء غير متوقع، وأن هبوط الدولار في الأونة الأخيرة لا يمثل نسبة تذكر، ويعد تراجعاً طفيفاً، لن تنعكس على الأسعار.

بينما أوضح أحمد الزيني، رئيس شعبة مواد البناء بالاتحاد العام للغرف التجارية، أن السوق العقارية تشهد حالة من الهدوء الفترة الحالية، مما يشير إلى ثبات الأسعار مع بداية العام الجديد، نتيجة قلة القوى الشرائية، وهبوط الطلب على العقارات.

ونوه الزيني بأنه كانت هناك توقعات بانخفاض مواد البناء مع بداية العام الجديد، ولكن حدث العكس تماماً، والشركات رفعت أسعار الحديد والأسمنت بحوالي 150 جنيهاً للطن، لذلك فإن تراجع الأسعار أصبح شيئاً غير مطروح نهائياً خلال العام الجديد.

وطالب بضرورة تدخل الدولة لتنظيم القطاع العقاري في مصر، من خلال وضع آليات وقوانين تحكم السوق، قائلاً "لابد أن يكون للدولة دور في ضبط الأسعار، ووضع حد أقصى لها، وعدم ترك عملية البيع والشراء عشوائية، وذلك من خلال وضع آليات وقوانين لتنظيم القطاع، ومنع المضاربة بالأراضى، والتي كان لها دور كبير في موجة الغلاء التي شهدناها خلال الفترة الماضية".

### كتبت - أسماء لطفي

شهدت سوق العقارات المصرية تغيرات كبيرة وموجة جنوبية من ارتفاع الأسعار خلال عام 2017، صاحبت قرار تحرير سعر الصرف في نوفمبر الماضى، وتسببت فى إحجام بعض المواطنين عن الشراء لحين اكتشاف إلى أين ستذهب.

وتسيطر حالة من القلق حالياً على السوق، خوفاً من استمرار ارتفاع أسعار الوحدات السكنية، مع بداية العام المقبل.. استطلعت "مجلة البوصلة" آراء خبراء الاقتصاد حول اتجاهات السوق العقارية مع بداية العام الجديد 2018.

وتوقع عدد من الخبراء أن تواصل أسعار العقارات ارتفاعاتها بنسب تتراوح بين 25% و30%، نتيجة استمرار زيادة أسعار الأراضى ومواد التشييد والبناء.

وفي هذا السياق.. صرح فتح الله فوزي رئيس لجنة التشييد والبناء بجمعية رجال الأعمال، بتوقع حدوث زيادة في أسعار العقارات مع بداية العام الجديد 2018، نتيجة تأثير الزيادات التى شهدتها القطاع خلال عام 2017، حيث إن ارتفاع سعر الدولار، خلال الفترة الماضية لم يؤثر بشكل كلي على أسعار بيع العقارات.

وأوضح في تصريحات خاصة لـ"البوصلة"، أن السوق العقارية شهدت ارتفاعاً بنسبة تتراوح بين 30% و40% خلال عام 2017، ومع بداية عام 2018 ستشهد الزيادة المتبقية، والتي تتراوح ما بين 25% و30%.

وأكد أن القطاع العقاري نشط جداً رغم ارتفاع الأسعار نتيجة الزيادة السكانية في مصر، فضلاً عن زيادة الطلب على شراء العقارات.

وتوقع عبداللاه الداكر، عضو مجلس إدارة الاتحاد المصري لمقاولي التشييد والبناء، ارتفاع أسعار العقارات خلال 2018،

## درة تحصد جائزة فوربس الشرق الأوسط على أكثر من 70 عاماً من الإنجازات



كتب -- وليد السيد

حصلت شركة "درة" جائزة فوربس الشرق الأوسط على أكثر من 70 عاماً من الإنجازات في مجالات المقاولات وقطاع التطوير العقاري سواء السكني أو الإداري أو التجاري أو الخدمي. وذلك خلال احتفالية "100 Egypt"، التي نظمتها فوربس الشرق الأوسط للكشف عن أفضل 50 شركة مدرجة في البورصة المصرية وأكثر 25 سيدة تأثيراً في مجتمع الأعمال المصري إلى جانب أبرز 25 شركة ناشئة. وحضر الاحتفالية عدد وزراء المجموعة الاقتصادية ونخبة من رجال وسيدات الأعمال ورواد الأعمال الشباب.

وفي هذا السياق، قال عمر درة، العضو المنتدب لشركة درة: "يسرنا الحصول على هذه الجائزة المتميزة حيث اكتسبت الشركة على مدى أكثر من 70 عاماً من الزمن سمعة طيبة لالتزامها بالجودة والتميز في كافة مشروعاتها المعتمدة على محفظة متنوعة من الاستثمارات المستدامة في قطاعات المقاولات والتطوير العقاري والاستثمار السياحي وقطاع التشغيليات، مضيفاً أن هذه الجائزة تعزز مكانة درة كشركة رائدة في مجال التطوير العقاري في المنطقة".

هذا وقد تأسست في عام 1943 على يد المهندس الراحل/ محمد درة باسم الجمهورية إلى أن أصبحت اليوم مجموعة درة بنشاطاتها المتنوعة بين العديد من التخصصات في مجالات المقاولات وقطاع التطوير العقاري والاستثمار السياحي وقطاع التشغيليات في مصر ودول الخليج العربي. واستطاعت درة الصمود في ظل اقتصاد مصر المتغير؛ حيث قامت بتوفير آلاف المنازل والمباني الإدارية والمدارس الدولية والمنتجعات بالإضافة إلى الجانب الإنشائي في المستشفيات المتخصصة. كما أن لديها عدد من المشاريع الهامة مثل مشروع كابييتال بيزنس بارك بمدينة الشيخ زايد، الذي ساهم في توفير وحدات إدارية وتجارية علي أعلى مستوى بهدف جذب العديد من الشركات والعلامات التجارية العالمية.

كما ساهم في حصول درة على الجائزة مجهوداتها في المسؤولية المجتمعية من مساهمة في تطوير البنية التحتية والمباني الهامة مثل دور العبادة، والمسكن، وأنظمة الصرف الصحي وتوصيل المياه النظيفة للعديد من المناطق النائية والفقيرة، مما يساعد على توفير حياة كريمة لآلاف من المواطنين.



## أيمن سامي مدير مكتب مصر لمؤسسة جونز لانج لاسال "JLL"

### طفرة قوية متوقعة للقطاع العقاري.. وتحسن

### المناخ الاستثماري يساهم في جذب الاستثمارات

■ هل تتوقع حدوث أزمة في القطاع العقاري أو ما يعرف بانفجار "البوابة العقارات"؟

■ لا أتوقع هذا، لأن نمو السوق محدود ولا أتوقع حدوث أزمة عقارية، ولم نتعرض لمثل هذه الحالة من قبل، والمطور حريص على استيعاب السوق ليتمكن من عرض وبيع وترويج المنتج إلى أن يتم استقرار السوق، ولا بد من وضع بعض قواعد التسعير، حيث أن سعر الأرض يكون بمقدار (15-20)% من قيمة العقار مع اختلاف التوقيت وسعر العملة.

