

**WHITEPAPER:** VERSION 1.5  
LAST UPDATED: JANUARY 22, 2018

# BUDBO

GLOBAL CANNABIS BLOCKCHAIN

EEN OMVANGRIJKE **BLOCKCHAIN**  
OPLOSSING VOOR DE CANNABIS  
INDUSTRIE



**WEB:** [WWW.BUDBO.IO](http://WWW.BUDBO.IO)

# Contents

Toekomstgerichte Uitspraken .....	3
Securities Laws Disclaimer .....	3
Founders' Letter.....	6
Key Defenities .....	7
Abstract.....	8
Budbo Platform Ecosysteem .....	9
Project Achtergrond.....	10
Missie .....	11
Uniek Model.....	12
Use Case .....	13
Budbo Business Model .....	15
Token Sale.....	17
Budbo Token omschrijving.....	18
Token Diagram.....	19
Transparantie & Community Controle .....	20
Hoe Krijg je Budbo Tokens .....	21
Budbo Platform en Mobiele App .....	23
Market Context .....	27
Overheid Wetgeving .....	29
Project Roadmap.....	30
Team .....	32
Adviseurs.....	34
Partners.....	44
Risk Factoren.....	45

# Toekomst Gerichte Uitspraken

Het volgende White Paper bevat toekomstgerichte uitspraken in de zin van de Amerikaanse federale beveiligingswetten, die aanzienlijke risico's en onzekerheden met zich meebrengen. De toekomstgerichte uitspraken bevatten bekende en onbekende risico's, onzekerheden en andere factoren die misschien onze werkelijke resultaten, prestaties en successen kunnen verschillen van toekomstige resultaten. Prestaties of successen uitgedrukt of geïmpliceerd door de toekomstgerichte uitspraken, waarvan er vele voorbij de controle over Budbo token International, LTD en Budbo, Inc. Deze risico's en onzekerheden bevatten, maar zijn niet beperkt tot, de factoren die staan beschreven in de sectie met de titel "Risk factors" in sommige zaken, kan je toekomstgerichte uitspraken herkennen door termen als "Anticiperen," "Geloof," "zou kunnen," "schatten "," verwacht ", "van plan zijn", "kan", "plannen hebben", "potentieel", "voorspelt", "projecten", "moeten," "zou" and gelijke uitspraken met de intentie om toekomstgerichte uitspraken te herkennen.

Deze risico's en onzekerheden bevatten, maar zijn niet gelimiteerd aan: (i) de tijd om de voorgestelde Tokensale te voltooien; (ii) het risico dat de voorgestelde verkoop van Budbo Tokens anders misschien niet doorgaat, of als het resultaat van actuele token verkoop reguleringen of anders; (iii) Het risico van de criminalisering van cannabis verkoop en/of cannabis gerelateerde producten door een overheidsjurisdictie (inclusief de VS); (iv) het risico dat een wettelijke goedkeuring die vereist kan zijn voor de voorgestelde verkoop wordt niet gekregen of wordt verkregen onder voorwaarden die niet worden verwacht; (v) het verleggen van management tijd op transactie gerelateerde of problemen; (vi) de mogelijkheid van Budbo, Inc.'s management om het businessplan succesvol te implementeren; of (vii) general market factoren en federale en wettelijke voorschriften en wetgeving. toekomstgerichte uitspraken weerspiegelen onze huidige standpunten met respect tot betrekking van toekomstige gebeurtenissen en zijn gebaseerd op veronderstellingen en worden blootgesteld aan risico's en onzekerheden.

# Toekomst Gerichte Uitspraken Cont.

Gezien deze onzekerheden, moet je niet je gehele vertrouwen in deze toekomstgerichte uitspraken hebben. Ook, toekomstgerichte uitspraken representeren onze schattingen en veronderstellingen slechts vanaf deze datum van dit Whitepaper.

Je moet dit White Paper volledig lezen met de veronderstelling dat onze actuele toekomstige resultaten misschien wel verschillen met wat we verwachten. We kwalificeren al onze toekomstgerichte uitspraken met deze voorzichtige uitspraken.

We nemen geen enkele verplichting op zich om toekomstgerichte uitspraken publiekelijk te updaten of om de redenen te updaten die met de toekomstige resultaten kunnen verschillen van de verwachte resultaten in de toekomstgerichte uitspraken.

# Securities Wetten

## Disclaimer

Sectie 2 van de Security act van 1933, zoals gewijzigd, definieert "Security" als: "elk bankbiljet, voorraad, schatkist, beveiligingsfunctie, swap op basis van een effect, obligatie, verklaring, schuldbewijzen, certificaat van interesse of deelname aan elke profit deelopereenkomst, onderpandtrouwcertificaat, preorganisatiecertificaat van inschrijving, overdraagbaar aandeel, beleggingscontract, stemvertrouwingscertificaat, depositocertificaat voor een beveiliging, een gedeeltelijke onverdeelde rente in olie, gas of andere minerale rechten, elke put, call, straddle, optie of privilege op een effect, een depositocertificaat of een groep of index van effecten.(inclusief eventuele interessen hierin of gebaseerd op de waarde daarvan), of elke put, call, straddle, optie of privilege aangegaan op een nationale effectenbeurs met betrekking tot vreemde valuta, of, in het algemeen, elke interessen of instrument dat algemeen bekend staat als een "veiligheid", of een certificaat van interesse of deelname aan, tijdelijk of tussentijdse certificaten voor, Bonnetje voor, garantie van,of bevel of recht op inschrijving op of aankoop van een van de voorgaande.

Budbo Tokens vertegenwoordigen of verlenen geen eigendomsrechten, deelnemingsrechten, aandelen of effecten of gelijkwaardige rechten, of enig recht op toekomstige inkomstenaandelen of winsten, intellectuele eigendomsrechten of enige andere vorm van deelname aan of met betrekking tot Budbo Token International, LTD., Budbo, Inc. en hun respectieve bedrijfsfilialen,inclusief het bestuur van Budbo Token International, LTD. en Budbo, Inc. Budbo Tokens zijn niet bedoeld als digitale valuta, veiligheid, grondstoffen winstverwachting of een ander soort financieel instrument.

Als erkenning voor het feit dat de Amerikaanse overheid beperkte richtlijnen heeft gegeven en geen wetten heeft aangenomen met betrekking tot de verkoop van digitale tokens, geloven wij dat het beste is dat geen enkele in de Verenigde Staten gevestigde persoon deelneemt aan de aankoop van de Budbo-tokens.

Daarnaast moeten buitenlandse investeerders zich bewust zijn van wetten die het hun inwoners verbieden deel te nemen aan initial coin offerings (ICO's) of Token sales, met name in Canada, Zuid-Korea, China en Singapore.

# Founders' Letter

Budbo's reis heeft vele paden belopen, vele levens geraakt en een groot aantal mensen verbonden. Aangezien je dit leest, neem je nu deel aan die reis. bedankt u voor uw tijd en aandacht.

Budbo begon als een eenvoudig idee; we wilden patiënten en gebruikers verbinden met de best verkrijgbare, lokale cannabisproducten. Maar binnen deze eenvoudige missie beseften we dat we iets veel beters hadden gecreëerd: een platform waarop apotheken, fabrikanten en kwekers de meest nauwkeurige gegevens kunnen binnenkrijgen over de voorkeuren van patiënten en gebruikers.

Er was een synergie geboren. We merkten snel een directe verbinding tussen het aantal patiënten dat de applicatie gebruikte en de diversiteit van het lokale productaanbod om hen heen. Kortom, hoe meer patiënten producten onderzoeken en toppen vinden via de applicatie, hoe beter en gericht onze telers, producenten en apotheken via het Budbo-dashboard zouden ontvangen. Hun toestaan om spot-on voorspellingen en beslissingen te nemen als het gaat om producttrends, als het gaat over welke producten te kopen en hun schappen bij te houden, welke stammen groeien en cultiveren, of welke concentraten of edibles te produceren en distribueren. Budbo overbrugt de gaten tussen patiënt, apotheek, fabrikant en teler.

Business ging goed, en om ons groeiende cannabisnetwerk te ondersteunen, hebben we ons productaanbod uitgebreid met real-time GPS-tracking van cannabiszendingen.

Ons huidige netwerk bestaat uit ongeveer 75.000 gebruikers en patiënten, 2.000 apotheken, 500+ fabrikanten en 50+ growers. Groeien in een wereldwijd netwerk is een uitdagende maar vaste klim geweest. Nu verhogen we ons aanbod nog verder door gebruik te maken van het niet te veranderen ledger van de blockchain en de tokenisatie van ons platform.

Stel je voor, als je wilt, de hele cannabisindustrie als een gedecentraliseerde, autonome organisatie. Waar de identificatie en het medicatieregime van een patiënt versleuteld zijn en veilig worden opgeslagen in de Ledger van de blockchain. Waar een slim contract de veilige overdracht van goederen mogelijk maakt door middel van verifieerbare bewijs van afhaling, vrachtbrief en afleverbewijs. Het medisch testen van de potentie van cannabis wordt gecontroleerd en blijft hetzelfde als het product van laboratorium naar apotheek wordt verplaatst. De community in het algemeen is een zelfbesturende groep activisten, patiënten, artsen, ontwikkelaars, kunstenaars en enthousiastelingen die allemaal werken aan het gemeenschappelijke doel de cannabisindustrie te verbeteren door stemmen, tijd, techniek en kennis bij te dragen aan de gedecentraliseerde applicaties en het netwerk van Budbo.

Dit kan onze toekomst zijn. We kunnen het waarmaken. Bedankt voor je bijdrage

**"Before everything else, getting ready is the secret to success." - Henry Ford**

*Anyone can come stumble onto a big idea. But not everyone is willing to invest the time, energy and sweat equity to bring it to life.*

*Sincerely,  
Jacob and Luke Patterson  
Founders, Budbo.*

# Key

## Definitions

### Apotheken/Retailers

Een Apotheek verwijst naar een winkel waar cannabis of cannabis gerelateerde producten worden verkocht.

### Klanten

Een klant is een ontspannings gebruiker of medische patient van Cannabis.

### Fabrikanten

Een fabrikant verwijst naar een bedrijf dat cannabisgerelateerde goederen en producten maakt. Dit is een gevarieerde groep met bijvoorbeeld een bakkerij die met brownies met cannabis produceert, bekend als edibles, of een bedrijf dat zeer krachtige THC-concentraten zoals wax produceert.

### Kwekers/Cultivatoren

Een bedrijf of persoon dat Cannabis Kweekt

### Koerier/Transport

Een persoon dat Cannabis verstuurd of bezorgd.

### Labs-Testen

Cannabis toppen en -producten worden getest op hun THC- en CBD gehalten.

### Leveranciers - Bottelen, Etiketten, Voedingsstoffen

Leveranciers zijn ondersteunende cannabisbedrijven die niet direct met de cannabisplant omgaan, maar toch producten voor de Cannabis industrie maken, zoals voedingsstoffen of lampen voor kwekers en flessen voor Apotheken.

### Zaad te Koop

Zaad om te verkopen gaat over het volgen van een cannabisplant tijdens zijn levenscyclus. Van een zaadje tot zijn groei fase, tot zijn gewicht bij de oogst en natuurlijk de verkoop van het product.

# Abstract

Hoewel de legalisatie van Cannabis aan het winnen is, is de Cannabisindustrie nog steeds grotendeels gebroken vanwege het economische ecosysteem dat nog steeds zwarte marktpraktijken gebruikt. Budbo zal de eerste zijn, volledig geïntegreerde op blockchain gebaseerde oplossing voor de transparante en gereguleerde interactie tussen Cannabisgebruikers, Apotheken en koeriers.

Budbo is een beste in zijn klasse platform dat al actief wordt gebruikt door meer dan 75000 mobiele gebruikers en over 2000 leveranciers (Apotheken). Budbo beschikt over een mobiele telefoon app en een op cloud gebaseerde backend business intelligence platform. Het platform is ontworpen om de topkeuze of 2e keus van Cannabisgebruikers te selecteren, En ze naar de desbetreffende Apotheek te leiden die deze producten in huis hebben. Het platform biedt ook een service voor het volgen van de leveringen, gericht op het garanderen van volledige zichtbaarheid en naleving van het cannabisleveringsproces. Budbo heeft momenteel meer dan 150 voertuigen die dagelijks worden gevolgd.

De blockchain technologie biedt een manier om van al deze kanalen gelijktijdig gebruik te maken, omdat het een niet te veranderen ledger bevat dat gebruik maakt van crypto-tokens die zijn gebouwd op smart contracts. Budbo tokentransacties zullen

instant zijn en de gemiddelde tijd voor het bevestigen van de transactie is binnen enkele minuten. Alle transacties worden beveiligd met de modernste cryptografie en de integriteit van de blockchain wordt beschermd door CPU-efficiënt ASIC-bestendig proof of work. Met dit unieke model kunnen we tal van operationele en processen die missen voor cannabisbedrijven opvullen.

