

GAGNER DE L'ARGENT

En bloguant en 2022

7 000 €/Mois avec cette méthode



MOUNIR JOUHARY

Sommaire

1

... Introduction

2

... Comment gagner de l'argent en bloguant

3

... Choisissez la niche de votre blog

4

... Faites évoluer votre création de contenu

5

... Comment monétiser votre blog de la bonne façon

6

... Combien d'argent pouvez-vous gagner en bloguant ?

Outils que j'utilise souvent

Thèmes wordpress :

- [Astra theme](#)
- [WPocean](#)

Hébergement web :

- [Hostinger](#)
- [Bluehost](#)

Tout savoir sur l'hébergement web :

www.monhebergementweb.com

Plugins :

Email Marketing :

- [Aweber](#)
- [FluentCRM](#)
- [Fluents Forms](#)

Réseaux sociaux

- [WPsocialninja](#)

- Liens internes

- [Linkwhisperer](#)

Images et bannières :

- [Canva](#)

Introduction

Si vous voulez apprendre à gagner de l'argent en bloguant, vous devez abandonner les conseils à l'emporte-pièce que vous avez lus.

Les blogueurs "experts" ont tendance à vous donner des conseils génériques sur la façon d'écrire sur vos passions

Les blogueurs "experts" ont tendance à vous donner des conseils génériques sur la façon d'écrire sur vos passions, de rester cohérent, de prendre de bonnes habitudes d'écriture et de créer du contenu de qualité.

Puis, dans quelques années, vous aurez enfin assez de trafic sur votre site pour monétiser votre blog avec des programmes d'affiliation, Google AdSense, des cours en ligne, des podcasts ou la vente de produits numériques.

Introduction

La dure vérité est que cela ne doit pas vous prendre des années - les conseils sur le blogging sont tout simplement dépassés.

Pour gagner de l'argent qui change la vie avec votre blog aussi rapidement que possible, vous devez penser comme un PDG et traiter votre blog comme une entreprise, pas comme un hobby.

J'ai commencé un blog en janvier 2020 pour suivre mes progrès en tant que tout nouveau blogueur en utilisant tout ce que j'ai appris dans le monde du Marketing digital.

J'espère que ce guide vous donnera des idées fraîches et mettra à jour vos tactiques pour les années 2022 et au-delà.

Commençons.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Avant toute chose, la première étape consiste à démarrer un blog en achetant un hébergement web.

Voici ma configuration préférée pour les débutants, au coût le plus bas et avec les meilleures fonctionnalités (d'après mes plus de 10 ans d'expérience) :

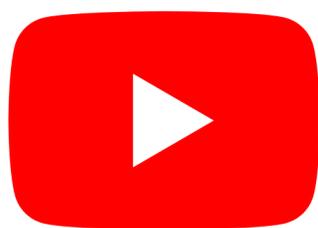
- - Cliquez ici pour aller sur [Hostinger](#) (<- ce lien vous donne droit à une réduction) et cliquez sur 'Get Started Now.'
- - Choisissez le plan WordPress Starter au moins.
- - Saisissez le nom de domaine que vous souhaitez utiliser (par exemple, sitewebmachine.com).
- - Saisissez les informations relatives à votre compte.
- - Sous Package Information, choisissez un plan de compte en fonction de la durée de votre abonnement. (N'oubliez pas que tous les forfaits sont assortis d'une garantie de remboursement de 30 jours, donc aucun risque).
- - Décochez les extras du forfait (vous n'en avez pas besoin).

Comment gagner de l'argent en bloguant

- - Terminez votre achat, choisissez votre mot de passe et connectez-vous à votre compte Hostinger.
- - Répondez aux questions d'accueil ou passez-les, mais choisissez "blog" lorsque vous y êtes invité.
- - Cliquez sur "skip" lorsqu'il s'agit de choisir votre thème. (Nous nous occuperons de cela plus tard).
- - Dans le tableau de bord de Hostinger, cliquez sur le bouton WordPress en haut à droite et vous serez dirigé vers WordPress.
- Félicitations ! Vous avez maintenant un blog WordPress auto-hébergé !

Maintenant, nous allons faire évoluer votre nouveau blog comme une startup et gagner de l'argent en bloguant.

Voir en Video comment acheter un hébergement chez Hostinger et comment installer Un blog Wordpress



Comment gagner de l'argent en bloguant

Choisissez la niche de votre blog en fonction des facteurs du marché et non de vos passions.

Il y a une raison pour laquelle 95 % des blogueurs échouent, et ce n'est pas celle que vous pensez.

Le mythe actuel est que les blogueurs échouent parce qu'ils ne sont pas "assez passionnés".

"Pousser à travers l'échec pour réussir", disent-ils. Tapez sur Google "pourquoi les blogueurs échouent" et vous obtiendrez la même réponse dans le premier résultat : les blogueurs échouent parce qu'ils ne sont pas assez passionnés.

Je rejette officiellement cette notion.

La véritable raison pour laquelle les blogueurs échouent est la même que celle pour laquelle toute entreprise échoue : elle n'est pas rentable.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Je suis passionné par beaucoup de choses : la pêche, les voitures, les voyages, les anciennes civilisations ...etc.

Cependant, si j'écrivais une quantité infinie d'articles de blog sur l'un de ces sujets sans gagner d'argent, je m'épuiserais à 100%.

De plus, certains blogueurs affirment : "Ce n'est pas pour l'argent" ou "C'est juste un hobby".

Les blogueurs amateurs sont simplement de nouveaux blogueurs qui ne savent pas encore comment gagner de l'argent.

