ΜΕ ΠΡΩΤΟΓΝΩΡΑ ΜΗΝΥΜΑΤΑ ΤΟ ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΙΚΟ EVENT ΤΗΣ 9ης EGNATIA EXPO ΜΕ ΤΟΝ ΔΡ ΙΩΑΝΝΗ ΚΡΙΤΣΩΤΑΚΙ

Egnatia expo

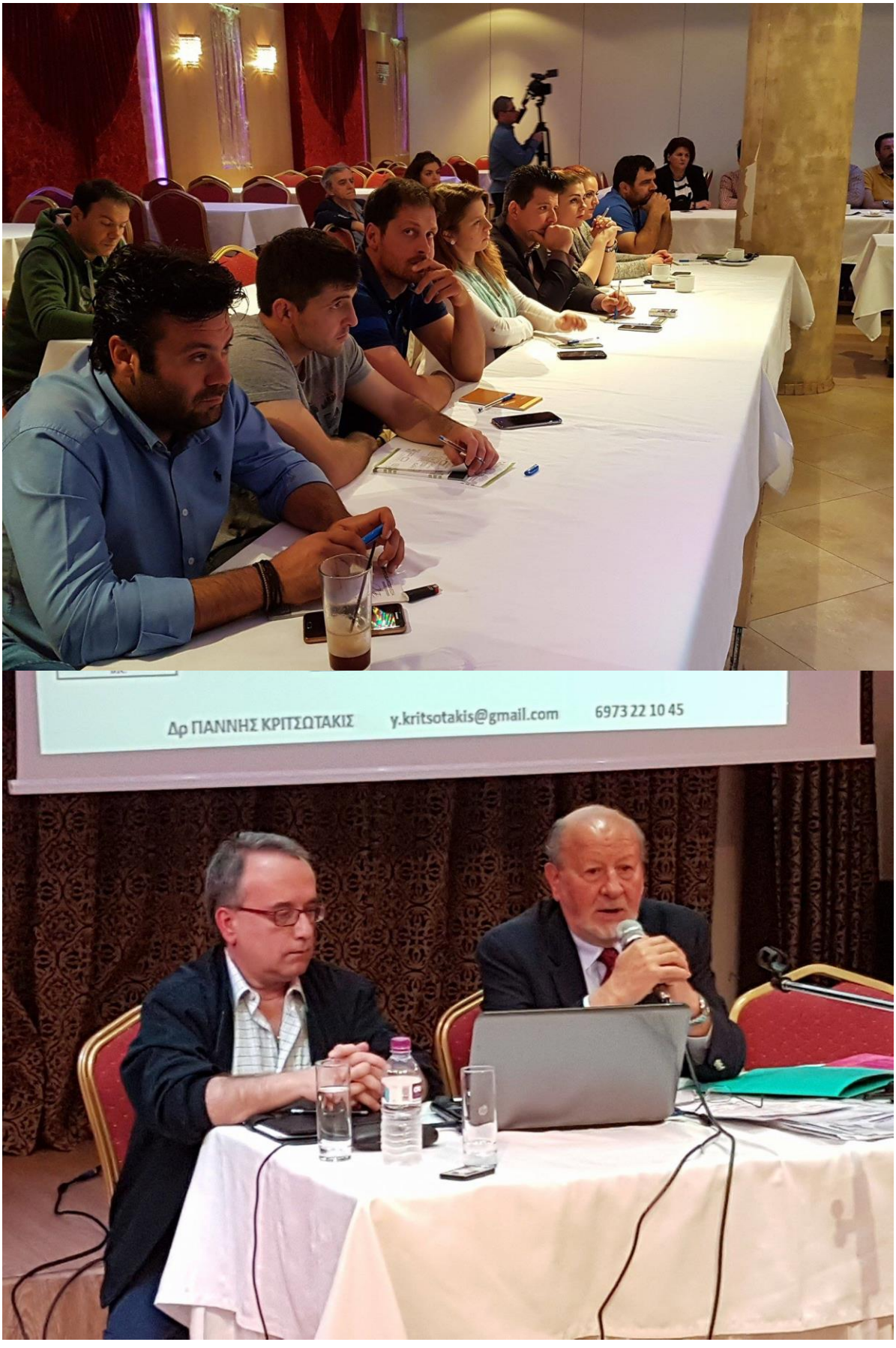
Πτολεμαΐδα
7 - 12 ΙΟΥΝΙΟΥ 2017

9η ΓΕΝΙΚΗ ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΕΚΘΕΣΗ ΔΥΤΙΚΗΣ ΜΑΚΕΔΟΝΙΑΣ