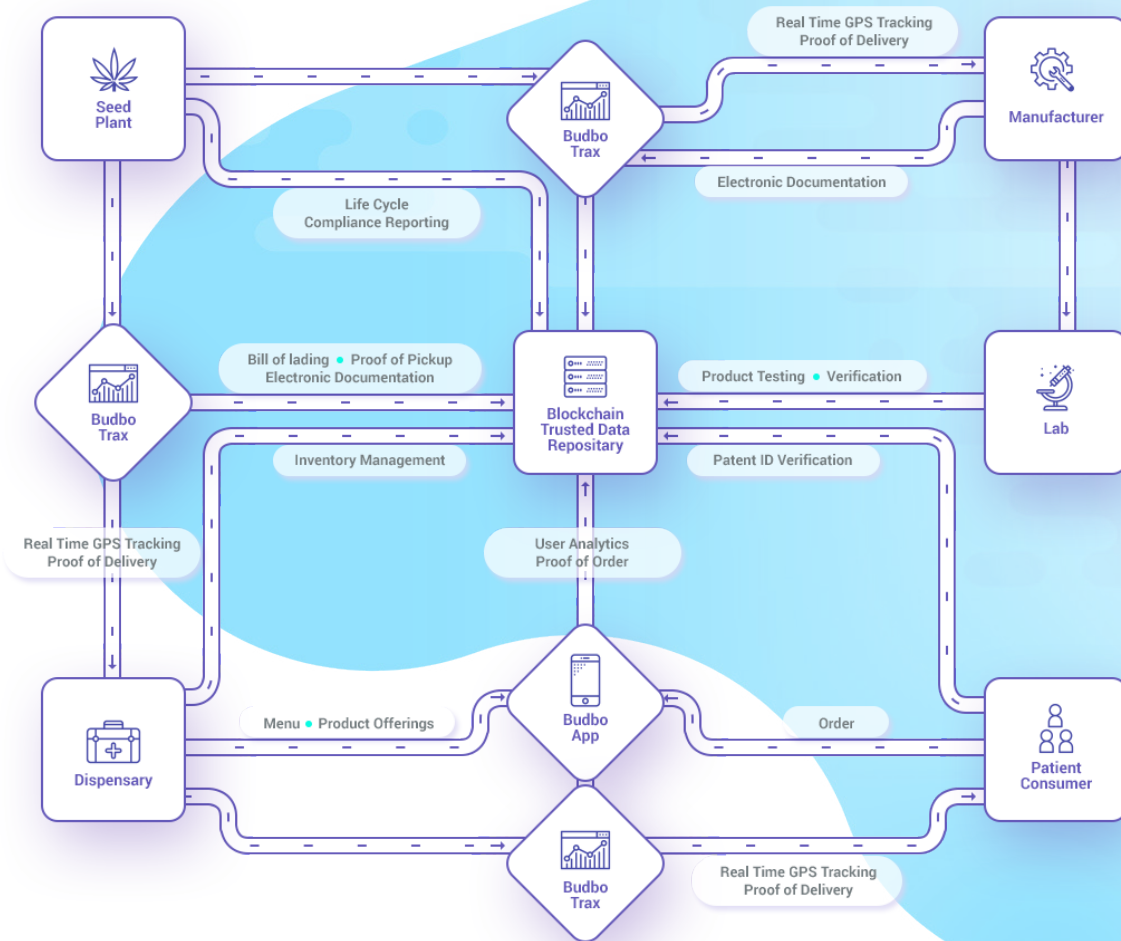
De invoering van blockchain cryptocurrency-technologie is de volgende logische stap in de ontwikkeling en groei van Budbo's platform. Het stelt ons in staat om een structuur te creëren die veel van de problemen rond het supply chain management van de cannabisindustrie oplost.

Om het productaanbod af te ronden en een veilige manier van betaling en een bountyprogramma te bieden, combineren we nu dit volg en trackingplatform voor cannabisproducten met het crypto blockchain model. Het blockchain model kan gemakkelijk verschillende fases van de cannabispraktijk, verkoop- en logistieke processen accommoderen, waarbij het volgende wordt aangepakt:

- **Vastleggen en opslaan van Product Life Cycle Events**
- **Verificatie van patiëntidentificatie**
- **Transaction Assurance**
- **Transactie Verzekering**
- **Voorraadbeheer**
- **Seed-to-Sale Tracking**
- **Klantbeheer**
- **Levering volgen en verificatie**
- **Platform analyses**



# Budbo Platform Ecosystem



**Budbo's Blockchain wordt de ruggengraat van onveranderlijke, verifieerbare gegevensbeveiliging, waarop alle lagen API en activiteit de Budbo-token (BUBO) als API-toegangssleutel gebruiken.**

# Project **Achtergrond**

De groei van de cannabisindustrie is de laatste jaren ongeëvenaard waarbij het gebruik en de toepassingen van marihuana verder worden onderzocht en ingesteld. Dit heeft de industrie in het juridische licht gebracht, waardoor de verschillende componenten nodig zijn om gezamenlijk op te treden om de snelgroeiende business te versterken. In de huidige vorm is er alleen een scheiding tussen cannabisproducenten, telers, laboratoria, vakmensen en apotheken.

Budbo, Inc. geeft de hele cannabisindustrie een duw vooruit door een wereldwijd op blockchain gebaseerd niet te veranderen ledger te bouwen en een utility-token voor consumenten, retailers, kwekers, fabrikanten en het gehele wereldwijde cannabisnetwerk te implementeren.

Budbo's best in klasse mobiele app slaat branchegegevens op in de blockchain om retailers te voorzien van de beste informatie.

realtime analyses op consumenten voorkeuren. leveringen worden in realtime gevolgd via gps, waarbij alle echte gegevens en documentatie direct worden opgeslagen in het niet te veranderen ledger van de blockchain. Dit biedt de oplossing voor de veilige opslag van alle historische records.

De utility-tokens van Budbo International maken integratie van de Budbo-blockchain met alle derden mogelijk via API, waardoor een single-point, data-gestuurde cannabisomgeving snel kan groeien.

Budbo functioneert als een cloud gebaseerd platform dat alle partijen in de cannabisindustrie bij elkaar brengt om standaardisatie, transparantie en efficiëntie over alle kanalen te vergroten. Budbo biedt een unieke oplossing voor cannabisbedrijven en gebruikers om veilig en betrouwbaar transacties uit te voeren en in binnen de federale en nationale voorschriften.

# Missie

De unieke uitdagingen voor de cannabisindustrie vragen om een nieuwe oplossing. Ondanks het feit dat er een enorme en lang gevestigde markt is, blijft het historisch illegaal en moeilijk toegankelijk voor bedrijven. De snelle groei en expansie van de sector maakt het bijzonder lucratief voor Apotheken en transporteurs, met name via de steeds meer gelegaliseerde kanalen. Consumenten in de V.S gaven alleen al in 2016 meer dan \$53 miljard uit aan cannabis, dat aantal wordt meer dan verviervoudigd wanneer het op wereldwijde schaal wordt bekeken. Door medisch onderzoek en progressie stapt de industrie over naar een grote legale economie, en Budbo kan een belangrijke factor zijn bij het leveren van deze

Budbo wil de fragmentatie en marginalisatie in de cannabisindustrie aanpakken door het creëren van een verenigd platform dat

zorgt voor een verkoopproces van cannabiszaden en supply chain management op een wereldwijd platform. We zullen onze inspanningen baseren op een nieuwe Budbo blockchain en token. De Budbo-token (\$ BUBO) zal onze inspanningen financieren via een Token-uitverkoop, in een strategische poging om zoveel mogelijk gedecentraliseerd te blijven van traditionele vormen. Ons doel is om het eerste op cannabis gerichte platform te zijn dat voldoet aan de behoeften van gebruikers, leveranciers (Apotheken) en koeriers die zijn gebouwd op de blockchain-cryptotechnologie. We willen het one-stop platform zijn dat integreert, versnelt en faciliteert in een nieuwe generatie van transparantie en sociale interactie in de snelgroeiende en steeds meer gelegaliseerde cannabisindustrie

# Uniek Model

Budbo's unieke 'tindermodel' heeft bewezen zeer effectief te zijn in het afstemmen van onze bedrijfs en werk modellen. De combinatie van een best-in-class mobiele app en business intelligence-tool stelt gebruikers in staat om te verbinden en communiceren op manieren die nooit mogelijk zijn geweest. Door het sociale component van populaire netwerken zoals Tinder te gebruiken, vergemakkelijkt Budbo de communicatie met mensen en stroomlijnt het het winkelproces door middel van robuuste algoritmen om gebruikers te helpen bij het afstemmen van de beste "strain-matches". De integratie van het blockchain cryptogeldmodel zal ons in staat stellen om het Budbo-platform naar het volgende ontwikkelingsniveau te brengen door onze waardevoorstel naar behoren te vervullen en een deel van de waarde te veroveren die is gecreëerd door:

- De gebruikersacceptatie en betrokkenheid stimuleren
- Een stabiele, functionerende en toegankelijke mobiele applicatie onderhouden
- De functionaliteit van de business tool evolueren om te voldoen aan de veranderende eisen van gebruikers en leveranciers

Het Budbo blockchain-ecosysteem bewaart transactie records in de blockchain gedurende de levenscyclus van een product, inclusief alle relevante gegevens over het end-to-end proces. Bovendien kan de eindgebruiker nieuwe soorten ontdekken op manieren die nog nooit eerder mogelijk waren. Apotheken verkrijgen alle gegevens over lokale gebruikersvoorkeuren en profiteren van belangrijke analyses om te weten welke stammen moeten groeien en welke producten moeten worden opgeslagen om de omzet te vergroten en de inkomsten te laten groeien. De gegevensuitwisseling gebeurt via API's die worden geopend door de Budbo-token. De wereldwijde omgeving voor datauitwisseling met cannabis die Budbo, Inc biedt, is gebouwd op Blockchain & Smart-contracten, met gegevens die zijn opgeslagen in niet te veranderen ledgers. Hiermee wordt Budbo Inc. opgericht als de enige bron van echte niet-gemanipuleerde gegevens voor het wereldwijde cannabisnetwerk.

Met een reeds gevestigde (en groeiende) basis van meer dan 75.000 terugkerende gebruikers, levert Budbo kritische bedrijfsinformatie aan apotheken, wat leidt tot proactieve besluitvorming. Het integreren van het blockchain cryptocurrency model in de bestaande structuur van Budbo zal vele problemen rond het supply chain-management van de cannabisindustrie oplossen. De Budbo Token-verkoop zal het eerste en enige cannabis blockchain-netwerk creëren dat een utility-token gebruikt als de monetaire uitwisseling die een enorme langetermijnwaarde in het token creëert.

# Use Case

## Waarom is Budbo nodig

Budbo is het eerste platform voor de wereldwijde cannabisindustrie, gebouwd op Blockchain-technologie en Smart Contracts. We combineren retailers, laboratoria, fabrikanten, landbouwers en logistiek tot een gedecentraliseerd, open en eerlijk netwerk, waardoor de cannabisindustrie transparant en verantwoordelijk wordt, vooral op wereldschaal. De kernfunctionaliteit van Budbo is om een verspreid legder aan de cannabisindustrie te leveren, waarmee een backbone in de sector van opslag en API's wordt gecreëerd waarop alle levels van ondersteunende services de kracht en veiligheid van de blockchain kunnen benutten.

Vanuit technologisch perspectief biedt de snel evoluerende marihuana industrie een unieke kans: legale verkoop van cannabis op grote schaal. Deze snelgroeïende sector van de economie biedt uitdagingen die nog niet eerder zijn behandeld, ook omdat zelfs in staten die de verkoop van marihuana hebben gelegaliseerd, cannabisgerelateerde bedrijven nog steeds te maken hebben met veel zakelijke beperkingen en inefficiënties. Dit is met name het geval als het gaat om rechtsbescherming, consumentengedrag en supply chain management.

We zien nu een sterke en effectieve duw voor de federale overheid om een open en eerlijke markt voor het gebruik en de verkoop van cannabis en aan cannabis verwante producten op te zetten, te reguleren en aan te moedigen. De legale verkoop van cannabis in de Verenigde Staten is sinds 2015 met 17 procent gestegen tot \$ 5,4 miljard en zal naar verwachting in het komende jaar met 25 procent toenemen tot 6,7 miljard dollar, volgens Arcview Market Research. Tegen 2020 zal de verkoop van legale cannabis in de Verenigde Staten naar verwachting \$ 21,8 miljard bedragen. De industrie kampt echter nog steeds met een netwerk van wetten en voorschriften, evenals een gebrek aan standaardisatie om legale handel in cannabis mogelijk te maken. Hetzelfde geldt op globale schaal, aangezien verschillende landen zijn overgegaan tot legalisering van cannabis voor consumenten.

Blockchain-technologie biedt een oplossing voor de meeste van deze problemen. Slimme contracten gebouwd op blockchain overstijgen grenzen en verenigen geïnteresseerde partijen in de cannabisindustrie. Het applicatie- en back-endplatform van Budbo kan helpen de industrie veilig, verantwoordelijk en georganiseerd te maken via standaardisatie en tokenisatie.

Het is nu het ideale moment om te profiteren

van het groei potentieel van de cannabisindustrie. Budbo creëert een structuur en technologie die veel problemen rond het beheer van de supplychain voor cannabis oplost en biedt overheden een compliance-oplossing.

# Budbo's Blockchain

## Growers

- Buy Supplies/Equipment
- Water Use
- Harvesting
- Post Harvest

## Dispensaries

- Delivery Verification
- Storage
- Inventory Control
- Sales

## Lab Testing

- Non-GMO
- Organic
- THC
- THCA

## Manufacturers

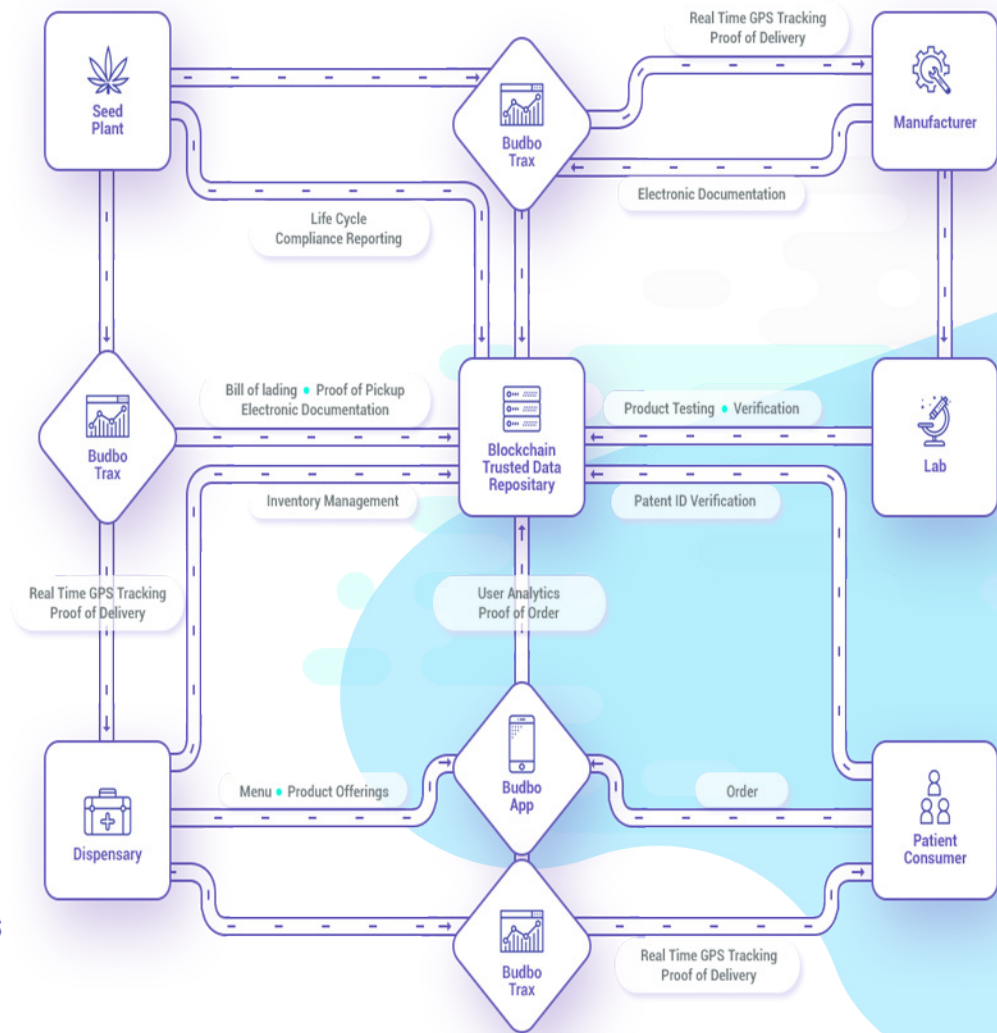
- Product Ordering
- Supplies
- Production Cycle

## Logistics

- Bill of Lading
- Proof of Pick up
- Proof of Delivery

## Ancillary Services

- Cyber Security
- Storage
- Verifications



Budbo's Blockchain wordt de ruggengraat van onveranderlijke, verifieerbare gegevensbeveiliging, waarop alle lagen API en activiteit de Budbo-token (BUBO) als API-toegangssleutel gebruiken.