Dans tout domaine numérique créatif - qu'il s'agisse de design, de développement web, de photographie, de rédaction ou de montage vidéo - il y a des débutants et des experts.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Et comme la plupart des blogueurs commencent comme des débutants en écrivant sur une passion et essaient de comprendre tout le reste plus tard, ils sont voués à l'échec.

De plus, les conseils en matière de blogging sont dépassés, rédigés uniquement pour être classés sur Google et encouragent une approche généralisée pour attirer le public le plus large possible.

Les blogueurs n'échouent pas à cause d'un manque de passion (ils en ont à revendre).

Les blogueurs échouent parce qu'ils ne parviennent pas à passer du statut de blogueur à celui de propriétaire d'entreprise.

Ils choisissent donc un créneau non lucratif en ciblant un public de faible valeur. Les nouveaux blogueurs oublient de tirer parti de leur réseau et de leurs relations pour en tirer un avantage stratégique.

Et ils n'ont pas assez de demande du marché pour augmenter le trafic.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Avant de lancer votre blog, il est essentiel de choisir votre niche en fonction non pas de vos passions, mais de trois facteurs commerciaux : le potentiel budgétaire de l'audience, l'effet de levier professionnel et la demande du marché.

Potentiel budgétaire de l'audience

Pour proposer un produit de valeur sur votre blog, vous devez résoudre un problème pour votre public. C'est évident.

En tant que blogueur, vous devez comprendre en profondeur les défis de votre public afin de pouvoir proposer la solution la plus demandée.

Vérifiez.

Commencez par rechercher des niches dans lesquelles vous êtes vous-même membre du public cible. De cette façon, votre expertise du domaine transparaît plus rapidement

Comment gagner de l'argent en bloguant

Mais ne pensez pas qu'après avoir atteint ce stade, vous devez ouvrir une liste générique de 100 niches et la réduire de cette façon.

Aquarelles ? K-Pop ? Voyages ? Bonne chance avec ça.

Quel est le facteur le plus important dans le choix de la niche de votre blog ?

- Combien votre public est prêt à dépenser.

C'est aussi simple que cela.

Décortiquons-le.

Dans cet exemple, disons que vous envisagez de créer un blog sur une niche de la décoration intérieure.

Les sujets de votre blog peuvent attirer des lecteurs différents.

Il peut s'agir d'architectes d'intérieur professionnels, d'étudiants en design et même de mères au foyer qui veulent s'inspirer des dernières nouveautés en matière de décoration intérieure.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Pour monétiser ce créneau, vous devez créer un nouveau blog et faire progresser vos lecteurs dans le tunnel de vente :

- - D'abord, vous créez du contenu pour attirer un public.
- - Ensuite, vous élaborerez un " cadeau " de décoration intérieure pour obtenir des inscriptions par e-mail.
- - Ensuite, vous pourriez utiliser le marketing d'affiliation pour promouvoir des marques de décoration intérieure.
- - Enfin, vous offrirez à vos abonnés un cours en ligne à 300 Euros (avec une garantie de remboursement) sur les 10 conseils d'experts en décoration intérieure pour une maison parfaite.
- Il n'y a rien de mal à cette approche - c'est ce que font la plupart des blogueurs, et elle peut générer des revenus passifs après quelques années de développement de votre audience.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Mais s'agit-il d'un public lucratif ? Des mères au foyer, des étudiants et quelques professionnels ayant un salaire moyen ?

Voici le secret.

En changeant un seul mot dans votre niche, vous pouvez multiplier par 200 le potentiel de revenus de votre blog.

**Il suffit de remplacer "décoration intérieure." par "conception des magasins".
Laissez-moi vous expliquer.**

En ajoutant une composante B2B, vous venez de faire passer votre public des particuliers aux entreprises et vous avez multiplié par 200 le potentiel de revenus de votre blog.

Pensez-y de cette façon. Si vous vendez à de grandes entreprises plutôt qu'à des particuliers, vous gagnez plus d'argent pour deux raisons.

Comment gagner de l'argent en bloguant

La première est qu'elles disposent de plus de fonds. Deuxièmement, l'argent ne sort pas de leur propre poche.

Ce qu'il y a de bien avec cette approche, c'est que le lancement de votre blog, la stratégie de contenu et le tunnel de vente sont pratiquement les mêmes pour les deux niches B2C " décoration intérieure " et B2B " conception des magasins " .

Et voici la bonne nouvelle : alors que la monétisation de la niche B2C " décoration intérieure " s'arrête à un cours de 300 Euros, la niche B2B " conception des magasins " ne s'arrête pas là.

Après avoir construit votre marque professionnelle, vous devenez connu comme un expert en design B2B.

Cette influence permet à votre prix de passer d'une commission d'affiliation de 20 Euros ou d'un cours de 300 Euros - à un service de conseil récurrent de 5 000 Euros/mois.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Comprendre les points sensibles de votre public n'est pas suffisant.

Pour multiplier par 200 votre potentiel de revenus, votre public doit se trouver dans une niche B2B lucrative et payer sur une base mensuelle récurrente.

Utilisez votre influence professionnelle pour choisir la niche de votre blog

Après avoir découvert un public lucratif à qui offrir de la valeur, l'étape suivante consiste à découvrir les avantages stratégiques que vous pouvez avoir par rapport aux autres.

Posez-vous les questions suivantes :

- - Quel est mon niveau actuel d'expérience professionnelle ?
- - Quelles relations ai-je dans mon secteur d'activité ?
- - Puis-je tirer parti de cette expérience pour créer un blog rentable ?

Comment gagner de l'argent en bloguant

- - Si je pouvais proposer à n'importe quel site Web du monde de contribuer à un article invité, qui me prendrait au sérieux dès le départ ?
- Pour créer un blog à succès, vous devez d'abord acquérir de l'influence.