■ هل تمتلك مصر الأدوات اللازمة للتصدير العقاري؟

■ هناك الكثير من أدوات التسويق العقاري التي تساهم بشكل كبير في تسويق الدول لعقاراتها بالأسواق العالمية، فمناخ العقار المصري في الأسواق العالمية لن يقتصر فقط على توفير الخدمات وعوامل الرفاهية والأمان، بل يعتمد على الارتقاء بمستوى التعليم الجامعي والرعاية الصحية وغيرها، لنجد في مصر أفضل جامعة وأفضل مستشفى على مستوى العالم، كما أن اختيار المستثمر الأجنبي للعمل في السوق المصرية لا يتم بشكل عشوائي، والشريحة المستهدفة من إنجلترا وروسيا والمناطق الباردة بالاعتماد على المناخ المصري واستمرارية الشمس طوال العام شريحة محدودة، وأغلبهم متقاعدون بعد سن المعاش، ومدة الإشغال لن تتعدى الشهرين، أما الشريحة التي لا بد من استهدافها فهي تعطي مدة إشغال تصل لعشرة أشهر ومصروفاتهم أكثر، بما يزيد من حجم الاستثمارات.

■ هل ساهم افتتاح العاصمة الإدارية الجديدة في تنشيط السوق العقارية خاصة بالمدن الجديدة؟

■ نعم أدى افتتاح العاصمة الإدارية الجديدة إلى زيادة حجم الاستثمارات بمناطق شرق القاهرة داخل التجمع الخامس ومدن القاهرة الجديدة، وتوفر عدد من المولات التجارية البارزة، منها كايرو فستيفال سيتي والذي يمثل قوة إضافية للنشاط التجاري بمصر.

■ وما هي رؤيتكم للسوق العقارية خلال 2018؟

■ من المتوقع أن يشهد العام الجاري طفرة قوية في تحسن أوضاع القطاع العقاري، نتيجة تغير الإجراءات الحكومية والتشريعية والتي تعطي مؤشرات قوية للاستثمار العقاري بالدولة وقدرة السوق على جذب رؤوس أموال جديدة، فضلاً عن شفافية التعاملات، والإصلاحات المستمرة من قبل التشريعات القديمة والتي لا تتماشى مع الأوضاع الحالية، مما يؤدي إلى خفض نسبة المخاطر بالقطاع.

يذكر أن شركة "JLL" متخصصة في مجال العقارات والخدمات العقارية، حيث تنتشر أفرعها بالولايات المتحدة وأوروبا، وتقدر مبيعات الشركة سنوياً بحوالي 6 مليارات دولار سنوياً، ويبلغ عدد الموظفين المقيدين بها 80 ألف فرد.



قسم لإدارة وتطوير المشروعات، أما عن الوحدات السكنية، فنحن نتعامل في بيع الوحدات السكنية بالأسواق الأوروبية، وعلى الصعيد المحلي، مازلنا نقوم بالدور الاستشاري ودراسات الجدوى للمشروعات السكنية فقط، وليس لدينا عرض سكني في مصر، ولكن نعمل بشكل مكثف على تسويق الوحدات التجارية والفندقية والإدارية.

■ ما هي طبيعة الخدمات التي تقوم الشركة بتقديمها، ومن المستفيد منها؟

■ نقدم الخدمات الاستشارية للمطورين والاستشاريين، والشركات الأجنبية والمصرية.

■ ما هي أبرز مؤشرات التقرير الذي أصدرتموه مؤخراً؟

■ من المحتمل أن يكون هناك نوع من الاستقرار، وقدر من التنافسية في الأسعار والمساحات المعروضة، وبالنسبة للقطاع السكني في القاهرة الكبرى، نرى حدوث نوع من التباطؤ في المبيعات، وهناك زيادة واضحة في الأسعار، وتغلب الشركات على ذلك، من خلال عروض ترويجية ونسب سداد مخفضة، إضافة إلى إطالة فترة السداد من قبل الشركات، وإن كانت هذه الظاهرة غير صحية، وبالنسبة للتجاري فالمساحات المتاحة قد تصل إلى 1.5 مليون متر، مما يجعل زيادة المساحة وخفض الأسعار بشكل نسبي، أمراً حتمياً خلال العامين المقبلين، أما من جانب الوحدات الفندقية، فقد يكون الأداء فيها مطمئناً، بالرغم من ارتفاع الأسعار نسبياً نظراً للتعويم، فهناك في القاهرة 22.5 ألف غرفة فندقية، والزيادة المتوقعة خلال 2018 قد تصل إلى 2500 غرفة، وأتوقع أن تؤثر الإصلاحات التشريعية والاقتصادية بشكل إيجابي في القطاع الصناعي، وأن يكون هناك نوع من التطور.

كتب: محمد أحمد

"البوصلة" حاورت أيمن سامي، مدير مكتب مصر لمؤسسة جونز لانج لاسال "JLL"، لما يمتلكه من خبرة واسعة في قطاع التطوير العقاري والتسويق له، اكتسبها من خلال عمله مع مجموعة من كبار المطورين العقاريين في منطقة الشرق الأوسط، والذي أكد في حوار له أن مصر تقدم تسهيلات كثيرة للمستثمر الأجنبي، بالإضافة إلى انخفاض تكلفة المعيشة بها، مقارنة بدول أخرى، ووجود أماكن ترفيهية كثيرة ومدن جديدة متكاملة.

وتوقع "سامي" أن يشهد العام المقبل، حدوث طفرة قوية في القطاع العقاري وتحسن لأوضاع القطاع، نتيجة تغير الإجراءات الحكومية والتشريعية، والتي تعطي مؤشرات قوية للاستثمار العقاري بالدولة، مؤكداً قدرة السوق على جذب رؤوس أموال جديدة، في ظل شفافية التعاملات، والإصلاحات المستمرة من قبل الحكومة المصرية، وتعديل في التشريعات القديمة التي لا تتماشى مع الأوضاع الحالية، مما يؤدي إلى خفض نسبة المخاطر بالقطاع، وهو ما سيدفع أسعار العقارات إلى الارتفاع مرة أخرى، خلال العام المقبل..

وإلى نص الحوار..