# Budbo Business Model

Front-end Budbo-app: de Budbo-app is een unieke mobiele applicatie waarmee gebruikers snel nieuwe soorten, concentraten en eetwaren kunnen ontdekken, en vinden als nooit tevoren. De Budbo-app heeft de capaciteit om apotheken, kwekers en andere entiteiten in het cannabisnetwerk te verbinden in één blockchain-crypto-ecosysteem.

Back-end - Budbo-platform: Budbo werkt als een one-stop-service voor marihuana-Apotheken en eindgebruikers, waardoor de cannabisindustrie een nieuw niveau van consumentengemak en bedrijfsinformatie krijgt. De Budbo mobiele app is gebouwd om een snel groeiend aantal gebruikers, producten en apotheken te behouden. Budbo's structuur en cultuur is ontworpen om snel te bewegen en in te spelen op de wensen van de consument. We blijven de hoogste normen handhaven voor ons huidige platform, terwijl we ook plannen voor toekomstige groei. Deze planning omvat het uitbouwen van ons interne systeem, het migreren van cloudservices naar een blockchain-infrastructuur en het automatiseren van bepaalde processen. Dit is allemaal van cruciaal belang om Budbo's snelle groei voort te zetten. Budbo's unieke 'tindermodel' legt ook de waarde vast door advertentiemogelijkheden voor leveranciers (apotheken) aan te bieden. De Budbo "strain match" functie vereist dat gebruikers de gewenste effecten invoeren. Apotheken kunnen dat dan gebruiken.

informatie om nieuwe producten te voorstellen. De gebruiker kan meteen naar links of rechts vegen of op links klikken voor meer informatie. Door het gebruik van het Blockchain-model kan de Budbo-applicatie werken met modulaire code en een sandbox-omgeving om ontwikkelingstijd, infrastructuur en investeringen tot een minimum te beperken. De applicatie zal een behendig ontwerpaanpak en de industrie leidende Ethereum blockchain technologie gebruiken. Budbo's blockchain-applicatie zal beschikbaar zijn via de cloud en compatibel zijn met de hybride cloudomgeving van vandaag. Hierdoor kunnen apotheekexperts experimenteren zonder extra infrastructuuruitgaven en sneller op de markt komen voor een wereldwijde gemeenschap van marihuana-gebruikers.

Blockchain technologie is een opkomende manier voor bedrijven, industrieën en overheden om transacties vrijwel onmiddellijk te maken en te verifiëren: bedrijfsprocessen worden gestroomlijnd, geld worden bespaard en het risico op fraude verkleind. In de kern is een blockchain een data structuur die wordt gebruikt om een digitaal transactieledger te maken dat, in plaats van te rusten met 1 provider, wordt gedeeld met een gedistribueerd netwerk van computers.

Het resultaat is een meer open, transparanter en publiekelijk verifieerbaar platform dat de manier waarop gebruikers, apotheken en koeriers met elkaar communiceren, waarde en bezit uitwisselen fundamenteel verandert.

contracten afdwingen en gegevens over verschillende kanalen delen. De Budbo-applicatie met behulp van blockchain creëert bijna onbegrensde mogelijkheden voor groei en sociale interactie, variërend van productovereenkomsten en directe organische reclame tot directe betalingen en een efficiëntere supply chain en voorraadbeheer.

Omdat de Budbo applicatie en zakelijke tool door het ontwerp een "op het gemeenschap gebaseerd" platform is, waarbij taken, functies, doelen en prioriteiten in realtime door de gemeenschap worden gedefinieerd en opnieuw gedefinieerd, zorgt het voor meer vrijheid en flexibiliteit voor gebruikers, leveranciers (apotheken) en koeriers. De ruggengraat van het Budbo-platform is het mechanisme waarmee gebruikers hun voorkeurskeuze van producten kunnen selecteren en matchen met de apotheken die ze verkopen. Een van de redenen die consumenten en leveranciers ertoe zullen aanzetten het Budbo-platform te gebruiken, is het feit dat het de interactie tussen alle partijen zal stimuleren en waarde zal creëren voor alle kanalen. We bereiken dit door het lastige aanmeldingsproces van bestaande platforms te verwijderen en de power om een match te maken onder de controle van de gebruiker te plaatsen met een eenvoudig en ontworpen interface. Budbo's grootste voordeel ten opzichte van andere platforms is dat het veel meer doet dan alleen de blockchain-technologie gebruiken. Ons platform is volledig gebruikersgericht, wat betekent dat gebruikers centraal staan in wat we doen.

Onze steun voor de cannabisgemeenschap zal worden getoond door middel van transactie transparantie en het delen van informatie. We hebben een complete technologie oplossing ontwikkeld die apotheken, telers, verkopers, koeriers en consumenten in de blockchain ten goede komt.

De Budbo tokenverkoop stelt de groep gebruikers in staat om wereldwijd te groeien en een wereldwijd netwerk voor de uitwisseling van cannabisgegevens tot stand te brengen. De Budbo-token zal het API-token zijn dat toegang geeft tot het informatienetwerk en de datastream binnen het Budbo-ecosysteem.



# Token Sale

## Totaal aantal Tokens in omloop

200,000,000 Tokens In omloop

## Tokens

150,000,000 for Token verkoop

## Contributie Tiers

\$0.25 (Tier 1) (Jan, 29 - Feb, 05 UTC)

\$0.28 (Tier 2) (Feb, 05 - Feb, 12 UTC)

\$0.30 (Tier 3) (Feb, 12 - Feb, 19 UTC)

\$0.33 (Tier 4) (Feb, 19 - Feb, 26 UTC)

\$0.35 (Tier 5) (Feb, 26 - Mar, 05 UTC)

## Reserves

20,000,000 BUBO voor Pre Sale @ \$0.20 USD Nov, 27 2017 - Jan, 29 2018 UTC

10,000,000 BUBO voor Werkgevers, Founders, PR, Marketing, Partnerships & Contractors

10,000,000 BUBO voor Community Reserve

7,000,000 BUBO voor Apotheek Reserve

3,000,000 BUBO voor Bounty

## Hard Cap

Hard Cap is 150,000,000 tokens (Pre-sale niet meegerekend)



# Budbo Token Beschrijving

## Definitie

Budbo Tokens zullen de digitale utilities zijn die het Budbo-ecosysteem en platform kracht geven en stimuleren. Het Budbo-token geeft toegang tot het platform.

## Transactie Tijd

Budbo token transacties zijn instant en de gemiddelde tijd voor het bevestigen van de transactie is binnen enkele minuten. Alle transacties worden beveiligd met de nieuwste cryptografie en de integriteit van de blockchain wordt beschermd door CPU efficient ASIC resistant proof of work. Dit unieke model stelt ons in staat om veel gaten in te vullen voor cannabisbedrijven in de wereldwijde cannabismarkt.

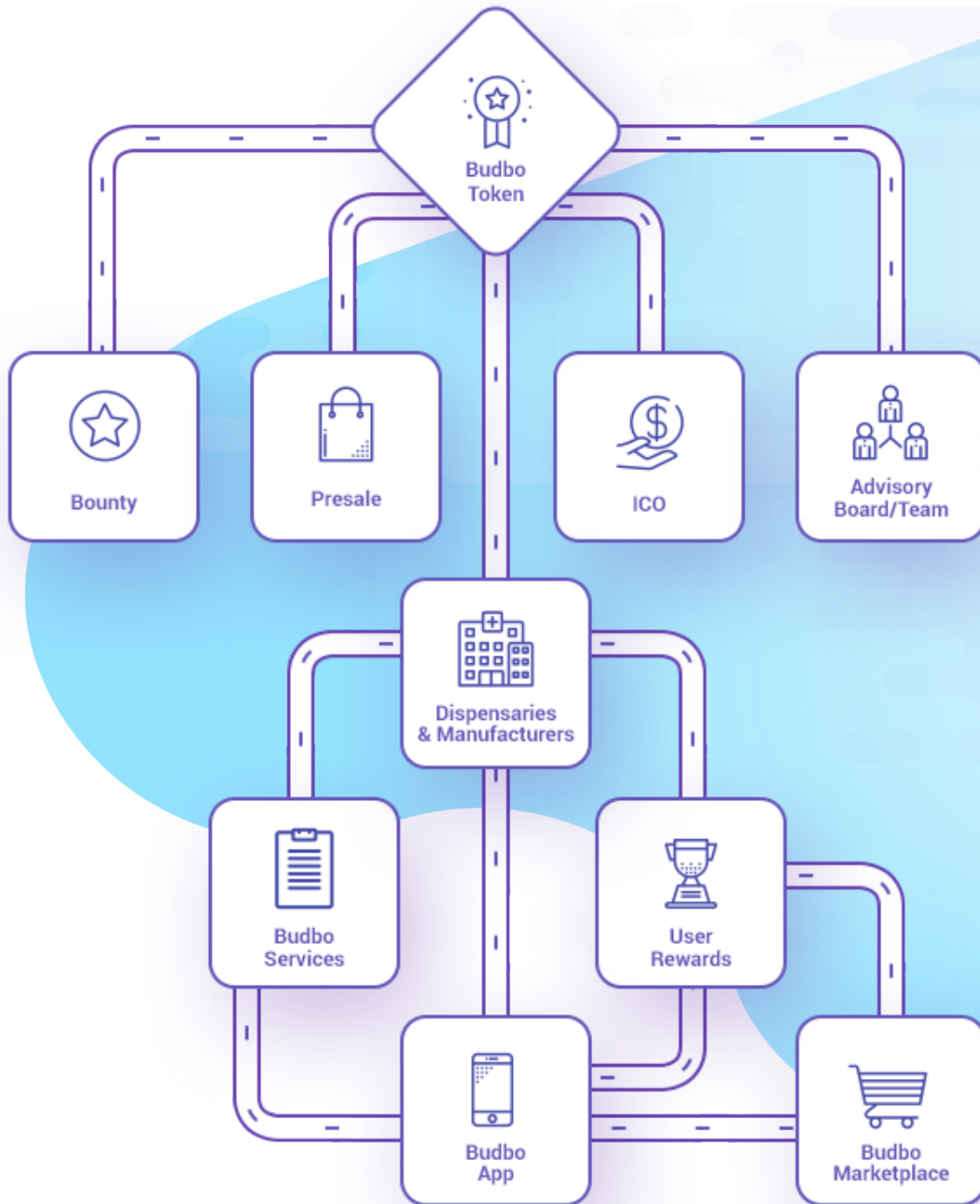
## Token Details

Name: Budbo Token

Ticker: BUBO (indien toegestaan door de wetgeving)

Gebaseerd op: Ethereum

# Token Diagram



# Transparantie & Community Controle

Budbo zal een nationaal erkend accountantskantoor inschakelen voor jaarlijkse beoordelingen door derden.

Hier zijn onze andere manieren om te werken aan transparantie en communitycontrole:

- Founders en teamleden die Budbo tokens bezitten, mogen deze tokens niet verkopen binnen het eerste kalenderjaar met meer dan 20% van hun positie. Dit is om dumping te voorkomen en om een stabiele tokenprijs te behouden.
- Een minimaal bedrag is vereist voor het voltooiën van de token-crowdsale. Het token-aanbod heeft een serie cap-levels. Als de token crowdsale het minimumlimiet van 1 miljoen tokens niet haalt, worden de bedragen die tijdens de token crowdsale worden ontvangen automatisch teruggestort naar de originele portemonnee. Ervan uitgaande dat het minimum bedrag is overschreden, maar het maximale limiet van 150 miljoen tokens (exclusief Pre-sale) niet wordt voldaan, worden onverkochte tokens in reserve geplaatst. Alle ontvangen bedragen na het bereiken van het maximale limiet van 150 miljoen tokens worden automatisch teruggestuurd naar de portemonnee van de afzender.
- Door derden erkende escrow-agenten zullen ervoor zorgen dat tokens die zijn gestort voor een token-crowdsale veilig worden bewaard totdat de token-crowdsale is afgelopen en de tokens zijn gegenereerd.
- De token crowdsale zal worden ontworpen om het aantal grote kopers (whales) die tokens kunnen dumpen te verminderen. In plaats daarvan zal de token-crowdsale kleine investeerders bevoordelen die enthousiast zijn aan over de cannabiswereld en van plan zijn deel te nemen aan de gemeenschap.

# Hoe krijg je Budbo Tokens

## Datum

De initiële Token crowdsale vindt plaats tussen 29 januari 2018 en 5 maart 2018. en is toegankelijk via onze website: <https://www.budbo.io> We doen een voorverkoop voor in aanmerking komende kopers die op of rond 27 november 2017 beginnen.

## Registratie

Registreer je astublieft voor de token crowdsale zodat u op de hoogte wordt gesteld van de opening van het evenement. Zorg ervoor dat u profiteert van de meldingen en vroege registratie zodat u niets mist.

## Whitelist

er zal geen whitelist event voor deze crowdsale zijn.

## Geaccepteerde Currencies.

de crowdsale accepteerd: Bitcoin, Ethereum, Bitcoin Cash, PotCoin, Litecoin and Ripple.

## Open een Budbo Token Account

Na de eerste Token crowdsale zal het openen van een coin rekening bij Budbo gemakkelijk en gratis zijn. Omdat Budbo een echt verenigd platform is, maakt het gebruik van peer-to-peer-technologie zonder centrale autoriteit. Het netwerk geeft gezamenlijk de Budbo-tokens uit. Het werkt altijd en overal, dus zaken kunnen 24/7 worden gedaan in elk deel van de wereld.