Et pour construire une autorité, vous devez sortir de votre zone de confort et tirer parti de vos relations, de votre expérience professionnelle et de tout ce dont vous disposez comme jamais auparavant.

Vous devrez également effectuer de nombreuses actions de sensibilisation pour établir de nouvelles connexions.

La sensibilisation comprend l'établissement de relations qui vous permettront de publier des articles sur des sites faisant autorité dans votre niche.

Ces [articles](#) vous permettent d'obtenir des backlinks pertinents et à haute autorité de domaine (DA) pour le référencement, ce qui reste l'un des meilleurs moyens de monter dans le classement de recherche de Google.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Et selon les récentes statistiques Internet de Broadband Search de 2019, Google traite 3,5 milliards de recherches par jour - soit plus de 40 000 chaque seconde.

Il y a donc beaucoup de trafic à gérer. Et lorsque vous débutez, vous n'avez peut-être pas beaucoup de connexions ou de contenu publié à l'extérieur. Vous pourriez dire : "Pourquoi quelqu'un voudrait-il me présenter ?"

Tirer parti de votre expérience est extrêmement utile. Par exemple, si vous êtes photographe, vous pouvez avoir une base de clients, des contacts dans des groupes de rencontre locaux et même connaître des influenceurs de la photographie que vous avez rencontrés dans le passé.

Si vous pouvez tirer parti de ces contacts à l'avenir, vous pourrez accélérer la croissance de votre blog.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Votre niche a besoin d'une demande du marché

Avant de vous lancer, vous devez faire des recherches et voir si les gens recherchent les sujets sur lesquels vous voulez écrire - et s'ils sont monétisables.

Les deux principaux types de mots-clés monétisables sont les "meilleurs" articles de liste et les guides "comment faire".

Ces deux principaux types de mots-clés ont le plus grand potentiel de revenus de marketing d'affiliation.

Par exemple, dans le cas des "meilleurs" articles de liste :

- Dans le domaine du voyage, cela pourrait être "meilleure assurance voyage" ou "meilleur sac à dos de voyage".

- Dans le domaine de la finance, ce pourrait être "les meilleurs comptes d'épargne" ou "le meilleur Roth IRA".

Comment gagner de l'argent en bloguant

- - Dans le domaine de la technologie, il peut s'agir du "meilleur casque VR" ou des "meilleures exclusivités de la PS5".
- - Lorsque les gens cherchent le "meilleur" produit, ils recherchent des guides longs recommandant des produits rédigés par des blogueurs.

La plupart d'entre eux auront de bons programmes d'affiliation à rejoindre et à promouvoir.

Dans le cas des guides "comment faire", il peut s'agir de :

- - En marketing, comment créer un site web.
- - Dans le domaine du style de vie, comment décorer sa cuisine.
- - Dans le domaine de la santé, comment se débarrasser de l'acné.

Ces guides pratiques sont des tutoriels de longue haleine au contenu de haute qualité.

Ils se prêtent également bien à l'ajout de liens d'affiliation.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Selon 77 % des blogueurs interrogés dans le cadre d'une enquête, le format de blog le plus populaire est celui des articles "Comment faire".

Cela signifie qu'une fois que vous avez compris votre levier et vos passions, prenez la niche que vous avez choisie et déterminez les 10 principaux mots clés à cibler.

Ensuite, utilisez un outil de recherche de mots-clés comme Google Keyword Planner, SEMRush ou Ahrefs et saisissez vos mots-clés.

Voici quelques stratégies à garder à l'esprit lorsqu'il s'agit de la recherche de mots-clés.

Si vos cinq premiers mots clés ont des volumes de recherche d'au moins 5 000, cela montre qu'il existe un intérêt pour ces sujets.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Ensuite, regardez le score de difficulté du mot-clé (un chiffre de 0 à 100 indiquant la difficulté de se classer pour le mot-clé).

Si vos mots clés ont un score de difficulté de 80 ou plus, la concurrence est peut-être trop féroce pour que vous puissiez avoir un impact.

Essayez de cibler des mots clés qui font l'objet de plus de 2 000 recherches mensuelles et dont le score de difficulté est inférieur à 50, afin d'obtenir potentiellement plus de trafic avec moins de concurrence.

Une autre façon de voir la concurrence est d'utiliser un outil de référencement comme Ahrefs pour voir les données des pages de résultats des moteurs de recherche (SERP).

Plus précisément, recherchez le Domain Rating (DR) des résultats de la première page et l'historique des positions SERP.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Si les 10 premiers résultats ont tous un DR supérieur à 70, votre nouveau blog, avec un DR de 0, n'apparaîtra pas en première page et ne recevra donc aucun trafic.

Cependant, si vous voyez un site Web avec un DR inférieur à 50 sur la page 1, c'est une bonne indication que vous pouvez les surclasser au fil du temps avec un contenu de qualité.

Enfin, si l'historique des positions SERP n'a pas bougé au cours des six derniers mois, cela signifie que les positions 1 à 5 sont restées au même endroit.

Dans ce cas, la concurrence est peut-être trop intense pour ce mot clé.

Pour récapituler, lorsque vous étudiez la demande du marché de votre blog, recherchez des sujets dont les mots-clés ont :

- - Plus de 2 000 recherches mensuelles**

Comment gagner de l'argent en bloguant

- - Un score de difficulté des mots-clés inférieur à 50
- - La première page de Google a au moins un site avec un DR inférieur à 50.
- - Un historique de position dans les SERP qui a changé récemment.
- Pour résumer, concentrez-vous moins sur la rédaction et plus sur la recherche de mots-clés - chaque article de blog doit cibler un mot-clé.