B2C
Ο ΠΕΛΑΤΗΣ
ΚΑΙ
ΠΩΣ ΝΑ ΤΟΝ ΚΕΡΔΙΖΕΤΕ





Δρ ΠΑΝΝΗΣ ΚΡΙΤΣΩΤΑΚΙΣ
γ.kritsotakis@gmail.com
6973 22 10 45


7 έως 12 Ιουνίου
Egnatia
ΓΕΝΙΚΗ-ΕΜΠΟΡΙΚΗ
ΔΥΤΙΚΗΣ
ΜΑΚΕΔΟΝΙΑΣ
7-12
ΙΟΥΝΙΟΥ 2017
ΠΤΟΛΕΜΑΪΔΑ
9η EGNATIA EXPO
Πτολεμαΐδα
Parking Hotel Παντελίδης
ΤΟ ΤΗΛΕΦΩΝΟ
ΦΕΡΝΕΙ ΚΕΡΔΗ
Δρ ΓΙΑΝΝΗΣ ΚΡΙΤΣΩΤΑΚΙΣ
y.kritsotakis@gmail.com
6973 22 10 45



ΠΤΟΛΕΜΑΪΔΑ 25/05/2017

Με μεγάλη επιτυχία πραγματοποιήθηκε χθες Τετάρτη 24/5 στην Πτολεμαΐδα, το πρωτότυπο εκπαιδευτικό event με θέμα «**ΟΙ ΠΕΛΑΤΕΣ ΦΕΡΝΟΥΝ ΚΕΡΔΗ - ΑΝΑΛΥΣΗ ΤΗΣ ΑΓΟΡΑΣΤΙΚΗΣ ΣΥΜΠΕΡΙΦΟΡΑΣ ΣΕ ΠΕΡΙΟΔΟ ΚΡΙΣΗΣ»,** με εισηγητή τον γνωστό διδάκτορα του Οικονομικού Πανεπιστημίου της Βιέννης με εξειδίκευση στην Επικοινωνία και στο Marketing Εξαγωγών, **Ιωάννη Κριτσωτάκι.**

Το event διοργάνωσε ο Εμπορικός Σύλλογος Πτολεμΐδας, λίγες εβδομάδες πριν τη νέα μεγάλη έκθεση της της Δυτικής Μακεδονίας, την **"EGNATIA EXPO 2017"**, με γνώμονα την ανάγκη για συνεχή εκπαίδευση τόσο των μελών του, όσο και των στελεχών των επιχειρήσεων της περιοχής.

Ο εισηγητής έκανε αναφορά σε διάφορα ζητήματα, θέτοντας πρώτο την αλλαγή του επιχειρηματικού μοντέλου της περιοχής, προσπαθώντας να πείσει το κοινό για την ανάγκη εξέλιξης της ταυτότητας της Δυτικής Μακεδονίας, τόσο στην πρωτογενή παραγωγή όσο και στο τουριστικό προϊόν.

Ο κ. Κριτσωτάκις έκανε μία ανάλυση του όρου του επιχειρηματικού σχεδίου, και έδειξε στους επαγγελματίες το δρόμο για να το υλοποιήσουν με απλά βήματα, αξιοποιώντας καινοτόμες ιδέες αλλά και τις ήδη υφιστάμενες δυνατότητες της ίδιας της επιχείρησης.

Χρησιμοποιώντας το μότο «κρίση = ευκαιρία» και ιστορικά παραδείγματα (Επανάσταση του Ατμού, Επανάσταση του Ηλεκτρισμού, Επανάσταση του Διαδικτύου), ο εισηγητής ανέδειξε την αναγκαιότητα για τον επιχειρηματία να κάνει συνεχώς καινούρια πράγματα, να αναζητά νέες αγορές και να μη μένει στάσιμος. «Σκοτώστε την επιτυχία σας. Αν δεν τη σκοτώσετε εσείς και μείνετε στάσιμοι, θα σας σκοτώσει αυτή με το πέρασμα του χρόνου», ανέφερε ο καθηγητής.

Τέλος, αναφέρθηκε στην ανάγκη εξωστρέφειας των επιχειρήσεων, ενώ ειδική αναφορά έγινε στις εμπορικές εκθέσεις, τον πιο πρακτικό τρόπο για να δείξει κανείς το προϊόν και την υπηρεσία του σε χιλιάδες ανθρώπων. Το σημαντικότερο δε, σύμφωνα με τον εισηγητή, είναι το ότι μπορεί κάποιος σε

μία έκθεση να παρακολουθεί τον ανταγωνισμό, να τον αντιγράψουν και να τους αντιγράψει, έτσι ώστε να μη μείνει στάσιμος στην αγορά.

Αν είστε επαγγελματίας και θέλετε να λάβετε μέρος στην έκθεση, ή θέλετε να ρωτήσετε για αυτή, μπορείτε να επικοινωνήσετε με κ. Μποτονάκη Σοφοκλή (Τηλ. 6909909500) & το γραφείο του Εμπορικού Συλλόγου (Τηλ. 24630-27265, 9:30πμ-1:30μμ). Επωφεληθείτε από τη συμμετοχή σας!

Από το Γραφείο Τύπου της Έκθεσης