■ في البداية كيف تقيم تأثير قرار تعويم الجنيه على القطاع العقاري، وما هي توقعاتكم له بالعام المقبل؟

■ مما لا شك فيه، أن قرار تعويم الجنيه أدى إلى حالة من عدم الاستقرار النسبي بالقطاع في بداية تطبيقه، بسبب ارتفاع أسعار مدخلات الإنتاج، وما تبعه من إعادة تقييم للأصول بشكل عام، وللأصول العقارية بشكل خاص، ولكن سرعان ما تم تدارك ذلك، حيث ارتفعت الأسعار بنحو 30% تقريباً، منذ اتخاذ القرار.. أما فيما يتعلق بالعقار التجاري والإداري، فإن قرار التعويم رفع الأسعار التأجيرية، وهو ما دفع العديد من المالكين للتفاوض مع المستأجرين للوصول إلى صيغة توافقية.

وبالنسبة لأسعار العقار أتوقع أن يشهد العام المقبل متوسط زيادة في الأسعار يقترب من 15%، خاصة أن تعويم الجنيه دفع سعر العقار في مصر لأن يصبح من أرخص الأسعار بمنطقة الشرق الأوسط.

■ هل تم تخفيض الأسعار من قبل الملاك للحفاظ على المستأجرين؟

■ بشكل مؤكد هناك تغيير للقيمة الإيجابية لتلك الوحدات، خاصة بعد عموم المشكلة الاقتصادية،

■ ماذا عن نشاط الشركة في مصر؟

■ بدأنا في السوق المصرية بعد فترة عمل طويلة عن طريق إدارة عدد من المشروعات بالتعاون مع بعض المطورين العقاريين في مصر، عبر مكتبنا الإقليمي في دبي لفترة، وذلك كان قبل عام 2000، أما البداية الفعلية في مصر بإنشاء أول مكاتبنا، فكانت منذ عام 2010، ولدينا

الخبير الكيميائي عمرو مصطفى رئيس شركة الإسكندرية  
للزيوت المعدنية "أموك" لـ "البوصلة":

## منتجات "أموك" تتمتع بجودة ومواصفات

### عالمية وتصدر منتجاتها لأسواق بالخارج



تعتبر شركة الإسكندرية للزيوت المعدنية "أموك" من الشركات الرائدة بقطاع البترول، ليس فقط على الصعيد المحلي، بل توسعت وغزت الأسواق الخارجية بمنتجاتها، كما نجحت في تحسين منتجاتها لتصبح بجودة ومواصفات عالمية، كما أنها أضافت بعض الأنشطة مثل خلط وتعبئة الزيوت، بالإضافة إلى كونها ضمن قائمة أفضل 100 شركة.

ويرجع نجاح "أموك" وتوسعها إلى القيادة الحكيمة والخبرة، اللتان يتمتع بهما مجلس إدارتها.

كما أنها استطاعت النجاح بالاستثمار ودخول البورصة، وأصبح سهم "أموك" سفيراً بالبورصة المصرية.

وتسبب وجود الخبير الكيميائي الكبير عمرو مصطفى، في نجاح هذا الصرح الاقتصادي الكبير، والذي خبرته تمتد لأكثر من 20 عاماً بهذا المجال، وحصد مناصب عديدة بهيئات تابعة لقطاع البترول، حتى ترأس مجلس إدارة "أموك" .. كان للبوصلة الاقتصادية حوار معه، أفصح فيه عن الخطط المستقبلية للشركة، وأهم محاورها، حيث قال إن الشركة أصبحت كياناً كبيراً وواعداً في السوق، ونحن نسعى دائماً للوصول بها إلى أعلى المستويات، كما أننا نسعى لمصر ولهيئة البترول التي كسبت الشركات العاملة بقطاع البترول

ثقة عملائها، سواء من الداخل أو الخارج، وذلك بسبب الجودة العالية لمنتجاتها، وتوافر المواصفات العالمية بها.

وأضاف أن الشركة نجحت وتمكنت من فتح أسواق تصديرية، بعدد من الدول مؤخراً، أهمها المكسيك، للاستفادة من قرار تحرير سعر الصرف.

وكشف عمرو مصطفى عن الخطة الطموحة التي وضعتها الشركة، والتي تتمثل في ثلاثة محاور..

المحور الأول ويهدف إلى تعظيم الاستفادة من وحدات ومرافق "أموك" وإعادة استغلالها، واستبدال المواد الخام ومدخلات الإنتاج ذات القيمة الاقتصادية العالية "السولار التفرغى" بمدخلات ذات قيمة اقتصادية منخفضة والشمع الطرى والمستخلص العطرى، حيث يساهم ذلك في تحسين اقتصاديات الشركة، وأيضاً إجراء تعديلات بمعدات الوحدة وتحسين نظام العوامل المساعدة ومدخلات التشغيل.

#### مكاسب كبيرة من خلالها.

وأوضح رئيس مجلس إدارة شركة الإسكندرية للزيوت المعدنية "أموك" أن الشركة ساهمت في توفير جانب كبير من احتياجات السوق المحلية، من المنتجات البترولية، بلغت قيمتها نحو 5,8 مليار جنيه، فقامت بإنتاج 4,1 مليون طن من السولار والنافتا والبوتاجاز ومازوت الخلط، و185 ألف طن من الزيوت والشموع.

كما قامت "أموك" بتصدير العديد من منتجاتها البترولية، ومن الشموع إلى أسواق خارج مصر، ونجحت في كسب



Alexandria  
Mineral Oils Co.  
شركة الاسكندرية  
للزيوت المعدنية

## لدينا خطة طموحة لإنشاء قنوات توزيع جديدة لمنتجات الشركة لزيادة الحصة السوقية تم اختيار "أموك" ضمن أفضل 100 شركة بالسوق منتجات "أموك" تلبى احتياجات السوق المحلية من المواد

للزيوت المعدنية "أموك" بقطاع البترول والمنتجات البترولية والاستثمارات، لم تتأخر أو يفت عليها واجبها الاجتماعي والمسئولية الاجتماعية نحو المجتمع، ولها دور كبير في ذلك، فشركة "أموك" للزيوت المعدنية تساهم في جميع المجالات وتقدم العديد من الأعمال الخيرية، سواء في المستشفيات بالإسكندرية أو دار الأيتام أو تقديم العون والمساعدة لطلبة المدارس وطلبة الجامعات غير القادرين على سداد المصروفات الدراسية، حتى استكمال مراحل التعليم المختلفة، فنحن نقوم بدورنا تجاه جميع احتياجات تلك المؤسسات والجهات.