Veillez à choisir votre niche en fonction du potentiel budgétaire de l'audience, de l'effet de levier professionnel et de la demande du marché.

Trouvez un public dont vous faites partie et comprenez personnellement ses défis.

Améliorez cette audience pour vous assurer qu'il y a une composante B2B afin de multiplier par deux votre potentiel de revenus.

Comment gagner de l'argent en bloguant

- Exploitez votre réseau, votre expérience professionnelle et tout ce qui est à votre disposition. Et assurez-vous que votre niche a une demande du marché.

Parce qu'en fin de compte, ce n'est pas la passion qui crée l'argent, mais l'argent qui crée la passion.

Faites évoluer votre création de contenu et arrêtez d'écrire beaucoup

Et si je vous disais que les 90 premiers jours de votre blog n'ont rien à voir avec votre blog et que vous n'en écrirez pas un seul mot ?

Et si le secret pour se développer et gagner de l'argent en bloguant n'incluait pas le blogging ?

Et si tout ce qui a été enseigné sur la croissance d'un nouveau blog avait limité votre croissance ?

N'oubliez pas : vous êtes propriétaire d'une entreprise, pas seulement un blogueur.

Comment gagner de l'argent en bloguant

- Du jour 0 au jour 90, vous ne devez pas concentrer votre énergie sur la rédaction des premiers jets.
- Je ne donnerai pas les mêmes vieux conseils dépassés.
- Je refuse de parler de la façon d'écrire sur vos passions, de suivre un calendrier éditorial, d'adopter des habitudes d'écriture, de faire preuve de constance dans l'écriture (ou de tout autre sujet concernant l'écriture).
- Au lieu de cela, nous allons faire évoluer votre blog comme une startup et construire plus rapidement votre crédibilité dans votre niche.
- Un bon moyen d'y parvenir est d'obtenir de l'aide pour écrire.

Au lieu de rédiger vous-même chaque premier jet, vous pouvez utiliser un service comme [Fiverr](#) pour trouver des rédacteurs indépendants.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Il y a beaucoup d'écrivains qui fournissent des services de rédaction d'articles de blog pour que vous puissiez passer votre temps à éditer, publier et créer des liens.

Globalement, ce processus comporte cinq composantes principales :

- - Sensibilisation**
- - Postes invités**
- - Externalisation**
- - Backlinks**
- - Répéter indéfiniment**

En utilisant ce système pendant la première année après le lancement, mon blog a reçu plus de 1 000 liens retour provenant de plus de 1 000 domaines et une augmentation de +40 du Domain Rating (DR).

Si vous êtes un blogueur qui veut se concentrer sur l'écriture, la cohérence, la passion et les habitudes, vous pouvez arrêter de lire ici.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Mais si vous êtes l'une des personnes partageant les mêmes idées et qui souhaitent sérieusement développer leur blog comme un PDG (et non comme un blogueur amateur), commençons à monétiser.

Les relations sont votre fondement.

Avant de commencer à établir des relations avec d'autres blogueurs et influenceurs dans votre niche, vous devez comprendre un thème central.

Vous devez apporter de la valeur aux autres.

Ne vous lancez pas dans le processus de construction d'une relation en pensant uniquement à ce que vous obtiendrez de l'accord.

Vous devez d'abord vous concentrer sur les avantages que vous allez apporter aux autres.

Posez-vous la question suivante : quelle valeur apportez-vous dans cette relation ?

Comment gagner de l'argent en bloguant

- - Pourriez-vous fournir du contenu parce que votre expertise correspond aux intérêts de leur public ?
- - Leur blog a-t-il actuellement besoin de contenu pour remplir son calendrier éditorial ?
- - Pouvez-vous les aider à créer des liens dans d'autres articles que vous rédigez ?
- - Y a-t-il un sujet que vous maîtrisez bien et qui n'existe pas sur leur blog ?

La première étape du pitching consiste à comprendre votre valeur et ce que vous pouvez faire pour aider.

Ces informations seront vitales pour votre stratégie initiale d'approche par e-mail.

Tout d'abord, créez une liste de sites ciblés.

Une fois que vous avez compris la valeur que vous pouvez apporter, il est temps de commencer à établir votre liste de sites de blog.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Cette liste doit être une simple feuille de calcul comportant cinq colonnes : Site Web, Nom, Adresse électronique, Statut, etc.

Pour commencer à remplir votre feuille de calcul, recherchez les visiteurs mensuels du blog cible et son autorité de domaine (DA) en entrant son URL dans un outil de référencement comme Ahrefs.

Visez les blogs dont l'autorité de domaine est supérieure à 50.

N'oubliez pas que plus l'autorité de domaine est élevée, plus le potentiel de partenariat est fort et plus l'impact sur le référencement sera important.

Une fois que vous avez réduit votre liste de blogs en fonction des critères ci-dessus, il est temps de trouver la bonne personne à contacter.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Tout d'abord, utilisez LinkedIn.

Commencez par filtrer vos résultats de recherche par la page de l'entreprise du blog, puis au sein de l'entreprise, recherchez des personnes en utilisant des termes tels que : "Responsable du contenu", "Responsable du référencement", "Rédacteur" ou simplement "Contenu".

Après avoir trouvé 2 ou 3 contacts potentiels, connectez-vous avec eux sur LinkedIn.

Les connexions LinkedIn de 2e degré sont meilleures que celles de 3e degré - et si vous avez un contact mutuel, c'est encore mieux.

Ne passez pas trop de temps sur votre message de connexion non plus, souvent votre texte est enterré ou passe pour du spam.