## Distributie

Tokens worden automatisch door het Budbo Smart contract verdeeld tijdens de Token Sale op Ethereum.

## Exchange Handel

Budbo Tokens kunnen in de toekomst beschikbaar zijn om mee te handelen, als bepaalde wetten toestaan voor dergelijke handel, maar er kunnen geen garanties gegeven worden dat dergelijke handel ooit zal plaatsvinden.

## Veiligheid

Budbo wordt gebouwd op Ethereum - een gedecentraliseerd platform voor applicaties die precies volgens de programmering werken zonder kans op fraude, censuur of tussenkomst van derden. Alle transacties worden beveiligd met state-of-the-art cryptografie en de integriteit van de blockchain wordt beschermd door CPU-efficiënt, ASIC-resistant proof of stake. Met dit unieke model kunnen we transacties voor cannabisgerelateerde bedrijven versnellen.

## Populariteit

Budbo heeft al een uitgebreide gebruikersgroep en heeft al meer dan 2000 apotheken en meer dan 250.000 producten. Tegelijkertijd zijn cryptocurrencies het ontmoetingspunt geworden tussen innovatieve technologieën en traditionele retail, dus de introductie van onze eigen Budbo Tokens versnelt het proces van acceptatie en data uitwisseling.

## Besef

Budbo is beter bekend dan nieuwere platforms die nog niet hetzelfde profiel hebben vastgesteld. Ook heeft de blockchain technologie de reputatie als een bezit behouden, die zijn waarde behoudt, zelfs in het licht van de economische onzekerheid en die meerdere voordelen heeft opgeleverd voor de groei van bedrijven die deze gebruiken.

# Budbo Platform and MobieleApp

## Overzicht

Budbo maakt gebruik van de digitale en controleerbare natuur van de blockchain om de versnippering van de cannabismarkt, en de marginalisatie van bedrijven, consumenten op te lossen. De Blockchain's slimme contracten zijn ideaal voor het opnemen en faciliteren van de uitwisseling van waarde, goederen, diensten en privégegevens. Het plaatsen van cannabisgegevens en transacties op blockchain

slimme contracten zullen de snelheid van de service verhogen en apotheken en kwekers honderdduizenden besparen op papierwerk.

Wereldwijd kunnen de slimme contracten van Budbo onmiddellijk een aantal bedrijven bedienen binnen de cannabisindustrie. De Blockchain's slimme contracten kunnen direct en nauwkeurig de volgende gebeurtenissen registreren en opnemen:

- De op Blockchain gebaseerde slimme contracten bieden verantwoordelijkheid op een manier die geen enkele andere technologie kan. De blockchain biedt een niet te veranderen ledger dat permanente verificatie biedt op elke transactie in het verleden, dus het bouwt vertrouwen op
- Slaat het hele product levenscyclus voor eeuwig op in een gemakkelijk op te halen systeem
- Stelt meerdere apps in staat om gelijktijdig elk stuk informatie naar elkaar te communiceren
- Biedt anonieme identificatie van patiënt
- Zorgt voor peer-to-peer-transacties op nationaal niveau
- Maakt sociale interactie tussen gebruikers mogelijk in een leuke, meeslepende omgeving

De combinatie van decentrale encryptie, anonimiteit, onveranderlijkheid en schaalbaarheid transformeert Budbo in het ultieme online ecosysteem voor het faciliteren van interacties tussen gebruikers, apotheken, kwekers en koeriers binnen de cannabissector. Het gebruiken van de Budbo-token als de API-sleutel voor data zal de vraag voor de token stijgen.

Budbo zal zijn eigen blockchain gebruiken om zich te concentreren op het oplossen van problemen die uniek zijn voor de cannabisindustrie. Dit wordt bereikt door te bouwen op de kracht van een goed systeem om applicaties aan te bieden, een nieuwe cryptocurrency te maken en waardevolle analyses weer te geven. Hierdoor kan het zijn functies uitvoeren precies zoals geprogrammeerd zonder

elke kans op fraude, censuur of tussenkomst van derden.

Dus, biedt Budbo niet alleen een baanbrekend op blockchain-crypto gebaseerd ecosysteem, maar ook een krachtige, modulaire toolset om interacties tussen alle kanalen in de cannabissector op te bouwen.

## Budbo Functie's

Budbo is een complete technologische oplossing die apotheken, kwekers, koeriers en gebruikers ten goede komt. De functionaliteit gaat verder dan Zaad tot verkoop tracking door het normaliseren van de geld intensieve marktplaats, waardoor inkomsten worden gegeneerd

handelaren en consumenten snel, gemakkelijk, veilig en privé betalen.

Budbo heeft een uniek werkmodel dat alle partijen in de legale cannabishandel ten goede komt. De belangrijkste kenmerken van Budbo's business model zijn:

- Benodigheden / apparatuur bestellen - Telers kunnen de Aankoop Management module gebruiken om real-time updates te ontvangen met betrekking tot inkoop trends en voorraad balans.
- Voorraadbeheer - de module Voorraadbeheer van Budbo maakt efficiënt beheer voor alle fasen van het product mogelijk. Met deze module kunnen telers en apotheken voorraadvolumes beheren en strakke controles op voorraadaanvulling houden, overtollige voorraad minimaliseren en zorgen voor tijdige orderverwerking.
- Seed to Sale Tracking - De Seed to Sale tracking module stelt bedrijven in staat om inventaris te volgen en beheren - van planten en groeien tot en met verwerking,

productverzending en, uiteindelijk, transacties bij de PoS in apotheken.

- Logistiek - Budbo integreert met de logistieke afdeling om real-time inzicht te bieden in de status van de bestelling. Geo-fencing controle en GPS tracking geven een veilig gevoel voor zowel consumenten als retailers.
- Point of Sale - Budbo's systeem bestaat uit een mobiele applicatie, een PoS-integratieproduct een bankportaal en online plug-in voor bedrijven. Budbo faciliteert mobiele betalingen en PoS-services, waaronder Android- en iOS-apps voor consumenten.
- Klantbeheer - Bewaar, raadpleeg en beheer één patiënt en klantendatabase met informatie over de gebruiker, Soort voorkeur,



tijdgegevens en geolocatie van de gebruiker en of er een apotheek in de buurt is.

- Analyse - Apotheken hebben toegang tot real-time updates over gerichte gebruikers, voorkeuren en producten die het meest waarschijnlijk worden gekocht om hun productaanbod te verbeteren en de verkoop te verhogen. Met het gebruik van de slimme functie Grow Forecasting kunnen ze van tevoren voldoen aan de apotheek aanvraag.
- Gebruikersinteracties- Gebruikers kunnen communiceren in een leuke, meeslepende omgeving op het Budbo

platform. Ze kunnen recensies delen, spelletjes spelen, berichten sturen en verbinding maken op één plek.

- Retail Location Forecasting - Startups die een Apotheek willen openen, kunnen locaties vergelijken en klantstatistieken raadplegen om te zien welke steden en buurten het hoogste potentieel hebben.
- Business Modeling - Gebruik onze realtime analyse van patiënten en consumenten om te weten met welke toppen en producten u de schappen kunt vullen. Verhoog de omzet!

## Budbo Connect

Budbo Connect is gebouwd voor business intelligence en proactieve besluitvorming. Ons doel is om apotheken te helpen meer producten te verkopen. Budbo connect geeft De apotheek door gebruikers gegenereerde data in een eenvoudige, elegante interface.

We verwachten een toename van het aantal gebruikers, verbeterde analyses en uitzonderlijke klantenservice om sterke, langdurige relaties met al onze apotheek partners te versterken.

Dagelijkse gebruikers die het platform gebruiken drijven de belangrijkste analytische engine van "Budbo Connect" aan - ons backend dashboard voor apotheken. Deze sleutelanalyses bieden uiteindelijk de uiteindelijke oplossing voor apotheekhoudende eigenaren en kwekers, waardoor ze kunnen weten welke planten moeten groeien en welke producten precies moeten worden opgeslagen om de omzet te verhogen en omzet te laten groeien.

## BudboTrax

BudboTrax is gebouwd om orde, gemoedsrust en realtime zichtbaarheid te creëren bij het transport van cannabisproducten door het hele cannabis-ecosysteem. Blockchain's niet te veranderen ledger bied historische archivering voor meerdere doeleinden, inclusief naleving door de overheid.

- Real-time GPS-tracking van hoogwaardige cannabisproducten op alle zendingen.
- Verzenddocumenten gescand en opgeslagen in de cloud.
- Instelbare geo-fences en automatische waarschuwingen.
- Driver "SOS" knop om noodgevallen onmiddellijk aan de politie te melden.
- Real-time verifieerbare ophaal- en leveringsbevestigingen.
- Vertrouwen dat u weet waar uw product ten alle tijden is

Het opbouwen van sterke relaties met apotheken biedt een mogelijkheid om de "BudboTrax" GPS tracking service aan te bieden.

Analytische data rapporten zijn ook beschikbaar voor kwekers en de rest van het cannabisnetwerk. BudboTrax is een mobiele GPS-logistiektool die is gebouwd om het gehele aanleverings proces voor cannabis te bewaken - van kweker tot eindgebruiker.

Apotheken en andere gevestigde partijen hebben volledige controle over en inzicht in alle cannabis bewegingen via het Budbo Connect-dashboard.

Van daaruit worden producten tijdens het transport bijgehouden via GPS via een gratis voor bestuurders app die deel uitmaakt van het Budbo Tech Ecosystem.

# Market Context

Seed-to-Sale is een term die in de cannabisindustrie wordt gebruikt om te verwijzen naar software en services waarmee bedrijven hun voorraad kunnen volgen en beheren - van planten en groeien tot en met verwerking, productverzending en, ten slotte transacties bij de PoS in apotheken. Met seed-to-sale-systemen helpen cannabisbedrijven om bezit en verkopen bij te houden, maar ook om contact op te nemen met consumenten en om de complexe hindernissen van wettelijke voorschriften en compliance te beheren.

Terwijl de recreatieve marihuana-sector van de zwarte markt naar de retailmarkt verhuist, lijkt de vraag naar cannabis steeds lucratiever bij consumenten die:

- Gebruik cannabis, maar minder dan eens per maand: 11,6 miljoen occasionele gebruikers
- Gebruik tussen één en twintig keer per maand: 11,1 miljoen normale gebruikers
- Gebruik meer dan 20 keer per maand: 7,1 miljoen zware gebruikers

De nationale enquête 2017 over drugsgebruik en gezondheidsstatistieken van de federale drugsmisbruik en mentale gezondheidsdiensten schat dat 29,7 miljoen Amerikanen van 12 jaar of ouder in het afgelopen jaar cannabis hadden gebruikt. Van die 18.1

miljoen cannabis gebruikt in de afgelopen maand. Laten we voor onze doeleinden aannemen dat de mensen die de afgelopen maand hebben gerookt, gewone gebruikers zijn en de rest occasionele gebruikers. Dit betekent dat in 2017 ongeveer 11,6 miljoen rokers minstens één keer per maand roken en dat 6,5 miljoen mensen minder dan één keer per maand marihuana gebruiken. Het rapport schat ook dat 7,1 miljoen mensen van 12 jaar of ouder marihuana meer dan 20 keer per maand gebruiken. Het is belangrijk om deze regels te trekken als het gaat om gebruik, omdat het een verschil maakt als het gaat om het schatten hoe vaak mensen marihuana kopen. Omdat we het aantal fulltime marihuana dealers schatten, willen we alleen maar naar gewone en zware rokers kijken.

Laten we aannemen dat mensen die wiet minder dan één keer per maand gebruiken, deze waarschijnlijk van vrienden krijgen. Voor de volgende stap gebruiken we gegevens van een studie uitgevoerd door RAND Corp, die zich richt op de regelmatige frequentie van gebruikers die hun producten kopen bij een professionele marihuana dealer, inclusief apotheek. Dit betekent dat 11,1 miljoen mensen eenmaal per maand cannabis kopen en 7,1 miljoen mensen kopen twee keer per maand. Dit komt neer op 29,2 miljoen professionele marihuanatransacties per maand in de Verenigde Staten. Als we aannemen dat een standaard marihuana apotheek acht uur per dag open is, elke dag, en één transactie per uur uitvoert; dat komt neer op ongeveer 240 verkopen per maand per apotheek.

Met 29,2 miljoen marihuana transacties per maand en 240 transacties per dealer zijn 121 600 dispensaria nodig om aan de vraag te voldoen. Dit lijkt redelijk. Want dat is iets minder dan het aantal huisartsen in 2011.

Er zijn al een paar grote spelers in de seed-to-sale ruimte. Weed tech startups zoals Flowhub concurreren met farmaceutische gevestigde bedrijven, waaronder BioTrackTHC en MJ Freeway, voor overheidscontracten. Anderen, zoals KIND Financial, hebben technische giganten ingeschakeld, die hun Agrisoft seed-to-sale-platform hosten op Microsoft Azure.

Maar terwijl andere blockchain-startups zich voornamelijk richten op het helpen van bedrijven

Met betrekking tot wettelijke beperkingen, concentreert Budbo zich op de relatie tussen consumenten en bedrijven binnen de cannabisindustrie. Budbo geeft gebruikers volledige controle over hun op blockchain gebaseerde transactiegeschiedenis die is gekoppeld aan lokale apotheken en seed-to-sale-systemen, met Budbo als tussenpersoon die de verbinding mogelijk maakt.

Als oplossing die gebruik maakt van het blockchain-crypto-ecosysteem, integreert en versnelt Budbo een hele nieuwe generatie van apotheken en kwekers om te groeien in de snelgroeïende en steeds meer gelegaliseerde cannabisindustrie. Budbo token transacties worden instant uitgevoerd en beveiligd met state-of-the-art cryptografie.

# Overheid Wetgeving

Dat marihuana de status drug uit Schema 1 heeft, betekent dat marihuana staatsoperaties federaal worden gereguleerd als illegale bedrijven. Ondanks de obstakels is legale marihuana er in geslaagd om staat voor staat mainstream te gaan, en transformeert de manier waarop Amerikanen cannabis bekijken en gebruiken.

Federale regelgeving over de legaliteit van transport, verkoop en distributie van cannabis creëert grote obstakels voor bedrijven om hun bedrijf te beginnen, te beheren en te laten groeien. Het ontbreken van een snelle, betrouwbare en direct beschikbare betaalmethode draagt bij aan de vele problemen waarmee bedrijven worden geconfronteerd, waardoor het moeilijk wordt om klanten aan te trekken en te behouden.