أما فيما يخص أسهم "أموك" وتعاملاتها بالبورصة المصرية وقطاع الاستثمار، فكان لنا لقاء مع أحد قيادات شركة الإسكندرية للزيوت المعدنية، والذي يتمتع بخبرة كبيرة في قطاع الاستثمار، وعمل بالعديد من البنوك الكبرى بالسوق المصرية في قطاعات الاستثمار المختلفة وهو المحاسب محمد السيد الصردى مدير عام الاستثمار بشركة "أموك"، والذي قال إن أسهم "أموك" والتي تمتلك الحكومة المصرية والبنوك المصرية العامة نسبة 80% من هيكل ملكيتها، تعد واحدة من الأسهم الأكثر أماناً ودفاعية في البورصة المصرية، حيث استطاعت منذ بداية الربع الرابع والأخير لعام 2015/2016 تحقيق طفرة سريعة وكبيرة عالية بلغت 140% حتى قبل أن يتم الإعلان عن قرار البنك المركزي المصري بتحرير سعر الصرف في نوفمبر من العام الماضي، وذلك نتيجة لعوامل كثيرة أبرزها ذلك القرار بتخفيض قيمة العملة المحلية أمام الدولار.

وأكد الصردى أن ذلك ساعد على زيادة إيرادات الشركة بصورة كبيرة، بصرف النظر عن حدوث بعض الزيادات في أسعار النفط العالمية وأصبح سهم أموك سفيراً في البورصة المصرية.



### حوار: وليد السيد

لإصدار شهادات إيداع دولية ببورصة لندن، كما وقعنا مع مكتب بيكر آند ماكنزي بلندن وبمصر، لتقديم الخدمات القانونية للشركة، فيما يتعلق بمسارات العمل بمصر والخارج للإدراج في برنامج GDRS ببورصة لندن، كما بحث وفد الشركة، من خلال مهمة عمل إلى الإمارات العربية المتحدة مع رئيس بورصة ناسداك دبي، دراسة إمكانية إدراج أسهمها بالبورصة، في إطار القيد المزدوج، لكن حتى الآن فإن الإدارة لم تقم بدراسة الموضوع، خاصة وأن تلك الدراسة، لا بد أن تتم بعد الرجوع لوزارة البترول ومجلس الإدارة، وأيضاً في إطار الخطة العامة للدولة.

وبجانب عمل شركة الإسكندرية

والمحور الثاني يهدف إلى إعادة توجيه الأصول النقدية لصالح الشركة والاقتصاد الوطني، وبما يخدم خطة الشركة للنمو

أما المحور الثالث فيركز في خطة الشركة المبتكرة، وخلق فرص استثمار جديدة، مع زيادة حصة أموك السوقية من خلال إنشاء قنوات توزيع جديدة لمنتجات زيوت الشركة "زيوت المحولات، وزيوت ناقل الحركة"، بالإضافة إلى إدخال خطوط إنتاج جديدة من الزيوت الأساسية وإنتاج مجموعة كبيرة من الزيوت بلزوجات مختلفة، واستحداث منتجات جديدة.

وعن أحدث خطوات طرح حصة من أسهم الشركة في بورصتي ناسداك دبي ولندن، أكد رئيس مجلس إدارة "أموك"، أن الشركة بالفعل وقعت وتعاقدت مع بنك نيويورك ميلون كبنك إيداع



مدير مركز القاهرة للدراسات الاقتصادية والاستراتيجية في حوارهِ "البوصلة":

## الزراعة والصناعة أهم ركائز التنمية الاقتصادية

### و 40% من معوقات الإنتاج مشاكل إدارية

بتصنيعها محلياً، والعودة للصناعات الثقيلة لنتمكن من تصدير منتج قوي ومنافس، والاكتفاء بالمصانع الحالية للسلع الاستهلاكية، وزيادة ورفع معدلات الإنتاج الزراعي، وزيادة الصادرات والاستثمارات الأجنبية والسياحية للعمل على زيادة الواردات الدبلوماسية.

■ وما هي توقعاتك بشأن الإجراءات المتبقية؟

■ المتبقي من إجراءات الإصلاح هو إعادة هيكلة شركات قطاع الأعمال، وطرح نسبة تمثل 25% من أسهم الشركات المقرر طرحها في البورصة المصرية، ويهدف إعادة هيكلة هذه الشركات لحصولها على أموال تمكنها من التحديث، واستكمال سياسات ترشيد دعم الطاقة للوصول لنقطة التعادل.

■ وما هي مطالبكم؟

■ نطالب الدولة بتطبيق سياسة الكارت الذكي، وإعادة هيكلة منظومة الضرائب بتطبيق الضريبة التصاعدية، وإعادة هيكلة عجز الموازنة ليكون رقماً أحادياً مستهدفاً 8.5-9%.

قراءة استاندرد آند بورز

■ ما قراءتك لتعديل التصنيف الائتماني المستقبلي للاقتصاد المصري من قبل استاندرد آند بورز؟

■ استاندرد آند بورز أحد المؤسسات المالية الهامة ومقرها في الولايات المتحدة الأمريكية، وهي فرع لشركات مكغرو هيل التي تنشر البحوث والتحليلات المالية على الأسهم والسندات، ولديها أكثر من 1500 محلل مالي، وتتميز هذه المؤسسة بتعديل النظرة المستقبلية للاقتصاد مع كل تقرير بحسب ما تصل إليه من نتائج تحليل ودراسة، وتعديل نظرتها الأخير على الاقتصاد المصري لم يحدث منذ 2009، حيث كانت مستقرة إلى 2011، ثم تحولت إلى مستقرة في 2016 مرة أخرى، والتصنيف (-B+/B) ذو نظرة إيجابية، وهناك

احتمال أن يتم التعديل إلى نظرة إيجابية (+B) خلال عام 2018، وهذا سيزيد فرص الحصول على المزيد من الاستثمارات، وسيقلل تكلفة تمويل الاقتراض من البنوك الخارجية، وقد أبقّت مؤسسة استاندرد آند بورز للتصنيف الائتماني على (-B) بسبب العجز المالي الداخلي والخارجي الكبير والدين العام المرتفع ومستويات الدخل المنخفضة وقد اعتادنا ذلك في نظرتها طويلة الأجل.

■ وما تقييمك لنظرتها؟

■ القراءة جيدة والتصنيف والنظرة المستقبلية تدعوان للتفاؤل.

■ ذكرت وزيرة التخطيط أن معدل النمو زاد بنسبة 5% فما رؤيتك؟

■ معدلات النمو الحالية 4% وكان المتوقع أن يصل إلى 4.4% خلال العام المالي الحالي 2017/2018 مع الربع الأول وهي نسبة جيدة.