Une fois que vous avez établi le contact sur LinkedIn, utilisez un outil de messagerie pour rechercher les adresses électroniques sur le blog.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Établissez des relations et proposez des articles invités en même temps.

Les relations précieuses avec les blogueurs fournissent du contenu et des liens.

Une fois que vous avez une liste de 50 à 100 contacts potentiels et que vous les avez contactés sur LinkedIn, il est temps de commencer à envoyer des e-mails.

Vous pouvez faire évoluer votre stratégie de guest blogging en utilisant un modèle d'e-mail pour entamer la relation tout en demandant un guest post.

Voici un exemple de modèle que j'ai utilisé :

Bonjour (Prénom),

Je m'appelle Paul et je suis le (titre) de (blog).

Je vous contacte parce que j'aime (Blog cible) et que je suis intéressé par une collaboration sur du contenu avec vous.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Je suis curieux de savoir si :

1) Vous aimeriez participer au link building. J'écris (X-X) articles invités par mois et je serais heureux de créer un lien vers votre site dans mon contenu.

2) Vous autorisez les articles invités sur votre blog.

J'aimerais contribuer à votre blog (génial ? informatif ? utile ?) et je peux vous proposer quelques idées de sujets qui, je pense, plairont à votre public. Voici quelques exemples récents de ma contribution :

[Exemple 1 URL]

[Exemple 2 URL]

[Exemple 3 URL]

N'hésitez pas à me faire savoir si vous êtes intéressé et j'espère avoir de vos nouvelles bientôt !

Merci,

Paul

Comment gagner de l'argent en bloguant

C'est tout.

En utilisant un modèle d'e-mail de post d'invité et en sachant comment commencer un e-mail d'accueil, vous gagnez du temps et élargissez votre processus en établissant une relation et en proposant un post d'invité en même temps.

Une fois que votre contact a répondu à votre e-mail et s'est dit intéressé par un article invité, vous devez proposer le sujet idéal.

Il y a quatre critères principaux à respecter pour trouver le sujet idéal de blogage invité :

- - Votre contenu n'existe pas encore sur leur site.**
- Lorsque vous avez une idée de sujet, allez sur Google et cherchez "site:blog.com topic" pour parcourir leur blog et vérifier s'il existe déjà.**

Comment gagner de l'argent en bloguant

- **Votre sujet et vos mots-clés cibles ont une valeur de référencement. Retournez sur Ahrefs et saisissez l'URL du blog.**
- **Regardez quels sont les mots-clés organiques qui génèrent le plus de trafic pour voir si vous pouvez trouver des lacunes dans leur contenu que vous pourriez combler.**
- **- Le sujet correspond à votre expertise. Vous devez être en mesure d'écrire intelligemment sur le sujet et d'utiliser le blog invité pour renforcer votre influence dans votre niche.**
- **- Le sujet correspond aux intérêts de l'audience. Vérifiez leurs directives éditoriales, regardez comment ils rédigent leurs articles de blog et essayez de vous adapter au style de leur blog.**
- **- Une fois que votre sujet est accepté, vous pouvez passer au cœur de votre stratégie de blogueurs invités.**

Comment gagner de l'argent en bloguant

L'importance du blogging invité

En janvier 2020, j'ai mené une expérience de guest blogging.

Mon objectif était de contribuer à autant de guest posts que possible en 15 jours afin de mesurer son impact sur les métriques SEO et le trafic de mon site.

Les résultats sont clairs : la publication d'articles sur des sites à forte autorité de domaine a toujours un impact important sur le référencement d'un nouveau blog.

Si 65 % des spécialistes du marketing affirment que la création de liens est la tactique de référencement la plus difficile à maîtriser, elle peut aussi être la plus gratifiante.

Comment gagner de l'argent en bloguant

C'est pourquoi je recommande de lancer un blog avec 5 "posts piliers" - des articles longs, optimisés pour le référencement, conçus pour les liens entrants.

Ajoutez des statistiques, des infographies et des études de cas pour faciliter la création de liens.

Même si mon blog vieillit, je vise toujours à contribuer à au moins un article invité pour chaque article que j'écris pour mon blog.

Rappelez-vous, lorsque vous apprenez à gagner de l'argent en bloguant, concentrez-vous davantage sur l'aspect commercial et relationnel des choses et moins sur l'écriture.

Cependant, la qualité du contenu de vos articles invités est importante.

Veillez à utiliser correctement les titres, le texte des paragraphes et les liens vers votre contenu.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Suivez scrupuleusement les directives relatives aux messages d'invités et utilisez l'un des meilleurs outils de vérification de la grammaire si vous souhaitez améliorer la qualité de vos écrits.

Comment monétiser votre blog de la bonne façon

Il existe de nombreuses options pour gagner de l'argent en bloguant : marketing d'affiliation, publicités, cours en ligne, coaching individuel, conseil, articles sponsorisés, vente de produits physiques, etc.

Certaines de ces sources de revenus nécessitent plus de trafic que d'autres.

Certaines de ces sources de revenus nécessitent plus de trafic que d'autres.

C'est pourquoi il est essentiel de planifier votre future stratégie de génération de revenus en choisissant les bonnes formes de monétisation aux bons moments du cycle de vie de votre blog.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Planifiez votre futur calendrier de monétisation du blog

Par exemple, si vous venez de créer un nouveau blog de voyage, il n'est pas judicieux de mettre des annonces partout sur votre site.

Ces tactiques nécessitent des centaines de milliers de visiteurs mensuels pour rapporter de l'argent.

De la même manière, vous ne devriez pas non plus vous lancer dans le marketing d'affiliation et mettre un tas de liens partout dès le début.