De adoptatie van blockchain technologie is de beste oplossing om de versnippering van de cannabismarkt en de marginalisatie van bedrijven en consumenten op te lossen. Door slimme contracten en de blockchain te integreren in het werkende model, richt Budbo zich op de basis van elke digitale transactie, uitwisseling van waarde, goederen diensten en privégegevens. Vele economische, juridische, regelgevende en technologische obstakels moeten worden overkomen voordat we wijdverspreide adoptie van blockchain-technologie in de cannabismarkt zien - maar de eerste zetten maakt ongelooflijke vooruitgang.

De blockchain van Budbo biedt overheidsinstanties de oplossing voor economische, juridische, regelgevende en technologische obstakels waarmee ze al lang te maken hebben.

# Project Roadmap

- Nov 2016 Lancering van Budbo in de Google Play en Apple App Store  
<https://play.google.com/store/apps/details?id=com.budbo>  
<https://itunes.apple.com/us/app/budbo/id1146901226>
- Dec 2016 Complex Nieuws publiceert het eerste artikel en video over Budbo  
<http://www.complex.com/life/2016/12/tinder-for-weed-budbo>
- Dec 2016 Total Frat Move publiceert artikel over Budbo  
<https://totalfratmove.com/budbo-tinder-for-weed/>
- Feb 2017 Budbo neemt deel aan Super Bowl Bash in Houston, TX



- March 2017 LaneAxis Combination  
<https://theduber.club/weblog/2017/05/26/budbo-inc-whats-new/>
- April 2017 Budbo is de nummer #1 4/20 App door Herb.co  
<http://herb.co/2017/04/20/420-apps/>
- April 2017 4/20 Feestje met WeedTV
- Mei 2017 Eerste Cannabis bezorging Tracked die Budbo Trax gebruikt.
- Juni 2017 Begin Token Sale Research
- September 2017 MJAC Conferentie in Los Angeles  
<https://mjac2017.com/>



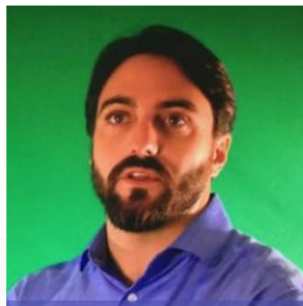
- November 2017 Token Verkoop Presale
- Januari 2018 Token Sale
- Februari 2018 Begin Development aan v2.0
- Maart 2018 Begin Blockchain Implementaties
- Mei 2018 Lancering Budbo App v2.0

# Team

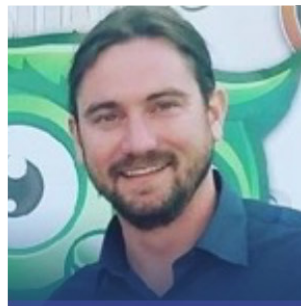
Budbo dankt zijn succes, deels aan het gevarieerde team van talenten. Onze founding leden bezitten visie en diepgaande kennis van de cannabisindustrie, blockchain cryptocurrency, finance, accounting, B2B en B2C marketing. Momenteel bestaat ons team uit:



**Rick Burnett**  
Chief Executive Officer



**Luke Patterson**  
President, Co-Founder



**Jacob Patterson**  
CTO, Co-Founder



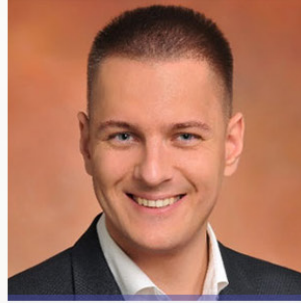
**Gary Heitz**  
CRO, Co-Founder



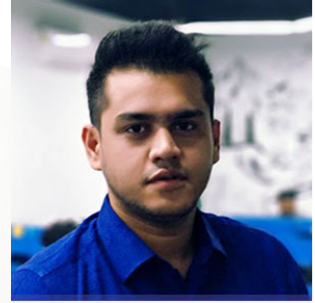
**Nick Heldreth**  
CMO, Co-Founder



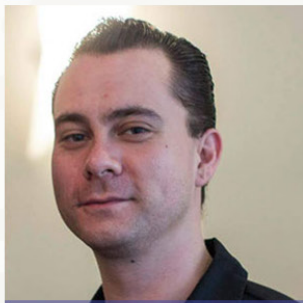
**Divyashish Jindal**  
Blockchain Engineer



**Ihor Pidruchny**  
Blockchain Engineer



**Prateek Dimri**  
Business Analyst



**Blake Krohn**  
VP of Engineering



**Mason Burnett**  
Blockchain Information Systems



**Andrew Rivera**  
Marketing/Communications

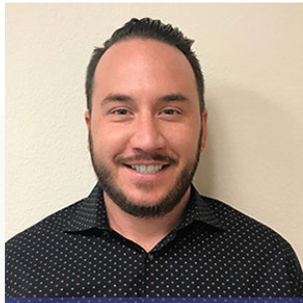


**David Levy**  
Technology Advisor

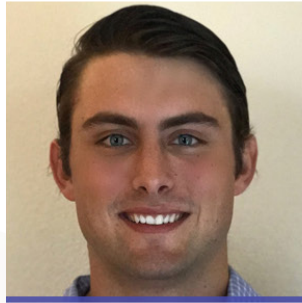




# Team Cont.



**Chase Cameron**  
Account Executive



**Leland Price**  
Account Executive



**Alex Williams**  
Sales Team



**Tom Reid**  
Sales Team



# Advises & Board



**Amy Berliner**  
Founder/CEO - Aegis Biotech



**Roy de Gouveia**  
Strategic Advisor



**Benjamin Finch**  
Strategic Advisor



**Larre Johnson**  
Strategic Communications Advisor



**John David Carrasco**  
CEO - CannLiv



**Michael Hodges**  
Co-Founder - ADVFN



**Michael Noel**  
CEO - Blockchain Consultants



**David Ashley**  
CTO - ILF, LLC



**Willie Kennon**  
President - Pineapple Enterprises



**Randal Crowder**  
Co-Founder - TEXO Ventures



**Jack Finkelstein**  
Senior Technology Advisor



**Roy de Gouveia**  
Strategic Advisor



# Advises & Board Cont.



**Antonio Russo**  
Co-Founder - District 8



**David Fowler**  
CEO - Digital Shyft



**Richard Levy**  
Senior Technology Advisor



**Rick Burnett - CEO**

Rick's uitgebreide kennis van mobiele technologie en logistiek maakt hem een natuurlijke kandidaat om het Budbo team te leiden. Rick heeft 15 jaar aan onderzoek en ontwikkeling. En heeft een mobiel platform ontwikkeld, wat real-time tracking geeft over vrachtbewegingen. Dit is de basis van de Budbo Trax feature.

<https://www.linkedin.com/in/rick-burnett-102b9116/>

**Luke Patterson – President, Co-Founder**

De data gedreven ondernemer en blockchain specialist, Luke's schat aan ervaring staat vol met jaren als informatiearchitect en ontwikkelaar van mobiele apps. Werkend met startups en Fortune 500-bedrijven, Je kan Luke's werk vinden in Wired, TechCrunch, Complex en Business Insider.

<https://www.linkedin.com/in/luke-patterson-979b82129/>

**Jacob Patterson – CTO, Co-Founder**

Jacob vertrouwt op zijn enorme ervaring als ontwikkelaar, om ervoor te zorgen dat Budbo de leider blijft in innovatie op het gebied van cannabis technologie, inclusief de evolutie naar het blockchain ecosysteem. Jacob heeft meerdere senior developer-functies gehad bij Fortune 500-bedrijven, waaronder het Amerikaanse Bancorp en mediagigant Comcast.

<https://www.linkedin.com/in/pattersonjacob/>

**Gary Heitz – CRO, Co-Founder**

Een doorgewinterde sales executive met diepe ervaring in technologie en digitale media, Gary heeft tientallen miljoenen dollars aan inkomsten gegenereerd voor Token Sale bedrijven zoals Dell en Google. Snel opkomend naar leidinggevende posities bij beide bedrijven, stichtte Gary complexe verkoopinitiatieven, onderhandelde met Fortune 500-klanten en overtrof routinematig de verkoopdoelen met ruime marges. Bij Google werd Gary toevertrouwd als lead sales executive voor het DoubleClick-demand side-mediaplatform van het bedrijf, evenals DoubleClick Bid Manager en het advertentienetwerk van Google.

<https://www.linkedin.com/in/gary-heitz-36317a3/>

**Nick Heldreth – CMO, Co-Founder**

Een geboren marketer en ondernemer, Nick is een mede oprichter van Budbo nadat hij de enorme markt kansen in de cannabisruimte heeft herkend. Nick heeft meer dan tien jaar ervaring op het gebied van verkoop, marketing en klantenservice in financiële dienstverlening, entertainment, transport, digitale marketing en onroerend goed. Zijn ondernemingen bevatten overnames van een vastgoedbedrijf en een transportbedrijf, die hij beide transformeerde tot zeer winstgevende ondernemingen.

<https://www.linkedin.com/in/nickheldreth/>

**Divyashish Jindal – Blockchain Engineer**

Ik hou er van om een innovatieve en duurzame oplossing te bouwen voor de problemen die ik tegenkom om een betere levens wereld helpen op te bouwen. Ik geloof ook in evolutie tot in de kern en ik ben er constant in geslaagd om een betere versie van mij en de mensen rondom mij te creëren.

<https://www.linkedin.com/in/divyashish/>

**Ihor Pidruchny – Blockchain Engineer**

Ontwerpen van een decentralized blockchain gebaseerd open source platform voor de logistiek industrie.

<https://www.linkedin.com/in/ihorpidruchny/>

**Prateek Dimri – Business Analyst**

Met drie jaar ervaring in de blockchain space, help ik met de planning en monitoring, strategie, productconcepten, marktonderzoek en voorspellende analyses.

<https://www.linkedin.com/in/prateekdimri/>

**Blake Krohn – VP of Engineering**

20 jaar ervaring als software-engineer voor een diverse range aan industrieën en bedrijven over de hele wereld. Naast zijn vroegere functie bij McAfee, Inc. en als teamleider voor verschillende startups, Maar Blake's meest recente rol als CTO voor een toonaangevende retailer heeft hem in staat gesteld de uitgebreide kennis en leiderschaps vaardigheden, te begrijpen en te gebruiken om een effectief en resultaatgerichte VP of Engineering te zijn voor Budbo.

<https://www.linkedin.com/in/blake-krohn-7303691/>

**Mason Burnett – Blockchain Information Systems**

Mason heeft een marketing visie en zijn ideeën hebben hebben bijgedragen aan particuliere bedrijven en instellingen voor hoger onderwijs. Vasthoudend en gericht op winnen, heeft Mason zich verdiept in de cannabisindustrie zodat Budbo voor blijft op de concurrentie.

<https://www.linkedin.com/in/mason-burnett-a6a18896/>

**Andrew Rivera – Director of Communications**

Andrew is een award winnende Tv Journalist met zakelijke ervaring in public relaties en marketing. Technisch en redactioneel savvy, geniet hij van elke gelegenheid om fantasierijke teksten en beelden te maken die gehakt maakt van de rest.

<https://www.linkedin.com/in/andrewriveracommunications/>

**David Levy – Canada Operations**

Een geslepen ontwikkelaar, David's entree in het technische universum met het ontwerpen en de ontwikkeling van auto INFO, de eerste online auto trader profilering site. David's expertise reikt zich uit over een aantal industrieën, inclusief zijn ontwerp van een geavanceerd liftcontrolesysteem.

<https://www.linkedin.com/in/david-levy-a3a647112/>

**Shaun Patterson – Brand Ambassador**

Innovatieve benadering van executive consulting.

<https://www.linkedin.com/in/shaun-patterson-1294b9b/>

**Chase Cameron – Account Executive**

Bouwen van naamsbekendheid voor merken in meerdere industrieën overal ter wereld.

<https://www.linkedin.com/in/chase-cameron-aba791a4/>

**Leland Price – Account Executive**

<https://www.linkedin.com/in/leland-price-401b9b151/>

**Alex Williams – Account Executive**

Alex Williams

Alex begon zijn carrière in transport en logistiek door te werken voor een vooruit denkende global insurance brokerage. Alex is gespecialiseerd in risicobeheer en zorgt er voor dat klanten minder risico hebben door middel van data-backed inzicht en innovatieve oplossingen.

<https://www.linkedin.com/in/alexwilliams23/>

**Tom Reid – Account Executive**

Tom is een ervaren transport professional met meer dan 10 jaar ervaring met brokerage operations en verkoop ervaring. Zijn vorige functie bij een van de grootste logistieke bedrijven in het land stelde hem in staat zich te focussen op het bouwen van relaties met topbedrijven in de branche. De specialiteit van Tom is het identificeren en ontdekken van mogelijkheden voor kostenbesparingen door middel van strategische partnerschappen en processen.

<https://www.linkedin.com/in/thomas-reid-83957b15/>

# Adviseurs

## **Amy Berliner – Founder/CEO - Aegis Biotech**

Amy Berliner

Als oprichter/CEO van Aegis Biotech, heeft Amy meer dan twintig jaar ervaring als Senior Executive en dat is een voordeel voor haar bedrijf en voor haar onderzoek en ontwikkelingsteam.

<https://www.linkedin.com/in/aegis-biotech-b57544a0/>

## **Dianne Burnett – Producer, Author, CEO**

Auteur, producent, filantroop en ondernemer Dianne Burnett maakte als eerste een naam voor haarzelf in sportentertainment. Samen met haar ex echtgenoot Mark Burnett ontwikkelde ze sponsor mogelijkheden voor een jonge onderneming Eco-Challenge.

<https://www.linkedin.com/in/dianne-j-burnett-93958917/>

## **Ty Duffy – CEO - Low Spark, Inc**

Ty Duffy is de eigenaar en CEO van Low Spark Inc. LOW Spark is de grootste distributie ketting voor cannabis en cannabisproducten in Colorado. LowSpark verplaatst gemiddeld 1 unit per 47 seconden met een uitgebreid netwerk van contacten in de cannabisindustrie.

<https://www.lowsparkinc.com/>

## **Benjamin Finch – Strategic Advisor**

In zijn tijd als marketer heeft Ben meer dan 75 miljoen dollar aan sales verzameld, en is nu de leider van het eerste multidisciplinaire bureau dat zich specialiseert in blockchain ontwikkeling. Ben's Ledger Agency is gespecialiseerd in technologie gedreven marketing, strategische projectplanning, sociale media en community building en past de beste praktijken toe op de Cryptocurrency space voor een aantal start-ups en ICO's.