الدين العام

■ وما رأيك في تجاوز الدين العام مستوى الناتج القومي.. وهل من طريقة لتحسين الأمر؟

■ تجاوز الدين الداخلي 3.2 تريليون والخارجي 79 مليار دولار أي 110% من الناتج القومي المصري، فالدين الداخلي قصير الأجل لارتباطه بالسندات وأذون الخزانة، والدولة المصرية لم تتقاعس عن سداد الدين الداخلي أو الخارجي، ولم تحد عن التزاماتها الدولية، واعتقد أن مقارنة المديونيات بالناتج القومي دون إدراج الصناعات الصغيرة التي لم تدرج ضمن الاقتصاد الرسمي، مقارنة ينقصها الدقة، لعدة أسباب أهمها، أنه ليس هناك حصر لتلك المصانع والمنتجات، ولا توجد إعفاءات ضريبية أو تسهيلات وتحفيز، علماً بأن الاقتصاد غير الرسمي يمثل من 40-50% من حجم الاقتصاد، لذا لا بد من سعي الدولة لجذب الاقتصاد غير الرسمي بسيادة القانون، كما يجب تفعيل دور لجان حصر المجتمع الضريبي ولا بد

قال الدكتور عبدالمنعم السيد، رئيس مركز القاهرة للدراسات الاقتصادية والاستراتيجية، إن الخطة الاقتصادية التي تبنتها الدولة اتجهت إلى البناء وإعادة الهيكلة، وما زال 25% من الخطة لم يتم تطبيقه.

وأوضح أن شركات قطاع الأعمال تمثل عبئاً ثقيلاً على الخزنة العامة للدولة، ولا بد من التقييم للوقوف على حقيقة المشكلات التي تواجهها وتحديد مدى إمكانياتها، ثم الهيكلة دون اللجوء إلى الاقتراض من البنوك، ولفت إلى أهمية الخروج بتشريعات تستقل بالمشروعات الصغيرة والمتوسطة، نظراً لأهميتها البالغة في تحريك مياه الاقتصاد الراكدة منذ فترة طويلة، وإلى نص الحوار..

### خطط الإصلاح

■ كيف ترى الأوضاع الاقتصادية في الوقت الحالي؟

■ تشهد الدولة المصرية في الوقت الراهن إعادة بناء وهيكلية، وكانت هناك إشكالية منذ 2011، حيث قامت ثورتان، فتبع ذلك نوع من الاضطرابات السياسية والاقتصادية التي امتدت آثارها إلى اليوم، ثم بدأت مصر بخطة طموحة متوسطة الأجل يتم تنفيذها على مراحل خلال مدة 5 سنوات منذ 2014، وتم تنفيذ 75% تقريباً من الإجراءات شملت إعادة هيكلة السياسات المالية والاقتصادية والضريبية والنقدية والنظام الإداري وهيكلية الموازنة العامة للدولة وزيادة التحصيلات الضريبية، ومجموعة من المشروعات القومية المهمة لبناء الدولة ولعل أهمها مشروع الـ1.5 مليون فدان، والمزارع السمكية، وبناء المليون وحدة سكنية، ومد 3200 كم والتي بلغت 3500 كم على أرض الواقع، ومشروع مدينة العلمين الجديدة، والمنصورة الجديدة، ومحور قناة السويس.

### ركائز التنمية

■ ما هي الأسس التي يجب أن نركز عليها لتنمية الاقتصاد المصري؟

■ التنمية الاقتصادية لأي دولة لا بد من ارتكازها على الزراعة والصناعة، وإذا نظرنا إلى معظم الدول التي نهضت كالبرازيل وغيرها، سوف نجد أنها تتمتع بقوة زراعية وصناعية جعلتها تحتل الترتيب التاسع اقتصادياً على مستوى العالم بحسب منظمات عالمية، وأرى أن مشروع الـ1.5 مليون فدان بداية للنهوض على نهج الدول المتقدمة، وما يجب علينا هو متابعة هذا التقدم بتهيئة المناخ التشريعي لإقامة وجذب فرص استثمارية جديدة فهناك الكثير من القوانين التي لا تتناسب مع الظروف الحالية، والمستثمر يبحث عن البيئة الخصبة للاستثمار، وقد بدأت هيئة التنمية الصناعية بالفعل في طرح 8 ملايين متر مربع أراضي صناعية حتى نهاية العام الجاري، بخلاف ما تم طرحه منذ بداية 2017 والتي بلغت مساحتها 7 ملايين متر مربع، لزيادة حجم الصادرات المصرية، وفيها رؤية وملامح لبناء الدولة المصرية الحديثة، كما أن إلغاء السوق الموازية، والمضاربة في سوق العملة سوف يساعد بشكل كبير، بعد أن تحول المقصد الأساسي للتعامل بالدولار ليصبح الدولار نفسه سلعة، والعمل على خفض فاتورة مصر من الاستيراد بشكل تدريجي عن طريق زيادة الناتج القومي، والاستعاضة عن السلع التي يتم استيرادها من الخارج

■ أرى أن الدولة في حاجة إلى تشريعات تستقل بالمشروعات الصغيرة والمتوسطة، وعمل إدارة أو هيئة تابعة لرئاسة الجمهورية لتكون لها السلطة في تنفيذ القرارات، وتتبعها الجهات التمويلية.

■ وماذا عن دور جهاز تنمية المشروعات الصغيرة والمتوسطة؟

■ جهاز تنمية المشروعات الصغيرة والمتوسطة، الذي يتبع وزارة التجارة والصناعة لم يفعل شيئاً حتى الآن، ولا بد من تفعيل دوره.

## شركات قطاع الأعمال

■ ماذا عن السياسات التي تنتهجها الدولة مع شركات قطاع الأعمال؟

■ توجّه الدولة إلى الخصخصة كان توجّهاً خاطئاً، وقد تمكن القضاء المصري من استرجاع بعض الشركات التي تمت خصخصتها مثل شركة طنطا للزيوت، ولكن هناك حالة من الإهمال الشديد لها، فالعمالة فيها مظلومة لعدم تدريبها بشكل جيد.

■ وأكد أن معظم شركات قطاع الأعمال عبء على الخزنة العامة للدولة وليست مصدر دخل أو أرباح، وتحاول الدولة حالياً بوزارة قطاع الأعمال الحصول على الهيكلة ذاتياً، دون اللجوء إلى البنوك أو شركات التمويل، ولكن لا بد من التقييم أولاً للوقوف على أبرز مشكلاتها وحقيقة إمكاناتها.

■ كيف ننهض بالصناعات الزراعية؟

■ إن عدم تفعيل دور ما تبقى من أراض زراعية سيكون بمثابة محفز لزيادة التبعيات، لذا لا بد من إقامة مشاريع صناعية كبرى بالمناطق الزراعية، لدعم التصنيع الزراعي وتوريده والاستفادة بالأيدي العاملة المقيمة فعلياً بتلك المناطق، وبذلك يكون عاملاً مهماً في إعادة التوازن السكاني تدريجياً وتوفير دخولاً ثابتة، مما يترتب عليه الاستقرار والاحتفاظ بالأراضي الزراعية، نظراً للمردود والعائد منها.