La génération de revenus par le marketing d'affiliation peut également nécessiter des milliers de visiteurs pour réaliser une seule vente.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Oui, vous pouvez éventuellement arriver à générer un "revenu passif" grâce au marketing d'affiliation, aux cours, aux revenus publicitaires et aux produits numériques, mais cela peut prendre des années.

Et si vous voulez commencer à gagner de l'argent avec votre blog pour quitter votre emploi en 3 mois ?
La bonne nouvelle ?

La forme la plus lucrative de monétisation du blog peut être utilisée dès le premier jour et ne nécessite pas un trafic important.

Votre calendrier de monétisation de blog idéal se concentrera sur la maximisation des revenus à chaque étape de la croissance de votre blog.

Il existe quatre domaines d'action distincts :

- - 90 jours : Conseil haut de gamme (0-1 000 visiteurs mensuels du site)

Comment gagner de l'argent en bloguant

- - 90-180 jours : Marketing d'affiliation (1 000-2 500 visiteurs mensuels du site)
- - 180-365 jours : Votre premier cours en ligne (5 000+ visiteurs mensuels du site)
- - 365 jours et plus : Adhésion à un cours (10 000+ visiteurs mensuels du site)

Il peut sembler contre-intuitif de commencer par le conseil si vous êtes un tout nouveau blog sans grand trafic.

Cependant, comme vous établissez des relations et traitez votre blog comme une entreprise, vous pouvez obtenir des clients haut de gamme dès le premier jour.

Ce post se concentrera d'abord sur les jours 1 à 90 et sur la façon de perfectionner votre tunnel de vente haut de gamme pour gagner de l'argent en bloguant dès le début.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Maîtrisez le tunnel de vente de votre blog

Votre tunnel de vente sera composé de 5 zones principales menant les utilisateurs sur le chemin de votre objectif final d'une offre de conseil haut de gamme de 3 000 Euros et plus.

Au fur et à mesure que vous augmentez le trafic, vous pouvez vous concentrer sur des offres moins chères comme des cours en ligne, des produits d'affiliation, des articles sponsorisés et des téléchargements numériques.

Cependant, la façon la plus lucrative de monétiser un nouveau blog est de proposer une offre coûteuse dès le début.

Il s'agit simplement d'équilibrer les revenus au fur et à mesure que votre trafic augmente.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Plus votre blog est récent et moins vous avez de trafic, plus votre prix doit être élevé pour compenser :

Trafic faible x prix élevé = Trafic élevé x prix faible

Voici les cinq étapes pour faire descendre les prospects dans votre tunnel de vente :

- - **Un utilisateur lit le contenu de votre blog de haute qualité lié à votre offre haut de gamme.**
- - **Il s'inscrit sur votre liste de diffusion pour recevoir une offre gratuite d'une page.**
- - **Facultatif : Ajoutez une offre à prix réduit d'environ 50-200 \$ pour établir la confiance (nous l'ajouterons plus tard).**
- - **Votre série d'e-mails de bienvenue automatisés raconte une histoire et les incite à prendre rendez-vous avec vous.**

Comment gagner de l'argent en bloguant

- - Enfin, vos clients B2B idéaux prennent rendez-vous avec vous et paient pour votre offre de conseil haut de gamme.

Pour un tout nouveau blog, tout ce dont vous avez besoin, c'est de vos cinq premiers articles, d'une page d'inscription gratuite, d'une plateforme et d'une liste d'e-mails, et d'une page de conseil.

Je le répète : vous êtes un chef d'entreprise, pas un blogueur.

Pensez à tous ces sites Web d'entreprises locales qui semblent tout droit sortis de 1996 - mécaniciens automobiles, services financiers, sites immobiliers, etc.

Ils ont peut-être la chance d'obtenir quelques centaines de visites par mois. Mais leur site Web génère des revenus parce qu'il répond à un besoin du marché et offre une solution avec des services haut de gamme.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Dès le premier jour, votre blog doit proposer un service qui répond à un besoin du marché.

L'objectif initial de votre nouveau blog n'est pas d'écrire un tas d'articles que personne ne trouvera.

Au contraire, concentrez-vous sur la rédaction de cinq articles piliers de haute qualité, d'une page de conseil et d'un tunnel de vente bien calibré. Vos efforts de vente feront le reste.

Maîtrisez votre offre de conseil haut de gamme

Comme nous l'avons dit, lorsque vous choisissez votre niche, vous devez disposer d'un tunnel de vente avec l'objectif final de convertir des ventes de plus de 3 000 Euros en clients professionnels.

Dès le premier jour, votre objectif pour gagner de l'argent en bloguant doit être de générer du trafic vers votre page de conseil.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Cette page doit se trouver dans votre navigation de haut niveau et inclure une recherche de mots-clés autour des termes que vos clients professionnels haut de gamme tapent dans Google.

Assurez-vous que la page comporte une photo professionnelle de vous et des moyens faciles de vous contacter.

Votre page d'accueil, votre page "Démarrer ici", votre page "À propos" et vos articles de blog doivent être stratégiquement liés à votre page de conseil.

De plus, lorsque vous contribuez à des articles invités, vous devez ajouter un lien vers cette page dans votre biographie d'auteur invité.

Utilisez la formule magique d'acceptation des e-mails

Comment gagner de l'argent en bloguant

Lorsque vous construisez votre entonnoir de vente, vous devez utiliser un logiciel de marketing par courriel couplé à un outil d'opt-in sur site pour générer le plus grand nombre d'abonnés par courriel.

Quelle est la formule magique ?

ConvertKit est le meilleur outil de marketing par courriel pour les blogueurs.