<https://www.ledgeragency.com/>



**Larre Johnson – Strategic Communications Advisor**

Larre is a 30-year advertising, marketing and strategic communications veteran. His campaigns have helped brand and build two disruptive enterprises into multi-\$B businesses. A former senior writer on Apple, Larre has won virtually every creative and effectiveness award the industry bestows.

<https://www.linkedin.com/in/larre-johnson-b2898520/>

**John David Carrasco – CEO - CannLiv**

John David Carrasco is President and CEO of Cannliv and John David Global. Cannliv has locations in Houston, TX, Denver CO and in South America (Colombia). Having chaired the Cannabis Caucus for the Texas Democratic Party during the last election cycle has resulted a leadership role amongst activists in the Cannabis space.

<https://www.linkedin.com/in/johndavidcarrasco/>

**Michael Hodges – Co-Founder - ADVFN**

Michael Hodges has over 30 years experience in computer software development and publishing, while working with multi-user and Internet projects for many years. He Co-founded On-line plc which in the process of changing its name to Online Blockchain PLC and ADVFN PLC both listed on the London Stock exchange AIM. He is currently Chairman of On-line PLC, and ADVFN PLC.

<https://www.advfn.com/>

**Michael Noel – CEO - Blockchain Consultants**

De Blockchain technologie beweegt, evolueert en verandert zo snel dat het een uitdaging is om bij te blijven, zelfs voor degenen die in het gebied werken. Voeg het feit toe dat dit een relatief nieuwe technologie is met een oorsprong die slechts een paar jaar teruggaat tot de core technologie, maar de unieke combinatie die we nu kennen als Blockchain komt uit 2007/2008, nauwelijks een tien jaar oud kind op dit punt.

<https://www.linkedin.com/in/michaelnoel/>

**David Ashley – CTO - ILF, LLC**

Ik heb meer dan 20 jaar ervaring met het werken aan en ontwikkelen van business intelligence en eCommerce-systemen. Ik werk nu als Interactive Life Forms (ILF) Senior Transition Contractor, waarbij interne systemen en services worden verbeterd die door verschillende administratieve afdelingen wereldwijd worden gebruikt.

<https://www.linkedin.com/in/david-ashley-885b074/>

**Willie Kennon – President - Pineapple Enterprises**

Willie is de president van Pineapple Enterprises; een op cannabis gebaseerd holdings bedrijf met 110 hectare premium landbouwgrond in Zuid-Oregon. Pineapple Enterprises is goed op weg om meer dan 4525 kg aan toppen per jaar te produceren

<https://www.linkedin.com/in/willie-kennon-363a5717/>

**Randal Crowder – Co-Founder - TEXO Ventures**

Randall heeft meer dan \$40 miljoen ingezet in de afgelopen 10 jaar, met een specifieke focus op technische health services en bedrijven die gebruik maken van blockchain technologie. Randall is een co-founder en managing partner bij TEXO Ventures.

<https://www.linkedin.com/in/randallcrowder/>

**Jack Finkelstein – Senior Technology Advisor**

Gekwalificeerd met meer dan 25 jaar aan verkoop- en verkoopbeheer, productontwerp en merchandisingervaring. Jack heeft een aantal bedrijven geholpen bestaande en nieuwe producten aan een nieuwe markten te helpen en zijn eigen bedrijf voor medische compliance verpakkingen te bouwen.

<https://www.linkedin.com/in/jackfinkelstein/>

**Roy de Gouveia – Strategic Advisor**

Een ondernemer werd Ecopreneur. Roy's achtergrond was in Restaurants voordat hij overging tot renewable energie! Hij heeft bedrijven in Zuid-Afrika in Biofuel, Fertilizer & Containerized Hydroponic farming.

<https://www.linkedin.com/in/roydegouveia/>

**Richard Levy – Senior Technology Advisor**

Richard biedt expertise in alle aspecten van productbeheer, ontwikkeling, hosting en Support. Richard heeft meer dan 35 jaar ervaring in de software omgeving, en leidt grote en kleine teams om enterprise en cloud gebaseerde platforms te ontwikkelen die ondersteuning geven in de bank, bedrijfsrechtelijke, verzekerings-, governance risico- en compliance (GRC) industrieën.

<https://www.linkedin.com/in/richard-levy-2812b6/>

**Antonio Russo – Co-Founder - District 8**

Antonio Russo neemt sinds 2010 deel aan de cannabisindustrie. Hij helpt momenteel een non-profitorganisatie die gezinnen helpt met financiële hulp en onderwijs die gaat over het voordeel van cannabis. Antonio is ook co-founder van District 8, een groothandel in kweek en productie eco systemen . De focus is schone / natuurlijke / duurzame producten met een lage CO2 voetafdruk. Hij is ook de leider in de branding van beide out-fits en blijft zichzelf omgeven met inspirerende mensen in de cannabis omgeving om iets bijzonders te creëren.

<https://www.thedistrict8.com/>

**David Fowler – CEO - Digital Shyft**

David Fowler, Is ondernemer van beroep en heeft 20 jaar ervaring op C-level, is de Co-Founder van Southwest Cannabis Conference & Expo, Pro Athletes Pro Cannabis en is momenteel de CEO/Founder van Digital Shyft, een digitaal creatief marketingbureau voor de cannabisindustrie.

<https://www.linkedin.com/in/davidfowler>

# Partners

We hebben een uitgebreid netwerk van partnerschappen en samenwerkingsverbanden gevormd met grote spelers in de cannabisindustrie. De Budbo app heeft momenteel meer dan 75.000 unieke gebruikers.

We werken ook samen met 2.000 leveranciers in de cannabis sector die ons bedrijfsmodel en doel ondersteunen en dat is het creëren van een uniek platform voor betrouwbare, veilige en snelle transacties, evenals een goede samenwerking tussen alle partijen in overeenstemming met federale en nationale voorschriften.

# Risk Factoren

## 1. Budbo Token Sale - Risico Factoren

Je moet jezelf goed informeren en evolueren over elk van de volgende risicofactoren, en alle andere informatie in de Voorwaarden voordat u besluit deel te nemen aan het Budbo Token Generation Event (hierin wordt "Token Sale" of "Budbo Token Generation Event" bedoeld). Voor zover het beste van Budbo's kennis, en de entity die de Budbo Tokens - Budbo Token International LTD.'s (de "Company"), alle risicofactoren die belangrijk zijn voor u bij het maken van een geïnformeerd oordeel om deel te nemen aan de Budbo Token Generation Event is hieronder vermeld. Als een van de volgende overwegingen, onzekerheden of materiële risico's zich ontwikkelt tot werkelijke gebeurtenissen, kunnen de activiteiten, financiële positie en/of bedrijfsresultaten van de onderneming en het onderhoud en gebruiksniveau van de Budbo app, platform en de Budbo tokens belangrijk zijn en negatieve invloed hebben. In zulke gevallen kan de handelsprijs van Budbo Tokens (in het geval dat ze zijn listed op een cryptocurrency exchange) als gevolg van een van deze redenen, onzekerheden of materiële risico's kan de prijs dalen en kunt u uw Budbo-tokens geheel of gedeeltelijk verliezen.

### **Er is geen markt voor Budbo Tokens en**

**Het Budbo Token Generation Event mag niet resulteren tot een actieve of liquide markt voor de Budbo Tokens.** Voorafgaand aan het Budbo Token Generation Event was er geen openbare markt voor de Budbo Tokens. Budbo Tokens kunnen in de toekomst beschikbaar zijn om te verhandelen als en wanneer toepasbare wetten dit toestaan, maar er kan geen garantie worden gegeven dat goedkeuring van een dergelijke handel ooit zal worden verkregen. Bovendien, zelfs als een dergelijke goedkeuring wordt verleend door een cryptocurrency exchange, is er geen garantie dat een actieve of liquide handelsmarkt voor de Budbo Tokens zal ontwikkelen, of indien het ontwikkeld, zal het worden gehandhaafd nadat de Budbo Tokens beschikbaar zijn gemaakt voor de handel op dergelijke cryptocurrency exchange's. Er is ook geen garantie dat de marktprijs van de Budbo Tokens niet zal dalen tot onder de oorspronkelijke aankoopprijs (de "Aankoopprijs"). De Aankoopprijs is mogelijk niet indicatief voor de marktprijs van de Budbo Tokens nadat ze zijn goedgekeurd voor de handel op een cryptocurrency exchange.

Een Budbo Token is geen valuta die wordt uitgegeven door een centrale bank of nationale, supranationale of quasinationale organisatie, ook wordt deze niet ondersteund door

hard bezit of ander krediet. Het bedrijf is niet verantwoordelijk voor, en achtervolgt ook niet naar, het in omloop brengen en verhandelen van Budbo Tokens op de markt. De handel en Waarde in Budbo Tokens zal alleen afhangen van de overeenstemming tussen de relevante marktdeelnemers. Niemand is verplicht om een Budbo Token aan te schaffen van een houder van de Budbo Token, inclusief de kopers, ook garandeert niemand de liquiditeit of de marktprijs van Budbo-tokens op geen enkel moment.

Bovendien mogen Budbo Tokens niet worden doorverkocht aan kopers die burger of permanent inwoner van China of Singapore zijn of een ander rechtsgebied waar de aankoop van Budbo-tokens mogelijk in strijd is met toepasselijke wetgeving (inclusief maar niet beperkt tot wetten die gereguleerde stoffen reguleren, zoals Cannabis). Dus kan het Bedrijf niet garanderen dat er een vraag of markt is voor Budbo Tokens, of dat de Aankoopprijs een indicatie is voor de marktprijs van Budbo Tokens nadat deze beschikbaar zijn gemaakt voor de handel op een cryptocurrency exchange.

**Toekomstige verkopen of uitgifte van de Budbo Tokens kunnen de marktprijs van Budbo Tokens reëel en negatief beïnvloeden.**

Elke toekomstige verkoop of uitgifte van de Budbo Tokens vergroot het aanbod van Budbo Tokens op de markt en dit zou kunnen resulteren in een neerwaartse druk op de prijs van de Budbo Tokens. De verkoop of distributie van een groot aantal Budbo tokens buiten het Budbo Token Generation evenement (inclusief maar niet beperkt tot de verkochte Budbo Tokens die zijn uitgevoerd na de voltooiing van de eerste crowdsale, uitgifte van Budbo

Tokens aan andere personen dan kopers voor doeleinden van gemeenschaps initiatieven, bedrijfsontwikkeling, academisch onderzoek, onderwijs en markttuitbreiding en uitgifte van Budbo Tokens als beloning voor gebruikers van het Budbo platform), of de perceptie dat zulke verdere verkoop of uitgifte kan plaatsvinden, kan de handelsprijs van de Budbo Tokens negatief beïnvloeden.

**Negatieve publiciteit kan de prijs van de Budbo Tokens reëel en nadelig beïnvloeden**

Negatieve publiciteit met betrekking van het bedrijf, Budbo, Inc. (de operationele entiteit van het Budbo Token project georganiseerd volgens het recht van de staat Delaware, VS), het Budbo-platform, de Budbo-tokens of elk van de belangrijkste personeelsleden van het bedrijf of Budbo, Inc., regulering van cannabis in de VS of wereldwijd en/of regulering van cryptocurrencies in de VS of wereldwijd, kan de marktperceptie of marktprijs van de Budbo Tokens reëel en ongunstig beïnvloeden, ongeacht of dit gerechtvaardigd is.

**In de toekomst kunnen we misschien niet alle verwachte beloningen betalen.**

Er is geen garantie dat het Budbo-platform genoeg gebruikt gaat worden, zodat u alle verwachte beloningen zult ontvangen die worden uitgedeeld aan actieve gebruikers van het Budbo-platform. Verder, zelfs in het geval dat er een aanzienlijke betrokkenheid en interactie tussen de gebruikers en het Budbo-platform is, zal er geen garantie zijn dat u persoonlijk een deel van de beloningen zult ontvangen. Dit komt omdat de mogelijkheid van het bedrijf om een beloning aan u te betalen, afhangt van de toekomstige resultaten van de activiteiten en de toekomst

zakelijke en financiële toestand van de Company en/of Budbo, Inc., en er is geen garantie voor de toekomstige resultaten van de activiteiten en de toekomstige zakelijke en financiële toestand van de Company of Budbo, Inc.

**Er is geen garantie voor enig succes van het Budbo Platform of een andere toekomstige Business Line.**

De waarde van en de vraag naar de Budbo Tokens hangen heel erg af van de prestaties van het Budbo platform en de voortdurende actieve betrokkenheid van de gebruikers en het succes van de overwogen business lines. Er is geen garantie dat het Budbo platform na zijn lancering aan kracht zal winnen of enig commercieel succes zal boeken. Bovendien, is er geen garantie dat een van de business lines die door Budbo, Inc. worden overwogen, zal worden gelanceerd en voldoende klantenttractie zal genereren. Zulke overwogen business lines bevatten momenteel, maar zijn niet beperkt tot: (a) creëren van een niet te veranderen Ledger voor de hele legale cannabis industrie en gerelateerde gegevens via de Budbo applicatie en intelligence tool, (b) aanbieden van betaling voor legale cannabis industrie gerelateerde diensten en benodigdheden via Budbo Tokens, (c) Het organiseren en verenigen van wereldwijde cannabislegalisatie inspanningen via het Budbo-platform, en (d) standaardisatie van licenties, transacties, supply chain, voorraadbeheer, levering, tracking en ID verificatie bezorgen via de Budbo-applicatie en het business intelligence platform. Hoewel Budbo, Inc. verschillende marktstudies heeft uitgevoerd om de vraag naar het Budbo-platform met relatief positieve resultaten te testen, is het Budbo platform nog niet volledig ontwikkeld en voltooid en is het onderworpen aan

verdere wijzigingen, updates en aanpassingen voor de lancering. Zulke wijzigingen kunnen resulteren in onverwachte en onvoorziene effecten op de aantrekkelijkheid tot gebruikers, mogelijk als gevolg van het niet voldoen aan de verwachtingen van gebruikers op basis van de bètaversie en daardoor van invloed zijn op het succes ervan. Hoewel de onderneming er alles aan heeft gedaan om een realistische schatting te geven, is er ook geen garantie dat de cryptocurrencies die worden ontvangen in het Budbo Token Generation Event voldoende zullen zijn voor de ontwikkeling van het Budbo-platform en/of voor de juiste structurering en licentie van de verwachte Budbo Token toekomstige business lines. Om de volgende of enige andere reden, is het mogelijk dat de ontwikkeling van het Budbo-platform en de lancering van de verwachte toekomstige business lines van Budbo Token niet voltooid worden en er is geen garantie dat deze zal worden gelanceerd. waardoor gedistribueerde Budbo-tokens weinig waarde kunnen hebben.