## رؤية اقتصادية

■ هل يمكن أن نضع خطة مستقبلية لتحسين الأوضاع الاقتصادية في مصر؟

■ الإشكالية التي تؤرق أي اقتصاد في العالم هي "التضخم" وأرى أن الدولة في صراع عنيف لكبح جماحه، كما لا بد من تهيئة المناخ التشريعي، خاصة قانون الشركات ولانحته التنفيذية /159 لسنة 1981، والانتهاج وبسرعة من التشريعات المتعلقة لقوانين الإفلاس والعمل والتأمينات الاجتماعية والتجارة، والاهتمام المطلق بالمشروعات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر، وسيعول عليها بزيادة معدلات التشغيل، كما لا بد من زيادة الدخول عن طريق زيادة الاستثمارات وزيادة الصادرات المصرية واستهداف 50 مليار دولار خلال 2019/2018 عن طريق فتح أسواق جديدة بسلع أكثر تنوعاً.

■ هل من خطة للحد من الاستيراد؟

■ بداية يجب تحليل فاتورة الواردات المصرية، واستبدالها عبر خطة تنفيذها وتشرف عليها وزارة التجارة والصناعة والاستثمار، ونطالب بتحديد جدول للسلع الاستراتيجية التي تؤثر على المواطن، وبتحديد سعر دولاري يتم تثبيته كل فترة.

## سد النهضة

■ لم تسفر المباحثات الأخيرة لسد النهضة عن شيء فكيف ترى مستقبل مصر من مياه النيل؟

■ يمثل نهر النيل قضية أمن قومي، وليس هناك تهاون من الدولة المصرية اتجاه أمنها المائي، وفكرة إنشاء السد أصبحت حقيقية، وخسارة مصر لـ17 مليار متر مكعب من المياه سوف تؤثر على حصة مصر، المقرر لها 55 مليار متر مكعب، والمفاوضات مع الجانب الأثيوبي على أن يكون ملء الخزان بشكل لا يضر المصالح المصرية، والمباحثات والأمم المتحدة والمواثيق تؤكد أحقية مصر في عدم التقليل من حصتها المائية.

■ هل سترى تأثيراً ما على الاقتصاد جراء سياسات طهران بالمنطقة العربية؟

■ إيران تمثل الغائب الحاضر في كثير من الأحداث بالمنطقة، ومن المؤكد أن ثمة تأثيراً يطرأ على الاقتصاد، نتيجة سياسات طهران داخل منطقة الشرق الأوسط.



من تمييز المنضمين، كما بدأت الدولة في العام قبل الماضي بإعادة الهيكلة لمديونيات الشركاء الأجانب في عمليات استخراج الغاز الطبيعي، وبدأت البحث عن شركات جديدة للعمل معها في المجال النووي.

## ارتفاعات مرتقبة

■ هناك ترقب من ارتفاع أسعار الوقود قريباً، فما تأثير ذلك على الناس.. من وجهة نظرك؟

■ السياسة المستهدفة لرفع الدعم عن الوقود مستمرة وتعامل الدولة مع الجمهور بقيمة 55 دولار للبرميل، بحسب الموازنة العامة بينما يتراوح سعر البرميل الفعلي عالمياً 64-65%.

■ وهل ترى تأثير لذلك على المواطن؟

■ نعم بكل تأكيد سوف تؤثر على الأسعار التي يتعامل بها المواطن، ولكن المعدل الطبيعي يتراوح بين 5-10% في تكلفة النقل.

أداء الحكومة

■ وكيف تقيم أداء الحكومة؟

■ من جانب وزراء المجموعة الاقتصادية، لا بد من العمل بشكل موحد والابتعاد عن الجزر المنعزلة.

■ ما هي مقترحاتكم؟

■ أقترح أن يكون هناك نائب لرئيس الوزراء للشئون الاقتصادية، وظيفته التنسيق بين الوزارات وتوحيد الاتجاهات حتى لا تتباين القرارات.

لماذا خفت ضوء اتحاد الصناعات من وجهة نظرك؟

دور اتحاد الصناعات في مصر غير فعال، لأن هيئة التنمية الصناعية هي الطريق أو الجهة الإدارية المنوط بها التعامل مع المصانع والشركات، وأصبح اتحاد الصناعات ذي دور استبرادي فلم يعد له دور فعلي على أرض الواقع.

## معوقات تواجه "الصغيرة والمتوسطة"

■ وما هي معوقات التنمية في المشروعات الصغيرة والمتوسطة؟

■ المشروعات الصغيرة والمتوسطة محور أساسي لكافة الدول، فالهند مثلاً يقدر 97.5% من حجم مشروعاتها عبارة عن شركات صغيرة، فلو اهتمنا بالمشروعات الصغيرة سوف يؤدي ذلك إلى زيادة في معدلات التشغيل، وخفض معدلات البطالة، وتقليل فاتورة الواردات المصرية، مع العلم بأن 40% من معوقات الإنتاج مشاكل إدارية مثل التدريب والتسويق والترخيص ولا بد من معالجتها.

■ وما الذي تراه في هذا الصدد؟

## بحضور أربعة وزراء

البنك الزراعي المصري يوقع بروتوكولا مع أي فاينانس  
للتعاون في مشروع الحيارة الإلكترونية وكارت الفلاح

بعد دراسة كافة تفاصيلها مع بيانات هيئة المساحة والبيانات المتاحة على المنظومة من خلال الجمعيات الزراعية، كذلك تم تدريب مسئولي الإدارات الزراعية على عمليات المطابقة مع أحواض الهيئة العامة للمساحة، مشيراً إلى أن أهمية تلك الخطوة تتركز في ربط بيانات الأحواض الخاصة بالجمعيات الزراعية مع بيانات الأحواض المسجلة على مستوى الدولة، ومعرفة الفروق بينها وتحديدها والتعامل معها لتوحيد البيانات على مستوى جميع أجهزة الدولة المعنية.

وأكد وزير الزراعة أن المنظومة الجديدة تضمن حصول الفلاح على مستلزمات إنتاجه دون أي تلاعب وتدقيق الزمام والمساعدة على عدم التعدي على الأرض الزراعية، كذلك التحكم والرقابة على عمليات صرف الدعم للمزارعين طبقاً لسياسات الدعم التي تقرها الدولة، والاستفادة من المنظومة في وضع وتنفيذ السياسات الزراعية للدولة، لافتاً إلى أن المشروع أيضاً يساهم في تطوير أسلوب الرقابة والإدارة في مستويات العمل المختلفة بوزارة الزراعة "الجمعيات، الإدارات، المديرات وقطاعات الوزارة المختلفة".

وقالت الدكتورة هالة السعيد وزيرة التخطيط والمتابعة والإصلاح الإداري، في كلمتها بالمؤتمر الصحفي الذي عقد على هامش الافتتاح، تمثل نقلة نوعية تنموية

لقطاع هام هو قطاع الزراعة، باعتباره مصدر هام من مصادر الدخل القومي للبلاد، لافتة إلى أن تلك المنظومة ستساهم في تنفيذ الخطة الزراعية، من خلال زيادة مولدات النمو بناء على قاعدة معلوماتية واضحة.