Il est génial pour quelques raisons principales :
Vous pouvez créer des séquences d'emails avancées basées sur différentes actions du site pour personnaliser vos entonnoirs.

Remarque : 59 % des clients affirment que la personnalisation influence leur décision d'achat.

Ensuite, vous pouvez créer des campagnes de goutte à goutte et relier les séquences entre elles en fonction des actions effectuées dans les e-mails.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Enfin, cette solution est parfaite pour les blogueurs, car leurs courriels textuels ont un aspect professionnel et ne comportent pas de marquage gênant comme c'est le cas avec [FluentCRM](#) et d'autres plateformes.

N'oubliez pas que les courriels de texte simple sont ceux qui génèrent le plus de revenus pour votre blog.

Ne vous préoccupez pas des caractéristiques de conception fantaisistes, de l'ajout de votre logo ou d'un tas d'images.

Pensez-y. Si un professionnel de la vente essayait de conclure une affaire de 3 000 Euros, quel type d'e-mail enverrait-il ? Il s'agirait d'un message textuel basé sur une relation saine, et non d'un message marketing impersonnel et riche en images.

À l'unisson avec la plateforme de messagerie, OptinMonster est le meilleur outil d'opt-in par e-mail qui existe.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Il s'agit d'un plugin WordPress que vous pouvez facilement intégrer à votre blog (et à ConvertKit) pour générer plus d'abonnés aux e-mails.

Avec OptinMonster, vous pouvez créer différents types d'opt-in, y compris des pop-ups de sortie, des opt-ins de barre latérale, et même des formulaires dans vos articles de blog eux-mêmes.

J'ai un pop-up de sortie, un opt-in de barre latérale, un sur des pages spécifiques et un à la fin des articles de blog.

Se concentrer agressivement sur le marketing d'affiliation

Le marketing d'affiliation est ma forme préférée de monétisation de blog.

Si vous regardez les blogs les plus rentables, vous verrez qu'ils sont presque tous excellents en matière de marketing d'affiliation.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Et pour être un affilié prospère, vous devez vous classer pour des mots clés sur Google et médiatiser les décisions d'achat.

**Cela ressemble à quelque chose comme ça :
Google => Votre blog => Achat.**

Vous ne comprenez pas ? Prenons quelques exemples.

NerdWallet est un important affilié dans le domaine de la finance.

Lorsque vous recherchez les "meilleures cartes de crédit" sur Google, vous les voyez toujours en haut ou près du haut des SERPs .

La page comporte 41 options, avec un bloc de contenu optimisé en dessous pour maximiser leur référencement.

Lorsqu'un utilisateur décide de cliquer sur l'un des liens d'affiliation "Apply Now", il est redirigé vers la page d'offre de l'entreprise, et NerdWallet reçoit une commission sur chaque vente.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Étant donné que l'expression "meilleures cartes de crédit" est recherchée 182 000 fois par mois, cette page est une machine à revenus passifs qui génère de l'argent.

Prenons un autre exemple.

Et si je recherche "les meilleurs ordinateurs portables".

Nous voyons cnetfrance et frandroid en première et deuxième positions - deux blogs affiliés.

Lorsque nous cliquons sur cnetfrance, que voyons-nous ? Une autre liste d'articles recommandant des produits avec des liens d'affiliation :

Là encore, si un lecteur clique sur le bouton "Voir chez Dell", il est redirigé vers la page du produit sur Dell.com via un lien d'affiliation, ce qui donne à cnetfrance une commission sur chaque vente.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Comme le terme "meilleurs ordinateurs portables" est recherché 112 000 fois par mois, ce post est une autre machine à revenus passifs.

Avez-vous remarqué quelque chose d'intéressant lorsque nous avons fait ces recherches sur Google ?

Il n'y avait pas une seule entreprise qui vende réellement les produits classés pour ces termes.

Il n'y avait pas de Capital One ou Discover en première page - seulement des blogs d'affiliés.

Il n'y avait pas non plus de Dell, Best Buy, ou HP classé pour "meilleur ordinateur portable" - il n'y avait que des blogs.

Comment cela se fait-il ?

Lorsque les internautes recherchent les "meilleurs" produits, ils veulent des avis complets, pas des pages de produits.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Ils ne sont pas encore prêts à acheter. Ils veulent lire un article détaillé comparant les différentes options.

C'est ainsi que les blogs gagnent de l'argent. Ils sont des médiateurs de l'intention de recherche.

Ils apportent du trafic via les moteurs de recherche, fournissent des conseils et incitent les gens à cliquer sur les liens d'affiliation.

C'est aussi simple que cela.

Alors, comment faire pour commencer ?

Vous devez commencer à écrire des articles de blog qui sont de nature transactionnelle.

N'oubliez pas que votre blog est un médiateur. Vous devez assembler du contenu qui peut vous rapporter de l'argent et inciter à l'achat, et non des articles informatifs sans but qui ne peuvent pas être monétisés.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Combien d'argent pouvez-vous gagner en bloguant ?

Les blogueurs gagnent de l'argent de toutes les sortes .

Les blogueurs qui réussissent peuvent gagner plus de 7 chiffres par an, tandis que d'autres ne génèrent aucun revenu.

De nombreux blogueurs vous conseillent de viser un objectif de 2 000 dollars par mois de revenus récurrents en un an. Cependant, avec mes stratégies de monétisation ci-dessous, j'ai réalisé 7 000 Euros de revenus mensuels récurrents dans les 90 premiers jours.

Commençons donc à monétiser votre blog.