**De Cryptocurrency's opgehaald in het Token Generation evenement zijn blootgesteld aan diefstalrisico's.**

Het bedrijf zal er alles aan doen om ervoor te zorgen dat het geld dat wordt ontvangen van het Budbo Token Generation Event veilig wordt bewaard in een escrow Wallet, een adres met meerdere handtekeningen en toegang daartoe door middel van privésleutels van vertrouwde partijen. Verder zal Budbo, Inc. na ontvangst van de geldmiddelen van de Onderneming, alles in het werk stellen om ervoor te zorgen dat de door Budbo ontvangen middelen van het Bedrijf veilig worden gehouden door de implementatie van beveiligingsmaatregelen. Niet tegen staande dergelijke veiligheidsmaatregelen, is er geen garantie dat de cryptocurrencies niet zullen worden gestolen als gevolg van hacks, geavanceerde

cyberaanvallen, Ddos of fouten, kwetsbaarheden of defecten op de Budbo Token Generation Event-website, in de slimme contract (en) waarop de escrow-wallet en het Budbo Token Generation-evenement steunen, op de Ethereum of een andere blockchain, of anders. Dergelijke gebeurtenissen kunnen bijvoorbeeld fouten in de programmering of broncode bevatten die leiden tot misbruik of uitbuiting daarvan. In een dergelijk geval, zelfs als het Budbo Token Generation Event is voltooid, kan het Bedrijf of Budbo, Inc. dit niet doen

## 2. Risico's geralateerd aan de escrow wallet

**De private keys van de escrow portemonnee kunnen in gevaar komen en de cryptocurrencies kunnen mogelijk niet worden uitbetaald.**

De escrow-portemonnee is ontworpen om veilig te zijn. Elke houder van de drie (3) privésleutels van de escrow-portemonnee zal alle redelijke inspanningen doen om hun respectieve sleutels te beschermen, maar in het onwaarschijnlijke geval dat twee (2) van de drie (3) sleutels van de escrow-portemonnee zijn , om welke reden dan ook, verloren, vernietigd of anders aangetast, de

## 3. Risico's gerelateerd aan Budbo, Inc.

Het Budbo platform wordt ontwikkeld, beheerd en onderhouden door Budbo, Inc. Alle gebeurtenissen of omstandigheden die Budbo negatief beïnvloeden,

in staat zijn de cryptocurrencies te ontvangen en Budbo, Inc. is mogelijk niet in staat om dergelijke geldmiddelen te gebruiken voor de ontwikkeling van het Budbo platform en/of voor het lanceren van toekomstige bedrijfsonderdelen, inclusief maar niet beperkt tot het structureren en licenseren van de Budbo token toekomstige business lines. In dergelijke gevallen kan de lancering van het Budbo-platform en de structurering en licentiëring van de toekomstige business lines van Budbo Token tijdelijk of permanent worden beperkt. Daardoor kunnen gedistribueerde Budbo-tokens weinig waarde hebben.

geld dat door de escrow portemonnee wordt vastgehouden, kunnen mogelijk niet worden terug gekregen of uitbetaald, en kan permanent onherstelbaar zijn. In een dergelijk geval zal het bedrijf, zelfs als het Budbo Token Generation Event succesvol is, het ontvangen geld niet kunnen ontvangen en Budbo, Inc. zal dergelijke middelen niet kunnen gebruiken voor de ontwikkeling van het Budbo-platform en de structurering en licentieverlening. van de toekomstige business lines van Budbo Token. Als zodanig kunnen gedistribueerde Budbo-tokens weinig waarde of waarde hebben.

Inc. of een van zijn opvolger entiteiten (gezamenlijk aangeduid als "Budbo, Inc.") kan een overeenkomstig nadelig effect hebben op



het Budbo platform en toekomstige bedrijfsonderdelen, inclusief maar niet beperkt tot het structureren en lanceren van de toekomstige business lines van Budbo Token. Dergelijke nadelige effecten zouden samen een impact hebben op de utility, liquiditeit en de handelsprijs van de Budbo Tokens.

**Budbo, Inc. kan feitelijk en negatief worden beïnvloed als het er niet in slaagt om zijn activiteiten effectief te beheren terwijl het bedrijf zich ontwikkelt en evolueert, wat een directe impact zou hebben op zijn vermogen om het Budbo platform te behouden en/of toekomstige bedrijfsonderdelen te lanceren.**

De financiële technologie en cryptocurrency industrie en de legale cannabis markten waarin Budbo, Inc. concurreert, zijn de afgelopen vier jaar snel gegroeid en blijven evolueren als antwoord op nieuwe technologische ontwikkelingen, veranderende bedrijfsmodellen, veranderende regelgeving en andere factoren. Als resultaat van deze contant veranderende omgeving, kan Budbo, Inc. operationele problemen ondervinden bij het aanpassen aan de veranderingen, en de duurzaamheid van Budbo, Inc. zal afhangen van het vermogen om zijn operaties te beheren, er voor zorgend dat gekwalificeerde en competente werknemers worden ingehuurd, en biedt de goede training voor het personeel. Naarmate het bedrijf evolueert, moet Budbo, Inc. ook de operationele infrastructuur uitbreiden en aanpassen. De business van Budbo, Inc. is afhankelijk van de op blockchain gebaseerde softwaresystemen, cryptocurrency wallets of andere gerelateerde Token opslagmechanismen, blockchain-technologie en smart contract technologie en efficiënt vastgoedbeheer. Al deze systemen, tools en skillsets vertegenwoordigen complexe, kostbare en

snel veranderende technische infrastructuur. Door de hele tijd bevoegdheid te tonen om de technische ondersteuningsinfrastructuur voor het Budbo-platform effectief te beheren, moet Budbo, Inc. zijn data systemen en andere operationele systemen, procedures en besturing blijven upgraden en verbeteren. Deze upgrades en verbeteringen vereisen een toewijding van resources en zijn waarschijnlijk complex en vertrouwen in toenemende mate op hosted computerdiensten van derden die Budbo, Inc. niet controleert. Als Budbo, Inc. niet in staat is de systemen en organisatie tijdig, efficiënt en kosten effectief aan te passen aan gewijzigde omstandigheden, kunnen de business financiële situatie en bedrijfsresultaten negatief worden beïnvloed. Als de derden waar Budbo, Inc. van afhankelijk is onderhevig zijn aan een inbreuk op de beveiliging of storingen ondervinden die van invloed zijn op de services die Budbo, Inc. gebruikt, kan de integriteit en beschikbaarheid van haar interne informatie worden aangetast, waardoor het verlies van vertrouwelijke of interne informatie en economisch verlies. Het verlies van financiële, arbeids of andere middelen en enig ander negatief effect op de bedrijfsactiviteiten, financiële conditie en operaties van Budbo, Inc. zou een direct nadelig effect hebben op Budbo, Inc.'s vermogen om het Budbo-platform te behouden en/of om de verwachte business lines van Budbo Token in de toekomst te structureren en een licentie te geven. Eventuele nadelige gevolgen voor de bedrijfsactiviteiten of technologie van Budbo, Inc. zullen waarschijnlijk ook een negatieve invloed hebben op de utility, de liquiditeit en de handelsprijs van de Budbo Tokens.

**We zijn een bedrijf in een vroeg stadium. Budbo, Inc. heeft een beperkte bedrijfsgeschiedenis en heeft tot op heden beperkte inkomsten ontvangen**

Als je een Budbo token koopt, komt dat omdat je denkt dat dit een goed idee is, dat de founders het beter kunnen uitvoeren dan hun concurrenten, en het aan voldoende mensen verkopen zodat Budbo token zal slagen. Je neemt al deze dingen in vertrouwen, omdat het onmogelijk is om te weten wat er zal gebeuren. We zijn afhankelijk van extra kapitaal voor de voortzetting van onze geplande hoofdactiviteiten en zijn blootgesteld aan aanzienlijke risico's en onzekerheden, waaronder het niet kunnen zorgen voor financiering om onze geplande activiteiten operationeel te maken of om de onderneming niet winstgevend te krijgen.

**Onze verzekering is misschien niet voldoende. Wij hebben een verzekering die wij adequaat achten met betrekking tot de aard van de gedekte risico's en de kosten van dekking. We zijn niet volledig verzekerd tegen alle mogelijke risico's en dergelijke risico's zijn ook niet verzekeraar.**

Bepaalde bescherming van intellectuele eigendom kan ertoe leiden dat wij ons concurrentie voordeel verliezen en onze activiteiten nadelig beïnvloeden.

Ons intellectuele eigendomsrecht wordt niet beschermd door een patent of patentaanvraag en ondanks onze voorzorgsmaatregelen is het voor derden mogelijk om dergelijke intellectuele eigendom zonder toestemming te verkrijgen en te gebruiken. We hebben geen formele evaluaties uitgevoerd om te bevestigen dat onze technologie en producten geen inbreuk maken op de intellectuele eigendomsrechten van derden. Als resultaat kunnen we er niet zeker van zijn dat onze technologie en producten geen inbreuk maken op de intellectuele eigendomsrechten van derden.

Als er inbreuk zou worden gepleegd, onze ontwikkeling, productie, verkoop en

de verspreiding van dergelijke technologie of producten kan worden verstoord.

Er zijn verschillende potentiële concurrenten die een betere positie hebben om het grootste deel van de markt te veroveren. We concurreren met andere bedrijven in de cannabisindustrie. Deze bedrijven hebben mogelijk meer personeel met talent, economische middelen en productieverhoudingen nodig om een concurrerend product te ontwikkelen. Veel van deze fabrikanten hebben ook goed erkende merknamen en gevestigde distributie- en detailhandelsrelaties die hen in staat zouden kunnen stellen om met succes een concurrerend product op de markt te brengen en te verkopen. Het voordeel dat ze zullen hebben vanwege hun schaal en distributienetwerk kan voor ons moeilijk te overwinnen zijn. Als gevolg hiervan is het mogelijk dat ons product door een grotere, meer gevestigde spelers uit de markt zou kunnen worden gestoten.

**Budbo, Inc. kan systeemstoringen, ongeplande onderbrekingen in het netwerk of services, hardware of softwarefouten, beveiligingsinbreuken of andere oorzaken ervaren die een nadelige invloed kunnen hebben op Budbo, Inc. het infrastructuur netwerk en/of het Budbo-platform.**

Budbo, Inc. kan niet anticiperen op het voorkomen van hacks, cyberaanvallen, verspreide Ddos of fouten, kwetsbaarheden of defecten in het Budbo-platform, de smart contracten waarop het Bedrijf, Budbo, Inc. of het Budbo-platform is afhankelijk van de Ethereum of een andere blockchain. Dergelijke gebeurtenissen kunnen bijvoorbeeld zijn: fouten in de programmering of de source.

code die leidt tot uitbuiting of misbruik daarvan. Budbo, Inc. is mogelijk niet in staat om dergelijke hacks, cyberaanvallen, verspreide Ddos errors, kwetsbaarheden of defecten tijdig te detecteren en beschikt mogelijk niet over voldoende middelen om efficiënt om te gaan met meerdere service-incidenten die tegelijkertijd of kort achter elkaar plaatsvinden.

Het netwerk of de services van Budbo, Inc., waaronder het Budbo-platform en, indien succesvol gestructureerd, gelicenseerd en gelanceerd, de Budbo Token business lines in de toekomst kunnen worden verstoord door een aantal van evenementen, waaronder natuurrampen, uitval van apparatuur, netwerkconnectiviteit downtime, power verliezen of zelfs opzettelijke verstoringen van de diensten, zoals verstoringen veroorzaakt door softwarevirussen of aanvallen door niet-geautoriseerde gebruikers, waarvan sommige buiten de controle van Budbo, Inc. vallen. Hoewel Budbo, Inc. stappen heeft ondernomen tegen kwaadaardige aanvallen op de apparatuur of de infrastructuur ervan, die essentieel zijn voor het onderhoud van het Budbo-platform, kan er geen zekerheid worden gegeven dat cyberaanvallen, zoals ddos attacks, niet zullen worden geprobeerd in de toekomst zullen de verbeterde beveiligingsmaatregelen van Budbo, Inc. effectief zijn. Budbo, Inc. is mogelijk gevoelig voor aanvallen op zijn infrastructuur die bedoeld zijn om informatie over de technologie, financiële gegevens of gebruikersinformatie te stelen of andere acties te ondernemen die schadelijk zijn voor Budbo, Inc. en/of houders van de Budbo tokens. Elke inbreuk op de beveiligings maatregelen van Budbo, Inc. of andere verstoringen die leiden tot een compromis van de bruikbaarheid, stabiliteit en veiligheid van het Budbo platform kan een negatieve invloed hebben op de utility, liquiditeit en/of handelsprijs van de Budbo Tokens.

**Wij zijn voor een deel afhankelijk van de locatie en datacenter faciliteiten van derde partijen.** Het huidige infrastructuurnetwerk van Budbo, Inc. wordt tot stand gebracht door servers die van Budbo zijn en plaatst op de locatie faciliteiten van derde partijen en servers die het huurt bij faciliteiten van datacenters van derden. Als Budbo, Inc. niet in staat is om de lease van de datafaciliteit tegen commercieel redelijke voorwaarden te vernieuwen of helemaal niet, kan Budbo, Inc. worden verplicht zijn servers over te dragen naar een nieuw datacenter en kunnen aanzienlijke kosten en mogelijke service onderbrekingen in verband worden gebracht met de verhuizing. Deze faciliteiten zijn ook kwetsbaar voor schade of onderbreking van, onder andere, natuurrampen, brandstichting, terroristische aanslagen, vermogensverliezen en telecommunicatie falen. Daarnaast kunnen de derde partij en leveranciers van dergelijke faciliteiten een inbreuk op de beveiliging ondervinden als gevolg van acties van derden, fouten van medewerkers, overtredingen of anderszins, en kan een derde partij ongeautoriseerde toegang verkrijgen tot de gegevens op dergelijke servers. Inc. en de aanbieders van dergelijke faciliteiten zijn mogelijk niet in staat om op deze technieken te anticiperen of om passende preventieve maatregelen te nemen.