وأكد اللواء محمد العصار وزير الدولة للإنتاج الحربي، أن المنظومة الجديدة دليل على التعاون والتنسيق المستمر بين وزارتي الزراعة والإنتاج الحربي، للمساهمة في تحقيق التنمية الشاملة، وتحقيق النمر في كافة



قطاعات الدولة، بما يعود بالنفع على المواطنين.

فيما أشاد الدكتور هشام الشريف وزير التنمية المحلية بالمنظومة الجديدة، لافتاً إلى أنها تمثل نقلة غير مسبوق في مجال المعلومات الزراعية في مصر، وهو ما يعني انطلاقة اقتصادية لكافة قطاعات الدولة، وأشار إلى أن تلك المنظمة تتساهم أيضاً في رسم صورة جديدة للقرى المصرية.

وشهد الوزراء الأربعة مراسم توقيع بروتوكول تعاون بين وزارة الزراعة واستصلاح الأراضي والبنك الزراعي المصري وشركة تكنولوجيا تشغيل المنشآت المالية "e-finance"، لتفعيل المنظومة الإلكترونية للحيارات الزراعية "كارت الفلاح الذكي"، بهدف توفير قاعدة بيانات قومية بكافة حيازات الأراضي الزراعية، وتقديم الخدمات المالية والدعم للمزارعين، وتطوير أسلوب الرقابة والإدارة في مستويات العمل المختلفة بوزارة الزراعة.

وقع البروتوكول الدكتور صفوت الحداد نائب وزير الزراعة لشئون الخدمات الزراعية والمتابعة، والمحاسب السيد القصير رئيس مجلس إدارة البنك الزراعي المصري، وإبراهيم سرحان رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة "e-finance".

كتب: عابر الشحات أبو بكر

وقع السيد القصير رئيس البنك الزراعي المصري بروتوكول تعاون مع كلا من وزارة الزراعة واستصلاح الأراضي وشركة تكنولوجيا تشغيل المنشآت المالية أي فاينانس وذلك ضمن مشروع الحيارة الإلكترونية وكارت الفلاح الذكي.

أطلقت وزارة الزراعة واستصلاح الأراضي، أكبر مركز للخدمات الزراعية الإلكترونية بديوان الوزارة بالدقي،

وشهد افتتاح غرفة العمليات المركزية للمركز الدكتور عبد المنعم البنا وزير الزراعة واستصلاح الأراضي، واللواء محمد العصار وزير الدولة للإنتاج الحربي، والدكتورة هالة السعيد وزير التخطيط والمتابعة والإصلاح الإداري، والدكتور هشام الشريف وزير التنمية المحلية، فضلاً عن نائب وزير الزراعة لشئون الخدمات الزراعية والمتابعة الدكتور صفوت الحداد، والدكتور محمد عبد التواب نائب وزير الزراعة لشئون استصلاح الأراضي، والدكتورة منى محرز نائب وزير الزراعة لشئون الثروة الحيوانية والداجنة والسمكية.

ويشمل المركز أحدث أجهزة الحاسب الآلي وأجهزة الاتصال وشاشات العرض والطابعات، حيث يقوم المركز بتنفيذ منظومة ميكنة الحيارة الزراعية وكارت الفلاح الذكي، كذلك دعم الفلاح بالمعلومات الارشادية والمعلومات الدقيقة.

وقال الدكتور عبد المنعم البنا وزير الزراعة واستصلاح الأراضي، أن مركز الخدمات الزراعية الإلكترونية سيتم استخدامه كمركز تكنولوجي في العديد من المهام الخاصة بإعداد التقارير والاحصائيات وتقديم المعلومات لكافة قطاعات الوزارة، ليساهم في دعم اتخاذ القرار من خلال توافر قواعد بيانات متكاملة حول القطاع الزراعي ومجالاته المختلفة.

وأشار إلى أنه سيتم من خلال المركز متابعة عمليات تسجيل وتحديث البيانات على منظومة ميكنة الحيارات الزراعية وكارت الفلاح أولاً بأول على مستوى كافة محافظات الجمهورية بما فيها الإدارات والجمعيات الزراعية، لافتاً إلى أنه المركز يسهل من عمليات الاتصال المباشر بالمديرات والإدارات الزراعية، وتوجيه التعليمات والارشادات على المستوى التنفيذي.

وأوضح وزير الزراعة أنه فيما يتعلق بمشروع كارت الفلاح، والذي يتم تنفيذه بالتعاون مع وزارة الإنتاج الحربي، وشركة "أي فاينانس"، تم اعتماد ومراجعة وتسجيل حوالي 2 مليون و 181 ألف و 259 استمارة، كذلك تم إصدار حوالي 2 مليون و 1740 كارت، تم إصدارها لكافة الحيازات المعتمدة.

وأضاف أنه تم تسليم 893 جهاز حاسب آلي مزود بالانترنت، و372 طابعة حديثة، و893 شاشة، و771 ماسح ضوئي، للمديرات والإدارات الزراعية على مستوى مراكز المحافظات المختلفة لربطها بالمنظومة الجديدة، لسهولة الاتصال وتدقيق المعلومات.

وقال البنا أنه تم الانتهاء بالكامل من تطوير منظومة مطابقة الأحواض



اطول فترة انتاج  
90 اسبوع



تترا مصر لأصوات بيض المائدة  
السلالة الاكثر تحملا و انتاجا



الاقل استهلاكا للعلف



Capital Business Park, Buliding 2, Unit 503, Mehwar 26 July, 12588 El Sheikh Zayed City, Giza, Egypt



Saad Zaghloul St., Business Men Tower, Toreal, 35111 Mansoura, Egypt



info@tetraegypt.com



0020238503850 - 0020502329610



0020502308202 - 0020238503850

رئيس شركة سمارت للطيران في حوار له "البوصلة":

## خطة إعادة الهيكلة نجحت في تحويل الشركة إلى تحقيق الأرباح ونستهدف مواصلة النمو

سددنا ١٦ مليون دولار تمثل نصف قرض بنك القاهرة

نخطط لزيادة رأس المال لشراء طائرة هليكوبتر جديدة



كتب: محمد أحمد

كشف الكاتب محمد رشدي زكريا رئيس مجلس إدارة شركة سمارت للطيران عن ملامح خطة إعادة الهيكلة الشاملة، التي اتبعتها الشركة خلال الثلاث سنوات الماضية، مشيراً إلى أن الشركة استطاعت أن تقلص خسائرها التي كانت تُحقق حتى عام ٢٠١٣، والتي بلغت في حينها نحو ١٣,٥ مليون جنيه، لافتاً إلى أن مجلس الإدارة تولي مسؤولية الشركة في بداية عام ٢٠١٤، واستطاع أن يقلص الخسائر خلال ذلك العام، لتصل إلى ٦,٥ مليون جنيه، ثم استطاعت الشركة بعدها التحول إلى تحقيق الأرباح خلال عام ٢٠١٥ بقيمة ٢,٥ مليون دولار وفي عام ٢٠١٦ أيضاً، بقيمة ٢,٥ مليون دولار، بالإضافة إلى سداد نحو نصف القرض، الذي حصلت عليه الشركة من بنك القاهرة بقيمة ٣٦ مليون دولار.