Vous avez choisi la niche de votre blog, externalisé votre contenu et planifié votre calendrier de monétisation du blog. Il est temps d'apprendre combien d'argent vous pouvez gagner en bloguant en 90 jours.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Avant de vous attaquer à ce plan, vous aurez besoin :

- - Un blog WordPress - assurez-vous de commencer avec [HOSTINGER](#).
- - Cinq articles de blog piliers que vous voulez promouvoir.
- - Toutes les pages web complètes : Page " À propos ", page " Commencer ici ", page " Contact ", page " Conseil ", page " Ressources ", page " Opt-In ", etc.
- - Un logiciel d'email marketing configuré avec des opt-ins dans votre barre latérale, dans les articles de blog et à la sortie de l'intention.
- Un tunnel de vente actif avec une série d'emails de bienvenue - en utilisant ConvertKit et OptinMonster.
- Un rédacteur en marketing de contenu prêt à vous aider à rédiger vos articles.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Une fois que vous avez couvert ces points et lancé votre blog, votre plan de monétisation de blog de 90 jours peut commencer.

Vous remarquerez que ce plan pour gagner de l'argent en bloguant est composé à presque 100 % de relations externes.

Puisque vous avez votre contenu original, votre tunnel de vente et vos articles de blog publiés, vous maximisez l'impact en établissant des relations et en obtenant des backlinks.

Les principales cibles de sensibilisation comprennent les relations avec les influenceurs, votre réseau professionnel, vos personas clients haut de gamme et les communautés de blogueurs.

Il est temps de faire évoluer votre blog comme une startup en 90 jours.

Comment gagner de l'argent en bloguant

Gagnez de l'argent réel, qui changera votre vie, en bloguant.

Semaine 1

- - **Objectifs** : Commencer à approcher les influenceurs, faire approuver cinq sujets d'articles invités, établir des contacts professionnels de deuxième niveau, rejoindre des communautés sur une plateforme de blogs.

•

Tactique :

- - **Relations avec les influenceurs**
- - **Créez une liste de 100 sites à forte valeur ajoutée avec lesquels vous souhaitez établir un partenariat.**
- - **Trouvez les informations de contact et les adresses e-mail des bons contacts**

Comment gagner de l'argent en bloguant

- - Commencez la prospection sur LinkedIn avec un modèle
- - Commencez à envoyer des e-mails avec un modèle
- - Faites approuver cinq sujets d'articles invités
- - Demandez à une équipe de rédaction de commencer à écrire et d'ajouter vos liens/les liens des influenceurs ciblés.
- - Réseau professionnel
- - Obtenez une liste de contacts de deuxième niveau dans votre niche à partir de votre réseau.
- - Contactez-les, parlez-leur de votre blog et trouvez des moyens de leur apporter de la valeur ajoutée.
- - Personnalités de clients B2B haut de gamme

Comment gagner de l'argent en bloguant

- - Créez une liste de 50 personas de clients B2B idéaux pour vos services de conseil haut de gamme
- - Rejoignez les communautés de blogueurs
- - Rejoignez des communautés sur des plates-formes de blogs, Facebook, LinkedIn et des réunions locales.

Semaines 2-3

Objectifs : Publier les deux premiers articles invités, obtenir l'autorisation de contribuer à cinq autres articles invités, sensibiliser les clients B2B haut de gamme.

Tactique :

- - Relations avec les influenceurs
- - Obtenez les deux premiers articles invités publiés sous votre nom

Comment gagner de l'argent en bloguant

- - Poursuivez votre travail de sensibilisation et obtenez l'autorisation de publier cinq autres articles invités.
- - Contactez les influenceurs cibles auxquels vous avez fait référence dans vos deux articles publiés.
- - Réseau professionnel
- - Rencontrez les contacts de deuxième niveau qui vous ont été présentés et voyez comment vous pouvez leur apporter de la valeur.
- - Personnalités de clients B2B haut de gamme
- - Contactez une liste de 50 clients B2B idéaux pour leur poser des questions sur leur activité et leurs difficultés.

Comment gagner de l'argent en bloguant

- - Communautés de blogueurs
- - Contactez les personnes de votre niche, présentez-vous et voyez comment vous pouvez apporter une valeur ajoutée.

Semaine 4

Objectifs : Sensibiliser les clients B2B haut de gamme, publier deux autres articles invités, commencer le réseau de liens.

Tactique :

- - Relations avec les influenceurs
- - Publier deux autres articles invités (4 publiés, 6 en cours).
- - Partagez les articles sur les médias sociaux et avec le réseau

Comment gagner de l'argent en bloguant

- - **Contactez les influenceurs auxquels vous avez fait référence dans vos articles invités.**
- - **Exploitez les relations actuelles avec les influenceurs pour créer un réseau de création de liens.**
- - **Personnages de clients B2B haut de gamme**
- - **Assurez le suivi de votre liste et proposez d'organiser un rendez-vous.**
- - **Rencontrez et pratiquez quatre réunions de vente avec vos personas de clients B2B haut de gamme.**
- - **Rappel : cet article de blog couvre les quatre premières semaines pour vous aider à gagner de l'argent en bloguant.**

Comment gagner de l'argent en bloguant

Pour résumer la façon dont je veux que vous pensiez à la façon de gagner de l'argent en bloguant, voyez les choses de cette façon :

Pour gagner 7 000 Euros de revenus mensuels récurrents grâce à votre blog, vous devez soit :

1- Vendre 200 produits de marketing d'affiliation à 50 Euros par vente chaque mois.

Ou 2 - Conclure 3 à 4 contrats de conseil haut de gamme. Qu'est-ce qui est le plus facile ? L'option du marketing d'affiliation peut nécessiter 25 000 à 50 000+ visiteurs mensuels du site ; l'option du conseil ne nécessite qu'un peu d'expertise et un tunnel de vente.