**Algemene globale markt en economische omstandigheden kunnen een negatief effect hebben op de operationele prestaties, bedrijfsresultaten en geldstromen. Budbo Token.**

Budbo, Inc. kan worden beïnvloed door algemene wereldwijde economische en marktomstandigheden. Uitdagende economische omstandigheden wereldwijd hebben van tijd tot tijd bijgedragen aan en kunnen bijdragen aan vertragingen in de informatie technologiesector in het algemeen. Zwakte in de economie kan een negatief effect hebben op de bedrijfsactiviteiten, bedrijfsvoering en financiële situatie van Budbo, Inc., inclusief daling in de omzet

en operationele geld stromen, en onvermogen om toekomstige aandelen en/of schuldfinanciering aan te trekken tegen commercieel redelijke voorwaarden. Bovendien, in een down-cycle economische omgeving, kan Budbo, Inc. de negatieve effecten ondervinden van een vertraging van het gebruik van het Budbo platform en kan het de structurering, licentieverlening en lancering van de verwachte toekomstige business lines van Budbo Token uitstellen of annuleren. Bij Leveranciers waarbij Budbo, Inc. afhankelijk is van servers, bandbreedte, locatie en andere services, kunnen ook negatief worden beïnvloed door economische omstandigheden die op hun beurt een negatieve invloed kunnen hebben op de activiteiten of uitgaven van Budbo, Inc. Er kan daarom geen zekerheid worden geboden dat de huidige economische omstandigheden of verslechterende economische omstandigheden of een langdurige of terugkerende recessie geen significant negatief effect zullen hebben op de bedrijfsactiviteiten, financiële situatie en bedrijfsresultaten van Budbo, Inc. Budbo platform en/of mogelijkheid om de toekomstige business lines van Budbo Token te structureren, een licentie te geven en te lanceren. Dergelijke omstandigheden zouden dan ook een negatieve invloed hebben op de utility, de liquiditeit en/of de handelsprijs van de Budbo Tokens.

### **Het Bedrijf, Budbo, Inc. of de Budbo Tokens kunnen worden beïnvloed door nieuw geïmplementeerde wetgeving**

Cryptocurrency handel is over het algemeen niet gereguleerd over de hele wereld, maar tal van regulerende autoriteiten in verschillende rechtsgebieden hebben zich openlijk uitgesproken over de implementatie van regelgevings regimes die gelden voor cryptocurrency of cryptomarkten. Verder, terwijl

de VS ervaart een bevrijding van cannabisvoorschriften op staatsniveau, cannabis blijft illegaal op federaal niveau. Het Bedrijf of de Budbo Tokens kunnen worden beïnvloed door nieuw geïmplementeerde regelgeving met betrekking tot cryptocurrencies of cryptomarkten en/of de legale cannabisindustrie, inclusief het nemen van maatregelen om aan dergelijke voorschriften te voldoen, of te maken krijgen met vragen, mededelingen, verzoeken of handhaving acties door regelgevende instanties, die aanzienlijke kosten met zich mee kunnen brengen en die ook aanzienlijke wijzigingen in het Budbo platform en/of de verwachte toekomstige business lines van Budbo Token kunnen eisen. Dit kan van invloed zijn op de aantrekkingskracht van het Budbo platform en de in de toekomst verwachte business lines van Budbo Token voor gebruikers en resulteren in een verminderd gebruik van het Budbo platform en de Budbo tokens. Verder, indien de kosten (financieel of anderszins) om aan dergelijke nieuw geïmplementeerde regelgeving te voldoen, een bepaalde drempel overschrijden, is misschien niet langer commercieel haalbaar om het Budbo platform te behouden en het Budbo Token toekomstige businesslijnen te structureren, te licentiëren en te lanceren. Budbo, Inc. kan ervoor kiezen om het Budbo-platform, de verwachte toekomstige business lines van Budbo Token en/of de Budbo Tokens stop te zetten. Verder is het moeilijk te voorspellen hoe en of regeringen of regelgevende instanties wijzigingen in wet en regelgeving die van invloed zijn op het gedistribueerde niet te veranderen Ledger en de toepassingen ervan, met inbegrip van het Budbo-platform, de verwachte Budbo Tokens toekomstige business lines en de Budbo Tokens, kunnen implementeren.

Het Bedrijf of Budbo, Inc. moet mogelijk ook zijn activiteiten staken in een rechtsgebied dat het illegaal maakt om in een dergelijk rechtsgebied te opereren, of het commercieel onhaalbaar of ongewenst maken om de noodzakelijke wettelijke goedkeuring (en) te verkrijgen om in een dergelijk rechtsgebied te opereren. In scenario's zoals het voorgaande, zal de utility, de liquiditeit en/of de handelsprijs van Budbo Tokens negatief worden beïnvloed of kunnen Budbo Tokens niet meer worden verhandeld.

Cryptografische tokens zoals de Budbo Tokens zijn een relatief nieuwe en dynamische technologie. Naast de risico's die zijn opgenomen in de bovenstaande bespreking van risicofactoren, zijn er andere risico's verbonden aan uw aankoop, bezit en gebruik van de Budbo Tokens, inclusief die waaraan het Bedrijf en Budbo, Inc. niet kunnen voorzien. Dergelijke risico's kunnen zich verder verschijnen als onverwachte variaties of combinaties van de hierboven besproken risico's.

## 4. Risico's met betrekking tot de Amerikaanse federale wetten die van invloed zijn op de legale cannabisindustrie.

Bepaalde activiteiten met betrekking tot marihuana blijven illegaal onder Amerikaanse federale wetten. Dergelijke activiteiten omvatten, maar zijn niet beperkt tot: (i) distributie van marihuana aan minderjarigen, (ii) vervoer van marihuana vanuit landen waar het legaal is naar andere staten, (iii) rijden onder invloed van verdovende middelen en andere negatieve gevolgen voor de volksgezondheid, (iv) het groeien van marihuana op openbare grond, (v) bezit van marihuana of gebruik op federale grond, en (vi) andere criminele activiteiten of geweld geassocieerd met de verkoop van marihuana.

Voor zover het Bedrijf en/of Budbo, Inc. mogen ze niet bepaalde gebruikers stoppen de Budbo-tokens te gebruiken in strijd met de Amerikaanse federale wetgeving, kan dit het Bedrijf en/of Budbo Token, Inc. civiel en/of strafrechtelijk aansprakelijk stellen. en de utility, de liquiditeit en/of de handelsprijs van Budbo Tokens

nadelig beïnvloed of Budbo Tokens kunnen stoppen met te worden verhandeld.

De regering van Trump dwingt strikt de federale wetgeving af om cannabis te criminaliseren. Cannabis is door de DEA en het Amerikaanse ministerie van Justitie geclassificeerd als een door Schedule I gecontroleerde stof en is volgens de federale wetgeving niet toegestaan te groeien, te bezitten en te consumeren. Zelfs in die rechtsgebieden waarin het gebruik van medicinale cannabis op staatsniveau is gelegaliseerd, blijft het gebruik ervan een schending van de federale wetgeving. Het Amerikaanse hooggerechtshof heeft in de Verenigde Staten v. Oakland Cannabis Buyers 'Coop. en Gonzales v. Raich dat de federale overheid het recht heeft cannabis te reguleren en criminaliseren, zelfs voor medische doeleinden.

Daarom is de federale wetgeving die het gebruik van cannabis strafbaar stelt, ondervangen voor wetten van de staat die het gebruik ervan legaliseren voor medicinale doeleinden of voor volwassenen. Strikte handhaving van de federale wetgeving met betrekking tot cannabis zou waarschijnlijk resulteren in het niet in staat zijn van Budbo om door te gaan met zijn bedrijfsplan.

De vorige regering van Obama heeft effectief verklaard dat het geen efficiënt gebruik van middelen is om federale wetshandhavinginstanties te sturen om hen te vervolgen die zich wettig houden aan door de staat aangewezen wetten die het gebruik en de verspreiding van medische cannabis toestaan. Ter ondersteuning hiervan heeft het ministerie van Justitie op 29 augustus 2013 leiding gegeven aan alle Amerikaanse federale openbare aanklagers met respect tot de handhaving van wetten die over cannabis gaan, via de publicatie van een memorandum van de voormalige Amerikaanse Advocaat Generaal James M. Cole (de "Cole memo"). De Cole-memo heeft verklaard dat de handhaving op acht prioriteiten moet zijn gericht, namelijk het voorkomen van: (1) verspreiding van cannabis onder minderjarigen; (2) inkomsten uit de verkoop van cannabis aan criminele ondernemingen, bendes en kartels; (3) overdracht van cannabis van staten waar het legaal is naar staten waar het illegaal is; (4) cannabisactiviteit is een smoes voor het smokkelen van andere illegale drugs of illegale activiteiten; (5) geweld van gebruik van vuurwapens bij de groei en distributie van cannabis; (6) rijden onder invloed van verdovende middelen en nadelige gevolgen voor de volksgezondheid van cannabisgebruik; (7) groei van cannabis op federale grond; en (8) bezit van cannabis of gebruik op federaal eigendom.

Op 4 januari 2018 schrapte de Amerikaanse Advocaat generaal Jeff Sessions de Cole memo en herstelde de 'rule of law'. Een soortgelijke afwijzing verschuift het federale beleid van de 'hands off' benadering die is aangenomen onder de regering Obama tot het toestaan van federale openbare aanklagers in de VS om individueel de beslissing te nemen hoe prioriteit te geven aan middelen om het bezit, de distributie en de kweek van de drug in landen waar het legaal is te bestrijden. Bovendien heeft de Trump administratie eerder aangegeven dat het de handhaving van de federale cannabiswetgeving zal nastreven.

Hoewel Budbo een tech cannabis bedrijf is en niet gelooft dat het de activiteiten uitvoert die zijn opgenomen in het Cole Memo, in het licht van de ontbinding van de memo door de huidige Advocaat Generaal, zullen federale openbare aanklagers nu aanzienlijke vrijheid hebben bij hun interpretatie van deze prioriteiten, en er kunnen geen garanties gegeven worden dat federale aanklagers het eens zullen zijn met de positie van Budbo. Budbo kan daarom niet garanderen dat zijn acties volledig in overeenstemming zijn met het Cole memo of enige andere staats of federale wet of regelgeving. Bovendien is er geen garantie dat de huidige administratie haar beleid ten aanzien van de strikte handhaving van federale wetten of de acht vermelde prioriteiten niet verder zal wijzigen. Bovendien kan elke nieuwe administratie die volgt dit beleid wijzigen en besluiten om de federale wetten nog sterker toe te passen. Elke dergelijke wijziging in de handhaving door de federale overheid van de huidige federale wetten kan aanzienlijke financiële schade aan Budbo veroorzaken.

**Hoewel Budbo een tech cannabis bedrijf is en niet gelooft dat wij activiteiten uitvoeren die zijn opgenomen in de Cole Memo, in het licht van de ontbinding van de memo door de huidige Advocaat Generaal, zullen federale openbare aanklagers nu aanzienlijke vrijheid hebben bij hun interpretatie van deze prioriteiten**, en er kunnen geen garanties gegeven worden dat federale aanklagers het eens zullen zijn met de positie van Budbo. Budbo kan daarom niet garanderen dat zijn acties volledig in meewerking zijn met de Cole memo of enige andere staats of federale wet of regelgeving. Bovendien is er geen garantie dat de huidige administratie haar beleid ten aanzien van de strikte handhaving van federale wetten of de acht vermelde prioriteiten niet verder zal wijzigen. Bovendien kan elke nieuwe administratie die volgt dit beleid wijzigen en besluiten om de federale wetten nog sterker toe te passen. Elke dergelijke wijziging in de handhaving door de federale overheid van de huidige federale wetten kan aanzienlijke financiële schade aan Budbo veroorzaken.

De cannabisindustrie staat voor een sterke oppositie. Er wordt door velen geloofd dat grote, goed gefinancierde bedrijven een sterke economische oppositie tegen de cannabisindustrie kunnen hebben. Budbo is van mening dat de farmaceutische

industrie de controle over elk product dat aanzienlijke inkomsten kan genereren, niet afstaan. Medicinale cannabis zal bijvoorbeeld waarschijnlijk een ongunstige invloed hebben op de bestaande markt voor geneesmiddelen die worden verkocht door reguliere farmaceutische bedrijven die actieve ingrediënten uit cannabis bevatten. Bovendien kan de medische marihuana industrie geconfronteerd worden met een materiële dreiging van de farmaceutische industrie, mocht marihuana andere drugs verdringen of inbreuk maken op de producten van de farmaceutische industrie. De farmaceutische industrie wordt goed gefinancierd met een sterke en ervaren lobby die de financiering van de medische cannabisbeweging overvleugelt. De farmaceutische industrie zal alles uit de kast halen om de cannabisindustrie te stoppen of te belemmeren, en zou een nadelige invloed kunnen hebben op de Business en operaties van Budbo.

Bovendien is Budbo grotendeels afhankelijk van aanhoudende marktacceptatie en de verspreiding van gebruikers van cannabis, medicinale marihuana en recreatieve marihuana. Budbo gelooft dat naarmate marihuana meer geaccepteerd wordt, het stigma dat geassocieerd wordt met het gebruik van marihuana minder wordt en als gevolg daarvan de vraag van de consument zal blijven groeien. Hoewel Budbo gelooft dat de markt en kansen in de marihuana omgeving blijven groeien, kan Budbo de toekomst groei en omvang van de markt niet voorspellen. Elke negatieve kijk op de marihuana industrie zal de bedrijfsactiviteiten van Budbo negatief beïnvloeden.

Budbo en zijn gebruikers en klanten hebben mogelijk moeite om toegang te krijgen tot de service van banken, wat het voor hen moeilijker kan maken om te werken. Aangezien het gebruik van cannabis illegaal is volgens de federale wetgeving, is er een goed argument dat banken niet kunnen accepteren voor depositogelden van bedrijven die betrokken zijn bij cannabis. Hoewel het Financial Crimes Enforcement Network (FinCEN) richtlijnen heeft verstrekt aan financiële instellingen over het verlenen van diensten aan marihuana gerelateerde bedrijven in overeenstemming met hun verplichtingen van hun Bank Secrecy Act de BSA verplichtingen, de beslissing om accounts en/of relaties te openen, te sluiten of te weigeren worden gemaakt door overleg van de bankinstelling. Bijgevolg hebben bedrijven die betrokken zijn in de cannabisindustrie vaak moeite om een bank te vinden die bereid is om hun bedrijf te accepteren. Het onvermogen om bankrekeningen te openen, kan het voor Budbo en zijn gebruikers en klanten moeilijk maken om te werken