وكشف "رشدي" في حوار مع مجلة البوصلة الاقتصادية عن ملامح الخطة الاستثمارية خلال الفترة المقبلة، والتي تشمل بحث زيادة رأس المال للتوسع في شراء طائرة جديدة لنشاط غسل أبراج محطات الكهرباء الذي تحتل فيه الشركة مكانة رائدة، إضافة إلى الاستمرار في عملية إعادة التطوير والتأهيل لجميع العاملين بالشركة وتحقيق الاستغلال الأمثل لمواردها، والأصول المملوكة لها، وإلى نص الحوار ..

■ في البداية.. كيف استطاع مجلس إدارة الشركة التحول إلى تحقيق الأرباح مقارنة بالخسائر السابقة؟

■ قمنا بتنفيذ خطة إعادة هيكلة لجميع أنشطة الشركة، والتعرف على القطاعات الربحية وتعزيز قدرتها على تحقيق الأرباح، وأيضاً درسنا القطاعات الخاسرة في أنشطة الشركة، وتم تطوير تلك القطاعات، والعمل على تحويلها للربحية، وذلك من خلال توفير أطقم العاملين الأجانب في بعض الأنشطة والاستعانة بهم في تأهيل أطقم عمل بديلة مصرية، وأيضاً شراء طائرة هليكوبتر جديدة لنشاط غسل أبراج الكهرباء الذي تحتل فيه الشركة مكانة الريادة في السوق المصرية.

كما تم استغلال بعض الطائرات المملوكة للشركة في الخارج للاستفادة من القيمة الإيجارية بالعملة الأجنبية في تسديد القرض لصالح بنك القاهرة، وتبلغ القيمة الإيجارية للطائرتين نحو ٢٠ مليون دولار طوال مدة العقد البالغة خمسة أعوام .

■ وما هي أبرز الأنشطة الحالية للشركة التي تقوم بها؟

■ لدينا نحو خمسة أنشطة رئيسية، وهي حسب مساهمتها

في إيرادات الشركة، كالتالي:

نشاط تأجير الطائرات، وتم تأجيرها لمدة خمس سنوات لإحدى الدول الآسيوية، بالإضافة إلى نشاط غسل الأبراج الكهربائية، وأيضاً طائرات رجال الأعمال التي تُؤجر لهم ونشاط الإسعاف الطائر، بالإضافة إلى الخدمات الأرضية.

■ ما هي آخر تطورات زيادة رأس مال الشركة مستقبلاً ؟  
■ بالفعل هناك خطط لزيادة رأس مال الشركة، ونأمل في موافقة المساهمين بالشركة على قرار زيادة رأس المال لشراء طائرة هيلوكبتر بقيمة ٢ مليون دولار.

■ وما هو دور وزارة الطيران لدعم الشركة؟  
■ هناك دعم لوجيستي من قبل وزير الطيران الحالي لحل كل المشكلات التي تواجه الشركة.

■ وما هي أبرز أسباب تراكم خسائر الشركة خلال الفترات السابقة؟

■ الظروف التي مرت بها مصر داخلياً من عدم استقرار وتأثر حركة السياحة الوافدة وزيادة عدد العمالة وارتفاع تكاليف التشغيل، تعتبر هي الأسباب الرئيسية لتلك الخسائر، حيث حققت الشركة خسائر خلال عام ٢٠١٢ قيمتها ١٤ مليون جنيه، وفي عام ٢٠١٣ وصلت الخسائر لنحو ١٣,٥ ملايين جنيه، ولدينا خطة لتقليص تلك الخسائر خلال سبعة أعوام، مر منها ثلاثة حتى الآن ونسب تحقيق لتلك الخطة مبشرة للغاية.

■ وما خطط الإدارة الحالية لتحقيق مزيد من النمو ؟  
■ نحن بصدد إعادة توزيع العمالة المتواجدة بالشركة لتحقيق أفضل عائد من تواجدهم بالشركة، كما أن هناك تعاوناً مع العاملين بالشركة لضغط النفقات، بما لا يؤثر على الأجور، بالإضافة إلى تفعيل نشاط التسويق بالشركة لتشغيل جميع الأنشطة بها. ونستهدف أيضاً التوسع في نشاط الطائرات الشارتر داخلياً وخارجياً، خاصة في ظل نشاط الحركة السياحية الوافدة لمصر .



## SHAREHOLDERS //

<b>%25.3</b>	Al AHL Capital
<b>%20.0</b>	Alexandria Petroleum co
<b>%8.60</b>	Misir Financial Investments Company
<b>%5.44</b>	Misir Insurance Co.
<b>%5.15</b>	Social Insurance Fund for Government Sector
<b>%5.00</b>	Social Insurance Fund for Private Sector
<b>%4.53</b>	Misir life insurance co.
<b>%3.57</b>	Misir petroleum co.
<b>%3.57</b>	Cooperative Society of Petroleum
<b>%18.74</b>	Others free float



# ALEXANDRIA MINERAL OILS CO.

EXCELLENCE IS NO COINCIDENCE



El Sod El Ali Street, Wady El Komar, El Max,  
Alexandria, Egypt  
T: (+203) 2208511 - 2205646 / 47  
F: (+203) 4404183 - 2205651  
Cairo Office: 6 El Nubout El Mohandes sheet, Nisar City  
T: +202 26776185 - F: +202 26776187

[www.amocoeig.com](http://www.amocoeig.com)





# إستثمار دولاري.. بعائد عالي



## شهادات بنك التعمير والإسكان الدولارية

- تصدر الشهادة بـ ١٠٠٠ دولار أمريكي ومضاعفاتها.
- مدة الشهادة (٣ سنوات) وتسري المدة اعتباراً من تاريخ الشراء.
- يتم صرف عائد ثابت كل ٣ شهور يحتسب اعتباراً من تاريخ الشراء.
- يقتصر إصدار الشهادات علي الأفراد الطبيعيين دون الشخصيات الاعتبارية.
- يمكن الإقتراض بضمان الشهادات بشروط مبسرة.



Housing & Development Bank  
بنك التعمير والإسكان

19995